



## ***Фестиваль науки Юга России:***

*Молодежный научный форум «Наука и молодежь – факторы становления инновационного общества» с выставкой «Научно-техническое творчество молодежи»*

### ***СБОРНИК МАТЕРИАЛОВ***

*10-11 ноября 2017 г.*

*ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»  
г.Махачкала*



УДК 316.346; 316.422

ББК 60.54

**Наука и молодежь – факторы становления инновационного общества** / Материалы Молодежного научного форума в рамках Фестиваля науки Юга России (Махачкала, 10-11 ноября 2017 года). – Махачкала: Издательство ДГУ, 2017. - 470 с.

10-11 ноября 2017 года в Дагестанском государственном университете в рамках проводимого Фестиваля науки Юга России состоялся Молодежный научный форум «Наука и молодежь – факторы становления инновационного общества. Фестиваль науки Юга России был проведен с целью отбора и поддержки научных и инновационных идей студенческой молодежи, создания интерактивной площадки для презентации, оценки молодежных научно-инновационных проектов с приглашением представителей промышленных предприятий и бизнес-компаний Республики Дагестан. Для этого были вовлечены одаренные учащиеся общеобразовательных, среднеспециальных учреждений и студентов вузов в молодежное инновационное предпринимательство. В рамках Молодежного научного форума «Наука и молодежь – факторы становления инновационного общества» были организованы и проведены три секции: секция «Гуманитарные науки», секция «Естественные науки», секция «Общественные науки». Особое внимание уделено исследованиям молодых специалистов, студентов и аспирантов, которые, в своем роде, представляют общественное мнение современной молодежи, обозначая в своих работах место и роль молодого поколения в инновационном развитии общества.

Предназначается всем, кто интересуется проблемами молодежи, изучает потенциальные возможности и инновационную активность молодого поколения.

*Материалы публикуются в авторской редакции.*

**Редакционная коллегия:**

*Н.А. Ашурбеков, д.ф.-м.н., проф.; А.А. Гаджиев, к.б.н., доцент;  
Д.П. Геворкьян, к.ю.н., доцент; Г.С. Султанов, к.э.н., доцент;  
П.Р. Алиева, к.э.н.; Ф.Э. Велиева; Т.М. Мусаева*

## I. ЕСТЕСТВЕННЫЕ НАУКИ

*Абдулкадырова Р.А.  
Дагестанский государственный университет  
Научный руководитель: к.б.н., доцент Абдуллаев В.Р.,  
филиал ДГУ в г. Кизляре*

### ВЛИЯНИЕ ТЯЖЕЛЫХ МЕТАЛЛОВ НА СИНАПТОСОМЫ МОЗГА КРЫС

Кадмий и свинец являются одними из наиболее токсичных и опасных тяжелых металлов. Как чрезвычайно распространенные во внешней среде токсические вещества они включены в списки приоритетных загрязняющих веществ многими международными организациями, в том числе Всемирной организацией здравоохранения (ВОЗ), Программой ООН по охране окружающей среды (ЮНЕП), Европейской экономической комиссией [1].

Современные эпидемиологические данные убедительно свидетельствуют о том, что неорганический свинец в экологически обусловленных дозах оказывает неблагоприятное влияние на здоровье людей, что проявляется нарушением умственного и физического развития, психофизиологическими нарушениями, снижением интенсивности синтеза гема, развитием анемий, повышением порога слухового восприятия и снижением уровня витамина D в крови. Особое внимание уделяется нейротоксическим эффектам свинца и кадмия, поскольку нарушения когнитивной сферы у детей и взрослых сохраняются даже после снижения содержания тяжелых металлов в крови [2].

Нагрузка организма ионами тяжелых металлов представляет собой стресс, который сопровождается активацией процессов свободнорадикального окисления в тканях, интенсификации ПОЛ в биомембранах и включением систем антиоксидантной защиты, в том числе глутатионовой [3].

В связи с этим изучение действия данных токсикантов, поиск и разработка эффективных и доступных средств для лечения и профилактики отравлений человека, вызванных кадмием и свинцом, является актуальной задачей.

Полученные нами результаты по собственной и зондовой флуоресценции (АНС, пирен) синаптосом в контроле и при инкубации в растворе с конечной концентрацией 0,05-1 мМоль ацетата свинца ( $Pb(CH_3COO)_2$ ), хлорида кадмия ( $CdCl_2$ ) и в системе генерации свободных радикалов ( $FeSO_4 + H_2O_2$ ) свидетельствуют, что интенсивность собственной (суммарной и триптофановой флуоресценции) в синаптосомах мозга крыс снижается.

Интересно, что при концентрации ионов кадмия в среде инкубации от 0,1-0,5 мМоль и свинца 0,05 мМоль интенсивность суммарной и триптофановой флуоресценции не зависит от времени экспозиции. Тогда как увеличение их концентрации до 0,5-1 мМоль сопровождается максимальным падением интенсивности, более чем в 6 раз относительно контроля.

В отличие от действия тяжелых металлов, инкубация синаптосом в среде с генерацией свободных радикалов сопровождается существенным снижением флуоресценции относительно контроля.

От свойств липидной фазы мембран, таких, как вязкость, поверхностный заряд, полярность, зависит работа мембранных ферментов и рецепторов [4].

Исследование методом зондовой флуоресценции мембранам синаптосом мозга показал, что при инкубировании синаптосом в среде содержащей 0,1 мМоль ацетат свинца, интенсивность флуоресценции зонда АНС на 30% возрастает относительно контроля. Известно, что квантовый выход АНС существенно возрастает с увеличением центров связывания при деструктивных изменениях в белках и мембранах.

В нашем случае такое увеличение центров связывания зонда АНС с поверхностными участками синаптосом наблюдается в результате инкубации с ионами свинца.

На фоне незначительных изменений в полярности и микровязкости мембранных липидов, наблюдаемое при использовании другого флуоресцентного зонда – пирена, мы видим отчетливое падение показателя миграции энергии с триптофанилов на пирен по сравнению с контрольными значениями.

Таким образом, на основании анализа данных литературы и результатов наших исследований можно прийти к заключению, что основным механизмом влияния ионов кадмия и свинца на белковые структуры их взаимодействие с сульфгидрильными группами белков. Учитывая неспецифический характер этих взаимодействий, возможна модификация самого широкого спектра белковых молекул. С позиций возможных механизмов нейротоксичности основное внимание уделяется взаимодействию свинца с сульфгидрильными ферментными белками, кальмодулином, тубулином и микротрубочками, протеинкиназой С, карбоангидразой [2].

Данные полученные методом зондовой флуоресценции хорошо согласуется с обнаруженными при интоксикации тяжелыми металлами в малых дозах явлениями оксидантного стресса, накоплением продуктов перекисного окисления липидов, повреждением биомембран нейроцитов и эндотелия микрокапилляров мозга [3].

#### Список литературы:

1. Дабахов М.В., Дабахова Е.В., Титова В.И. Экоотоксикология и проблемы нормирования. Нижегородская гос. с.-х. академия. - Н. Новгород: Изд. ВВАГС, 2005. - 165 с.
2. Cuypers A., Plusquin M., Remans T., Jozefczak M., Keunen E., Gielen H., Opdenakker K., Nair A.R., Munters E., Artois T.J. Cadmium stress: An oxidative challenge // *Biometals*. - 2010. - V. 23. - P. 927–940.
3. Marchetti C. Role of Calcium Channels in Heavy Metal Toxicity // *ISRN Toxicology*.-2013.- 9 p.
4. Владимиров Ю.А., Добрецов Г.С. Флуоресцентные зонды в исследовании биологических мембран. -М.: Наука, 1980. —320 с.

*Абдуллаев Г.С.,  
Дагестанский государственный университет  
Научный руководитель: д.ф.-н., профессор Садыков С.А., ДГУ  
Enthonyscarfo@gmail.com*

### ДИЭЛЕКТРИЧЕСКИЕ СВОЙСТВА НАНОКРИСТАЛЛИЧЕСКОЙ КЕРАМИКИ $\text{ViFeO}_3$

Представлены результаты исследования частотных и температурных зависимостей диэлектрических свойств (электропроводность, диэлектрическая проницаемость, диэлектрические потери) керамики  $\text{ViFeO}_3$ , полученной методом искрового плазменного спекания нанопорошка, синтезированного сжиганием нитрат – органического прекурсора. Измерения проводились в частотном диапазоне 1 кГц–10 МГц в интервале температур 25–500°C.

Результаты диэлектрических измерений показали, что обе компоненты  $\epsilon$  испытывают сильную частотную дисперсию. При этом интенсивный температурный рост действительной  $\epsilon'$  и мнимой  $\epsilon''$  части начинается выше 300°C. Максимум  $\epsilon'$  при  $T > 400^\circ\text{C}$  имеет характерный для релаксоров частотно-зависимый характер, причем этот максимум с увеличением частоты смещается в область высоких температур и уменьшается по величине.

Анализ экспериментальных данных частотных зависимостей электропроводности  $\sigma_{ac}$  проведен в рамках степенного закона Джоншера:  $\sigma \sim \omega^s$ , где  $s < 1$ . В области частот  $> 100$  кГц поведение проводимости согласуется с представлениями модели коррелированных барьерных прыжков (correlated barrier hopping) носителей заряда. Прыжковый механизм, предположительно, реализуется между ионами  $\text{Fe}^{2+}$  и  $\text{Fe}^{3+}$  в зернах керамики. Низкочастотная проводимость идентифицируется с проводимостью на постоянном токе.

В области высоких частот ( $> 1$  МГц) меняется характер температурной зависимости проводимости: при некоторой температуре  $T^*$  проводимость проходит через максимум, причем с ростом частоты  $T^*$  смещается в сторону низких температур. Релаксация  $\sigma_{ac}$  наблюдается при частотах  $\omega > 100$  кГц и резко усиливается при  $\omega > 1$  МГц. Смещение температуры  $\Delta T^*$  максимума проводимости  $\sigma_{ac}$  в диапазоне частот 1-10 МГц достигает 25°C.

Вид зависимости  $\sigma_{ac}(\omega)$  при различных температурах указывает на ее термоактиваци-

онный характер, причем энергия активации  $E_A$  уменьшается с ростом частоты. В исследованном температурном диапазоне ход этой зависимости формируют три перекрывающиеся релаксационных процесса: от 25 до 150°C с энергией активации  $E_A = 0,46-0,042$  эВ; от 150° до 350°C с  $E_A = 0,65-0,11$  эВ; при температурах  $> 350^\circ\text{C}$  с  $E_A = 0,96-0,76$  эВ.

**Алиева Н.В.**

Дагестанский государственный университет

*nariza.aliyeva@mail.ru*

## ОПРЕДЕЛЕНИЕ МЕДИ(II)ТЕСТ-МЕТОДОМ

Одной из важнейших проблем сертификации пищевой и сельскохозяйственной продукции и экологического мониторинга является определение тяжелых металлов. Используемые в настоящее время для этой цели методы: нейтронно-активационный, атомно-абсорбционный, полярографический и т.д., требуют дорогостоящего приборного обеспечения, высокой квалификации исполнителей и, в связи с этим, труднодоступны для широкого применения [1].

Одним из токсичных тяжелых металлов является медь(II). Так, избыток меди может спровоцировать недостаток цинка в организме человека, развитие некоторых заболеваний, в числе которых диабет, атеросклероз, болезнь Альцгеймера и прочие нейродегенеративные нарушения [2]. Поэтому актуальной задачей является разработка экспрессных и простых методик. Наиболее перспективным в этом отношении представляются тест-методы с использованием модифицированных сорбентов, которые успешно применяются в анализе различных объектов окружающей среды. Преимуществами использования иммобилизованных реагентов является снижение расхода реагента, отсутствие токсичных растворителей. Применение модифицированных сорбентов в тест-определении позволяет не только повысить чувствительность, избирательность и экспрессивность анализа, но и снизить его трудоемкость [3].

















Целью данной работы является определение меди(II) тест-методом с использованием модифицированного сульфоназой сорбента на основе волокон льняной ткани. Сорбционные свойства льняной ткани определяются особенностями физического и химического строения волокон. Сорбент в работе применяли в виде квадратиков ( $d=1,5\text{ см}$ ,  $m=0,0131\text{ г}$ ). Реагентом служит органический краситель сульфоназо (сульфон-бис-4-оксифенил-(3-азо-2')-1'-окси-8'-аминонаф-талин-3',6'-дисульфокислота) (СФН), относящийся к группе азокрасителей, представляющий собой темно-красный порошок, легко растворимый в воде, нерастворимый в бензоле, ацетоне, хлороформе и т.д.

В работе использовали исходный стандартный раствор меди(II) с концентрацией 1 мг/мл и  $1 \cdot 10^{-3}\text{ М}$  водный раствор СФН. Более разбавленные растворы получали из исходного. Необходимые значения pH создавали растворами HCl и NaOH и контролировали на pH-метре pH-150МИ.

Исследована возможность комплексообразования меди с СФН на твердой фазе в широком диапазоне pH (0,5-10) (табл.1).

**Таблица 1**

**Влияние pH на сорбцию СФН и его комплекс с Cu(II)**  
( $C_{\text{СФН}} = 8 \cdot 10^{-6}\text{ М}$ ;  $C_{\text{Cu(II)}} = 0,0012\text{ мг/мл}$ )

pH	система	0,5	1	2	3	4	6	8	10
	Лен - СФН								
	[Лен-СФН]-Cu(II)								

Как следует из табл.1, максимум сорбируемости СФН наблюдается в кислой среде pH (0,5-2), а при  $\text{pH} > 3$  практически сорбция чистого реагента отсутствует, поэтому даль-

нейшую модификацию сорбента проводили при рН 1. Сорбционная емкость волокон льняной ткани по отношению к СФН составляет 36 мг/г.

В присутствии меди(II) расширяется область сорбируемости до рН 10. При этом наблюдается контрастное изменение окраски сорбента от розового до синего, что связано с взаимодействием меди с реагентом на твердой фазе. Тест-определение меди(II) возможно в пределах  $\text{pH} \geq 4$ , так как в этой области реагент не сорбируется, а модифицированный сорбент приобретает синюю окраску на фоне розовой матрицы.

Разработана методика экспрессного определения меди(II) тест-методом. Методика проверена на стандартных растворах меди(II) и апробирована на реальных объектах. В качестве объекта выбраны цитрусовые (лимон, фейхоа, мандарин, апельсин), полученные по ГОСТу. [4] Подготовка пробы заключалась в сухой минерализации. Минерализат растворяли в разбавленной (1:1)  $\text{HNO}_3$  и выпаривали до влажных солей, которые далее растворяли в воде, отфильтровывали в мерную колбу на 100 мл. Из полученного фильтрата отбирали аликвотную часть, вводили в мерные колбы емкостью 25 мл, доводили рН 4. Содержимое колб переносили в баночки с крышками, куда помещали модифицированный сорбент в виде квадратиков и встряхивали в течение 30 мин. Затем квадратiki вынимали и высушивали воздушно-сухим способом.

Наличие меди(II) обнаруживали по появлению синей окраски модифицированного сорбента, а количественное определение осуществляли, пользуясь стандартной тест-шкалой. Интервал концентраций, определяемых тест-шкалой составляет от  $1,2 \cdot 10^{-4}$  мг/мл до  $2 \cdot 10^{-3}$  мг/мл. Правильность результата анализа определяли удвоением аликвоты и методом «введено» - «найдено».

#### **Выводы:**

- Получен модифицированный сульфоназой сорбент на основе волокон льняной ткани. Сорбционная емкость льняной ткани по отношению к сульфоназо составляет 36 мг/г.
- Установлено, что, если реагент сорбируется на льняной ткани в пределах рН 0,5-3, то в присутствии меди(II) область сорбируемости расширяется до рН 10.
- Построена стандартная тест-шкала, для визуального определения меди(II).
- Разработана методика экспрессного определения меди(II) тест-методом. Методика проверена на стандартных растворах меди(II) и апробирована на реальных объектах.
- Содержание меди(II) в минерализате цитрусовых составило: лимон- $0,005 \pm 0,0025$  мг/мл ( $Sr=0,2$ ); мандарин- $0,05 \pm 0,049$  мг/мл ( $Sr=0,4$ ); апельсин- $0,02 \pm 0,025$  мг/мл ( $Sr=0,5$ ); фейхоа- $0,03 \pm 0,025$  мг/мл ( $Sr=0,3$ ).

#### **Список литературы:**

1. М.О. Горбунова, Т.В. Князева, В.М. Карпенко. Тест-метод определения цинка в пищевых продуктах// Известия вузов. Пищевая технология. – 1998. – №4. – С. 83-84.
2. Т.А. Дымова, М.В. Кузьмина. Сорбция ионов меди модифицированным шерстяным волокном// NovaInfo – 2016. – №50. – С. 9-14.
3. Р.И. Ахмедова, Х.А. Мирзаева. Условия получения модифицированного 2,6-дихлорфеноиндофенолом сорбента на основе пенополиуретана// Научное сообщество студентов XXI столетия. ЕСТЕСТВЕННЫЕ НАУКИ: сб. ст. по мат. XXXI междунар. студ. науч.-практ. конф. – 2015. – № 5(30). – С. 129-135.
4. ГОСТ 26928-86, 26931-86 Сырье и продукты пищевые. Методы определения свинца и меди. М.: Из-во стандартов 1993.

## ПРОЦЕССЫ ДИФФУЗИИ В СИСТЕМАХ SiC-AlN, SiC-BeO, SiC-NbC

Керамика, обладающая функциональными возможностями и свойствами, отсутствующими у металлов и пластмасс, таит в себе неограниченные потенциальные возможности применения во всех отраслях промышленности. Отсюда большой интерес к карбидкремневой керамике и высокие темпы роста ее производства в передовых странах.

**Перспективность керамики** обусловлена многими факторами, важнейшие из которых следующие: полифункциональность, относительная доступность сырья, повышенная коррозионная стойкость и устойчивость к радиационным воздействиям, высокая износостойкость, возможность создания новых видов материалов путем варьирования химического и фазового состава компонентов.

Материальные ресурсы для производства керамических изделий – неисчерпаемы. Кремния в земной коре содержится примерно 40%, но высококачественную перспективную керамику получают из синтезированных ультрадисперсных порошков.

Керамика, нужно это подчеркнуть, является безальтернативным материалом для машин и процессов в области температур выше 1600 К.

Широкие перспективы для формирования новых полупроводниковых материалов с заранее заданными свойствами открывают системы SiC-AlN, SiC-BeO, SiC-NbC [1-3]. В этой связи установление границ растворимости и коэффициентов взаимной диффузии представляет большой интерес с точки зрения технологии получения полупроводниковых материалов с меняющейся, зависимостью от состава, шириной запрещенной зоны.

Образование многокомпонентных соединений определяется диффузией атомов компонент в подрешетках, входящих в решетку твердого раствора, и количественно оценивается по результатам исследования диффузионной зоны на границе контакта пластин поликристаллического нитрида алюминия и карбида кремния при термической обработке (2150-2300К). Установлено, что коэффициенты диффузии SiC в AlN ( $D_{SiC \rightarrow AlN}$ ) и AlN в SiC ( $D_{AlN \rightarrow SiC}$ ) подчиняются следующему соотношению:  $D_{SiC \rightarrow AlN} \gg D_{AlN \rightarrow SiC}$  и глубина диффузии SiC в AlN при 2220 К при времени диффузии  $\tau = 1$  час не превышает 0,5 мкм, а предэкспоненциальный множитель коэффициента диффузии  $D_{SiC \rightarrow AlN}$  необычайно высок ( $D_0 = 10^8$  см<sup>2</sup>/сек), что указывает на возможность механизма объемной диффузии. Известно, что критический радиус  $R_\beta$  частицы мелкодисперсного порошка, при которой проявляется граничная кинетика в механизме диффузии определяется выражением:  $R_\beta = \beta \cdot v / 2D$ , где  $\beta$  – кинетический коэффициент, характеризующий граничный поток вакансий при диффузии;  $D$  – коэффициент, определяющий объемную диффузию вещества;  $v$  – объем, приходящий на одну вакансию. При взаимной диффузии SiC и AlN при 2220К, коэффициент диффузии SiC составляет  $D = (0,5-1,5) \cdot 10^{12}$  см<sup>2</sup>/сек, а  $R_\beta \sim 0,2$  мкм. Это позволяет предположить, что при 2220 К даже для мелкодисперсных порошков SiC и AlN ( $2R_\beta \leq 0,5$  мкм) возможна диффузия как вдоль границ зерен, так и в объеме. Диффузия атомов кремния по вакансиям атомов Al, а также замещения атомами C атомов N, в узлах решетки AlN, приводит к образованию двух «вложенных друг в друга» подрешеток Si-Al и C-N, составляющие кристаллическую решетку упорядоченного твердого раствора  $(SiC)_x(AIN)_{1-x}$ .

В процессе горячего прессования порошков SiC и BeO имеет место взаимная диффузия, и, учитывая высокое значение коэффициента диффузии Be в SiC, процесс диффузии BeO в SiC происходит по механизму замещения атомов Si или их вакансий атомами Be, вследствие их соразмерности между собой. Замещение атомов C атомами O в узлах решетки SiC приводит к уменьшению параметра  $c$  решетки получаемого твердого раствора SiC-BeO.

Переходы типа SiC-полуметалл при изменении химического состава могут быть

обусловлены либо эффектом инверсии энергетических зон, либо изменением ширины запрещенной зоны в определенном ряду химических соединений, например, полупроводник (PtAs) – узкозонный полупроводник (PtSb<sub>2</sub>)-полуметалл ( $\alpha$ -PtBi<sub>2</sub>).

Расчеты зависимости ширины запрещенной зоны полупроводников от химического состава позволяют сделать вывод о том, что для образования полупроводникового соединения с узкой запрещенной зоной или полуметалла в состав этого соединения должен входить хотя бы один элемент с большим атомным номером. В связи с этим, исследование таких систем путем твердофазного взаимодействия представляет большой интерес.

Исследования твердофазного взаимодействия в системах SiC-NbC методом электронной Оже-спектроскопии показали на интенсивную взаимную диффузию. На Оже-спектрах, снятых на косом шлифе, спеченных монокристаллов NbC и SiC, наряду с пиками Si и C, наблюдается пик Nb в монокристалле SiC, что подтверждает наличие активной взаимной диффузии в системе SiC-NbC. Концентрационные профили Nb в SiC и Si в NbC сходны и сосредоточены вблизи границы раздела, причем непрерывное возрастание парциальной атомной концентрации C<sub>Nb</sub> приводит к уменьшению C<sub>Si</sub> и наоборот. Наблюдаемый характер изменения парциальных атомных концентраций свидетельствует об образовании непрерывного ряда твердых растворов в приконтактной области от SiC.

Профиль распределения Nb в SiC и Si в NbC проводили с применением модели диффузии из неорганического источника, согласно которой  $N(x,t) = N_0 \operatorname{erfcz} \frac{x}{2\sqrt{Dt}}$ , где  $\operatorname{erfcz}=1-$

$\operatorname{erfz}$  – дополнительная функция ошибок;  $\operatorname{erfz} = \frac{2}{\sqrt{\pi}} \int_0^z \exp(-y^2) dy$  - функция ошибок Гаусса.

Параметры диффузии этих систем, рассчитанные при температуре 1320К показывают, что коэффициенты диффузии Nb в SiC больше, чем Si в кристалле NbC, а сравнение кажущейся энергии активации процесса диффузии Q<sub>Si-NbC</sub>= 6,98 эВ и Q<sub>Nb-SiC</sub>= 8,17 эВ показывает, что более выгодным является образование твердого раствора на основе SiC. Установлены пределы изоморфной смесимости для системы SiC-NbC в зависимости от температуры и критическая температура распада для системы SiC-NbC находящаяся в пределах 1018 ±10 К.

Анализ полученных данных позволяет отметить, что в системах SiC-NbC при твердофазном спекании в приконтактной области образуются непрерывные ряды твердых растворов (узкозонный полупроводниковый материал, полуметалл), представляющие интерес для создания оптоэлектронных приборов на основе этих материалов.

### Список литературы:

1. Изучение структурных свойств экспериментальных образцов керамических материалов на основе SiC-BEO. Кардашова Г.Д., Шабанов Ш.Ш., Закарьяева М.А., Асретов Д.Н. Фундаментальные проблемы радиоэлектронного приборостроения. 2016. Т. 16. № 2. С. 214-217.
2. Процессы спекания и электрофизические свойства керамики на основе карбида кремния с активирующими добавками. Кардашова Г.Д. Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата физико-математических наук / Северо-Кавказский государственный технический университет. Ставрополь, 2004.
3. Получение и исследование структуры поверхности излома керамики SiC-ALN методом сканирующей зондовой микроскопии. Сафаралиев Г.К., Кардашова Г.Д., Билалов Б.А., Даллаева Д.С., Магомедова Д.К. Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 1: Естественные науки. 2013. № 1. С. 31-35.



## ОБ ОДНОЙ ПАРЕ ФУНКЦИЙ, РОДСТВЕННОЙ МНОГОЧЛЕНАМ ЧЕБЫШЕВА

**Аннотация.** В данной работе через многочлены Чебышева первого и второго рода определены функции  $V_n(x)$  и  $W_n(x)$  через косинус, синус и арксинус и также их рекуррентные соотношения и свойства.

Многочлены Чебышева первого и второго рода  $T_n(x)$  и  $U_n(x)$  определены через косинус, синус и арккосинус. Аналогично определены и функции  $V_n(x)$  и  $W_n(x)$  через косинус, синус и арксинус.

$$\begin{aligned} V_n(x) &= \cos(n \arcsin x), \quad n = 0, 1, \dots; \quad x \in [-1; 1] \\ W_n(x) &= \sin(n \arcsin x), \quad n = 1, 2, \dots; \quad x \in [-1; 1] \end{aligned}$$

В литературе для этих функций приведены определения и соотношения связи с многочленами Чебышева в случаях четных и нечетных номеров.

В исследовательской работе для тех же функций получены:

- 1) *формулы, выражающие указанные функции через многочлены Чебышева, и наоборот;*
- 2) *формулы и некоторые свойства нулей;*
- 3) *рекуррентные соотношения, с помощью которых установлены некоторые свойства рассматриваемых функций.*

1)  $V_n(x)$ - четная функция, а  $W_n(x)$  -нечетная функция. Теперь это свойство используем при получении формул для нулей функций

a)  $V_n(x) = \cos(n \arcsin x) = 0, \quad n \arcsin x_k = \frac{\pi}{2} + k\pi,$

$$\arcsin x_k = \frac{2k+1}{2n} \pi, \quad x_k = \sin \frac{2k+1}{2n} \pi.$$

Так как  $-\frac{\pi}{2} \leq \arcsin x \leq \frac{\pi}{2}$ , то должно быть  $-\frac{\pi}{2} \leq \frac{2k+1}{2n} \pi \leq \frac{\pi}{2}$  или  $-1 \leq \frac{2k+1}{n} \leq 1$ .

b)  $W_n = \sin(n \arcsin x) = 0, \quad n \arcsin x_k = \pi k,$

$$\arcsin x_k = \frac{k\pi}{n}, \quad x_k = \sin \frac{k\pi}{n},$$

где k удовлетворяет условию:  $-1 \leq \frac{2k}{n} \leq 1$ .

### **Рекуррентные соотношения.**

1) Если в формуле (4) положить  $\alpha = \arcsin x, \beta = \arcsin x$  и воспользоваться определением (9), а также равенством  $\cos(\arcsin x) = \sqrt{1-x^2}$ , то получим рекуррентное соотношение:

$$W_{n+1}(x) = 2\sqrt{1-x^2}W_n(x) - W_{n-1}(x), \quad n = 2, 3, \dots \quad (18)$$

По соотношению (18) при условиях

$$W_1(x) = x, \quad W_2(x) = 2x\sqrt{1-x^2}$$

можно последовательно находить  $W_3(x), W_4(x), \dots$

$$W_3(x) = 2\sqrt{1-x^2}W_2(x) - W_1(x) = 4x(1-x^2) - x = -4x^3 + 3x$$

$$\begin{aligned} W_4(x) &= -2\sqrt{1-x^2}W_3(x) - W_2(x) = 2x\sqrt{1-x^2} - (4x^3 + 3x) - 2x\sqrt{1-x^2} = \\ &= 2x\sqrt{1-x^2}(-4x^3 + 3x - 1). \end{aligned}$$

Из определения (9) следует, что все функции  $W_n(x)$  имеют общий нуль в точке  $x = 0$ , а из соотношений (18) следует, что на  $[-1, 1]$  функции  $W_{n+1}(x)$  и  $W_n(x)$  не имеют общего нуля, отличного от  $x = 0$ .

2) Если в равенстве (1) полагать  $\alpha = \arcsin x, \beta = \arcsin x$  и воспользоваться определением (8), то получим рекуррентное соотношение:

$$V_{n+1}(x) = 2\sqrt{1-x^2}V_n(x) - V_{n-1}(x) \quad (n = 1, 2, \dots) \quad (19)$$

Так как  $V_0(x) = 1, V_1(x) = \sqrt{1-x^2}$ , то по (19) можно последовательно находить  $V_2(x), V_3(x), \dots$

$$\begin{aligned} V_2(x) &= 2\sqrt{1-x^2}V_1(x) - V_0(x) = 2(1-x^2) - 1 = -2x^2 + 1 \\ V_3(x) &= 2\sqrt{1-x^2}V_2(x) - V_1(x) = 2\sqrt{1-x^2}(-2x^2 + 1) - \sqrt{1-x^2} = \\ &= \sqrt{1-x^2}(-4x^2 + 1). \end{aligned}$$

Нахождение функций  $W_n(x)$  и  $V_n(x)$  по рекуррентным соотношениям (18) и (19) с ростом номера усложняется.

Из (19) следует, что  $V_{n+1}(x)$  и  $V_n(x)$  не имеют общих нулей. В противном случае  $V_0(x) = 1$  и  $V_1(x) = \sqrt{1-x^2}$  имели бы общий нуль.

**Шевурдиев Р.П.**

*Дагестанский государственный университет*

*Научный руководитель: д.т.н., профессор Бабаев Б.Д., ДГУ*

## ОПТИМИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ КОМПЛЕКСНОГО ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЯ АВТОНОМНОГО ПОТРЕБИТЕЛЯ НА ОСНОВЕ МЕСТНЫХ ВОЗОБНОВЛЯЕМЫХ ЭНЕРГОИСТОЧНИКОВ

Работа посвящена разработке принципов многокритериальной оптимизации комбинированных схем энергоснабжения автономного потребителя, на основе местных возобновляемых энергоисточников методом «Паук-ЦИС» диаграмм. Разработаны также численный метод для анализа и оптимизации параметров и режима работы энергокомплекса с максимально точным учетом графика изменения нагрузки потребителя и программное обеспечение, которое позволяет автоматизировать решение данной задачи оптимизации.

Оптимизация энергокомплекса осуществляется по значениям следующих взаимосвязанных показателей критериев [3, 4]:

- а) технико-экономические;
- б) энергетические;
- в) экологические;
- г) социальные.

Согласно выбранным критериям определяется коэффициент оптимизации  $C_j$ , соответствующий электрическим и тепловым установкам энергокомплекса. Вычисление коэффициента  $C_j$  каждой  $j$ -ой установки энергокомплекса осуществляется методом «паук-ЦИС», согласно которому осуществляется процесс построения диаграммы в полярных координатах «паук-ЦИС».

Оценка сравниваемых вариантов установок энергокомплекса осуществляется по правилу: **диаграмма, очерчивающая наименьшую площадь, соответствует оптимальному варианту для рассматриваемой местности энергоустановки из схемы энергокомплекса.**

На рис.1 приведена схема автономного энергокомплекса, которая представляет собой систему энергогенерирующих установок, с использованием возобновляемых энергоисточников – ветроэлектрическая установка (ВЭУ), микрогидроэлектростанция (МГЭС), солнечные системы электро- (СЭС) и теплоснабжения (ССТ), биогазовая электростанция (БГУ), потребитель электрической (ПЭЭ) и тепловой (ПТЭ) энергии.

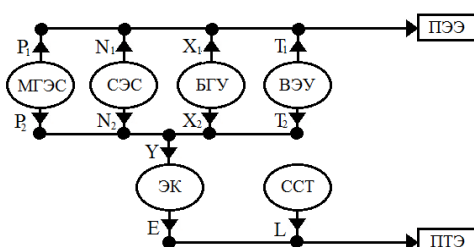


Рис.1. Схема автономного энергокомплекса:  $P_1, N_1, X_1, T_1, P_2, N_2, X_2, T_2$  – потоки электрической энергии в каждый момент времени, соответственно, от МГЭС, СЭС, БГУ, ВЭУ;  $Y$  – поток электрической энергии в каждый момент времени, подаваемый на ЭК;  $E, L$  –

токи тепловой энергии в каждый момент времени от ЭЖ и ССТ, соответственно.

Введем целевую функцию

$$f_0 = \sum_i^{\tau} \Delta t_i (C_1 \cdot P_1^i + C_2 \cdot N_1^i + C_3 \cdot X_1^i + C_4 \cdot T_1^i) + \sum_i^{\tau} \Delta t_i (C_5 \cdot E^i + C_6 \cdot L^i); (1)$$

где  $\tau$  – количество интервалов времени с постоянной нагрузкой;

$C_1, C_2, C_3, C_4, C_5, C_6$  – коэффициенты оптимизации, соответствующие площадям «паук–ЦИС» диаграмм МГЭС, СЭС, БГУ, ВЭУ, ССТ и ЭЖ, соответственно, и вычисляются по формуле:

$$C_j = 0,5 \cdot \sin(2\pi / K) \cdot (k_1 \cdot k_2 + k_2 \cdot k_3 + \dots + k_{K-1} \cdot k_K + k_K \cdot k_1) (2)$$

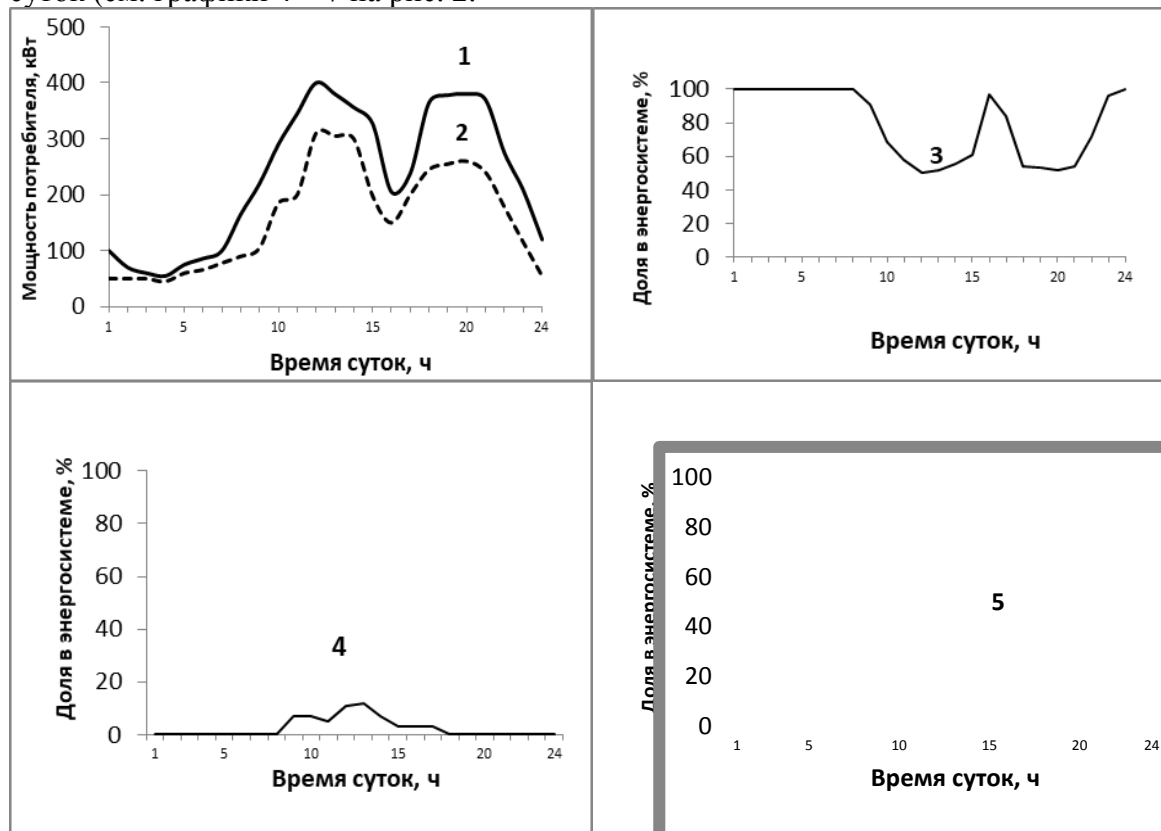
Задача оптимизации состоит в определении режимов работы энергоустановок в каждый момент времени  $\Delta t_i$ , при которых целевая функция (1) примет минимальное значение.

### Результаты

Для демонстрации возможностей разработанной модели и эффективности алгоритма оптимизации схемы энергокомплекса была проведена апробация программного обеспечения для реальных условий Республики Дагестан – для среднего села, расположенного в горной зоне.

Результаты оптимизации приведены на графиках рис. 4. В качестве исходных данных заданы электрическая (1) и тепловая (2) нагрузки потребителя.

В результате оптимизации были определены оптимальные доли разных энергоустановок участвующих в обеспечении потребителя в каждый момент времени в течение суток (см. графики 4 – 7 на рис. 2).



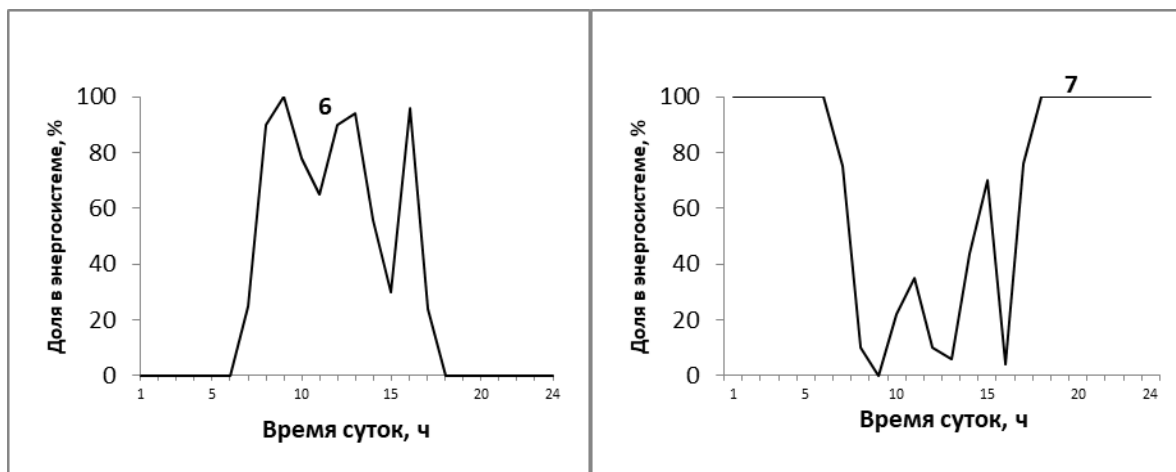


Рис.2. Результаты оптимизации: 1 – график потребления электрической энергии; 2 – график потребления тепловой энергии; 3–оптимальные доли электрической нагрузки для МГЭС; 4 – оптимальные доли электрической нагрузки для СЭС; 5 – оптимальные доли электрической нагрузки для ВЭУ; 6 – оптимальные доли тепловой нагрузки ССТ; 7 – оптимальные доли тепловой нагрузки ЭК.

#### Список литературы:

1. Фортов В.Е., Попель О.С. Энергетика в современном мире. Долгопрудный: издат. Дом «Интеллект», –2011. –168 с.
2. В. И. Велькин. Методология расчета комплексных систем ВИЭ для использования на автономных объектах. Екатеринбург: УРФУ –2015.–226с.
3. Бабаев Б. Д. Критерии выбора альтернативных комбинированных систем энерго-снабжения // Изв. вузов. Сев.-Кавк. регион. Техн. науки. –2003.–Приложение № 1. –С. 49 – 50.
4. Бабаев Б. Д. Разработка и исследование энергосистем на основе возобновляемых источников с фазопереходным аккумулированием тепла. Дисс... д.техн. наук. Махачкала: –2016. –345 с.

**Бабирова Х. Б.**

*Дагестанский государственный университет  
lady.hady98@mail.ru*

### ИССЛЕДОВАНИЕ АНТИОКСИДАНТНЫХ СВОЙСТВ СИЛИМАРИНА ПРИ ИШЕМИИ ГОЛОВНОГО МОЗГА

Комплекс биофлавоноидов, выделяемых из семян расторопши пятнистой известен под общим названием силимарин. Основную массу силимарина составляют четыре соединения: силибин, изосилибин, силикрестин и силидианин.

Силимарин обладает широким спектром биологической активности, широко применяются как гепатопротектор, важным свойством которого является антиоксидантный эффект [5].

В отечественной медицине из семян расторопши изготавливают целую серию лекарственных средств (Силибор, Карсил, Легалон, Силимар и др.), которые используются для лечения острых и хронических гепатитов, при желчекаменной болезни и холецистите.

При развитии окислительного, или оксидативного, стресса происходит сдвиг равновесия в системе биологического окисления в сторону активации процессов перекисного окисления липидов (ПОЛ) с одновременным ослаблением резервов антиоксидантной системы защиты организма [3]. Каскад патобиохимических реакций, запускаемых оксидативным стрессом, является одним из ключевых звеньев патогенеза повреждения нервной ткани при самых разных патологических процессах [1]. Известно, что в организме существует антиоксидантная система, функция которой «обезвреживать» свободные радикалы и предот-

вращать развитие окислительного стресса. Однако при повышении содержания продуктов ПОЛ эндогенная антиоксидантная система становится неспособной поддерживать баланс системы про-/антиоксиданты. При развитии церебральной ишемии создаются условия для массивного образования свободных радикалов, запуская цепные реакции окисления [2].

Так как силимарин в настоящее время применяется как гепатопротектор с выраженным антиоксидантным эффектом, нами было сделано предположение, что это вещество может быть использовано также для терапии ишемии мозга, в патологический эффект которой существенный вклад вносит окислительный стресс. Кроме того, некоторые литературные источники также указывают на то, что силимарин может применяться как нейропротекторное вещество [4].

В связи с этим, целью исследования было изучить антиоксидантные свойства силимарина при ишемии мозга.

Актуальность работы обусловлена тем, что по статистике инсульт занимает третье место среди причин смерти в развитых странах и 2-е место по России. При этом среди всех инсультов 80% составляют инсульты ишемического характера.

Опыты проводили на крысах с массой 180 и 200 г. Животные были распределены на три группы: 1 группу составили ложнооперированные крысы (контроль); 2 – крысы с ишемией/реперфузией головного мозга; 3 – крысы с ишемией/реперфузией головного мозга, получавшие препарат (производитель «Формула здоровья»). В эксперименте воспроизводилась неполная ишемия головного мозга путем окклюзии обеих сонных артерий в течение 1 ч. По истечении времени лигатуры снимали и через час реперфузии животных использовали в эксперимент. Из коры головного мозга выделяли синапсомы и синаптические мембраны. В мембранах синапсом определяли маркеры окислительной модификации белков (карбонильные и тиоловые группы) а в синапсоме продукты перекисного окисления липидов (малоновый диальдегид, МДА), содержание восстановленного глутатиона (GSH) и активность гидрофильных антиоксидантов

В результате оказалось, окклюзия сонных артерий и последующая реперфузия приводит к повышению исходного содержания МДА в суспензии синапсом на 67% относительно контроля. В инкубируемых *in vitro* пробах синапсом в присутствии прооксидантов ( $Fe^{2+}$  аскорбат) накопление МДА после реперфузии возрастает на 48% по отношению к контролю.

Постишемическая реперфузия приводит к резкому увеличению (на 115%) исходного уровня карбонил в мембранных белках. Ишемия/реперфузия приводит к существенному накоплению карбонил в присутствии системы Фентона, генерирующей ОН-радикалы.

Анализ другого маркера окислительной модификации белков – SH-групп показал, что их содержание в белках мембран синапсом при постишемической реперфузии снижается на 41%.

Таким образом, постишемическая реперфузия стимулирует окислительную модификацию как липидов, так и белков синапсом, что свидетельствует об интенсивном образовании АФК в нейронах. Развитие окислительного стресса в мозге происходит на фоне снижения антиоксидантной защиты. Так, через 1 час реперфузии в синапсоме общая антиокислительная активность снижается на 39%, а содержание GSH – на 51,4 % по отношению к контролю.

Полученные результаты однозначно свидетельствуют о способности биофлавоноидов расторопши пятнистой оказывать антиоксидантное нейропротекторное действие в условиях церебральной ишемии/реперфузии.

#### Список литературы:

1. Болдырев, А. А. Роль активных форм кислорода в жизнедеятельности нейрона // Успехи физиол. Наук. – 2003. – Т. 34(3). – С. 21-34.
2. Гусев Е.И., Скворцова В.И. Ишемия головного мозга. – М.: Медицина, 2001. – 327 с..
3. Меньщикова Е.Б., Ланкин В.З., Зенков Н.К., Бондарь И.А., Круговых Н.Ф.,

Труфакин В.А. Окислительный стресс. Проксиданты и антиоксиданты. – М.: Фирма «Слово», 2006. – 556 с.

4. Muley M. M., Thakare V. N., Patil R. R., Kshirsagar A. D., Naik S. R. Silymarin improves the behavioural, biochemical and histoarchitecture alterations in focal ischemic rats: A comparative evaluation with piracetam and protocatechuic acid // Pharmacology, Biochemistry and Behavior. – 2012. – V. 102. – P. 286-293.

5. Vargas-Mendoza N., Madrigal-Santillán E., Morales-González Á., Esquivel-Soto J., Esquivel-Chirino C., García-Luna y González-Rubio M., Gayosso-de-Lucio J. A., Morales-González J. A. Hepatoprotective effect of silymarin // World J. Hepatol. – 2014. – V. 6(3). – P. 144-149.

**Билалов Ш. Т.**

*Ученик 11 Ф/Т класса "МБОУ", лицей № 8  
Научный руководитель: Гаджибалаева Г.Г.  
ggg-54@mail.ru*

### **ПОЛУЧЕНИЕ БУФЕРНОГО СЛОЯ НИТРИДА АЛЮМИНИЯ НА АНОДИРОВАННОМ ПОРИСТОМ ОКСИДЕ АЛЮМИНИЯ ДЛЯ ПРИБОРНЫХ ПРИМЕНЕНИЙ**

В данной работе исследована возможность использования слоя анодного оксида алюминия (АОА) для формирования слоя нитрида алюминия (AlN) для его последующего применения в качестве буферного слоя для собственного роста и роста слоев карбида кремния (SiC), нитрида галлия (GaN), используемых в силовых, СВЧ и оптоэлектронных приборах.

Формирование пористого оксида алюминия осуществляли электрохимическим анодным окислением алюминия в водных растворах кислот, умеренно растворяющих оксид  $Al_2O_3$  (серная, щавелевая кислоты).

На первом этапе анодирования готовим полоски алюминия к второму этапу. Нанопоры, выращиваемые в течение 1-го этапа анодирования, различаются по диаметру и не наблюдается их периодическое расположение.

Во втором этапе пористый оксид алюминия формировали в водных растворах серной и щавелевой кислот (15% и 4% соответственно).

Подготовка образца осуществлялась следующим образом. Образец прямоугольной формы полируется пастой гоа с добавлением органического машинного масла, непосредственно перед экспериментом промывается в ацетоне, затем погружается в 10% раствор NaOH на 5 – 10 минут, а затем в дистиллированную воду.

Экспериментально выбран режимы анодирования .

При анодировании с постоянным напряжением плотность тока сначала быстро убывает, затем ток проходит через минимум ,после чего он увеличивается, достигая максимального значения. Наконец, плотность тока несколько уменьшается и достигает постоянной плотности тока

Структура, полученная анодированием в растворе серной кислоты, имеет большую упорядоченность пор, чем структура, сформированная в растворе щавелевой кислоты. Характерным признаком упорядоченности структуры является гексагональное расположение ячеек друг относительно друга. Упорядоченное расположение ячеек может нарушаться из-за наличия точечных дефектов и границ зерен в алюминиевой структуре, а также из-за нестабильности режимов анодного окисления.

На ПЛАКАТЕ 7 представлены структуры пористого алюминия. Установлено, что средний диаметр пор у структуры анодированной в щавелевой кислоте 40 нм, а в серной – 20 нм, упорядоченность пор выше у структур анодированных в серной кислоте, чем в щавелевой. Среднее расстояние между порами для структур, сформированных в серной и щавелевой кислотах составляет 45 и 35 нм соответственно.

На ПЛАКАТЕ 8 приведена схема механизма формирования пористой структуры,

показывающая ионную миграцию  $Al^{3+}$  и  $O^{2-}$  внутри поры.

Визуализация АОО проводили с использованием сканирующего электронного микроскопа (РЭМ) ПЛАКАТ 8. Зондирование материалов электронами, как оказалось, имеет большое значение для визуализации и благодаря короткой длине волны электронов можно добиться высокого разрешения, что позволяет выявить небольшие особенности до 1-5 нм или менее.

Осаждение нитрида алюминия на АОО субстрате было сделано с помощью системы магнетронного распыления постоянного тока. Был использован реактивный процесс магнетронного распыления алюминия путем введения азота в распылительную камеру, чтобы создать пленку нитрида алюминия (AlN).

Система состоит из вакуумной камеры, содержащий синтезированный нанощаблон АОО (субстрат), материала мишени Al, под который расположен постоянный магнит и источник напряжения между подложкой и мишенью. Изначально камера откачивается до  $10^{-7}$  Торр, затем заполняется аргоном и азотом до нужного уровня (~ несколько мм ртутного столба). После того, как создали соответствующую газовую атмосферу, подается напряжение между мишенью и подложкой. Ионизированные атомы аргона будут иметь положительный заряд и сразу ускоряются, бомбардируя мишень и вызывая процесс испарения мишени – алюминия. В процессе продвижения к подложке ионы алюминия реагируют с ионами азота, образуя молекулы нитрида алюминия, осаждающиеся на подложке АОО. Скорость осаждения пленки нитрида алюминия составляла  $1.7 \text{ \AA}/\text{с}$ .

Таким образом, учет технологических требований обеспечит получение высококачественных, стабильных матриц пористого алюминия для формирования в них низко размерных структур для потребностей опто-, микро- и нано технологий и промышленного производства приборов на их основе.

В исследовательской работе установлены технологические режимы формирования пористой структуры АОО с регулируемы размерами пор. Качество матриц пористого алюминия с заданными свойствами можно обеспечить выбором технологических режимов, включая двух стадийное анодирование, чистотой поверхности материала.

По описанным выше технологическим условиям, в результате анодного оксида алюминия был получен собственный организованный материал, содержащий высокую плотность периодически расположенных пор с расстоянием примерно ~35 - 50 нм. Установлено, что средний диаметр пор у структуры анодированной в щавелевой кислоте 40 нм, а в серной – 20 нм, упорядоченность пор выше у структур анодированных в серной кислоте, чем в щавелевой. Среднее расстояние между порами для структур, сформированных в серной и щавелевой кислотах составляет 45 и 35 нм соответственно.

Впервые AlN был успешно получен при низкой температуре нагрева с использованием шаблона из нанопористого оксида алюминия. Для сравнения, рентгенограммы с AlN, полученным на беспористом алюминия имеет чуть более широкий пик. На рентгенограммах, полученных на ненопористом алюминия при тех же условиях, наблюдался аналогичный резкий пик. Образование поверхности AlN и пористого оксида алюминия может быть полезным приложением, где любое желаемое соединение может быть синтезировано на поверхности.

*Вазерханова Ф.М-М.  
Филиал ДГУ в г. Кизляре*

## **ХАРАКТЕРИСТИКА РЯДА ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ВИДОВ МЫШЕВИДНЫХ ГРЫЗУНОВ В УСЛОВИЯХ ПРЕДГОРИЙ ВОСТОЧНОГО КАВКАЗА**

Одним из наиболее важным показателем благополучия сообществ является характер и интенсивность размножения. Более того, интерес представляет, как поведет сообщество в новых - антропогенных условиях, создающие условия, приводящие к сдвигу сформировавшихся механизмов адаптации (Лукиянова, Пястоллова, 1990; Жигарев,

1997; Черноусова, 2002). Известно, что, в трансформированных ландшафтах репродуктивный потенциал самок значительно возрастает (Лукьянова, Пястоллова, 1990; и др.). Насколько эта тенденция соответствует ландшафтам, подверженных последствиям рекреационной активности и являлась нашей задачей.

Анализ данных соотношения полов на участках показал общую тенденцию для всех членов сообщества - стабильное преобладание самцов на обоих участках (табл. 1).

Результаты расчетов уровня продуктивности в рассматриваемых зонах определенно указывают на тенденцию, когда уровень плодовитости самок рекреационного участка во все годы имел большее значение, чем аналогичные данные контрольного участка (табл. 2).

Принимая во внимание тот факт, что общая численность и в частности численность самок в исследуемых районах подвержена сильным колебаниям - оценка плотности не может служить достаточным показателем для оценки возможности воспроизводства сообществ, в рассматриваемых условиях (Черноусова, 2002). В этой связи с целью более точной оценки репродуктивного потенциала животных на обоих участках определялся индекс валовой рождаемости. Тот факт, что предметом данных исследований являлось сообщество мышевидных грызунов, мы позволили себе по отношению к видам обитающие в зонах проведения работы объединить оценку воспроизводства. Объединив всех размножавшихся самок рассчитав их плодовитость как среднюю плодовитость самки каждой из зон. Значения валовой рождаемости, указанные в таблице 2 демонстрируют общий характер развития исследования, причем амплитуда динамики на контроле выражена сильнее. Данные таблицы 2 определенно указывают на значительно высокий уровень валовой рождаемости контрольной зоны исследования. Тогда как доля участвующих самок в размножении на рекреации характеризуется большим значением чем на контроле.

В результате расчеты по валовой рождаемости используемых участков показали - поддержание численности происходит за счет различных компонент валовой рождаемости, контрольная зона: за счет большего количества самок. Тогда как рекреационный участок за счет более высокого значения плодовитости и аналогичного процента доли самок, участвующих в размножении.

Подобное расхождение репродуктивной стратегии в сообществах мышевидный грызунов очевидно является адаптивной реакцией животных на испытываемое давление со стороны человека, главным образом проявляемая в виде беспокойства (Черноусова, 2002). Как уже упоминалось значения таблицы 2 наглядно демонстрируют - уровень плодовитости на рекреации, определенно, выше, чем на контроле, при этом общий уровень численности животных на контроле стабильно выше. Что наводит на заключение, в сообществе мышевидных грызунов рекреационного участка имеет место высокий уровень смертности. Высокая плодовитость в этой связи служить некой компенсацией.

Таблица 1

Соотношение полов особей сообщества мышевидных грызунов в районе лесопарковой зоны, восточной оконечности Нарат - Тюбинского хребта. К. – контрольная зоны, Р. – рекреационная зона.

	Apodemus fulvipectus		Dryomys nitedula				Microtus socialis					
	К		Р		К		Р		К		Р	
	♂♂	♀♀	♂♂	♀♀	♂♂	♀♀	♂♂	♀♀	♂♂	♀♀	♂♂	♀♀
2016	14	15	3		9	4	5	6	11	5	1	0
2017	34	25	10	10	8	6	6	7	3	8	1	2



Таблица 2

Значения ряда индексов рождаемости в зонах различного режима природопользования ( $N_{\text{♀}}$  – общее число самок,  $N_{\text{♀♀}}$  – число самок участвующих в размножении,  $N_p$  – число эмбрионов, плацентарный пятен,  $M_x$  – средняя плодовитость одной самки,  $\sum M_x$  – валовая рождаемость,  $N_{\text{♀♀}}/N_{\text{♀}}$  - отношение долей участвующих в размножении к общему числу самок).  $\sum M_x = N_{\text{♀}} \times M_x$ ;  $M_x = N_p / N_{\text{♀}}$

	2016		2017	
	К.	Р.	К.	Р.
$N_{\text{♀}}$	24	18	12	7
$N_{\text{♀♀}}$	10	10	6	5
$N_p$	48	48	26	25
$M_x$	2	2.7	2.2	3.6
$\sum M_x$	48	48,6	24,6	25,2
$N_{\text{♀♀}}/N_{\text{♀}}$	0.41	0.55	0.50	0.71

#### Список литературы:

1. Жигарев И. А. 1997. Влияние рекреации на размножение и смертность грызунов в условиях южного Подмосковья // Зоол. журн. Т. 76, Вып. 2. С. 212-223.
2. Лукьянова Л.Е., Пястоллова О.А. и др. 1990. Изучение популяций мелких млекопитающих в условиях техногенного воздействия // Экология. №2. С. 53-60.
3. Черноусова Н. Ф. 2002. Особенности динамики сообществ мышевидных грызунов под влиянием урбанизации. Воспроизводство численности // Экология. №1. С.27-31.

*Гаджиева П.М.*

*ДзГГАУ им. М.М. Джамбулатова  
n.nazima@mail.ru*

## РАЗРАБОТКА ТЕХНОЛОГИИ ПРОИЗВОДСТВА ХЛЕБОБУЛОЧНЫХ ИЗДЕЛИЙ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЯБЛОЧНЫХ ВЫЖИМОК

В связи с увеличением потребления рафинированных продуктов проблема пищевых волокон в питании и сохранении гомеостаза организма является актуальной. Сегодня известно, что одна из актуальных проблем питания – необходимость повышения содержания ПВ в рационе значительной части населения страны. ПВ поступает в организм человека в основном с растительной пищей, в частности с зернопродуктами. Однако при существующем в стране ассортименте хлеба, хлебобулочных изделий и сложившемся среднем потреблении их 250 г/сут потребность в ПВ удовлетворяется лишь на 25-30%. [1]

Использование в хлебопекарной промышленности нетрадиционных видов сырья позволяет не только повысить пищевую и биологическую ценность хлебобулочных изделий, улучшить их качество, интенсифицировать технологический процесс, добиться экономии хлебных ресурсов, но и придать изделию диетическую и лечебно-профилактическую направленность.[1,2]

Учитывая неблагоприятную экологическую ситуацию в нашей стране, актуальной задачей является разработка широкого ассортимента продуктов питания, обогащенных ПВ и повседневно употребляемых в пищу.

Мы провели исследования по применению в производстве хлебобулочных изделий яблочных выжимок. Изучали влияние этой добавки на свойства теста, ход технологического процесса и основные показатели качества готовых изделий. Для этого проводили выпечки булочки кунцевской (ГОСТ 24298-80) из пшеничной муки высшего и I сорта с различным процентным содержанием шрота.

Тесто для булочек кунцевских готовили влажностью 38% опарным способом с вне-

сением 4% прессованных дрожжей, 1,5% пищевой соли, 7% сахара-песка и 10% маргарина столового.

В процессе изучения литературы мы выяснили, что оптимальными добавками выжимок являются 5-10% к массе муки [3]. Мы решили рассмотреть влияние яблочных выжимок на качество готовых сдобных хлебобулочных изделий в более широком интервале. Поэтому в опару вводили шрот в количестве: 0,5; 1; 3; 5; 8; 10; 15 процентов к массе муки. Контрольными были пробы булочки, приготовленной без добавок.

Нами выявлено положительное влияние яблочных выжимок на продолжительность брожения теста и опары. Продолжительность брожения опары и теста с добавлением выжимок меньше, чем без выжимок. Уменьшение продолжительности брожения опары наблюдается уже при дозировке яблочных выжимок 1%, а теста – при 0,5%.

Результаты органолептической оценки качества булочки кунцевской показывают, что форма изделий, внешний вид, эластичность мякиша, структура пористости, вкус, запах при введении яблочных выжимок не ухудшаются по сравнению с контролем. Однако, при увеличении дозировки выжимок с 3% до 15% наблюдается сильное пожелтение мякиша, что ухудшает внешний вид изделий, поэтому внесение яблочных выжимок более 10% к массе муки нежелательно.

Готовые опытные образцы после органолептической оценки были исследованы по следующим качественным показателям: формоустойчивость, влажность, упек, кислотность.

Таблица 1 - Влияние яблочных выжимок на формоустойчивость готовых изделий

Изделия	Сорт муки	Дозы в % к массе муки							
		0	0,5	1	3	5	8	10	15
Булочка кунцевская	Высший	0,41	0,42	0,42	0,44	0,45	0,46	0,48	0,49
Булочка кунцевская	I	0,42	0,43	0,43	0,44	0,45	0,46	0,47	0,48

Из данных таблицы 1 видно, что формоустойчивость образцов с добавлением яблочных выжимок значительно улучшается, что свидетельствует о упрочнении структурно-механических свойств теста.

Результаты исследования влажности и кислотности готовых изделий показали, что значительного изменения значений этих показателей при введении яблочных выжимок не наблюдаются и эти значения не превышают норм установленных стандартом.

Величина упека при введении яблочных выжимок не превышает установленных стандартом норм. Анализ данных свидетельствуют, что введение добавок уменьшает упек, причем наименьшая его величина наблюдается при дозировке выжимок 15% к массе муки. Уменьшение упека наблюдается уже при дозировке выжимок 1% у изделий из муки высшего сорта и 0,5% у изделий из муки I сорта.

Для исследования степени усушки опытные образцы хранили на воздухе при температуре  $20 \pm 2^{\circ}\text{C}$ . Степень усушки определяли через 24, 38, 48ч. после выпечки. В таблице 2.11 показано влияние дозирования яблочных выжимок на степень усушки.

Таблица 2 - Влияние яблочных выжимок на степень усушки готовых изделий

Изделия	Сорт муки	Время хранения	Дозы в % к массе муки							
			0	0,5	1	3	5	8	10	15
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
Булочка кунцевская	Высший	24	6,04	5,86	5,61	5,23	4,86	4,76	3,8	2
		38	9,46	8,84	8,81	8,53	8,4	7,98	7,43	5,68
		48	11,79	11,63	10,97	10,73	10,62	10,28	9,4	8,08
Булочка кунцевская	I	24	7,53	7,22	7,03	6,45	6,38	6,23	5,82	5,26
		38	11,33	11,2	10,57	10,06	9,41	8,87	8,74	7,5
		48	11,88	10,99	10,82	10,61	9,54	8,99	8,88	8,38

По проведенным исследованиям можем говорить об уменьшении степени усушки при добавлении яблочных выжимок. Степень усушки уменьшается с увеличением дозировок яблочных выжимок. Изменение в процессе хранения степени усушки изделий с добавлением яблочных выжимок в количестве 0,5-15% к массе муки свидетельствует о том, что булочки с добавлением выжимок черствлеют в 0,6-1,6 раз медленнее булочек без выжимок. Это связано с тем, что взаимодействие яблочных выжимок с биополимерами муки приводит к дегидратации последних, что, по-видимому, снижает скорость их синерезиса. Молекулы адсорбирующихся веществ и продуктов (глюкоза, пектин) также способны связывать воду, что в свою очередь способствует задержке черствления.

Таким образом, проведенные исследования показали целесообразность использования яблочных выжимок для обогащения сдобных хлебобулочных изделий ценными пищевыми волокнами.

#### Список литературы:

1. Барихина Г. Инновации в хлебопекарной отрасли //СФЕРА. Кондитер. Хлебопек. — 2008. — №4/11.
2. Истригова Т.А., Салманов М.М., Мукайлов М.Д., Улчибекова Н.А., Истригов С.С. ПИЩЕВАЯ Ценность биологически активных добавок для обогащения хлебобулочных изделий // Развитие научного наследия Н.И. Вавилова по генетическим ресурсам его последователями: Всероссийская научно-практическая конференция с международным участием посвященная 80-летию Куркиева Уллубия Киштилиевича: материалы докладов, сообщений. 2017. С. 355-361.
3. Цыганова Т.Б. Технология и организация производства хлебобулочных изделий [Текст] учебник / Т.Б.Цыганова. М.: Академия,2008.-443с.

*Гаджимирзаев Ш.М.*

*Дагестанский государственный университет  
shamilgad@yandex.ru*

### ЗАЩИТА КОНФИДЕНЦИАЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИИ ПРИ ПОМОЩИ КРИПТОГРАФИИ

*Ключевые слова:* криптография, хакеры, тайнопись, Цезарь, шифр, Виженера, Полибия, Альберти.

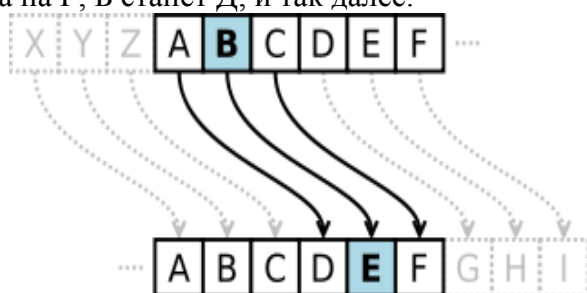
Проблемой защиты информации при ее передаче между абонентами люди занимаются на протяжении всей своей истории. Человечеством изобретено множество способов, позволяющих в той или иной мере скрыть смысл передаваемых сообщений от противника. Благодаря им можно было не беспокоиться об перехвате сообщения, ведь в те времена еще не было компьютеров и людям было сложно без них расшифровывать письма. Но после появления компьютеров, такие шифры, как *сдвиг Цезаря*, могли с легкостью расшифровать. Самые известные шифры, как *шифр Виженера*, *квадрат Полибия*, *диск Альберти*, расшифровывались за секунды.

С появлением компьютеров появилась проблема конфиденциальности. Каждый человек может, даже не подозревая, что его прослушивают или читают его личные сообщения. И этими данными может воспользоваться злоумышленник для шантажа. Как же с этим бороться? Конечно же с помощью такой науки, как криптография или другому тайнопись. Благодаря ей мы можем использовать все известные шифры и придумать свой. Я придумал свой шифр он называется *квадрат Цезаря*. Что такое *квадрат Цезаря*? Это улучшенный *сдвиг Цезаря* с использованием таблицы *квадрата Полибия*.

Чтобы лучше понять, что такое *квадрат Цезаря*, нужно поближе познакомиться с 2-мя использованными в нем шифрами.

**Сдвиг Цезаря** — это вид шифра подстановки, в котором каждый символ в от-

крытом тексте заменяется символом, находящимся на некотором постоянном числе позиций левее или правее него в алфавите. Например, в шифре со сдвигом 3 А была бы заменена на Г, Б станет Д, и так далее.



**Квадрат Полибия** — способ кодирования букв алфавита, с целью его приведения к виду, удобному для передачи по каналу связи (через стенку). Для шифрования, прежде всего, необходимо составить таблицу, куда нужно вписать все буквы используемого алфавита. Нередко в таблице использовался именно алфавитный порядок расположения букв. В русском языке количество букв, как правило, сокращается до 28 (не использовались буквы: Ё, Й, Ъ, Ь, Э). Буквы вписываются в сетку 6Х6.

	1	2	3	4	5	6
1	А	Б	В	Г	Д	Е
2	Ё	Ж	З	И	Й	К
3	Л	М	Н	О	П	Р
4	С	Т	У	Ф	Х	Ц
5	Ч	Ш	Щ	Ъ	Ы	Ь
6	Э	Ю	Я	,	.	-

Например, для того, чтобы отстучать слово «кто», нужно дважды стукнуть редко, а затем пять раз ударить часто (буква К), затем четыре раза стукнуть редко и три часто (буква Т) и, наконец, трижды ударить редко и четыре раза часто (О). Принимающий стучки записывает или просто отсчитывает одну за другой передаваемые буквы и, таким образом, составляет целые слова и фразы.

**Квадрат Цезаря** использует сдвиг таблицы по горизонтали на  $2^j$ , а потом по вертикали на  $3^i$ . Например, 4443553313 шифрует слово ТАЙНА. Если бы мы использовали просто *квадрат Полибия* у нас бы получилось 4211253311. Этот способ намного эффективней, так как таблица будет изменяться, благодаря сдвигу. *Квадрат Цезаря* можно модернизировать и менять вместо  $2^j$ , например,  $3^j$  или же использовать факториал для сдвига. Мы можем увеличить таблицу и сделать ее полиалфавитной, чтобы хакеру было намного сложнее расшифровать письмо.

#### Список литературы:

1. А.В. Бабаш, Е.К. Баранова, Ю.Н. Мельников Информационная безопасность Лабораторный практикум – 2-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2016 – 132 с. – (Бакалавриат).
2. С.Б. Гашков, Э.А. Применко, М.А. Черепнев Криптографические методы защиты информации – М.: Издательский центр Академия, 2010 – 304 с.
3. В.Г. Проскурин Защита программ и данных – 2-е изд., стер. – М.: Издательский центр Академия, 2012 - 208 с. – (Сер. Бакалавриат)

## О РЕНТГЕНОМОРФОМЕТРИЧЕСКОМ МЕТОДЕ ЭКСПРЕСС-ДИАГНОСТИКИ ОСТЕОПОРОЗА

### Аннотация.

Экспериментально исследована возможность экспресс-диагностики признаков остеопороза рентгеноморфометрическим методом с помощью оригинального цифрового комплекса ЦРК-90, разработанного в КБГУ. Разработан алгоритм обработки проекционных данных для расчета кортикального индекса пястной кости.

**Ключевые слова:** остеопороз, скрининг-диагностика, усилитель рентгеновского изображения.

### Введение.

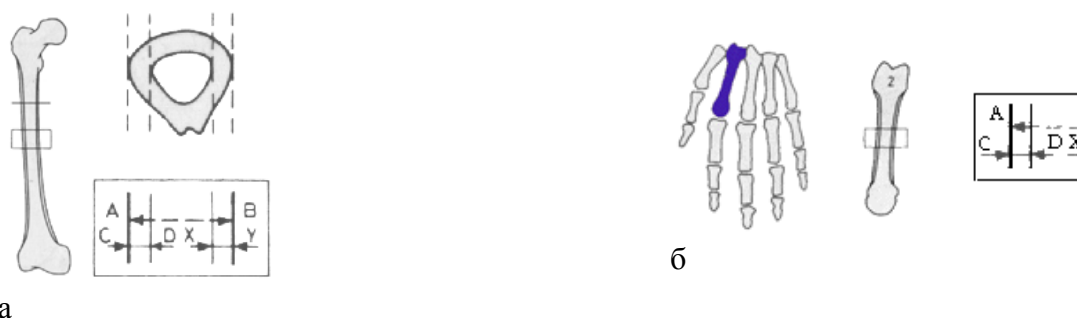
Остеопороз – системное заболевание скелета человека, характеризующееся снижением костной массы, микроархитектурными нарушениями костной ткани, приводящими к повышению ломкости костей и повышению риска переломов. По мнению Всемирной организации здравоохранения, остеопороз рассматривается сегодня как одно из основных заболеваний, обусловленных образом жизни, наряду с такими как инфаркт миокарда, рак и внезапная смерть [1-2].

В последние годы разработано высокоэффективное оборудование для проведения костно-денситометрических исследований, позволяющее количественно оценить костные потери и диагностировать их на ранних стадиях остеопороза с точностью до 2-5% в разных участках скелета. Различают изотопные (моно- и двухфотонная абсорбциометрия и количественная компьютерная томография) и ультразвуковые методы [2].

Наиболее простым и доступным по стоимости методом диагностики остеопороза является рентгенографическое измерение морфометрических индексов различных участков скелета человека, таких как:

1. Кортикальный индекс. Измеряется толщина кортикального слоя бедренной и пястной костей (рис.1) человека. У здоровых людей рассчитываемый кортикальный индекс бедренной кости превышает 54%, а пястной кости – 43%.
2. Индексы ключицы и ребра IV или V.
3. Индекс Singh (метод оценки по обзорному снимку таза).
4. Индексы Dambacher и Saville (количественная классификация деформаций тел позвонков).

**Целью исследования** является оценка возможности использования оригинального цифрового рентгеновского комплекса ЦРК-90, разработанного в КБГУ, для экспресс-диагностики остеопороза рентгеноморфометрическим методом.



а

**Рис.1.** Кортикальные индексы бедренной (а) и пястной (б) костей.

**Результаты исследования.** В качестве регистратора рентгеновских изображений

нами был использован цифровой рентгеновский комплекс ЦРК-90 [3-4], состоящий из источника рентгеновского излучения «РЕИС-100», усилителя рентгеновского излучения УРИ-90 и блока обработки рентгеновских изображений на базе персонального компьютера.

Для проведения экспресс-диагностики наиболее оптимально измерять кортикальный индекс пястной кости кисти руки человека. Для отработки рентгенографических режимов были изготовлены трубчатые рентгенимитаторы пястной кости из фторопласта, плотность которого близка к плотности костной ткани ( $1800 \text{ кг/м}^3$ ).

Получаемые в ходе исследования рентгеновские изображения (рис. 2а) преобразуются в видимое с помощью УРИ-90, вводятся 14-мегапиксельной цифровой камерой высокого разрешения в ЭВМ и обрабатываются оригинальным алгоритмом [5-6] программного пакета «Автоматизированное рабочее место рентгенолога-КБГУ» (рис. 2б).



а б

**Рис. 2.** Рентгеновский снимок рентгенимитаторов пястной кости с различными толщинами стенок (а) и программный интерфейс комплекса ЦРК-90 в режиме измерения кортикального индекса пястной кости (б).

Выбор УРИ-90 с диаметром входного окна 90 мм обусловлен длиной пястной кости кисти руки человека, большим коэффициентом усиления (более 1500, что позволяет резко снизить дозу облучения при обследовании) и высокой пространственной разрешающей способностью (не менее 30 линий/мм).

Кортикальный индекс пястной кости рассчитывается по формуле:

$$K_{\text{index}} = (CD + XY) / AB * 100\%,$$

где CD и XY – толщины стенок и AB – внешний диаметр кости (или трубчатого рентгенимитатора).

Проведенная нами серия экспериментов показала, что морфометрические индексы, рассчитанные по данным анализа проекционных рентгеновских изображений рентгенимитаторов, и индексы, рассчитанные по данным прямых метрических измерений (с помощью штангенциркуля) толщин стенок рентгенимитаторов различаются менее чем на 1 %.

**Выводы.** Технические параметры комплекса ЦРК-90 позволяют с высокой достоверностью проводить экспресс-диагностику признаков остеопороза. Ошибка измерения рентгеноморфометрических индексов составила не более 1%. Малая длительность процедуры исследования (3-5 минут) позволяет использовать комплекс ЦРК-90 в скрининговых обследованиях больших групп людей.

#### Список литературы

1. Франке Ю., Рунге Г. Остеопороз.–М.: Медицина, 1995, с.117-121.
2. Рентгеновская морфометрия позвоночника в диагностике остеопороза. Белосельский Н.Н. "Остеопороз и остеопатии", №1.2000. с. 23-26.

3. Ширяев В.Т., Коков З.А. Физика усилителей рентгеновского изображения. Нальчик: Каб.-Бал. ун-т, 2007. – 46 с.
4. Ширяев В.Т., Забавин А.Н., Хоконов Х.Б., Карамурзов Б.С., Коков З.А. Устройство для преобразования рентгеновского изображения в видеосигнал. Патент на изобретение RUS 2163425 17.11.1998.
5. Физика визуализации изображений в медицине. В 2-х т., под. ред. Уэбба С., перевод с англ.,-М.: Мир, 1991.
6. Коков З.А., Хагабанов А.Г., Кудавев К.К., Коков А.А. Цифровая коррекция радиальной дисторсии рентгеновских изображений.// Перспектива 2017. Материалы Международной научной конференции студентов, аспирантов и молодых учёных. 2017. С. 245-250.

**Гюлалиева Ф. И.**

*Ученица 11Ф/Т класс "МБОУ" лицей № 8  
Научный руководитель: Гаджибалаева Г.Г.  
ggg-54@mail.ru*

## **ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ МАЛЫХ РЕК В ДАГЕСТАНЕ НА ПРИМЕРЕ РЕКИ РУБАС**

Пресная вода является самым ценным элементом жизни на Земле. Она крайне необходима для удовлетворения самых элементарных потребностей человека, здравоохранения, производства продуктов питания, выработки электроэнергии и поддержания региональных и глобальных экосистем. К основным источникам загрязнения поверхностных вод относятся:

- сброс в водоемы неочищенных сточных вод;
- смыв ядохимикатов ливневыми осадками;
- газодымовые выбросы;
- утечки нефти и нефтепродуктов.

Наибольшую опасность для водной среды и ее обитателей представляют нефть и нефтепродукты

Сегодня на территории Дагестана практически нет водных объектов, не затронутых хозяйственной деятельностью человека.

Как и в большинстве других регионов страны в Республике Дагестан злободневный характер приобрели вопросы охраны малых водотоков. Судьба многих малых дагестанских рек и родников оказалась перечеркнутой по причине вырубki прилегающих к ним лесных массивов, антиэкологической деятельности расположенных поблизости предприятий, непродуманных гидротехнических мероприятий. Здесь формируются зоны загрязнения, где концентрация химических веществ в воде в несколько раз превышает фоновые показатели, идет интенсивное накопление веществ в донных отложениях, наблюдается нарушение структуры и нормального функционирования биоценозов. Положение становится критическим в период возникновения чрезвычайных ситуаций, связанных с авариями в системах водоотведения.

Река Рубас (Рубасчай) начинается из чистейших родников на северо-восточном склоне одного из хребтов внутреннего Дагестана в 3,4 км юго-восточнее горы Джуфу-даг и впадает в Каспийское море близ с. Арабляр.

3 февраля 2008 года произошла авария на нефтепроводе Баку-Новороссийск ОАО «Черномортранснефть» в Табасаранском районе Республики Дагестан в 25-ти километрах от с. Рубас. В пробах, отобранных 4 февраля 2008 г. В 11 часов московского времени, обнаружено:

- в реке Рубас 61,1-132 ПДК растворенного нефтепродукта и 0,92-1,79 кг/м<sup>2</sup> пленоч-

ного;

-в прибрежных водах Каспийского моря (устьевое взморье р. Рубас) 82,2-252,6 ПДК растворенного нефтепродукта и 0,92-3,67 кг/м<sup>2</sup>.

5 февраля в устье реки Рубас были установлены дополнительные боновые сооружения и матрацы-сорбенты, начата обработка сорбентом береговой полосы Каспийского моря для ликвидации последствий загрязнения. При обследовании места аварии специалистами Западно-Каспийского бассейнового управления было установлено, что поверхность водосбора на расстоянии 20-25 км (овраги, каналы) загрязнена нефтью. Загрязненные участки не рекультивируются, а засыпаются землей, что создает опасность загрязнения подземных и поверхностных вод особенно в период таяния снега в горах и выпадения дождевых осадков.

В разливе нефти, как в химическом реакторе, существует целый мир превращений.

Нефть пагубно влияет на донные организмы (бентос). В Каспийском море из моллюсков наиболее чувствителен к нефти кардиум.

Содержание аммоний-ионов в реке Рубас повышено, содержание фосфат-ионов превышает норму в 1,5 раза, сульфатов в 2раза. Избыточное содержание в воде этих компонентов может быть отражением присутствия в водном объекте примесей удобрений, компонентов хозяйственно-бытовых сточных вод, разлагающейся биомассы.

Средняя концентрация марганца превышает в 20 раз. Значительные количества марганца поступают в процессе разложения водных животных и растительных организмов, а также со сточными водами. Содержание СПАВ выше нормы. Содержание нефтепродуктов постепенно приближалось к норме. Но прошедший паводок в результате июльских ливневых дождей смыл с оставшейся необработанной соответствующим образом поверхности водосбора (овраги, каналы) нефть опять в реку. Содержание нефтепродуктов составило 2,4 ПДК.

Таким образом, качество воды в реке Рубас не отвечает требованиям водоема рыбохозяйственного назначения.

#### **Основные выводы:**

Для государства и общества нет другой альтернативы, кроме как приостановить все возрастающую деградацию малых рек – основы качественной гидросферы. Для этого необходимо проведение природоохранных мероприятий – создание специальных водоохраных зон, устанавливаемых по берегу реки, которые будут ограничивать поступление в реку загрязнений. В водоохраных зонах запретить:

– применение ядохимикатов при борьбе с вредителями, болезнями растений и сорняками;

– размещение складов для хранения ядохимикатов и минеральных удобрений, животноводческих комплексов, ферм с местами хранения навоза, свалок мусора и отходов производства;

– строительство новых и расширение действующих промышленных предприятий;

– стоянка, заправка топливом, мойка и ремонт автотранспорта.

Необходимо внедрение единой системы экологического обслуживания предприятий – потенциальных загрязнителей окружающей среды нефтепродуктами. Это:

- организация централизованного оснащения потенциально опасных объектов-загрязнителей превентивно-защитными средствами;

- обеспечение таких объектов технологиями быстрого реагирования, предупреждения и сбора разливов, проливов, протечек нефтепродуктов сорбционным способом;

- организация централизованного сбора и утилизации, отработанных превентивно-защитных средств, являющихся вторичным источником загрязнения.

- обязательное проведение рекультивационных мероприятий в районах разлива нефтепродуктов с целью недопущения вторичного загрязнения земель.

Пресная вода, как газ и нефть, является естественным природным даром. Это природный ресурс, не воспользоваться которым глупо и несправедливо. Но преступно при этом губить собственную среду обитания, лишая чистой воды последующие поколения даге-



станцев. Территория Республики Дагестан является одним из наиболее обеспеченных регионов России по водным ресурсам. А вот с качеством хуже. Непродуманная с экологической точки зрения политика освоения водных ресурсов может в ближайшем будущем поставить перед республикой проблему нехватки питьевой воды.

При этом следует помнить, что Дагестан располагает многовековыми традициями рачительного отношения к воде.

Так давайте возродим эти традиции и научимся бережному отношению к этому бесценному дару природы.

**Ильканаев Р.В.**

*Дагестанский государственный университет,*

*E-mail: biohazard07@mail.ru*

*Научный руководитель: к.х.н., доцент Исаев А.Б., ДГУ*

### **ИССЛЕДОВАНИЕ ФОТОКАТАЛИТИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ МОДИФИЦИРОВАННЫХ АЗОТОМ И ОКСИДОМ МЕДИ (I) НАНОТРУБОК ДИОКСИДА ТИТАНА**

В настоящее время фотокатализ является перспективным направлением, которое используется для очистки воздуха и сточных вод от вредных органических загрязнителей [1]. Для этого используется большое количество разнообразных фотокатализаторов. Среди них диоксид титана является одним из наиболее используемых материалов из-за его дешевизны, доступности, нетоксичности и устойчивости к облучению [2]. Диоксид титана используется для удаления загрязняющих веществ в газовой фазе, сточных водах, фоторазложении воды и фотокаталитическом обеззараживании воды [3]. Однако, большое значение ширины запрещенной зоны диоксида титана (3,2 эВ) и быстрая рекомбинация фотогенерированных электронов и дырок ограничивает широкое применение и распространение материалов на основе диоксида титана в фотокатализе. Для смещения спектра поглощения диоксида титана в область дневного света производят легирование его поверхности ионами переходных металлов, допирование благородными металлами и неметаллами, функционализации поверхности акцепторами и создание композитов с полупроводниками с малой шириной запрещенной зоны [4].

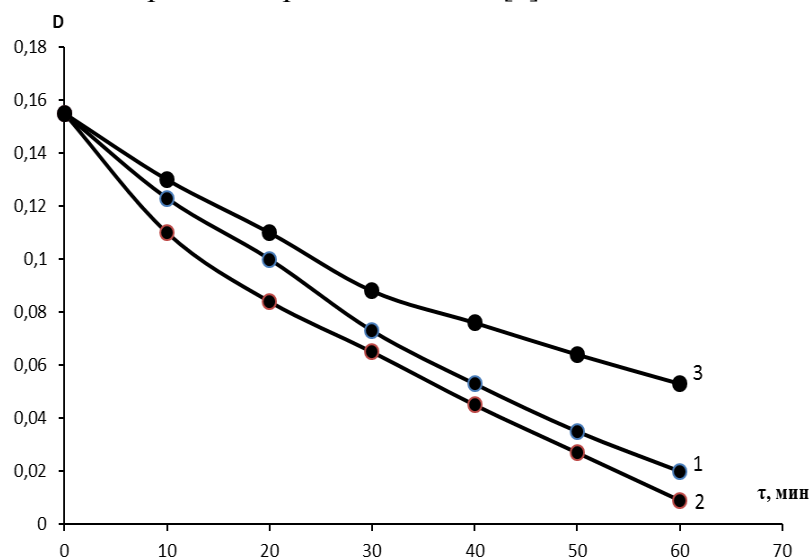


Рис. 1. Изменение оптической плотности раствора MO на нанотрубках  $\text{TiO}_2$  (1) и модифицированных азотом (2) и оксидом меди(I) (3).

Нами исследована фотокаталитическая активность нанотрубок чистого диоксида титана, модифицированных азотом (N- $\text{TiO}_2$ ) и оксидом меди (I) ( $\text{Cu}_2\text{O}/\text{TiO}_2$ ). Нанотрубки диоксида титана получали гидротермальным способом в 10 М растворе NaOH при тем-

пературе 150<sup>0</sup>С и давлении 0,2 МПа. Модифицированные азотом нанотрубки диоксида титана получали с использованием мочевины в качестве источника азота. Для получения Cu<sub>2</sub>O/TiO<sub>2</sub> нанотрубки диоксида титана помещали в раствор сульфата меди (II) и последовательно обрабатывали растворами гидроксида натрия и глюкозы. Фотокаталитическую активность полученных материалов оценивали по обесцвечиванию раствора красителя метилового оранжевого (МО).

На рисунке 1 представлена зависимость оптической плотности раствора МО от времени облучения раствора УФ-светом в присутствии чистого TiO<sub>2</sub> и модифицированного TiO<sub>2</sub> в качестве фотокатализатора.

При сравнении фотокаталитической активности различных образцов, чистого диоксида титана (кривая 1), диоксида титана, модифицированного азотом (кривая 2), и диоксида титана, модифицированного оксидом меди (I) (кривая 3), наибольшей активностью обладает фотокатализатор, модифицированный азотом.

Это хорошо видно из таблицы 1, где приведены сравнительные характеристики трех различных образцов фотокатализаторов. Как видно из таблицы 1 степень обесцвечивания раствора МО для N-TiO<sub>2</sub>, составляет 82,6%, что на 5% больше, чем для чистого диоксида титана.

Таблица 1

Сравнительная характеристика фотокаталитической активности образцов различных фотокатализаторов на основе нанотрубок диоксида титана

Катализатор	Время обработки, мин	Оптическая плотность	Степень обесцвечивания, %
без катализатора	50	0,109	29,7
TiO <sub>2</sub>		0,035	77,4
N-TiO <sub>2</sub>		0,027	82,6
Cu <sub>2</sub> O/TiO <sub>2</sub>		0,064	58,7

Из полученных зависимостей изменения концентрации красителя от времени облучения УФ-светом для различных образцов фотокатализатора, были построены кривые зависимости  $\ln \frac{C}{C_0}$  от времени, рассчитаны кинетические параметры фотокаталитического окисления метилового оранжевого, представленные в таблице 2.

Таблица 2

Кинетические параметры фотокаталитического окисления метилового оранжевого на нанотрубках диоксида титана, модифицированных азотом и оксидом меди (I).

Катализатор	Константа скорости, мг·л <sup>-1</sup>	Скорость реакции, мг·л <sup>-1</sup> ·мин <sup>-1</sup>	R <sup>2</sup>
TiO <sub>2</sub>	0,033184391	0,005143581	0,959
N-TiO <sub>2</sub>	0,042757296	0,006627381	0,9066
Cu <sub>2</sub> O/TiO <sub>2</sub>	0,017880176	0,002771427	0,9987

Как видно из таблицы 2 наибольшей фотокаталитической активностью обладают нанотрубки диоксида титана, модифицированные азотом. Скорость реакции фотокаталитического окисления МО по сравнению с чистыми нанотрубками TiO<sub>2</sub> увеличивается примерно в 1,3 раза.

Установлено, что для аморфных нанотрубок диоксида титана процесс кристаллизации начинается при 300<sup>0</sup>С и завершается при 800<sup>0</sup>С. Синтезированные нами нанотрубки диоксида титана содержали 57% анатаза и 43% рутила. Наибольшую фотокаталитическую активность проявляет модифицированный азотом диоксид титана, степень обесцвечивания раствора МО для N-TiO<sub>2</sub> составляет 82,6%, что на 5% больше, чем для чистого диоксида титана, прокаленного при 700<sup>0</sup>С. Исследованы кинетические параметры фотокаталитического окисления МО на нанотрубках диоксида титана, N-TiO<sub>2</sub> и Cu<sub>2</sub>O/TiO<sub>2</sub>. Показано, что максимальная скорость фотокаталитического окисления на-

блюдается для образцов диоксида титана, полученных при 700<sup>0</sup>С, и составляет 0,0051 мг·л<sup>-1</sup>·мин<sup>-1</sup>, что в 5,6 раз выше процесса окисления МО без фотокатализатора.

Работа выполнена при поддержке программы «УМНИК» Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере. Автор выражает благодарность своему научному руководителю Исаеву А.Б.

#### Список литературы:

1. Chen X., Mao S.S. // Chem. Rev. 2007, V. 107, №7, P. 2891-2959.
2. Fujishima A., Rao T.N., Tryk D.A. // J. Photochem. Photobiol. C: Photochem. Rev., 2000, V. 1, №1, P. 1-21.
3. Оруджев Ф.Ф., Гасанова Ф.Г., Алиев З.М., Исаев А.Б.// Российские нанотехнологии, 2012, Т. 7, № 9-10, С. 44-47.
4. Kumar S.G., Devi L.G. // J. Phys. Chem. A., 2011, V. 115, №46, P. 13211–13241.

*Исаев И.А.*

*Дагестанский государственный университет*

*acabw@mail.ru*

### ПОЛУЧЕНИЕ КЕРАМИКИ В СИСТЕМЕ SiC-AIN МЕТОДОМ ЭЛЕКТРОИМПУЛЬСНОГО СПЕКАНИЯ

Традиционным способом формования изделий из порошка карбида кремния является метод горячего прессования. Как правило, при горячем прессовании нужны температуры  $\approx 0,5 \div 0,7$  Тпл (Тпл – температура плавления материала порошка), давления  $\approx 100$  МПа, при этом процесс формования длится от десятков минут до нескольких часов [1].

Известно, что в силу своей ковалентной кристаллохимической природы SiC относится к числу «трудных» для спекания материалов. Энергия образования дефекта (дислокации) на один параметр кристаллической решетки SiC очень велика –  $(3,2 - 4,8)10^{14}$  кДж. Очень мала подвижность дислокаций. Например, дислокации, наведенные путем необратимой деформации при высоких температурах или взрывным сжатием, не исчезают после многочисленного отжига при 2300 С. Увеличение времени выдержки, как и температуры спекания приводит к ухудшению структуры. Ограничение на температуру спекания SiC обусловлено тем, что, начиная примерно с 2200 С и выше, начинается рекристаллизация керамического материала. Поэтому получение высокоплотных керамических материалов на основе карбида кремния спеканием без применения горячего прессования и других дорогостоящих методов является важнейшей фундаментальной научно-технической проблемой.

В последнее время большое внимание уделяется разработкам энерго- и ресурсосберегающих технологий, к которым относится и формование изделий порошковой металлургии путем спекания пропусканием электрического тока [2,3].

Воздействие электрического тока на электропроводные дисперсные материалы порождает ряд интересных явлений. При его прохождении через порошковую заготовку основная энергия выделяется на участках с повышенным электросопротивлением, которыми, как правило, являются контакты между частицами. Этот процесс сопровождается сильным разогревом контактных участков, что зачастую приводит к частичному расплавлению и испарению материала, а, соответственно, и к быстрому спеканию заготовки. Кроме того, под влиянием тока происходит интенсивный массоперенос в твердой фазе.

Существенной характеристикой, влияющей на ход процесса электроспекания, является сопротивление спекаемой заготовки. Формуемый материал представляет собой свободно насыпанный порошок карбида кремния и нитрида алюминия.

Формование и спекание смеси порошков карбида кремния и нитрида алюминия путем пропускания через заготовку электрического тока осуществляется в пресс-формах, нагружающие пуансоны одновременно служат токопроводами. В качестве источника тока используются импульсные генераторы большой мощности.

Один из электродов-пуансонов свободно перемещается в объеме по вертикали. Выборка размера усадки и уплотнение при спекании позволяет применение гофрированного полого цилиндра, в котором находится газ с давлением превышающим атмосферное. Для увеличения проводимости заготовки пресс-форма нагревается до 400 °С. На рисунке 1 приведена фотография, полученных образцов керамики на основе карбида кремния различного состава.

В зависимости от параметров процесса (давление, сила тока, продолжительность обработки) ход спекания может осуществляться по-разному, что приводит к изменению в широких пределах структуры и свойств получаемой керамики SiC-AlN, имеющей преимущества перед аналогичной карбидкремниевой керамикой, полученной традиционными способами [4].

Электрическое спекание сравнительно легко поддается механизации и автоматизации. Большим преимуществом электроспекания является совмещение в одной операции формования и спекания, что дает значительное сокращение как временных, так и энергетических затрат.



Рис.1. Фотографии образцов керамики SiC-AlN, полученные методами электроимпульсного и высокотемпературного спекания.

- 1- SiC(90 % вес.)-AlN (10 % вес.),
- 2- SiC(70 % вес.)-AlN (30 % вес.),
- 3- SiC(50 % вес.)-AlN (50 % вес.),
- 4- SiC(30 % вес.)-AlN (70 % вес.),
- 5- SiC(10 % вес.)-AlN (90 % вес.),
- 6- образец керамики SiC (чистый), полученный методом высокотемпературного спекания.

#### Список литературы:

1. Гегузин Я.Е. Физика спекания: 2е-изд. – М.: Наука, 1984.-311с.
2. Райченко А.И. Основы процесса спекания порошков пропусканием электрического тока. – М.: Металлургия, 1987.-125с.
3. Математическое моделирование процесса электроимпульсного спекания керамики на основе SiC-AlN. Сафаралиев Г.К., Билалов Б.А., Кардашова Г.Д., Магомедова Е.К., Даллаева Д.С. В мире научных открытий. 2010. № 4-6. С. 53-54.
4. Особенности технологии формирования керамики на основе карбида кремния методом электроимпульсного спекания. Билалов Б.А., Кардашова Г.Д., Магомедова Е.К., Ахмедов Р.Р. Фундаментальные проблемы радиоэлектронного приборостроения. 2010. Т. 10. № 1-2. С. 176-178.

## ФОРМУЛЫ ДЛЯ ВЫЧИСЛЕНИЯ ОДНОГО ВИДА ОПРЕДЕЛИТЕЛЕЙ

В данной заметке приведены формулы по которым можно вычислить определители  $D_{q-1,q}^n = \left| 1, x_i, \dots, x_i^{q-2}, x_i^{q+1}, \dots, x_i^n \right|_{i=1}^{n-1}$ , при любых

$n, 1 \leq q \leq n$ . Положим  $x_1 < x_2 < \dots < x_{n-1}$ ,

$$\mu_{k-1}^k = \prod_{i=1}^{k-1} (x_k - x_i), \mu_k = \prod_{1 \leq j < i \leq k} (x_i - x_j).$$

Рассмотрим еще определители  $D_{q-\alpha,q}^n$ , где  $1 \leq \alpha < q$ .

Приведем легко вычисляемые случаи.

$$D_{0,1}^n = \left| x_i^2, \dots, x_i^n \right|_{i=1}^{n-1} = \mu_{n-1} x_1^2 x_2^2 \dots x_{n-1}^2,$$

$$(1) D_{0,n}^n = \left| x_i, x_i^2, \dots, x_i^{n-1} \right|_{i=1}^{n-1} = \mu_{n-1} x_1 x_2 \dots x_{n-1},$$

$$D_{n-1,n}^n = \left| 1, x_i, x_i^2, \dots, x_i^{n-2} \right|_{i=1}^{n-1} = \mu_{n-1} - \text{определитель Вандермонда,}$$

При  $q=n, 1 < \alpha < n - 2$  определитель вычислен в [1] стр.111

$$(2) D_{\alpha,n}^n = \left| 1, x_i, \dots, x_i^{\alpha-1}, x_i^{\alpha+1}, \dots, x_i^{n-1} \right|_{i=1}^{n-1} = \mu_{n-1} \sum_{n-1-\alpha} x_{i_1} x_{i_2} \dots x_{i_{n-1-\alpha}},$$

где слагаемыми суммы являются  $n-1-\alpha$  - симметричные функции  $n-1$  чисел  $x_1, x_2, \dots, x_{n-1}$ . При  $\alpha=0, 0 < q \leq n = 1$ , [1],

$$(3) D_{0q}^n = \left| x_i, \dots, x_i^{q-1}, x_i^{q+1}, \dots, x_i^n \right|_{i=1}^{n-1} = \mu_{n-1} x_1 x_2 \dots x_{n-1} \sum_{n-q} x_{i_1} x_{i_2} \dots x_{i_{n-q}}.$$

Далее рассмотрим случаи  $1 \leq \alpha < q \leq n - 1$ .

**ЛЕММА 1.**

$$(4) D_{q-1,q}^n = \mu_{n-2}^{n-1} \left[ x_{n-1}^2 D_{q-1,q}^{n-1} + x_{n-1} D_{q-2,q}^{n-1} + D_{q-2,q-1}^{n-1} \right] \text{ при } \alpha = 1,$$

$$(5) D_{q-\alpha,q}^n = \mu_{n-2}^{n-1} \left[ x_{n-1}^2 D_{q-\alpha,q}^{n-1} + x_{n-1} (D_{q-\alpha-1,q}^{n-1} + D_{q-\alpha,q-1}^{n-1}) + D_{q-\alpha-1,q-1}^{n-1} \right] \text{ при } \alpha \geq 2.$$

Для вычисления определителя  $n-1$  строку умножим на  $-1$  и прибавим к каждой предыдущей строке, вынесем знак минус из всех  $n-2$

первых строк и разложим определитель по элементам первого столбца.

После представления полученного определителя в виде суммы определителей и исключения слагаемых с противоположными знаками

получим (4). Аналогично рассуждаем и при  $\alpha \geq 2$ .

**ЛЕММА 2.**  $\frac{1}{\mu_{n-1}} D_{12}^n = \sum_1^{n-1} x_{i_1}^2 x_{i_2}^2 \dots x_{i_{n-2}}^2 + \sum_1^{n-1} x_{i_1}^2 x_{i_2}^2 \dots x_{i_{n-3}}^2 x_{i_{n-2}} x_{i_{n-1}}$

Доказательство проведем методом математической индукции.

$$D_{12}^3 = (x_2 - x_1)(x_1^2 + x_2^2 + x_1 x_2),$$

$$D_{12}^4 = \mu_3 \left[ \sum_1^3 x_{i_1}^2 x_{i_2}^2 + \sum_1^3 x_{i_1}^2 x_{i_2} x_{i_3} \right].$$

Предположим, что лемма верна при  $n=m-1$

$$\frac{1}{\mu_{m-2}} D_{12}^{m-1} = \sum_1^{m-2} x_{i_1}^2 x_{i_2}^2 \dots x_{i_{m-3}}^2 + \sum_1^{m-2} x_{i_1}^2 x_{i_2}^2 \dots x_{i_{m-4}}^2 x_{i_{m-3}} x_{i_{m-2}}$$

$$D_{12}^m = \mu_{m-2}^{m-1} \left[ x_{m-1}^2 D_{12}^{m-1} + x_{m-1} D_{02}^{m-1} + D_{01}^{m-1} \right]$$

$D_{02}^{m-1}, D_{01}^{m-1}$  после выноса общих множителей вычисляем по

формуле (3)

$$\frac{1}{\mu_{m-1}} D_{12}^m = x_{m-1}^2 \left[ \sum_1^{m-2} x_{i_1}^2 x_{i_2}^2 \dots x_{i_{m-3}}^2 + \sum_1^{m-2} x_{i_1}^2 x_{i_2}^2 \dots x_{i_{m-4}}^2 x_{i_{m-3}} x_{i_{m-2}} \right] +$$

$$+ x_{m-1} x_1 \dots x_{m-2} \sum_1^{m-2} x_{i_1} \dots x_{i_{m-3}} + x_1^2 x_2^2 \dots x_{m-2}^2 =$$

$$\sum_1^{m-1} x_{i_1}^2 \dots +.$$

Вместо знака равенства вставим знак  $\rightarrow$ .

**ЛЕММА 3.** При  $\alpha = 1, 2 \leq q \leq n - 1$  определитель

$$\frac{1}{\mu_{n-1}} D_{q-1,q}^n = \sum_{\gamma} x_{i_1}^2 x_{i_2}^2 \dots x_{i_{n-q}}^2 + \sum_{\gamma} x_{i_1}^2 x_{i_2}^2 \dots x_{i_{n-q-1}}^2 x_{i_{n-q}} x_{i_{n-q+1}} +$$

$$+ 2 \sum_{\gamma} x_{i_1}^2 x_{i_2}^2 \dots x_{i_{n-q-2}}^2 x_{i_{n-q-1}} x_{i_{n-q}} x_{i_{n-q+1}} x_{i_{n-q+2}} + \dots +$$

$$+ (q-1) \sum_{\gamma} x_{i_1}^2 x_{i_2}^2 \dots x_{i_k}^2 x_{i_{k+1}} \dots x_{i_{\gamma-2k}} \text{ при } n \geq 2q - 1,$$

$\gamma = 2(n - q)$  – суммарная степень переменных каждой суммы.

Слагаемыми первой суммы являются  $n-q$  симметричные функции квадратов  $n-1$  чисел  $x_1, x_2, \dots, x_{n-1}$ . Во второй сумме один из чисел  $x_i^2$  заменяется произведением двух  $x_i, x_{i_k}$ , в третьей сумме квадраты двух  $x_i^2$  заменяются произведением четырех чисел  $x_i$  и так далее.

**Теорема 1.** Число сумм в вырождении  $D_{q-1,q}^n$  при  $q+1 \leq n \leq 2q - 1$  растет от 2 до  $q$ . Числовой множитель при суммах растет от 1 при первых двух до  $q-1$  при последней  $q$ -той сумме.

**Теорема 2.** При  $n \geq 2q - 1$  количество сумм определителя  $\frac{1}{\mu_{n-1}} D_{q-1,q}^n$  и коэффициенты при них не меняются.

### Список литературы:

1. Г. Сеге, Г. Полия. Задачи и теоремы из анализа ч.2 наука 1978 г. стр. 111

*Керемов К.А.*

*КБГУ*

*Магистрант 1-го года обучения*

*Научный руководитель: к.ф.-м.н. З.А. Коков, КБГУ*

*kerefov96@mail.ru*

## РАЗРАБОТКА ДИНАМИЧЕСКОЙ ПЛАТФОРМЫ ДЛЯ ДИАГНОСТИКИ СТАТИЧЕСКОГО СКОЛИОЗА

**Ключевые слова:** статический сколиоз; диагностика, программно-аппаратный комплекс (ПАК); динамическая платформа.

**Аннотация.** Динамическая платформа – составной элемент диагностического комплекса «МИОТЕСТ-СИММЕТРИЯ», предназначенный для автоматизации процесса подбора высоты корректора (стельки) под стопу с высокой точностью во время диагностики статического сколиоза. Рассмотрены устройство, конструктивные особенности и технические параметры оригинальной динамической платформы.

**Новизна.** Разработана оригинальная динамическая платформа на основе винтового домкрата с электромеханическим приводом и цифровым управлением, позволяющая с высокой точностью проводить измерения разницы высот нижних конечностей человека.

**Цель:** разработать динамическую платформу для автоматизации процесса подбора высоты корректора под стопу во время диагностики статического сколиоза.

**Актуальность.** В настоящее время сколиоз в различных проявлениях встречается у детей до 92 %, у взрослых от 70 % до 90 %. Ухудшая качество жизни, нарушая трудоспособность, он является провоцирующим и патогенерирующим фактором многих заболеваний внутренних органов [1-2]. Поэтому, разработка и практическая реализация эффективных и высокоточных методов диагностики сколиоза является актуальной задачей.

**Введение.** Формирование сколиоза – результат несогласованной работы мышц спины, имеющей непосредственную связь со смещением тазобедренных костей. Такого рода отклонение приводит к различной длине ног человека и, как следствие, к нарушению равновесия при поддержании вертикальной позы. Измерение разницы высот нижних конеч-

ностей необходимо для изготовления специальных корректирующих стелек под стопу, позволяющих достигать ослабления мышечного блока, и, следовательно, выравнивания перекоса костей таза и смещения оси позвоночника [3-4].

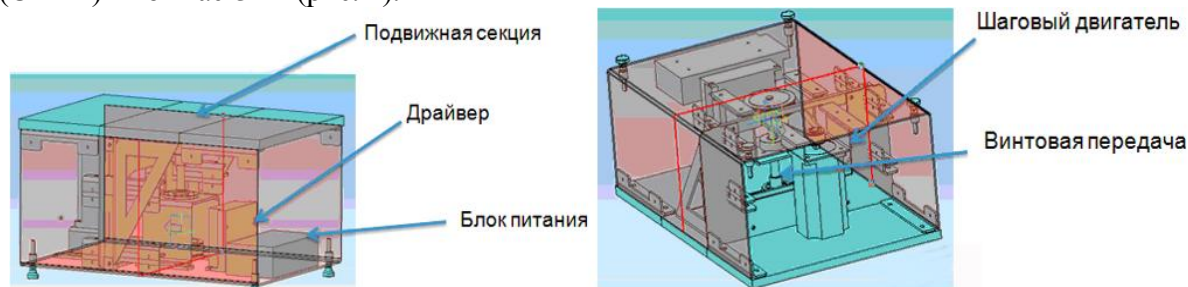
На сегодняшний день в официальной медицинской практике известно несколько методов измерения разницы длин нижних конечностей. Основной – метрологический (сантиметровой лентой), который допускает погрешность в 6 и более миллиметров, тогда как разница в 1 мм уже существенна [3-4].

**Устройство динамической платформы.** Платформа исполнена в трехсекционном варианте (рис.1), в котором две крайние секции стационарные. Вертикальные перемещения центральной динамической секции должны происходить в диапазоне высот 0-30 мм с шагом 1 мм. Смена исследуемой стопы достигается смещением ног пациента вправо или влево на одну секцию.



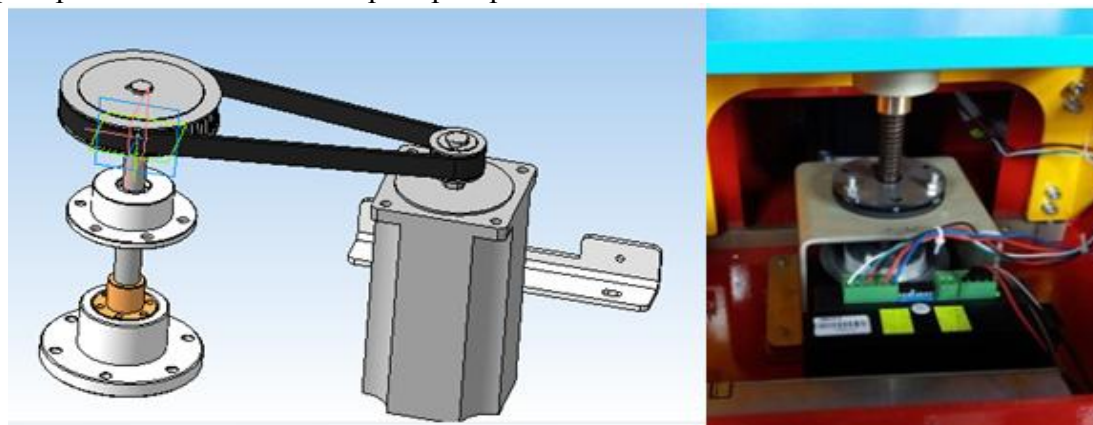
**Рис.1.** Схема трехсекционной платформы.

Динамическая платформа разработана в среде автоматизированного программирования (САПР) «Компас-3D» (рис. 2).



**Рис.2.** Конструкция динамической платформы в САПР «Компас-3D».

Подъемный механизм реализован на базе винтового домкрата, ременной передачи и шагового двигателя (рис. 3). Управление подъемом и контроль высоты положения центральной секции платформы осуществляется с помощью микроконтроллера ArduinoMega 2560 и оригинального программного пакета, разработанного в среде «CSharp». Проектирование, изготовление основных узлов, монтаж и апробация платформы были выполнены в производственных условиях ООО «Севкаврентген-Д» (КБР, г. Майский), одного из ведущих предприятий медицинского приборостроения на Юге России.



**Рис.3.** Подъемный механизм на базе винтового домкрата, ременной передачи и шагового двигателя.

**Заключение и результаты.** Для диагностического программно-аппаратного ком-

плекса «МИОТЕСТ-СИММЕТРИЯ» на современной электронной базе создана оригинальная трехсекционная динамическая платформа, позволяющая автоматизировать процесс подбора корректора под стопу с высокой точностью в диапазоне высот 0-30 мм и максимальной нагрузкой до 130 кг.

Применение шагового двигателя обеспечивает программную дискретность подъема подвижной секции платформы примерно в 1 мкм, что превышает требуемую при диагностической процедуре точность перемещения по вертикали конечности пациента на 3 порядка.

В перспективе оснащение динамической платформы плоскими матричными датчиками давления позволит расширить функциональные возможности платформы и дополнительно реализовать стабилметрические и подографические режимы исследования.

#### Список литературы:

1. Скворцов Д.В. Клинический анализ движений. Стабилметрия: –М.: АОЗТ «Антидор», 2000. – с. 192.
2. Щербин С.Л., Бойченко А.В., Каскулов Х.М. Диагностика и коррекция сколиоза у детей. Практ. руководство. Из-во ЦВВР «Биос» РГУ. - Ростов-на-Дону. -2001. - 96 с.
3. Щербин С.Л. Функциональный метод выявления разницы длин нижних конечностей и положения седалищных бугров при сколиозе // Вопросы курортологии, физиотерапии и лечебной физической культуры. – № 3, 2007. – с. 45-47.
4. Кацабаева А.Х., Тхашугоева О.М., Быков А.О., Коков З.А., Щербин С.Л. Разработка программно-аппаратного комплекса "МИОТЕСТ-СИММЕТРИЯ" для диагностики и терапии статического сколиоза.// Перспектива-2016. Материалы Международной научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. 2016. – с. 149-155.

*Куадио К.Ж.*

*Дагестанский государственный университет  
kouadio.julien@yandex.com*

### ОДНОПАРАМЕТРИЧЕСКОЕ ПРЕОБРАЗОВАНИЕ СТЕПЕННЫХ РЯДОВ И НЕКОТОРЫЕ ЕГО СВОЙСТВА

Введено в рассмотрение однопараметрическое преобразование степенных рядов, для которого полченны несколько дифференциальные равенства и интегральное представление, и мы будем исследовать некоторые свойства.

Пусть,

$$f(x) = \sum_{n=0}^{\infty} c_n z^n, |z| < R \leq +\infty.$$

Образуем новый ряд

$$\sum_{n=0}^{\infty} c_n \frac{z^n}{(\alpha)_n},$$

Где  $\alpha \neq 0, \pm 1, \dots, (\alpha)(\alpha + 1) \dots (\alpha + n - 1)$ . Обозначим сумму этого ряда через  $f\left(\frac{z}{(\alpha)}\right)$  и назовём однопараметрическим преобразованием функции  $f(x)$ .

Если указанному преобразованию подвергаем функции  $e^z, \cos z, \sin z$ , то получим новые функции :

$$e^{\frac{z}{(\alpha)}} = \sum_{n=0}^{\infty} \frac{z^n}{n! (\alpha)_n}, \cos \frac{z}{(\alpha)} = \sum_{n=0}^{\infty} (-1)^n \frac{z^{2n}}{(2n)! (\alpha)_{2n}}$$



$$\sin \frac{z}{(\alpha)} = \sum_{n=0}^{\infty} (-1)^n \frac{z^{2n+1}}{(2n+1)! (\alpha)_{(2n+1)}} \quad (1)$$

Эти функции связаны между собой равенством

$$e^{i \frac{z}{(\alpha)}} = \cos \frac{z}{(\alpha)} + i \sin \frac{z}{(\alpha)}, \quad (2)$$

которое является аналогом известной формулы Эйлера из комплексного анализа.

Пользуясь теоремой о почленном дифференцировании степенного ряда легко показать что :

$$\frac{d}{dx} f \left( \frac{x}{(\alpha)} \right) = \frac{1}{\alpha} = f' \left( \frac{x}{(\alpha+1)} \right) \quad (3)$$

В частности, для функций (1) получим формулы дифференцирования:

$$\begin{aligned} \frac{d}{dz} e^{\frac{z}{(\alpha)}} &= \frac{1}{\alpha} e^{\frac{z}{(\alpha)}}, \quad \frac{d}{dz} \cos \frac{z}{(\alpha)} = -\frac{1}{\alpha} \sin \frac{z}{(\alpha+1)}, \\ \frac{d}{dz} \sin \frac{z}{(\alpha)} &= \frac{1}{\alpha} \cos \frac{z}{(\alpha+1)}. \end{aligned} \quad (4)$$

Для этого нужен следующая лемма:

**Лемма 1.** Если линейный дифференциальный оператор  $D_\alpha$  удовлетворяет условиям:

$$D_\alpha \frac{x^n}{(\alpha)_n} = n \frac{x^{n-1}}{(\alpha)_{n-1}} \quad (n = 1, 2, \dots)$$

То

$$D_\alpha = x \frac{d^2}{dx^2} + \alpha \frac{d}{dx}$$

*Доказательство.* Дифференциальный оператор  $x \frac{d}{dx}$  обладает свойством

$$\left( x \frac{d}{dx} \right)^k x^k = n^k x^k \quad (k = 1, 2, \dots),$$

согласно которому для любого алгебраического многочлена  $P(t)$ , имеет место.

$$P \left( x \frac{d}{dx} \right) x^n = P(n) x^n$$

$$D_\alpha x^n = n(n + \alpha - 1) x^n,$$

$$\text{То } P(t) = t(t + \alpha - 1) \text{ и}$$

$$xP \left( x \frac{d}{dx} \right) = x \frac{d}{dx} \left( x \frac{d}{dx} + \alpha - 1 \right) \Rightarrow P \left( x \frac{d}{dx} \right) = x \frac{d^2}{dx^2} + \alpha \frac{d}{dx}$$

Из леммы сразу следует, что

$$D_\alpha f \left( \frac{x}{(\alpha)} \right) = f' \left( \frac{x}{(\alpha)} \right) \quad (5)$$

В частности, для функций (1) получим следующие формулы

$$D_\alpha e^{\frac{x}{(\alpha)}} = e^{\frac{x}{(\alpha)}}, \quad D_\alpha \cos \frac{x}{(\alpha)} = -\sin \frac{x}{(\alpha)}, \quad D_\alpha \sin \frac{x}{(\alpha)} = \cos \frac{x}{(\alpha)}.$$

Следовательно, функция

$$y(x) = e^{\frac{x}{(\alpha)}}.$$

удовлетворяет дифференциальному уравнению

$$x \frac{d^2 y(x)}{dx^2} + \alpha \frac{dy(x)}{dx} = y(x)$$

А функции

$$u(x) = \cos \frac{x}{(\alpha)}, \quad v(x) = \sin \frac{x}{(\alpha)}$$

удовлетворяют системе дифференциальных уравнений

$$\begin{cases} x \frac{d^2 u}{dx^2} + \alpha \frac{du}{dx} = -v \\ x \frac{d^2 v}{dx^2} + \alpha \frac{dv}{dx} = u \end{cases}$$

#### Список литературы:

1. Хаиров Р.А. Однопараметрическое и двухпараметрическое преобразования степенных рядов. // Материалы международной конференции «Современные проблемы математики» // ИПЦ ДГТУ, 2006, с.100-103
2. Уиттекер Э.Т., Ватсон Д.Н. Курс анализа. – М.: Физматгиз, 1963
3. Кузнецов Д.С., Специальные функции, 1962

**Кясова О. Х.**

*ФГБОУ ВО «Кабардино-Балкарский государственный университет им. Х.М. Бербекова», институт физики и математики, кафедра теоретической и экспериментальной физики  
аспирант 3 г.о.  
oksikyas160993@gmail.com*

### ПОВЕРХНОСТНОЕ НАТЯЖЕНИЕ ОКОЛОЭВТЕКТИЧЕСКИХ СПЛАВОВ СИСТЕМЫ ОЛОВО – ЛИТИЙ

Наряду с известным эвтектическим расплавом свинец-литий жидкометаллические расплавы олово-литий считаются также перспективными теплоносителями для ядерных реакторов [1,2], однако многие теплофизические и термодинамические свойства сплавов системы Sn-Li изучены недостаточно надежно и детально, что затрудняет анализ перспектив использования этих расплавов в качестве охлаждающих жидкостей [3,4]. Настоящая работа посвящена изучению температурных и концентрационных зависимостей поверхностного натяжения  $\sigma(T,x)$  околоэвтектических расплавов бинарной системы олово-литий.

Поверхностное натяжение (ПН) определялось с погрешностью около 2 % в цельнопаянном приборе на образцах сплавов, приготовленных из олова (Sn-000) и лития (99,8% Li) в вакууме около  $10^{-4}$  Па. Из-за отсутствия в литературе необходимых для расчетов ПН опытных данных о плотности расплавов системы Sn-Li, они рассчитывались нами в аддитивном приближении.

Экспериментальная установка для измерения ПН металлических жидкостей методом большой лежащей капли, блок-схема которой показана на рис. 1, состоит из вращающегося воздушного термостата с расположенной внутри него жестко фиксированной измерительной ячейкой, программно-аппаратного комплекса «SigmaDrop», катетометра В-630, прожекторного осветителя и блоков питания [5-8]. Для исключения возможности появления градиентов температуры в измерительной ячейке воздушный термостат снабжен устройством для интенсивного перемешивания воздуха, позволяющий поддерживать заданную температуру в измерительной ячейке с точностью  $\pm 0,2$  К. Регистрация и контроль температуры осуществлены с помощью хромель-алюмелевой термопары, расположенной

внутри самого образца (в тонкой стеклянной оболочке - для исключения прямого контакта рабочего спая термопары с жидким образцом). Сигналы (ЭДС) термопары фиксировались электронным микровольтметром G-1202.010 с точностью до  $0,1 \mu\text{V}$ . Термопары предварительно проверялись по реперным точкам Международной температурной шкалы 1990 года: по температуре тройной точки воды ( $273,16 \text{ K}$ ) и температурам затвердевания индия ( $429,7485 \text{ K}$ ), олова ( $505,078 \text{ K}$ ) и цинка ( $693,677 \text{ K}$ ).

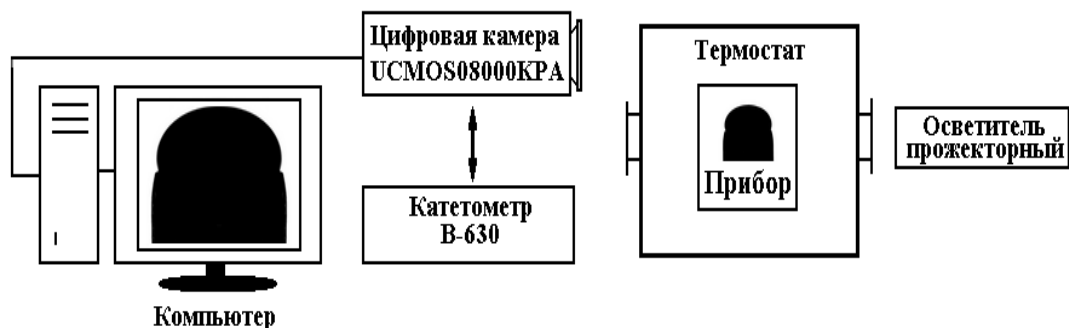


Рис. 1. Блок-схема автоматизированной экспериментальной установки для измерения поверхностного натяжения жидкометаллических расплавов методом большой лежащей капли

Результаты экспериментального изучения  $\sigma(T, x)$  сплавов бинарной системы Sn-Li в интервале температур от  $300$  до  $400 \text{ }^\circ\text{C}$  (наиболее характерные из них представлены на рис. 2) свидетельствуют о том, что полимеры ПН являются линейными, но температурные коэффициенты ПН ( $d\sigma/dT$ ) испытывают от сплава к сплаву заметные изменения. Интервал

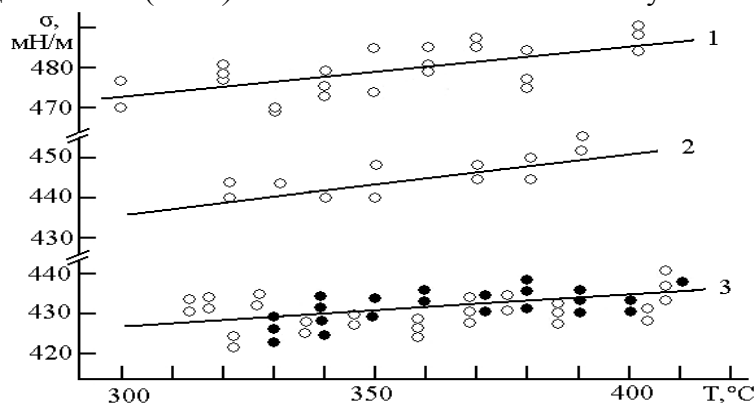


Рис. 2. Температурные зависимости поверхностного натяжения сплавов системы Sn-Li:

●- при повышении температуры, ○- при понижении температуры.  
1 – Sn+ 7.5 ат.% Li; 2 – Sn+ 9.8 ат.% Li; 3 – Sn +15 ат.% Li.

численных значений  $d\sigma/dT$  изученных сплавов составил от  $+0,01 \text{ мН/м}\cdot\text{К}$  до  $+0,89 \text{ мН/м}\cdot\text{К}$  для сплава состава 85 ат.% Sn+15 ат.% Li. По-видимому, это связано как с возможностью образования кластеров вблизи ликвидусных температур в исследованной системе, так и с тем, что составы изученных сплавов находятся в околоэвтектической области концентраций. Положительный знак температурных коэффициентов ПН Li-Sn, на наш взгляд, может быть обусловлен протеканием в растворах Sn + 15 ат.% Li адсорбционно-десорбционных процессов. При повышении температуры может происходить десорбция лития с поверхности жидкого сплава, так как литий является поверхностно-активным компонентом. Десорбция лития, приводящая к «обеднению» состава поверхностного слоя сплава литием, будет приводить к повышению поверхностного натяжения сплавов Li-Sn, что и наблюдается на эксперименте.

Наши исследования ПН системы олово-литий являются началом систематических

исследований поверхностных свойств бинарных металлических систем с участием лития.

#### Список литературы:

1. Y. Kang, T. Terai. Moderate tritium properties in lithium-tin alloy as a liquid breeder-coolant // Fusion Eng. and Des., 2006. 81, N 1-7, pp. 519-523.
2. D. K. Sze, R. F. Mattas, Z. Wang, E. T. Cheng, M. Sawan, S. J. Zinkle, and K. A. McCarthy, Sn-Li, a new coolant/breeding material for fusion applications // 9<sup>th</sup> Int. Conf. on Fusion Reactor Materials, Oct. 9-15, 1999, Colorado Springs.
3. Б.Б. Алчагиров. Поверхностное натяжение щелочных металлов и сплавов с их участием. // М.: ТФЦ. РАН. Обзоры по теплофизическим свойствам веществ. 1991г. №3(89), 4(90). 180с.
4. В.И. Ниженко, Л.И. Флока. Поверхностное натяжение жидких металлов (одно- и двухкомпонентные системы) // М.: Металлургия, 1981. 208 с.
5. Б.Б. Алчагиров, Р.Х. Дадашев Метод большой капли для определения плотности и поверхностного натяжения металлов и сплавов. // Нальчик: КБГУ. 2000. 94 с.
6. Б.Б. Алчагиров, Х.Б. Хоконов, Б.С. Карамурзов Методы и приборы для исследований в области физики межфазных явлений в конденсированных веществах. // Нальчик: КБГУ. Учебное пособие. 2017. 152 с.
7. Б.Б. Алчагиров, Ф.Ф. Дышекова, З.А. Коков Автоматизированная экспериментальная установка для определения быстрых изменений поверхностного натяжения жидкометаллических расплавов и краевых углов смачивания ими поверхностей твердых тел // Приборы. 2017. № 2 (200). – С. 18 – 28.
8. З.А. Коков, Ф.Ф. Дышекова, А.А. Коков, Б.Б. Алчагиров, Р.Х. Архестов, З.А. Кегадуева Программа автоматизации физического эксперимента по измерению поверхностного натяжения жидкостей методом лежащей капли // Свидетельство о государственной регистрации программы для ЭВМ. № 2015614191 от 08.04.2015.

*Лабазанов Х.У., Гусейнов А.А.*

*Дагестанский государственный университет*

*habib3421@mail.ru; a-gusejnov@bk.ru*

*Научный руководитель: к.ф-м.н., доцент Кардашова Г.Д., ДГУ*

### **ВОЗМОЖНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ КЕРАМИЧЕСКИХ ПОКРЫТИЙ ДЛЯ ЗАЩИТЫ УСТРОЙСТВ, РАБОТАЮЩИХ В ЭКСТРЕМАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ ЭКСПЛУАТАЦИИ**

Изучение технологии конструкционных материалов является важным аспектом в формировании защитной керамики для экстремальной электроники. Постоянное совершенствование техники и технологий вызывает необходимость разработки все новых и совершенствования уже известных конструкционных материалов. Керамические материалы, уже давно используемые в электротехнике, стали успешно внедряться и в другие различные отрасли, заменяя, где это возможно, традиционные конструкционные стали, либо в качестве единственно возможных материалов, например, в атомной промышленности, в производстве авиационных двигателей, производстве современного инструмента и т.д. Не случайно ряд ведущих фирм США, Германии и Японии объявили XXI в. «веком керамики», временем активного внедрения керамики в электронике.

Перспективность керамики обусловлена исключительным многообразием ее свойств по сравнению с другими типами материалов, доступностью сырья, низкой энергоемкостью технологий, долговечностью керамических конструкций в агрессивных средах. Производство керамики, как правило, не загрязняет окружающую среду в такой мере, как металлургия. Керамические материалы достаточно стойкие к радиации могут об-

ладать высоким термо-люминесцентным выходом, связанным с полученной дозой, что позволяет использовать их при решении задач контроля ионизирующих излучений.

Основной задачей формирования защитной керамики для экстремальной электроники является получение образцов высокой плотности с оптимальными свойствами. Для получения высокоплотных керамических материалов на основе карбида кремния требуется максимально интенсивное воздействие на прессуемый порошковый материал и добавление активаторов спекания.

Эксперименты по легированию карбидокремниевой керамики показали, что улучшается не только технологичность материала, но и его свойства, например, вязкость разрушения, прочность, коррозионная стойкость, а также тепло- и электрофизические характеристики [1-3]. Спекание, как завершающая стадия получения керамического материала, при котором происходит его уплотнение и увеличение прочности, рекристаллизация и изменение распределения зерен по размерам, слияние пор по размерам и уменьшение их количества формирует структуру, определяющую его свойства. Кроме того, спекание запускает механизм термически активируемых процессов химических и фазовых превращений, гомогенизации, релаксации напряжений различного происхождения [4].

Микротвердость является одной из важнейших характеристик твердого тела, которая тесно связана с энергией связи между атомами решетки. Она обусловлена многими физико-химическими параметрами материала, такими как прочность, предел текучести, модули упругости и т.д. Микротвердость была измерена по методу Виккерса. В результате измерений и соответствующих расчетов была получена зависимость микротвердости от состава для карбидокремниевой керамики с добавкой AlN. Концентрационная зависимость микротвердости керамики SiC-AlN носит аддитивный характер уменьшаясь при увеличении содержания AlN, с максимумом в области 40-60 % вес. AlN. Максимум, который наблюдался в наших результатах при измерениях микротвердости можно объяснить тем, что при составах 40-60 % вес. AlN происходит упрочнение структуры за счет образования поликристаллических твердых растворов, что подтверждается и структурными исследованиями керамики SiC-AlN.

Добавление оксида иттрия в систему SiC-AlN незначительно повысило прочностные характеристики по сравнению с системой SiC-AlN. Микротвердость керамики SiC-AlN-Y<sub>2</sub>O<sub>3</sub> достигает 26±2 ГПа по Виккерсу.

Установлено, что твердость керамики SiC-AlN-Y<sub>2</sub>O<sub>3</sub> падает с повышением содержания добавки Y<sub>2</sub>O<sub>3</sub>, т.к. большое количество спекающих добавок может привести к относительно высокой объемной доле межзеренных фаз, которые имеют более низкую твердость, чем зерна SiC.

При температуре обжига 1950 °С достигнута прочность керамики SiC-AlN-Y<sub>2</sub>O<sub>3</sub> более 650 МПа при введении 5 мас.% Y<sub>2</sub>O<sub>3</sub>. Это может быть связано с равномерно распределенной, равноосной и мелкозернистой микроструктурой керамики.

Добавки Y<sub>2</sub>O<sub>3</sub> сильно изменяют механические свойства материала по сравнению с керамикой SiC-AlN, полученной твердофазным методом. Может быть достигнуто повышение трещиностойкости до 100 % и увеличение прочности на изгиб до 70 % по сравнению с реакционноспекшимся карбидом кремния (SiC).

Добавки, используемые для интенсификации процесса спекания, неизменно становятся вторичными фазами в конечном керамическом материале и обычно понижают его механические свойства при высоких температурах. Из этого неблагоприятного эффекта следует сделать вывод о том, что желателен ввод как можно меньшее количество добавок. Кроме того, эффективность модификаторов в значительной степени зависит от однородности их распределения. Увеличение количества спекающих добавок может способствовать как испарению жидкой фазы, так и к реакции между SiC и модификаторами, что приводит к неполному уплотнению.

## Список литературы:

1. Сафаралиев Г.К., Шабанов Ш.Ш., Билалов Б.А., Кардашова Г.Д., Пашук Е.Г., Халилов Ш.А., Ахмедов Р.Р. Упругие и вязкоупругие свойства керамики на базе твердых растворов SiC-AlN. // Известия высших учебных заведений. Материалы электронной техники. 2011. №4(56). С. 4-6.
2. High-density ceramic materials on the basis of silicon carbide. *Dallaeva D.S., Tománek P., Kardashova G.D., Safaraliev G.K.* Key Engineering Materials. 2014. Т. 592-593. С. 397-400.
3. Шабанов Ш.Ш., Кардашова Г.Д., Абдуллаев Т.Э., Юнусова Н.Р. Электропроводность горячепрессованных керамических материалов на основе карбида кремния при высоких температурах. // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 1: Естественные науки. 2016. №1. С. 51-56.
4. *Safaraliev G.K., Shabanov S.S., Kardashova G.D., Akhmedov R.R., Al-Heyun F.G., Emirov S.N.* A reversible high-pressure second-order phase transition in silicon carbide ceramics SiC-BEО. // Bulletin of the Russian Academy of Sciences: Physics. 2016. Т. 80. №5. С. 500-503.

*Магомедалиева Х. М.*

*Дагестанский государственный университет  
onebox@inbox.ru*

## РАСЧЕТ И РАЗРАБОТКА БИОГАЗОВОЙ УСТАНОВКИ ДЛЯ ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЯ ФЕРМЕРСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Биогазовая энергетика эффективная и прибыльная отрасль. Развитию биогазовой промышленности в России препятствует низкое развитие отхода-перерабатывающей системы, экологической сознательности населения и отсутствие государственной поддержки. Однако, существует несколько причин для ускоренного развития этой области:

1. постепенное истощение запасов традиционного топлива;
2. ухудшающаяся в стране экологическая ситуация;
3. отсутствие в некоторых регионах России газоснабжения и постоянного электроснабжения.

В данной работе рассматривается возможность внедрения в мясо-молочном фермерском хозяйстве технологии получения энергии и тепла, посредством биогазовой установки из биоотходов самой фермы [ Дринча В. М. Предпосылки применения альтернативных источников энергии в сельском хозяйстве // Тракторы и с.,х. машины.//— 2003. - №10— С. 25,27.]

В настоящее время разработано большое количество технологических схем производства биогаза, выбор схемы для каждого хозяйства индивидуален и зависит, в основном, от климатических условий и финансовых возможностей, но в основном для использования применяют следующие типы биогазовых установок:

- с ручной загрузкой без перемешивания и без подогрева сырья в реакторе;
- с ручной загрузкой и перемешиванием сырья;
- с ручной загрузкой, перемешиванием и подогревом сырья в реакторе;
- с газгольдером, механической подготовкой, пневматической загрузкой и перемешиванием сырья, с подогревом сырья в реакторе.

Так как в данной работе рассматривается среднее фермерское хозяйство для минимизации инвестиционных затрат была выбрана биогазовая установка с ручной загрузкой, перемешиванием и подогревом сырья в реакторе. [В. Баадер. Биогаз: теория и практика / В. Баадер, Е. Доне, М. Бренндерфер перевод с немецкого и предисловие инженера

М. И. Серебряного: Москва: «Колос». –1982. – 148 с.]

Выбранная конструкция биогазовой установки должна в обязательном порядке соответствовать следующим критериям качества:

1. водонепроницаемость – для предотвращения утечек;
2. газонепроницаемость – для сохранения полного объема вырабатываемого газа и предотвращения смешивания его с воздухом;
3. теплоизоляция – необходимое условие для анаэробного брожения субстрата и выделения биогаза.

Для снижения капиталовложения и срока окупаемости установки рекомендуется в качестве реактора использовать забетонированный и теплоизолированный колодец с объемом  $105\text{ м}^3$ . Перемешивание значительно ускоряет процесс брожения и выход газа.

В РД функционирует огромное количество частных фермерских хозяйств. В данной работе возьмем за пример мясо-молочную ферму в Гергебильском районе, которая имеет 50 голов крупного рогатого скота (КРС).

Суточный выход навоза у 1 коровы доходит до 35 кг. Суточный выход навоза  $1750\text{ кг}$  с влажностью  $70\%$ . Средние биогазовые установки требуют не менее  $80\%$  влажности, объем воды, которую следует добавить, вычисляется по формуле:

$$V_{\text{воды}} = Q_{\text{навоз}} \times \frac{100 - \varphi_{\text{задан.}}}{100 - \varphi_{\text{необх.}}} - Q_{\text{навоз}}$$

Получаем, что необходимо добавлять  $870\text{ л}$  воды к субстрату.

Объем исходного субстрата составлял

$$V_{\text{исх}} = \frac{m}{\rho} = \frac{1750}{950} = 1850\text{ л,}$$

Общий объем суточной порции субстрата составляет:

$$V_{\text{общ}} = V_{\text{воды}} + V_{\text{исх}} = 2720\text{ л}$$

Рекомендованная длительность цикла брожения коровьего навоза составляет  $16$  суток, поэтому  $V = 2720 * 16 = 43520\text{ л}$  – это будет объем рабочей части реактора. Объем газового буфера реактора составляет  $20\%$  от общего объема, соответственно, объем рабочей части реактора –  $80\%$ . Тогда полный объем реактора будет  $54,4\text{ м}^3$ . Выход биогаза из коровьего навоза по отношению к объему реактора ( $0,8 - 0,9\text{ м}^3$  биогаза на  $1\text{ м}^3$  полного объема). Получаем, суточный выход биогаза  $43 - 50\text{ м}^3$ . Некоторая часть полученного газа тратится на нужды хозяйства в электроэнергию и тепле. За весь год (учитывая  $7$  отопительных месяцев) получаем  $6450 - 9300\text{ м}^3$ , более вероятно, что значение будет ближе к нижнему пределу.

По расчетам инвестиционные затраты должны составить около  $240000$  рублей. Согласно тарифу на газ на второе полугодие  $2017$  года, стоимость  $1\text{ м}^3$  газа составляет  $4,8$  руб. Расчеты показывают, что доход от биогазовой будет составлять  $30960 - 44640$  руб в год. Окупаемость биогазовой установки составляет  $5 - 6$  лет. Нужно отметить, что помимо биогаза получается еще и органическое удобрение.

Широкое внедрение биогазовых установок позволит получить колоссальный положительный экологический эффект. При переработке  $6\,058\,703$  тонн навоза в год будет предотвращен выброс  $934,86\text{ Гг}$  эквивалента углекислого газа  $\text{CO}_2$  в атмосферу, а снижение потребления ископаемых видов топлива при их замене на биогаз приведет к снижению эмиссий углекислого газа. Широкое внедрение биогазовых технологий в индустриальный и сельскохозяйственный сектора экономики плюс производство тепла и энергии для бытовых приборов позволит достигнуть эффективного и устойчивого снижения экологических нагрузок на окружающую среду

#### Список литературы:

1. Веденев А. Г, Веденева Т. А. Экономическая оценка биогазовых технологий: <http://www.diagram.com.ua/list/alter-energy/alter-energy037.shtml>

## **ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ВОЗДЕЛЫВАНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР В РЕСПУБЛИКЕ ДАГЕСТАН**

В реальном режиме времени современное сельское хозяйство не может обходиться без пестицидов – веществ, применяемых для борьбы с вредителями, возбудителями болезней растений и сорными растениями.

Пестициды являются единственным составляющим загрязнителем, осознанно вносимые человеком в окружающую среду.

Все пестициды и химические удобрения были изобретены с целью увеличения объемов сельскохозяйственной продукции.

Сельскохозяйственное производство без использования «химии» экономически неэффективно и не выгодно для производителя.

Факторы, которые влияют на изменение ситуации на рынке пестицидов, включают в себя уменьшение пахотных земель, быстрый рост населения и, соответственно, требование к повышению урожайности.

По интенсивности загрязнения окружающей среды пестициды в настоящее время занимают первое место.

Ежегодно масштабы их производства и использования быстро увеличиваются, и на сегодняшний день в мире применяется более 5000 видов пестицидов и 700 химических ингредиентов.

Мировой рынок пестицидов в 2016 г. достиг 58,5 млрд долларов.

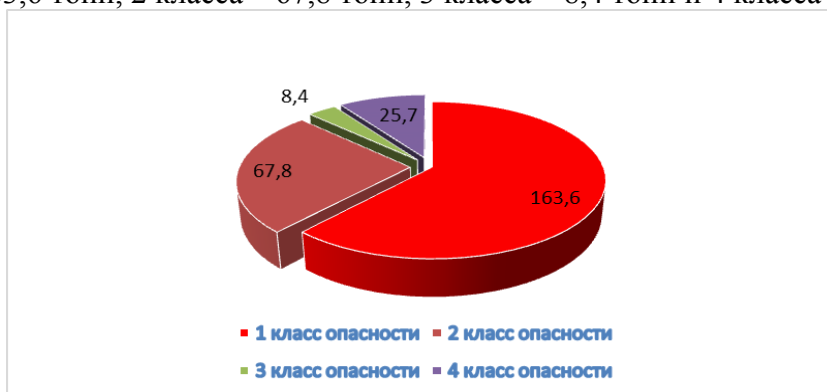
Объем производства пестицидов на мировом рынке к 2019 году планируются довести до 3,2 млн. тонн, по сравнению с 2,5 миллионов тонн в 2016 году.

На российском рынке средств защиты растений (СЗР) преобладает импортная продукция. В Россию официально ввозят ежегодно более 100000 т пестицидов, а сколько завозятся контрабандным путем и какого качества, никто не знает и остается темной завесой. Есть факты, что после применения таких пестицидов на этом участке несколько лет ничего не растет.

Пестициды, уничтожая вредных организмов, наносят вред многим полезным организмам, и подрывает пищевые цепи и фундаментальные способности экосистемам. Установлено, что около 1,5 млн. тонн трудно разлагаемых веществ уже вошло в состав наземных и морских экосистем различными путями.

Хочется представить ситуацию состояния хранения запрещенных и непригодных пестицидов и агрохимикатов, оказывающих негативное воздействие на окружающую среду в Республике Дагестан по некоторым административным районам.

Как видно на рисунке 1 на территории РД общее количество подлежащих утилизации пестицидов и агрохимикатов со времен СССР составляет – 265,5 тонн, это (1 класса опасности 163,6 тонн, 2 класса – 67,8 тонн, 3 класса – 8,4 тонн и 4 класса – 25,7 тонн).

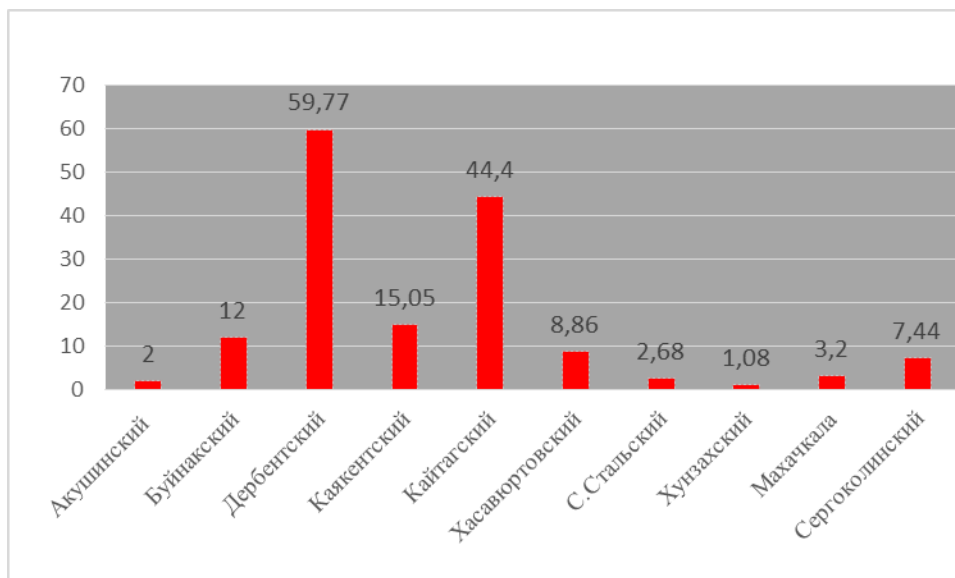


**Рисунок 1-Сведения о подлежащих утилизации пестицидов и агрохимикатов различных классов опасности, находящихся на территории Республики Дагестан.**

Почти все они находятся в заброшенных химскладах бывших совхозов и колхозов



безхозно.



**Рисунок 2- Дислокация подлежащих утилизации пестицидов и агрохимикатов по районам Республики Дагестан**

Как видно из рисунка 2 самое большое количество подлежащих утилизации пестицидов и агрохимикатов по районам Республики Дагестан дислоцированы в Дебентском, Кайтагском, Каякентском, Буйнакском и др. районах.

Таким образом, можно отметить, что большая степень загрязнения окружающей среды имеется на территории равнинной зоны Дагестана, которая связана с большей интенсивностью применения пестицидов по сравнению с горной и предгорной зонами, так как в равнинной зоне расположены многолетние насаждения, для защиты которых требуются многократные химические обработки [2,3].

#### **Список литературы:**

1. Атлас дислокации подлежащих утилизации пестицидов и агрохимикатов находящихся на территории Республики Дагестан, Махачкала 2010.
2. Астарханова Т.С. Экотоксикологическое обоснование оптимизации применения химических средств защиты растений в системах защиты многолетних насаждений от вредителей и болезней в Северо-Кавказском регионе. //Автореф. дис. ... на соискание ученой степени доктора с/ н , С Петербург, 2008.
3. Астарханова Т.С. Агроэкологическое обоснование систем защиты плодовых культур и винограда в Дагестане. Ддиссертация на соискание ученой степени кандидата биологических наук / Дагестанский государственный аграрный университет им. М.М. Джамбулатова. Дагестан, 2003.
4. Абасова Т.И., Астарханова Т.С. Циркуляция пестицидов в биосфере и их экотоксикологическая оценка. //Третья Всероссийская научно-практическая конференция «Агротехнический метод в защите растений», Краснодар. 2005г.- с 68 – 70.
5. Астарханов И.Р., Ашурбекова Т.Н., Рамазанова З.М. Влияние пестицидной нагрузки на окружающую среду и пути его снижения//Проблемы развития АПК региона. 2014. Т. 20. № 4 (20). С. 49-52.
6. Багандова Л.М., Ашурбекова Т.Н. Исследование экологического статуса систем «почва-растение-воздух» при антропогенном воздействии//Проблемы развития АПК региона. 2011. Т. 8. № 4. С. 22-25.
7. Джамбулатов З.М., Стаьмакова В.П., Ашурбекова Т.Н., Исаева Н.Г. Экотоксиканты в агроландшафтах Республики Дагестан. В сборнике: Инновационные фундаментальные и прикладные исследования в области химии сельскохозяйственному производству Материалы III Международной Интернет-конференции. 2010. -С. 60-65

8. Исмаилова М.М., Астарханова Т.С., Ашурбекова Т.Н. Экологически безопасные методы защиты растений.// В книге: Актуальные проблемы развития регионального АПК 2014. С. 222-225.

9. Стальмакова В.П., Ашурбекова Т.Н. Система ведения сельского хозяйства - экологические аспекты // Проблемы развития АПК региона. 2016. Т. № 4 (28). -С. 62-66.

10. Стальмакова В.П., Исаева Н.Г., Ашурбекова Т.Н., Атаева Р.Д. Факторы влияющие на качество окружающей среды в экологически проблемных районах// В сборнике: Образование, наука, инновационный бизнес - сельскому хозяйству регионов. Материалы Всероссийской научно-практической конференции, посвященной 75-летию Дагестанской государственной сельскохозяйственной академии. 2007. С. 251-252.

*Магомедова Х.А.*

*Дагестанский государственный университет*

*hadya1396@mail.ru*

### СИНТЕЗ ПРОИЗВОДНЫХ 2-МЕРКАПТОБЕНЗОТИАЗОЛА

В течение последних десятилетий наблюдается устойчивый интерес к химии азолов, содержащих в качестве заместителей бензотиазольные фрагменты так как они обладают широким спектром прикладных свойств: (полиметиновые красители, стабилизаторы полимерных материалов, антиоксиданты, оптические сенсibilизаторы фотоматериалов. Производные 2-меркаптобензотиазола имеют широкий спектр биологического действия [1], являются антиоксидантами [2], обладают противогрибковой и фунгицидной активностью [3]. В литературе имеются данные, что бензотиазолилзамещенные симтриазины проявляют высокую антимикробную активность [4].

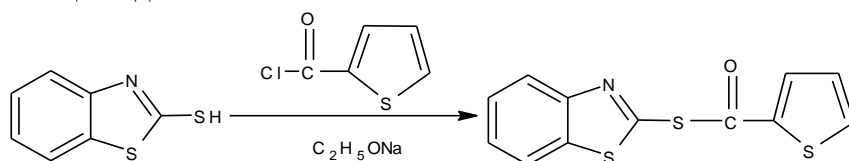
Разработка новых методов синтеза производных 2-меркаптобензотиазола и получение на их основе веществ, обладающих полезными свойствами можно считать актуальной задачей.

Целью работы является синтез нового биологически активного производного 2-меркаптобензотиазола-S-(1,3-бензотиазол-2-ил)тиофен-2-карботиоата.

Синтез S-(1,3-бензотиазол-2-ил)тиофен-2-карботиоата.

К раствору этилата натрия, полученному из 1,68г металлического Na и 90мл абсолютного этилового спирта, маленькими порциями при перемешивании прибавляли 6г 2-меркаптобензотиазола. Затем медленно добавили 3,5мл тиофен-2-карбонилхлорид. Реакция прошла мгновенно. Реакционную смесь перемешивали в течение 1 часа, при температуре 35-40оС. Выпавший осадок отфильтровывали, промывали несколько раз водой до нейтральной среды, сушили на воздухе и перекристаллизовывали из спирта. Выход 6,60г (79,1%), игольчатые кристаллы светло-желтого цвета, т.пл. 170-172оС. S-(1,3-бензотиазол-2-ил)тиофен-2-карботиоат растворяется в бензоле, хлористом метиле, частично в горячем спирте, не растворяется в гексане.

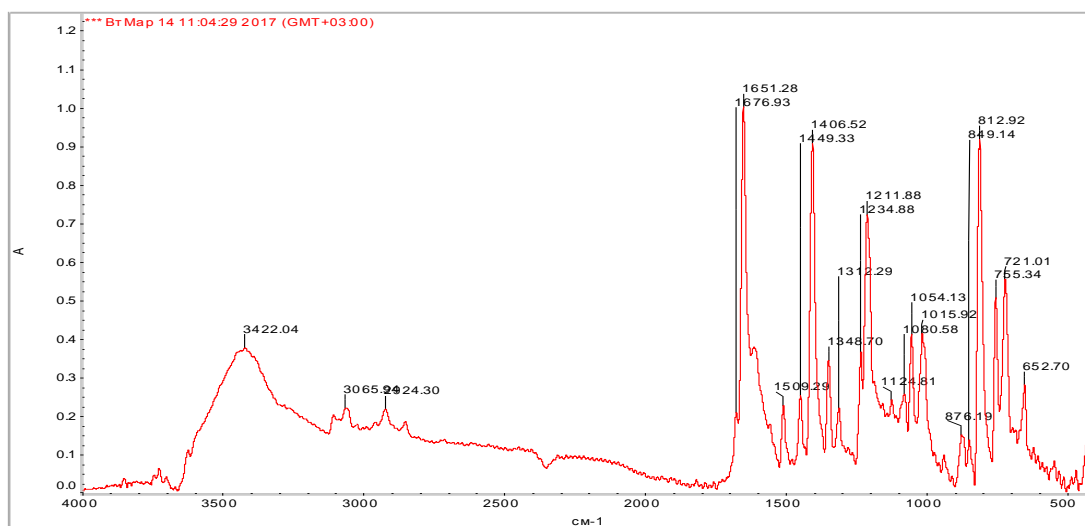
Реакция идет по схеме:



3

1

При нитровании соединения 1 нитрогруппа вступает в альфа-положение. В осадке получили оранжевые кристаллы с т.пл.182-188оС. Полученное соединение 2 растворяется в спирте, не растворяется в бензоле, хлористом метиле, ацетонитриле.



В ИК спектре соединения 1 присутствуют полосы поглощения в области 1676, 1651 см<sup>-1</sup> характерные для (C=O)-группы, полоса поглощения в области 1509 см<sup>-1</sup> характерная для (N=C) связи, и в области 755, 721, 652 см<sup>-1</sup> характерная для (C-S) связи. Наличие этих спектральных данных подтверждают образование соединения 1. На основании анализа литературы можно предположить, что производные 2-меркаптобензотиазола являются веществами, обладающими антибактериальной активностью. На сегодняшний день имеются специализированные программы способные с высокой вероятностью предсказать соединения на основе одной только структурной формулы. Такова например, программа PASS (Prediction of Activity Spectra for Substances) [5], которая дает соответствующее предсказание для более, чем 700 различных эффектов с точностью до 95%. На соединение 1 эта программа, даёт прогноз, о том, что она обладает противоаллергической активностью с вероятностью 77,2%, противоастматической активностью с вероятностью 81,6%, активность ингибитора фосфолипазы D с вероятностью 85%, также активностью мукомебранных протекторов с вероятностью от 81,8%.

#### Список литературы:

1. Aikawa, K.; Aoki, K. Pat. 07.228.530 Japan; С.А., 124,784n (1995).
2. Synthesis, antioxidant properties and radioprotective effects of new benzothiazoles and thiazolidines // Cressier, D.; Prouillac, C.; Hernandez, P. et al. // Bioorganic & Medicinal Chemistry. – 2009. - №7. - P. 5275-5284.
3. New anticandidous 2-alkylthio-6-aminobenzothiazoles / Sidoova, E.; Loos, D.; Bujdakova, H.; Kallova, J. // Molecules. - 1997. - №2. - P. 36-42.
4. Vaz, C.F.; Bhungara, S.K.; Nadkarny, V.; Indian, J. Chem., 14B, 709 (1976).
5. [http://pubs.acs.org/cen/coverstory/18017computer/htm/tophttp://www/ibn.msk.su/PASS](http://pubs.acs.org/cen/coverstory/18017computer/htm/tophttp://www.ibn.msk.su/PASS).

**Максимова А.М**

Дагестанский государственный университет  
 abay.maksumova2016@yandex.ru

Научный руководитель: к.х.н., профессор **Татаева С.Д.**, ДГУ

## МОДИФИЦИРОВАНИЕ ИОНООБМЕННИКА АМБЕРЛИТА НИТРОЗО-R-СОЛЮ ДЛЯ КОНЦЕНТРИРОВАНИЯ И ИЗВЛЕЧЕНИЯ МЕДИ (II)

Настоящее время интенсивно развиваются методы с использованием иммобилизованных органических реагентов на различных типах носителей для определения тяжелых металлов. Новое научное направление, связанное с применением в химическом анализе реагентов, иммобилизованных на поверхности различных носителей, является

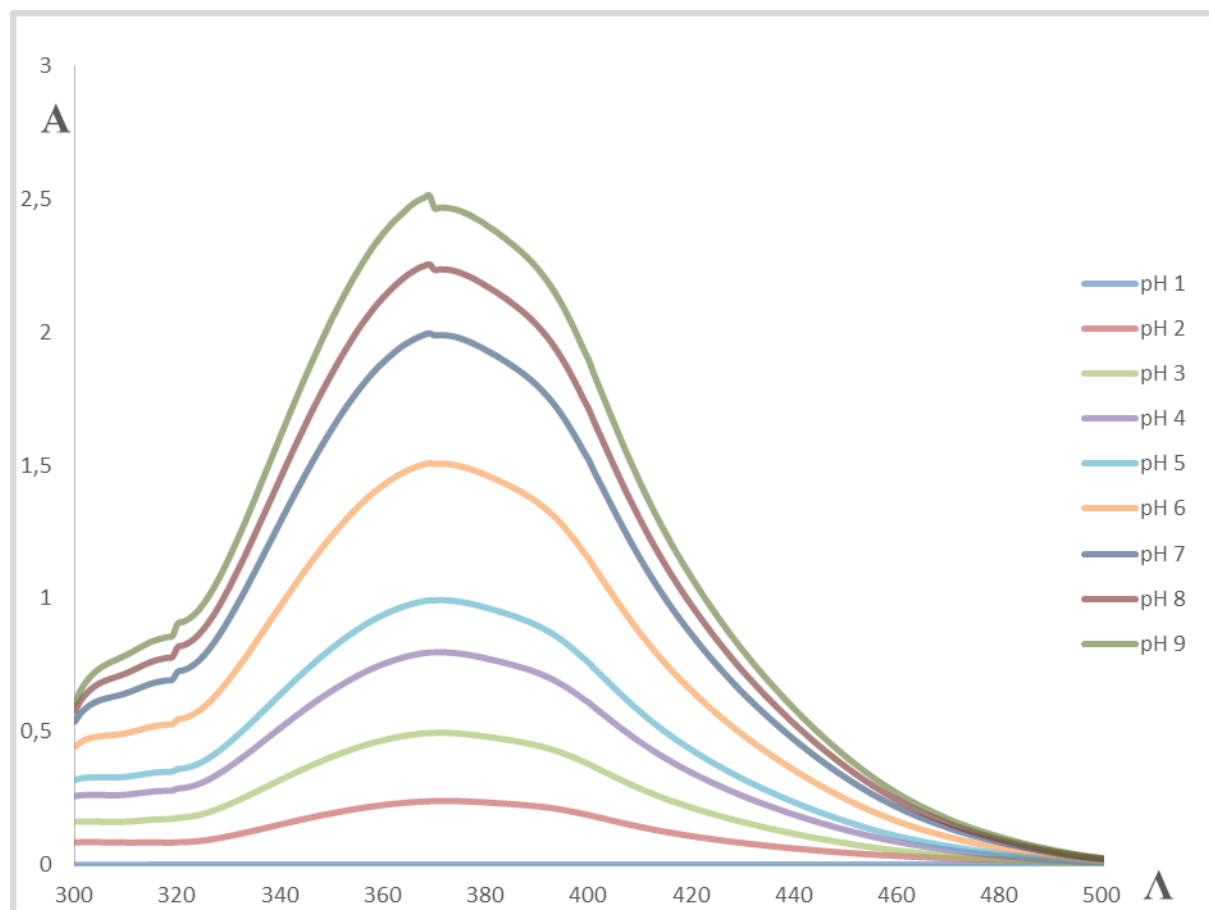
весьма перспективным. Такие реагенты повышают чувствительность и избирательность определения многих элементов. Снижение предела обнаружения достигается концентрированием определяемых ингредиентов из относительно большого объема раствора в фазе сорбента. В отличие от экстракционного концентрирования, сорбционные методы не требуют использования органических растворителей, а потому безопасны для здоровья [1]. Сами сорбенты нетоксичны и легко отделяются от раствора фильтрованием, что делает анализ более экспрессным. Существует практически неограниченное количество возможностей для направленного изменения химико-аналитических свойств сорбентов посредством модифицирования их органическими реагентами [2].

Целью данной работы является получение нового сорбента путем модификации анионообменного сорбента амберлит IRA-400 нитрозо-R-солью и изучение возможности его применения для концентрирования и извлечения микроколичеств меди.

В качестве сорбента выбран анионит высокоосновный Амберлит IRA-400. Высокоосновный анионит полистирольного типа получают методом полимеризации, содержит четвертичную аммоновую группировку. В качестве модификатора использовали нитрозо-R соль с концентрацией  $5 \cdot 10^{-4}$  М.

Изучение спектров поглощения раствора нитрозо-R-соль в зависимости от кислотности показывает, что кривые имеют постоянный максимум при  $\lambda=370$  нм.

Расчёт равновесной концентрации НРС проводили по градуировочной зависимости, обработанной программой *MicrosoftOfficeExcel2010* и описываемой уравнением



$y=0,0449x-0,0062$  и величиной достоверности аппроксимации  $R^2=0,9983$ .

Рис.1. Спектры поглощения реагента в зависимости от pH ( $C=1 \cdot 10^{-3}$ М,  $V_k=25$  мл,  $l=1$  см)

Установление оптимальных условий сорбции начали с подбора pH, при котором наблюдали наибольшую сорбцию. По полученным данным можно сделать вывод, что оптимальной кислотностью среды для сорбции нитрозо-R-соли на амберлите является

интервал pH 2,0-3,0.

При выбранном значении кислотности изучили время достижения сорбционного равновесия. Оптимальное время контакта фаз в системе НРС-АМБ составило 40 мин. По истечении 40 мин, значение степени сорбции практически не менялась.

Статическая емкость сорбента по реагенту составила 158 мг/г. Для определения диапазона определяемых концентраций меди (II) модифицированным анионитом получены спектры диффузного отражения для всех компонентов систем. В случае сорбции меди важнейшую роль играет кислотность раствора. Так как в сильнощелочной среде ионы меди гидролизуются, поэтому сорбцию проводили в кислой и нейтральной средах. Максимальную сорбцию меди модифицированным сорбентом наблюдали при pH 6,0. Оптимальное время сорбции ионов  $\text{Cu}^{2+}$  составило 20 мин. По достижении этого времени сорбция остается постоянной.

В статическом режиме определена ёмкость модифицированного сорбента по отношению к ионам меди. По точке перегиба кривой насыщения нашли статическую ёмкость по ионам меди. Статическая ёмкость меди составила 15,36 мг/г.

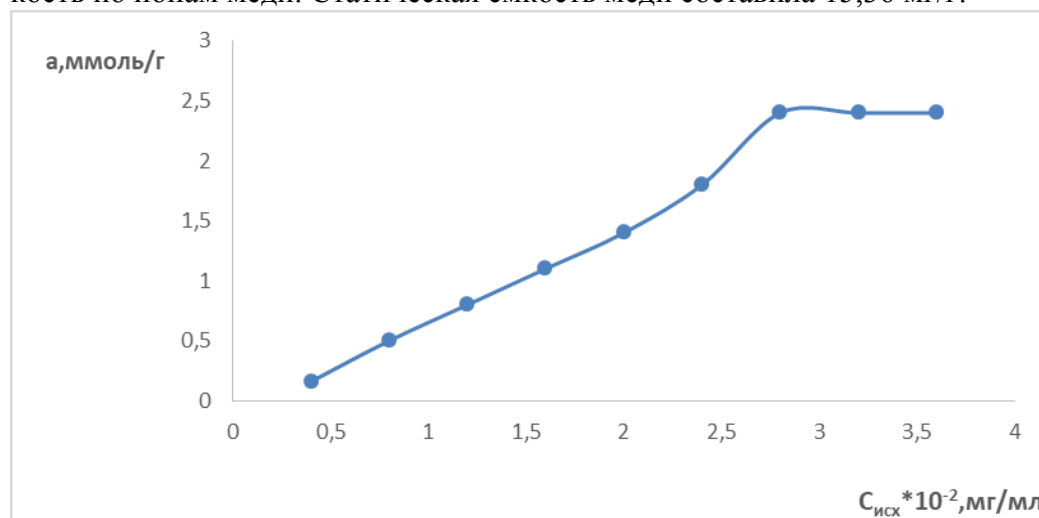


Рис. Кривая насыщения полимерного комплексного соединения меди (pH=6,0;  $V_k=25$  мл;  $m_c=0,3$  г;  $\lambda=520$  нм)

#### Выводы

1. По спектрам нитрозо-R-соли при различной кислотности определена область максимального поглощения модификатора  $\lambda=380$  нм.
2. В статическом режиме изучены условия сорбции: кислотность среды (pH), время контакта фаз ( $\tau_{\text{мин}}$ ), ёмкость анионита по отношению к модификатору ( $\text{CEC}_R$ );
3. Установили оптимальные условия сорбции нитрозо-R-соли на анионите АМБ IRA-400 (pH 3,0;  $t=40$  мин.;  $\text{COE}=158$  мг/г).
4. Методом твердофазной спектроскопии изучены условия сорбции меди АМБ-НРС. Установлено, что ионы меди образуют полимерное комплексное соединение с МС при pH 6,0;  $t=20$  мин;  $\text{COE}=15,36$  мг/г.

#### Список литературы:

1. Золотов Ю.А., Иванов В.М.// Химические тест методы анализа // М., 2002. С.304
2. Рамазанов А.Ш., Магомедов К.Э., Татаева С.Д.// Аналитика и контроль. 2012. т. 16. №4.с.1.

## СУТОЧНЫЙ И СЕЗОННЫЙ АСПЕКТЫ СТРУКТУРЫ СООБЩЕСТВА МЫШЕВИДНЫХ ГРЫЗУНОВ, В УСЛОВИЯХ РЕКРЕАЦИОННОГО ПРИРОДАПОЛЬЗОВАНИЯ ПРЕДГОРИЙ ДАГЕСТАНА

Практически для всех сообществ характерна сезонная периодичность, что не редко приводит к полному изменению структуры сообщества по сезонам в течение года (Кошкина, 1966; Формозов, 1948; Юргенсон, 1957). В этой связи цель работы заключалась: выявление специфики проявления процессов сезонности в сообществе мышевидных грызунов в условиях рекреационного природопользования восточной оконечности Нарат-Тюбинского хребта предгорной зоны Дагестана.

**Материал и методика.** Основным в нашей работе был метод полевого исследования. В этой связи весь 2016 г. в 5-7 км от г. Махачкала – восточная оконечность Нарат-Тюбинского хребта, Предгорная геоморфологическая зона Дагестана, были определены зоны полевых работ (контрольная, экспериментальная). Имеющие, в целом, изначально схожий тип растительности - древесно-кустарниковые ассоциации преимущественно дубовые и боярышниковые заросли. При этом различия между участками заключались в различном режиме использования одного из участков как зоны кратковременного отдыха рекреантами, в остальном принцип при прочих равных условиях соблюдался. Выражавшаяся, главным образом, в присутствии отдыхающих, чрезмерном уровне беспокойства, разжигании кострищ, замусоривании бытовыми отходами, вытаптываемости приводящей к повышению значений твердости поверхностных слоев почв, повлекшие за собой изменения флористической картины.

Анализ полевых данных полученных с обоих участков свидетельствует о заселенности древесно-кустарниковых ассоциаций района исследования тремя видами мышевидных грызунов: желтобрюхая мышь (*Apodemus fulvipectus*, Ognev - Павлинов и др., 2002), лесная соня (*Dromomys nitedula*, Thomas), общественная полевка (*Microtus socialis*, Schrank).

Одной из важных задач являлось получение количественных учетов. За весь учетный период было обработано около 800 ловушко/ночей, отловлено 64 животных, чье биотопическое распределение составило 38 контроль, против 26 рекреации (табл. 1).

В качестве оборудования отлова мелких млекопитающих использовалась ловушка Геро, отлов велся стандартным методом ловушко – линии. Учет на площадке длился темное время суток, применяя стандартную приманку (смоченные в масле кусочки хлеба).

### **Результаты обсуждения.**

По части суточной активности все виды, обитающие в районе исследования, являются типичными представителями группы животных с ночным периодом активности.

На основе количественного соотношения динамики численности видов попытаемся смоделировать характер колебания индексов доминирования членов модельного сообщества. Отмеченная осенью 2016 года высокая численность желтобрюхой мыши привела к полному доминированию этого вида в осеннее - зимний период на обоих участках (табл. 2). Как мы предполагаем вынудив иерархически второстепенных видов аккумулироваться в менее оптимальных участках общего ареала обитания. В силу особенности экологии лесной сони, чей период активности приходится исключительно на весенне-летнее время года говорить об определенном доминировании желтобрюхой мыши в первый год исследования следует условно, имея в виду, что начало работы, пришлось на уход лесной сони в спячку. Так или иначе, на момент высокой численности желтобрюхой мыши присутствие остальных осенью 2016 года не зафиксировано. В этом случае значения численности особей общественной полевки имели пиковую отметку в весенне-летний периоды 2016 г., как на контроле, так и на рекреации. Упомянутый уже «крах» численности особей желтобрюхой мыши вызвал, вполне понятный, рост численности общественной полевки на обоих участках разве что с различной удельной долей присутствия – более чем трех кратное преобладание численности на контроле (табл. 1). В силу особенности экологии лесной сони, чей период активности приходится исключительно на весенне-летнее время года, что, безусловно, дополняет картину сезонной активности животных района исследования (табл. 1). Результаты уловов демонстрируют стабильную численность лесной сони на обоих участках. Определенно, экстремальные погодные

факторы, определяющие колебания численности мышей и полевок меньшей степени определяют динамику численности сонь, именно благодаря сезону спячки. На период весна, лето, осень 2016 года низкий удельный уровень численности желтобрюхой мыши позволил вполне мирно сосуществовать остальным видам сообщества.

На наш взгляд подобное развитие событий продолжается до того момента пока уровень численности не выйдет за порог величины предельной плотности насыщения, увеличивая энтропию в системе, тем самым выводя ее из равновесия. Ситуация на рекреации демонстрирует низкую удельную долю членов сообщества соответственно следует ожидать более долгую амплитуду роста численности.

Анализ сезонной динамики как сообщества в целом, так и его структурных элементов тесно переплетается с величиной динамики численности: в момент, когда численность желтобрюхой мыши фиксировалась на низкой величине значения численности общественной полевки на тех же участках не соизмеримо выше, чем в годы с обратной зависимостью. Тем не менее, численная доля животных на контрольном участке значительно выше доли на рекреации (табл. 1). Таким образом, соотносительный анализ динамики уловистости перечисленных видов по сезонам свидетельствует - механизм сезонной активности, как адаптивный шаг, активизируется только в условиях нахождения амплитуды динамики численности в режиме максимальной величины. В отношении лесной сони данные уловистости демонстрируют стабильный уровень колебания, что объясняется внутренней особенностью организации вида – сезон спячки, благодаря которому удается поддерживать оптимальный уровень.

Таблица 1

Специфика распределения численности населения мышевидных грызунов в зонах подверженных рекреационной трансформации, восточная оконечность Нарат - Тюбинского хребта

Виды	2016	
	К	Р.
<i>Apodemus fulvipectus</i>	24	17
<i>Dryomys nitedula</i>	4	2
<i>Microtus socialis</i>	10	7

#### Список литературы:

1. Воронов А. Г. 1973. Геоботаника. М.: «Высшая школа». 2 изд. 383с.
2. Бигон М., Харпер Д., Таунсенд К. 1989. Экология Особи, популяции и сообщества. М.: «Мир». том 2. 477 с.
3. Кошкина Т. В. 1966. О периодических изменениях численности полевок на промере Кольского п-ва // Бюлл. МОИП, сер. биол. Т. 71, Вып. 3. С.14-27.
4. Формозов А. Н. 1948. Мелкие грызуны и насекомоядные Шарьинского района Костромской области в период 1930-1940 гг.: Сб. науч. тр. М.: МОИП. Вып. 3. С. 3-110.
5. Одум Ю. 1975. Основы экологии. М.: Наука. 733с.
6. Павлинов И. Я., Крускоп С. В., Варшавский А. А., Борисенко А. В. 2002. Наземные звери России. Справочник определитель. М.: КМК. 298 с.
7. Юргенсон П. Б. 1957. Межвидовые отношения у лесных полевок рода *Clethrionomys glareolus* по данным изменения численности популяции. Тр. Воронеж. заповедника. Воронеж: Юность. Вып. 7. С. 34-41.
8. Andrzejewski R., Olszewski I. 1963. Social behavior and interspecific relation in *Apodemus flavicollis* and *Clethrionomys glareolus* // *Acta Theriologica*. V. 7, № 10. P. 76-83.
9. Paine R. T. 1979. Disaster, catastrophe and local persistence of the sea palm (*Postelsia palmaeformis*) // *Science*. N. Y. №205. P. 685-687.

*Мирзоев-Шовкринский Р. М.*  
*"МБОУ" лицей № 8*  
*Ученик 11 Ф/Т кл.*  
*Научный руководитель: Гаджибалаева Г.Г.*  
*ggg-54@mail.ru*

## **УФ СЕНСОР НА ОСНОВЕ ПОРИСТОЙ НАНОКРИСТАЛЛИЧЕСКОЙ ПЛЕНКИ ZnO**

В последние три десятилетия в связи с требованиями медицины, биотехнологий, экологии, космической и военной техники ультрафиолетовая (УФ) фотоэлектроника является интенсивно развивающимся направлением материаловедения и приборостроения.

Перспективным материалом для изготовления УФ чувствительных приборов, лишенным многих вышеперечисленных недостатков, является оксид цинка (ZnO).

При магнетронном распылении мишени металлического цинка при повышенном давлении рабочего газа аргона в результате газофазной агрегатизации продуктов распыления (паров цинка) на подложке формируются коралловидные массивы неупорядоченных структур цинка с аномально развитой поверхностью. Проведенный рентгенофазовый анализ показал, что данные слои цинка являются аморфными.

Известно, что для повышения чувствительности тонкопленочных сенсоров на основе ZnO следует увеличивать площадь их активной поверхности, а также улучшать кристалличность образующих чувствительный слой оксидных нанозерен. В связи с этим была предпринята попытка получения пористого слоя ZnO путем термического отжига на воздухе предварительно синтезированного на подложке коралловидного аморфного слоя цинка в кислород содержащей атмосфере. Исследования показали, что полное окисление цинка с образованием прозрачного слоя ZnO происходит при температуре отжига  $T_{отж} \geq 400^\circ\text{C}$ . Окисление Zn до ZnO при более высокой температуре ( $450^\circ\text{C}$ ) приводит к более существенному изменению структуры пленки

Полное окисление цинка и формирование оксидной пленки также подтверждалось результатами исследования прозрачности окисленных слоев.

Исследования морфологии, микроструктуры и оптических свойств пленок ZnO, полученных окислением коралловидного массива неупорядоченных структур цинка, показали, что при температуре отжига  $T_{отж} \geq 400^\circ\text{C}$  цинк окисляется полностью, при этом формируется пористая пленка ZnO с нанокристаллической структурой, имеющая высокий коэффициент поглощения в УФ области спектра.

Синтезированные слои были использованы в качестве активного слоя фоторезистивного датчика УФ-диапазона (ФРД).

Таким образом, в ходе выполнения работы был оптимизирован процесс изготовления макета фоторезистивного датчика УФ-диапазона на основе нанокристаллической пористой пленки ZnO. Изучены характеристик отклика изготовленного фоторезистивного датчика на воздействие ультрафиолетового излучения. Показано, что для получения оптимальных характеристик датчика процесс окисления исходного аморфного слоя Zn необходимо проводить при температуре  $450^\circ\text{C}$ , обеспечивающего полную трансформацию аморфного цинка в нанокристаллическую фазу ZnO с сохранением приемлемой степени пористости формируемого оксидного слоя.

*Насрулаев Р.Д.*  
*Ученик 11 Ф/Т класс "МБОУ", лицей № 8*  
*Научный руководитель: Гаджибалаева Г.Г.*  
*ggg-54@mail.ru*

## **МАЛАЯ ВЕТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ УСТАНОВКА**

Настоящее время перед учеными мира стоит проблема нахождения и разработки новых альтернативных источников энергии. В данной работе будут рассмотрены проблемы обнаружения новых видов топлива, которые можно было бы назвать безотходными и неисчерпаемыми, одним из которых является ВЭУ

Ветроэнергетическая установка (ВЭУ) – это комплекс технических устройств для



преобразования кинетической энергии ветрового потока в какой – либо другой вид энергии. Различают ветродвигатели крыльчатые (наиболее распространённые) с коэффициентом использования энергии ветра до 0,48, карусельные (роторные) с коэффициентом использования не более 0,15 и барабанные.

Существуют два основных типа ветротурбин: с вертикальной осью вращения и с горизонтальной. Вертикально осевые турбины работают при низких скоростях ветра, но имеют малую эффективность. К малой ветроэнергетике относятся установки мощностью менее 100 кВт. Установки мощностью менее 1 кВт относятся к микроветряной энергетике. Они применяются на яхтах, с/х фермах для водоснабжения. Малые ветрогенераторы могут работать автономно, то есть без подключения к общей электрической сети.

Одной из сложных задач является техническая разработка генератора: соотношение размеров магнитов с размером катушки и её числом витков; определение количества магнитов и катушек; выходные характеристики генератора и множество технических деталей.

Для начала надо определиться с мощностью будущего генератора.

$$E = 2f n m N B S$$

Генератор состоит из двух частей — неподвижной (статор) и подвижной (ротор), которая совершает относительно статора вращательные движения.

На роторе располагаются постоянные магниты. Материал магнитов - NdFeB (неодимовый). Магниты имеют форму цилиндра, толщиной 10мм, диаметром 30мм, магнитная энергия 300 кДж/м<sup>3</sup>, 32 штуки (по 16 на ротор). Для ротора генератора использованы запчасти от автомобиля: два передних тормозных диска от ВАЗ 2108 и от неё же ступицы заднего колеса в сборе. На тормозные диски по кругу приклеены магниты, с чередованием их полярности.

На статоре располагаются катушки из медной проволоки диаметром 1.12 мм. Катушки наматываются вручную. Статор представляет из себя блин из эпоксидной смолы, в котором по кругу располагаются катушки.

Число катушек в 3/4 раза меньше, чем число магнитов на одном роторе, т. е. 12 катушек. Число витков и размеры катушки определяем из расчетов.

$$L = \mu_0 N^2 S / l.$$

где, N - число витков, S - площадь поперечного сечения, L - длина.

Из фанеры сделана форма для заливки катушек статора эпоксидной смолой, аккуратно разместив по кругу в этой форме катушки. Поскольку это 3-х фазный генератор, то в каждой фазе приходится по 4 катушки спаянные последовательно, а концы фаз соединены по схеме «звезда».

В городе Махачкала низкая среднегодовая скорость ветра, но открытое пространство и возвышение объекта позволит ветрогенератору работать как минимум на 30-40% от номинальной мощности. Для более точных показателей можно произвести замер скорости ветра в месте установки.

**Мощность ветроколеса** на валу т.е. без учета потерь в передачах подшипниках, можно подсчитать по формуле:

$$N = \frac{\rho \cdot V^3 \cdot F \cdot E}{2 \cdot 75} [\text{л. с.}]$$

Рассчитать **площадь ометания** можно по формуле:

$$F = \frac{\pi D^2}{4}$$

Для нормальных условий (температура 15°С и давлении 760 мм ртутного столба), мощность можно рассчитать по упрощенной формуле;

$$N = \frac{V^3 \cdot D^2 \cdot E}{1530} [\text{л. с.}] \quad \text{- в лошадиных силах}$$

$$N = \frac{V^3 \cdot D^2 E}{2080} [\text{кВт}] \quad \text{- в киловаттах}$$

**D** - диаметр ветроколеса (в метрах). Максимальное, теоретически вычисленное значение **E** = 0.593 но на практике этого достигнуть не возможно. Таблица Расчет стоимости дополнительных деталей и покупных изделий (**приложение**)

Расчет начальных инвестиций. Таблица– (**приложение**)

Последовательность расчета эксплуатационных расходов и суммарные затраты. Таб-

лица–(приложение)

**Расчет чистого дисконтированного дохода Таблица - –(приложение) Техно-экономические показатели внедрения ветроэнергетической установки Таблица– Техно-экономические показатели проекта–(приложение) Ветроэнергетическая установка – является весьма легкодоступной в использовании и экономически выгодной даже для единичного потребителя, учитывая, что себестоимость установки обошлась примерно 15-17 т.р. аналогичные установки на китайском рынке стоят от 60 т.р.**

Вертикально-осевые ветроустановки являются более простыми и обладают еще рядом преимуществ перед горизонтально-осевыми ветроустановками. Меньший коэффициент использования мощности ветра и КПД компенсируются отсутствием потерь энергии при изменении направления ветра.

Собрали вертикально-осевую ветроустановку используя ротор Угринского, изменяя форму профилей лопастей, определили его КПД, качество и количество энергии, которую вырабатывал этот ветрогенератор

Использование ротора Угринского в ветрогенераторе объясняется тем, что, благодаря использованию энергии отраженного от лопастей потока, он обладает повышенным коэффициентом использования ветра (по сравнению с другими типами вертикальных роторов, таких как ротор Дарье, например) и характеризуется отсутствием мертвого положения лопастей. В доработанный нами ветрогенератор встроены инвертор и контроллер, которые позволяют определять температуру и скорость ветра без анемометра. Также добавили систему управления двигателя и систему торможения. Предлагаемая усовершенствованная версия ротора Угринского имеет большой коэффициент полезного действия. В погодных условиях, используя инвертор и контроллер, измерили скорость ветра, удостоверились, что тот профиль который мы предлагаем имеет - оптимальный т.е. максимальное КПД -46%.

Внедрение проектируемой ветроустановки приводит к сокращению себестоимости электроэнергии на 48,8%, до 1,74 руб/кВт – ч, за счет этого общая годовая экономия будет получена в размере 4,58 тыс. руб., за весь срок эксплуатации ветроустановки будет получен чистый дисконтированный доход в размере 4,58 тыс. руб

*Нисредин С. Д.*

*Дагестанский государственный университет  
yakubovaz@mail.ru*

## **НАХОЖДЕНИЕ ТУРОВ МИНИМАЛЬНОЙ СТОИМОСТИ НА ПРИМЕРЕ РАЙЦЕНТРОВ РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН**

Работа посвящена нахождению туров минимальной стоимости в графе, вершины которого интерпретируются как районные центры РД, сам граф представляется полным, так как в качестве транспорта используется вертолет. Наиболее распространенная подобная задача, которая встречается в литературе, известна как «Задача коммивояжера».

Учитывая, что представленная задача является NP-полной, для её решения мы используем варианты полного перебора, какими являются метод ветвей и границ и метод латинской композиции.

Задача состоит в том, чтобы выяснить, какой метод и при каких входных данных показывает лучшую временную сложность. Методы реализованы в среде программирования Delphi.

В качестве входных данных мы используем районные центры РД как вершины графа, расстояния от одного райцентра до другого мы взяли из карт Google.

Общая постановка задачи и большинство её частных случаев, относится к классу NP-сложных задач [1]. Поэтому алгоритмы решения этой задачи делятся на точные и приближенные. Все точные алгоритмы фактически представляют собой оптимизированный полный перебор вариантов. В некоторых случаях эти алгоритмы достаточно быстро находят решения, но в общем случае приходится перебирать все  $(n-1)!$  циклов.

### **Метод ветвей и границ.**

К идее метода ветвей и границ приходили многие исследователи, но Литтл с соавтора-

ми на основе указанного метода разработали удачный алгоритм решения задачи коммивояжера и тем самым способствовали популяризации подхода. С тех пор метод ветвей и границ был успешно применен ко многим задачам, для решения задачи коммивояжера было придумано несколько других модификаций метода, но в большинстве учебников излагается пионерская работа Литтла.

Общая идея тривиальна: нужно разделить огромное число перебираемых вариантов на классы и получить оценки (снизу — в задаче минимизации, сверху — в задаче максимизации) для этих классов, чтобы иметь возможность отбрасывать варианты не по одному, а целыми классами. Трудность состоит в том, чтобы найти такое разделение на классы (ветви) и такие оценки (границы), чтобы процедура была эффективной. Нам будет удобнее трактовать  $C(i,j)$  как стоимость проезда из города  $i$  в город  $j$ .

#### **Метод латинской композиции.**

Латинской матрицей для путей длины  $S$  называется матрица  $M^{(S)}$ , строки и столбцы которой соответствуют вершинам графа, а элементы матрицы  $m(i,j)$  представляют собой путь длины  $S$ , начинающийся  $i$ -й вершиной и завершающийся  $j$ -й вершиной.  $M^{(S)}$  это латинская матрица для путей длины  $S$  начинающихся с  $i$ -й вершины, завершающийся  $j$ -й вершиной только с удаленными первыми вершинами. Под произведением двух матриц  $M^{(S)} * M^{(r)}$  будем понимать  $M^{(s+r)}$ , элементы которой  $m(i,j)$  представляет собой сцепление элементов первой и второй матриц. Суть алгоритма заключается в последовательном нахождение латинских матриц необходимой длины. Результирующая матрица  $M^{(S)}$ , состоящая из путей длины  $S$ , будет результатом для данного графа. В промежуточных матрицах элементы главной диагонали не заполняются. При заполнении матрицы необходимо следить за тем, чтобы не повторялись вершины в результирующем пути.

Результатом нашей работы являются программа «Поиск тура минимальной стоимости в сети», производящий вычисления направленные на автоматизированный поиск тура минимальной стоимости в заданной пользователем сети. В комплект с данными программы входят наборы тестовых примеров, которые показывают правильность ее функционирования при различных исходных данных.

Программа реализована в среде Borland Delphi 7.0 [2]. Она включает в себя несколько модулей:

- 1) ClearMatrix – модуль очистки массива
- 2) CorrectMatrix – модуль удаления путей с повторяющимися вершинами и очистка диагонали в латинской матрице
- 3) LastCorrectMatrix – модуль удаления путей с повторяющимися вершинами кроме тех, которые находятся на главной диагонали

Начальные пути и их веса указываются в текстовом файле по определенному шаблону, откуда они и считываются программой.

Изучение особенностей методов решения задачи коммивояжера и разработанные программы позволили нам сделать следующий вывод: для графов с маленьким количеством вершин быстрее работает метод латинской композиции, а для графов с большим количеством вершин эффективнее использовать метод ветвей и границ.

В заключение отметим, что в решении задачи облёта всех районных центров Дагестана метод латинской композиции показал по времени лучший результат, чем метод ветвей и границ.

#### **Список литературы:**

1. Кристофидес Н. Теория графов. Алгоритмический подход. М.: Мир, 1978.
2. Анатолий Хомоненко, Владимир Гофман Delphi 7. Наиболее полное руководство. Санкт-Петербург «БХВ-Петербург», 2003.
3. [http://ru.wikipedia.org/wiki/Гамильтонов\\_граф](http://ru.wikipedia.org/wiki/Гамильтонов_граф)
4. [http://ru.wikipedia.org/wiki/Задача\\_коммивояжера](http://ru.wikipedia.org/wiki/Задача_коммивояжера)<http://pco.iis.nsk.su/ICP/Practice/dd8-3/node9.html>

## **ВЫСОКОЧАСТОТНЫЙ ТРЕЙДИНГ (HFT)**

Высокочастотный трейдинг (HFT) – это форма автоматической торговли, в которой применяются алгоритмы для идентификации торговых возможностей и быстрого исполнения большого количества ордеров. [1].

### **Истоки HFT**

HFT придумали математики. В 1967 году Эдвард Торп, профессор математики, выпустил книгу «Обыграть мир». Автор давал описанию методу, с помощью которого можно было делать деньги на рынках акций. Система, придуманная им, была настолько хороша, что некоторым торговым домам пришлось поменять правила торговли.

Позднее в Британии разработки математиков принесли новые методы анализа и убеждение, что в будущем компьютерные системы смогут сделать настоящий переворот в предсказании колебаний рынка. Тогда зародилась совсем новая отрасль в науке — количественный анализ. [3].

В значительной мере суть высокочастотного трейдинга впервые раскрылась в октябре 1987 года, когда произошел первый мгновенный обвал фондового рынка — эти события получили название Черного Понедельника. Это обрушение рынка было вызвано чрезмерным распространением так называемого программного трейдинга (когда торговля ценными бумагами ведется на основе показаний компьютерных программ). Многие полагали, что события того Черного Понедельника будут уроком для контролирующих органов и беспечных трейдеров. Как бы не так — проникновение автоматизированных и алгоритмических методов трейдинга только ускорило, так что сейчас высокочастотный трейдинг составляет почти три четверти всего объема обменных операций. В дополнение к этому, сильно возросла роль скрытых пулов и других внебиржевых операций (рынков, которые не доступны большинству игроков) — на них приходится до 40% всего объема торговли по сравнению с 16% шесть лет назад. За последнее десятилетие рынок ценных бумаг подвергся существенной фрагментации. В результате рассеивания ликвидности по множеству площадок вкупе с их компьютеризацией были созданы выгодные перспективы для технологически продвинутых игроков. И сейчас мы переходим непосредственно к тому, как и чем они занимаются. [2].

### **Как же работает HFT?**

Торговые платформы HFT могут анализировать различные рынки одновременно и запрограммированы на проведение сделок в подходящих рыночных условиях. Применяемая прогрессивная технология предусматривает невероятно высокую скорость обработки.

HFT компании способны исполнять ордера в течение миллисекунд и обрабатывать тысячи транзакций в день, при этом извлекая лишь небольшую прибыль с каждой сделки.

Они используют сверхскоростные соединения с торговыми площадками и торговые алгоритмы, чтобы сыграть на несовершенствах, создаваемых новой рыночной структурой, и выявить модели торгового поведения третьих лиц, которые можно использовать на пользу себе. [1].

Схематично процесс HFT делится на две части: предварительный анализ и собственно решение о сделке.

Чем больше трейдер знает о деятельности других участников рынка, тем легче ему принять решение и заработать на этом. Для всего этого используется «технический анализ», который включает в себя данные о ценах, условиях сделок и объемах торгов. Этим занимается отдельный робот, и эти данные используются для настройки алго-

ритмов торговли.

Для принятия решения в HFT целая куча стратегий для работы на биржах. Вот некоторые популярные.

### **Маркетмейкинг**

Треjder получает прибыль за счет спреда — разницы между спросом и предложением. Чем больше спред, тем больше прибыли в итоге. Суть этой стратегии в том, чтобы повысить конкуренцию между торговцами и инвесторами, сужая спред в различных активах. Такая стратегия широко распространена между крупными инвестиционными фирмами. Она позволяет повысить качество и привлекательность торговой площадки. Такой вид стратегии дает повышение рыночной ликвидности и «новые территории» для торговли.

Популярные акции уже имеют неплохую ликвидность, а вот в случае, когда они менее популярны, инвестору не так легко найти покупателя. Ему приходится дожидаться появления покупателя или согласиться на сделку по менее выгодной цене, которая предложена HFT-алгоритмом маркетмейкера. Именно на этой разнице высокочастотник зарабатывает деньги. К тому же иногда маркетмейкеры получают дополнительную плату от торговых площадок за повышение ликвидности.

### **Фронтраннинг**

В основе работы алгоритма лежит скорость заключения сделки, при обнаружении выгодных условий. Работу алгоритма можно поделить на два периода — мониторинг всех условий для выставления заявки и действие, когда заявка уже в работе.

Сначала происходит анализ на все крупные биды (цены спроса) выше заданного условия, и если такой объем находит система, то роботом выставляется заявка на один шаг выше этого ордера. Если же ордер убирается, то заявка, выставленная роботом, снимается, и мониторинг продолжается. Если объем передвигается, то робот тоже передвигается, при этом маневрируя, чтобы быть на шаг впереди.

### **Импульс зажигания**

Стратегия применяется торговцами, чтобы спровоцировать участников торгов на быстрое совершение торговых операций. В тот момент, когда идет быстрое рыночное движение, разность между ценами заявок на продажу и на покупку на рынке быстро расширяется. Это создает выгодные условия для получения прибыли.

### **Статистический арбитраж**

Нейтральная рыночная стратегия, которая приносит прибыль при любой ситуации неравенства на бирже. Стратегия основана на поиске несоответствий между ценами, за счет получения различных новостей, влияющих на финансовый рынок.

HFT алгоритм отслеживает цены и объемы торгов на разных биржах в преддверии значимых событий в поисках аномального поведения. По нему трейдер еще до появления официальной новости реагирует на отклонения и заключает сделку.

### **Арбитраж задержек**

Он направлен на получение дохода за счет более раннего получения данных о финансовых инструментах. Чтобы иметь преимущество во времени, трейдеры размещают машины с алгоритмами как можно ближе к серверам биржи, в идеале в том же машинном зале.

### **Обнаружение ликвидности**

При этой стратегии высокочастотные роботы пытаются обнаружить крупные или скрытые заявки от обычных площадок и от автоматизированных систем еще до начала торгов. С этой целью роботы посылают на рынок небольшие заявки, отслеживая время их исполнения, таким образом отслеживая, когда должна быть крупная сделка. [3].

Итак, с развитием технологий участие человека в торговле ценными бумагами кардинально изменилось. Теперь любому игроку на рынке обязательно понимание различных методов электронного трейдинга, когда их следует использовать и когда стоит

ожидать, что эти же методы могут быть использованы против тебя самого.

### **Как поучаствовать в банкете?**

Разработка алгоритмов для HFT — наукоемкое занятие. Как минимум вам понадобится математика и экономика, а уже потом конкретные языки программирования и технологии.

Необходимость в быстрой работе алгоритмов приводит к тому, что на финансовом рынке основные языки программирования — С, С++ и Java. Также ценится опыт в оптимизации обработки пакетов, работа с базами данных и применение скриптовых языков Python, MATLAB. Влиться в эту игру непросто, но оно того стоит, ведь это соревнование лучших математиков и экономистов со всего мира.

### **Список литературы:**

1. Что такое высокочастотный трейдинг (HFT) с алгоритмами? [Электронный ресурс.] - [http://ru.tradimo.com/словарь/высокочастотный\\_трейдинг\\_95402/](http://ru.tradimo.com/словарь/высокочастотный_трейдинг_95402/)
2. Высокочастотный трейдинг и все, что вам следует о нем знать. [Электронный ресурс.] - <https://habrahabr.ru/company/zerich/blog/224279/>
3. HFT для программистов [Электронный ресурс.] - [https://geekbrains.ru/posts/what\\_is\\_hft](https://geekbrains.ru/posts/what_is_hft)

**Омарова П. З.**

*Дагестанский государственный университет*

*Omarova\_fatima\_1997@mail.ru*

## **АНАЛИЗ И ПОСТАНОВКА ЗАДАЧИ ПРИ РАЗРАБОТКЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ**

Анализ и постановка задачи являются одними из важных этапов разработки информационной системы, так как именно от этого этапа зависит качество и адекватность разрабатываемой ИС, в связи с чем обусловлена актуальность данной статьи. Вней представлены результаты информационного обследования ООО «Спорттовары» - магазина спортивной одежды, обуви и инвентаря, требования к ИС и техническое задание, на основе которого будет разработана информационная система.

### **Ключевые слова**

Информационная система, анализ и постановка задачи, разработка ИС, информационное обследование, моделирование, сбор требований, техническое задание.

Существует определенный набор ключевых мероприятий, обязательно проведение которых может повысить вероятность успеха проекта по созданию ИС. Уже на стадии постановки задачи должны быть определены цели этапов проекта и самого проекта, включая критерии их выполнения. При этом данные цели должны быть сформулированы предельно четко и ясно. Целью данной статьи является изучение различных вариантов анализа и постановки задачи при разработке информационной системы и применение этих знаний на практике. Для достижения поставленной цели необходимо выполнить следующие задачи:

- Информационное обследование ООО «Спорттовары»
- Описание бизнес-процессов и моделирования деятельности предприятия
- Сбор требований
- Подготовка технического задания

Объектом исследования для данной статьи был выбран магазин спортивной одежды, обуви и инвентаря ООО «Спорттовары», который функционирует на территории Республики Дагестан более 40 лет. ООО «Спорттовары» находится по адресу г. Махачкала, ул. Коркмасова 20. В магазине отсутствует информационная система, и

первым этапом ее внедрения было обследование предприятия.

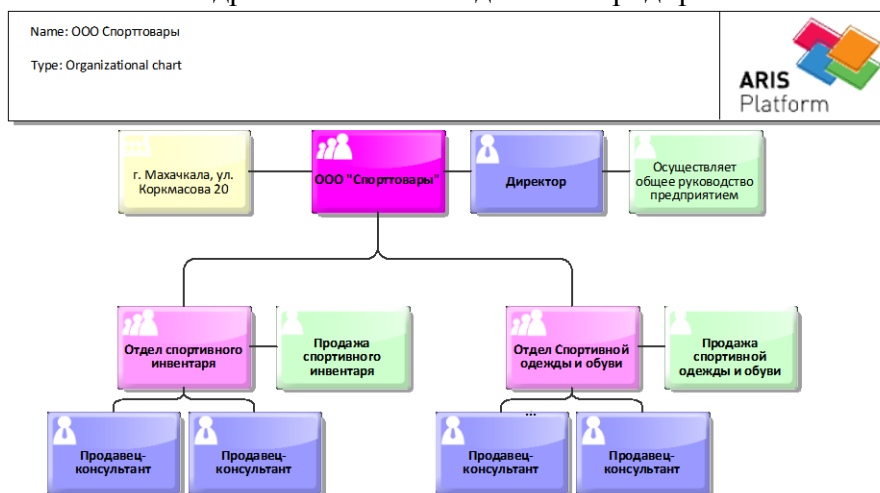


Рис. 1. Организационная структура ООО «Спорттовары»

Было проведено анкетирование двух сотрудников и директора магазина «Спорттовары», в результате анализа которых было выявлено, что уровень управления, характерный для данной компании – одно юридическое лицо с единоличным руководителем. На основе результатов анкет была составлена организационная структура ООО «Спорттовары» в инструментальной системе моделирования бизнеса ARIS

Уровни распределения ответственности среди сотрудников не зафиксированы документально. Также не закреплена документально схема взаимодействия между отделами. Контроль со стороны руководства нерегулярный, отчеты готовятся только по требованию руководства.

При проведении анализа анкет была выявлена необходимость внедрения информационной системы для автоматизации бизнес-процессов. Бизнес-процессами, наиболее нуждающимися в автоматизации, были сбыт и хранение продукции. В ходе анкетирования были выявлены наименование продукции и поставщиков, которые необходимы для составления базы данных предприятия.

Заказчиком ИС были выдвинуты следующие требования к информационной системе:

- Функциональность
- Удобство использования
- Надежность
- Производительность
- Поддерживаемость

На основе собранных данных было составлено Техническое задание, которое является основным документом, определяющим порядок создания, настройки, доработки и внедрения модуля системы или системы в целом.

ИС представляет совокупность объединенных общностью цели подсистем управления и исполнения, обеспечивающих выполнение системой поставленных задач с заданным качеством. От результатов их функционирования зависит процесс развития, жизнедеятельности и гибели любой организационно-технической системы. На начальной стадии жизненного цикла ИС задача проектирования состоит в обосновании облика системы, достаточного для разработки технического задания на разработку.

В ходе статьи было проведено информационное обследование ООО «Спорттовары», проведен сбор требований и составлено техническое задание, на основе которого будет разработана информационная система.

### Список литературы:

1. Зараменских Е.П., Управление жизненным циклом информационных систем, Новосибирск 2014
2. Титоренко Г.А., Информационные системы и технологии управления, Юнити, 2015
3. [http://knowledge.allbest.ru/programming/2c0a65635b3bd68a5d43b89521316d36\\_0.html](http://knowledge.allbest.ru/programming/2c0a65635b3bd68a5d43b89521316d36_0.html)

*Рабаданова А.Э.*

*Дагестанский государственный университет*

*Rabadanova.aida@mail.ru*

### НАНОСТРУКТУРИРОВАННЫЕ МАТЕРИАЛЫ НА ОСНОВЕ $YBa_2Cu_3O_{7-x}$

Наноструктурированные материалы состава  $YBa_2Cu_3O_{7-x}$  широко используются на практике, в частности, для изготовления сверхпроводников второго поколения. Из керамики на основе  $YBa_2Cu_3O_{7-x}$  могут быть изготовлены мишени для магнетронного распыления пленок соответствующего состава. При этом большое значение имеют плотность керамики, ее прочность и однородность по составу и степень кислородной стехиометрии. Предлагаемый способ отличается от известных тем, что контролируемое в процессе изготовления распределение размеров частиц в порошках [1] обеспечивало формирование структуры керамик с заданными плотностью (от 2,5-6,1 г/см<sup>3</sup>) и кислородной стехиометрией в один этап спекания. В полученной наноструктурированной керамике, в той или иной степени, присутствует малое количество рентгеноаморфных фаз из «материнских элементов»  $YBa_2Cu_3O_{7-x}$ , которые являются центрами пиннинга, что будет способствовать повышению значений критического тока. Присутствие в каркасе керамики других элементов, как правило, снижает температуру ее сверхпроводящего перехода. В нашей керамике область сверхпроводящего перехода от 96К до 85К [2].

В результате проделанной работы получены следующие результаты:

· Изготовлена наноструктурированная керамика различной плотности на основе  $YBa_2Cu_3O_{7-x}$ .

· Исследованы структура, морфология и электрические свойства полученных материалов.

Для получения исходных порошков нитраты иттрия, бария и меди смешиваются в соответствующих мольных долях и растворяются в воде в соотношении материал – вода, равном 0,03:1. В качестве «топлива» добавляется глицерин в количестве 0,5-1,5% от общей массы водного раствора нитратов. Полученный раствор выпаривается при непрерывном помешивании до желеобразного состояния. Этот осадок вспыхивает с образованием аморфного сыпучего прекурсора.

После этого он подвергается термообработке в пределах 350°С - 915°С с выдержкой при этих температурах в течение 1-20 часов, для удаления недогоревшей органики и формирования соответствующего распределения размеров частиц. Прессование полученных порошков при давлениях 50 – 200 МПа и их спекание при 920°С в течение 0,5 – 5 часов представляет дополнительную возможность варьировать плотность и проводимость (в нормальном состоянии) получаемых ВТСП - материалов.

В процессе спекания развитая поверхность исходных наноструктурированных порошков, хорошо адсорбирующая кислород, способствует формированию решетки  $YBa_2Cu_3O_{7-x}$  с оптимальным его содержанием.

Дифракционный анализ и исследования морфологии, а также состава проводились на дифрактометре PANalytical Empyrean series 2. и сканирующем электронном



микроскопе LEO-1450 с EDX-анализатором INCA Energy соответственно.

Результаты исследования структуры керамики состава  $\text{YBa}_2\text{Cu}_3\text{O}_{7-\delta}$ , полученной термической обработкой порошка при температуре  $910^\circ\text{C}$  в течении 20 часов приведены на рисунке 1. Спекание данного образца проводили при  $920^\circ\text{C}$  в течении 1 часа за 1 этап.

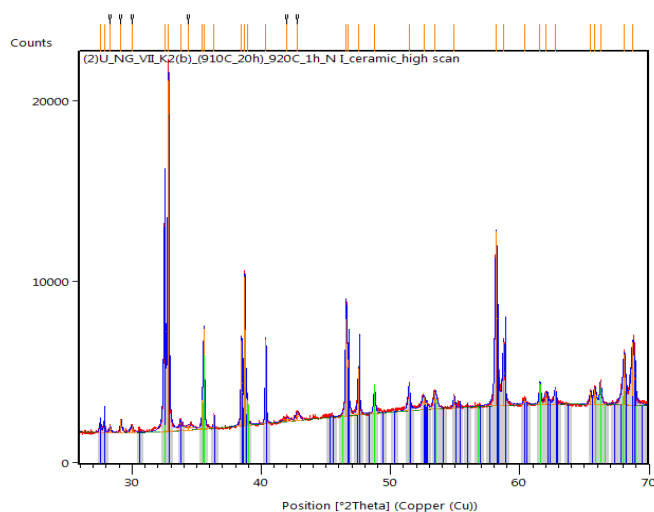


Рис. 1. Дифрактограмма ВТСП – керамики полученной термической обработкой порошка при  $910^\circ\text{C}$  в течение 20 часов.

Результаты исследования морфологии керамики состава  $\text{YBa}_2\text{Cu}_3\text{O}_{7-\delta}$ , полученной термической обработкой порошка при температуре  $910^\circ\text{C}$  в течении 20 часов и спеканием при  $920^\circ\text{C}$  в течении 1 часа за 1 этап, приведены на рисунке 2.

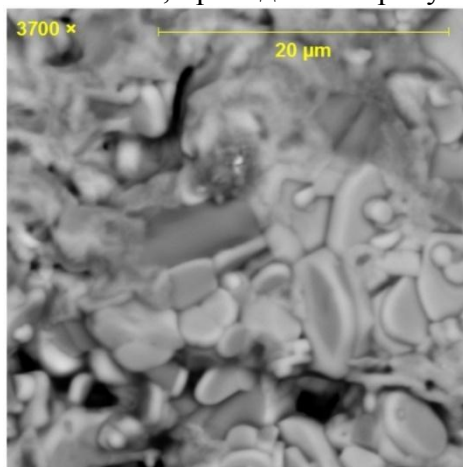


Рис. 2. Морфология ВТСП – керамики на основе  $\text{YBa}_2\text{Cu}_3\text{O}_{7-\delta}$  термической обработкой порошка при  $910^\circ\text{C}$  в течение 20 часов.

На рисунке 3 приведена температурная зависимость образца ВТСП на основе  $\text{YBa}_2\text{Cu}_3\text{O}_{7-\delta}$ , полученного термической обработкой порошка при температуре  $910^\circ\text{C}$  в течении 20 часов и спеканием керамики при  $920^\circ\text{C}$  в течении 1 часа. Введение наночастиц других элементов в  $\text{YBa}_2\text{Cu}_3\text{O}_{7-\delta}$ , как правило, снижает  $T_c$ , тогда как для наших наноструктурированных материалов  $T_c$  возрастает.

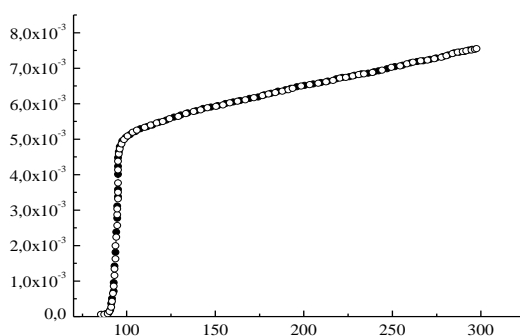


Рис. 3. Температурная зависимость электросопротивления ВТСП– керамики на основе  $\text{YBa}_2\text{Cu}_3\text{O}_{7-\delta}$  термической обработкой порошка при  $910^\circ\text{C}$  в течение 20 часов.

Переход в сверхпроводящее состояние для образца, полученного после термической обработки аморфного прекурсора при  $910^\circ\text{C}$  в течение 20 часов и спекания при  $920^\circ\text{C}$  в течение одного часа, наблюдается в интервале  $96,0 - 88,5\text{K}$ .

#### Список литературы:

1. S.Kh. Gadzhimagomedov, D.K. Palchaev, M.Kh. Rabadanov et al. // Technical Physics Letters, 2016, Vol. 42, No. 1, pp. 4—7.
2. Палчаев Д.К., Мурлиева Ж.Х., Чакальский Б.К. Агеев А.В., Омаров А.К. Сверхпроводящий оксидный материал // Патент № 2109712 от 27.04.1998.
3. Гиндуллина В.З.; Корпачева А.И.; Плетнев П.М.; Корпачев М.Г.; Федоров В.Е. Способ получения высокотемпературной сверхпроводящей керамики // Патент № 2058958 от 27.04.1996.
4. Рабаданов М.Х., Палчаев Д.К., Хидиров Ш.Ш., Мурлиева Ж.Х., Самудов Ш.М., Ахмедов Ш.В., Асваров А.Ш. Способ получения материалов на основе  $\text{Y}(\text{Ba}_{1-x}\text{Be}_x)_2\text{Cu}_3\text{O}_{7-\delta}$ //Патент №2486161 от 27.06.2013.
5. Гаджимагомедов С.Х., Фараджева М. П., Табит А.Ф.А., Гамматаев С. Л., Хашафа А.Х. Д., Палчаев Д.К. Получение наноструктурированных материалов на основе  $\text{YBa}_2\text{Cu}_3\text{O}_{7-\delta}$ . Вестник ДГУ, 2014, Вып. 1, С. 36-42.

*Рамазанов М. Т.*

*Дагестанский государственный университет  
mazanramazanov@mail.ru*

### ИНФОРМАТИЗАЦИЯ ОБРАЗОВАНИЯ

Основной задачей информационных технологий в образовании является разработка интерактивных сред управления процессом познавательной деятельности и доступа к современным информационно-образовательным.

Информатизация российского образования в настоящее время, с точки зрения многих специалистов, дает возможность:

- создать открытую систему образования, обеспечивающую каждому человеку личную траекторию обучения;
- коренным образом поменять организацию процесса познания путем смещения его в сторону системного мышления;
- сформировать эффективную систему управления методическим обеспечением образования;
- целесообразно организовать познавательную работу для студентов в ходе тренировочного процесса;

- применять характерные особенности ПК, разрешающие индивидуализировать учебный процесс и обратиться к принципиально новым познавательным средствам;
- создавать, совершенствовать и улучшать системы дистанционного образования.

Андриан Бошнер из университета Уорвика в Ковентри (Великобритания) отмечает следующие выгоды от внедрения ИТ в высшее образование:

- Усиление единой студенческой мотивации.
- Повышение качества учебного опыта.
- Изменение институциональной культуры.
- Повышение качества преподавания.
- Более гибкий доступ студентов к учебным материалам, как через сайты, так и вне сайтов.

В рамках собственного ежегодного исследования ассоциация производителей программного обеспечения НП «Руссофт» составила рейтинг российских университетов, определив уровень успешности подготовки ими ИТ-специалистов.

При проведении опроса респондентов просили перечислить вузы, выпускники которых пользуются наибольшим спросом среди ИТ-предприятий того региона, в котором находятся опрошенные компании.

Лучшим университетом, по версии ассоциации «Руссофт», стал Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий, механики и оптики (НИУ ИТМО). Однако его отрыв от занимающих второе и третье место Московского государственного технического университета им. Баумана (МГТУ) и Санкт-Петербургского государственного университета (СПбГУ) не очень большой.

На информатизацию вузов положительно влияет процесс их укрупнения. Согласно словам Сергея Сухорукова, заместителя руководителя дирекции по работе с государственным и образовательным секторами “АйТи”, в связи с увеличением числа показателей и сложности их сбора, а также с необходимостью управления большим количеством людей и подразделений появляется потребность в информатизации. К тому же любое укрупнение, как правило, сопровождается финансированием, так что появляются не только потребности, но и возможности. А финансирование вуза должно осуществляться государством, поэтому в информатизации вуза особую роль играет государство.

Информатизация Дагестанского Государственного университета началась с момента образования информационно-вычислительного центра. Как отдельная общеуниверситетская структура ИВЦ ДГУ образовался 21 марта 1989 году, до этого она подчинялась кафедре вычислительной математики математического факультета.

Согласно словам Абдуллаева ГабидиШавановича, кандидата экономических наук, начальника информационно-вычислительного центра ДГУ, при автоматизации основных видов деятельности университета в первую очередь было уделено внимание автоматизации начисления заработной платы и стипендии.

Начиная с 1994-1995 годов, когда процесс внедрения компьютерной техники ускорился, ИВЦ ДГУ начал разрабатывать сетевые информационные системы. Первый продукт, разработанный для ПК, была система учета приема и зачисления студентов – «Система абитуриент». После 2000 годов началась информатизация образовательной деятельности: была разработана система учета студентов для отдела кадров.

С 2005 года ИВЦ ДГУ перешел на разработку распределенных информационных систем. Самой известной разработанной системой является «Система деканат», которую официально внедрили с 1 января 2007 года. Далее были разработаны «Система персонал», «Рейтинг преподавателей» и др. В 2009-2010 годах осуществлялось полноценное внедрение системы компьютерного сетевого компьютера. В 2012 году была разработана система электронного документооборота, которая не уступает ни одной

существующей.

Начиная с 2015 года, в ДГУ началось внедрение системы «Научный потенциал». Суть данной системы заключается в том, что вся научная деятельность университета сохраняется в этой системе: публикации, монографии, изданные статьи, научные проекты, гранты и т. д.

В заключении можно сделать вывод: на сегодняшний день общество развивается под сильным влиянием информационных технологий. Благодаря которым практически все сферы человеческой деятельности имеют место в наше время только при использовании различных ИТ, и тем самым происходит информатизация общества. Важной частью информатизации общества является информатизация образования. Несмотря на некоторые минусы внедрения ИТ в высшем образовании, информационные технологии все же оказывают положительное влияние на качество образования.

#### Список литературы:

- 1) Барашков И. П. [Электронный ресурс] // «Основные уровни внедрения информационных технологий в высшем образовании».- <http://ito-1.narod.ru/HE-3.html>
- 2) Гореткина Елена [Электронный ресурс] // «ИТ как движущая сила инноваций в высшем образовании».- <https://www.pcweek.ru/management/article/detail.php?ID=141193>
- 3) Кожамжарова Д.Х., Шайханова А.К., Шангытбаева Г.А [Электронный ресурс] // «ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ВЫСШЕМ ОБРАЗОВАНИИ».- <http://conference.kazntu.kz/files/50%20ИТ%205-6%20деcембер%202012%201-tom.pdf>

*Саидова А.Р.*

*Дагестанский государственный университет*

### РАЗРАБОТКА МОБИЛЬНОГО ПРИЛОЖЕНИЯ ДГУ В КАРМАНЕ

Разработка мобильного приложения ДГУ возникла сама собой: создай то, чем бы ты пользовался сам. Данная идея является актуальной, т.к. в последнее десятилетие в образовательной сфере активно осваиваются ресурсы глобальной сети Интернет.

Целью моего проекта является создание мобильного приложения уже существующего сайта ДГУ, благодаря которому информация о вузе теперь доступна не только на стационарных ПК, но и с гаджетов на основе ИОС. Дело осталось за малым - установить на свой смартфон или планшет полезное мобильное приложение и поспешить грызть гранит науки.

Часто студенты (особенно 1 курсов) сталкиваются с проблемами: «Где же сейчас будет занятие?», «А в какой аудитории?», «А мы завтра учимся?» - наше приложение всегда будет знать правильный ответ на этот вопрос и многие другие... Ведь даже если в расписании будут изменения, студенты сразу узнают об этом, т.к. преподаватель, имея установленное приложение на своем телефоне, сможет оповестить студентов об изменении времен или аудитории. Для этого в нашем приложении предусмотрена функция уведомлений.

Мобильное приложение «ДГУ в кармане» в большей степени рассчитано на абитуриентов и студентов, которые теперь смогут с мобильных устройств получать необходимые справочные данные о ВУЗе, следить за новостями университета, а также рассматривать богатый архив фотографий и видеороликов. Это первый релиз мобильного приложения, достаточно простой с точки зрения функциональности. Мы

Мы планируем запустить его с расчетом на дальнейшее развитие. Приложение будет дополнено сервисом предоставления доступа к учебному расписанию, более под-

робной информацией о факультетах и удобной системой поиска, может даже с проф-ориентационным тестом для абитуриентов. Но это пока идеи.

На первоначальном этапе приложение будет доступно только для apple-продукции-айфон, айпад, айпод. Логичным продолжением проекта станет адаптация приложения под операционную систему андроид, так как она требует большего времени разработки, нежели для продукции apple. В дальнейшем мы планируем включить в мобильное устройство видео-лекции, семинары, тренинги и мастер-классы от знаменитых бизнес-тренеров по всем направлениям бизнеса. Перед нами стоит задача разработать не только имиджевый проект, а именно прикладной, полезный для пользователей.

В настоящее время студенты больше не хотят пользоваться сайтом, не оптимизированным для удобного просмотра с браузера. Поэтому мы ощутили потребность в выпуске специализированного мобильного приложения.

Мы планируем обратиться в Центр разработки и внедрения информационных технологий Дагестанский государственный институт народного хозяйства, который начал свою работу в результате совместных действий руководства ДГИНХ (Дагестанский государственный институт народного хозяйства) и ИАЦ (информационно-аналитический центр) Комитета.

Одним из преимуществ нашего проекта является то, что в Дагестане пока что нет ни одного вуза, который бы имел свое мобильное приложение. Техническая значимость состоит в том, что разработанное нами мобильное приложение будет полезным инструментом в ходе обучения студентов.

Мобильное приложение предназначено для упрощения процесса сбора, поиска и получения информации студентами и их родителями, сотрудниками, а также гостями университета (абитуриенты и их родители, приглашенные преподаватели и т.д.)

Предполагается, что приложение включит в себя:

1. Доступ к расписанию занятий и сессий
2. Оповещения об изменении расписания
3. Доступ к рейтингу.
4. Факультетские новости и объявления
5. Новости университета
6. Сообщения о планируемых мероприятиях
7. чат –месенджер---

Мы планируем разработать мобильное приложение в течение года. Приложение не повторяет мобильной версии сайта ДГУ, здесь будут реализованы дополнительные ресурсы и возможности. В частности, помимо всего перечисленного в приложение войдет и карта университета, анонсы мероприятий, а также можно будет задать вопрос.

В нашем проекте заинтересована кафедра «Коммерция и маркетинг» Дагестанского Государственного Университета с привлечением заведующего кафедрой Умава Юсупа Джамбековича. Планируется также дальнейшая доработка приложения, добавление новых функциональных решений и функционирование в рамках всех университетов республики Дагестан.

Приятно осознавать, что Дагестанский Государственный Университет держит планку ведущего ВУЗа в сфере информационных технологий, и что сейчас внедряет такие инновационные решения в жизнь. Они необходимы во всех сферах деятельности.

Постепенно мы собирали идеи, к сожалению, что есть в нынешнем релизе. Признаюсь, нам было тяжело отказываться от от многих задумок. Но приложение будет «жить» и мы будем его дополнять.

## **РАЗРАБОТКА ТЕХНОЛОГИИ ПРОИЗВОДСТВА ЦУКАТОВ ИЗ ЯБЛОК**

Основной целью государственной политики в области здорового питания являются сохранение и укрепление здоровья населения путем создания диетических, лечебных и профилактических пищевых продуктов функционального назначения.

Вместе с тем, Дагестан располагает благоприятными почвенно-климатическими условиями для развития садоводства, особенно в южной и горной зонах республики. Сегодня в Дагестане 25,6 тыс. гектаров плодовых культур, из которых 20,6 тыс. га плодоносящих. В 2016 году садоводы республики собрали 125,9 тыс. тонн плодов. Посадка новых садов была проведена на площади 1337 га, в том числе обычных садов - 1260 га и садов интенсивного типа - 86 га. На сегодня в республике посажено 150 гектаров интенсивных садов. Поэтому это направление является важнейшим в агропромышленном комплексе Дагестана и приоритетном проекте развития Республики Дагестан «Эффективный АПК».

Исходя из вышесказанного разработка технологии производства функциональных продуктов питания-цукатов из яблок –на сегодняшний день является актуальным направлением исследований.

**Цель проекта-** разработка технологии производства цукатов из местного плодово-ягодного сырья Дагестана.

**Новизна исследований заключается** в разработке технологии производства кондитерских изделий функционального назначения - цукатов из яблок, где сахарный сироп заменяется натуральным продуктом-бечмесом (виноградный мед) с подбором оптимальных параметров и режимов сушки, позволяющих сохранить все биологически активные вещества и цвет готового продукта.

Разрабатываемый продукт без сахара и может быть рекомендован для диетического питания.

В качестве объектов исследований выступали следующие образцы:

- ✓ Яблоки сорта **Голден Делишес (зимнего срока созревания);**
- ✓ **Яблоки сорта Пармен Зимний золотой (осеннего срока созревания);**
- ✓ **Цукаты из исследуемых сортов яблок;**

К основным общим показателям товарного качества свежих плодов относят: внешний вид, размер (величина), запах, вкус и

**Голден Делишес** -яблоки светло-желтого цвета, очень сочные и сладкие со специфическим вкусом и ароматом, желтовато- белая мякоть, не темнеет гораздо дольше, чем мякоть яблок других сортов. На рынке бывают круглый год.

Цвет яблок сорта **Пармен** Зимний золотой—светло-зеленая с оранжево-красным румянцем. Кожица гладкая, покрыта легким восковым налетом. Мякоть белая, крупно-зернистая, сочная. Вкус кисло-сладкий с сильным ароматом, свойственным только этому сорту.

Исследуемые сорта отличались по форме, цвету, размеру, и другим показателям. Согласно требованиям ГОСТ оба сорта можно отнести ко 2-му товарному сорту.

Таким образом, можно сделать вывод, что для производства чипсов можно использовать не только высшие сорта, а также не совсем кондиционное сырье, но качество яблочных чипсов от этого не уменьшается.

В ходе исследований мы определяли пищевую ценность, содержание витаминов, микроэлементов, содержание сахаров исследуемых сортов яблок.

В условиях учебно-производственной лаборатории разрабатывали технологию производства цукатов, согласно которой яблоки сортируют по размерам, моют, удаляют

специальным приспособлением семенное гнездо, очищают кожицу, режут кольцами 4 мм, или дольками, бланшируют в растворе лимонной кислоты, затем заливают горячим сиропом (бекмес или сахарный сироп, 70%), выдерживают несколько часов, выкладывают на сита, дают стечь сиропу, затем сироп кипятят и снова заливают горячим сиропом оставляют на 5 часов, и снова вынимают, подсушивают дают стечь сиропу, процедуру повторяют еще один раз. После этого яблочные полуфабрикаты отправляются на конвективную сушку.

Яблочные цукаты являются высококачественным продуктом питания, обладающим высокими диетическими и вкусовыми свойствами[1]. Цукаты из яблок – это полезный десерт, сделанный из натуральных яблок.

Благодаря технологии изготовления цукаты сохраняются все полезные вещества яблок: клетчатка, глюкоза, фруктоза, пектин. Яблоки содержат большое количество витамина С и железа, поэтому очень полезны детям[2,3].

Повышается биологическая ценность за счет использования натурального сырья, бланширования лимонной кислотой и введением виноградного меда-бекмеса.

Мы определяли показатели качества цукатов, произведенных нами из яблок с сиропом из сахара и бекмеса - вкус, цвет, запах, консистенцию, форму, поверхность и количество деформированных изделий. Цукаты всех исследуемых сортов имеет круглую форму, с четкими контурами; консистенция – плотная, но не жесткая. Вкус, запах и цвет характерные для яблок. Деформированных изделий незначительное количество, и связано оно в основном со способами формования и транспортирования.

**Таблица 1 – Физико-химические показатели качества цукатов**

№	Показатели качества	Характеристика			
		С сахаром		С бекмесом	
		Голден Делишес	Пармен зимний золотой	Голден Делишес	Пармен зимний золотой
1	Влажность, %(6-10)	8,1	9,4	6,5	7,2
2	Массовая доля редуцирующих сахаров %	23,1	21,4	7,17	6,37
3	Общая кислотность, градусы	1,9	2,4	2,3	2,6
4	Массовая доля золы, нерастворимой в 10%-ом растворе соляной кислоты, %(не более 0,05%)	2,1	1,9	1,5	1,4

Физико-химические показатели качества представлены в табл.1. Самая низкая влажность отмечена в варианте опыта –Голден Делишесбекмесом – 6,5 %. Самая высокая влажность в Пармен зимний золотой с сахаром -9,4% . Больше всего редуцирующих веществ отмечено в опыте Голден Делишес с сахаром– 23,1%, в варианте Пармен зимний золотой низкое и составляет – 6,37%. Общая кислотность находится в допустимых пределах и варьирует в зависимости от варианта опыта от 1,9 до 2,6 град. Массовая доля золы находится в пределах от 1,4 до 2,1%.

Сравнительный анализ пищевой ценности цукатов из яблок показал, что они являются функциональным пищевым продуктом с достаточно высоким содержанием биологически активных веществ.

#### **Список литературы:**

1. Исригова Т.А. Научно-практические основы производства биологически ценных продуктов питания на основе винограда и плодово-ягодного сырья: монография. –

Махачкала, 2011. - 395 с.

2. Иригова Т.А. Научно-практическое обоснование производства продуктов питания повышенной пищевой ценности из местного растительного сырья Дагестана: автореф. дис... доктор. с.-х.наук. -Махачкала, 2011.-45с.

3. Иригова Т.А. Научно-практическое обоснование производства продуктов питания повышенной пищевой ценности из местного растительного сырья Дагестана: дис...докт. с.-х.н. – Махачкала.-2011.-501с.

*Сулейманова Ж.А.*

*филиал ДГУ в г. Кизляре*

*Научный руководитель: доцент, к.б.н.Абдуллаев В.Р., филиал ДГУ в г. Кизляре*

## **ВЛИЯНИЯ АЦЕТАТА СВИНЦА НА МИТОХОНДРИИ МОЗГА КРЫС**

Тяжелые металлы рассматриваются, как приоритетные химические поллютанты, представляющие особую опасность для организмов и биоценозов, вследствие того, что многие из них обладают биологической активностью, способны аккумулироваться в тканях различных организмов, не подвергаются биодegradации и крайне медленно покидают биологический цикл. В качестве ведущих механизмов нарушения клеточного метаболизма при экспонировании биообъектов тяжелыми металлами выделяют ферментотоксическое, мембранотропное действие и оксидативный стресс [1].

К числу наиболее опасных тяжелых металлов относится кадмий и свинец. Точный механизм токсического действия тяжелых металлов не неизвестен, хотя он, безусловно, многоступенчатый. Ионы кадмия и свинца могут нарушать структурную целостность мембран, приводящую к их деформациям, лизису клетки и её гибели [2].

Митохондрии являются мишенью для токсического действия солей тяжелых металлов, что подтверждается изменением их формы, структуры и размеров при морфобиоптических исследованиях. Это может быть связано с преимущественным распределением тяжелых металлов в митохондриальной фракции клеток [1].

В связи с этим изучение действия данных токсикантов, поиск и разработка эффективных и доступных средств для лечения и профилактики отравлений человека, вызванных кадмием и свинцом, является актуальной задачей.

Целью данной работы является исследование митохондрий мозга крыс при инкубации в среде содержащей хлорида кадмия и ацетат свинца методом зондовой флуоресценции.

Интенсивность флуоресценции зонда АНС, при добавлении его к митохондриям в среде инкубации содержащий 0,1 мМоль ацетат свинца существенно возрастает относительно контроля. Что находит своё объяснение в увеличении связывания анионного зонда с модифицированной катионами металлов поверхностью мембран, несущей в нативном состоянии суммарный отрицательный заряд. Это может быть связано с преимущественным распределением тяжелых металлов в митохондриальной фракции клеток. Основным механизмом процесса модификации мембран тяжелыми металлами является перекисное окисление липидов [2].

С использованием флуоресцентного зонда пирена мы выявили, что инкубация митохондрий с ацетатом свинца, влечёт за собой незначительное нарушения полярности общих и анулярных липидах митохондрий, поскольку значение индекса полярности существенно не изменяется.

В то же время ацетат свинца обуславливает уменьшение степени эксимеризации пирена, который находится в обратной зависимости от микровязкости липидов мембран. Это явление может быть вызвано двумя причинами: повышением микровязкости мест локализации пирена в районе гидрофобных остатков жирных кислот липидного бислоя и перераспределением зонда из липидной фракции мембран в белковую. Так как в белках зонд не эк-



симеризуется, в этом случае будет наблюдаться кажущееся снижение степени эксимеризации, определенной по соотношению интенсивностей флуоресценции эксимерной и мономерной форм пирена [3,4].

В митохондриях при инкубации в среде содержащей ионы свинца происходит существенное повышение коэффициента микровязкости в общих липидах (на 34%) относительно контроля.

Оценка параметров взаимодействия пирена с мембраной митохондрий в опытной группе при инкубации с ионами свинца позволила обнаружить отчетливое снижение показателя миграции энергии с триптофанов на пирен по сравнению с контрольными значениями.

Таким образом, на основании анализа результатов проведенных исследований можно прийти к заключению, что ионы свинца связываются с отрицательно заряженными поверхностными группами митохондриальных мембран, вследствие чего модифицируют заряд наружного мембранного слоя. При этом происходит не только изменяется конформация мембранных белков, но происходит существенное увеличение микровязкости глубинных участков липидного матрикса без изменения их полярности, а также падение показателя миграции энергии с белков на пирен.

### Список литературы

1. Cannino G., Ferruggia E., Luparello C., Rinaldi A.M. Cadmium and mitochondria // Mitochondrion. - 2009. - V. 9. - P. 377–384.
2. Schaich K.M. Metals and lipid oxidation. Contemporary issues. Lipids, 1992; 27(3): 209-18.
3. Владимиров Ю.А., Добрецов Г.С. Флуоресцентные зонды в исследовании биологических мембран. -М.: Наука, 1980. —320 с.
4. Marchetti C. Role of Calcium Channels in Heavy Metal Toxicity // ISRN Toxicology.- V.2013.9 p.

*Сулейманова М. Н.*

*Дагестанский государственный университет  
maripat1996@gmail.com*

## ФИТОХИМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ АСТРАГАЛА ОБНАЖЕННОГО И ЕГО АНТИОКСИДАНТНЫЕ СВОЙСТВА

В настоящее время в медицине и фармации активно изучаются лекарственные растения, которые обладают комплексом лечебных свойств. К таким растениям относятся представители рода астрагаловых. Астрагаловые очень перспективны для применения в медицине и фармации, так как обладают целым рядом лечебных свойств: антимикробным иммуномоделирующим, антиоксидантным, антигипоксическим, ранозаживляющим, сосудотонизирующим, и даже омолаживающим [1]. Лечебные свойства астрагаловых во многом определяются их высокой антиоксидантной активностью, обоснованной высоким содержанием селена до 1500 мг/кг [2].

Объект исследования астрагал обнаженный представляет собой небольшой кустарник подрода трагакантовых, произрастающий на территории Кавказа. Он применяется в народной медицине как общеукрепляющее и гипотензивное средство.

Для проведения фитохимического анализа была определена доброкачественность сырья высушенных корней и надземных частей астрагала, по показателям влажности, общей золы и золы нерастворимой в соляной кислоте [3].

Было определено суммарное содержание таких биологически активных веществ как флавоноиды, свободные органические кислоты, аскорбиновая кислота, дубильные вещества, полисахариды с гликозидной связью.

Был проведен микроэлементный анализ методами атомно - эмиссионной и атомно - адсорбционной спектроскопии.

Также была определена антиоксидантная активность по методу Сирота Т.В. [5].

Показатели доброкачественности соответствовали требованиям общей статьи ГФ XI издания. Показатели приведены в таблице 1.

Таблица 1.

Показатели доброкачественности сырья астрагала обнаженного.

Сырье	Влажность, %		Зола общая, %		Зола, нерастворимая в соляной кислоте, %	
	эксп	лит	эксп	лит	эксп	лит
астрагала обнаженный	6,9	15	3,7	13	0,7	6

Суммарное содержание флавоноидов было определено в пересчете на рутин методом фотоколориметрии по оптической плотности комплексных соединений флавоноидов с солями алюминия в спиртовом экстракте.

Суммарное содержание свободных органических кислот было определено алкалиметрией с применением в качестве титранта 0,01н NaOH, в пересчете на яблочную кислоту [3].

Содержание аскорбиновой кислоты было определено титриметрически. Титрантом служил 2,6- дихлорфенолиндигофенолят натрия [4].

Содержание дубильных веществ определялось перманганотометрически по методике ГФ XI издания в пересчете на танин.

Для характеристики суммарного содержания слизей измерялся индекс набухания.

Содержание БАВ в корнях и надземных частях астрагала приведено в таблице 2.

Таблица 2.

Содержание БАВ в сырье астрагала обнаженного.

Определяемый показатель \ Изучаемая часть растения	Надземные части астрагала обнаженного	Подземные части астрагала обнаженного
Флавоноиды	0,7%	1,05%
Аскорбиновая кислота	0,07%	0,08%
Свободные орг. к-ты	2,4%	2,9%
Дубильные вещества	2,1%	3,6%
Слизи (индекс набухания)	6,9	7,4

Результаты анализа микроэлементного состава приведены в таблице 3

Таблица 3.

Микроэлементный состав астрагала обнаженного

элементы сырья	Макроэлементы, мг/г			Микроэлементы, мкг/г				
	Na	Ca	Mg	Fe	Cu	Zn	Mn	Co
астрагалаобнаженный	12	1,7	1,9	12,1	7,7	2,4	0,13	0,14

Для определения антиоксидантной активности был применен метод основанный на определении оптической плотности продуктов аутоокисления адреналина в карбонатном буфере [5]. Объектом исследования служил сухой экстракт астрагала обнаженного.

Показатель антиоксидантной активности составил 53% для экстракта надземных органов и 65% для экстракта корней.

Согласно результатам анализа, приведенным выше, как корни, так и надземные органы астрагала обнаженного богаты биологически активными веществами и минеральным составом. Экстракты на его основе характеризуются высокой антиоксидантной активностью. Содержание БАВ и антиоксидантная активность выше у подземных частей растения.

### Список литературы:

1. Сергалиева М.У. Мажитова М.В. Самотруева М.А. Растения рода астрагал: перспектива применения в медицине // Астраханский медицинский журнал. Выпуск 2. 2015. - С. 17-31
2. Шеуджен А. Х. Лебедевский И. А. Бондарева Т.Н. Биогеохимия и агрохимия селена // Научный журнал КубГАУ, №92(08), 2013 года С.781-798
3. Тринеева О.А., Сливкин А.И., Воропаева С.С. Определение органических кислот в листьях крапивы двудомной // Вестник ВГУ. Серия: Химия, биология, фармация. 2013. №2. С.215-219385с.
4. Государственная Фармакопея XI издания Т.2. Москва. «Медицина». 1990
5. Пат. 214467 Рос. Федерация. Способ определения антиоксидантной активности супероксиддимуказы и химических соединений/ Сирота Т.В.: №9910319214; опубл. 20.01.2000.

*Ташлова Т.М.-З.*

*филиал ДГУ в г. Кизляре*

*Научный руководитель: доцент, к.б.н. Абдуллаев В.Р., филиал ДГУ в г. Кизляре*

### ИНТЕНСИВНОСТЬ СВОБОДНОРАДИКАЛЬНЫХ ПРОЦЕССОВ В КРОВИ ЛЮДЕЙ РАЗНЫХ ВОЗРАСТНЫХ ГРУПП

Изучение процесса старения - одна из важнейших общебиологических проблем. В настоящее время существует свыше двухсот различных научных теорий и гипотез старения. Однако ни одна из них не является общепризнанной. Почему все же человек стареет, достоверно неизвестно до сих пор. Известны как минимум четыре механизма (модели) старения, одновременно разворачиваются во времени и приводят организм к гибели: генетический, экологический, онтогенетический и аккумуляционный механизмы [1].

Старение проявляется на различных уровнях - от молекулярного до организменного, подвержено влиянию внешних факторов, часто вторичные эффекты маскируют проявления действий первичных механизмов старения.

Среди исследований особое место занимают работы, описывающие изменения мембран в жизненном цикле клетки, в том числе при ее (клетки) старении. Возрастная динамика параметров клеточных мембран (плазматической, внутриклеточных), строго говоря, характеризует процесс старения на клеточном уровне [2].

Эритроциты млекопитающих являются удобным объектом для изучения старения на молекулярном и клеточном уровнях, поскольку эти клетки, лишённые ядра и клеточных органоидов, не способны к биосинтезу белка, и обновления белковых молекул в них не происходит. Особые преимущества эритроцитов связаны также с их легкой доступностью и возможностью разделения на различные возрастные группы [3].

Целью настоящей работы явилось оценить интенсивность свободнорадикальных процессов в крови людей различных возрастных групп

Результаты исследований *структурно-функциональных* параметров мембран эритроцитов крови людей, различных возрастных групп указывают на то, что с увеличением возраста снижается количество эритроцитов крови. Параллельно с этим падает содержание гемоглобина. При этом у пожилых людей на фоне снижения количества эритроцитов существенно падает содержание гемоглобина.

Об уровне перекисидации мембран эритроцитов судили по содержанию первичных (ДК) и промежуточных метаболитов (МДА) ПОЛ. Так содержание ДК повышается с возрастом. Параллельно с повышением содержания ДК, в мембранах эритроцитов растёт и содержание МДА. Такое повышение диеновых конюгатов и малонового диальдегида в мембранах эритроцитов крови коррелирует с понижением активности одного из ключевых ферментов антиоксидантной защиты – каталазы.

Так же нами изучен уровень антиоксидантной защиты по содержанию жирорастворимого антиоксиданта альфа-токоферола и витамина А, Нами обнаружено достоверное

снижение, с возрастом, в плазме и в мембранах эритроцитов крови витамина А. В отличие от витамина А, содержанием витамина Е, с возрастом повышается.

Многие исследователи рассматривают увеличение продуктов ПОЛ и уменьшение антиоксидантной активности в плазме крови как маркеры окислительного стресса [4]

Наиболее важной формой витамина Е является  $\alpha$ -токоферол (самый эффективный). В плазме крови основная часть токоферола (74%) связана с белками. Витамин Е активный антиоксидант, препятствующий окислению ненасыщенных жирных кислот, витамина А. Этот эффект обусловлен способностью подвижного гидроксила хроманового ядра молекулы витамина непосредственно взаимодействовать со свободными радикалами, при этом процесс свободнорадикального окисления обрывается. Витамин Е реагирует с активными радикалами кислорода, свободными радикалами ненасыщенных жирных кислот и их перекисями, обезвреживая их [4].

Процессы перекисного окисления липидов в тканях и органах так же сопровождаются повреждением функциональных групп многих мембранных и не мембранных белков; особенно чувствительны те из них, в активный центр которых входят тиоловые группы [4].

### Список литературы

1. Анисимов В.Н. Молекулярные и физиологические механизмы старения / В.Н.Анисимов. – Том 1. - Наука, 2008. - С435.
2. Ярыгина В. Н., Мелентьева А. С. Руководство по геронтологии и гериатрии. В 4 томах. Том 1. Основы геронтологии. Общая гериатрия / В. Н. Ярыгина, А. С.Мелентьева. – ГЭОТАР-Медиа, 2010. - С720.
3. Гродзинский Д.М. Надежность и старение биологических систем / Д.М. Гродзинский, В.П. Войтенко, Ю.А. Кутлахмедов, В.К.Кольтовер. – Киев: Наук. думка, 1987. 172 с.
4. Дубинина, Е.Е. Продукты метаболизма кислорода в функциональной активности клеток / Е.Е. Дубинина. – Санкт-Петербург, 2006. –397с.

**Узденова А.Н.**

*КБГУ, институт физики и математики  
Студент 1 курса (аспирантура)  
amiuzdenova.1994@mail.ru*

## ПОВЕРХНОСТНОЕ НАТЯЖЕНИЕ РТУТИ В ВАКУУМЕ И АТМОСФЕРНОМ ВОЗДУХЕ

Эксплуатация множества приборов и технических устройств с ртутью осуществляется в самых разных условиях, поэтому изучение влияния газовой среды на поверхностные свойства Hg остается актуальной задачей. Но в литературе отсутствуют достаточно надежные данные [1-3], позволяющие однозначно судить о степени влияния воздуха на поверхностное натяжение (ПН) ртути, рис.1. Как видно на рис. 1, по данным четырех работ ПН ртути в вакууме оказались больше, чем в атмосфере воздуха, в семи других работах, наоборот, ПН ртути в атмосфере воздуха больше, чем в вакууме.

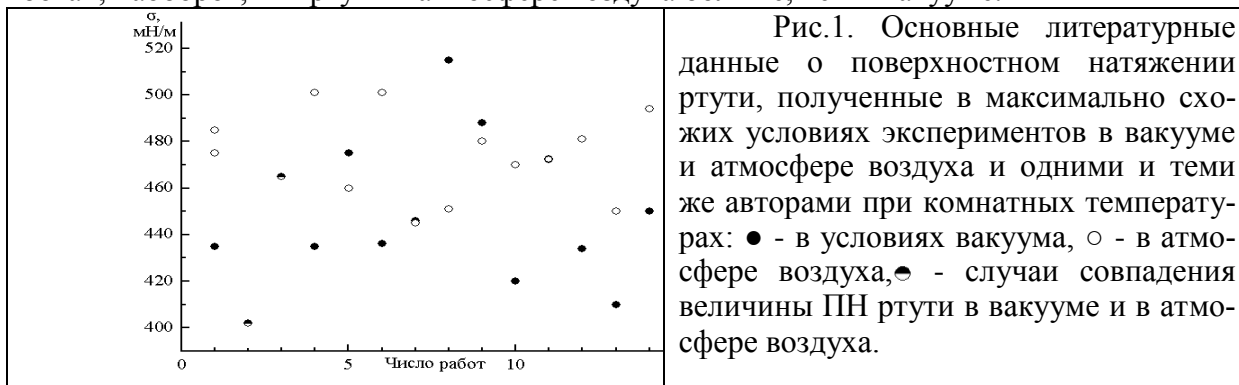


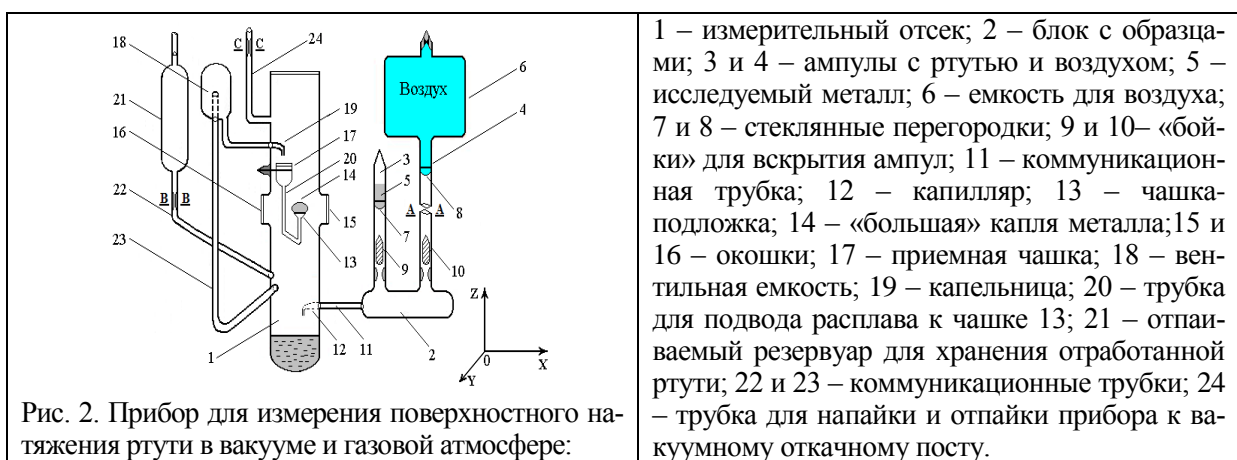
Рис.1. Основные литературные данные о поверхностном натяжении ртути, полученные в максимально схожих условиях экспериментов в вакууме и атмосфере воздуха и одними и теми же авторами при комнатных температурах: ● - в условиях вакуума, ○ - в атмосфере воздуха, ● - случаи совпадения величины ПН ртути в вакууме и в атмосфере воздуха.

В остальных четырех работах обнаружено совпадение по величине ПН ртути в вакууме и атмосфере воздуха. В связи с этим в настоящей работе ставится задача экспе-

риментального изучения методом большой капли влияния атмосферного воздуха на ПН высокочистой ртути (99,9997%Hg).

Перед измерениями ПН ртуть подвергалась высоковакуумной дистилляции и «отгонке» ее в стеклянные ампулы, которые затем напайвались на измерительную ячейку. Для предотвращения распыления ртути и контакта ее с атмосферным воздухом до начала опытов внутри ампулы ртуть блокировалась тонкой полусферической стеклянной перегородкой, а также закладывался «боек» в стеклянной «рубашке» для последующего вскрытия ампулы с Hg в вакууме, внутри самого прибора, рис. 2. Точно также готовилась и однолитровая стеклянная емкость, которая после предварительной термовакуумной обработки заполнялась сертифицированным атмосферным воздухом и напайвалась на прибор.

Изучение влияния воздуха на ПН ртути осуществлено в два этапа: вначале измеряется ПН ртути в вакууме и только затем – в атмосфере воздуха. Для определения ПН в вакууме бойком 9 разбивается тонкая перегородка 7 и вскрывается ампула 3 с ртутью 5, которая стекает на дно камеры 2. Поворотом прибора вокруг оси ОУ на угол около 120 градусов против хода стрелки часов ртуть из камеры 2 по трубке 11 переводится в измерительный отсек 1 прибора и, при возвращении его в исходное положение, ртуть стекает на дно отсека 1. После этого запускается автоматизированная экспериментальная установка [4] в режиме непрерывного измерения с частотой видеосъемки несколько кадров в секунду и сразу же образовывается капля ртути 14 в чашке 13. Для этого поворотом вращающегося термостата с прибором вокруг оси ОХ на угол около 90 град «к себе» ртуть переводится по коммуникационной трубке 23 в вентильную емкость 18. При возвращении прибора в исходное положение ртуть стекает по капилляру-капельнице 19 вниз, в приемную чашку 17, а из нее, по капилляру 20, в режиме ламинарного течения поступает в чашку 13, в которой и формируется большая осесимметричная капля ртути. Видеосъемка профиля капли в зависимости от времени ведется через плоские окна 15 и 16.



Результаты опытов по изучению влияния воздуха на ПН ртути при температуре 297 К показаны на рис. 3. Всего было получено 1760 значений ПН, 186 из которых – в условиях вакуума. На зависимости ПН ртути от времени  $\sigma(\tau)$  видны два пологих участка, соответствующие двум этапам измерений – в условиях вакуума и атмосфере воздуха, на границе которых обнаруживается  $\Delta\sigma(\tau)$  – быстрое, почти ступенчатое изменение ПН, длящееся по времени около 100 с – время установления адсорбционного равновесия поверхности ртути с атмосферным воздухом. Быстрое установление адсорбционного равновесия поверхности ртути с воздухом свидетельствует о малой растворимости компонентов воздуха в объеме ртути, а окисная пленка обладает минимальной толщиной, не превышающая монослой [5].

Статистическая обработка полученных значений ПН ртути в вакууме и в среде воздуха соответственно дала в среднем значения  $\bar{\sigma}_{\text{вакуум}} \approx 476,8 \text{ мН/ми}$   $\bar{\sigma}_{\text{воздух}} \approx 446,6 \pm 5,6 \text{ мН/м}$ .

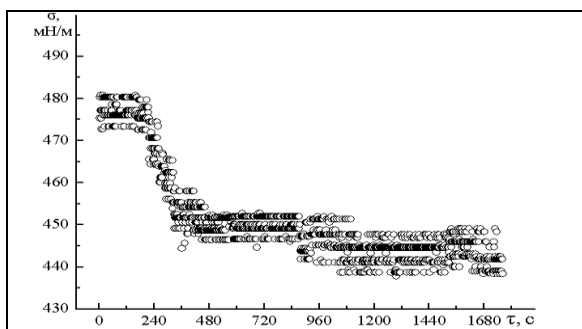


Рис. 3. Зависимость поверхностного натяжения ртути от времени при температуре 297 К, полученная с частотой видеосъемки «одно изображение капли ртути – в одну секунду»: 1 – в вакууме (186 с), 2 – после вскрытия прибора и напуска воздуха, т.е. в атмосфере воздуха (1576 с).

#### Выводы:

1. Измерения поверхностное натяжение одной и той же поверхности ртути при 293 К в условиях высокого вакуума и атмосферного воздуха методом большой капли позволило установить, что в сравнении с вакуумом, в атмосфере воздуха ПН ртути понижается на  $30 \pm 5$  мН/м;
2. Полученная зависимость  $\sigma(\tau)$  показала, что по протяженности ступеньки  $\Delta\sigma(\tau)$  вдоль оси времени можно оценивать время установления равновесного значения ПН на межфазной границе «ртуть-воздух».
3. Достаточно быстрое установление адсорбционного равновесия поверхности ртути с воздухом свидетельствует о малой растворимости компонентов воздуха в объеме ртути.

#### Список литературы:

1. L.F. Kozin, S.C. Hansen. Mercury handbook: chemistry, applications and environmental impact. // Royal Society of Chemistry; 2013 Oct 15.
2. М.П. Вукалович, А.И. Иванов, Л.Р. Фокин, А.Т. Яковлев Теплофизические свойства ртути. // М.: Изд-во стандартов, 1971, 312 с.
3. М.Т. Козловский, А.И. Зебрева, В.П. Гладышев Амальгамы и их применение. // Алма-Ата: АН Каз. ССР, 1971, 391 с.
4. Б.Б. Алчагиров, Д.Х. Альбердиева, Р.Х. Дадашев, А.Х. Хибиев, Д.З. Элимханов Прибор для изучения влияния газовой атмосферы на поверхностное натяжение металлов и сплавов // Вестник АН ЧР. 2016. № 4 (33). С. 5–13.
5. Б.Б. Алчагиров, Ф.Ф. Дышекова, З.А. Коков Автоматизированная экспериментальная установка для определения быстрых изменений поверхностного натяжения металлических расплавов и краевых углов смачивания // Приборы. 2017. № 2 (200). – С. 18 – 28.
6. V. Kolevzon, G. Gerbeth and G. Pozdniakov // Physical Review (E), March. 1997. V. 55. № 3. Pp. 3134-3142.

*Халилов Т. М.*

*Ученик 11 Ф/Т класс МБОУ лицей № 8*

*Научный руководитель: Гаджибалаева Г.Г.*

*ggg-54@mail.ru*

## ПРИЕМЫ ФОРМАЛИЗАЦИИ ГРАММАТИКИ ЕСТЕСТВЕННОГО ЯЗЫКА

Если сочетание слов «компьютерная лингвистика» обозначает лингвистику, предмет, методы и задачи которой представляются и реализуются на компьютере, то, разумеется, надо иметь конструктивную теорию естественного языка (ЕЯ); далее, описание ЕЯ в терминах цифровой вычислительной техники; и, наконец, компьютерные модели конкретных языков, то есть, программы, реализующие на компьютере возможности ЕЯ.

Исследованиях сделана попытка показать один из возможных приемов моделирования языка.

2. *Морфология и лексические группы.* В статье рассматривается пример грамматики, лексика которой разбита на четыре группы или части речи: имена существительные – ИС, имена прилагательные – ИП, глаголы и предлоги.

**1. пол, дом, угол, топор, нож;** (ИС, код – 01)

**2. серый, белый, легкий, быстрый;** (код – 02)

**3. находится, лежит, спит, строит;** (глагол, код – 07)

4. *y/2, c/2, c/5.* (предлог, код – 08; за предлогом указан номер падежа, которым он управляет)

В нашем примере морфология включает в себе две категории:

числа; код: 10 = (11, 12);

падежа; код: 30 = (31, 32, 35).

Выше перечислены исходные формы 9 имен и 4 глаголов. Морфологические формы слов изобретены самой природой языкового явления для связывания слов средствами морфологии. При анализе предложения требуется группировать его члены на связанные пары. Без общего алгоритма кодировки словоформ, трудно будет формализовать и компьютерный анализ предложения.

Для кодировки слов можно использовать категории

3. *Грамматический словарь и синтез словоформ.* Обязательным компонентом лингвистики является грамматический словарь. Одним из таких словарей русского языка является словарь А. А. Зализняка ([2]).

Здесь в грамматическом компьютерном (электронном) словаре будет использована иная кодировка морфологических правил, нежели в [2]. Например, словарная статья ИС **пол** имеет следующий формат:

**пол01:11300,а,ом:12300ы,ов,ами,**

Данная словарная статья состоит из трех частей, разделенных двоеточиями. В первой части – слово (**пол**) и код его лексической группы (**01**). Далее идут два морфологических правила.

(Описанная в статье модель грамматики реализована как проект на Delphi 7.0. Встречающиеся в тексте работы имена процедур, функций и типов взяты из того проекта. Сам проект прилагается к работе)

4. *Анализ словоформ.* Анализ или распознавание словоформы является еще одной задачей морфологии. Заключается она в определении исходной формы слова и всех ее морфологических параметров.

4. *Синтаксис.* Конструкции из двух связанных между собой словоформ и названные в грамматике ЕЯ словосочетаниями являются главными и единственными деталями синтаксиса, из которых собираются более сложные конструкции, в частности, и предложения. Связывающим две словоформ субстанцией является только морфологическая форма этих двух словоформ. Следовательно, формализация и реализация на компьютере синтаксиса русского языка должна начинаться с перечисления этих самых словосочетаний, из которых строятся предложения русского языка.

5. *Предложение.* Предложением в синтаксисе *Sintc* считается любое корневое дерево с корнем из ИС1, если в нем присутствует дуга из 012131\*0721  $\cup$  012231\*0722. Иначе говоря, в предложении должны быть и подлежащее, и согласованное с ним во времени сказуемое.

Корневое дерево в *CodeSintc* корнем в 012131 или 012231 называется *СФ*, если в нем присутствует дуга 012131\*0721 или 012231\*0722.

На Рис. 1 показан пример предложения (*предложения-дерева*).



Рис. 1. Пример предложения-дерева.

Заменяя каждую словоформу в предложении из Рис. 1 лексической группой, к которой принадлежит данная словоформа, получим *СФ*, показанную на Рис. 2.

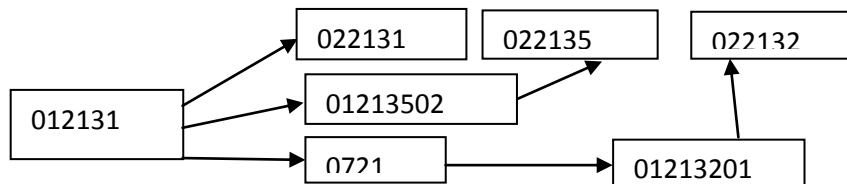


Рис. 2. Пример *СФ*.

И наоборот, заменяя каждую лексическую группу в СФ из Рис. 2 некоторым элементом этой группы, получим *предложение*. Таким образом, СФ есть правило, порождающее некоторый класс предложений.

Предложение из Рис. 1 в скобочной форме выглядит так:

**пол(легкий, с ножом(белым), лежал (на дворе (сером))) (6)**

Трансформируется *предложение-дерево* (2) в *предложение-последовательность*  
**легкий пол с белым ножом лежал на сером дворе**

по определенному правилу: односторонним обходом *предложения-дерева* и перестановкой местами ИС и ИП.

6. *Задача анализа предложения* уже была продемонстрирована на примере, когда по заданному предложению из Рис. 1 была построена СФ из Рис. 2. В общем виде эта задача заключается в определении СФ, которая порождает заданное предложение. Сложность задачи заключается еще в том, что предложение задается в форме *последовательности словоформ*, для которой еще следует строить соответствующее *предложение-дерево*.

*Хизриев М. С.*

*Дагестанский государственный университет*

*shafi0201@mail.ru*

## **КАЧЕСТВЕННЫЕ ЗАДАЧИ, КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ОБУЧЕНИЯ**

Качественные задачи по физике появились в русской методической литературе свыше 180 лет назад. Однако среди физиков нет единодушного мнения об их наименовании и определении. Предлагались самые различные названия: «практические задачи», «практические вопросы», «логические задачи», «устные задачи», «проверочные вопросы», «качественные вопросы» и другие. Такое разнообразие наименований свидетельствует о разносторонности методических достоинств данного типа задач, поскольку каждое из названий отражает какую-нибудь одну конкретную их сторону[1].

Разбор качественных задач, не осложненных в отличие от решения, традиционных задач, громоздкими вычислениями позволяет сосредоточиться на главном: формировании у учащихся физического мышления, ясного и четкого понимания физического явления[2].

Качественной задачей по физике называется такая задача, в которой ставится для разрешения проблема, связанная с качественной стороной физического явления, решаемая путем логических умозаключений, основанных на законах физики, путем построения чертежа, выполнения эксперимента, но без применения математических действий. При решении количественных задач качественный анализ также необходим, но он дополняется еще и количественным анализом с подсчетом тех или иных количественных характеристик процесса. Количественные задачи разделяют на простые (тренировочные); сложные. Под тренировочными задачами подразумеваются задачи, требующие простого анализа и простого вычисления. Решение таких задач (в небольшом количестве) необходимо для конкретизации только что сообщенной закономерности. Наиболее легкие из них решаются устно. Пример количественной задачи: Определить сопротивление нихромовой проволоки, длина которой 150 м., а площадь поперечного сечения 0,2 мм<sup>2</sup>. Следует различать качественную задачу от вопроса по проверке формальных знаний (например, как формулируется закон Ома). Цель последних – закрепить формальные знания; ответы на эти вопросы в готовом виде имеются в учебнике, и ученик должен лишь вспомнить их. В качественной задаче ставится такой вопрос, ответ на который в готовом виде в учебнике не содержится (например: если движущийся автомобиль резко затормозит, то его передок опускается. Почему?). Ученик должен составить ответ на качественную задачу, синтезируя данные условия задачи и свои знания по физике.

Решение качественных задач способствует осуществлению дидактического принципа единства теории и практики в процессе обучения физике. В частности, применение экспериментальных задач развивает умение и навыки учащихся в обращении с физическими приборами, макетами, установками и моделями. Качественные задачи с производственным содер-



жанием знакомят учащихся с техникой, расширяют их кругозор, являются одним из средств подготовки учащихся к практической деятельности. Таким образом, решение качественных задач по физике является одним из важных приемов политехнического обучения.

В процессе решения качественных задач прививаются навык наблюдательности и умение различать физические явления в природе, быту, технике, а не только в физическом кабинете. Развивается смекалка, сообразительность, инициатива и творческая фантазия.

Чтобы решить качественную задачу, ученик должен уметь физически мыслить: понимать и излагать сущность состояний тел и процессов, происходящих в них, вскрывать взаимосвязь явлений (причинно-следственные зависимости), уметь на основании законов физики предвидеть ход явлений. Итак, решение качественных задач дает возможность учителю углубить глубину теоретических знаний и понимание учащимся изучаемого материала.

Методическая ценность качественных задач проявляется особенно при изучении таких разделов курса физики, в которых нет физических формул и явления рассматриваются лишь с качественной стороны (например, закон инерции, электромагнетизм).

Большую роль играют качественные задачи во внеклассной работе: в физических кружках, вечерах занимательной физики, школьных, областных и республиканских олимпиадах, в конкурсах и встречах команд КВН и др.

Пример решения задачи:

**Пример 1.** Каким образом установка батарей отопления под окном помогает выравниванию температур в комнате в зимнее время? Ответ поясните, используя физические закономерности.

**Решение.** 1. Перемешивание воздуха и выравнивание его температуры в комнате при работающих батареях происходит за счет конвекции.

2. В соответствии с уравнением Клапейрона — Менделеева,  $pV = \nu RT$  или  $\rho = \frac{m}{V}$ ,

плотность воздуха при одном и том же значении  $p$  выше у холодного воздуха и ниже у теплого воздуха. Поэтому воздух, нагретый батареей, в соответствии с законом Архимеда поднимается вверх, к окну, а воздух, остывший от соприкосновения с холодным стеклом окна, опускается к батарее для нагрева. Это перемешивание выравнивает температуру в комнате.

**Пример 2.** Объясните, основываясь на известных физических законах и закономерностях, почему у басовых труб органа длины большие, а у труб с высокими тонами — маленькие. Органная труба открыта с обоих концов и звучит при продувании через неё потока воздуха.

**Решение.** 1. Громкий звук бывает, когда на выходе из органной трубы устанавливается пучность стоячей волны, так как вблизи пучности колебания воздуха происходят с максимальной амплитудой, а амплитуда определяет громкость звука.

2. Поскольку труба открыта с обоих концов, то пучность также должна устанавливаться и на входе трубы.

3. Поэтому для наиболее громкого звучания минимальная длина трубы должна быть равна половине длины волны — при этом посередине трубы находится узел стоячей волны, а на её концах — две пучности.

4. Звуки низкой частоты (басы) соответствуют большим длинам волн, а высокой частоты — маленьким длинам волн, поскольку длина волны, а скорость звука не зависит от его частоты.

5. Таким образом, размеры трубы пропорциональны длине волны звука: чем частота звука ниже, тем длина трубы больше, и наоборот.

#### Список литературы:

1. Каменецкий С.Е., Орехов В.П. «Методика решения задач по физике в средней школе».
2. Орехов В.П., Усов А.В. «Методика преподавания физики».
3. Резников Л.И., Эвенчик Э.Е., Шамаш С.Я. «Методика преподавания физики в средней школе».
4. Балаш В.А. «Задачи по физике и методы их решения».
5. Елизаров К.Н. «Вопросы методики преподавания в средней школе».

## **ВЛИЯНИЕ УМЕРЕННОЙ ГИПОТЕРМИИ НА МОРФОЛОГИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ЭРИТРОЦИТОВ КРЫС И СПОСОБ ЕЕ КОРРЕКЦИИ**

Общая и локальная гипотермия используется в медицинской практике при травме мозга, инсультах, инфаркте миокарда, а также при обширных операциях на мозге, сердце, печени [1]. Защита, обусловленная понижением температуры тела, является результатом снижения скорости метаболических процессов и уменьшения потребности тканей в кислороде и глюкозе, а также торможения перекисного каскада и сохранения внутриклеточного гомеостаза. Однако наряду с перечисленными достоинствами гипотермия вызывает ряд нежелательных изменений: снижение температуры тела сопровождается вазоспазмом и централизацией кровотока, за счет холодового диуреза и вытеснения жидкости в интерстиций возрастает вязкость крови, что усугубляет нарушение микроциркуляции. Возникновение спазма периферических сосудов, в совокупности со сдвигом кривой диссоциации оксигемоглобина влево приводит к тканевой гипоксии, нестабильности клеточных мембран, повышению травматизации форменных элементов крови и проницаемости гематоэнцефалического барьера. Результаты полученные в нашей лаборатории свидетельствуют о том, что гипотермия существенно усиливает внутрисосудистый гемолиз эритроцитов [2]. Причем, степень гемолиза зависит от глубины гипотермии. Эти данные свидетельствуют о нарушениях, возникающих в мембране эритроцитов при гипотермии. В тоже время прямые данные, свидетельствующие о морфологических изменениях эритроцитов и их мембран при гипотермии, отсутствуют.

Целью данной работы является анализ особенностей цитоморфологических характеристик и структурно-функционального состояния мембраны эритроцитов крыс при умеренной гипотермии разной длительности и поиск способов ее коррекции.

Общую гипотермию крыс вызывали наружным охлаждением. Температуру тела животных снижали равномерно и медленно, так что за 30 мин. она достигала 30°C (умеренная гипотермия). Витамины вводили внутрибрюшинно. Проведены 7 серии экспериментов: (1) контроль, (2) кратковременная гипотермия 30°C, (3) пролонгированная 90 мин гипотермия 30°C, (4) пролонгированная 180 мин гипотермия 30°C, (5) кратковременная гипотермия 30°C + витамин С, (6) кратковременная гипотермия 30°C + витамин Е, (7) кратковременная гипотермия 30°C + витамины С и Е.

Формы и размеры эритроцитов, топография их мембраны исследовали методом атомно-силовой микроскопии на мазках крови, высушенных на воздухе [3].

Исследование мазков крови у контрольных крыс показало, что эритроциты являются обычными дискоцитами с заметной впадиной. При кратковременной гипотермии эритроциты меняют свою форму. Значительная часть эритроцитов при гипотермии превращается в сфероциты и эхиноциты. Количество измененных форм эритроцитов увеличивается по мере пролонгирования гипотермии. Изменяются также и геометрические параметры эритроцитов при гипотермии. При кратковременной гипотермии уменьшается радиус и объем клеток – наблюдается микроцитоз. При пролонгированной гипотермии 90 минут объем и радиус эритроцитов растет, а при пролонгированной гипотермии 180 минут эти параметры эритроцитов вновь снижаются.

Изучение топографии мембрана красных клеток показало, что в норме эритроцит имеет относительно ровную поверхность и умеренную бугристость. В то время как для мембран клеток крыс, подвергнутых гипотермии, характерно появление воронкообразных углублений, борозд, лепестковидных выемок. При пролонгированной 90 минут гипотермии на мембранах видны только воронкообразные углубления, в то время как при пролонгированной гипотермии 180 минут на мембранах вновь видны воронкообразные углубления, глубокие борозды и лепестковидные выемки. При этом глубина воронкообразных углублений существенно увеличивается по мере пролонгирования гипотермии. Вероятно, изменения морфологических характеристик и структурно-функционального состояния мембраны

эритроцитов при гипотермии связаны с химической модификацией компонентов мембраны и цитоскелета, которые могут быть вызваны активацией свободно-радикальных процессов (СРП), возникающих на фоне гипотермии.

Так как изменения в эритроцитах связаны с активацией СРП, то введение антиоксидантов может предотвратить нарушения, возникающие в клетках. Для коррекции последствий влияния гипотермии на эритроциты были выбраны витамины-антиоксиданты С и Е. В результате оказалось, что введение витаминов по отдельности оказывает определенный протекторный эффект на эритроциты. Клетки крови при гипотермии 30 мин на фоне введения витаминов сохраняют форму дискоцита, а в пеллоре клеток появляется выросты в количестве 1-3, что некоторыми авторами объясняется как адаптивное изменение. Клетки подвержены микроцитозу, но в меньшей степени, чем при гипотермии без введения витаминов. Совместное введение витаминов С и Е оказывает более выраженный протекторный эффект по сравнению с их отдельным применением. Большинство клеток остаются дискоцитами, мазок сходен с мазком контрольных крыс. Размеры клеток соответствуют нормоцитам, а на мембране не обнаруживается никаких повреждений.

Таким образом, гипотермия приводит к изменению морфологии эритроцитов и их мембран, а введение витаминов как совместное, так и отдельное оказывает протекторный эффект на эритроциты.

#### **Список литературы:**

1. Polderman K.H. Mechanisms of action, physiological effects, and complications of hypothermia // Crit. care Med. – 2009. – V. 37(7). – P. S186-S202.
2. Эмирбеков Э.З., Сфиев А.А., Кличханов Н.К. Исследование устойчивости эритроцитов крыс при гипотермии // Проблемы криобиологии. – 1991, № 4. – С.31-33.
3. Белоусова О.Д., Толмачев И.А., Гайдаш А.А., Левичев В.В., Жуков М.В., Белоусов И.С. Особенности подготовки проб крови для исследования морфологических параметров и структуры мембран эритроцитов методом атомно-силовой микроскопии // Судебная медицина. – 2012. – Т. 13. – С. 954-966.

**Шихрагимова Ш. М.**

*Дагестанский государственный университет*

*shiker\_97@mail.ru*

*Научный руководитель: к.б.н., доцент, Гусейханова Ф.М., ДГУ*

#### **ИЗУЧЕНИЕ СОДЕРЖАНИЯ БАВ В ТРАВЕ И НАСТОЙКЕ CHELLIDONIUM MAJUSL (PAPAVERACEAE)**

Чистотел имеет много названий. Его называют и адамовой головой, и волосником, и полевой горчицей и т. д. Иногда чистотел называют женьшенем. В нем содержатся алкалоиды, эфирное масло [1], витамины, органические кислоты, флавоноиды, сапонины [2]. У него есть интересная особенность — он сразу отыскивает корень болезни. Если сок или порошок поместить на биологически активную точку, то наблюдается мгновенная трансформация, перенос его к источнику болезни. Также и внутри организма — он сразу находит больную зону и приступает к ее лечению. Однако ограниченность применения вызвана присутствием в чистотеле ядовитых веществ, которые экстрагируются вместе с другими при получении настоек, отваров, мазей [3].

Каждое лекарственное растение является уникальным по своему химическому составу, макро- и микроскопическому строению. В этой связи нам представляется актуальным анализ такого ценного и малоизученного лекарственного растения, как чистотел большой *Chellidonium MajusL*, сем. *Papaveraceae*, произрастающем на территории Республики Дагестан.

Качественный и количественный состав БАВ, содержащихся в лекарственных растениях, зависит от условий произрастания растения, фазы их развития, времени сбора, способа сушки, хранения сырья и других факторов. Трава чистотела была заготовлена в фазу цве-

тения и высушена в тени. Сырье состояло из цельных или частично измельченных листьев, цветков, кусочков стеблей, бутонов и незрелых плодов. Листья зеленые, снизу сизоватые, перистораздельные с почти супротивными, отставленными парами листочков. Цветки ярко-желтые на длинных цветоножках, собранные на концах стебля зонтиками. Запах – неприятный, вкус – горький [4].

Целью является изучение химического состава чистотела. В связи с этим нами было выявлено количественное содержание различных групп химических соединений, содержащихся в траве и настойке исследуемого растения.

Выявленные количественные данные по содержанию БАВ могут иметь практическое значение при приготовлении различных лекарственных форм на основе чистотела.

Для анализа доброкачественности лекарственного растительного сырья травы чистотела (ЛРСТЧ) оценивали числовые показатели – влажности, общей золы, золы нерастворимой в соляной кислоте и содержание экстрактивных веществ, согласно методикам, приведенным в ГФ XI [5]. Для получения фитопрепаратов использовали этанол различной концентрации (40, 70 и 90 %). В результате нами были получены настойка 90%, настойка 70% и настойка 40%. Настойки получали методом перколяции, экстрагент 40, 70 и 90 % спирт. Время контакта сырья с экстрагентом 9 сут.

Результаты экспериментальных данных по определению числовых соответствуют требованиям НТД, что свидетельствуют о доброкачественности сырья. Также следует сделать вывод о том, что наибольшее количество извлечения экстрактивных веществ наблюдается при экстракции 70% спиртом.

Из биологически активных веществ в траве чистотела нами определены алкалоиды (1,30 %), флавоноиды (0,50 %), каротиноиды (0,02 %), аскорбиновая кислота (0,05 %) и дубильные вещества (6,21%). Из полученных данных видно, что алкалоидов и дубильных веществ содержится больше, чем остальных биологических компонентов.

Минеральный состав ЛРСТЧ определяли атомно-абсорбционным методом на спектрофотометре AASIN (Германия). Пробоподготовку проводили озолением в присутствии азотной кислоты, с последующим прокаливанием [6]. Содержание макроэлементов мг/г составляет: К (17,520), Na (0,910), Ca (1,092), Fe (0,55), Mg (2,907) и микроэлементов: мкг/г Zn (0,020), Ni (0,002), Mn (0,101), Pb (0,003), Li (0,018), Rb (0,116), Cs (0,135).

Количественное определение фармакологически активных веществ в настойке чистотела проводили по тем же методикам, что и определение их суммарного содержания в сырье. Для анализа брались аликвоты настоек 5 мл и разводились дистиллированной водой в 5 раз. Полученные данные: флавоноиды (0,30), алкалоиды (0,32), дубильные вещества (1,07), аскорбиновая кислота (0,02) свидетельствуют о том, что в настойке дубильных веществ содержится больше, чем остальных компонентов.

#### **Выводы:**

1. Получены данные по содержанию чистотела. Результаты свидетельствуют о доброкачественности сырья.

2. Изучено содержание следующих БАВ: алкалоиды (1,30 %), флавоноиды (0,50 %), каротиноиды (0,02 %), аскорбиновая кислота (0,05 %) и дубильные вещества (6,21 %). Из полученных данных видно, что в траве чистотела алкалоидов и дубильных веществ содержится больше, чем остальных биологических компонентов.

3. Исследован минеральный состав сырья. Содержание макроэлементов мг/г составляет: К (17,520), Na (0,910), Ca (1,092), Fe (0,55), Mg (2,907) и микроэлементов: мкг/г Zn (0,020), Ni (0,002), Mn (0,101), Pb (0,003), Li (0,018), Rb (0,116), Cs (0,135).

4. Методом перколяции получена настойка чистотела. Полученные данные: флавоноиды (0,30), алкалоиды (0,32), дубильные вещества (1,07), аскорбиновая кислота (0,02) свидетельствуют о том, что в настойке дубильных веществ содержится больше, чем остальных компонентов.

### Список литературы:

1. Компонентный состав эфирного масла *Chelidonium Majus* (Papaveraceae)// Зыкова И.Д., Ефремов А.А.// Сибирский медицинский журнал, 2012, № 3, С.127-128.
2. Распределение некоторых биологически активных веществ в наземных и подземных частях *Chelidonium majus* L. Республики Дагестан // Мирзаева Х.А., Гусейханова Ф.М //Вестник ДГУ, 2017, №2, С.69-74.
3. Орлин Н. А. Извлечение алкалоидов из чистотела//Фундаментальные исследования.– 2015. –№7. –С. 79.
4. Чиков П.С. Справочник. Лекарственные растения.–М:Агропромиздат.–1989. –307с.
5. Государственная Фармакопея СССР XI издания. – М: Медицина.– 1989. –Т.1. –400с.
6. Атомно-абсорбционные методы определения токсических элементов в пищевых продуктах и пищевом сырье. Методические указания.– 1993.– 23с.

*Шошуква К.А.*

*Филиал ДГУ в г. Кизляре*

### **ХАРАКТЕР ЗАВИСИМОСТИ СОСТОЯНИЯ ЛЕСНОЙ СОНИ (*DRYOMYSNITE-DULARALLAS* 1779) ОТ КОРМОВ И СТРУКТУРЫ ДРЕВЕСНО-КУСТАРНИКОВОЙ РАСТИТЕЛЬНОСТИ В ПРЕДГОРНОЙ ЗОНЕ ДАГЕСТАНА**

Лесная соя – один из мало изученных видов грызунов в Дагестане. В частности нет данных по питанию вида в естественных условиях Дагестана. Учитывая, что лесная соя наиболее широко распространенный вид в семействе соневых, надо полагать, что рацион кормов, его динамика будут различаться в той или иной части ареала вида. Согласно литературным источникам в рационе питания лесной сони встречаются самые разнообразные корма; плоды, семена практически всех видов деревьев, кустарников и трав. Помимо растительных кормов сони питаются кормами животного происхождения, особенно после выхода из спячки (Айрапетьянц, 1983; Россолимо и др., 2001; Krystufek, Vohralik, 1994; Nowakowski, Woratynski, 1997 и др.). Однако же сезонная динамика состава и типов кормов – вопросы остающиеся открытыми.

Цель работы: сравнительная оценка состава поедаемых кормов, сезонная динамика типов кормов в рационе вида, выявление зависимости состояния лесной сони от динамики трофического ресурса и структуры древесно-кустарниковой растительности в двух типах леса дагестанского ареала обитания вида.

Результаты работы показали, что в рационе питания лесной сони встречаются все типы кормов, в зависимости от сезона их объемы подвержены значительному колебанию. Показана положительная корреляционная зависимость между потреблением сонями семенного типа корма и урожайностью семян ( $p < 0,05$ ). По типу питания вид – абсолютный эврифаг. В рацион питания лесной сони входят 18 кормовых объектов в дубовом лесу и 19 кормовых объектов в грабово-буковом лесу.

Анализ зависимости состояния лесной сони от динамики кормов выявил положительную корреляционную зависимость между массой тела вида и урожайностью семян ( $p < 0,05$ ). Зависимость между динамикой численности и урожайностью растительных типов кормов не отмечена ( $p > 0,05$ ).

С целью определения зависимости состояния лесной сони от структуры древесно-кустарниковой растительности была построена корреляционная матрица. Из которой видно, что динамика численности сони положительно коррелирует с плотностью кустарников и деревьев и имеет обратную зависимость от высоты кустарников и деревьев. То есть в местах с низкой площадью кустарников и высокими стволами деревьев, коим является грабово-буковый лес, численность лесной сони ниже, чем, нежели в биотопах с

хорошо развитой кустарниковой растительностью и относительно молодым лесом, коим является дубовый лес в районе исследования.

По мнению ряда авторов, главным условием существования для лесной сони является наличие хорошо развитого кустарникового пояса. Так, Г.Н. Лихачев отмечает «... правильной было бы назвать не лесной соней, а кустарниковой...» (Лихачев, 1972). Как показали наши данные площадь кустарниковой растительности в дубовом лесу в 2,33 раза выше, чем в грабово-буковом лесу. Следовательно, площадь оптимальной части ареала вида выше в дубовом лесу. Что в конечном итоге выразилось в более высокие значения численности лесной сони в дубовом лесу, чем грабово-буковом лесу. Подобные результаты отмечались в работах ряда авторов (Айрапетьянц, 1983; Kryštufek, Vohralík, 1994; Nowakowski, Boratynski, 1997).

В сложившейся ситуации правильней считать, что именно структура древесно-кустарниковой растительности определяет состояние лесной сони, а не уровень и разнообразие кормов в рассматриваемых лесах.

#### Список литературы:

1. Айрапетьянц А.Э. Сони. – Л.: ЛГУ, 1983. – 187 с.
2. Россолимо О.Л., Потапова Е.Г., Павлинов И.Я., и др. Сони (Myoxidae) мировой фауны. – Москва. Изд-во Московского ун-та. 2001. 229 с.
3. Лихачев Г.Н. 1972. Распространение сонь в Европейской части СССР. // Фауна и экология грызунов, Вып. 2. с. 71-115. 51.
4. Kryštufek B., Vohralík V. 1994. Distribution of the forest dormouse *Dryomys nitedula* (Pallas, 1778) (Rodentia, Myoxidae) in Europe // Mammal Rev. №24. С. 161–177.
5. Nowakowski W.K., Boratynski P. 1997. Habitat preferences of the forest dormouse (*Dryomys nitedula*) in lowland forests // Pol. Ecol. Stud. № 23.С. 199–207.

## II. ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

*Абдулхалыкова З.А.*

*Дагестанский государственный университет  
zarema.abdulhalikova@mail.ru*

### **ФУНКЦИОНАЛЬНО - ПРАГМАТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ТРОПОВ В РОМАНЕ Р.ДЖОРДАНО «СЕМЬЯ БЕРТИНИ»**

Задачей освоения содержания художественного текста является владение умениями проникнуть в глубины многоплановой структуры художественного произведения, и, в частности, способностью обнаружить подтекстовую сущность употребленных автором троп, ибо именно эти изобразительно-выразительные элементы обеспечивают уникальный эффект сотворчества адресата с адресантом.

Вопрос о составе троп остается дискуссионным, так как разные филологи и лингвисты по-разному классифицируют тропы, но для нас особую значимость представляют метафора и метонимия, образующие тропеику, т.е. «семиотическую систему, элементы которой иерархически организованы, вербально и невербально семантически выражены, передают нереальное содержание, принадлежат к не прямой речи, характеризующейся проявлением парадоксов тождества и различия» [Желтухина 2003:21].

Значимость метафоры и метонимии среди других троп, и их особая роль в образовании новых смыслов, особого подтекста, содержательно-концептуальной информации художественного текста несомненны. При переносе на основе сходства формы, образа действия, значения, как в случае с метафорой, или на основе смежности в пространстве, времени, причинно-следственной или логической последовательности, как при метонимии, рождается новый смысл высказывания. Именно поэтому, в частности, А.В. Сериков полагает, что «метафору и метонимию можно описать как механизмы замены знака, существующего в определенном контексте, на знак, взятый из другого контекста» [Сериков 2007:3].

При рассмотрении формы тропов, следует обратить внимание на их двойственную структуру с точки зрения осознания факта, что, во-первых, они – языковые знаки, во-вторых, они – элементы знакового построения такого выразительного смысла, который возник в результате трансформации неслучайно. Способы же воздействия тропов, естественно, самые разнообразные, как и различен уровень их суггестивности в разных культурах, который во многом зависит от культурной идиоматичности и содержательности.

Особой распространённостью и экспрессивностью отличается метафора. В этой связи Дж.Лакофф и М.Джонсон подчеркивают: «Наше мышление, повседневный опыт и поведение в значительной степени обуславливаются метафорой» [Лакофф, Джонсон 2004:387]. Метонимическое же употребление слова, обычно основанное на ассоциативной смежности, имеет менее сложную семантическую двуплановость.

Интерес к изучению метафоры и метонимии с самых различных точек зрения не ослабевает, а приобретает новые подходы, например, к описанию метафоро-метонимического синкретизма, т.е. к такому явлению как метафтонимия, т.е. «явления когнитивной интегрированности и совмещения приемов метафоры и метонимии» [Устарханов 2006:1].

Опираясь на точку зрения Дж. Лакоффа и М. Джонсона, что «не только речь, но и вся обыденная понятийная система, в рамках которой мы мыслим и действуем, метафорична и метонимична по своей сути» [Лакофф, Джонсон, 2004:390], и что поэтому исследование языка – это в большой степени изучение функций метафор и метонимий, проанализируем прагматический потенциал названных тропов для раскодирования содержательно-концептуальной информации романа Р.Джордано «Семья Бертини», произведения, актуальность которого, к сожалению, сохраняется и сегодня, концепт которого – нет войне, нет преследованиям по расовому признаку.

#### **Список литературы:**

1. Желтухина М.Р. Тропология суггестивности массмедиального дискурса. М. – Волгоград. Изд-во ВФ МУПГ, 2003. 654с.
2. Сериков А.В. Метафора и метонимия в практическом действии.// Вестник

Самарской гуманитарной академии. Серия: Философия. Филология. №1, 2007.

3. Лакофф Дж, Джонсон М. Метафоры, которыми мы живем. М. Изд-во: Едиториал УРСС. 2004. 415с.

4. Устарханов Р.И. Метафтонимия в английском языке: Интерпретационно - когнитивный анализ. Автореф.дисс. ... к.филол.н. Пятигорск. 2006. 22с.

Giordano R. Die Bertinis. Berlin. Fischer Taschenbuch Verlag. 1988. 620S

*Азадова Зарема Рудиновна*

*филиал ДГУ г. Кизляр*

*Научный руководитель: к.п.с.н., доцент Сайбулаева Д.Г., филиал ДГУ г. Кизляр*

## **СПЕЦИФИКА ГЕНДЕРНЫХ ПРОЯВЛЕНИЙ ШКОЛЬНОЙ ТРЕВОЖНОСТИ НА НАЧАЛЬНОМ ЭТАПЕ ОБУЧЕНИЯ В ШКОЛЕ**

Школьная тревожность определяется как выражение волнения, повышенного беспокойства в учебных ситуациях, в классе, ожидании плохого отношения к себе, отрицательной оценки со стороны педагогов, сверстников [1, 2]. В психологической литературе проблема школьной тревожности достаточно подробно освещается с точки зрения ее природы, характера переживаний, классификации проявлений, истоков возникновения и развития, а также способов преодоления.

В данной статье предпринята попытка анализа гендерного аспекта школьной тревожности детей 6-7-ми лет. Основным методическим инструментом для решения задач исследования является модифицированный вариант проективной методики Е.Амен, относящийся к категории интерпретационных проективных методик: процедура проведения исследования заключается в предъявлении испытуемому сюжетных картинок, содержание которых он должен интерпретировать тем или иным образом [1].

Анализ экспериментальных данных проводился исходя из предположения о том, что диагностика низких показателей тревожности свидетельствует о позитивном отношении к школе и учению, и, наоборот, высокие показатели школьной тревожности являются соответствующими противоположному, негативному отношению к школе. Различное соотношение этих показателей выступают основой для выделения типов отношений к школе [1, 3].

Ниже приводится краткая характеристика указанных типов эмоционального отношения к школе:

*1. Позитивное отношение* – этот тип отношения к школе диагностируется по «благополучным» ответам испытуемых, характеризующих настроение ребенка как веселое, радостное, умное, заинтересованное, серьезное и т. д. Особенностью данного типа отношения к школе является выражение общего положительного отношения к школе и учению, принятие различных сторон школьно-учебной действительности: организации учебного процесса, распорядка дня, позиции учителя, собственной роли учащегося. Для этих детей характерно исполнение школьных обязанностей с удовольствием: ребенок ждет приятных переживаний успехов в школе.

*2. Негативное отношение* – представляет собой собственно школьную тревожность, которая определяется как выражение волнения, повышенного беспокойства в учебных ситуациях, ожидании плохого отношения к себе как со стороны педагогов, так и сверстников. Настроение ребенка, изображенного на картинке, воспринимается этими детьми как грустное, печальное, сердитое, скучное, взволнованное, плачущее и т. д.

*3. «Зона сомнения»* – тип отношения, который характеризуется наличием тревоги относительно школы и учения, однако степень ее проявления не столь высока для того, чтобы можно было определить ее как тревожное. Данному типу отношения к школе присуще своеобразное сочетание положительных и отрицательных эмоциональных состояний.

*4. «Неадекватное спокойствие»* – этот тип отношения характеризуется чрезмерным спокойствием. Описан в литературе как форма скрытой тревожности, когда индивид вырабатывает сильные и негибкие способы защиты от нее, препятствующие осознанию как определенных угроз в окружающем мире, так и собственных переживаний. Группу детей с



«неадекватным спокойствием» составляют те испытуемые, которые не дали ни одного тревожного ответа.

5. *Амбивалентное отношение* – конфликтное, противоречивое отношение к школе и учению. Противоречивость данного типа отношения обусловлена конфликтом между имеющимися у ребенка возможностями и предъявляемыми к ней требованиями действительности, с которыми человек по разным причинам не может справиться. Проявляется этот тип отношения выражением положительных и отрицательных эмоций, направленных на один и тот же объект, оказывающимся привлекательным и отпугивающим в одно и то же время. Этот тип отношения является вариантом негативного отношения к школе.

Результаты исследования особенностей, составляющих те или иные типы эмоционального отношения к школе и учению к концу первого года обучения в школе, показывают преобладание негативного отношения над позитивным по всей выборке испытуемых (45,8 и 26 % соответственно). При учете показателей «неадекватного спокойствия» (14 %) и амбивалентного отношения (6,5 %) школьная тревожность обнаруживается у большей части детей. Полученные в ходе исследования данные показывают, что девочки чаще выражают позитивное отношение к школе, чем мальчики (42 и 21,4 %). Высокие показатели школьной тревожности диагностированы, в основном, у мальчиков.

Анализ содержания высказываний относительно предлагаемых в методике ситуаций существенным образом меняет представление о характере эмоционального неблагополучия детей-дошкольников. Несмотря на то, что школьная тематика является господствующей в ответах детей, ведущей фигурой в этой тематике оказывается не учительница, а мама. Из 66 тревожных высказываний относительно предлагаемых ситуаций, только в 3 случаях фигура женщины была интерпретирована как учительская. Во всех остальных случаях – это карающая за те или иные провинности (в основном, связанные со школой) материнская фигура: «Лицо у мальчика грустное, мама ругает его за «двойку»; «Мама наказывает за плохое поведение в школе»; «Мама не пускает играть» и т.п.

Данная ситуация является самой тревогопорождающей и для мальчиков, и для девочек. Однако степень проявления различных опасений в связи с этой ситуацией более выражена у мальчиков. Таким образом, детско-родительские отношения оказываются в центре эмоциональных переживаний ребенка, связанных с предстоящим обучением в школе.

Если предыдущая ситуация заняла первое место и у мальчиков и у девочек, то доминирующее положение ситуации, отражающая некоторые аспекты межличностного взаимодействия сверстников, обязано тревожным выборам исключительно мальчиков. Боязнь быть отвергнутым, не принятым оказалась особенностью, присущей преимущественно мальчикам, что указывает на высокую силу и напряженность мотива самоутверждения среди сверстников у мальчиков. Среди девочек таких высказываний всего 3 (5 %), в то время как среди мальчиков таковых больше половины.

Содержательные характеристики собственно школьной тревожности находят свое отражение в ситуациях, проецирующих непосредственно школьно-учебную действительность. Высокие показатели тревожных проекций представляют собой, главным образом, ситуации контроля и оценки.

Таким образом, гендерные различия школьной тревожности детей 6-7-ми, проявились в том, мальчики оказались более подверженными опасениям, связанными со школьно-учебной действительностью. При этом, наиболее тревогогенными для них оказались ситуации наказания в семье из-за школьных провинностей, а также страх неприятия со стороны сверстников и низкая успеваемость.

Содержательные характеристики тревожных высказываний мальчиков и девочек показывают, что основными источниками школьной тревожности являются отношения в семье. Как до поступления в школу, так и концу первого учебного года наибольшие опасения вызывают не сами по себе школьные ситуации, а возможности наказаний со стороны родителей. Видимо, новые формы поведения требуют от ребенка огромного эмоционального напряжения, поэтому он нуждается в защите и поддержке со стороны родителей.

### **Список литературы:**

1. Прихожан А.М. Тревожность у детей и подростков: психологическая природа и возрастная динамика. – М.: МПСИ; Воронеж: Изд-во НПО «МОДЭК», 2000.
2. Сидоров К.Р. Тревожность как психологический феномен // Вестник УдмГУ. 2013. № 3. С.84-98.
3. Филиппова А.А., Исмаилова Н.И. Исследование тревожности у школьников // Современные наукоемкие технологии. 2013. № 7. С. 122-136.

*Алибекова Л.М.*

*Дагестанский государственный университет*

*[alibekovaluara@gmail.com](mailto:alibekovaluara@gmail.com)*

## **ВЗАИМОСВЯЗЬ НЕРВНО-ПСИХИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СО СТРАТЕГИЯМИ СОВЛАДАЮЩЕГО ПОВЕДЕНИЯ У СТУДЕНТОВ ВУЗА**

В процессе учебной деятельности и получения высшего образования студенты оказываются под воздействием различных стресс-факторов, негативно влияющих как на успешность процесса обучения, так и на эмоциональное состояние студентов. В качестве таких стресс-факторов могут выступать плохие оценки, возникновение конфликтных ситуаций с преподавателями ВУЗа, нехватка времени при подготовке к занятиям и т.п. Влияние больших нервно-психических нагрузок при отсутствии сформированной стресс-резистентности может привести к возникновению нервного срыва у студентов.

Актуальность изучения стресс преодолещающего поведения у студентов объясняется тем, что от применения определённых копинг-стратегий напрямую зависит не только способность противостоять нервному напряжению, но и успешность процесса обучения в целом. Целью статьи является изучение взаимосвязи проявления нервно-психической устойчивости и использования копинг-стратегий у студентов ВУЗа первого года обучения.

В научной литературе разработка термина «копинг» начала вестись исследователями наиболее активно с 60-х годов XX века, когда Л. Мерфи применил его в своих работах, изучая способы преодоления кризиса детьми [2]. В 1966 году данный термин был применен в научной работе «Psychological Stress and Coping Process» Р. Лазарусом для описания осознанных процессов, используемых при совладании со стрессом и другими ситуациями, приводящих к возникновению тревоги [3]. Под термином «копинг» Р. Лазарус и С. Фолкман понимают «постоянно изменяющиеся когнитивные и поведенческие способы преодоления специфических внешних и внутренних требований, которые оцениваются человеком как значительные и превосходящие его возможности» [4]. В работе Анцыферовой Л.И. «копинг» определяется как индивидуальный способ взаимодействия личности с трудной жизненной ситуацией в соответствии с ее собственной логикой, с учетом ее важности в жизни человека, а также в соответствии с теми психологическими ресурсами, которыми человек обладает [1]. Таким образом, проблема копинг-стратегий на данный момент является еще активно разрабатывающейся в связи с многообразием подходов к исследованию данной темы.

Эмпирическое исследование копинг-стратегий у студентов ВУЗа проводилось на базе Дагестанского государственного университета, факультета психологии и философии. С целью исследования взаимосвязи между копинг-стратегиями и уровнем нервно-психической устойчивости была отобрана группа студентов первых курсов. Выборку составили 25 человек, все студенты факультета психологии и философии, направления подготовки «Психология», все респонденты – девушки.

Для определения реализуемых в трудной жизненной ситуации копинг-стратегий была использована методика «Способы совладающего поведения» Р. Лазаруса, С. Фолкман в адаптации Т.Л. Крюковой, Е.В. Куфтык, М.С. Замышляевой. Для определения уровня нервно-психической устойчивости у студентов ВУЗа была выбрана методика «Прогноз», разработанная в Ленинградской Военно-медицинской Академии в 1985 году В. Ю. Рыбниковым. Анализ полученных в ходе проведенного исследования данных был

проведен с применением методов математической обработки – коэффициента ранговой корреляции Ч. Спирмена в программе Statistica 6.0.

В Таблице 1 представлены полученные в ходе статистической обработки результаты корреляционной взаимосвязи по шкалам методики «Прогноз» и шкалам методики «Опросник совладающего поведения», значимые корреляции выделены жирным шрифтом.

**Табл. 1.** Значения корреляционного анализа по методике ранговой корреляции Ч. Спирмена

	НПУ	Конф	Дистанц	Самоконтр	ПСП	Ответств	Избег	Планир	Переоц
НПУ	1,000000	0,125957	0,156141	0,170108	0,009664	0,044604	<b>0,407933</b>	-0,120562	0,096655
Конфр	0,125957	1,000000	<b>0,389397</b>	<b>0,417017</b>	<b>0,566595</b>	0,182685	<b>0,371632</b>	<b>0,545896</b>	<b>0,388689</b>
Дистанц	0,156141	<b>0,389397</b>	1,000000	0,200973	0,182677	-0,240991	0,169141	0,202452	- 0,036409
Само-контр	0,170108	<b>0,417017</b>	0,200973	1,000000	0,099367	<b>0,504601</b>	0,214061	0,265515	<b>0,509434</b>
ПСП	0,009664	<b>0,566595</b>	0,182677	0,099367	1,000000	0,153778	0,240874	<b>0,548282</b>	0,215355
Ответств	0,044604	0,182685	0,182685	<b>0,504601</b>	0,153778	1,000000	0,325375	<b>0,391649</b>	<b>0,525235</b>
Избег	<b>0,407933</b>	<b>0,371632</b>	0,169141	0,214061	0,240874	0,325375	1,000000	0,216064	0,210242
Планир	-0,120562	<b>0,545896</b>	0,202452	0,265515	<b>0,548282</b>	<b>0,391649</b>	0,216064	1,000000	<b>0,565624</b>
Переоц	0,096655	<b>0,388689</b>	-0,036409	<b>0,509434</b>	0,215355	<b>0,525235</b>	0,210242	<b>0,565624</b>	1,000000

Приведенные в таблице значения приводят к выводу о том, что некоторые шкалы методики «Опросник совладающего поведения» со шкалой нервно-психической устойчивости по методике «Прогноз» на 5%-ном уровне значимости – шкала «Избегание» (0,407933 при  $p \leq 0,05$ , обнаружена прямая корреляционная взаимосвязь).

Таким образом, сделанный вывод позволяет говорить о достижении выдвинутой в начале исследования цели. В частности, о наличии прямой корреляционной взаимосвязи между показателями шкалы «Избегания» методики «Опросник совладающего поведения» Р. Лазаруса и показателями шкалы «Нервно-психическая устойчивость» методики «Прогноз». Таким образом, результаты проведенного исследования подтверждают, что у студентов с низким и средним уровнями нервно-психической устойчивости в проблемной ситуации преобладает избегание произошедшей стрессовой ситуации, склонность к отрицанию как самой проблемы, так и ее последствий.

#### Список литературы:

1. Анцыферова Л.И. Личность в трудных жизненных условиях: переосмысление, преобразование ситуаций и психологическая защита // Психологический журнал. – 1994. – №1. – С. 3-19.
2. Никольская, И.М. Психологическая защита у детей [Текст]/ И.М.Никольская, Р.М. Грановская. - СПб., 2000.
3. Терейковская Т.В. Теоретические подходы а изучению понятия «копинг-поведение» // Актуальные проблемы психологии личности: сб. ст. по матер. III междунар. науч.-практ. конф. № 3. – Новосибирск: СибАК, 2010.
4. Richard S. Lazarus, Susan Folkman. Stress, appraisal, and coping. – Springer Publishing Company, 1984. – P. 456

*Ахмедова С.Г.*

*Дагестанский государственный педагогический университет*

### ОРГАНИЗАЦИЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ КАК ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКАЯ ПРОБЛЕМА

В данной статье раскрыты теоретические основы организации самостоятельной работы студентов, обоснованы основные направления планирования самостоятельной работы студентов, а также описаны требования к осуществлению контроля и оценки ее результатов.

Ключевые слова: самостоятельность, самостоятельная работа, планирование самостоятельной работы.

Современная образовательная ситуация требует активной организации самостоятельной работы студентов, которая стала рассматриваться сегодня в качестве необходимого звена учебного процесса. Главным признаком самостоятельной деятельности студентов является не то, что студент работает без посторонней помощи преподавателя, а те умения, благодаря которым он несет в себе одновременно и функцию управления самостоятельной деятельностью. В этой связи мы и рассматриваем самостоятельную работу студентов как форму обучения - основное направление развития системы профессионального образования.

Профессиональный рост специалиста, его социальная востребованность, как никогда, зависят от умения проявить инициативу, решить нестандартную задачу, от способности к планированию и прогнозированию результатов своих самостоятельных действий. Это обуславливает необходимость переориентации самостоятельной работы студентов с традиционной цели - простого усвоения знаний, приобретения умений и навыков, опыта творческой и научно-информационной деятельности - на развитие внутренней и внешней самоорганизации будущего педагога [1, с86].

Анализ психолого-педагогической литературы по исследуемой проблеме показал, что самостоятельная работа студента - это планируемая учебная и научная работа, выполняемая по заданию преподавателя под его методическим и научным руководством. В условиях реализации компетентностно – ориентированных ФГОС ВПО, самостоятельная работа рассматривается в качестве неотъемлемой составляющей образовательного процесса в высшем учебном заведении.

Самостоятельная работа студента может быть как аудиторной, то есть выполняемой в ходе аудиторных занятий по расписанию, так и внеаудиторной и включает: подготовку к аудиторным занятиям и выполнение соответствующих заданий; выполнение самостоятельных заданий в лабораторных и теоретических практикумах, на семинарах и практических занятиях; работу над отдельными темами учебных дисциплин; выполнение контрольных и курсовых работ; прохождение практик и выполнение предусмотренных ими заданий; подготовку к итоговой аттестации и выполнение квалификационной выпускной работы; участие в научной и научно-методической работе, в научных и научно-практических конференциях и семинарах [3].

Самостоятельная работа должна быть максимально индивидуализирована и иметь систематический, непрерывный и усложняющийся характер, соответствующий определенному этапу освоения одной из основных образовательных программ. Особое значение приобретает включение в самостоятельную работу элементов научных исследований; подготовка рефератов, научных обзоров по общенаучным, обще профессиональным и другим дисциплинам есть важнейшее направление её совершенствования.

Планирование самостоятельной работы осуществляется в рамках каждой основной образовательной программы. Организация должна быть направлена, на выполнение всех планируемых заданий всеми студентами точно в срок и с нужным уровнем качества, что является необходимым условием формирования навыков самодисциплины и самоконтроля.

Обязательным условием организации самостоятельной работы является отчетность студентов перед преподавателем о её результатах. Формы контроля могут быть самые разные - устные или письменные, индивидуальные или в группе, выборочные или сплошные. Они должны отвечать ряду требований: максимальная индивидуализация и систематичность проведения; разумное сочетание форм и методов контроля; наличие понятных и доступных критериев оценки [2 с,83].

Документальное оформление результатов самостоятельной работы является одним из условий её успешной организации, а также формой её планирования и контроля. Преподаватели кафедры теории и методики обучения праву ФГБОУ ВПО «ДГПУ» к оформлению результатов самостоятельной работы студентов предъявляют особые требования в основе которых лежит раскрытие творческого потенциала студентов. По дисциплине «Технологии организации умственного труда студентов» каждый студент получает рабочую тетрадь с практическими заданиями для самостоятельного выполнения. Результаты самостоятельной работы студенты оформляют в виде портфолио практических заданий и

представляют на кафедре. Контроль должен способствовать выявлению недостатков и созданию механизмов их устранения, формированию обратной связи для выработки корректирующих действий.

Таким образом, в качестве оценочных критериев, определяющих уровень самостоятельной работы, могут быть приняты: степень самостоятельности и творческой характер действий студентов при выполнении заданий; система самооценки и самоконтроля со стороны студента за ходом и результатами занятий; уровень планирования и руководства учебной и научной работой студента.

#### **Список литературы:**

1. Алханов А. Самостоятельная работа студентов // Высшее образование в России. - 2005. - III 11. С. 86-88.
2. Абасов З. Проектирование и организация самостоятельной работы студентов // Высшее образование в России. - 2007 . - № 10. С. 81 - 84.
3. Певцова. Е.А. Теория и методика обучения праву: Учеб. для студ. высших учеб. заведений. М., 2008

*Бабаева А.М.*

*Дагестанский государственный университет  
aida-babayeva2012@yandex.ru*

#### **«СИНДРОМ ПЕТРУШКИ» ДИНЫ РУБИНОЙ КАК «РОМАН-МЕТАФОРА»**

Литература знает несколько примеров того, когда автор фиксировал жанр своего произведения. Так было с «Евгением Онегиным» А.С. Пушкина, «Мертвыми душами» Н.В. Гоголя, «Москва–Петушки» В.В. Ерофеева и т. д. Обозначая жанр своей книги, автор пытался дать установку для реципиента.

Говоря о мотиве двоящейся реальности в трилогии «Люди воздуха», Дина Рубина подчеркнула, что ее романы – это «развернутая метафора». Таким образом, мы имеем авторское жанровое определение – «роман-метафора».

Данная жанровая разновидность романа не является новаторством Дины Рубиной, так как литература, и русская, и зарубежная знает подобные примеры жанрового обозначения. «Романом-метафорой» называют произведения Кафки «Процесс», К. Абэ «Женщина в песках», Х. Кортасара «Игра в классики», Л. Арагона «Гибель всерьез», П. Зюскинда «Парфюмер», В. Набокова «Защита Лужина» и др. Эта жанровая тенденция определяется процессом метафоризации художественного мира произведения.

Известно, что слово «метафора» имеет греческое происхождение и буквально переводится как «перенос» (либо «переносное значение»). Этот термин принадлежит Аристотелю, который применял его в контексте своих размышлений об искусстве. Искусство, с точки зрения философа, является подражанием жизни.

Если говорить о романе-метафоре в русской литературе, следует привести в пример роман В. Набокова «Защита Лужина». Почему возникло такое жанровое определение?

Автор создает двоящуюся реальность. Это мир, в котором живет герой (мир шестидесяти четырех клеток) и мир реальный, которого не знает и так боится Лужин.

В романе Дины Рубиной «Синдром Петрушки» главный герой – Петр, кукольник, создавший свой кукольный мир со своими обитателями. Не случайно в романе дан «каталог» кукол и их подробное представление (Фаюмочка, Скелетик, Биндюжник, Пипа Австралийская, Томариора и др.). Все они созданы Петром. Парадоксально, что портрет кукол, то есть детальное описание внешних данных не исключает и описания «характера» куклы. Например, кукла «Скелетик» «пугливым был, но очень кокетливым, даже жеманным», «Фаюмочка» «...подмигнул близко поставленными глазами, улыбнулся мечтательной улыбкой...» [Рубина, 792].

В кукольной действительности, которая сосуществует параллельно внекукольной

действительности (в которой живут и функционируют другие персонажи) Петр — не просто кукольник и актер. Таковым он предстает для зрителя и такую роль он играет в реальной, то есть внекукольной жизни. В своем кукольном мире Петр — демиург, творец, единоличный режиссер поставленных им действий с созданными им творениями. Поэтому описание каждой куклы дано с точки зрения не только повествователя, но и с точки зрения Петра, для которого это не просто рабочий момент — а процесс творения. «Иногда всему предшествовало имя. Например, Фаюмочка появился во сне, просто влез без всякого спроса в сон своей длинной клистирной трубкой вместо носа...» [Рубина, 790]. Процесс создания куклы здесь метафора создания человека, живого существа, так как кукла, по сути, является подобием человека. Вспомним Евангельские строки, в которых говорится о том, что Бог сотворил человека по своему образу и подобию.

В чем заключается процесс метафоризации в романе Дины Рубиной «Синдром Петрушки»? На наш взгляд, в основе романа лежит метафорическая концепция-модель «люди — куклы и куклы — люди».

Для Петра, как уже было отмечено ранее, существует свой собственный кукольный мир, в котором он, как и Лужин в шахматном, замкнулся с самого детства. Здесь существуют свои собственные персонажи-куклы, которые являются не просто творческой мыслью Петра, но и «уплотненными в плоть» творениями. На окружающий Петра реальный мир герой смотрит, так же как и на кукольный, не проводя границу. При этом Петр вполне осознает параллельное существование двух миров: «И все вокруг — школа, учителя, ребята, городок с его бумкомбинатом, скопки и морская пустыня за Домом детского творчества — существовали отдельно и определено, а эти заговорщики — артист и куклы — пребывали в другом, недостижимом мире, вход в который был заказан всем обычным людям [Рубина, 757]. Как видно из приведенного фрагмента, в романе существует два мира, и герой ощущает свою связь с непостижимым для других инобытием. И то, что окружающие воспринимают как обычный спектакль, Петр воспринимал как действие иного мира.

В романе «Синдром Петрушки» актуализируется метафорическая модель — «жизнь — театр», которую можно перевернуть и получить обратную, но равнозначную формулу «театр — жизнь». Обе модели реализуются посредством создания метафорических образов. Кукла как игрушка воспринимается читателем в прямом значении. Для главного героя кукла — не просто игрушка, а способ самовыражения. Кукла — не просто средство игры. Это творение кукольника, обладающее своими индивидуальными свойствами.

Кукла уподобляется человеку и подчиняется кукольнику так же, как и судьба человека находится в воле Бога. Так смотрит на кукол и на окружающий мир Петр. Настоящий конфликт и трагедия начинаются тогда, когда герой теряет границу между двумя мирами и начинает воспринимать кукол как людей, а людей как кукол. Лиза (жена Петра) предстает в его глазах как: «новелирная работа небесного механика, вся, от затылка до кроссовок, свершенная единым движением гениальной руки» [Рубина, 696].

Какова смысловая основа метафоричности романа? Исходя из вышесказанного, можно отметить, что процесс метафоризации романа выполняет философскую функцию, то есть, направлен на решение вопроса о сущности человеческого бытия и роли самого человека (то есть творения) и Бога (творца) в этом бытии.

#### **Список литературы:**

1. Рубина Д. Люди воздуха: трилогия в одном томе: романы / Дина Рубина. — М.: Эксмо, 2013. — 976 с. — (Полное собрание сочинений)

## **МОТИВ СПАСЕНИЯ В РОМАНЕ Ф.М. ДОСТОЕВСКОГО «ИДИОТ»**

Фёдор Михайлович Достоевский является одним из самых противоречивых и загадочных писателей в русской литературе. Его произведениями либо зачитываются, либо отрицают их. Достоевского называют тонким психологом, способным чувствовать самые сокровенные чувства человеческой души. В наше время интерес к творчеству Достоевского необычайно возрос. Возможно, это вызвано внезапным интересом к классике, возможно, современным людям просто близки темы, затронутые в его произведениях.

В данной работе мы обратились к, пожалуй, самому неординарному роману Достоевского – «Идиот». Создавая роман, автор хотел показать читателям образ «идеально положительного человека». Достоевский считал, что изобразить такую личность является делом непомерно сложным, труднее которого нет ничего на свете. Однако, несмотря на все сомнения, Достоевский начал роман об идеальном человеке, на создание которого у писателя ушло около года.

Также в черновиках автор называл Мышкина «князем Христом», что неудивительно, ведь Достоевский не раз повторял, что высшим идеалом человеческой личности он считает именно Иисуса Христа. Этот образ играет очень большую роль в мотиве спасения, так как Иисус, так же как и Мышкин для многих людей, считается неким народным спасителем.

Князь действительно предстает перед нами в образе идеального и положительного человека. На протяжении всего произведения читатель видит его искреннюю жалость к страдающим людям, его желание помочь.

Мышкин – человек, который действует, исходя из одного мотива – мотива «спасения». На протяжении всей его жизни, описанной в романе, где бы он не находился, будь то в Швейцарии или России, Мышкин хочет помочь людям.

Столкнувшись с Мари – девушкой, жестоко обманутой и не понятой обществом, Мышкин прилагает все усилия для того, чтоб вернуть ее к нормальной жизни. Читатель думает, будто князь любит девушку, однако это не любовь в настоящем понимании этого слова. Мышкин испытывает к Мари жалость, он не способен полюбить ее как мужчина. В конечном итоге, благодаря своему мягкому характеру, благодаря беседам с детьми, князь смог спасти бедную девушку. Можно сказать, что в случае с Мари «мотив спасения» подействовал. Мышкин если не спасает Мари от смерти, то, по крайней мере, он спасает ее от презрения окружающего мира.

В ситуации с Настасьей Филипповной, которая так же оказалась непонятой обществом, Мышкин спасти девушку не смог. Значительную роль в этом сыграло то, что действие происходило уже не в Швейцарии, а в России, где другие нравы и другие ценности. Кроме того, натура Настасьи Филипповны, этой сильной и гордой женщины, кардинально отличалась от характера Мари – тихой и спокойной девушки. Также Настасья Филипповна была очень красивой женщиной, а красота, как категория прекрасная и возвышенная, была очень близка Мышкину. Он служил красоте, она была для него божественной концентрацией жизни, ее моральным стимулом. Отсюда появляется желание оградить красоту от человеческих пороков, спасти ее от всей грязи, лицемерия и ничтожества. «Роль самого Мышкина в судьбе Настасьи Филипповны велика, но все же не он является носителем движущего начала в развитии сюжета, а именно Настасья Филипповна. К нему, Льву Николаевичу, сходятся разные сюжетные линии, но он все же стоит над ними, как и полагается «высокому лицу», явившемуся к людям чуть ли не с неба. Он не может, так сказать, по самой «небесной природе» своей, быть прямым участником земной грешной борьбы, активно ввязываться в земные страсти» [1]. В противоположность ему купец Рогожин испытывает к Настасье Филипповне любовь-страсть. Девушка, сама не зная, чего хочет, мечется от одного к другому, и, в конце концов, оказывается убитой Рогожиным. Вслед за нею, в бездну пустоты уносится и душа князя Мышкина, к которому возвращается его болезнь. «И «дело» Мышкина не ограничивается сострадательной любовью к Настасье Филипповне – его сущность в том, что

любовь должна противостоять злу, неизбежно надвигающемуся преступлению. Трагический конец Мышкина, обнаруживая бессилие «единичного добра», лишь подчеркивает нравственную красоту героя и его способность к самоотверженности» [2].

Мышкин не смог спасти «безвинную грешницу» Настасью Филипповну. Попав в противоречивое русское общество, где все считали его идиотом, князь был не в состоянии победить непонимание и жестокость.

Рассмотрев взаимоотношения князя с двумя женщинами – Мари и Настасьей Филипповной – двумя абсолютно разными, но попавшими в одинаковую ситуацию, женщинами, можно понять, что Мышкин, действительно, как подчеркивают многие исследователи, не способен на настоящую любовь. И Мари, и Настасью Филипповну не понимает общество, они чувствуют себя отчужденными, ненужными, а князь, как сошедший с небес святой, старается спасти их от злых превратностей судьбы. Его любовь – это любовь-жалость, любовь-спасение.

А как же Мышкин относится к другим героям романа? Рассмотрев отношения Мышкина с таким персонажем, как Ипполит Терентьев, мы пришли к выводу, что мировоззрения этих двух героев сталкиваются, они похожи и противоположны одновременно. У Ипполита есть своя теория, согласно которой лишь сильный человек может решить свою судьбу и устроить жизнь так, как ему хочется. В случае с Терентьевым нельзя сказать, что «мотив спасения» действует здесь в полную силу, да и вообще, действует ли. Скорее он отвергается самой «жертвой», у жертвы есть свое мнение и взгляды. Да и характер героя играет важную роль. Такие понятия, как вера, любовь и надежда непонятны Ипполиту. Гордость мешает ему признать, что что-то может быть важнее его идеи. Так и не примирившись с законами бытия, Ипполит умирает.

Парфен Рогожин – еще один представитель молодого поколения в романе «Идиот» – соперник Мышкина в борьбе за Настасью Филипповну. Настоящий русский мужик, обладающий грубым характером собственника, злится из-за того, что девушка больше заинтересована князем, нежели им самим. Рогожин – противоположность Мышкина. Если в образе князя автор видел идеально положительного человека – Иисуса Христа, то в Рогожине Достоевский изобразил дьявола, Антихриста.

Но при этом Парфен и Мышкин – две стороны одного целого. Их отношения носят очень сложный характер и меняются на протяжении всего романа. Мышкин хочет стать братом Рогожину, и, как настоящий Иисус, прощает самый тяжкий грех – убийство. Судьбы героев слились благодаря тому общему, что их объединяло, благодаря Настасье Филипповне. После ее убийства Рогожин успокаивается, кажется, что больше от жизни ему ничего не надо, и он потерял к ней всякий интерес. Здесь нельзя дать однозначного ответа на вопрос, смог ли князь спасти Рогожина. Скорее да, чем нет. Ведь не зря они обменялись крестами и стали духовными братьями. Видя отношение князя к себе, Рогожин приходит к нравственному просветлению, и, по крайней мере, душа его оказывается спасенной.

Что же касается самого князя Мышкина, то финал его трагичен: стараясь спасти общество, Мышкин вредит лишь самому себе и гибнет. Лишь в одном случае – в случае с Мари – рассматриваемый нами мотив спасения подействовал в свою полную силу. Достоевскому почти удалось создать образ «положительно прекрасного человека», Иисуса Христа. Но дело в том, что один человек оказался не в состоянии противостоять силе алчного и грязного мира дельцов и ростовщиков.

На наш взгляд, излишне говорить об актуальности этого произведения, потому что общество очень мало изменилось за время, прошедшее с момента написания романа. Подобные произведения помогают людям приобрести хоть малую долю тех положительных качеств, которыми обладал князь Лев Николаевич Мышкин.

#### **Список литературы:**

1. Ермилов В.В. Ф.М. Достоевский. «Идиот». – М.: «Государственное издательство художественной литературы», 1956.
2. Этов В.И. Достоевский. Роман «Идиот». – М.: Изд. «Просвещение», 1968.



## **ВОЗМОЖНОСТИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВА ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ВУЗА В ВОСПИТАНИИ СТУДЕНТОВ**

Система высшего образования сегодня рассматривается как важнейший институт социализации личности, где обучение и воспитание представляют собой единый процесс, направленный на подготовку высокообразованных, широко эрудированных, культурных, творчески мыслящих специалистов. В студенческие годы молодые люди наиболее активно приобщаются к ценностям культуры, приобретают навыки общественно-политической деятельности, интенсивно расширяют круг общения. Этому способствует особый уклад жизни высшей школы, где существенной чертой является поощрение творчества, инициативы и самостоятельности в поиске оптимальных форм и методов самостоятельного добывания знаний.

Многие вузы за последние годы значительно продвинулись в организации воспитательной работы со студентами. Для этих вузов характерна сложившаяся или складывающаяся система воспитательной работы, включающая в себя четкую структуру, планирование, разнообразное содержание, кадровое и материальное обеспечение: взаимодействие кафедр, деканатов и советов вузов [1].

Анализ психолого-педагогической литературы позволяет определить воспитание как деятельность, направленную на развитие всесторонне развитой личности, которая способна адаптироваться в различных социальных условиях. Воспитание является сложным педагогическим процессом, связанным с деятельностью субъектов этого процесса, с экстравертностью личности. Данный процесс предполагает изменение интеллектуальной, физической и эмоциональной сфер личности, обогащение и совершенствование всех граней. Для осуществления данной деятельности требуется создание условий для социализации и самоопределения воспитуемого на основе духовно-нравственных, социокультурных ценностей и принятых в социуме норм и правил.

Воспитательный процесс в высшем учебном заведении является частью целостного педагогического процесса, объединяющего обучение и воспитание. Данный процесс призван изменить личность, способствовать ее умственному, духовному и культурному развитию.

Одной из главных задач современного педагогического образования является духовно-нравственное воспитание самих учителей.

Воспитание выступает доминантой профессиональной подготовки будущего педагога, и призвано обеспечить аксиологическую, личностно-ориентированную, деятельность направленность учебно-воспитательного процесса подготовки студента в вузе. Предметом воспитания являются профессионально значимые качества будущего педагога. Профессионально значимые качества рассматриваются, исходя из понимания качества как характеристики личности, устойчивой во времени и пространстве, проявляющейся в поведении, в различных ситуациях учебно-познавательной деятельности. Профессионально значимые качества будущего педагога мы определяем как характеристики нравственной, умственной, эмоционально-волевой сторон личности, влияющие на эффективность учебно-познавательной деятельности и успешность реализации потенциала будущего педагога в образовательном процессе вуза [2,154].

В ряде учебных заведений заметна координирующая роль проректоров, управлений (отделов) по воспитательной работе, всемерно поддерживается студенческое самоуправление, создаются педагогически целесообразные условия для деятельности общественных молодежных организаций, активизировалась деятельность кураторов.

Однако говорить о высокой результативности социально-воспитательной работы преждевременно. В этой области имеется ряд проблем – студенчество не проявляет должного интереса к освоению избранной профессии, отличается низкой внутренней культурой, политически и граждански индифферентно и инфантильно. Социологические

исследования в молодежной среде показывают их терпимое отношение как к употреблению спиртных напитков, так и к наркотикам. Все это формирует живительную почву для распространения пагубных привычек в молодежной среде и соответствующие нормы поведения. Среди молодежи происходит резкая поляризация способов общественного поведения как реакция на изменившиеся условия жизни [3,241].

В целях повышения качества воспитательной работы среди студенческой молодежи на базе факультета права ДГПУ проводится целенаправленная систематическая специально – организованная работа по формированию у будущих педагогов профессионально – значимых качеств в личности учителя. В качестве примера можем привести воспитательные мероприятия: «Профессиональное самоопределение педагога», «Духовно – нравственное воспитание молодежи», «Здоровый образ жизни», «Я – учитель, я – человек»; конкурс студенческих работ «Я – правоведа».

На основании вышеизложенного следует отметить, что воспитание будущего педагога в условиях образовательного пространства педагогического вуза должно носить систематический характер, соблюдая принцип преемственности на всех этапах обучения (в процессе аудиторной и внеаудиторной работ).

### **Список литературы:**

1. Бабанский Ю.К. Проблемы повышения эффективности педагогических исследований: Дидактический аспект. — М., 1982. Внутрешкольное управление: Вопросы теории и практики / Под ред. Т.И.Шамовой. — М., 1991.
2. Загвязинский В.И., И.Н. Емельянова. Теории обучения и воспитания. – М.: Академия, 2012. – 256 с.
3. Ясвин, В.А. Образовательная среда: от моделирования к проектированию / В.А. Ясвин. – М., 2001. – 365 с.

*Гаджимурадова Н.М.*

*Дагестанский государственный педагогический университет*

*[patimat.kamus@mail.ru](mailto:patimat.kamus@mail.ru)*

## **ПСИХОЛОГО – ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ ПРЕДПОСЫЛКИ РАБОТЫ С ТРУДНЫМИ ПОДРОСТКАМИ**

Воспитание детей и подростков является одной из самых актуальных проблем современного общества. Данный проект направлен на работу с трудными детьми, педагогами и специалистами разных ведомств системы образования – школы, педагогические ВУЗы, учреждения интернатного характера; отделы по делам несовершеннолетних, правоохранительные органы, исправительные учреждения), работающие с девиантными подростками. Для реализации комплексного подхода в борьбе с девиантным поведением подростков нами разработаны методы их нравственно-правовой социализации, повышения уровня правовой культуры и правового сознания. Реализация проекта будет осуществляться специально отобранной и обученной рабочей группой под руководством опытных педагогов. Результатом реализации данного проекта станет создание благоприятных условий для нравственно-правовой социализации подростков, повышения уровня правовой культуры и правового сознания «трудных» подростков[1, с.45].

Задачи деятельности проблемной группы:

- набрать инициативную группу среди студентов и обучить их технике работы с «трудными» подростками;
- организовать мониторинг и диагностику трудновоспитуемых детей на всей территории Республики Дагестан, включая горные районы;
- обучить студентов вузов, учителей, воспитателей детских домов, социальных работников своевременно выявлять «трудных» подростков и сформировать у них навыки работы с т.е. повысить психолого-педагогическую культуру, агентов участвующих в воспитании и социализации детей;
- сформировать правосознание трудновоспитуемых детей и научить школьников ориентироваться в нормативных документах, регламентирующих их права;

- способствовать усвоению учащимися теоретических и практических знаний в области их прав;
- активизировать студентов, раскрыть педагогические способности и развить интерес к педагогической деятельности и профессиональному самовоспитанию и самообразованию.
- содействовать оказанию необходимой помощи несовершеннолетним правонарушителям в период пост пенитенциарной социализации;
- расширить психолого-педагогические знания о воспитании и социализации "трудных" подростков в социально-экономических условиях Республики Дагестан
- издать учебно-методическую литературу для студентов, учителей, школьников и их родителей;

Студенческая проблемная группа «Трудный подросток» в качестве основной цели своей деятельности определяет создание условий для нравственно-правовой социализации подростков СКФО с девиантным поведением, повышение уровня правовой культуры и правового сознания трудных детей в условиях поликультурного образовательного пространства школы, социума, исправительно-воспитательных учреждений, детских домов, а также ознакомление студентов с реалиями действительности, вооружение студентов умениями и навыками работы с «трудными» подростками, посредством реализации комплекса мероприятий предусмотренных данным проектом

Серьезной проблемой на сегодняшний день является целенаправленная, систематическая, психолого – педагогическая социализация трудных детей в условиях образовательного пространства общеобразовательных организаций и за его пределами. Трудные подростки — это педагогически запущенные дети, они физически здоровы, но не воспитаны и не обучены. Они отстают от своих сверстников в учебе, так как у них не развиты память, мышление и воображение. Доля «законопослушных» подростков с 2005 по 2015 г. снизилась почти вдвое: с 32 до 16%. И наоборот: несовершеннолетние, которые периодически нарушают «нормы общежития» - дерутся, пьют, курят, воруют, хулиганят - это уже не 58%, как раньше, а целых 69%. И если 10 лет назад к числу «трудных» можно было причислить лишь каждого десятого подростка в регионе, то сейчас это уже каждый шестой (16%). В обществе подросток практически не имеет возможности самоутвердиться и испытать себя в реальном деле. За последние годы подростки стали чаще употреблять алкоголь и наркотики, в том числе «тяжелые», проявлять агрессивность, совершать преступления[2, с.23].

Проект «Трудный подросток» Стратегии социально-экономического развития СКФО до 2025 года в числе приоритетных направлений определяет проведение мероприятий, направленных на интеграцию молодежи Северо-Кавказского федерального округа в социально-экономическую и общественную жизнь страны; вовлечение молодежи в социальную практику, поддержка молодежи, оказавшейся в трудной жизненной ситуации; пропаганда нравственных ценностей, проведение профилактической и воспитательной работы с лицами, склонными к правонарушениям и т.п.

Современная общественно-политическая и этнополитическая обстановка в Северо-Кавказском федеральном округе характеризуется рядом выраженных негативных социальных тенденций, проявлениями этнополитического и религиозного экстремизма, а также высоким конфликтогенным потенциалом что непосредственно связано с проблемой воспитания и социализации подростков.

Проект призван решать те самые вышеуказанные проблемы, связанные с духовно - нравственным воспитанием и правовой социализацией молодежи в условиях многонационального региона.

#### **Список литературы:**

1. Гаджиева П.Д. Возможности интерактивных методов обучения в формировании правосознания подрастающего поколения Сб. материалов научно-практической конференции «Законность и правопорядок» Махачкала 2014г.
2. Кузнецов И. П. О новых подходах в воспитании детей. // Педагогика. М. 2009 г.

## **ПРОБЛЕМЫ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ РФ**

Качество образования – это принципиально важный вопрос, влияющий не только на интеллектуальный потенциал подрастающего поколения, но и на общее будущее страны. Советская система образования была почти разрушена, но на смену ей не пришло ничего относительно достойного. На кризис российской системы образования влияет не только смена политического строя, но и все более усиливающаяся глобализация.

Рассмотрим основные проблемы российского образования.

*Кризис традиционной системы образования.* Организация учебной деятельности в современной России во многом унаследована от советской системы образования. Однако на замену индустриальному обществу приходит информационное общество, мир развивается в условиях глобализации, что обуславливает необходимость коренных реформ в нынешней системе образования. В обновлении нуждаются принципы подачи учебного материала, роль учителя в образовательном процессе. Требуется внедрение в учебный процесс инновационных технологий, оснащение учебных заведений компьютерами и современной техникой. Теоретическая подготовка учеников должна быть направлена не на простое заучивание информации, но на ее понимание и умение применить полученные знания в практической деятельности. Стоит отметить, что 21 век – это время стремительного научного прогресса. Таким образом, сегодняшние учебные материалы для образовательных учреждений уже завтра становятся устаревшими. Требуется постоянное обновление преподаваемых знаний в соответствии с последними научными достижениями.

*Низкая практическая направленность образования.* Сегодняшняя система образования в большей степени направлена на воспитание будущего ученого-теоретика, нежели на подготовку практикующего специалиста. Теоретические знания во многом оторваны от практической деятельности. Ученики, в большинстве своем, не умеют использовать полученные знания в своей профессиональной деятельности. Большинство людей, окончивших вуз, отмечают, что не чувствуют в себе готовности приступить к практике. Причин тому несколько. Это и плохая практическая подготовка, и слабая связь между преподаваемым теоретическим материалом и практикой, и устаревшая система образования, которая больше не соответствует стремительно меняющимся условиям на рынке труда.

*Низкий уровень финансирования.* Российские учебные заведения всех уровней сталкиваются с постоянным недофинансированием. Хроническая нехватка денежных средств негативно влияет на уровень зарплат работников в сфере образования. С каждым годом эта проблема становится лишь острее, ведь учебным заведениям требуются компьютеры, современное оборудование, учебники, соответствующие новейшим научным достижениям. Реформации в сфере образования невозможны без качественного обновления педагогического состава, но решение этой задачи затрудняется низкой престижностью профессии учителя, являющейся следствием низких заработных плат в сфере образования.

*Слабая система взаимосвязи между различными уровнями образования.* Основные уровни образования – дошкольное, школьное и высшее. Низкая преемственность между всеми «ступенями» образовательного процесса негативно влияет на качество обучения и мешает глубокому овладению знаниями со стороны учеников. Дошкольное образование в России – это слабо организованная система, не дающая нужного объема знаний, необходимого для начала обучения в школе. Зачастую, обучением дошкольников занимаются лица, не получившие педагогического образования. Еще сложнее дело обстоит с преемственностью между школой и вузом. На данный момент выпускник школы не получает того объема знаний, который требуется для сдачи ЕГЭ и поступления в вуз. Старшеклассники вынуждены обращаться к платным репетиторам, ведь бесплатное образование не соответствует всем нуждам будущих студентов.

*Слабое законодательство в сфере образования.* Качество образования во многом зависит от законодательства в данной области. На данный момент предпринимаются попытки

качественно реформировать закон «Об образовании», однако многие проблемы так и остались нерешенными. В частности, это «размытые» социальные обязательства со стороны государства, плохо прописанные принципы лицензирования учебных заведений. Недоработанные законы о контрольно-надзорных процедурах умножают коррупцию и увеличивают количество вузов, дающих некачественное образование. Чрезвычайно слабы законы об образовании в сельской местности. В частности, в законах не учитывается особая специфика сельских учебных заведений.

*Массовый спрос на высшее образование.* Несомненно, хорошие вузы в России как были, так и есть. Однако с каждым годом все больше и больше людей стремятся получить высшее образование, что непосредственно влияет на увеличение количества плохих вузов. Рассматриваемая проблема становится все острее еще и потому, что значительно упал престиж профессиональных училищ. Кроме того, многие юноши поступают в вузы лишь для того, чтобы освободиться от воинской повинности, что дополнительно умножает вузы, дающие плохой образовательный уровень;

*Коррупция.* Коррупция в российской системе образования – это многоликое и многоуровневое явление. Сюда можно включить и денежные поборы с родителей школьников, и хищение бюджетных средств, и взятки, и продажу подложных дипломов, и изготовление поддельных документов об образовании. Против коррупции предпринимается много законов, однако работают ли они, сложный вопрос. В частности, снизить коррупцию предполагалось при помощи внедрения ЕГЭ, однако привела ли эта мера к нужным результатам, до сих пор спорят не только рядовые граждане, но и эксперты. Высокий уровень коррупции в учебных заведениях блокирует возможность вертикальной мобильности посредством получения качественного образования для детей из необеспеченных семей;

*Падение престижности обучения в ПТУ и техникумах.* Рассматриваемая проблема возникла еще в 90-е годы. С тех пор дефицит рабочих кадров на рынке труда все увеличивается, а количество студентов, проходящих обучение в ПТУ, снижается. По данным 2009 года в вузах обучалось в 7 раз больше студентов, нежели в техникумах и ПТУ. Как итог, в России недостает собственной рабочей силы, и приходится прибегать к помощи иностранных рабочих кадров. Следствием рассматриваемой проблемы также можно назвать высокую безработицу среди людей с высшим образованием.

Подводя итоги можно заметить, что для решения проблем в российской системе образования явно недостаточно традиционного «косметического ремонта». Проблемы имеются практически на каждом уровне системы, и их решение – это важнейшая стратегическая задача России. Новое время требует новых реформ, способных повысить образовательный уровень российских граждан, умножить количество квалифицированных сотрудников и поднять качество образования в России до международных стандартов.

#### **Список литературы:**

1. Клячко, Т. Л. Образование в России: основные проблемы и возможные решения / Т. Л. Клячко. – М.: Изд. дом «Дело» РАНХиГС. 2013. – 48 с.
2. Пережовская А.Н. Особенности развития систем непрерывного и среднего профессионального образования как важнейшего звена интеграции уровней образования в России // Среднее профессиональное образование. 2015. – № 11. – С. 10-15.
3. Иванов С.Ю., Иванов А.С. Основные тенденции и перспективы развития системы высшего образования в России // Alma Mater (Вестник высшей школы). – 2009. – №2. – С. 5-9.

## **ИСЛАМСКАЯ КУЛЬТУРА В ВОЕННО-ТЕХНИЧЕСКОМ АСПЕКТЕ В СРЕДНЕВЕКОВОЙ ИСТОРИИ ЕВРОПЫ**

В VI — VIII вв. на Ближнем Востоке возникло крупное государственное объединение арабских племен, являвшихся на тот момент свободными скотоводами и земледельцами [4, с.108]. Племенные вожди арабов с целью захвата новых земель вели многочисленные войны, в ходе которых вырабатывалось военное искусство, имевшее свои особенности, определявшиеся характером общественного развития арабских племен, своеобразием их занятий и вооруженной организации. Арабы, устремившиеся в VII в. с Аравийского полуострова на северо-запад, вели свои завоевания под лозунгом ислама.

Численность арабского войска насчитывала только тысячи и реже десятки тысяч воинов, так как в пустынях Северной Африки, в Передней и Средней Азии обеспечить продовольствием, фуражом и особенно водой можно было только небольшую армию. Кавалерия по своей численности в несколько раз уступала пехоте — приобрести и содержать коня мог далеко не каждый араб. Для ускорения переброски пехоты обычно использовались верблюды или лошади. При ведении боя воины, сражавшиеся на верблюдах, вооружались длинными копьями. Верблюдов также использовали как живой бруствер во время песчаной бури. Отличительной особенностью арабского войска была ее высокая подвижность и, учитывая это качество, командование широко применяло принцип внезапности.

Полное вооружение арабского всадника было весьма богатым и разнообразным. Защитное снаряжение, в свою очередь, состояло из панциря, шлема, надевавшегося на шапку, двух поручней, двух поножей и двух набедренников. Лошадь к походу подковывали тяжелыми подковами. Арабские воины имели такие боевые мечи, которыми они рассекали лошадей противника [4, с.113].

Боевой порядок арабского войска складывался под византийским и иранским влиянием. Он состоял из пяти частей: авангарда, центра, правого и левого крыльев и арьергарда. Фланги обоих крыльев прикрывала кавалерия. Расчлененный по фронту и в глубину боевой порядок арабов обеспечивал высокую тактическую маневренность и питание боя из глубины. Успехи арабского войска обычно подготавливались подрывной работой в среде очередного объекта нападения.

В IX веке арабы начали формировать постоянную армию из наемников, которая во время войны усиливалась ополчением. Ядро постоянного войска составляла халифская гвардия. Так, например, лучшей частью войска Гренадского халифата при Абдурахмане III (891—961 гг.) была гвардейская пехота, насчитывавшая 15 тысяч славян [1, с.55].

Большое внимание арабы уделяли использованию боевой техники, заимствованной ими в завоеванных странах. Арабские войска обычно сопровождался караваном верблюдов, на которых везли катапульты, баллисты и тараны. Арабы применяли «греческий огонь». Широко использовались «нефтяники» — горшки с горящей нефтью. В IX—XI веках арабское стальное оружие, особенно то, которое делалось в Дамаске, славилось во всем мире.

В основу организации арабского войска была положена десятичная система. Самым крупным был отряд численностью в 10 тысяч человек во главе с эмиром. Этот отряд состоял из 10 войсковых частей (по тысяче воинов в каждой), подразделявшихся на сотни, которыми командовали отдельные начальники. Каждая сотня делилась на две полусотни. Самым мелким подразделением был десяток.

Авангард из легкой конницы выполнял разведывательную функцию. В голове главных сил двигалась тяжелая конница, прикрытая с флангов отрядами пеших лучников, которые даже при ускоренном марше не отставали от всадников. За тяжелой конницей шла пехота. В центре ее походной колонны находились верблюды, нагруженные продовольствием, амуницией и палатками. За пехотой следовал караван верблюдов, который вез осадные и штурмовые машины и полевой госпиталь. Тыл походной колонны охранялся отрядом, ко-

торый назывался арьергардом. Учреждение полевых госпиталей в арабском войске предания относят к началу IX века. Полевой госпиталь имел верблюдов с носилками, в которых перевозили раненых и больных воинов, верблюды везли палатки, медикаменты и перевязочные средства, медицинский персонал передвигался на мулах и ослах. Остановившаяся на ночь или делая длительный привал, арабское войско обычно сооружало укрепленный лагерь, защищая его со всех сторон валом и рвом.

Боевой порядок арабов был расчленен по фронту и в глубину. Каждая из линий, выстраивавшаяся в пять шеренг, имела аллегорическое название: первая линия («Утро псового дня») состояла из рассыпного строя всадников; вторая («День помощи») и третья («Вечер потрясения») линии, являвшиеся главными силами, состояли из кавалерийских колонн или фаланг пехоты, выстраивавшихся в шахматном порядке; в четвертую линию — общий резерв — входили отборные дружины, которые охраняли главное знамя.[2,] Общий резерв вступал в бой лишь в крайнем случае. В тылу расположения арабов находился обоз с семействами и стадами. С тыла и флангов их боевой порядок был уязвим, но его высокая маневренность обеспечивала соответствующую перегруппировку сил. Иногда в бою принимали участие и женщины из обоза.

Западноевропейские рыцари не могли вести преследование с целью завершения победы полным уничтожением противника. Арабская легкая конница действовала иначе. Обобщенный опыт боевых построений изложен в арабской рукописи XIII в. неизвестного автора, где говорится о семи фигурах, по форме которых выстраивались войска. Характерной чертой большинства рассмотренных форм боевых порядков являлось стремление к окружению противника и борьбе в окружении, но не выход из него. Геометризм — вторая, но уже внешняя их особенность.

Военное искусство арабов оказало заметное влияние на страны Западной Европы. Столкновения с дисциплинированной и подвижной арабской конницей, основой тактики которой был маневр, многому научило малоподвижных, закованных в тяжелые доспехи, недисциплинированных европейских рыцарей. Одним из следствий войн с арабами в период крестовых походов было создание крестоносцами военной организации — духовных рыцарских орденов [3, с.89]. Одновременно необходимо отметить, что арабское военное искусство многое заимствовало у византийцев, славян, персов, индусов, народов Средней Азии и китайцев.

#### **Список литературы:**

1. Беляев Е.А. Арабы, ислам и арабский халифат в раннее средневековье. 2-е изд. М.: Наука, 1966.
2. Большаков О.Г. История Халифата. 2 т. М.: Наука. 1993.
3. История военного искусства. (Под общ. ред. А.А. Строкова). - М.: Воениздат, 1966.
4. Разин Е. А. История военного искусства, в 3-х т. Том 2. История военного искусства VI — XVI вв. СПб., 1999.

*Гапизова А.М.*

*Дагестанский государственный педагогический университет  
ahura0496@gmail.com*

## **КОМПЬЮТЕРЫ И ГАДЖЕТЫ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДЕТЬМИ**

### **Нужны ли детям гаджеты**

Сегодня весь мир помешался на гаджетах: смартфонах, планшетах и прочей цифровой технике. Вместе с ними в мир проникает вирус цифрового слабоумия. И это не шутка, это диагноз. В 2007 году специалисты заметили, что с каждым годом все больше детей — представителей цифрового поколения **страдают расстройством внимания, потерей памяти, низким уровнем самоконтроля, когнитивными (понятийными) нарушениями, подавленностью и депрессией.**

Вы будете шокированы но с 1970 года радиус активности детей (пространства вокруг дома, в котором дети свободно исследуют окружающий мир) сократился на 90%! Мир сжался до экрана смартфона. Дети забыли и, что еще хуже, просто не знают, каково это — бегать под дождем, пускать кораблики, лазать по деревьям или просто болтать друг с другом. Они часами сидят, уткнувшись в свой смартфон. А ведь им необходимо развивать свои мышцы, знать о рисках, которые приготовил для них мир, и просто взаимодействовать со своими друзьями. «Удивительно, как быстро сформировался совершенно новый тип среды, где вкус, обоняние и осязание не стимулируются, где большую часть времени мы сидим у экранов, а не гуляем на свежем воздухе и не проводим время в разговорах лицом к лицу», — говорит Сьюзен Гринфилд. Нам определенно есть о чём волноваться[1].

### **Дети и компьютеры**

Компьютеры и различные гаджеты (телефоны и планшты) давно уже стали незаменимыми вещами в нашей жизни. И их можно увидеть в руках даже маленьких детей. Гаджеты и ПК можно использовать не только для связи и развлечений, но и для обучения. Сегодня существует множество обучающих программ, в школах введены электронные дневники, используются дистанционные системы обучения и т.д. Чтобы извлечь из использования ребенком компьютера и другой электроники максимум пользы и при этом снизить отрицательное влияние, стоит ознакомиться с советами по правильному применению техники. Возможно, в использовании этих устройств для детей содержится и немало пользы? Сегодня поговорим о том, какие положительные и отрицательные стороны есть в использовании компьютеров и гаджетов, и что нужно делать, чтобы они не навредили ребенку.

### **Плюсы использования гаджетов и ПК**

ПК, ноутбуки, планшеты и смартфоны хороши тем, что дают доступ к информации в Интернете и позволяют использовать различные программы. Можно выделить следующие положительные моменты использования данных устройств:

- Развитие мелкой моторики. Работа на устройствах с джойстиком, кнопками (сенсорным экраном) позволяют разрабатывать пальчики и тренировать мелкую моторику
- Обучение младших школьников. Происходит с помощью специальных обучающих программ и игр, использующих зрительные образы и активные формы работы самого ребенка. Очень хороши игры, в которых ребенку предлагается проблемная ситуация и требуется найти ее разрешение, анализируя исходные данные, занимаясь поисковой и исследовательской активностью.
- Доступ прямо из дома к большому количеству полезной информации. В Интернете школьники могут прочитать последние новости, найти тексты книг, отыскать интересную информацию о великом открытии, путешественнике, историческом событии и пр.
- Формирование у школьников навыка поиска и фильтрации информации. Наиболее активно данное умение формируется в подростковом возрасте. Обилие различных информационных сайтов ставит школьника перед необходимостью анализировать все получаемые сведения и отбирать из них достоверные.
- Связь с одноклассниками и учителями. Очень хороши специальные блоги и группы в соцсетях, создаваемые для учеников определенного класса. Здесь учитель и ученики могут обмениваться информацией и новостями, дискутировать по спорным вопросам, обсуждать прочитанные произведения, совместно работать над проектами и др.

Использование гаджетов имеет много плюсов, однако необходимо соблюдать некоторые правила, чтобы не нанести вред здоровью.

### **Правила использования компьютеров и гаджетов детьми**

Чтобы избежать ненужных проблем от слишком частого или неправильного использования ПК и гаджетов, необходимо помнить, что:

- Знакомить ребенка с данными устройствами стоит не ранее двух лет
- В раннем возрасте работа должна протекать под контролем родителей
- В 2-3 года можно проводить за гаджетом или компьютером не более 15-20 минут в день; в 4-5 лет – не более 20-25 минут; в 6-8 лет – не более часа; в 9-16 лет – не более 2-3 часов
- Расстояние от глаз до дисплея устройства должно составлять 50-70 см



- Яркость дисплея должна быть низкой
- При использовании устройства локти ребенка не должны висеть – необходима опора

- Под компьютерным столом рекомендуется установить подставку для ног, чтобы предотвратить негативное воздействие на них длительного сидения

- При работе с устройством спина школьника должна быть прямой

Ребенку дошкольного возраста старайтесь давать гаджет как можно реже. Необходимо объяснять, что данное устройство предназначено для работы, и вместо просмотра мультиков лучше запустить развивающие программы и ролики. Для детей старшего возраста, которые самостоятельно используют компьютеры, необходимо делать акцент на том, что информация в Интернете не всегда достоверна. Поэтому нужно очень внимательно ее выбирать. Для ограничения времени пользования устройством можно установить «родительский контроль».

Минусы использования гаджетов и ПК

Частое и ненормированное использование гаджетов может привести к ряду негативных последствий:

- Проблемы со здоровьем. Частое сидение за компьютером или планшетом может привести к покраснению и сухости глаз, ухудшению зрения, нарушению осанки, проблемам с мышцами (от их длительной неподвижности), кислородному голоданию мозга, расстройствам сна.

- Психологические проблемы. Дети, с раннего возраста много пользующиеся гаджетами и мало времени проводящие со сверстниками, могут иметь проблемы с социальной адаптацией. Им трудно общаться с людьми, находить с ними общий язык, они робки и застенчивы, мало знают о жизни за пределами компьютера и часто теряются в реальных жизненных ситуациях.

- Зависимость. Это самое серьезное последствие от использования ПК и гаджетов. Оно формируется под влиянием многих аспектов (частое использование устройства, отсутствие других интересов в жизни, проблемы личного характера и т.д.) [2].

Вот тебе и ответ на вопрос «что нужно делать?». Позаботься о подрастающем поколении. Подумай, какое будущее их ждет через 10-20 лет, если они сегодня проводят полдня перед экранами своим суперсовременных гаджетов. цательные стороны есть в использовании компьютеров и гаджетов, и что нужно делать, чтобы они не навредили ребенку.

#### **Список литературы:**

1. Емец Дмитрий Дети: Дети старше 7 лет, Детское чтение.
2. Научно-популярный журнал "Химия и жизнь", hij.ru. Стрельникова Л. («ХиЖ», 2014, №12)

*Горгошидзе Л. З.*

*Дагестанский государственный университет*

*cats-10@mail.ru*

### **ВЗАИМОСВЯЗЬ ТРЕВОЖНОСТИ И НЕРВНО-ПСИХИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ У СТУДЕНТОВ**

Одним из первых, кто сделал попытку объяснить природу тревоги, был З. Фрейд, согласно учению которого, определенные переживания, имевшие место в жизни человека: действия, импульсы, мысли или воспоминания, – мучительно болезненные или порождающие сильную тревогу вытесняются из сознания [2, с. 287]. Тревога позволяет личности реагировать в угрожающих ситуациях адаптивным способом [4, с. 192].

Одним из известных исследователей тревожности был американский психолог К. Спилбергер, который выделил две формы тревожности – тревога как состояние (ситуативная тревожность - СТ) и как свойство (личностная тревожность - ЛТ) [5, с. 24-55.]. Такого же подхода придерживался Левитов с той лишь разницей, что что последняя рассматривается

им как черта характера. Таким образом, если ситуативная тревожность конгруэнтна временному эмоциональному состоянию, вызванному действием факторов, содержащих для индивида реальную или воображаемую опасность, то личностная тревожность отражает довольно стабильное индивидуальное свойство, определяющееся тенденцией субъекта воспринимать угрозу собственной личности и готовностью реагировать на это повышением СТ в условиях даже небольшой опасности или напряжения [3, с. 131-137]. В отличие от страха, тревожность является реакцией на определенную опасность, т.е. опредмечена, в то время как тревога рассеяна, неспецифична, непредметна [1, с. 41].

В проведенном нами эксперименте приняли участие 121 человек факультета психологии и философии ДГУ.

Анализ, полученных данных позволяет нам говорить, что более половины респондентов имеют низкий и средний с тенденцией к низкому уровень нервно-психической устойчивости, что характеризует их как людей, склонных к невротическому реагированию, обладающих низким уровнем поведенческой регуляции, определенной склонностью к нервно-психическим срывам, отсутствием адекватности самооценки и реального восприятия действительности.

Изучение уровня тревожности по методике Дж. Тейлора (адаптация Т.А. Немчина) у участников исследования выявил, что 26 человек имеют высокий, 54 средний с тенденцией к высокому, 34 средний с тенденцией к высокому и 7 человек – низкий уровень тревожности. Результаты по методике Спилбергера в адаптации Ю. Л. Ханина показали, что ситуативную тревожность испытывали – 6 человек, в то время как 22 человека показали средний, а 95 низкий уровень. По данным шкалы «личностной тревожности», высокий уровень тревожности присутствует у 53 респондентов, средний у 58, и низкий у 10 человек.

Общий анализ полученных данных, свидетельствует о том, что лица имеющие высокий уровень личностной тревожности, которая отражает довольно стабильное индивидуальное свойство, определяющееся тенденцией субъекта воспринимать угрозу собственной личности и готовностью реагировать на это повышением СТ в условиях даже небольшой опасности или напряжения [3, с. 131-137], демонстрируют низкий уровень нервно-психической устойчивости, что выражается в низком уровне поведенческой регуляции, определенной склонности к нервно-психическим срывам, отсутствию адекватности самооценки и реального восприятия действительности.

При этом респонденты с высоким уровнем личностной тревожности показывают низкий личностный адаптационный потенциал, что повышает подверженность стрессу и характеризует их как людей обладающих признаками явных акцентуаций характера. Лица этой группы обладают низкой нервно-психической устойчивостью, конфликтны, могут допускать асоциальные поступки.

Таким образом, мы пришли к выводу, что личностная тревожность, которую К. Спилбергер характеризовал «как свойство», отражает склонность человека к нервно-психической дезадаптации, понижает его уравновешенность, обнажая слабую саморегуляцию психической деятельности и является показателем психоэмоционального стресса.

#### Список литературы:

1. Астапов В. М. Функциональный подход к изучению состояния тревоги // Прикладная психология. 1999. № 1.
2. Глейтман Г., Фридлунд А., Райсберг Д. Основы психологии / под ред. В.Ю. Большакова, В.Н. Дружинина. СПб.: Речь, 2001. - 1247 с.
3. Левитов Н.Д. Психическое состояние беспокойства, тревоги // Вопр. психологии. 1969. № 1.
4. Хьелл Л., Зиглер Д. Теории личности. СПб.: ПитерКом, 1998. - 608 с.
5. Spielberger C.D. Anxiety: Current trends in theory and research. N.Y., 1972. Vol. 1. P. 24-55.

## **100 ЛЕТ РЕВОЛЮЦИИ, СОВРЕМЕННЫЙ ВЗГЛЯД**

На мой взгляд, сегодня многие неосознанно продолжают культивируемый в СССР культ личности В. И. Ленина и И. В. Сталина, когда считалось, что в стране всё происходило по их воле и указаниям. Конечно, роль лидера важна, но разве лидеры создают сами события? Очень многое в стране зависит от поведения людей, включая рядовых граждан, а также интеллигенцию, чиновничество, военных, предпринимателей и финансистов. Чего В. И. Ленин не делал и не мог делать в России до апреля 1917 года? Он никак не повлиял на вступление России в 1-ю Мировую войну. Не Ленин отдал финансовый контроль над почти 90 % российской промышленности иностранным финансистам, вследствие чего львиная доля доходов от русской промышленности уходила иностранцам. Не Ленин, а русская политическая элита того времени позволяла предпринимателям заставлять рабочих трудиться по 11,5 часов в сутки. Не Ленин организовал массовое воровство при выполнении военных заказов и баснословное обогащение кучки капиталистов. Не Ленин организовал нехватку вооружений и снарядов в сражающейся армии. Не Ленин организовал министерскую и генеральскую «чехарду» и неудачи на фронтах. Не Ленин организовал падение производства зерна и нехватку хлеба в городах.

Очень многие обвиняют Ленина в Брестском мире с Германией. Обвиняют так, как будь то в России в начале 1918 года все шло хорошо к скорой победе. Но не вспоминают, что русская армия начала активно разваливаться после Февральского переворота, когда царь отрёкся от престола, а многие солдаты посчитали, что он своим отречением освободил их от воинской присяги, присягали же Царю и Отечеству. Забывают, что когда министр иностранных дел Временного правительства Миллюков в апреле 1917 года выступил за продолжение войны «до победного конца», то это вызвало бурю возмущения в стране и его отставку. Антивоенные настроения широко распространились не только в русской, но и в немецкой и в австрийских армиях, когда вместо боев на фронтах начались «братания» солдат воюющих армий. А ведь ленинских большевиков не было в немецких и австрийских войсках. Ставший во главе Временного правительства А. Ф. Керенский вынужден был мотаться по фронтам и уговаривать солдат продолжать войну, за что получил прозвище «главноуговаривающий». Это главком Л. Корнилов, а вовсе не Ленин, в условиях войны начал делить Русскую армию на русскую и украинскую, разрешив в августе 1917 года генералу П. Скоропадскому создание 1-го Украинского корпуса из этнических украинцев, чем весьма поспособствовал дальнейшему развалу Русской армии. В декабре 1917 именно Л. Корнилов начал на юге России формировать антисоветскую Добровольческую армию из офицеров (чтобы избежать в ней «солдатских комитетов»). Этим Л. Корнилов и его офицеры фактически начали Гражданскую войну! В начале 1918 года развал Русской армии достиг максимума. Этим воспользовались немцы и начали наступление на восток на Украину и на Петроград. Совнарком объявил о создании новой Рабоче-Крестьянской Красной Армии (РККА). 23 февраля части РККА под командованием генерала Парского Д. П., хотя и сдали Псков, но приостановили наступление немцев на Петроград. (Парский впоследствии командовал Северным фронтом). В этих угрожающих условиях, когда немцы захватили Прибалтику, Белоруссию, Украину и могли захватить Петроград и другие территории России, В. И. Ленин и настоял на заключении, как он сам говорил, «похабного» «Брестского мира», считая, что «Брестский мир» долго не продержится. Исторически Ленин оказался прав, уже в ноябре 1918 года Германия капитулировала и условия «Брестского мира» потеряли для России силу.

На мой взгляд, В. И. Ленин был яркой и выдающейся личностью, выдвинувшейся в роковое время, в период роковых событий! Но не он привёл страну к этим роковым событиям! Считать, что он как некий демиург определял всё в России, я считаю, ошибочно! Да, он был руководителем страны, но было еще много руководителей, наркомов, военачальников, от которых многое зависело в стране! Как многое зависело и от рядовых граждан страны,

работавших и воевавших на фронтах Гражданской войны. Кстати, в РККА воевало даже больше офицеров Русской армии, чем в белых армиях! Не зря, наверное, РККА выиграла Гражданскую войну! Поразительно как совпадают оценки громадной и определяющей роли В. И. Ленина и у коммунистов, и у их непримиримых оппонентов – либералов! Правда, коммунисты оценивают его громадную роль с только положительной, а либералы только с отрицательной стороны.

Конечно, не все поступки В. И. Ленина отвечали требованиям христианской морали, он совершал и ошибки! Но как говорил Иисус Христос: «Кто из вас без греха»? В целом деятельность В. И. Ленина была направлена на достижение справедливости для всех членов общества, справедливости имущественной, социальной, образовательной, финансовой, за что его и ценят многие беспристрастные люди во всём мире. Недавно Патриарх сказал, что мы должны взять в будущее от советского времени справедливость! И мне не понятно, как можно требовать перезахоронения из Мавзолея главного борца за советскую справедливость - В. И. Ленина. Чтобы отомстить коммунистам, давно уже отстранённым от власти, за уничтожение памятников имперской России? А может хватит рушить не нами созданные памятники и переделывать историю для достижения сомнительных сиюминутных политических целей?! Хотя, на мой взгляд, никаких успехов на этом пути никто не добьётся, а только углубит раскол в обществе.

#### **Список литературы:**

1. Павлов С. Д. Россия и другие страны. История в параллелях. – М. - 2014. – С. 25
2. Павлов. М. Роль В.И. Ленина в отечественной истории. – М. - 2011. – С. 143
3. Ключевский В. О. Курс русской истории. – М. - 2016. – С. 56

***Гюлова Р.Р.***

*Дагестанский государственный педагогический университет  
[raksanaramazanovna@gmail.com](mailto:raksanaramazanovna@gmail.com)*

#### **ТАЙНА ОТРЯДА 731**

Страшная сила – современное оружие, особенно когда человек полностью владеет, пользуется и распоряжается им. Особенно, зная какой вред несет именно ядерное оружие, делать попытки доказать, что оно гуманно и может быть использовано на поле боя. «Отряд 731» несомненно, тоже разделяло это мнение. Можно задаться вопросом, откуда же известны данные о том, сколько человек может прожить без еды, без воздуха, без воды и даже без определенных органов. Ответ известен: в результате таких садистских экспериментов и были получены определенные данные. С полной уверенностью можно сказать, что все те, кто входил в данный отряд, повторили бы все то - же самое, еще раз. Давая интервью, можно заметить, что в их глазах нет ни капли сожаления, ни сострадания, ни жалости. Это была их работа.

Вся эта история началась еще в далеком 1926 году, когда трон в Японии занял император Хирохито. По образованию он был биологом, и считал, что биологическое оружие поможет Японии завоевать мир. Его идеи нашли поддержку в среде агрессивно настроенных японских военных. Они были реалистами, и прекрасно понимали, что на одном самурайском духе и обычных вооружениях, затяжную войну против западных держав не выиграешь [5]. В начале 1930-х г. по поручению ведомства Сиро Исии возглавил небольшую лабораторию. После захвата Маньчжурии, им необходима была мощная база для разработки оружия. В 1932, в составе 3000 человек отряд дислоцировался в 20 км южнее Харбина. Чтобы подготовить площадку для секретного комплекса, были сожжены 300 китайских крестьянских домов. Отряд располагал собственным авиационным подразделением [1]. В 1939 г. был построен военный городок, на территории которого была запретная зона. Из признаний обвиняемых военных преступников в ходе следствия было выявлено, что «отряд 731» был организован в целях подготовки бактериологической войны, главным образом против Советского Союза, Монгольской Народной Республики и Китая [2].

Планировалось применить оружие и в районах Хабаровска, Уссурийска, Читы. Сюда собирались сбросить авиабомбы, наполненные чумными блохами, был вариант распыления бактерий с самолета тоже. Однако этим изуверским планам не суждено было сбыться. Но все же свыше трех тысяч человек стали жертвами экспериментов и издевательств со стороны «отряда 731». По другим данным, число погибших достигает до 10 000 человек [3, с.9].

В данный отряд входили выпускники самых престижных японских университетов, будущее японской науки. Как писал Акияма Хироси (псевдоним), классный руководитель спросил у него, хочет ли он пойти в армию добровольцем, и больше никаких подробностей, только то, что ехать придется в Маньчжурию, в Квантунскую армию, и все [1]!

Отряд разместили в Китае, а не в Японии, по нескольким причинам. Во-первых, при дислокации его на территории метрополии очень сложно было соблюсти режим секретности. Во-вторых, в случае утечки материалов, пострадало бы китайское население, а не японское. Наконец, в Китае всегда были под рукой «бревна» [5].

«Бревна» - именно они и были теми самыми подопытными, на ком испытывались смертоносные штаммы. Вот, что писал в признание бывший служащий «отряда 731»: «Мы считали, что «бревна» не люди, что они даже ниже скотов. Среди работавших в отряде ученых и исследователей не было никого, кто хотя бы сколько-нибудь сочувствовал «бревнам». Все: и военнослужащие, и вольнонаемные отряда – считали, что истребление «бревен» - дело совершенно естественное» [4, с.11]. И китайцы, и русские, и корейцы, американцы были умерщвлены «отрядом 731». Помимо экспериментов по заражению опасными инфекционными болезнями проводились и другие исследования возможностей человеческого организма: людям разрушали печень длительным рентгеновским облучением, вливали кровь животных, лишали воды и пищи, подвергали опытам по обморожению и высушиванию организма, заживо вскрывали, испытывали действие различных отравляющих веществ. Профильными экспериментами были испытания эффективности различных штаммов болезней. «Фавориткой» Исии была чума. Ближе к концу Второй мировой войны он вывел штамм чумной бактерии, в 60 раз превосходящий по вирулентности (способности заражать организм) обычную. Эксперименты проходили, в основном, следующим образом. В отряде были специальные клетки (куда запирали людей) – они были настолько малы, что пленники не могли в них пошевелиться. Людей заражали инфекцией, а затем днями наблюдали над изменениями состояния их организма. Далее их заживо препарировали, вытаскивая органы и наблюдая, как болезнь распространяется внутри [5]. «Везло» тем, на ком экспериментировали с помощью газов, они умирали быстрее. Японские ученые хотели выяснить пределы выносливости человеческого организма. Рассказы о «выставочной комнате», непроизвольно заставляют задуматься и содрогнуться. Те, кто впервые входили в эту комнату, впадали в шоковое состояние. На полках стояли наполненные формалином стеклянные сосуды. В сосудах находились человеческие головы в различных позах [4, с.10]. И это малая часть всего того, что там творилось! Все это для того, чтобы биологическое оружие было более эффективным, а японские солдаты были более выносливыми, и для них создавались вакцины.

В «отряд 731» в основном поступали подростками, чтобы в течение 2-3 лет их сознание полностью менялось, чтобы увидев, маньчжура, они не говорили, что это маньчжур, а сразу же вскрикивали «прибыло бревно», «бревно», которое годится только на дрова. «Бревна» поступали в отряд из Японской жандармерии Харбина. Именно жандармерия решала, насколько для Японского государства опасен задержанный китаец или русский, а может он вообще шпион советский. Судьба арестованного решалась на втором этаже жандармерии. Жители Харбина знали, что оттуда живым еще никто не возвращался. В то время ходила даже поговорка, или если кто-то кому-то не нравился, говорили: «чтоб ты попал на второй этаж». Русские жители Харбина исчезали часто и внезапно. В Харбине было много русских, это были в основном перебежчики, убегающие от нового строя, от коллективизации, раскулачивания. В пример можно привести Якова Кочнева, уроженца Забайкальской области. Собрав табун лошадей, он переправился через границу Китая. Он один из тех русских эмигрантов, который оказался на втором этаже Японской жандармерии. Живым его больше никто не видел [6].

Конец всем зверствам «отряда 731» положил Советский Союз. 9 августа 1945 года советские войска начали наступление на японскую армию, и «отряду» было приказано

«действовать по собственному усмотрению» [5]. Страшась, что вместе с наступающей армией может прийти и возмездие, Исии, готов был наряду с оставшимися в тюрьме «бреннами» уничтожить и личный состав отряда, а также семьи своих служащих. Об этом свидетельствует план эвакуации «отряда 731» и его филиалов. При бегстве Исии стремился вывезти в Японию материалы по подготовке бактериологического оружия, данные экспериментов и штаммы бактерий. Он также принял меры, чтобы его сотрудники не попали в плен к советским воинам. Исии предложил американцам обмен секретных материалов, на гарантии не привлечения его к суду. В итоге с Исии были сняты обвинения, и до 1959 года он жил безбедно, то в США, то в Японии [4, с. 13]. Таким образом, почти все, кроме тех, кто попал в руки СССР, избежали ответственности. Многие стали деканами университетов, бизнесменами в Японии и т.д. С 25 по 30 декабря 1949 года в Хабаровске проходил судебный процесс, 12 человек были приговорены к различным срокам лишения свободы. К смертной казни никто не был приговорен.

Человека от животного отличает то, что в нем заложено благоразумие, решать проблемы не силой, а словом. Но на примере «отряда 731», можно сказать, что животные намного разумнее, чем те, кто там был. И поэтому современное общество должно стремиться к тому, чтобы таких ошибок не повторялось и не совершалось!

#### Список литературы:

1. АкиямаХироси. Особый отряд 731. Япония. 1956.[http://www.e-reading.club/bookreader.php/134660/Hirosi\\_-\\_Osobyy\\_otryad\\_731.html](http://www.e-reading.club/bookreader.php/134660/Hirosi_-_Osobyy_otryad_731.html)(время обращения: 15.10.2017 г. 21:00).
2. «Отряд 731».  
[https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9E%D1%82%D1%80%D1%8F%D0%B4\\_731#.D0.AD.D0.BA.D1.80.D0.B0.D0.BD.D0.B8.D0.B7.D0.B0.D1.86.D0.B8.D0.B8](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9E%D1%82%D1%80%D1%8F%D0%B4_731#.D0.AD.D0.BA.D1.80.D0.B0.D0.BD.D0.B8.D0.B7.D0.B0.D1.86.D0.B8.D0.B8) . (время обращения: 15.10.2017 г. 21:00).
3. Материалы судебного процесса по делу бывших военнослужащих японской армии обвиняемых в подготовке и применении бактериологического оружия. М., 1950.
4. СейитиМоримура. Кухня дьявола. М.: Прогресс, 1983.- 211 с.
5. Тайна «Отряда 721». <http://www.istpravda.ru/bel/pictures/2307>. (время обращения: 15.10.2017 г. 20:36).
6. Япония. Фабрика смерти. Отряд 731.  
<https://www.youtube.com/watch?v=fXPP8yFVCNI>. (время обращения: 15.10.2017 г. 21:00).

*Давудова А. Р.*

*Дагестанский государственный педагогический университет  
dajzanat@inbox.ru*

#### **АТТРИБУТИВНАЯ И ЦЕННОСТНО-СМЫСЛОВАЯ ДЕТЕРМИНАЦИЯ МОТИВАЦИИ УЧЕНИЯ СТУДЕНТОВ**

В последнее время при изучении мотивации учебной деятельности особое внимание исследователи уделяют различным личностным особенностям, связанных с мотивацией деятельности. В числе таких особенностей важное место занимают личностные ценности и стиль атрибуции достижения. Изучению мотивации учения студентов, казуальной атрибуции и ценностей личности посвящены многочисленные работы отечественных и зарубежных исследователей. Отдельные работы посвящены изучению влияния казуальной атрибуции на мотивацию учения студентов [3]. В нашем исследовании изучалась связь стилей атрибуции и личностных ценностей в мотивации учения студентов. Еще больший интерес привлекает изучение того, как меняется характер связи стиля атрибуции и личностных ценностей с мотивацией учения студентов на первом, на втором и на третьем курсах обучения в Вузе. Перейдем к результатам проведенного исследования, в котором в качестве методов исследования были применены следующие методики:

1. Модифицированный вариант опросника атрибутивного стиля М. Селигмана (модифицирован Т.О. Гордеевой и В.Ю. Шевяховой) [1];
2. Опросник Ш. Шварца для изучения ценностей личности (русскоязычная адаптация В.Н. Карандашева) [4].;
3. Опросник изучения уровня сформированности мотивации учения О.С. Гребенюка [2].;
4. Опросник диагностики учебной мотивации студентов (А.А. Реан и В.А. Якунин, модификация Н.Ц. Бадмаевой);

Логика исследования построена таким образом, что в первую очередь была изучена связь стиля атрибуции и личностных ценностей студентов, затем был проанализирован вклад личностных ценностей студентов с разным стилем атрибуции в мотивации их учебной деятельности. Под вкладом мы подразумеваем силу корреляционной взаимосвязи мотивов учения в вузе с ценностями студентов с разным стилем атрибуции.

В первую очередь необходимо отметить, что студенты с разным стилем атрибуции отличаются друг от друга не только в содержании значимых для них личностных ценностей, но и в особенностях функционирования всей структуры личностных ценностей. Студенты с пессимистическим и оптимистическим атрибутивным стилем характеризуются разным набором ценностей в период обучения в вузе. Так на первом курсе обучения для студентов с пессимистическим стилем атрибуции высокую значимость имеют ценности «универсализм» и «безопасность», на втором курсе обучения «конформность», «добродетель» и «безопасность». В то время как студенты с оптимистичным атрибутивным стилем на первом курсе на высоком уровне статистической значимости выделяют ценность «власть», на третьем - «достижения». То есть, система ценностей студентов с оптимистическим стилем атрибуции отражает их стремление к индивидуализму и собственным достижениям, и, соответственно их система носит индивидуалистический характер, тогда как система ценностей студентов с пессимистическим стилем атрибуции – к самосохранению и групповой принадлежности, в их системе доминируют ценности группового типа. Такое сочетание ценностей у студентов обеих групп, на наш взгляд, вполне соответствует психологическому содержанию оптимистического и пессимистического стилей атрибуции. Результаты анализа структуры личностных ценностей студентов-оптимистов свидетельствуют о том, что в течение трех курсов обучения структура личностных ценностей студентов с оптимистическим стилем атрибуции характеризуется высоким уровнем индекса когерентности (ИКС), индекса организованности структуры (ИОС). Иначе, говоря структура личностных ценностей студентов-оптимистов является интегрированной и организованной, ее дифференцированность крайне низкая, что говорит об ее большей развитости, а также о наличии большего количества ценностей, выполняющих роль базовых. У студентов с пессимистическим стилем атрибуции на первом и, особенно, на втором курсе обучения отмечается высокий показатель индекса дивергентности структуры (ИДС), низкий показатель индекса организованности структуры (ИОС), т.е. структура личностных ценностей дифференцированная, характеризуется меньшим числом базовых ценностей. На третьем курсе обучения между студентами с разным стилем атрибуции обнаружены незначительные различия. Связано это с тем, что на третьем курсе у студентов-пессимистов происходит рост интегрированности структуры личностных ценностей, в то время как у студентов-оптимистов интегрированность снижается. Однако, нельзя сказать, что у студентов-оптимистов растет дифференцированность структуры, так в структуре сохраняется большое количество ценностей, выполняющих роль базовых.

Результаты анализа вклада личностных ценностей в мотивации учения студентов с оптимистическим и пессимистическим стилем атрибуции показывают, что имеются отличительные особенности в связи ценностной сферы студентов с разным стилем атрибуции достижения с мотивацией учения. Роль личностных ценностей в мотивации учения существенно выше для студентов с оптимистическим стилем атрибуции. Мотивы учения больше согласованным с их личностными ценностями у студентов с оптимистическим стилем атрибуции, чем мотивы учения у студентов с пессимистическим стилем атрибуции. На каждом курсе обучения студенты с оптимистическим стилем атрибуции обладают разным набором личностных ценностей в мотивации учения. Так, на 1 курсе у студентов с опtimi-

стическим стилем атрибуции мотивация учения на высоком уровне статистической значимости связана ценностями «гедонизм», «стимуляция», «достижения» и «власть». На 2 курсе = с ценностями «стимуляция», «конформность», «универсализм», «безопасность», «доброта», «власть», «гедонизм» и «традиции». На 3 - ценностями «безопасность», «достижения», «традиции» и «самостоятельность». У студентов с пессимистическим стилем атрибуции на 1 курсе мотивация учения на высоком уровне статистической значимости связана с ценностями «конформность», «доброта», «универсализм» и «безопасность»; на втором- с ценностями «традиции», «доброта», «достижения» и «конформность»; на 3 курсе – с ценностями «самостоятельность», «стимуляция», «доброта», «безопасность» и «конформность». Таким образом, анализ показывает, что у студентов с оптимистическим стилем атрибуции мотивация учения в большей степени связана с личностными ценностями индивидуалистического типа, в то время как у студентов с пессимистическим атрибутивным стилем - с личностными ценностями группового типа.

Таким образом, проведенное нами исследование на репрезентативной выборке позволяет делать важный вывод о существенных различиях в связи стиля атрибуции и личностных ценностей с мотивацией учебной деятельности студентов. Студенты с оптимистическим стилем атрибуции достижения и выраженным индивидуалистическим типом личностных ценностей (власть, гедонизм, стимуляция, достижения) характеризуются сформированностью мотивации учебной деятельности (выраженный познавательный мотив, осознанность мотивов учения). В то же время, студентам с пессимистическим стилем атрибуции достижения и доминированием ценностей группового типа (безопасность, универсализм, традиции, доброта, конформность) личностных ценностей свойственен низкий уровень осознаваемости мотивов учения, мотивы узколичностного характера.

#### **Список литературы:**

1. Гордеева Т.О., Шевяхова В.Ю., Осин Е.Н. Диагностика оптимизма как стиля объяснения успехов и неудач: опросник СТОУН. М.: Смысл, 2009.
2. Гребенюк О.С. Проблемы формирования учения и труда у учащихся средних профтехучилищ. [Текст] / О.С. Гребенюк. – М.: Педагогика, 1985. - 151 с
3. Далгатов М.М. Каузальная атрибуция и деятельность: феноменология, исследования, изменение [Текст] / М. М. Далгатов. - М.: УМК «Психология», 2006. - 333 с.
4. Карандашев В.Н. Методика Шварца для изучения ценностей личности: концепция и методическое руководство. СПб.: Речь, 2004. – 70 с.

*Джамавова Ю.Р.*

*Дагестанский государственный педагогический университет  
[s.iren.a2010@mail.ru](mailto:s.iren.a2010@mail.ru)*

### **СТАНОВЛЕНИЕ МУЗЕЙНОГО ДЕЛА В ДАГЕСТАНЕ В НАЧАЛЕ XX ВЕКА**

В 1912 г. в Темир-Хан-Шуре был открыт первый в дореволюционном Дагестане музей. Идея его создания принадлежала И.С. Костемеровскому.

Иван Семенович Костемеровский (Успенский) родился в 1813 г. в селе Костемерево Скопинского уезда Рязанской губернии в семье священника. В 1840 г. он, как выпускник Московской медико-хирургической академии, был определен батальонным врачом в Белевский егерский полк, с которым попал на Кавказ. В 1852 г. Иван Костемеровский был прикомандирован к Дагестанскому конно-иррегулярному полку, в котором служил полковым врачом до 1861 г. Затем он был назначен врачом Гунибского, а с 1866 г. - Казикумухского округа. Выслужив пенсию в 1868 г., Иван Семенович вышел в отставку и поселился в Темир-Хан-Шуре, где проживал до конца своих дней.

И.С. Костемеровский известен как врач, педагог и просветитель. Его жизнь в Дагестане была очень активной. В 1851 г. в селении Большой Дженгутай он организовал первую на Кавказе медицинскую школу для подготовки местных «фельдшерских учеников». В 1856 г. по его инициативе была открыта русскоязычная школа при аптеке для детей всадников



Дагестанского конного полка. Благодаря широкой эрудиции, знанию местных языков, квалифицированному врачеванию И.С. Костемеровский заслужил всеобщее уважение и признательность. Он занимался изучением истории и культуры народов Дагестана, публиковал статьи в журналах «Москвитянин», «Кавказ», «Северная Пчела», «Московские Ведомости», «Известия кавказского отдела императорского русского географического общества».

Долгое время И.С. Костемеровский мечтал об открытии музея, где можно было бы представить лучшие образцы дагестанских кустарных изделий, экспонаты и материалы по краеведению.

После смерти И.С. Костемеровского в 1891 г. доктор В.С. Варавин опубликовал посвященный ему некролог в газете «Врач». Из него стало известно о завещании Ивана Семеновича, который оставил на развитие просвещения и здравоохранения горцев Дагестана все накопленные сбережения. Значительную их часть - 2 779 руб. он хотел использовать для учреждения музея кустарных промыслов в Дагестане [1, с. 4]. Однако, средств, оставленных для открытия музея, тогда оказалось недостаточно.

К делу создания в Дагестане первого музея присоединился Евгений Иванович Козубский. В 1901 г. он был назначен членом областного комитета по участию Дагестана в юбилейной выставке в Тифлисе и его представителем на Первом Кавказском съезде деятелей по кустарной промышленности. Его доклад на съезде «Очерк кустарной промышленности в Дагестанской области», в котором была обоснована необходимость организации музеев в регионе, лег в основу деятельности специального Комитета по устройству Дагестанского областного кустарного музея, созданного в октябре 1910 г. Комитет возглавил военный губернатор Дагестанской области С.В. Вольский, который взял под свой контроль все работы по организации музея.

К созданию музея был подключен Дагестанский областной статистический комитет во главе с Е.И. Козубским, который вошел в состав специального комитета по организации музея и продолжил дело Ивана Семеновича Костемеровского.

Е.И. Козубский - известный краевед проводил большую работу по сбору и сохранению материалов, имеющих ценность для изучения истории и этнографии Дагестана. Благодаря его инициативе при Дагестанском областном статистическом управлении в течение длительного времени собирались коллекции документов и иллюстративный материал. Однако скоропостижная кончина Е.И. Козубского прервала его деятельность по формированию музея.

К 1910 г. капитал, оставленный И.С. Костемеровским, удвоился и достиг 5 564 руб. К нему было добавлено еще 500 руб. для содержания музея, которые генерал С.В. Вольский распорядился выделить из штрафных сумм области. Под музейное помещение была предоставлена комната губернаторского дома, которую отремонтировали и приспособили для этой цели.

Население Дагестана отнеслось благожелательно к учреждению музея. Из разных округов области поступило множество изделий, немало экспонатов было подарено администрацией округов и некоторых селений. Часть вещей была передана в фонд музея Дагестанским областным статистическим управлением, а часть - поступила после проведения первой Дагестанской сельскохозяйственной выставки, проходившей в Темир-Хан-Шуре [1, с. 5]. В результате, общими усилиями без больших дополнительных материальных затрат удалось собрать разнообразные и наиболее характерные образцы местных кустарных промыслов: бурки и обувь, сафьян и вышивки, шали и пряжа, станки, ковровые, деревянные, гончарные, металлические и ювелирные изделия, оружие, фотографии и рисунки, предметы старины и т.д. [2, с. 52].

Осенью 1912 г. Дагестанский Кустарный музей имени И.С. Костемеровского в Темир-Хан-Шуре был открыт для посетителей. В его фонде в то время насчитывалось 293 экспоната, не считая письменных документов и фотографий [3, л. 4]. Торжественное открытие музея состоялось в мае 1913 г. в официальной обстановке в присутствии представителей администрации и именитых граждан города. Руководство музеем было поручено Ю.А. Роменскому.

На посещение музея выделялось всего лишь два часа в неделю. Сохранился каталог Дагестанского Кустарного музея им. И.В. Костемеровского, изданный в Темир-Хан-Шуре в

1925 г.

Музей ставил перед собой в основном практические задачи: «собираение образцов кустарного производства, ознакомление населения с усовершенствованными способами производства изделий, посредничество между кустарями и покупателями и снабжение кустарей приборами и сырьем для кустарных изделий по фабричным ценам» [4, с. 50]. Однако без правительственной поддержки он влачил жалкое существование.

В музее им. И.В. Костемерецкого имелось 17 отделов: отдел шали, материи, пряжи и станков, отдел ковровых изделий и бурок, обуви, курпей и сафьянов, отдел деревянных изделий, гончарных и металлических изделий, отдел оружия, ювелирных изделий и т.д. Пополнение музея экспонатами проходило и в дальнейшем [5, с. 29]. В целом, открытие первого музея стало знаменательным событием в жизни Дагестана и имело большое значение для развития общественного просвещения.

В 1920 г. на базе музея имени И.С. Костемерецкого был создан Дагестанский народный музей. Позже из-за финансовых трудностей он был закрыт, а экспонаты перевели в Порт-Петровск вместе с другими республиканскими учреждениями. В 1937 г. в фондах музея насчитывалось свыше 16 тыс. экспонатов, среди которых - ценные коллекции древних рукописей, нумизматики и этнографии, произведения живописи и прикладного искусства.

#### **Список литературы:**

1. Павлов Д.М. Схема организации Дагестанского Музея. Махачкала, 1924.
  2. Багатырадаева А.Р. Развитие культурно-просветительского пространства Дагестана в конце XIX – начале XX вв. // Известия Дагестанского государственного педагогического университета. Психолого-педагогические науки. 2011. № 4. С. 50-55.
  3. ЦГА РД. Ф. 21. Оп. 4. Д. 53.
  4. Обзор Дагестанской области за 1912 г. Темир-Хан-Шура, 1913.
- Салихова С.Б. Общественная жизнь в городах Дагестанской области (вторая половина XIX – начала XX вв.). // Известия СОИГСИ. 2016. Выпуск № 22 (61). С. 23

*Кагирова П.М.*

*Дагестанский государственный университет  
2ndgruppa@mail.ru*

### **ЛИНГВОКУЛЬТУРОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ОБРАЗА МАТЕРИ В АНГЛИЙСКОЙ И КУМЫКСКОЙ ФРАЗЕОЛОГИИ.**

В последние годы можно отметить большой интерес к изучению фразеологических единиц (ФЕ) в антропоцентрическом аспекте, который явился основой для становления и развития такого направления, как лингвистическая гендерология. Согласно А.В.Кирилиной, мужественность и женственность не только лишь следствие природных факторов, а по большей части результат культурных традиций, которые позволяют рассматривать их как концепты, и при исследовании применяется понятийный аппарат лингвокультурологии [Кирилина 2001: 75].

По мнению В. Н. Телия, фразеологический состав языка - "зеркало", в котором лексика отражает национальное самосознание. Тем самым фразеологизмы навязывают носителям языка то или иное видение мира, ситуаций [Телия 1996: 180].

С другой стороны, В.А.Маслова считает, что: «ФЕ фиксируют и передают от поколения к поколению культурные установки и стереотипы, эталоны и архетипы, отражая в своей семантике длительный процесс развития культуры народа».

При рассмотрении фразеологии Маслова выделяет три основные гипотезы:

1. Большая часть фразеологизмов несёт в себе «следы» национальной культуры, которые должны быть выявлены;
2. Культурная информация, которая хранится во внутренней форме ФЕ, является образным представлением о мире, придает фразеологизму культурно-национальный колорит;
3. Вскрытие культурно-национальной коннотации является основным при выявлении

культурно-национальной специфики [Маслова 2005: 254].

Исследуя национальную специфику языков, Д.О. Добровольский придерживается двух подходов. Первый подход - сравнительный, при котором национально-культурная специфика одного языка определяется относительно другого языка. Второй - интроспективный, при котором национальная специфика языка рассматривается глазами его носителей, то есть производится самоанализ, самонаблюдение [Добровольский 1996: 71].

В ходе исследования 53 пословиц и 29 ФЕ с гендерным компонентом "ана" в кумыкском языке и 20 ФЕ и 18 пословиц был сделан акцент на культурной коннотации фразеологизмов, определяющих ценности и культуру английской и кумыкской нации в сознании народов, так как представление о матери разнятся в разных нациях и культурах.

В данной статье нами будут рассмотрены схожесть и различия фразеологизмов, раскрывающих образ матери в английской и кумыкской культуре. Говоря, о патриотичности народа хочется отметить, что она замечена в обеих культурах, демонстрируя трепетное отношение к языку через ассоциацию с матерью, к примеру: *themothertongue (родной язык); Адамны ана тили анасы йимик (погов. Родной язык, словно мать родная)*.

Хоть современное общество и всевозможные телевизионные источники навязывают нам образ свобододолюбивых англичан, отказывающихся слушать родителей, фразеологизм *motherwit (здравый смысл)* рушит все стереотипы, показывая житейскую мудрость, которой наполнены слова матери и послушавший мать никогда не сойдет с верного пути. Кумыкская паремиология также призывает слушать мать (*ана айткъанны этмеген, негетине этмеген 'кто не сделал того, что говорила мать, тот не достиг цели'*).

Также можно говорить и о схожести матери и дочери. Мать занимаясь воспитанием дочери передаёт свой нрав, например: (*анасы терекге минсе, къызы бутакъа минер 'яблоко от яблони недалеко падает'*). Если обратиться к истории наших предков, то можно заметить, что юноша женился на девушке, лишь посмотрев на мать. Благодаря фразеологизму, свидетельствующему о нерушимой связи матери и дитя *likemother, likechild - яблоко от яблони недалеко падает*, можно сделать вывод, что и в английской культуре по матери судят о детях. Мнение о матери распространяется и на ее детей, также образ жизни матери влияет на образ жизни детей и по детям судят о том, какая мать.

Анализируя различия, а если точнее отсутствие фразеологизма в одной культуре и наличие его в другой, приведем пример: (*анасы макътагъанны алма, хоншулары макътагъанны къойма 'нахвалимой (её) матерью не женись, хвалимую соседями не оставляю (женись)'*), т.е. это говорит о том, что только в кумыкской культуре прислушиваются к чужому мнению, англичане предпочитают ссылаться только на субъективные догадки.

В английском языке был обнаружен такой фразеологизм, как *Mother Hubbard*, что в переводе *длинная женская одежда* прежде всего ассоциируется со скромностью и пустил свои корни в далекое прошлое, если коснуться истории то это миссионерское платье, свободного покроя с длинными рукавами и высоким горлом бездекольте, нередко расшитое цветами, преимущественно носимые женщинами. Данный фразеологизм показывает, что мать (женщина) - священна с максимально покрытым телом. Подобного фразеологизма не было найдено в кумыкском языке, что весьма удивило так как из поконов веков женщины носили одежду, покрывающую тело и платок.

Мать в кумыкском народе выступает как "маяк" в жизни, который направляет на правильный путь. Пусть слова матери не всегда сладкие и одобрительные, но это только потому что она не льстит, это лишь желание, чтобы её дети были лучше (*анасы айтар - къызы къайтар 'мать скажет - дочь согласится'*; *анама барсам, йылай гелемен, хоншулагъа барсам, кюлей гелемен 'к матери пойду - со слезами прихожу, к соседям иду - смеясь, иду'*).

Фразеологизмы с отрицательными качествами демонстрируют слабость и нерешительность *Mamma'sdarling (маменькин сынок, маменькина дочка)*. И такие качества не приветствуются в мужчинах, показывая ненужность стране *mother'sdarlingsarebutmilkso-heroes (из маменькиных сынков героев не выйдет)*. Чрезмерная материнская опека, любовь может нанести и вред (*анасыны баласы или анасыны хонтайы 'маменькин сыночек'*). Кумычка оберегает своего ребёнка и это приводит порой к несамостоятельности (*аналардан осал тувгъан уланны, ёлгъа чыкъса, ит хабар 'парня, родившегося от матери слабо-*

характерным, и если на улицу выйдет, собака укусит'; **аналардан осал тувгъан уланны, туюлеге минип чыкъса да, ит хабар** 'парня, родившегося от матери слабохарактерным даже если верблюда оседлает, собака укусит').

#### Список литературы:

1. Добровольский Д. О. Образная составляющая в семантике идиом / Д.О. Добровольский // Вопросы языкознания. 1996. № 1. С. 71-94.
2. Кирилина А.В. Мужественность и женственность как культурные концепты // Методологические проблемы когнитивной лингвистики. Воронеж, 2001.
3. Маслова В. А. Когнитивная лингвистика: учеб. пособие / В. А. Маслова. Минск, 2005.
4. Телия В. Н. Роль образных средств в культурно-национальной окраске миропонимания // Этнопсихолингвистические аспекты в преподавании иностранных языков. М., 1996. С. 180.
5. Tetakaeva L.M., Boroganova K.K. Linguo-cultural features of man's and woman's images in kumyk gender-marked phraseologisms // III Международный Конгресс кавказоведов. Тбилиси, Грузия, 2013.

**Кадиева Х.М.**

*Дагестанский государственный университет*

*kadieva00@inbox.ru*

### АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР ТЕЛЕПРОЕКТА «МОМЕНТ ИСТИНЫ» («ПЯТЫЙ» КАНАЛ)

Расследовательская журналистика подразумевает глубокое изучение предмета исследования, в процессе которого необходимо выявить и обнародовать скрытые или малоизвестные факты объективной действительности. Ю. Шум определяет этот жанр следующим образом «Жанр журналистского расследования предполагает всестороннее и подробное исследование некоей мало изученной, закрытой или тщательно скрываемой темы, в процессе работы над которой приходится преодолевать нежелание определенных структур предоставить интересующую вас информацию». [Шум 2000:116].

На телевидении данному виду журналистского творчества присущи свои отличительные черты, главной из которых является содержание в себе нескольких жанровых составляющих. Примером передачи подобного формата может служить авторская программа Андрея Караулова «Момент истины», которая выходит на «Пятом» канале каждый понедельник в 23:15.

Телепрограмма «Момент истины» имеет довольно долгую творческую историю. Впервые она вышла в эфир в 1992 году. За годы существования она транслировалась на четырех канала, двое из которых из-за возникших с А. Карауловым разногласий снимали передачу из сетки вещания, после чего следовало ее закрытие. Менялись и формат, и структура телепрограммы.

На сегодняшний день «Момент истины» шестой год выходит в эфир на «Пятом» канале и представляет собой симбиоз различных журналистских жанров: беседа, интервью, репортаж и комментарий. Основным жанровым элементом, на котором строится выпуск, является беседа. Это проявляется в равном участии и ведущего А. Караулова, и его гостя в разговоре. Данная линия поведения хорошо сопоставима с тем определением, которое дает беседе В. Л. Цвик в учебнике «Телевизионная журналистика»: «Беседа – это специфический телевизионный жанр аналитической публицистики, представляющий собой диалогическую форму сообщения» [Цвик 2004: 151].

Автор дискутирует, полемизирует с собеседниками, порой ведет с ними непринужденный разговор, а те в свою очередь и сами задают ему интересующие их вопросы в рамках обсуждаемой темы.

Своеобразной чертой можно назвать и то, что собеседники чаще выступают в ка-

честве экспертов, комментаторов, но никак в качестве интервьюируемых. А. Караулова в передаче всегда больше. При этом программа смонтирована таким образом, что во время бесед автор в кадре не появляется, зритель видит ведущего только во время его комментариев-рассуждений, во время которых в студии никого нет. Обилием собранных им фактов и громкой их подачей А. Караулов подавляет собеседника. Возможно, что у ведущего просто такая манера общения, так как подобным образом он ведёт себя не только в моменты несогласия со своим гостем. Однако помимо такого конфронтационного стиля поведения ведущий использует и другой – партнерский. В таких случаях он дает собеседнику больше высказаться, а сам начинает играть роль внимательного интервьюера.

Монтаж в «Моменте истины» – не просто средство соединения разноплановых элементов передачи, но и главный художественный метод, при помощи которого А. Караулов выражает свое отношение к проблеме и реализует свой идейный замысел. Часто, используя монтаж, он приводит зрителей к определенным выводам, а также предлагает то или иное решение проблемы.

Тематика программы не имеет границ. Тем не менее чаще всего выпуски посвящены расследованию крупных коррупционных дел, политических скандалов, резонансных преступлений, а также социальных и политических конфликтов.

Еще одной особенностью передачи является способность ведущего объединить под общей темой разрозненные, казалось бы, факты и события. К примеру, связать извращение сознания детей и молодежи в новой России с развалом СССР и с другими не менее отдаленными на первый взгляд событиями и процессами из жизни общества.

К ряду положительных характеристик программы «Момент истины» можно отнести и то, что результатом его выступлений и проделанной им работы нередко становится изменение той или иной ситуации в лучшую сторону. На основе фактов, изложенных в передаче, нередко возбуждаются уголовные дела в отношении чиновников, превышающих свои должностные полномочия. Порой в эфире автор лично настаивает на возбуждении уголовного дела по тому или иному вопросу, а также отправляет в различные ведомства и структуры официальные обращения с просьбой провести проверку отдельных представителей или целых органов власти или же частных организаций.

Однако у программы «Момент истины» имеются и свои отрицательные стороны. Главным минусом передачи, как нам кажется, является манера Андрея Караулова временно перебивать своих собеседников, а также подавлять их своей напористостью и громким голосом. Это создает впечатление неуважительного отношения к гостям студии и ощущение того, что ведущий желает продемонстрировать собственное превосходство и правоту.

Ещё один минус – резкие переходы от темы к теме в рамках одного выпуска. Конечно, подобный прием обусловлен авторским замыслом и определенным ходом развития мысли, но зритель порой не успевает за А. Карауловым и теряет нить повествования. Что ведет к неполному восприятию информации.

Мы считаем, что автору программы было бы уместно делать небольшие перебивки при смене предмета обсуждения, а также предупреждать о переходе зрителя, при этом разъясняя для чего нужен переход, и как он связан с предыдущим обсуждением. Что касается бесед, то здесь решение, на наш взгляд одно – дать собеседнику договорить до конца даже, если его ответ столь очевиден и ничего нового для автора не несет.

Ко всему прочему, мы считаем, что Андрею Караулову не стоит использовать в своей программе сомнительные факты вроде «Плана Даллеса», которые не имеют под собой достаточной основательной базы.

#### **Список литературы:**

1. Берлин М. Краткое руководство по проведению журналистского расследования. – М., 1989
2. Вартанов А.С. Ярмарка эфирного тщеславия. – М., 2003
3. Васильева Л.А. Делаем новости! – М., 2003
4. Ворошилов В.В. Журналистика. – М., 2010
5. Гвоздев Л.З. Техника интервью. – М., 1999

6. Князев А.А. Основы тележурналистики и телерепортажа. – Бишкек, 2001
7. Константинов А.Д. Журналистское расследование. – М., 2001
8. Кузнецов Г.В. Так работают журналисты ТВ. – М., 2004
9. Лукина М.М. Технология интервью. – М., 2003
10. Муратов С.А. Телевизионное общение в кадре и за кадром. – М., 2003
11. Муратов С.А. ТВ – эволюция нетерпимости. – М., 2000
12. Почкай Е.П. Технология СМИ. Выразительные средства телевидения и радио. – СПб., 2000
13. Саппак В.С. Телевидение и мы. – М., 1988
14. Стейнли П. Телевизионный репортаж. – М., 1993
15. Рэндалл Д. Универсальный журналист. – СПб., 1999
16. Тертычный А.А. Расследовательская журналистика. – М., 2002
17. Уллмен Дж. Журналистские расследования: современные методы и техника. – М., 1998
18. Утилова Н.И. Монтаж. – М. 2004
19. Цвик В.Л. Телевизионная журналистика. – М., 2004
20. Шум Ю.А. Журналистское расследование. – М., 2000

**Качаева А.Я.**

*Дагестанский государственный университет*  
[aida.kachaeva14@mail.ru](mailto:aida.kachaeva14@mail.ru)

## **ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕВОДА НАЗВАНИЙ ХУДОЖЕСТВЕННЫХ ФИЛЬМОВ (НА МАТЕРИАЛЕ АНГЛИЙСКОГО И РУССКОГО ЯЗЫКОВ)**

Кино занимает важное место в нашей жизни. Нередко через фильм передается своеобразие культуры страны, в которой снят фильм. Название фильма часто определяет его популярность, так как зритель в первую очередь обращает внимание на заголовок. Название фильма должно содержать основную идею, следовательно, перевод заголовка, переводчик должен не только сделать его ярким и запоминающимся, но и сохранить смысл. Не всегда удается перевести название. В этом случае переводчик прибегает к адаптации.

Существует несколько стратегий при переводе названий художественных фильмов: дословный перевод, трансформация и замена названия.

Выбор стратегии перевода названия фильма может объясняться потребностью в социокультурной адаптации текста, то есть цель такой адаптации заключается в том, чтобы сделать его понятным аудитории. По мнению В.Н. Комиссарова, «переводчик иногда вынужден сокращать или полностью опускать все, что в принимающей культуре считается недопустимым по идеологическим, моральным или эстетическим соображениям» [Комиссаров 2012:73].

Нами было проанализировано 200 названий англоязычных художественных фильмов и вариантов их перевода на русский язык, с целью выявления наиболее эффективных способов их адаптации.

Результаты исследования показали, что наиболее часто встречается дословный перевод, к нему прибегают при отсутствии непереводаемых социокультурных реалий.

Чаще всего при переводе названий фильмов используется транслитерация, перевод лексической единицы путем воссоздания ее формы с помощью букв переводимого языка. Например, *“Maleficenta”* (2014) – «Малефисента», *“Pompeii”* (2014) – «Помпеи», *“Everest”* (2015) – «Эверест».

Синтаксическое уподобление (дословный перевод) - это способ перевода, при котором синтаксическая структура оригинала преобразуется в аналогичную структуру переводимого языка. Например:

*“The Aviator”* – «Авиатор» (2004), *“Address unknown”* – «Адрес неизвестен» (2001), *“Coast Guard”* – «Береговая охрана» (2002), *“A Better Way To Die”* – «Лучший способ умереть» (2000), *“Night of the Living Dead 3D”* – «Ночь живых мертвецов 3D» (2006).

Перестановка как вид переводческой трансформации - это изменение расположения (порядка следования) языковых элементов в тексте перевода по сравнению с текстом подлинника. Примером приема перемещения может служить название фильма «*It's a Wonderful Life*» (Фрэнк Капра, 1946), которое было переведено на русский язык как «Жизнь прекрасна». В данном случае мы наблюдаем перемещение слова «жизнь», “life”, которое в оригинале стоит на последнем месте. На лицо также сопутствующая грамматическая замена: прилагательное “wonderful”, «прекрасный», заменяется на краткое прилагательное «прекрасна».

При переводе названия фильма “*Brave*” (*Храбрая сердцем*) (Марк Эндрюс, 2012) на русский язык переводчик при помощи лексического добавления сделал уточнение: Храбрая сердцем. Очевидно, что английский вариант “*brave*” менее информативен.

Опущение - явление, прямо противоположное добавлению. При переводе опущению подвергаются чаще всего слова, являющиеся семантически избыточными, с точки зрения их смыслового содержания. Например: “*A Love Song for Bobby Long*” – «*Любовная лихорадка*», “*In Time*” – «*Время*»

Лексико-семантические замены. Несмотря на основные требования, которые стоят перед переводчиком, – сохранение семантико-структурного равенства и равные коммуникативно-функциональные свойства, случаев изменения названий фильмов при переводе достаточно много [Латышев 2007: 57]. Например, название фильма “*The Cinderella Man*” (2005) переведено как «*Нокдаун*».

Переводчикам приходится прибегать к данной стратегии, для того, чтобы привлечь максимальное количество зрителей. При этом необходимо сохранить тонкую грань соответствия названия содержанию, и иногда перевод отражает содержание фильма точнее. Например, “*Over the Hedge*” (дословный перевод: *За изгородью*) – «*Лесная братва*» (2006).

Целью нашего исследования был не только анализ способов перевода названий художественных фильмов, но и попытка перевода названий дагестанских художественных фильмов на английский язык с дальнейшим созданием каталога на веб-странице. Это послужит одним из способов привлечения внимания к дагестанскому кинематографу, а также к культуре и традициям нашего региона, что является актуальным.

Выявив наиболее эффективные способы, нами был сделан перевод названий дагестанских художественных фильмов с веб-сайта kinodag.ru. Были использованы следующие виды трансформаций: 1) опущение + транслитерация: «*Кубачи от четверга до четверга*» - “*Kubachi*”; 2) добавление + транскрипция: «*Моя дорога. Расул Гамзатов*» – “*Muownway. RasulGamzatov*”; 3) опущение: «*Когда поют горы*» – “*Mountains’ song*”. Дословный вариант перевода был бы “*When the mountains are singing*”, но в целях благозвучности названия на английском языке был применен данный прием. 4) конкретизация - «*Женщина моих гор*» - “*The woman from my village*”; 5) прием целостного преобразования: «*Тучи покидают небо*» - “*Tomorrow is another day*”. А также в ряде случаев мы использовали дословный перевод: «*Комедии Барият*» - “*Bariyat’s comedies*”. В данном случае мы наблюдаем достаточно простую ситуацию для перевода, а, следовательно, и стандартный выбор способа перевода - сочетание дословного перевода с транскрибированием для передачи имени собственного.

Таким образом, перевод названий художественных фильмов представляет разнообразные тактики их адаптации, при выборе которых необходимо учитывать национально-культурный компонент обоих языков и добиваться адекватности перевода.

#### Список литературы:

1. КиноПоиск. [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: <https://www.kinopoisk.ru>
2. Комиссаров В.Н. Современное переводоведение. М.: ЭТС, 2012. С. 72-74.
3. Латышев Л.К. Технология перевода: Учеб. пособие для студ. лингв, вузови фак. / Л.К. Латышев. 2-е изд., перераб. И доп. М.: Издательский центр «Академия». 2005. 320 с.
4. Милевич И.Г. Стратегии перевода названий фильмов // Русский язык за рубежом. 2007. № 5. С. 65–71.

Каидаева Д.И.

Дагестанский государственный университет

## ИННОВАЦИОННЫЕ ФОРМЫ И ИХ РОЛЬ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫМ ЯЗЫКАМ В ШКОЛЕ

В мире, который становится все более "интернациональным", нужно находить общий язык с другими народами. Во время глобализации, бурного развития различных интеграционных процессов и углубление международных культурно-социальных связей знание иностранного, в частности английского, языка является жизненной необходимостью, который даёт множество преимуществ. Это необходимое условие жизненного успеха, профессионального роста и коммерческого преуспеяния.

В современном обществе, большое внимание уделяется поиску новых видов, методов и приемов обучения.

Современное обучение должно научить человека адаптироваться к современной жизни, научить его бегло и корректно принимать решения, интенсивно осваивать ситуации социальных изменений.

Одной из важнейших проблем обучения иностранному языку является обучение устной речи, которая способствует раскрытию коммуникативной функции языка. Именно игра, как наиболее не зажатая условностями и разнообразными рамками и детская аудитория, для которой она предназначена, наиболее приемлема, для использования ее в младших классах, т.к. именно здесь и существуют условия для осуществлений креативных возможностей как преподавателя, так и учащихся.

Для изучения иностранного языка, младший школьный возраст является самым благоприятным. Именно в младшем школьном возрасте развивается внимание. Без развития данной психической деятельности процесс обучения невыполним.

В младшем возрасте развитие способности общаться на неродном языке связано не только с усвоением грамматических, лексических и фонетических структур, сколько с совершенствованием практических, предметных действий и выражением эмоций, которые сопровождаются адекватными высказываниями на иностранном языке [Фаттахова 2007:73-75]. Во внешкольной обстановке естественность детских реакций и сильная сенситивность в этом возрасте бывают наиболее ясными. В ситуациях, где дети чувствуют себя самостоятельно, они непроизвольно удовлетворяют свое любопытство.

Исследования, проводимые в различные годы в психологии и педагогике, показали, что уже в 6 – 7 лет формируются хотя и простые, но уже обобщённые, специфические для данного человека, устойчивые (т.е. сохраняющие главные особенности и в дальнейшем) психологические механизмы. Данные механизмы по отношению к другим иерархическим уровням, определенным свойствам начинают играть конкретную роль, становясь личностной основой психики в целом. Вот почему можно говорить, что в этом возрасте происходит формирование личности.

В настоящее время игра в науке и в общественной практике считается сложной категорией. По этой причине игры интенсивно вводятся в процесс обучения. Во время игровой деятельности формируются психические свойства ребенка, развивается способность к умозрению и свободное запоминание.

Познавательную активность детей формирует игровое обучение. Дети становятся более заинтересованными и качественнее запоминают ту информацию, которая касается их эмоционального мира, и имеет для них огромное значение.

Игра воздействует на эмоциональное состояние человека с позитивной стороны, освобождает и стимулирует его к обучению иностранному языку. Игровая ситуация способствует умственному развитию учащихся младшего школьного возраста [Мухина 2012:50].

Применяя игру на уроке иностранного языка, для учителя главным является ее дидактический результат, но не может явиться побудительным мотивом для деятельности детей. Играя, дети всё время стремятся продвигаться вперед. Они учатся самостоятельно решать игровые задания, найти лучший способ осуществления задуманного, использовать свои знания и выражать их словом.

Необходимо вводить игру в процесс обучения с первого же урока. Важно отметить,



что можно использовать разные детские игрушки при обучении детей новому лексическому материалу, а также некоторым грамматическим структурам. Для того чтобы снять напряжение игры лучше всего использовать в середине или в конце урока.

При организации уроков и выборе к ним различных игр, следует принять во внимание не только возрастные категории учащихся, но и уровень их развития и информированности, в некоторых случаях - опору на родной язык.

Игра на уроке способствует выполнению немаловажных методических задач: созданию психологической готовности учащихся к речевому общению, тренировки в выборе необходимого речевого варианта, что является подготовкой к ситуативной спонтанной речи вообще. Игровая деятельность является актуальной проблемой процесса обучения. Игра способна обеспечить как индивидуальную, так и групповую форму работы на занятии, что дает возможность каждому ученику эффективно использовать учебное время.

Коммуникативная функция дидактических игр состоит в развитии необходимости обмениваться с другими учащимися знаниями, умениями в ходе игр, общаться с ними и формировать при этом приятельские взаимоотношения, проявлять речевую интенсивность. Образуется среда иноязычного общения, объединяются коллективы учащихся, устанавливаются новые эмоционально-коммуникативные связи.

В нынешней философской, психологической, педагогической литературе нет единой классификации игр.

Как показал наш эксперимент, действуя в игровой ситуации, учащиеся легче усваивают учебный материал: дети во время игры проявляют большую активность и заинтересованность, деятельны и довольны, приобретают позитивный настрой, так же как и преподаватель. Дети показывают свои творческие способности и находчивость. Важно отметить, что у детей повысился интерес к английскому языку и мотивация овладения им.

Существуют самые разнообразные игровые способы обучения. Исходя из педагогических целей, методов организации, уровня владения языком выделяют несколько групп игр. Игры могут быть предъявлены как игровые компоненты, ситуаций, тренировки, и быть направленными на другие цели. Игровые приемы отличаются друг от друга по числу игроков, времени проведения и так далее.

#### **Список литературы:**

1. Бочарова Л.П. Игры на уроках английского языка на начальной и средней ступени обучения // Иностранные языки в школе. М., 1996. С.39.
2. Мухина В.С. Детская психология. М., 2012.
3. Мухина В.С. Возрастная психология. М., 2006.
4. Стронин М.Ф. Обучающие игры на уроке английского языка. М., 2001.
5. Фаттахова Л. Т. Игровые технологии на начальном этапе обучения. М., 2007.
6. Максимова Т.М. Игра в обучении иностранному языку.  
URL: <http://main.isuct.ru/files/konf/antropos/SECTION/4/maximova.htm>.
7. URL: Infourok.ru. <https://infourok.ru/statya-na-temu-ispolzovanie-igr-na-urokah-angliyskogo-yazyka-v-nachalnoy-shkole-1160497.html>.
8. URL: Nsportal.ru. <http://nsportal.ru/nachalnaya-shkola/inostranniy-yazyk/2011/11/30/statya-kak-sdelat-interesnym-urok-angliyskogo-yazyka>

## **СТРАТЕГИИ СОВЛАДАЮЩЕГО ПОВЕДЕНИЯ КАК ЛИЧНОСТНЫЙ ФАКТОР РЕАБИЛИТАЦИИ И ВЫЗДОРОВЛЕНИЯ СОМАТИЧЕСКИХ БОЛЬНЫХ**

Последствия инсульта сказываются как на физиологическом, так и на социально-психологическом функционировании человека, проявляющегося в форме тревоги, депрессии, бессонницы, нарушений поведения. Реакции на стрессовую ситуацию болезни именуется копинг-стратегиями, изучение которых позволяет разрабатывать способы психологической реабилитации пациентов [2].

В рамках работы психологической службы ГБУ РД «Городской клинической больницы №1» г. Махачкалы было проведено исследование особенностей совладающего поведения пациентов перенесших инсульт [1]. Проанализированы результаты наблюдения за 50 пациентами (20 женщин и 30 мужчин) в возрасте 50-70 лет, перенесших в 2014-2015 г. инсульт. Через 2 месяца и через 12 месяцев после инсульта все пациенты прошли психодиагностическое обследование. Использовались методы: интегративный тест тревожности (ИТТ), шкала оценки качества жизни (SF-36), оценка копинг-стратегий Э. Хайма, методика (ТОБОЛ), шкала депрессии Зунга. Статистические методы: U-критерия Манна-Уитни, T-критерия Вилкоксона.

Анализ полученных данных производился в двух группах: I группа реабилитации (N=25), проходившие психокоррекцию и имеющие в анамнезе опыт работы с логопедом и психологом, II группа сравнения (N=25) – пациенты, не занимающиеся с психологом и логопедом. По итогам работы в I группе 92% больных регулярно принимали медикаментозную терапию, из них 49% регулярно выполняли рекомендации по физическим тренировкам, а 40% соблюдали диету. Пациентов, полностью не выполняющих рекомендаций врача, среди них не было. Во II группе 40%, 10% и 5% соответственно. По результатам психологического тестирования в I-й группе уровень ситуативной ( $2,5 \pm 1,32$ ) и личностной ( $6,4 \pm 3,35$ ) тревожности в выборке был невысоким. Признаки депрессии выявлены у 25% (клинические проявления у 5%, субдепрессия – у 15%). При повторном тестировании показатели ситуативной тревожности в I группе были значительно ниже, чем во II ( $p = 0,032$ ). Выявлены случаи непродуктивных эмоциональных копингов (подавления эмоций, самообвинения и агрессии): в группе реабилитации (N=7, 10%), в группе сравнения (N=15, 50%). Непродуктивные когнитивные копинг-стратегии (растерянность и смирение) были обнаружены в I и II группах: (N=2, 8%) и (N=7, 28%) соответственно. Продуктивные поведенческие копинг-стратегии (сотрудничество) выявлены только у больных I группы: (N=12, 48%), во II группе преобладало активное избегание (N=20, 80%). Преобладающими типами отношения к болезни у пациентов в группе I являлись эргопатический (48%), анозогностический (28%), гармоничный (16%). В группе II доминирующие типы отношения к болезни: сенситивный (33%), эргопатический (23%), тревожный (16%), анозогностический (9%), апатический (12%), гармоничный (7%).

Оценка качества жизни по методике SF-36 через один год выявила отличия между I и II группами по показателям жизненной активности ( $65 \pm 15$  и  $35 \pm 12$ ,  $p < 0,05$ ) и ролевого функционирования, обусловленного физическим состоянием ( $75 \pm 12$  и  $50 \pm 15$ ,  $p < 0,05$ ).

Пациенты, активно занимающиеся с психологом и логопедом (более 80%) не проявляли выраженных признаков психической дезадаптации, связанных с реакцией на болезнь. У них достоверно чаще использовались продуктивные копинг стратегии, выше оценка качества жизни. На уровне статистической значимости, группа реабилитации чаще обращается к медикаментозному лечению, а также к психокоррекционным и логопедическим занятиям.

Наблюдения за пациентами после инсульта в динамике показали эффективность применения методик психокоррекции в рамках комплексной реабилитации, которые значительно активизируют приверженность пациентов к лечению и улучшению качества их жизни.

### Список литературы:

1. Международная 3-я научно-практическая конференция Медицинская (клиническая психология): исторические традиции и современная практика; 13-15 октября 2016г., Ярославль. «Некоторые особенности совладающего поведения у пациентов после инсульта» - 11 стр. Ссылка для цитирования: [http://www.medpsy.ru/tradit/tradit\\_chapter\\_04.php](http://www.medpsy.ru/tradit/tradit_chapter_04.php)
2. Цветкова Л.С. Нейропсихологическая реабилитация больных. – Воронеж: МОДЭК, 2004. – 424 с.
3. Володина Л.Н. Типы отношения к болезни и возможные пути психокоррекции у пациенток с раком молочной железы // Организация онкологической службы, лечение и реабилитация больных злокачественными опухолями основных локализаций: Материалы межрегиональной научно\-/практической конференции. -- Рязань, 1996.
4. Далгатов М.М., Муталимова А.М. Материалы научно\-/практической конференции <<Актуальные вопросы психологии здоровья и психосоматики>>. -- Махачкала, 2015. -- С.21\-/26.
5. Ярославская М.А. Исследование пассивных видов совладающего со стрессом поведения как механизмов адаптации/дезадаптации к заболеванию у больных хроническими неспецифическими заболеваниями легких // Вестник Московского Университета. Серия 14. <<Психология>>. -- 2011. -- №1. -- С. 125\

*Кубатаева П.А.*

*Дагестанский государственный университет*

*[kubataevarsen@gmail.com](mailto:kubataevarsen@gmail.com)*

## НАСВАЙ. ПОСЛЕДСТВИЯ УПОТРЕБЛЕНИЯ И СПОСОБЫ БОРЬБЫ С РАСПРОСТРАНЕНИЕМ.

Что из себя представляет насвай?

### **Насвай**

Насвай – это вещество, родиной которого является Средняя Азия. Там он считается обычным табачным изделием, распространяется абсолютно легально и без ограничений по возрасту. В основе названия вещества, по всей видимости, лежит слово «нас», обозначающее растение, из которого его готовили раньше. В настоящее время в качестве главного ингредиента применяется махорка или табак, который часто заменяют более дешевой табачной пылью. Некоторые производители подменяют основные компоненты веществами более сильного действия.

Разновидностей насвая существует множество, в зависимости от региона производства выделяют ташкентский, ферганский и другие. Однозначно сказать как выглядит насвай нельзя, поскольку внешний вид смеси может существенно отличаться: от шариков зеленого цвета, пропитанных водой или маслом, до серовато-коричневого порошка или даже пыли. Бытует мнение, что свежий насвай должен выглядеть как большие зеленые зерна, а подпорченный – как очень темная пыль.

Насвай производится исключительно кустарным методом. Иногда его называют жевательным табаком, однако смесь не жуют, а просто держат за губой или за щекой. Из ротовой полости происходит всасывание активных веществ в кровь.

### **Из чего делают**

**Главным ингредиентом насвая является табак или махорка, но также в его состав добавляют:**

- гашеную известь;
- верблюжий навоз;
- куриный помет;
- золу растений;
- масло;
- сухофрукты;
- приправы.

Для удешевления насвай могут производить из табачной пыли, клея, извести и масла

либо воды, из чего формируют шарики. В странах Средней Азии, где это вещество пользуется особой популярностью, существует множество рецептов. В некоторых из них табачная пыль заменяется более активными веществами. Большинство ингредиентов смеси выполняют функцию формообразования при гранулировании пылеобразных табачных отходов. За счет извести меняется реакция среды, в результате чего улучшается всасывание никотина через ротовую полость. Вместо этого компонента может использоваться куриный помет или верблюжий навоз. Полученная смесь имеет неприятный запах и вкус, которые не ощущаются только потому, что для их маскировки используют разнообразные приправы, сухофрукты. При исследовании состава насвая в нем также обнаруживаются мышьяк, кадмий и ртуть, которые являются ядами и представляют опасность для организма. Человеку, который хочет попробовать эту смесь, достаточно узнать ее состав, чтобы испытать стойкое отвращение к ингредиентам.

### **Свойства**

Употребление насвая распространено среди подростков в школах. Они верят обещаниям нечестивых продавцов, которые заявляют, что эта смесь помогает избавиться от никотиновой зависимости. Стоит насвай дешевле сигарет, а продают его даже несовершеннолетним.

В результате общедоступности смеси подростки попадают под психологическую и никотиновую зависимость. Опасность действия вещества в том, что концентрация никотина в нем значительно выше, чем в сигаретах. По этой причине его с уверенностью можно назвать наркотиком.

Насвай закладывают за щеку или за губу: за счет извести в ротовой полости меняется кислотность, а затем никотин быстро всасывается в кровь через слизистую.

### **Развивается ряд эффектов:**

- Легкая расслабленность.
- Покалывание в руках и ногах.
- Головокружение.
- Помутнение в глазах.

Эти эффекты длятся 5-7 минут, не дольше. Однако за краткосрочное состояние эйфории приходится платить множеством осложнений и побочных эффектов, вплоть до поражения внутренних органов и онкологических заболеваний.

### **Последствия и вред от употребления насвая**

Изучая предложения о продаже насвая, создается впечатление об отсутствии вреда для человеческого организма. А многие рекламные лозунги даже гласят, что вещество помогает побороть никотиновую зависимость. Но на практике насвай не является безобидной смесью. Это наркотик, с последствиями употребления которого столкнулись многие специалисты. Знать, к чему приводит зависимость от насвая, нужно всем, особенно подросткам, которые в погоне за "взрослой жизнью" забывают о своем здоровье.

Употребление насвая приводит к тяжелым последствиям для организма:

- Наркотик взаимодействует со слизистой ротовой полости, что приводит к образованию язв, приносящих нестерпимое жжение. Вещество оказывает воздействие на десны, образуется пародонтоз, в результате чего крошатся и выпадают зубы. Появляется неприятный запах изо рта. Язвочки начинают кровоточить, усиливая неприятный запах, исходящий от дыхания.

- Никотин и другие активные вещества стремительно разносятся по организму, приводят к дисфункции печени, желудка, кишечника. Зависимость от насвая нередко сопровождается нарушением пищеварения, постоянной диареей, рвотой. Развиваются заболевания желудочно-кишечного тракта: гастрит, язва, рак.

- Входящие в состав наркотической смеси металлы вызывают тяжелые поражения печени и почек.

- Наличие в составе фекалий приводит к паразитарным заболеваниям.

- Ухудшается память, внимательность

- Возникает нервная гипервозбудимость, галлюцинации.

При регулярном употреблении насвая происходят глобальные изменения в организме. В первую очередь, страдает нервная система из-за входящих в состав психотропных ве-

ществ. Человек начинает испытывать во время ломки не только физические, но и психические страдания.

Зависимость приводит к нарушениям в работе иммунной системы, организм становится более восприимчив к болезням. Длительное и регулярное употребление насвая – это путь к онкологическим заболеваниям и верной смерти. И больше всего этому подвержены подростки и дети.

Психологическая зависимость от насвая

Серьезной проблемой является развитие психологической зависимости от насвая - такового эмоционального состояния, для которого характерна тяга и сильное, подчас непреодолимое, желание принять очередную дозу вещества для получения связанных с ними ощущений удовольствия, расслабления, отключения от жестких реалий повседневной жизни, либо для снятия негативных эмоций.

У подростков психологическая зависимость от насвая формируется очень быстро и протекает в тяжелой форме. Ребенок становится **крайне зависим от получаемых ощущений**, которые он испытывает в момент употребления вещества и непосредственно после его приема.

Дети из неблагополучных семей и те, у кого не складываются отношения с родителями, чаще остальных «подсаживаются» на насвай.

Кроме того, серьезную психологическую проблему составляет распространенное ошибочное мнение о безвредности и безопасности насвая, как эффективного средства для поднятия настроения. Попав в зависимость от насвая, человек, в погоне за новыми, более яркими ощущениями начинает злоупотреблять алкоголем и переходит на тяжелые наркотики.

### **Способы борьбы с распространением**

Несмотря на высокую потенциальную опасность табачно-навозной смеси, круг ее поклонников в России с каждым годом становится все шире. Этому способствуют копеечная цена и доступность — зелье можно купить у торговцев овощами на рынке. Ну а самая главная причина того, что российских детей всего за несколько лет основательно подсадили на жвачку из помета, — чудовищные пробелы в федеральном законодательстве.

Если в странах Евросоюза еще в 2001 году были запрещены производство и продажа любого табака, используемого орально, кроме классического жевательного, то в России насвай узаконен вступившим в силу 26 декабря 2009 года «Техническим регламентом на табачную продукцию».

В первой главе регламента насвай обозначен как «вид некурибельного табачного изделия, предназначенного для сосания и изготовленного из табака, извести и другого нетабачного сырья». Во второй главе — «Требования к ингредиентам табака сосательного (снюса), табака жевательного и насвая» — сказано: «не допускается использование в качестве ингредиентов... иных веществ, кроме пищевых продуктов, пищевых добавок и ароматизаторов, разрешенных для использования в пищевых продуктах в соответствии с законодательством Российской Федерации».

С одной стороны, законодатель признает наличие в насвае извести, с другой — запрещает использование непищевых ингредиентов.

Дальше — больше. Согласно документу, насвай, как и другие табачные изделия, должен иметь акцизную маркировку и сопровождаться подробной информацией для потребителей, вплоть до надписи «Это табачное изделие вредит вашему здоровью». Надо ли говорить, что в России нет ни одного легального насвая? Такие действия федеральных законодателей привели к тому, что насвай получил в России странный, двойственный статус — законно-нелегальный.

Это зелье можно ввозить на территорию страны — до 250 граммов без декларации. Продавать насвай тоже безопасно. Поскольку это изделие — кустарного производства, то на витрину его никто не выставляет. А Роспотребнадзор вправе проверять лишь товар, находящийся в легальном обороте..

Для того чтобы поймать за руку торговца, реализующего табачное изделие несовершеннолетним, нужна так называемая «проверочная закупка». Полномочия на ее проведение есть у правоохранительных органов.

Для борьбы с распространением насвая нужно усилить меры профилактики и начать «антинасвайную» работу с детьми и их родителями.

По данным Узбекстанского республиканского онкологического центра, более 80 процентов больных с диагнозом «рак ротовой полости и гортани» потребляли насвай.

**Куданова З.К.**

Дагестанский государственный университет  
Научный руководитель: к.п.н., доцент **Пренко Л.И.**, ДГУ

## ПАРАЛЛЕЛЬНЫЕ НАИМЕНОВАНИЯ ДЛЯ ОБОЗНАЧЕНИЯ ЛИЦ ЖЕНСКОГО ПОЛА В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ СФЕРЕ

Объектом исследования нашей статьи являются гендерно маркированные лексические единицы названий профессий и должностей, а предмет исследования - параллельные наименования для обозначения лиц женского пола.

Вопрос рода и феминизации наименований профессий, должностей, титулов и званий является сегодня той областью, где можно наблюдать *in vivo* эволюцию языка как отражение развития общества. Как известно, одним из основных требований феминистической критики языка является требование номинации лиц обоих полов, т.к. язык отражает вертикальное и горизонтальное разделение, которое существует в любом, в том числе и французском, обществе. Таким образом, феминизация профессий и должностей выходит за рамки чисто грамматической проблематики, она затрагивает также место женщин в государстве и обществе, становясь для лингвиста семантико-прагматической и дискурсивной проблемой.

Гендерная андроцентрическая асимметрия поддерживается во Франции критическим отношением органов, ответственных за нормирование французского языка, к государственной политике феминизации и деятельностью существующей с XVII века Французской Академии. Несмотря на это, повседневный французский язык, т.е. узус, стремится к феминизации данного класса существительных, что идет иногда вразрез с институциональными установками. Называя женщину врача «*unmédecin*», а не «*unemédecin*», говорящий чувствует определенную семантико-когнитивную несогласованность, обозначая женский референт номинацией мужского рода. Существующий разрыв между установленными языковой нормой формами и узусом находит свое отражение в языке СМИ, так как именно они наиболее оперативно реагируют на любые языковые изменения.

Незакрепленность орфографической нормы нередко приводит к одновременному употреблению в языке двух конкурирующих *наименований* форм женского рода и, соответственно, одновременному параллельному их употреблению в медийном дискурсе, иногда даже в корпусе одной статьи. Материалом для исследования послужили две обширные статьи: «*Légion d'honneur: la promotion de Pâques. Célèbres ou inconnues du grand public, 535 personnalités font leur entrée dans l'ordre ou se voient promues*» и «*Les 577 députés de la nouvelle Assemblée nationale*», опубликованные в популярных ежедневных французских газетах «*Le Figaro*» и «*Le Monde*» соответственно.

Рассмотрим анализируемое явление на примерах, извлеченных из данных источников. К наиболее спорным исследуемым лексическим единицам можно отнести такие формы, как:

**1. Chef – cheffe.** Согласно справочнику по феминизации наименований «*Femme, j'écris ton nom...*» [Femme, j'écris ton nom 1999: 73], форма наименования *chef* во французском языке не меняется независимо от представителя профессии, гендерное различие передается аналитическим путем, в отличие от швейцарского французского, в котором используется слово *cheffe*. Тем не менее, в нашей картотеке зарегистрированы примеры употребления лексемы *cheffe* и во французском контексте:

**2. Conseiller – conseillère.** Лексема *unconseiller* полисемантическая. Первое значение по словарю «*Le Petit Larousse*» 2009: *personne qui donne des conseils (Tom, кто дает советы)* имеет формы мужского и женского рода - *unconseiller / une conseillère*.

Во втором значении: *magistrat ayant une position hiérarchique élevée* (магистрат, зани-

мающий высокую должность; советник, член совета) в словаре отмечена лишь форма мужского рода [Jeuge-Maynard 2009: 238]. Нами отмечены и случаи употребления в прессе данной лексической единицы во втором значении - в форме *conseillère*.

**3. *Député sortant – députée sortante.*** Адъективная группа *député sortant* встречается в одной и той же статье во всех четырех возможных вариациях грамматического согласования: *député sortant*, *députées sortante*, *député sortante*, *députées sortant*. Подобная вариативность приводит иногда к грамматической несогласованности прилагательного *sortant* с существительным, как в последних двух примерах.

**4. *Professeur – professeure.*** Форма женского рода *professeure* уже закреплена в словаре «*Le Petit Larousse illustré*» [Jeuge-Maynard 2009: 978], однако в медийном дискурсе распространена в той же мере форма общего рода (мужского) *professeur*.

**5. *Directeur – directrice.*** Феминизированное наименование *directrice* было официально закреплено в словарях еще в начале XX века (*Petit Larousse illustré* 1919) и используется как в деловой, административной сферах, так и в бытовой. Тем не менее, наряду с формой женского рода *directrice*, мы можем встретить в рамках одной газетной статьи форму мужского рода *directeur* вместо женского.

В количественном отношении в проанализированных статьях преобладают феминизированные наименования профессий и должностей:

Статья «*Légion d'honneur: la promotion de Pâques. <...>*»: *conseillère* (9) – *conseiller* (1), *chef* (6) – *chefe* (3), *professeure* (5) – *professeur* – (4), *députée* (3) *député* (0).

Статья «*Les 577 députés de la nouvelle Assemblée nationale*»: *conseillère* (60) – *conseiller* (7), *professeure* (0) – *professeur* (6), *députée sortante* (51) – *député sortant* (7) – *députée sortante* (2) – *député sortant* (1), *directrice* (8) – *directeur* (1).

В процессе исследования гендерно маркированной лексики наименования профессий и должностей нами выявлено значительное доминирование мужского референта, как общечеловеческого, а также некоторый рост феминизированных наименований в языке СМИ. Это позволяет согласиться с И. Ю. Николаевой, которая пишет: «Происходящие в обществе события, тенденции влияют на язык, который, с одной стороны, является развивающейся системой и постоянно обогащает свой словарь новыми словами, а с другой стороны, обладает достаточно мощной консервативностью и для включения неологизмов в активный словарь носителей языка требуется время. Степень устойчивости (живучести) новых слов также различна» [Николаева 2010: 2].

Если на данном этапе и наблюдается тенденция употребления параллельных обозначений феминизированных профессий и должностей и их орфографическая нестабильность, постепенно она должна исчезнуть, вытесняя привычку и стереотип названия профессий и должностей только по мужскому роду.

«Феминизация названий профессий коррелирует с возрастающим количеством женщин, которые занимаются этой профессией. Такая взаимозависимость подтверждает необходимость кодификации новообразованных идиом, то есть, внесения дополнений в лексикографию с целью утверждения равноценного присутствия женщин во всех сферах общества» [Капак 2013: 50].

### Список литературы

1. Капак Ю. Н. Гендерные феминно маркированные неологизмы в современной немецкой идиоматике // Сб. научных трудов SWorld. Перспективные инновации в науке, образовании, производстве и транспорте. Т.34. № 4. Иваново: ООО «Научный мир», 2013. С. 41-50.
2. Николаева И.Ю. Наименование лиц женского пола по профессии, должности. М., 2010
3. Auge C. *Petit Larousse illustré*. Paris, 1919.
4. *Femme, j'écris ton nom. Guide d'aide à la féminisation*. Paris: Documentation française, 1999.
5. Jeuge-Maynard I. *Le Petit Larousse illustré* 2009. Paris, 2009.

## **ПРОБЛЕМА ЛИКВИДАЦИИ НЕГРАМОТНОСТИ В ДАГЕСТАНЕ В 1926-1940 ГГ.**

Развитие школьного образования и повышение образовательного уровня населения тесно было связано с проблемой ликвидации неграмотности и малограмотности среди взрослого населения. В Дагестане вопрос ликвидации неграмотности стоял намного острее, чем в центральных областях страны. Грамотность населения Дагестана в начале XX века составляла около 10%, и предстояло обучить 9/10 неграмотного населения. Для руководства этой работой в 1920г. была создана областная секция по борьбе с неграмотностью и тогда же начали возникать первые ликпункты в городах и селах Дагестана. По данным Ревкома Дагестана на январь 1921г. в республике насчитывалось 145 школ грамоты для взрослых [6, с.314].

В первые годы Советской власти Дагестан не располагал достаточными материальными и интеллектуальными ресурсами для широкого развертывания работы по ликвидации неграмотности населения. Поэтому работа эта наталкивалась на большие трудности. Чтобы ликвидировать неграмотность в короткие сроки, нужно было построить много общеобразовательных школ и ликпунктов, подготовить учителей, умеющих преподавать на родном языке, имеющих общую и специальную педагогическую подготовку. Необходимо было также создать новые учебники на родных языках и обеспечить ими учащихся, издать соответствующую учебно-методическую литературу и т.д.

В 1925/26г. число ликпунктов в Дагестане достигло 285 с контингентом обучающихся 8550 человек [3, с.21]. Однако к середине 20-х годов грамотность населения Дагестана оставалась еще крайне низкой. По материалам Всесоюзной переписи 1926г. грамотность населения в республике составляла всего 12,2% [2, с.342-343].<sup>2</sup>

В 1927/28г. число ликпунктов в Дагестане возросло до 420, в них занималось 11497 неграмотных. В этом учебном году ассигнования на ликвидацию неграмотности возросли более чем на 88%. Большое значение для улучшения работы по обучению взрослого населения, имел перевод письменности народов Дагестана на латинизированный алфавит (1928г.) и издание на нем учебников и пособий, газет и книг.

Новая власть понимала, что преодолеть массовую неграмотность невозможно без вовлечения в решение проблемы широкой общественности. Поэтому в 1924г. в республике было создано отделение Общества «Долой неграмотность» (далее ОДН), которое возглавил Н. Самурский - председатель ДагЦИКа. В результате проделанной к 1928г. неграмотность ликвидировали более 21 тыс. человек [1, с.226]. Однако, темпы ликвидации неграмотности населения республики все еще оставались недостаточными.

20 октября 1931г. бюро Дагестанского обкома партии приняло решение о проведении в республике культсанпохода. Перед культсанпоходом ставилась задача ликвидации в кратчайший срок неграмотности и культурной отсталости населения. Благодаря энтузиазму населения, и массово-разъяснительной и организаторской работе всех республиканских властных структур, помощи Северокавказского края Дагестанская АССР значительно продвинулась вперед в деле обучения взрослого населения.

К 1 марта 1932 г. в республике работало более 5 тыс. ликпунктов, в которых обучалось 198 тыс. человек, функционировали 1472 школы малограмотных, где обучалось 72 тыс. человек [4, с.247].

В 1933/34 учебном году, вместо трёхмесячного ликпункта создаётся трёхгодичная школа взрослых с учебной программой начальной школы.

Правительством республики были увеличены ассигнования на ликвидацию неграмотности. Так, в 1935-36 учебном году на обучение взрослого населения было израсходовано 1436,2 тыс. рублей, а в 1936-37 учебном году уже 5571,4 тыс. рублей [3, с.22]. Это дало возможность значительно увеличить, сеть школ взрослых и улучшить качество обучения. В 1936г. в Дагестане было обучено 64698 человек взрослого населения.



По данным Всесоюзной переписи населения 1939 г. грамотность населения Дагестана в возрасте от 9 до 49 лет составила 82,5% [5, с.144]

Таким образом, к началу Великой Отечественной войны в Дагестанской АССР была в основном решена проблема ликвидации массовой неграмотности взрослого населения, преодолен разрыв в уровне грамотности сельских и городских жителей республики.

#### **Список литературы:**

1. Булатов Б.Б Из истории социально-экономического и культурного развития Дагестана в конце XIX- середине XX вв. Махачкала, 2003. С.226
2. Всесоюзная перепись населения 1926 г М., 1928 Т.5. С. 342-343.
3. Ибрагимов Т.А. Образование в Дагестане во второй половине 20-х-30 годы XX века/ Автореферат диссертации на соискание ученой степени, кандидат исторических наук. Махачкала, 2006. С. 21.
4. История Дагестана. Т.Ш. М., «Наука», 1968. С. 247.
5. Итоги Всесоюзной переписи населения 1959 г. РСФСР. М, 1963. С.144
6. Революционный комитет Дагестана. Сборник документов и материалов. С. 314.

*Магомедова А. Н.*

*Техникум дизайна, экономики и права*

### **МОЙ ГОРОД В БУДУЩЕМ**

Описание того места где ты живешь можно рассказать в прошлом, настоящем, и будущем. Мне хотелось бы представить себе каким я вижу свой город в будущем. Без прошлого нет настоящего без настоящего будущего, эта связь всю жизнь будет иметь место быть между временами. Говоря о том, как мне представляется город в будущем я наверно буду исходить от того, что происходит сегодня. Город имеет уникальные возможности от предгорья до самого моря, поэтому если честно иногда бывает даже трудно представить свой город через каких-то два или три года учитывая высокий уровень урбанизации, инвестиции и в целом изменения, происходящие в различных отраслях, которые не могут не влиять на будущее города. Мне хотелось бы чтобы было как можно больше развлекательных комплексов и кинотеатров, что касается красот города то это может быть дополнено фонтанами и большими парками.

Также интересно было бы увидеть большое количество кораблей в порту с разных стран учитывая развития морского порта. Иными словами, хотелось бы, чтобы фантазии воплотились в реальность. Больше всего я верю в наших людей, которые объединив свои силы непременно смогут усовершенствовать свой маленький мир, в котором они проведут всю свою жизнь. Поэтому и город не становится исключением, он непременно станет лучше. Во-первых, в недалеком будущем все города будут сиять чистой и порядком. Современные технологии достигнут идеала, превратив все заводы и фабрики на экологически безопасные.

Теперь небо, не будет усеянное облаками со смертельно опасными химическими отходами. Вода будет чистой и прозрачной. Никто даже не будет бояться за содержание в ней опасных веществ. Технологии настолько приблизятся к идеалу, что автомобили больше не будут загрязнять окружающую среду. Они будут работать исключительно на экологически чистом топливе. Во-вторых, городская жизнь станет намного благополучной для жизни. Каждый житель будет чувствовать свою значимость в существовании своего населенного пункта. В городе будущего будет расположено большое количество уютных кафе и магазинов. Значительного развития достигнут разного рода службы по предоставлению услуг. Достаточно большое внимание будет уделяться и местам проведения свободного времени, где все обитатели и гости будут иметь возможность вволю отдохнуть и просто весело провести выходные. Парки, театры, кинотеатр, игровые площадки станут свободными для посещения. Города, в которых не будет размещено ни одного водоема, будут оснащены аквапарками. Люди просто наслаждаться жизнью. Конечно, возможно мой идеальный город

будущего имеет несколько фантастические очертания, но я свято верю, что оно все-таки будет таким, стоит только захотеть и приложить хотя бы минимальные усилия. Мы живем в прекрасном городе. Я очень люблю его и, конечно же, хочу, чтобы он становился все лучше и лучше. Каждый день наша жизнь меняется, меняется и облик городов, в особенности таких важных и больших, как наш. Мне нравится, что он растет и облагораживается, становится таким красивым и современным: улицы — просторнее и чище, тротуары выложены разноцветной плиткой, а вдоль них тянутся аккуратные зеленые газоны. По вечерам весь город освещается многочисленными фонарями, и думаю, что в дальнейшем в его украшение будет вкладываться еще больше фантазии. Я словно вижу Донецк, состоящий из прозрачных зданий. На всех площадях и в сквериках, перед каждым солидным зданием будут бить чудесные фонтаны, один лучше другого. Струи их будут разноцветными, а вокруг в течение всего дня будет звучать музыка, Заполняя город соответствующим настроением. Днем это будут веселые, жизнерадостные мелодии, а вечером — спокойные, романтические. Кроме того, я представляю себе наш город утопающим в цветах и деревьях. Ведь природа — это залог чистоты воздуха, радости и вообще всей жизни. Выходные обязательно будут днями отдыха для всех. И люди смогут выбираться на природу: гулять по дорожкам скверов и парков, слушать пение птиц, дышать свежим воздухом. И все это в пределах города. Раньше Донецк был городом миллиона роз. Я думаю, они снова возродятся. Потому что розы — прекрасные цветы, и люди, которые по пути в школу или на работу будут любоваться их великолепием, обязательно будут испытывать чувство радости и вдохновения. Они будут учиться и работать с большим желанием и удовольствием. А это, в свою очередь, будет способствовать процветанию нашего города. Ведь радостные люди дарят радость всему вокруг. Я представляю себе, как изменятся в будущем школы. Уже сейчас в нашу жизнь стремительно входят компьютеры и современные технологии. И я считаю, что школы тоже должны перейти на обучение с помощью компьютеров. Это облегчит и сделает более увлекательной учебу и упростит учителям оценку знаний. А может быть, знания вообще будут оценивать машины. А учителя будут преподавать в более свободной и интересной форме: с помощью музыки, занимательных рассказов и доверительных бесед с учениками. И не придется пачкать горы бумаги, переписывая с черновика на чистовик свои работы. У каждого ученика на столе будет стоять компьютер, на котором легко и быстро можно написать контрольную работу или сочинение, тут же исправить свои ошибки и отправить на компьютер учителю. Вот будет здорово! А чтобы свободное время школьники проводили с таким же удовольствием и пользой, будут созданы центры отдыха, где каждый найдет занятие по своему вкусу. Кто-то захочет заняться спортом, посетить бассейн или поиграть в бильярд или боулинг. Другие предпочтут посмотреть любимые фильмы на большом экране или в зале со стереоэффектом. Третьи с удовольствием потанцуют или послушают музыку. А может, кто-то просто придет пообщаться с такими же ребятами и завести новых друзей. Ведь, чем больше у тебя друзей, тем интереснее и насыщеннее твоя жизнь. Вот таким я представляю свой любимый город. И я надеюсь, что все эти перемены произойдут в недалеком будущем и я успею приложить к этому свои усилия, внести свой вклад в развитие и процветание нашего города.

#### **Список литературы:**

1. [klassreferat.ru]
2. [referatikk.ru]

## **ЛЮБОВНАЯ ЛИРИКА В. В. МАЯКОВСКОГО**

Владимир Владимирович Маяковский был одним из самых талантливых футуристов. Он являлся реформатором стиха и мастером художественного слова, ввел в поэзию новые принципы рифмовки. Его значение в литературе очень велико. Интерес у читателей и слушателей вызвала устремленность эстетики поэта в будущее, стремление его с помощью искусства на жизнь общества.

С Маяковским часто вступали в полемику, которая велась в процессе борьбы литературных группировок и выходила за рамки приличия, и эти споры о творческом методе поэта продолжились и после его смерти.

Лексика произведений Маяковского необычайно широка, включает в себя живую речь с её бытовыми и профессиональными словами. В ней имеются слова «высокой» поэзии и разговорной. Его поэзии присущи увеличительные и уменьшительные формы слов; использование префиксов, которые усиливают экспрессию и действительность глаголов. Поэт создаёт новые слова, отыскивая для этого возможности в действующих в языке корнях, суффиксах, флексиях. Для достижения новых смысловых оттенков он часто изменяет суффиксы. Поэт не признавал полных рифм, когда совпадают слова, части языка, не использовал традиционных рифм. Он рифмовал разные части речи, образовывал рифмы в середине строки, фонетические рифмы. В его стихах могли рифмоваться начало и конец строк и даже слова, которые принадлежат к разным строфам. Он использовал нестандартный отбор слов, нестандартное словоизменение, нестандартное словообразование, словоосмысление, фразосочетание; фигуры обращения не относились к области языка поэта, - это были фигуры мысли, а не слова [1].

Стих его строился не в постоянном чередовании ударных и безударных слогов, а на количестве ударений.

Маяковский стремился создавать оригинальные образы, совершенно неожиданные, поражающие своей необычностью. Часто они основаны на футуристических «сдвигах», то есть на изображении предметов не в реальном, а в «смещенном», искаженном виде, как они могут иногда возникнуть в субъективном восприятии поэта.

Любовная тема – одна из ведущих в лирике В. Маяковского, она нашла воплощение в дореволюционном периоде творчества поэта, представлена в его многочисленных стихотворениях и поэмах. Поэт изображает неразделенную любовь, которая характерна для этого периода его творчества, что позволило Маяковскому раскрыть трагедию человека в бездушном мире среди жестоких и равнодушных людей, в котором искренние чувства обесценены корыстью и денежным интересом. В дооктябрьском творчестве можно обратить внимание на «Облако в штанах», «Флейту-позвоночник», «Человек». Поэма «Про это» среди всех произведений является вершинным. В нем поэт говорит о любви как о чувстве, которое окрыляет человека, вдохновляет на новые творческие подвиги. Основным интересом в поэме представляют чувства стремления, мысли, воплощенные в ней; это психологически-философская поэма. Поэт прибегает к фантастическим образам именно для того, чтобы с предельной силой выразить свой внутренний мир, падения и взлеты, бушующие в нем страсти.

В центре поэмы – враждебный собственнический мир, воинствующий лирический герой и его страстная мечта о будущем.

Тема любви у поэта всегда была одной из важнейших тем. В «Про это» поэт говорит о любви как о чувстве, которое окрыляет человека, вдохновляет на новые творческие подвиги; с одной стороны, «Про это» – гимн любви к великому чувству, с другой – ненависть к силам, удушающим ее.

Тема любви из-за специфики стиля, гиперболизма у Маяковского приобретает нетрадиционный оттенок. Кажется, что поэт говорит понятно, понимает, чувствует как все, но выражает это какими-то другими словами, как-то иначе. Для описания и подчеркивания

чувств поэты используют природу. У Маяковского в произведениях нет пейзажа, нет природы. Это делает даже нежные чувства какими-то грубыми, но не менее сильными. За гиперболическими, футуристическими образами, отражениями скрывает обычный романтик с ранимой душой.

В стихотворениях Маяковского показана предельная напряженность чувств, описательный характер ему не свойственен. Лирический стих Маяковского представляется действенным, активным, рассчитывает на участие в нем читателя. Страстный темперамент поэта находит отражение в его лирических текстах. Ему необходимо тронуть сердце читателя. Вся мощь его лирических произведений в накале чувств, заряженности великой идеей. Маяковский не рассказывает, он доказывает и убеждает.

#### **Список литературы:**

1. Гаспаров М. Я. Владимир Маяковский // Очерки истории языка русской поэзии XX века: Опыт описания идиостилей. – М., 1995.
2. Гончаров Б. П. О поэтике Маяковского. – М.: Знание, 1973.
3. Перцов В. О. Маяковский. Жизнь и творчество. – М.: «Наука», 1969.

*Махмудова К.Г.*

*Дагестанский государственный педагогический университет  
[m-medina71@yandex.ru](mailto:m-medina71@yandex.ru)*

### **СОЦИАЛЬНО-КУЛЬТУРНАЯ ФУНКЦИЯ ФЕСТИВАЛЯ НАРОДНОГО ТВОРЧЕСТВА В КУЛЬТУРНОМ ПРОСТРАНСТВЕ РЕГИОНА**

Целью региональной культурной политики современного периода стало сохранение богатого культурного наследия Дагестана, ранее сложившейся системы институтов культурной жизни республики. Данная проблема актуальна в условиях глобализационных процессов, когда происходит ассимиляция этнической индивидуальности, и воздействия религиозной идеологии, инспирирующей религиозный идентитет. В данных условиях становится актуальным сохранение этнокультурной традиции и популяризация нематериального культурного наследия в среде современной городской молодежи Республики Дагестан. Показательно, что необходимость сохранения культурной традиции отмечена в программных документах – основах культурной политики РФ, Стратегии государственной культурной политики, Концепции региональной культурной политики Республики Дагестан. В Республике Дагестан, в частности, реализуется комплекс проектов, направленных на актуализацию традиционной культуры, народной музыки в региональном культурном пространстве.

Проблему сохранения этномызыкальных традиций в определенной степени решают многочисленные фольклорные коллективы, создаваемые на базе районных учреждений культуры. Назовем некоторые из них. Этническую песенно-танцевальную культуру даргинцев представляют вокально-хореографический ансамбль «Уркарах», вокально-хореографический ансамбль «Леваши». Аварский песенно-танцевальный фольклор представлен творчеством фольклорного ансамбля «Гуниб», хореографического ансамбля «Гергебиль», фольклорного коллектива «Унцукульские узоры» и др. Фольклорные исполнители Южного Дагестана участвуют в ежегодном фестивале «Мелодии и ритмы Шалбуздага», который проводится в Ахтынском районе. Знаковым явлением в музыкальном фольклоре кумыков является хоровое мужское многоголосие. Эрпелинский народный хор ветеранов и Казанищенский народный мужской хор – фольклорные коллективы Буйнакского района. Сохранению этномызыкальной традиции ногайцев способствуют Ногайский государственный оркестр народных инструментов, Государственный фольклорно-этнографический ансамбль «Айланай». Деятельность народных коллективов, функционирующих в структурах министерства культуры РД, муниципальных отделов культуры направлена на сохранение традиции и отражает этническое разнообразие дагестанских автохтонов [4, с. 516].

Сохранение этнокультурной традиции дагестанских автохтонов реализуется в организации и проведении фестивалей традиционной культуры народов Дагестана и Северного Кавказа. Крупные фестивальные проекты, такие как, «Горцы», «Каспий – берега дружбы» проводятся при поддержке Министерства культуры РФ и Министерства культуры Республики Дагестана. Фестиваль «Горцы» включен в комплекс мероприятий по реализации Федеральной целевой программы «Культура России (2012–2018 годы)» и в календарь Международной организации по народному творчеству. Высокий статус фестиваля «Горцы», подтверждаемый фактом поддержки со стороны ЮНЕСКО, обеспечивает ему большую аудиторию и широкую географию участников.

В фестивале принимали участие представители российских регионов, фольклорные коллективы Азербайджана, Мексики, Индии, Ирана, Словакии, Таиланда, Турции, Хорватии, других стран. Более 20 фольклорных ансамблей представлено на каждом фестивале из Дагестана. В рамках фестиваля «Горцы» работают выставки изделий мастеров декоративно-прикладного искусства и народных ремесел, научная программа фестиваля включает конференции и круглые столы по проблемам сохранения культурного наследия и вопросам функционирования традиции в глобальном пространстве. Широкое освещение программы фестиваля происходит в региональных СМИ: «Международный фестиваль «Горцы» демонстрирует не только фольклорное своеобразие, уникальную этнокультуру дагестанских народов, но и укрепляет дружеские связи, служит взаимообогащению культур, поднимает позитивный имидж республики. Всего в фестивале «Горцы» за время его проведения участвовало около 40 творческих коллективов из зарубежных стран и около 90 – из российских регионов» [3].

Фестивальный проект «Каспий – берега дружбы», проводимый при поддержке Министерства культуры республики, создан в 2011 г. и призван консолидировать культурный потенциал народов прикаспийских стран. Фестиваль проводится раз в два года, в его программе участвуют творческие коллективы Азербайджана, Ирана, Туркменистана, Казахстана и прикаспийских регионов России: Дагестана, Калмыкии, Астраханской области.

Один из популярных регулярных проектов – созданный в 2013 году фестиваль традиционной культуры «Цамаури». Его проведение первоначально локализовалось Тляратинским районом республики Дагестан, но в последующие годы фестиваль вышел на республиканский уровень, соответственно, расширился этнографический контент проекта. В программе ежегодного фестиваля «Цамаури» – аутентичная музыка и хореография, демонстрация этноподворий сельских поселений, выставка-продажа декоративно-прикладных изделий дагестанских мастеров. В целом, фестивали народной культуры органично вписываются в контекст праздничной культуры региона, поскольку чаще всего становятся компонентом крупного проекта, связанного с государственным или региональным праздником. Так, например, в сентябре 2017 года фестиваль «Цамаури» проводился в рамках празднования Дня города Махачкалы, а фестиваль «Горцы» по времени проведения совпадает с празднованием 12 июня Дня России. Таким образом, фестиваль оказывается составной частью кластера праздничных мероприятий, что повышает его социально-культурный статус и обеспечивает возможность привлечения широкой аудитории благодаря культурному туризму. Фестиваль народного творчества позволяет стороннему зрителю активно участвовать в программе праздника, создавая необходимый для подобных проектов эффект массовости.

Популярность, востребованность в социокультурном пространстве республики фестивалей народного творчества обусловлена приоритетной ролью институтов традиционной культуры в системе ценностей дагестанских автохтонов. В настоящее время в Дагестане, благодаря активной внутренней миграции, городское население количественно уступает сельскому [2]. С одной стороны, данное обстоятельство актуализирует необходимость развития городской, урбанизированной культуры, повышает необходимость социально-культурных проектов в области современной культуры, с другой – объясняет активное присутствие народной традиции в культурном контексте региона.

Неравномерность модернизационных настроений на территории страны – предмет исследования современных ученых. В частности, отечественный философ В.А.Авксентьев указывает на свойственное Северному Кавказу преобладание традиционалистских умонастроений [1, с. 371]. Принимая во внимание наблюдение ученого, отметим присутствие в

культурном пространстве Дагестана как явлений, свидетельствующих о приоритетной роли традиционности и этнической идентичности, так и высокий интерес к художественным «событиям», выходящим за границы традиционной культуры. В настоящее время программы фестивалей народного творчества собирают широкую зрительскую аудиторию. Это позволяет отметить востребованность и популярность подобных проектов в дагестанском обществе, а также прогнозировать перспективы фестивального движения в решении вопросов государственной культурной политики в области сохранения традиционной народной культуры.

#### Список литературы:

1. Авксентьев В. А. Экономические и социокультурные детерминанты региональных конфликтов на Юге России // Диалог культур в условиях глобализации: XIII Международные Лихачевские научные чтения, 17–18 мая 2012 г. СПб., 2012. Т. 1: Доклады. С. 370–372.
2. Всероссийская перепись населения 2010 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://www.gks.ru/free\\_doc/new\\_site/perepis2010/croc/Documents/Vol1/pub-01-04.pdf](http://www.gks.ru/free_doc/new_site/perepis2010/croc/Documents/Vol1/pub-01-04.pdf) (дата обращения: 30.10.2017).
3. Выбор РИА «Дагестан»: самые значимые региональные культурные события 2014 года [Электронный ресурс]. URL: [http://www.riadagestan.ru/news/culture/vybor\\_ria\\_dagestan\\_samye\\_znachimye\\_regionalnye\\_kulturnye\\_sobytiya\\_2014\\_goda/](http://www.riadagestan.ru/news/culture/vybor_ria_dagestan_samye_znachimye_regionalnye_kulturnye_sobytiya_2014_goda/) (дата обращения: 30.10.2017).
4. Ильясова З. К. Традиционная культура в контексте приоритетов региональной культурной политики Республики Дагестан // Молодой ученый. 2015. №17. С. 515–518.

*Миронова М. Н.*

*Дагестанский государственный педагогический университет  
bekishiev.abibula@mail.ru*

### **ФОРМИРОВАНИЕ РОССИЙСКОГО НАУЧНОГО ВОСТОКОВЕДЕНИЯ ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XVIII - ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ XIX ВВ.**

Зарождение и становление отечественного востоковедения отвечало насущным задачам развития государства. Для России, находившейся на стыке Европы и Азии и имевшей социально-экономические и культурные связи с их народами, всестороннее изучение восточных стран имело важнейшее практическое значение.

Российское научное востоковедение имело три основных источника своего формирования:

1. Практическое востоковедение, обслуживавшее нужды в первую очередь внешней политики и торговли. Его составной частью также была деятельность миссионеров в странах Азии.
2. Традиционные школы восточных народов, вошедших в состав России, в том числе феодально-религиозные учебные заведения, где изучались история, религия и культура, как своей страны, так и сопредельных государств.
3. Западная ориенталистика; речь идет о приглашении европейских ученых-востоковедов для научной работы в Россию, а также о переводе на русский язык трудов, изданных в европейских центрах ориенталистики.

Становление российского научного востоковедения следует отнести ко второй половине XVIII - первой четверти XIX вв. [3, с. 100]. Важно подчеркнуть, что оно развивалось на ярком фоне мощного расцвета всей российской науки, культуры, литературы и искусства первой половины XIX столетия.

В этот период образуются три главных центра востоковедения: петербургский, московский и казанский. В Петербурге оплотом академического востоковедения был Азиатский музей. В Москве, в Московском университете и Лазаревском институте восточных языков (ЛИВЯ), востоковеды в первую очередь специализировались в практическом овла-

дении восточными языками, главным образом ближневосточными [3, с. 101].

В Казани, служившей воротами не только в мир Ближнего и Среднего Востока, но и в Сибирь и на Дальний Восток, крупные специалисты по разным отраслям ориентальных знаний были сосредоточены в университете [1, с. 10].

В рассматриваемое время формируются и востоковедные заведения, обслуживавшие государственные учреждения и ведомства: Азиатский департамент МИД (1819) и Учебное отделение восточных языков при этом департаменте (1823). В военном министерстве изучение Востока связано отчасти с деятельностью Генерального штаба, Корпуса военных топографов и таких военно-учебных заведений, как, например, Неплюевское военное училище в Оренбурге (1824), Сибирский (Омский) кадетский корпус (1836). Министерству финансов подчинялось кяхтинское училище китайского языка (1834). Деятельность всех этих учреждений, несомненно, оставила след в истории изучения Востока в России.

К середине XIX столетия географический охват исследуемых российским востоковедением стран Азии был относительно ограничен. Главное внимание уделялось непосредственным соседям России, таким громадным конгломератам различных народностей, какими тогда являлись Османская империя, Иран, Цинская империя [2, с. 50]. В изучении языков, истории и современного положения этих стран российские ученые добились успеха, поставившего отечественное востоковедение на один уровень с достижениями ученых передовых стран мира (Франции, Англии, Германии).

К середине XIX в. Россия располагала и научными описаниями Ближнего и Среднего Востока. В изучении стран Ближнего и Среднего Востока можно выделить следующие основные направления научного поиска. Это, прежде всего, ознакомление с историей, географией, экономикой и бытом населения [5, с. 100]. Необходимо отметить, записки и воспоминания русских путешественников и военных, посетивших в XIX в. Северную Африку неравномерны по объему и полноте охвата тех или иных сторон жизни. Во многом это зависело от продолжительности пребывания в регионе, степени эрудиции и образованности авторов. Тем не менее, их работы явились ценным вкладом в изучение географии, этнографии, истории и формирование политических систем арабских стран.

Войны России с Османской империей и Ираном породили довольно большое количество военно-исторической литературы, военных мемуаров, а также описаний присоединенных к России территорий. Немалое развитие в это время получило кавказоведение [3, с. 100]. В рассматриваемое время было положено начало археологическим исследованиям мест, связанных с историей Золотой Орды, народов Кавказа, Ближнего Востока.

В изучении Южной и Юго-Восточной Азии успехи российского востоковедения были значительно скромнее, чем в исследовании стран Ближнего, Среднего и Дальнего Востока. Это объясняется тем, что, во-первых, Россия не граничила со странами этого региона и имела ограниченные экономические, политические и культурные связи с ними и, во-вторых, они (в первую очередь Индия) переживали драматический период их колонизации европейскими капиталистическими государствами.

Особенно следует отметить усилившийся интерес к развитию исламоведения, ибо оно непосредственно связано с активной политикой в Средней Азии и на Кавказе. Не случайно расцвет арабистики, тюркологии и исламоведения во второй половине XIX в. совпадает с завоеванием Средней Азии [4, с. 200].

Итак, в рассматриваемый период в истории отечественного востоковедения был период становления, периодом накопления материала и первых шагов в изучении источников, периодом собирания сил и организационного оформления. Создание крупных востоковедных научных школ России начнется во второй половине XIX столетия, когда и в ней самой, и в странах Азии произойдут значительные перемены.

#### **Список литературы:**

1. Валеев Р.М. Казанское востоковедение: истоки и развитие (20-е гг. XIX - XX вв.). Казань, 1998. 28 с.
2. Иванова М.В. Из истории контактов России со странами Востока (XVII - нач. XX вв.): учебное пособие. Томск: Изд-во ТПУ, 2003. 86 с. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/8898.-> ЭБС «IPRbooks»

3. История отечественного востоковедения до середины XIX в. М.: Изд. фирма «Вост. лит.», 1990. 435 с.
4. История отечественного востоковедения с середины XIX века до 1917 г. М.: Изд. фирма «Вост. лит.», 1997. 534 с.
5. Сирия, Ливан и Палестина в описаниях российских путешественников, консульских и военных обзорах первой половины XIX века. / Сост. М.Р.Рыженков и И.М. Смилянская. М., 1991. 368 с.

*Моллаев Р.А.*

*Дагестанский государственный университет  
rashid.mollaev@bk.ru*

### **ТРАДИЦИОННЫЕ НАРОДНЫЕ ХУДОЖЕСТВЕННЫЕ РЕМЕСЛА ЗАКАТАЛЬСКОГО РАЙОНА РЕСПУБЛИКИ АЗЕРБАЙДЖАН**

Народы Закатальского района очень трудолюбивы. Издревле они занимались разными ремеслами. К праздничному женскому костюму, вышитому золотым шитьем, пришивали пряжки, пуговицы, брошки и всевозможные комбинированные украшения. Были цепочки с подвесками, нашитые по поясу, по подолу, по внутреннему шву рукава (они обнаруживаются в танце); серебряные ободки или широкие цепочки с застежкой на концах и подвесками для поддержания или закрепления платка; украшения, нашиваемые на головной убор; специальные приспособления для кос; позолоченное дополнение к поясу – цаки, застежка для фартука – цапьял и т. д. Серебряными монетами и ажурными сетками украшались фартуки (карахуни) и подола парадных панталонов (буфтахурихебет), которые также вышивались разноцветными нитками или же окаймлялись золотистой тесьмой. Обязательным украшением считались пояса, усыпанные камнями в искусном сочетании с серебром. Они назывались тахтакамар (серебряные пояса с пряжками и подвесками, кожаные пояса с серебряными украшениями и пряжками).

В украшениях в основном использовались полудрагоценные или простые камни.

Среди многочисленных серебряных украшений можно отметить нагрудное украшение – керенсер, различные браслеты – куркин, серьги, кольца. Встречаются и комбинированные украшения из колец, браслета и наперстка.

Особое внимание уделялось головным украшениям, которое делились на налобно-теменные: височные и подбородочные. Для поддержания или закрепления платка использовались серебряные ободки или широкие цепочки с подвесками и застежками на двух концах. Имелись специальные приспособления для кос, чепчики или платки с нашитыми украшениями, были и чепчики из плотно соединенных между собой серебряных брусочков (дунча). На платки надевались также похожие на эти комбинированные серебряные короны-таджы (кьикькьин), которые встречаются только у аварок Джаро-Белокана. В изготовлении этих ювелирных украшений широко применялись филигрань, зернь, финифть, чернь и другие виды художественной обработки серебра.

Особое место в искусстве художественной обработки серебра занимало украшение лошадей и оружия. Холодное оружие отличалось высоким качеством технической обработки и художественного исполнения. Мастера владели чеканкой, глубокой гравировкой и насечкой, резьбой по дереву, кости и стали.

Гравированные узоры заполнялись эмалью. С особым искусством отделялись ручка и ножны кинжалов. Высокого умения требовала от мастера золотая насечка на слоновой кости и стали. Иногда в серебро заключались только концы ножен, которые контрастно выделялись на фоне черной кожи. Ручка кинжала, сделанная из кости, иногда покрытая перламутром, лишь частично отделялась металлом. Другой тип ножен – так же, как и ручка кинжала, чеканились из серебра [1].

Кроме того, был развит медно-чеканный промысел. Занимались металлообработкой, изготовлением холодного оружия, серебряных ювелирных изделий и посуды. Полки комнат украшали предметы домашней утвари, которые в своей композиции сохраняя



ли архаичные черты этого промысла. Образцы медной посуды – подносы, кружки, миски, кувшины, водолеи, кумганы – покрывались оловом и украшались цветочным орнаментом, который отличался статичностью и грубоватой контурной врезкой в металл.

В орнаментальном плетении комбинировались растительные геометрические узоры и стилизованные арабские надписи. Посуду натирали до блеска, чтобы там не поселилась нечистая сила, в связи с чем узоры на них со временем стирались. Были развиты также кустарные промыслы: выделка бурки, сукна, войлока, ковров и паласов.

В интерьере дома важное место занимал очаг. Было особое преклонение перед очагом дома, который украшали вытесанными каменными плитами.

Сложная орнаментальная резьба часто дополнялась арабскими надписями и сурами из Корана. Иногда очаг украшали отделкой из кожи и фарфора, покрытой цветными гравированными узорами или зеркальными частицами. Образцы Закатальских национальных украшений находятся в Государственном музее Азербайджанского ковра и народно - прикладного искусства.

#### **Список литературы:**

1. Ахмед Исмаилов. Аварцы Алазанской долины. Баку, 2012. На сайте Azerbaijan.
2. Сборник научных трудов к 50-летию Научно-исследовательского института художественной промышленности. Народные художественные промыслы. Теория и практика. М., 1982.

*Наккаева П.Х.*

*Дагестанский государственный университет  
nakkaeva@mail.ru*

### **К ВОПРОСУ О РОЛИ КОММУНИКАТИВНОГО МЕТОДА В ПРЕПОДАВАНИИ ИНОСТРАННЫХ ЯЗЫКОВ В ШКОЛЕ НА НАЧАЛЬНОМ УРОВНЕ**

Говорение представляет собой продуктивный вид речевой деятельности, с помощью которого осуществляется устное вербальное общение. Содержанием говорения является выражение мыслей в устной форме.

Для развития говорения как вида речевой деятельности необходимо использовать специальные упражнения и задания, применять методы и технологии, а значит должны быть и уроки, которые направлены главным образом на развитие умений и навыков говорения. Целью обучения говорению является развитие у учащихся способности в соответствии с их реальными потребностями и интересами осуществлять устное речевое общение в различных ситуациях.

Обычно обучение говорению начинается с основ, т. е. со становления произносительных навыков, формирования лексических и грамматических навыков, а также с развития умения аудирования. На начальном этапе обучения разьединить процесс формирования этих навыков практически невозможно.

Сегодня речь идет о подготовке учащихся к диалогу культур, где навыки монологического и диалогического общения очень важны, но перевес в сторону диалога значительно сильнее, потому что в реальном общении нам редко приходится выступать с продолжительными монологами. Общение в большинстве своем либо диалогично, либо полилогично.

Диалогическая речь всегда мотивирована. Это значит, что мы всегда говорим по какой-то причине, у нас всегда есть цель, которая определяется либо внешними, либо внутренними стимулами.

Речь всегда обращена к слушателю, адресована аудитории. Это означает, что мы всегда говорим с кем-то, для кого-то, чтобы выразить свое мнение, поделиться мыслями, убедить, доказать, спросить, попросить и т.п.

Речь всегда носит эмоциональную окраску, так как говорящий выражает свои

мысли, чувства, отношение к тому, о чем он говорит.

Речь всегда ситуативно обусловлена, поскольку она протекает в определенной ситуации. Это необходимо учитывать в школьной практике.

Особенность младшего школьного возраста состоит в том, что именно в этом возрасте возможно включение процесса изучения ИЯ в контекст игровой деятельности с целью создания внутренней мотивации и интереса к овладению новым языком в условиях, когда естественной потребности в общении на изучаемом языке у детей нет.

При организации обучения ИЯ необходимо создавать у детей ситуацию успеха. Даже самый маленький успех воодушевляет детей и преувеличивает («питает») их интерес к предмету.

Учет психологических, физиологических и лингвистических особенностей детей 6-10 лет и их дальнейшее развитие являются важным фактором успешного процесса обучения ИЯ в начальной школе. В методике преподавания иностранных языков выделяются два пути обучения диалогу - дедуктивный и индуктивный: путь «сверху вниз» (дедуктивный подход) и путь «снизу вверх» (индуктивный подход).

Путь «снизу вверх» приобретает все больше сторонников потому, что с первых же шагов концентрирует на обучении взаимодействию, находящемуся в основе диалогической речи; становление речевых умений и навыков при таком пути происходит в процессе общения. Опора на аналогию играет важную роль на нижнем уровне развития умений, при формировании первичных умений, и здесь эталонный диалог может сыграть свою роль, не для заучивания, а как образец для подражания.

Единицами обучения диалогической речи могут быть диалогические единства. Они бывают разными по структуре.

Единицей обучения диалогу может быть не только диалогические единства, но и целый короткий диалог-образец, состоящий из нескольких диалогических единств.

Обучение диалогической речи начинается с обучения реагированию на реплику собеседника.

Чтобы обучение реагированию не было формальным и носило коммуникативный характер, учитель может использовать различные игры.

В процессе обучения реагированию начинается обучение стимулированию. Этой же цели служит и ряд упражнений, например, побуждение учащихся к началу диалога через косвенный вопрос.

Однако стимулом для начала беседы может быть и утверждение. Если единицей обучения является краткий диалог-образец, то работа с ним происходит в три ступени.

1. Восприятие и понимание.
2. Воспроизведение (простое и с модификацией).
3. Использование его в определенных новых ситуациях.

Обучение диалогической речи может стимулироваться наглядностью, прослушанным или прочитанным текстом, просмотренным диафильмом или слайдом или заданной вербальной ситуацией.

Способствующей развитию диалогической речи может быть и вербально заданная ситуация.

При организации диалогического общения, главное - это создание положительного эмоционального настроения к выполняемой учениками деятельности. Формальное выполнение заданий, помогающих развитию навыков диалогической речи, аннулируют практический результат.

Диалогизированные упражнения и совершенствование речевых лексикограмматических навыков является средством развития умений диалогической речи. Диалог в устном вводном курсе не только цель, Нои основное средство обучения иностранному общению.

В учебном процессе реальное общение необходимо, поскольку оно готовит к свободному общению. Необходимо создавать на уроках иностранного языка ситуации реального общения; их участники будут вынуждены общаться на неродном языке. Именно этот тип реального общения может стать началом работы над развитием коммуникативной компетенции.

### Список литературы:

1. Будниченко Е.П. Обучение диалогической речи на уроках английского языка // Иностранные языки в школе. - 2011. - № 3. - С. 58-60.
2. Букичева О. А. Коммуникативно-ориентированный подход при обучении диалогической речи на начальном этапе// Иностранные языки в школе. - 2010. - № 5. - С. 50-53.
3. Зимняя И. А. Психологические аспекты обучения говорению на иностранном языке. - М.: Просвещение, 2005
4. Леонтьев А.Н. Избранные психологические сочинения. М., 1983. т. 1, С.286

**Омарова К.Г.**

Дагестанский государственный университет

*lilialen123@yandex.ru*

### ЯЗЫК СМС (НА ОСНОВЕ АНГЛИЙСКОГО И КИТАЙСКОГО ЯЗЫКА)

На сегодняшний день с приходом новейших технологий в человеческую жизнь, роль СМС общения, включающего в себя черты устной и письменной речи, начинает занимать доминирующие позиции в мире социального взаимодействия людей. В этой стезе в ускоренном темпе начинает развиваться уже не новое для современной лингвистики, явление СМС сленга или, по-другому, СМС языка. Язык СМС коммуникации явление быстроразвивающееся, которое существует практически в любом современном языке. У каждого частного случая СМС общения есть общие черты, но в тоже время и свои собственные. Наиболее интересны с научной точки зрения СМС язык английского и китайского языка. Разные на первый взгляд, они имеет ряд общих и одновременно отличающихся особенностей, Среди них использование цифр вместо целых слов или словосочетаний на основе их созвучия или ассимиляции. Сюда можно отнести такие выражения, как ME2(me too), 2DAY(today NE1(anyone), 2(too), 4(for),8(ate), B4(before), 2MORO(tomorrow), CUL8R(see you later), B4N(bye for now) из английского языка, а также 好8好吧 (hǎo bā) – хорошо; 3Q (sān Q) – спасибо; 鸡8 鸡巴 (jība)- круто, классно; 米2 (mǐ two) –и я, из китайского языка. Все чаще авторы SMS – сообщений не соблюдают и порядок слов в предложении, что приводит к синтаксическим отклонениям языка. Как мы знаем, порядок слов в английском предложении выглядит так: подлежащее – сказуемое – дополнение. Часто этот порядок нарушается, с целью акцентирования внимания на главной теме предложения. Например, иногда предложение может начинаться со вспомогательного глагола, предлога или наречия:

*For everything we do there is a conscience.*

В Китайском языке данное явление носит название экспрессивной инверсии. Инверсия, в данном случае используется, как прием эмоционально-логического подчеркивания речевых компонентов. Наиболее редким случаем и ярким примером является постановка подлежащего, выраженного местоимением, в позицию после глагольного сказуемого. Например: 想明白了, 你? – Видимо, уразумел ты? 还没去, 你? – Да ты еще здесь? Эмфаза подлежащего может быть достигнута не только инверсией, но и при помощи выделительных, усилительных и ограничительных частиц: 连我也很羡慕你呢! – Даже я тебе завидую! 这是你叫他来的吗? – Это ты велел ему прийти? Кроме того, стоит отметить метафоричность и образность, которые присущи китайскому языку в целом, а также ему СМС аналогу в частности. Например: 辞海 – толковый словарь (море слов). В метафоре одно слово употребляется в прямом значении, а другое в переносном. 狐狸 – Лиса как животное (имя), «лиса» как хитрый человек (метафора). Фразеологизмы и фразеологические обороты, также нередко выступают одним из средств экспрессии при написании сообщений. Такие формулы речевого обихода как 一般地说, 一般说来 – вообще говоря, 一般所谓 – как говорится, 按我的意见 – по моему мнению, 没有办法 – ниче-

го не поделаешь, 一句说 – одним словом. Широко используются китайцами, как в виртуальном, так и реальном мире. Эмоционально-окрашенные фразеологизмы: 有的是有 – хоть отбавляй (много-много), 不成说 – ни на что не похоже, никуда не годится, 等着瞧吧 – поживем – увидим нередко можно встретить в комментариях к видео или новости в социальных сетях. Таким образом, подводя преждевременные итоги можно прийти к выводу, что становление информационных технологий привело к изменениям в языке, создав новые формы виртуального общения, которые ощутимой мере отразились в речи молодых людей, а также молодежного - интернет сообщества в целом.

#### **Список литературы:**

1. Авакимян 2010 – С.С. Авакимян. Числительные в языке современных средств коммуникации. Нижневартовск, 2010.
2. Баринова 2006 – С.О.Баринова. Классификация сокращений в языке Интернета. М., 2006.
3. Бёнр 2005 – Э. Бёнр. Игры, в которые играют люди. М., 2005.
4. Бондаренко 2011 – Бондаренко С.В. Особенности культуры текстовой мобильной коммуникации. М., 2011.
5. Кулинич 2008 – М. Кулинич. От письма к SMS –сообщению. М., 2008.
6. Матвеева 2009 – Ю.Матвеева. Язык СМС. М., 2009.
7. Мешков 1976 – О.Д. Мешков. Словообразование современного английского языка. М., 1976.
8. Никитин 2006 – С.А. Никитин. Приемы записи сообщения СМС. СПб., 2006.

*Рамазанова Э.И.*

*Дагестанский государственный педагогический университет  
[s.iren.a2010@mail.ru](mailto:s.iren.a2010@mail.ru)*

### **СЕМЬЯ В ДАГЕСТАНЕ В НАЧАЛЕ XX ВЕКА**

Семья является уникальной социальной структурой общества, важнейшей ее ценностью, фокусирующей в себе всю совокупность этических, половых, правовых, профессиональных и социальных отношений. Семья как устойчивая социальная общность выступает мощным фактором формирования личности, передачи социального опыта, культурного наследия, утверждения ориентаций на определенный образ жизни человека в обществе. Семья как общность людей, связанных отношениями супружества, родства и совместного домохозяйства выполняет важные социальные функции, играет особую роль в жизни человека, включающую его защиту, формирование личности и обеспечение первичной социализации, удовлетворение духовных и иных жизненных потребностей [1, с. 7].

В XIX-XX вв. Дагестане господствующей формой семьи была малая семья. Большая семейная община в основном распалась задолго до этого. Это подтверждается не только этнографическими наблюдениями, но и данными статистики. Так, по переписи 1886 г. на один дом или хозяйство приходилось в Темир-Хан-Шуринском округе в среднем 4.4 человека, в Кайтаго-Табасаранском - 4.9, в Кюринском - 5.5 человека, а в Хасавюртовском округе по приблизительным данным 1878 г., на хозяйство приходилось в среднем 4.6 человека [2, с. 9].

Низкий уровень техники и полунатуральный характер хозяйства, сохранность общинных порядков, способствовали частичному сохранению в XIX в. и даже в начале XX в. больших семейных общин. Такие сохранившиеся большие семьи имел в виду профессор Г.Ф. Чурсин, когда в 1928 г. писал в этнографическом очерке аваров: «В глухих районах Аварии до сих пор можно наблюдать семейную общину, состоящую из 30-40 человек, живущих под одной кровлей и составляющих одну хозяйственную и обще-

ственную единицу. Такие семейные общины сохранялись, например, в Гидатле» [3, с. 100]. Превращение большой семьи в малую было обусловлено длительным процессом, имевшим локальные особенности. Большая семья исчезла у одних народов Дагестана раньше, а у других позже, продолжая сохраняться стойко, правда в пережиточной форме, даже во второй половине XIX в., а кое-где до начала XX века. Причины разной интенсивности процесса её распада, длительности бытования у одних народов или сравнительно раннего исчезновения у других, коренились в условиях жизни каждого народа, в особенностях социально-экономических отношений [2, с. 101-103].

По структуре патриархальная семейная община у народов Дагестана представляла собой родственную группу, объединившую потомков одного отца по третьему, четвертому колену включительно, а также их жён. В семейную общину в феодальной среде входили также рабы и слуги феодалов. Сохранившиеся во II половине XIX и в начале XX вв. большие семьи у народов Дагестана включали трёх-коленный и четырёх-коленный состав родственников. Средний численный состав больших семей этого периода составлял 24-25 человек. Редко встречались семьи, насчитывающие 45-47 близких родственников домочадцев [2, с. 11-12].

Постоянное сокращение круга родственников в семье было обусловлено социально-экономическим развитием дагестанского общества, изменением характера семейной общины, процессом формирования частной собственности и классовой дифференциации. Толчком для разделения большой семьи нередко служила смерть главы семьи. Новые семьи, состоящие из трёх, иногда из четырёх поколений родственников, возглавляли сыновья умершего. Члены новых больших семей ещё долго сохраняли между собой хозяйственную общность и общую собственность на некоторые земли, иногда на приусадебный участок. К тому же у ряда народов и обществ Дагестана со времени большой патриархальной семьи существовал покупной брак - взимания калыма за невесту, роль которого значительно сократилась в более поздний период. При каждом удобном случае муж напоминал жене, что он внёс за неё определенный выкуп, уплатил калым, купил её и что он является её хозяином [1, с. 110-113].

Бесправное положение женщины Дагестана в малой семье сказывалось во всех областях жизни и в первую очередь во взаимоотношениях супругов. Б. Далгат писал о даргинцах: «Власть мужа над женой простирается до того, что он всегда бить её, и она, кроме слов, ничего не может сделать» [4, л. 10]. Жена находится в полном подчинении мужа и существует один бог, а второй бог - муж для жены, говорят в народе. В народе существует убеждение, что муж полновластный господин жены своей, случается часто слышать выражение, что, если жене не дать знать свойство плети, то она загордится и сядет на шею.

Заключение брака личные и имущественные отношения супругов, развод, опека и порядок раздела наследственного имущества у народов Дагестана определялись нормами шариата. Ислам во всем ущемлял интересы женщины, ставил ее в рабскую зависимость от мужчины, как в семье, так и в обществе. В рабскую зависимость ставили женщину и дагестанские адаты. Унизительные патриархальные порядки ярко проявлялись в наследственном праве женщины. При разделе имущества родителей женщина получала вполтину меньше, чем мужчина; мало того, под разными предлогами она фактически отстранялась от наследования недвижимостью, ибо адат признавал за девушкой только право на приданое. После смерти отца, при отсутствии братьев, девушка должна была уступить половину имущества ближайшим родственникам отца, в то время как сын при тех же условиях наследовал все имущество [2, с. 23].

Этикет не позволял горцу называть свою жену по имени, а тем более ласковым именем. Муж почти всегда, особенно при посторонних, обращался к жене со словом «гьей», что означало «эй», «слушай». Обычай требовал так же, чтобы и жена называла мужа не по имени, а в третьем лице «ол» - «он». Неправомерное положение женщины в семье, патриархальные порядки особенно резко проявлялись при посещении дома по-

сторонними мужчинами. Приветствовать гостей, сидеть с ними за одной трапезой, участвовать в беседе вместе с мужем считалось делом зазорным. У ряда народов Дагестана в состоятельных семьях, у которых в доме имелись специальные гостиные, кунацкие, женщина могла даже не знать, кто у них в гостях, так как вход в эти помещения был ей запрещен. На женщинах лежала почти вся тяжесть забот о воспитании детей. Мужчины не только не ухаживали за детьми, но и не показывали посторонним свою привязанность к ним, не брали их на руки. Мужчина боялся проявлять свои отцовские чувства, дабы ребенок не привык и не шел к нему при посторонних. Поведение женщины строго регламентировалась адатами и шариатом. Жена фактически не имела право на развод. Развод считался привилегией мужчины, который мог в любое время оставить жену, взять новую или иметь одновременно до четырех жен. М.М. Ковалевский писал о Дагестане «Когда совместная жизнь делается невыносимой, жена подчас убегает от мужа и ищет приюта в доме родных. Но если муж не согласится дать ей, ни временного отпуска, ни постоянного развода, жена должна вернуться к мужу, и родители не должны ее укрывать» [5, с. 115].

Постановление шариата мешали восстановлению семьи и брака, расторгнутого сгоряча. Согласно его установкам муж, если он дал развод, произнеся трижды «талакь», мог вернуть жену после того, как она вступит во временный брак с другим мужчиной. Таким образом, неравноправие женщин и в малой семье в дореволюционном Дагестане было полным и охватывало все сферы жизни. Женский труд, каким бы многосторонним и интенсивным он ни был, не обеспечивал женщине экономической самостоятельности, ибо основные отрасли производительного труда, земля и имущества хозяйства семья находились в руках мужчин [2, с. 24-25].

#### **Список литературы:**

1. Алиева Б.Ш. Система семейного воспитания народов Дагестана: эволюция, современность и перспективы. Пятигорск, 2006.
2. Гаджиева С.Ш. Семья и семейный быт народов Дагестана. Махачкала, 1967.
3. Гаджиева С.Ш. Семья и брак у народов Дагестана в XIX - начале XX в. М., 1985.
4. Далгат Б.К. Обычное право даргинцев. // Научный архив ИИАЭ ДНЦ РАН. Ф. 5. Оп. 10. Д. 40.
5. Ковалевский М.М. Родовое устройство Дагестана. М., 1998

*Рудакова Т. Ю.*

*Дагестанский государственный педагогический университет  
Научный руководитель: к.п.н, доцент Гаджиева С.Ш., ДГПУ*

### **ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИССЛЕДОВАНИЯ СИСТЕМЫ ЦЕННОСТНЫХ ОРИЕНТАЦИЙ ПЕДАГОГОВ-МУЗЫКАНТОВ**

Современное состояние развития общества актуализирует проблему осмысления ценностных ориентаций личности, а также отдельных социальных групп. Сегодня происходит переоценка системы ценностей, подвергаются трансформации ценностные ориентации представителей различных профессий. Помимо этого на характер, направленность ценностных ориентаций влияют региональные факторы: традиции, этические нормы, образ жизни. Обоснованию теоретических основ исследования ценностных ориентаций педагогов-музыкантов Кизлярского района Республики Дагестан посвящена данная статья.

Изучение ценностей и ценностных ориентаций базируется на теориях личности и

общества, разрабатываемых в философии, социологии, психологии.

Согласно древнегреческой философии общепринятой ценностью того периода было формирование человека, обладающего необходимыми добродетелями (мудрость, умеренность, мужество, справедливость). Добродетели составляли представление о личности, выступали обоснованием отношения к ней в обществе.

Конфуцианская философия особое внимание уделяла вопросам соотношения внутренних и внешних источников происхождения ценностей и норм. Конфуцианство высшей формой мирового социально-ценностного порядка признает гармонию индивидуальных добродетелей: «благопристойности» и «гуманности». Помимо правдивости, доброты, смелости древнекитайская мораль предполагала уважение разных социальных ролей [1].

На смену философской традиции в новое время происходит формирование научных основ знания. Т. Гоббс ставит вопрос о субъективности, относительности ценностей, поскольку «то, что один человек называет мудростью, другой называет страхом; один называет жестокостью, а другой – справедливостью и т. п.» [цит. по 2, с. 65].

В учении И. Канта этические ценности личности (нравственность, мораль, долг) противопоставляются ее чувственной природе (склонностям, счастью) [3].

В русской философии (В. С. Соловьев, Н. А. Бердяев, Н. О. Лосский), высшей ценностью определяется духовность, имеющая божественное происхождение [4].

В полной противоположности к религиозному пониманию ценностей находятся взгляды Ф. Ницше, согласно которым религиозные представления составляют основу утраты высших ценностей в современной культуре. Ницше призывал к освобождению человека от моральных ценностей [5].

В нашей стране, среди первых исследований можно выделить работы В.А. Василенко, понимавшего под ценностями значимость предметов, средство удовлетворения потребностей человека, и И.С. Нарского, интерпретировавшего ценности как идеалы, высшие цели личности. В концепциях В.П. Тугаринова и О.Г. Дробницкого ценности определяются и как значимость, и как идеал одновременно.

В отечественной философской и социологической теории существуют три основные концепции ценностей: функционалистская, оценочная и сигнификативная (значимостная) [6].

В психологической науке категорию ценности считают одной из самых сложных. Г. Оллпорт выделяет шесть основных типов ценностей: теоретические, экономические, эстетические, социальные, политические, религиозные (7). Ориентация на определенную систему ценностей и направленность интересов личности предполагает поиск смысла жизни, определяет целенаправленность деятельности личности.

Психологи трактуют ценности как элементы структуры сознания личности: интересы, убеждения и т.д. Проблема принятия личностью ценностей различных социальных групп разрабатывалась в работах В.А. Ядова, И.С. Кона, Н.И. Лапина, С.Г. Климовой, В.П. Вардомацкого, М.С. Яницкого, В.Ф. Сержантова, А.Г. Асмолова, Ф. В. Василюка, В.Э. Чудновского и др. В психологическую науку вводятся понятия «ценностные ориентации личности» и «личностные ценности», которые различаются отнесением их к мотивационной или смысловой сферам.

Ряд исследователей проводят различие между ценностными ориентациями и установками личности. Установка характеризует узкую, наиболее устойчивую часть системы ценностных ориентации, направленных на определенный объект и проявляющихся в определенной ситуации [8].

Сложность определения сущности феномена «ценность» связана с его многозначностью. В специальной литературе насчитывается более ста определений.

Впервые понятие «ценностная ориентация» ввели в науку У. Томас и Ф. Знанецкий. В отечественной науке первыми исследователями ценностных ориентаций стали А. Г. Здравомыслов, В. Б. Ольшанский, В. А. Ядов.

В словаре под редакцией А. В. Петровского и М. Г. Ярошевского [9] понятие ценностные ориентации включает идеологические, моральные, этические и другие оценки субъектом окружающей действительности, оказывают воздействие на его интересы, переживания, потребности, цели деятельности.

Ценностные ориентации отражаются в нравственных идеалах. Идеалы представляют собой высшие ценности мировоззренческих систем. Нравственные идеалы обуславливают достижение такого уровня развития личности, который соответствует гуманистической сущности человека.

М. Роквич выделяя три типа убеждений: экзистенциальные, оценочные и прогностические, относит ценности к последнему. Ценности позволяющие ориентироваться в желательности способа поведения получили определение операциональных, инструментальных ценностей, а определяющие смысл существования – терминальных ценностей. Терминальные ценности, в свою очередь, разделяются на два класса: интерперсональные (направленные на социум) и интраперсональные (направленные на индивида) [10].

Изучение генезиса развития ценностной ориентации показывает, что с изменением идеологии общества меняются нормы, которые влекут за собой изменение ценностей и ценностных ориентаций. Этот процесс происходит на протяжении всего существования человеческой цивилизации. На более высоких ступенях развития общества характер ценностной ориентации структурируется, обогащается общечеловеческими и национальными особенностями как идеальными нормами человеческого общежития.

#### Список литературы:

1. Асмус, В.Ф. Античная философия. М.: Высшая школа, 1976.
2. Будинайте, Г. Л. Личностные ценности и личностные предпосылки субъекта / Г. Л. Будинайте, Т.В. Корнилова // Вопросы психологии. 1993. Т. 14. № 5. С. 99-105.
3. Кант, И. Сочинения: В 6 т: Пер. с нем. М.: Мысль, 1965. Т. 4. Ч. 1. 544 с.
4. Лосский, Н.О. Характер русского народа. М.: Ключ, 1990. Кн. 2. 44 с.
5. Ницше, Ф. Воля к власти: опыт переоценки всех ценностей: Пер. с нем. М.: РЕРвоок, 1994. 352 с.
6. Бубнова, С.С. Ценностные ориентации личности как многомерная нелинейная система // Психологический журнал. 1999. № 5. С. 38-44.
7. Allport, F Social Psychology. N.Y.: Houghton, MifHin, 1937.
8. Шиянов, Е.Н. Идея гуманизации образования в контексте отечественной теории личности / Е.Н. Шиянов, И.Б. Котова. Ростов н/Д., 1995. - 310 с.
9. Психология: Словарь / Под общ. ред. А.В. Петровского, М.Г. Ярошевского. 2-е изд. М., 1990. 494 с.
10. Rokeach, M. The nature of human values. N. Y., 1973.

*Скилова А. М.*

*Дагестанский государственный педагогический университет*  
*[skilova.adriana@mail.ru](mailto:skilova.adriana@mail.ru)*

#### МОЛОДЕЖНЫЙ АМЕРИКАНСКИЙ СЛЕНГ

**Аннотация:** В статье дается понятие о сленге, особенности современного американского языка, а также сленговые выражения и слова.

**Ключевые слова:** сленг, язык, жаргонные слова

**Abstract:** The article gives an idea of slang, features of the modern American language, as well as slang expressions and words.

**Keywords:** slang, language, slange words.



Молодежный американский сленг-это не только познавательная, но и очень необходимая информация в изучении языков. Она помогает понять нам повседневную жизнь, культуру и ценности изучаемого языка.

В речь современного человека стали входить жаргонные слова и выражения. Естественно для людей которые изучают язык по учебникам (то есть британский вариант английского) им бывают не понятны

Сленговые выражения приносят в наш английский разнообразие ,делают речь человека интересной, молодежной и оживленной

Разумеется сленговые выражения существовали и существуют во все времена, но естественно изменялись в ходе прогресса

Как нам известно сленг-это молодежный язык ,но случается и такое ,что сленговые слова и выражения выходят за рамки и употребляют в речи .

Наша задача сегодня – разобраться с особенностями современного английского языка и с тем, нужно ли нам знать вообще молодежный сленг, не достаточно ли просто владеть грамматикой и разговорной речью?

В своей статье я хочу привести список наиболее часто встречающихся аббревиатур в молодежной лексике. Вот некоторые из них:

1. Dead week - мертвая неделя. Неделя перед экзаменом, когда нужно сдать и защитить все проекты и курсовые.
2. Work paralysis - рабочий паралич. Когда вы не можете взяться за работу ,потому что осознаешь ее чудовищные объемы ,при этом у нее есть жесткий график.
3. Mouthgasm - ротгазм. Ощущение после того как съел что-то невероятно вкусное.
4. As easy as pie – так говорят ,когда остается последняя минута, почти опоздали.
5. Generation XL-поколение XL так говорят но и еще называют поколение Макдональдса ,слишком толстых людей .
6. Microvave mentality-микроволновое мышление. Жизненная философия «Если что то нельзя сделать за 5 минут, или меньше, это не стоит делать.

7. Humblebrag – хвастожалоба .Хвастаться чем-нибудь ,как бы жалуясь 8. At the eleventh hour -так говорят ,когда остаётся последняя минута, почти опоздал.

9. Selfiebombing- селфибомба .Портить селфи самофотку человека,появляясь у него за спиной как бы кривляясь ,когда он нажимает на кнопку «сделать снимок».

10. Brother zone-брат зона .Следующий круг ада в отношениях с девушкой. Хуже ,чем «Ты для меня ,как друг» может быть только «Ты для меня как брат». 11. Sideliner hater- побочный ненавистник. Фальшивый друг ,который в тайне желает вам зла .

12. Kafkaesque:kafka+grotesque-кафкеск .Простая ситуация , усложненная до сюрреализма бюрократией и условиями как в романах Кафки. 13. Drop a line – черкнуть строчку , написать пару слов ,имеется в виду написать письмо или открытку.

14. Deadpan- так говорят ,если человек бывает с каменным выражением лица ,без эмоций.

15. Ace-так, говорят если получили пятёрку по контрольной работе, курсовой, домашней работе, экзамену.

Пример:Somebody said you aced the test, Dave.

Такие выражения часто используются в песнях, на телевидении и в обиходной речи. Бывает сложно понять о чем идёт речь, если не знаешь некоторые выражения. По правде говоря, стоит сказать ,что сленговые выражения употребляются у американцев не жели у британцев.

В статье мы рассмотрели американский сленг как языковое явление, развивающиеся внутри языка с одной стороны модернизируя его, а с другой коверкая его.

В завершении, своего научного явления хочу сделать вывод, что американский сленг нужно изучать. Ведь это познавательно, но и очень необходимо ,для того чтобы понять носителей языка ,смотреть фильмы и сериалы на английском.

## **О ВОПРОСАХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНТЕРАКТИВНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ОБУЧЕНИЯ В РАЗВИТИИ ПРАВОВОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ СТУДЕНТОВ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ВУЗА**

Современные общественные преобразования, сопряженные с формированием правового государства в целом и поддержкой каждого гражданина в отдельности, обозначили одну из серьезнейших проблем современного общества, которая выражается в низком уровне правовой культуры граждан РФ. Процесс развития нашего общества напрямую связан с необходимостью повышения правовой культуры в целом.

В профессиональной подготовке студентов становится все более очевидным тот факт, что расширение сферы деятельности будущих специалистов требует адекватного изменения образовательного процесса с тем, чтобы каждый выпускник имел необходимые правовые знания и элементы правовой культуры.

Таким образом, современная ситуация общественного развития актуализировала необходимость изучения такого феномена, как «правовая компетентность».

Анализ «правовой компетентности» начинается с его лингвистического толкования. Для определения понятия правовая компетентность необходимо определить сущность понятий «компетентность» и компетенция.

Компетенция (от лат. *competentia*) является много смысловым понятием и включает в себя: круг ведения какого-либо лица; круг вопросов, в которых человек хорошо осведомлен, о которых может здраво судить и эффективно работать в их области; единство знаний, навыков, профессионального опыта, способностей действовать; адекватность или достаточность; состояние или качество быть функционально адекватным или имеющим достаточные знания, суждения, навыки, умения; совокупность полномочий, прав и обязанностей служащего, предприятия или государственного органа. В этом значении принято говорить о судебной, законодательной, федеральной и других компетенциях.

Компетентность – интегральная характеристика личности человека, способного реализовать на практике свои компетенции (знания и умения). Это личностная характеристика человека, комплексный личностный ресурс, обеспечивающий возможность эффективного взаимодействия с окружающим миром в той или иной области.

На современном этапе важной целью образования выступает формирование социально адаптированной личности. Для решения этой задачи в содержание образования необходимо включить четыре структурных элемента: опыт познавательной деятельности (знания); опыт осуществления известных способов деятельности (умение действовать по образцу); опыт творческой деятельности (умение применять эффективные решения в проблемных ситуациях); опыт осуществления эмоционально ценностных отношений (личностная ориентация). Реализация данных компонентов наиболее эффективно осуществляется в рамках гуманитарного образования.

Будучи одновременно и областью науки, и областью практической деятельности, право представляет уникальные возможности для решения современных педагогических задач, позволяет не только приобрести правовые знания, но и развить особые способности и практические навыки действия в социальной сфере. Знакомство в рамках образовательного процесса с правовыми ситуациями как ситуациями выбора, анализ позиций и действий человека, являющегося их субъектом, создаёт условия для личностного самоопределения - для поиска ответа на вопрос: «Кто я, чего я хочу?». Правовое регулирование охватывает все сферы жизни общества.

Современное общество все больше осознает свою зависимость от качества правового образования, так как уровень и система юридических знаний существенно влияют на эффективность деятельности человека в социуме. [1, с.5].

Таким образом, в структуре правовой компетентности четко выделяются три ком-

понента - когнитивный, деятельностный и мотивационный. Они и определяют конкретные условия формирования правовой компетентности. Правовая компетентность в старшей школе формируется поэтапно: I этап – информационно - познавательный; II этап - ценностно-ориентированный; III этап – регулятивно - поведенческий; IV этап - коммуникативный. На каждом этапе перед учителем стоят различные цели: на I этапе - дать знание о праве, на II этапе - сформировать правомерное поведение, на III этапе - привить готовность следовать правовым нормам в повседневной жизни, на IV этапе - осуществление конструктивного взаимодействия учащихся с другими членами общества на основе правовых норм при выполнении различных общественных ролей.

На современном этапе наиболее эффективными и широко применяемыми считаются технологии интерактивного обучения, а именно: игровые технологии (ролевые, деловые, сюжетно – ролевые, имитационные, соревновательные, дидактические игры) через которых идёт процесс переживания, осмысление полученного опыта, затем рефлексия и применение опыта на практике; Ролевая игра предусматривает наделение каждого учащегося какой-то своей ролью, которую ему надо проиграть и найти правильное решение. Игра может быть с уже задуманными ролями и ситуацией, и надо прийти к правильному решению. А может быть, что к решению будут идти другие учащиеся, просмотрев данную ситуацию. Обычно такие задания выполняют группы. Деловые игры моделируют реально существующий сложный механизм взаимодействия нескольких объектов; Дискуссионные технологии обучения (дебаты, дискуссия, мозговой штурм, работа в малых группах, анализ ситуаций, решение юридических задач и т.п.) тренинговые технологии обучения, способствующие раскрытию творческого потенциала обучающегося, формированию креативного мышления в условиях активного участия в различного вида тренингах; проектная технология обучения. Проектная технология является сегодня актуальным направлением развития образования, так как предполагает соединение теоретических знаний, практических знаний и умений с формированием активной жизненной позиции. Социальный проект учащихся объединяет обучение и воспитание, так как подразумевает развитие навыков критического мышления, анализа проблемы, участия в дискуссии, выбора альтернативного решения. Социальное проектирование в правовом образовании формирует уважение к праву, воспитывает правовую культуру. Во внеурочной деятельности учащихся по правовому образованию социальное проектирование занимает очень важное место. При подготовке социальных проектов изучается общественное мнение с помощью социологического исследования, формируются актуальные социальные проблемы, изучаются имеющиеся ресурсы, определяется круг обязанностей, идёт сбор информации, разрабатываются собственные варианты решения проблемы.

Таким образом под интерактивными технологиями обучения следует понимать систему способов организации взаимодействия педагога и обучающихся в форме учебных игр, гарантирующую педагогически эффективное познавательное общение, в результате которого создаются условия для переживания обучающимися ситуации успеха в учебной деятельности и взаимообогащения их мотивационной, интеллектуальной, эмоциональной и других сфер. Важно квалифицированно направить педагога на достижение поставленных учебных целей [1, с.123].

На основании вышеизложенного, под правовой компетентностью следует понимать интегративное свойство личности, выражающееся в совокупности компетенций в правовой области знаний; способности оказывать активное влияние на процесс развития и саморазвития социально- ценностных характеристик личности, позволяющее выполнять социально-ценностные функции в обществе, предупреждать и устранять противоправные проявления поведения.

#### **Список литературы:**

1. Гаджиева П.Д. Интерактивное обучение как современное направление активизации познавательной деятельности обучающихся. Инновации в образовании. 2012, №10. С-5-13.
2. Жигулин А.А. Развитие правовой компетентности студента профессио-

нального учреждения. Автореферат на соискание ученой степени. - Воронеж, 2010.

3. Панина С.В. Современные способы активизации обучения. Учебное пособие для студентов высшего учебного заведения / 4-е издание, -М.: 2008.-176

*Хизриев М.С., Гуйдалаева Т.А.*  
*Дагестанский государственный университет*  
shafi0201@mail.ru

## **КАЧЕСТВЕННЫЕ ЗАДАЧИ, КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ОБУЧЕНИЯ**

Качественные задачи по физике появились в русской методической литературе свыше 180 лет назад. Однако среди физиков нет единодушного мнения об их наименовании и определении. Предлагались самые различные названия: «практические задачи», «практические вопросы», «логические задачи», «устные задачи», проверочные вопросы», «качественные вопросы» и другие. Такое разнообразие наименований свидетельствует о разносторонности методических достоинств данного типа задач, поскольку каждое из названий отражает какую-нибудь одну конкретную их сторону[1].

Разбор качественных задач, не осложненных в отличие от решения, традиционных задач, громоздкими вычислениями позволяет сосредоточиться на главном: формировании у учащихся физического мышления, ясного и четкого понимания физического явления[2].

Качественной задачей по физике называется такая задача, в которой ставится для разрешения проблема, связанная с качественной стороной физического явления, решаемая путем логических умозаключений, основанных на законах физики, путем построения чертежа, выполнения эксперимента, но без применения математических действий. При решении количественных задач качественный анализ также необходим, но он дополняется еще и количественным анализом с подсчетом тех или иных количественных характеристик процесса. Количественные задачи разделяют на простые (тренировочные); сложные. Под тренировочными задачами подразумеваются задачи, требующие простого анализа и простого вычисления. Решение таких задач (в небольшом количестве) необходимо для конкретизации только что сообщенной закономерности. Наиболее легкие из них решаются устно. Пример количественной задачи: Определить сопротивление нихромовой проволоки, длина которой 150 м., а площадь поперечного сечения 0,2 мм<sup>2</sup>. Следует различать качественную задачу от вопроса по проверке формальных знаний (например, как формулируется закон Ома). Цель последних-закрепить формальные знания; ответы на эти вопросы в готовом виде имеются в учебнике, и ученик должен лишь вспомнить их. В качественной задаче ставится такой вопрос, ответ на который в готовом виде в учебнике не содержится (например: если движущийся автомобиль резко затормозит, то его передок опускается. Почему?). Ученик должен составить ответ на качественную задачу, синтезируя данные условия задачи и свои знания по физике.

Решение качественных задач способствует осуществлению дидактического принципа единства теории и практики в процессе обучения физике. В частности, применение экспериментальных задач развивает умение и навыки учащихся в обращении с физическими приборами, макетами, установками и моделями. Качественные задачи с производственным содержанием знакомят учащихся с техникой, расширяют их кругозор, являются одним из средств подготовки учащихся к практической деятельности. Таким образом, решение качественных задач по физике является одним из важных приемов политехнического обучения.

В процессе решения качественных задач прививаются навык наблюдательности и умение различать физические явления в природе, быту, технике, а не только в физическом кабинете. Развивается смекалка, сообразительность, инициатива и творческая фантазия.

Чтобы решить качественную задачу, ученик должен уметь физически мыслить: понимать и излагать сущность состояний тел и процессов, происходящих в них, вскрывать взаимосвязь явлений (причинно-следственные зависимости), уметь на основании законов физики предвидеть ход явлений. Итак, решение качественных задач дает возможность учителю установить глубину теоретических знаний и понимание учащимся изучаемого материала.

Методическая ценность качественных задач проявляется особенно при изучении таких разделов курса физики, в которых нет физических формул и явления рассматриваются лишь с качественной стороны (например, закон инерции, электромагнетизм).

Большую роль играют качественные задачи во внеклассной работе: в физических кружках, вечерах занимательной физики, школьных, областных и республиканских олимпиадах, в конкурсах и встречах команд КВН и др.

Пример решения задачи:

**Пример 1.** Каким образом установка батарей отопления под окном помогает выравниванию температур в комнате в зимнее время? Ответ поясните, используя физические закономерности.

**Решение.** 1. Перемешивание воздуха и выравнивание его температуры в комнате при работающих батареях происходит за счет конвекции.

2. В соответствии с уравнением Клапейрона — Менделеева,  $pV = \nu RT$  или  $\rho = \frac{m}{V}$ , плотность воздуха при одном и том же значении  $p$  выше у холодного воздуха и ниже у теплого воздуха. Поэтому воздух, нагретый батареей, в соответствии с законом Архимеда поднимается вверх, к окну, а воздух, остывший от соприкосновения с холодным стеклом окна, опускается к батарее для нагрева. Это перемешивание выравнивает температуру в комнате.

**Пример 2.** Объясните, основываясь на известных физических законах и закономерностях, почему у басовых труб органа длины большие, а у труб с высокими тонами — маленькие. Органная труба открыта с обоих концов и звучит при продувании через неё потока воздуха.

**Решение.** 1. Громкий звук бывает, когда на выходе из органной трубы устанавливается пучность стоячей волны, так как вблизи пучности колебания воздуха происходят с максимальной амплитудой, а амплитуда определяет громкость звука.

2. Поскольку труба открыта с обоих концов, то пучность также должна устанавливаться и на входе трубы.

3. Поэтому для наиболее громкого звучания минимальная длина трубы должна быть равна половине длины волны — при этом посередине трубы находится узел стоячей волны, а на её концах — две пучности.

4. Звуки низкой частоты (басы) соответствуют большим длинам волн, а высокой частоты — маленьким длинам волн, поскольку длина волны, а скорость звука не зависит от его частоты.

5. Таким образом, размеры трубы пропорциональны длине волны звука: чем частота звука ниже, тем длина трубы больше, и наоборот.

### Список литературы:

1. Каменецкий С.Е., Орехов В.П. «Методика решения задач по физике в средней школе».
2. Орехов В.П., Усов А.В. «Методика преподавания физики».
3. Резников Л.И., Эвенчик Э.Е., Шамаш С.Я.. «Методика преподавания физики в средней школе».
4. Балаш В.А. «Задачи по физике и методы их решения».
5. Елизаров К.Н. «Вопросы методики преподавания в средней школе».

## **РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ ДОШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Комплекс по развитию дошкольного образования на всех уровнях - федеральном, региональном и муниципальном - должен осуществляться по двум основным направлениям: обеспечение доступности дошкольного образования и его качество.

Он предусматривает меры по увеличению фактического числа мест в дошкольных образовательных учреждениях, использованию внутренних резервов самой системы образования, разработку и внедрение различных моделей дошкольного образования.

Главной целью предлагаемого Комплекса мер является улучшение демографической ситуации в РФ посредством предоставления гражданам гарантированного права на общедоступное дошкольное образование [2].

Для обеспечения качества дошкольного образования также важен профессиональный уровень педагогов, работающих в образовательных учреждениях, реализующих основную общеобразовательную программу дошкольного образования. Низкий уровень заработной платы педагогов системы дошкольного образования (в среднем по России он в 1,5 раза ниже, чем у учителей) ведет к текучести кадров дошкольных образовательных учреждений, не позволяет в должной мере обеспечить указанные учреждения высококвалифицированными педагогическими кадрами, что, в свою очередь, ведет к понижению качества дошкольного образования.

Меры по обеспечению доступности дошкольного образования включают:

- а) увеличение фактического количества мест в образовательных учреждениях, реализующих основную общеобразовательную программу дошкольного образования;
- б) регулирование роста платы, взимаемой с родителей за содержание ребенка в государственных и муниципальных образовательных учреждениях, реализующих основную общеобразовательную программу дошкольного образования;
- в) меры социальной поддержки граждан РФ, воспитывающих детей дошкольного возраста.

На федеральном уровне к мерам по обеспечению доступности дошкольного образования следует отнести:

1.1. Внесение в законодательство РФ изменений в части определения принципа установления родительской платы за содержание ребенка в государственных и муниципальных образовательных учреждениях, реализующих основную общеобразовательную программу дошкольного образования.

1.2. Внесение в законодательство РФ изменение в части установления предельного размера родительской платы за содержание ребенка в государственных и муниципальных образовательных учреждениях, реализующих основную общеобразовательную программу дошкольного образования.

1.3. Внесение в законодательство РФ изменений в части установления компенсации части родительской платы за содержание ребенка в государственных и муниципальных образовательных учреждениях, реализующих основную общеобразовательную программу дошкольного образования.

1.4. Разработку нормативно правового акта Правительства РФ, утверждающего перечень видов услуг государственных и муниципальных учреждений, реализующих основную общеобразовательную программу дошкольного образования.

1.5. В зависимости от региональных условий развивать при необходимости вариативные формы образования детей старшего дошкольного возраста (в дошкольных образовательных и общеобразовательных учреждениях и учреждениях дополнительного образования и др.) [1].

В направлении повышения качества дошкольного образования предполагается организационно - правовое и методическое сопровождение дошкольного образования

детей в образовательных учреждениях, реализующих основную общеобразовательную программу дошкольного образования.

В настоящее время в соответствии с поручением Президента Российской Федерации в некоторых субъектах РФ в рамках реализации региональных комплексных проводится апробация новых систем оплаты труда педагогов. По ее итогам апробированные модели оплаты труда будут также распространяться на педагогов дошкольных образовательных учреждений.

Прошу также не забывать, что, в соответствии с действующим законодательством РФ, органом государственной власти субъектов РФ предоставлены достаточно широкие полномочия в части решения вопросов оплаты труда работников государственных и муниципальных учреждений. Эти полномочия закреплены в федеральных законах от 6 октября 1999 г. № 184-ФЗ "Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов РФ" и от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ". Они реализуются в виде установления региональных надбавок к заработной плате педагогов или, как, например, в Орловской области, путем установления грантов лучшим воспитателям дошкольных образовательных учреждений.

Следует отметить, что важной составляющей доступности дошкольного образования для всех категорий граждан является размер родительской платы за содержание детей в дошкольных образовательных учреждениях [2].

#### Список литературы:

1. Дошкольное воспитание - 2007 г. №1. - С. 6-13
2. Калина И., Дошкольное воспитание. - 2007 г. - №9. С.6-8

**Шамхалова З.М.**

*Филиал ДГУ в г. Кизляре*

*Научный руководитель: п.с.н., доцент Сайбулаева Д.Г., филиал ДГУ в г. Кизляре*

### ЛИЧНОСТЬ УЧИТЕЛЯ В УСЛОВИЯХ РЕФОРМИРОВАНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ

За последние десятилетия в обществе произошли кардинальные изменения в представлениях о целях образования и путях их реализации. От признания ЗУН (знаний, умений, навыков) как основных итогов образования произошел переход к пониманию обучения как процесса подготовки учащихся к реальной жизни, готовности к тому, чтобы занять активную жизненную позицию, успешно решать жизненные задачи, быть готовым к переучиванию в ответ на требования рынка труда.

По сути, происходит переход от обучения как от преподнесения системы знаний к активной работе над заданиями с целью выработать определенные решения; к сотрудничеству учителя и учащихся; к активному участию учащихся к выбору содержания и методов обучения. Таким образом, происходит переход от обучения как дидактической технологии к развивающему образованию как институту социализации, от парадигмы «ЗУН» к культурно-исторической системно-деятельностной парадигме образования.

Данная концептуальная модель предлагается новым ФГОС для реализации в российской школе. Основой данной модели является разработка «Универсальных учебных действий» (УУД), конечной целью которой является общекультурное, личностное и познавательное развитие учащихся, обеспечивающее такую ключевую компетенцию как **умение учиться**[4].

Приоритетным направлением становится реализация развивающего потенциала общего среднего образования, т.е. **психологической** составляющей образовательного процесса наряду с традиционным предметным содержанием конкретных дисциплин. Следовательно, важнейшей задачей современной системы образования является формирование УУД, которые обеспечивают школьникам **умение учиться**, способствует саморазвитию и самосовер-

шенствованию. Это достигается путем сознательного и активного присвоения нового социального опыта. ЗУН, при этом, рассматриваются как производные от соответствующих видов целенаправленных действий, т.е. они формируются, применяются и сохраняются в тесной связи с активными действиями самих учащихся [1].

В конечном итоге, в центре образовательной системы оказывается личность школьника, который:

- обладает огромным потенциалом к саморазвитию, умеет учиться и самостоятельно добывать знания;
- владеет обобщенным целостным представлением о мире (научная картина мира);
- отличается критичностью и самостоятельностью мышления;
- способен осуществлять выбор, самостоятельно принимать решения и нести за них ответственность;
- ценит идеалы свободы и демократии, толерантен, умеет отстаивать собственное мнение и уважать мнение других людей.

В этих условиях, когда происходит кардинальный поворот от «зуновской» парадигмы к личностно-ориентированной, к личности учителя предъявляются также новые требования. Важнейшей задачей современного учителя становится не передача знаний, умений, навыков, а формирование личности учащегося, способного самостоятельно добывать знания. Соответственно роль личности учителя в решении поставленных задач образовательной системы возрастает многократно, так как ключевыми в формировании личности ребенка является система межличностных отношений, на которых строится образовательный процесс.

Реформирование традиционной модели обучения и воспитания в рамках личностно-ориентированного или гуманистического подхода осуществляется по следующим основным направлениям: создание психологического климата доверия между учителями и учащимися; обеспечение сотрудничества в принятии решений между всеми участниками учебно-воспитательного процесса; актуализация мотивационных ресурсов учения; развитие у учителей особых личностных установок, наиболее адекватных гуманистическому обучению; помощь учителям и учащимся в личностном развитии. Учение как приоритетная сторона обучения становится при этом подходе осмысленным, личностно-вовлеченным, оцениваемым самим учащимся, свободно и самостоятельно иницируемым, направленным на усвоение смыслов на основе личного опыта. Основная задача учителя – стимулирование и иницирование (фасилитация) учения. Такое учение кардинально отличается от традиционного учения, которое является принудительным, безличностным, интеллектуализированным, направленным на усвоение значений [2].

В основе перестройки системы традиционного обучения находится, с точки зрения гуманистической психологии, самоизменение личности учителя, предполагающее специфическое гуманистически направленное мировоззрение, включающее в себя, прежде всего ряда личностных установок, реализующихся в процессе взаимодействия с учащимися. Среди них К.Роджерс подчеркивает три основные установки учителя-фасилитатора [3].

Первая установка в способности быть искренним, открытым, аутентичным по отношению к собственным мыслям и переживаниям и умении их выражать в общении с учащимися. Эта установка рассматривается как альтернатива типичной для учителя установке на ролевое поведение.

Вторая установка – «безусловное позитивное принятие» личности учащегося, основанное на доверии к нему, его возможностям и способностям.

Третья установка – «эмпатическое понимание», предполагающее видение учителем внутреннего мира и поведения каждого учащегося с его внутренней позиции, как бы его глазами.

Анализ работы учителей показал, что чем выше их способности к фасилитации учения, тем более индивидуализированным, дифференцированным и творческим является их подход к учащимся, тем больше внимания они уделяют переживаниям учащихся, чаще вступают в диалоги с ними; чаще улыбаются; предоставляют самостоятельность и ответственную свободу при составлении учебной программы, оценивании результатов учебной работы.

К.Роджерс отмечал, что подлинная демократизация системы образования представляют собой реальную угрозу современному общественному устройству, поскольку они аль-



тернативны его пирамиде власти, его авторитарному способу бытия. В своей последней книге, обращаясь к учителям и родителям, отмечая трудности утверждения гуманистических идей, К.Роджерс писал: «Нелегко стать глубоко человеческим, доверять людям, сочетать свободу с ответственностью. Путь, представленный нами, – это вызов. Он предполагает изменение нашего мышления, нашего способа бытия, наших отношений с учащимися. Он предполагает непростое принятие на себя демократического идеала. Все это, в конечном счете, сводится к вопросу, который мы должны задать каждый по отдельности и все вместе: «осмелимся ли мы?»[3, с.378].

#### **Список литературы:**

1. Как проектировать универсальные учебные действия в начальной школе. От действия к мысли: пособие для учителя /А.Г.Асмолов, Г.В.Бурменская, И.А.Володарская и др. /Под ред. А.А.Асмолова. – М., Просвещение, 2008.
2. Орлов А.Б. Психология личности и сущности человека: Парадигмы, проекции, практики. – М., 2002.
3. Роджерс К. Несколько важных открытий // Вестн. Моск. ун-та. Сер. 14. Психология. 1990. № 2. С. 58-65.
4. Федеральный государственный образовательный стандарт общего образования: проект /Рос. Акад. Образования. Под ред. А.М.Кондакова, А.А.Кузнецова. – М.: Просвещение, 2010.

*Якумова С.Г.*

*Дагестанский государственный университет  
[yakumova@live.com](mailto:yakumova@live.com)*

### **ЛИНГВО-ИКОНИЧЕСКАЯ МАТРИЦА В ЖАНРЕ «КАРИКАТУРА» В ОСВЕЩЕНИИ СИРИЙСКОГО КОНФЛИКТА В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ И АНГЛОЯЗЫЧНОЙ ПРЕССЕ**

В последние годы возрастают потребности общества в получении информации с опорой на визуальные коды. Тексты с визуальным наполнением являются важной областью семиотического анализа, поскольку визуальные коды являются центральной частью знаковой системы коммуникации.

Целью работы было научное осмысление и систематическое описание механизма взаимодействия комплекса лингво-визуальных средств в жанре «политическая карикатура» как варианта креолизованного текста.

Вербальный ряд карикатуры представлен буквенным текстом, под которым понимается все речевое единство в рамках карикатуры, включая авторскую речь и речь персонажей. Под изобразительным рядом карикатуры понимается графика, представляющая собой один или реже несколько рисунков, обрамленных рамкой/рамками и образующих отдельный кадр/кадры. Кадр отмечает границы семиотического пространства текста и отличает текст от внетекстовой реальности.

Между вербальным и изобразительным компонентами в карикатуре существуют различные виды связей и отношений, которые реализуются 1) автосемантические (прямая денотативная соотнесенность, опосредованная денотативная соотнесенность, разная смысловая соотнесенность) и 2) синсемантически (структурная связь, дейктическая связь, идентифицирующая связь; полная содержательная зависимость вербального ряда, частичная содержательная зависимость вербального ряда, связь, основанная на смысловом противоречии между вербальным и изобразительным компонентами).

Универсальная классификация карикатуры представлена следующими типами: шаржами, социально-бытовой карикатурой, изошуткой, «strip», философской карикатурой, политической карикатурой.

В рамках данного исследования было выяснено, что карикатура обладает статусом паралингвистически активных текстов, поскольку в ней можно наблюдать участие невербальных средств в формировании плана выражения и плана содержания, а также

совмещение вербальных и иконических кодов.

Политическую карикатуру можно определить как текст креолизованной природы, представленный визуальным, структурным, смысловым единством её вербальных и изобразительных компонентов.

Восприятие и дигестирование карикатуры как типа креолизованного текста отличается от понимания текста исключительно вербального наполнения.

Код рассматривается как система знаков или символов и правила их сочетания разделяются большинством членов группы, а сама система знаков используется для генерирования и передачи значения внутри культуры и для неё [Эко 1998].

В рамках проводимого исследования, была предпринята попытка анализа пространства карикатурного комплекса с учётом взаимодействия разносистемных кодов.

Анализ взаимодействия лингво-визуальных кодов в пространстве карикатурных комплексов показал, что помимо чисто вербального кода и ряда визуальных кодов, в пространстве карикатуры также действуют социальные, культурные, иконографические, стилистические коды. Их комплексное взаимодействие и создаёт смыслодержательное целое карикатурных комплексов.

Комплексное взаимодействие лингво-визуальных составляющих в пространстве карикатуры является подтверждением тезиса об отнесённости данного феномена к поликодовым явлениям. Совмещая в своей структуре коды разных знаковых систем, карикатура воспринимается только в процессе взаимодействия вербальной и изобразительной составляющей.

В рамках проводимого исследования было проведено ранжирование карикатурных комплексов по степени представленности в них стилистических приёмов лексического, синтаксического и лексико-синтаксического рядов. Именно комплексное взаимодействие стилистических компонентов с визуальным рядом способствует раскрытию авторской интенции как на эксплицитном, так и на имплицитном уровне.

Таким образом, исследование карикатурного пространства позволило выявить, что вербальное воплощение стилистически наполненных образов в пространстве карикатуры несколько не уступают вербальному наполнению художественного произведения позиций стилистического наполнения. При этом стилистические коды актуализируются на двух уровнях – уровне вербального и уровне изобразительного рядов, рассмотрение которых является целесообразным исключительно в комплексе. Именно взаимодействие средств вербально-иконического ряда помогает раскрыть имплицитные послылы авторов карикатурных комплексов.

#### **Список литературы:**

1. Айнутдинов А.С. Типология и функции карикатуры в прессе // Вестник Челябинского государственного университета. 2009. № 21., С. 20-28.
2. Анисимова Е.Е. Лингвистика текста и межкультурная коммуникация (на материале креолизованных текстов): Учебн. пособие для студ. фак. иностр. яз. вузов. М., 2003.
3. Ворошилова М.Б. Креолизованный текст: аспекты изучения // Политическая лингвистика. 2004. № 20. С. 180-189.
4. Слышкин Г.Г. От текста к символу: лингво-культурные концепты прецедентных текстов в сознании и дискурсе. М., 2000.
5. Сметанина С.И. Медиа-текст в системе культуры. СПб., 2002.
6. Эко У. Введение в семиологию. М., 1998.

### III. ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ

*Абакарова З.Г.*

*Дагестанский государственный университет*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Казимагомедова З.А., ДГУ*

#### **ОРГАНИЗАЦИЯ НАЛОГОВОГО УЧЕТА: ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ**

Современный этап налогового реформирования в РФ характеризуется значительными изменениями налогообложения страны. Налоговый Кодекс Российской Федерации является главным законодательным документом налоговой политики государства.

В соответствии со ст. 313 Налогового Кодекса РФ налоговый учет представляет собой систему обобщения информации для определения налоговой базы по налогу на основе данных первичных документов, сгруппированных в соответствии с порядком, предусмотренным Налоговым кодексом РФ [1]. Он является неотъемлемой частью учета организации и играет важнейшую роль в исполнении налоговых обязательств и в налоговом планировании. Кроме того, налоговый учет необходим при обеспечении информацией внутренних и внешних пользователей для контроля за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью уплаты в бюджет налога на прибыль.

Целью налогового учета является формирование полной и достоверной информации об объектах налогообложения, показателях, участвующих в определении налоговой базы в соответствии с налоговым законодательством, исчисление за налоговый период сумм налоговых платежей. Однако проблеме организации налогового учета в настоящее время не уделяется должного внимания, что приводит к допущению ошибок при исчислении налоговых показателей, к неумению бухгалтеров производить взаимоувязку показателей бухгалтерского, финансового, налогового и управленческого учета. Все это негативно отражается на процессе оптимизации налоговой нагрузки на предприятии.

Одной из основных проблем, возникших при введении официально принятого налогового учета, является отсутствие четкой регламентации его методики и организации. Появление такой категории, как налоговый учет, вызывает ряд вопросов о способах его ведения. Возможны различные варианты организации налогового учета:

- Обособленный налоговый учет. В этом случае налоговый учет ведется параллельно с бухгалтерским с применением самостоятельно разработанных учетных регистров, источниками информации которых являются первичные документы бухгалтерского учета.
- Замена бухгалтерского учета налоговым, т. е. ведение единого учета на основе использования Типового плана счетов.
- Ведение налогового учета на основе бухгалтерского финансового учета с использованием данных регистров бухгалтерского учета, а не непосредственно первичных документов.

При первом способе организации налогового учета произойдет значительное увеличение объема работ, что может привести к потребности в дополнительном штате специалистов, необходимости двойной обработки первичных документов, дублированию учетных работ. В результате того резко увеличатся дополнительные затраты и снизится уровень контрольной функции учета.

Второй способ также вызывает ряд проблем. На практике субъекты хозяйствования, пытаясь объединить оба вида учета, в большинстве случаев нарушают правила ведения бухгалтерского учета или выбирают способы отражения хозяйственных операций в учете исходя не из экономической эффективности и целесообразности для организации в целом, а из упрощения учетных действий. Этот способ возможен только при совпадении требований налогового и бухгалтерского учета.

Третий способ предусматривает комплексный подход к организации бухгалтерского финансового и бухгалтерского налогового учета, поскольку сложившаяся хозяйственная ситуация объясняется различными факторами, основным из которых является наличие различия учетной терминологии и показателей в бухгалтерском и налоговом учете.

Исходя из характеристик способов, выходом из сложившейся ситуации, на наш взгляд,

заключается в укреплении позиций бухгалтерского учета, показатели которого должны быть основой при подготовке различной информации как финансового, управленческого, так и налогового аспектов. [2, 20] Для этого требуется совершенствовать принципы налогообложения, максимально устранить необоснованные различия, имеющиеся в налоговом законодательстве в части несоответствия понятийного аппарата, принципов признания доходов и расходов, а также определения объектов налогообложения. Отсутствие единого понятийного аппарата вносит неопределенность в понимание отдельных норм, что приводит к непреднамеренным ошибкам.

Налоговым Кодексом определены два метода налогового учёта:

- метод начисления
- кассовый метод.

Согласно НК РФ информация о налоговом учёте отражает:

- порядок формирования суммы доходов и расходов;
- порядок определения доли расходов, учитываемых для целей налогообложения в текущем налоговом (отчётном) периоде;
- сумму остатка расходов (убытков), подлежащую отнесению на расходы в следующих налоговых периодах;
- порядок формирования сумм создаваемых резервов;
- порядок формирования суммы задолженности по расчетам с бюджетом по налогу на прибыль. [3]

Организациям предоставляется право самостоятельно организовывать систему налогового учёта, исходя из принципа последовательности применения норм и правил налогового учета и условий хозяйственной деятельности. Налоговый учет ведётся последовательно от одного налогового периода к другому. При его организации субъекты хозяйствования должны предусмотреть порядок ведения налоговых регистров. Требования к системе налогового учёта и составлению отчётности по налогу на прибыль изложены в главе 25 Налогового Кодекса.

#### **Список литературы:**

1. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 30.10.2017). Статья 313 «Налоговый учет».
2. Статья «налоговый учет: проблемы и решения» Медведева Л.Н., Лебедева Н.Н. УДК 657.446 г. Москва
3. Статья 313 НК РФ. Налоговый учет. Общие положения (в ред. Федерального закона от 29.05.2002 N 57-ФЗ)

*Абдулахатова А.Г.*

*Дагестанский государственный университет*

*madimal@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Маллаева М.И., ДГУ*

## **ЭЛЕКТРОННЫЕ ДЕНЬГИ: ЗНАЧЕНИЕ И ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ**

*«Мудрый человек держит деньги в голове, но не в сердце»*

*Джонатан Свифт.*

Деньги – это важный товар рыночной экономики. Во многом от степени эффективности денежной системы зависит стабильность экономического развития страны.

За последнее время наблюдается стремительная эволюция информационных технологий, которая прямо отразилась на платежных системах. Начиная с 1993 года, началось развитие не только электронных денег, базирующихся на картах, но и сетевых электронных денег. Мотивом к таким действиям выступало стремление повысить эффективность функционирования платежных систем.

Если представлять электронные деньги в виде материального объекта, то они будут

являться обычной информацией, передаваемой через телекоммуникационные линии, которые хранятся в электронном виде на специальных носителях. Обращение электронных денег происходит при помощи всевозможных сетей, таких как локальные сети, сети интернет, платежные карты, электронные кошельки, специальные устройства, которые работают с картами, то есть терминалы и банкоматы.

Принципиальным и четким отличием между простыми и электронными деньгами считается то, что электронные деньги выпускаются определенной организацией, а простые деньги выпускаются Центральным Банком страны. Коммерческий банк так же может быть эмитентом электронных денег.

Оборот электронных денег регулируется национальным законодательством. Законодательство может стать существенным толчком к развитию и внедрению высокотехнологичных платежных инструментов, если будет изучен мировой опыт и практика. Участники отрасли электронных денег серьезно изучают европейское законодательство и выявляют ключевые принципы для регулирования российского рынка электронных платежей.[3]

По мнению специалистов, рынок электронных денег в России является вполне сформировавшейся отрасли с точки зрения технологий и бизнес-моделей. Отрасль электронных денег достаточно быстро прижилась на российском рынке. Так, после кризиса 1998 года объем платежей в России возрастал ежегодно на 20-30%. В целом, по данным CNews Analytics, этот рынок отличается гигантскими темпами роста. Его емкость выросла с 1937 млн. дол. в 2004 г. до 7732 млн. дол. в 2006 г., а с 2006 года оборот рынка поднялся с 282 до 632 млрд. [1] На данный момент на территории РФ действует немало систем электронных платежей, основными из которых являются: «Яндекс.Деньги», WebMoney, Visa QIWI Wallet, «Деньги@mail.ru», PayPal. Специалисты прогнозируют его дальнейшее поступательное развитие с постепенным освоением новых территорий и сервисов и медленным переделом зон влияния. [4]

Система электронных платежей в РФ действует уже не один год, но большая часть населения страны понимает под понятием «электронные деньги», причем ошибочно, банковские традиционные карты. Главной причиной этого является отсутствие для понятия «электронные деньги» точного определения, которое смогло бы раскрыть правовую и экономическую их сущность.

В наше время большей популярностью пользуются именно электронные деньги, нежели другие формы денег, ведь они обладают определенными преимуществами, такими как:

1. Экономия времени. Платежи, совершенные с помощью электронных денег, протекают мгновенно, за исключением редких специальных случаев.

2. Низкая стоимость эмиссии. Электронные деньги не нужно печатать, то есть они не требуют огромных сил, ресурсов и производственных мощностей.

3. Удобство хранения. Такие средства хранятся в электронном формате и, в отличие от наличных денег, не требуют специальных условий хранения, транспортировки, охраны и т.д.

4. Простота проведения расчетов. Операция перечисления денег занимает считанные минуты, отсутствует проблема подбора нужной суммы и сдачи, а также они не требуют пересчета суммы.

5. Высокая портативность. Электронные деньги, независимо от сумм, не обладают габаритами, в отличие от традиционных банкнот и монет.

6. Отсутствие потери качества со временем. Средства на электронных кошельках не имеют физической формы, то есть они не изнашиваются, не рвутся и т.д.

7. Система безопасности. Электронные платежные системы применяют различные современные способы проведения платежей и сохранности средств на электронных носителях.

Применение электронных денег сталкивается со следующими проблемами:

1. Электронные деньги оказывают значительное влияние на объем денежной массы в обращении. Также электронные деньги влияют на доход центральных банков от эмиссии.

Однако замена наличности электронными деньгами может повлечь за собой утрату части эмиссионного дохода ЦБ РФ и уменьшению их баланса, хотя многие финансовые эксперты прогнозируют обратное.

2. Несмотря на очевидный рост и прямые предпосылки к развитию электронных систем в России, игроки рынка считают, что именно отсутствие норм и схем работы электронных платежных систем существенно сдерживает дальнейший рост сегмента, а если говорить об ужесточении законов – то это может привести к стагнации в данном сегменте рынка.

3. Что касается электронных систем в пространстве интернета, то здесь совершенно неоднозначная правовая база – ни одна система электронных платежей не является кредитной, значит – компания не должна предоставлять отчетность в контролирующие органы, только по запросу Центрального Банка России компания может предоставить отчет по транзакциям. [3]

В системе электронных платежей обращается «электронная валюта», но такого понятия в российском законодательстве нет, т.е. электронная валюта в сети остается без внимания для органов надзора, в то время, как владельцы платежных терминалов на сегодняшний день как-то контролируются. Еще один важный момент – операторы, принимающие платежи от физических лиц за услуги связи – не легализованы.

4. Существует также проблема защиты средств платежа. Грамотно и четко построенное законодательство для отрасли электронных платежных систем играет очень значимую роль, так как это позволит усовершенствовать условия ведения бизнеса для населения и предпринимателей.

5. Электронные деньги не увеличивают денежную массу, но существенно повышают скорость обращения денег, а это повышает рост инфляции. Но, как мы знаем, сдерживать инфляцию путем снижения скорости обращения денег не совсем логично.

Кроме проблем, существуют и перспективы. В настоящее время электронные деньги рассматриваются как допустимый субститут наличных денег для микроплатежей. Но по своим качествам электронные деньги способны частично заменить или полностью вытеснить наличные деньги при расчетах. Сумму, которая может храниться в электронном кошельке, постоянно искусственно ограничивают. Причиной этого является то, что регуляторы не уверены в надежности и безопасности использования такого платежного инструмента. Очевидно, при отсутствии негативных примеров этот лимит будет либо увеличиваться, либо его совсем отменяют.

Итак, постоянно совершенствуются информационные и финансовые технологии, развивается телекоммуникационная инфраструктура, растут объемы электронной коммерции. Все это должно способствовать формированию новых систем электронных денег, которые действительно будут надежными, эффективными и малорискованными, а значит и привлекательными для потребителей.

Кроме того, системы электронных платежей значительно расширяют возможности небольших организаций, чьи расходы на операции с наличными деньгами значительно выше по сравнению с цифровыми, включая их хранение и транспортировку. Использование интернета уже сейчас позволяет продавцам обеспечивать себе выход на рынки с более низкими издержками на маркетинг и рекламу. Экономия, которую обеспечивает переход к электронным деньгам, выглядит очень заманчиво для банков, поскольку себестоимость любых электронных транзакций в несколько раз ниже обычных. Электронные деньги будут функционировать, и использоваться субъектами в будущем, хотя, скорее всего, не в том виде, в каком они существуют сегодня.

#### **Список литературы:**

1. Генкин А. Планета Web-денег в XXI веке: учебное пособие / А.С. Генкин.– М.: КНОРУС, 2008. С.219.
2. Достов В. Л. Электронные деньги: регулирование инновационного рынка //Национальная платежная система и роль Банка России в ее развитии: сб. докладов. М.,

2011. Вып. 28.

3. Федеральный закон №161-ФЗ «О национальной платежной системе».

4. Электронные деньги в России: сравнение финансовой успешности игроков рынка  
<http://kiosks.ru/content/rus/1225/12251-article.asp> / 11.04.2015.

*Абдулгамидова Д. К.*

*Дагестанский государственный университет народного хозяйства  
sdinara61@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Сулейманова Д.А., ДГУНХ*

## **МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ АНАЛИЗА ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ**

В условиях рынка ни одна организация не может обходиться без долговых обязательств, одновременно являясь и дебитором, и кредитором. Анализ дебиторской и кредиторской задолженности необходим для того, чтобы дать объективную оценку финансового состояния организации, реальности погашения и обеспечения ею обязательств.

Дебиторская и кредиторская задолженность являются естественными составляющими бухгалтерского баланса организации. Они возникают в результате несовпадения даты появления обязательств с датой платежей по ним. На финансовое состояние предприятия оказывают влияние как размеры балансовых остатков дебиторской и кредиторской задолженности, так и период оборачиваемости каждой из них.

Для предприятия важно не допустить необоснованного увеличения дебиторов и суммы их долгов, избегать дебиторской задолженности с высокой степенью риска, вовремя выставить платежные счета, следить за сроками их оплаты и своевременно принимать меры по истребованию просроченной задолженности. В то же время нужно очень внимательно относиться к расчетам с кредиторами, своевременно возвращать им долги, иначе организация может потерять доверие своих поставщиков, банков и других кредиторов, будет иметь штрафные санкции по расчетам с контрагентами.

Динамика дебиторской и кредиторской задолженности, интенсивность их увеличения или уменьшения оказывают большое влияние на оборачиваемость капитала, вложенного в текущие активы, а, следовательно, на финансовое состояние предприятия. Уровень платежеспособности и финансовой устойчивости организации зависит от скорости оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженностей, которые характеризуют эффективность функционирования организации.

Анализ состояния дебиторской задолженности начинают с общей динамики ее объема в целом и по статьям. Далее анализируется качественное состояние дебиторской и кредиторской задолженности для выявления динамики абсолютного и относительного размера неоправданной задолженности.

В процессе проведения анализа дебиторской задолженности рассчитываются показатели:

- средняя дебиторская задолженность;
- оборачиваемость дебиторской задолженности;
- период погашения дебиторской задолженности (чем больше срок просрочки, тем выше срок ее непогашения);
- доля дебиторской задолженности в текущих активах;
- доля сомнительной дебиторской задолженности (характеризует «качество» дебиторской задолженности, тенденция к его росту свидетельствует о снижении ликвидности).

Для оценки оборачиваемости кредиторской задолженности рассчитывается следующая группа показателей:

- средняя кредиторская задолженность;
- оборачиваемость кредиторской задолженности;
- период погашения кредиторской задолженности.

Результаты анализа позволяют: оценить платежеспособность, финансовую устойчивость, кредитоспособность организации; обосновано предположить, какие статьи задолженности могут быть рассмотрены с точки зрения возможности их сокращения.

Наиболее обстоятельно свои долговые обязательства должны анализировать сами экономические субъекты для нужд управления финансовой деятельностью и информирования акционеров и других собственников.

Несомненно, полезен анализ поставщикам и подрядчикам, работникам налоговых органов, финансовых служб - всем, кто имеет или намерен иметь хозяйственные отношения с организацией, чтобы убедиться в ее способности платить по обязательствам.

### **Список литературы:**

1. Зарецкая В.Г. Оценка и анализ дебиторской и кредиторской задолженностей с учетом фактора времени // Экономический анализ: теория и практика. – 2014. - №6(357). – С.22-30.
2. Богомолов А. М. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью как элемент системы внутреннего контроля в организации // Современный бухгалтер. - 2013. - № 5.- С.12-15.
3. Парушина Н.В. Анализ дебиторской и кредиторской задолженности //Бухгалтерский учет» - 2013. - № 2.- С.45-48.
4. Сулягин В.Ю. Дебиторская задолженность: учет, анализ, оценка и управление: Учебное пособие. – И.: ИНФРА-М, 2014.- 216с.
5. Анализ дебиторской и кредиторской задолженности /[Электронный ресурс] //Режим доступа: [http// www: //afdanalyse.ru](http://www://afdanalyse.ru)

*Абдуллаев А. Ш.*

*Дагестанский государственный университет*

*[Abdullaef2013@yandex.ru](mailto:Abdullaef2013@yandex.ru)*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исаева П.Г., ДГУ*

## **АНАЛИЗ ДЕПОЗИТНЫХ И НЕДЕПОЗИТНЫХ ОПЕРАЦИЙ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ: ФЕДЕРАЛЬНЫЙ И РЕГИОНАЛЬНЫЙ РАЗРЕЗ**

Под пассивными понимаются такие операции банков, в результате которых происходит увеличение денежных средств, находящихся на пассивных счетах или активно-пассивных счетах в части превышения пассивов над активами [2, с.213].

Все пассивные операции можно подразделить на:

- депозитные;
- недепозитные.

Депозитные операции – это операции по привлечению средств коммерческим банком юридических и физических лиц во вклады на определенный срок либо до востребования. Вклад – это денежные средства в валюте Российской Федерации или иностранной валюте, размещаемые физическими лицами в целях хранения и получения дохода. Доход по вкладу выплачивается в денежной форме в виде процентов [1]. Особенность этой группы пассивных операций заключается в том, что банк имеет достаточно слабый контроль над объемом таких операций, так как инициатива в помещении средств во вклады исходит от вкладчиков.

Депозитные операции классифицируются [3, с.167]:



- исходя из категории вкладчиков, различают депозиты:
  - юридических лиц (предприятий, организаций, других банков);
  - физических лиц.
- по форме изъятия средств депозиты подразделяются на:
  - до востребования (обязательства, не имеющие конкретного срока);
  - срочные (обязательства, имеющие определенный срок);
  - сберегательные вклады населения.

Привлечение депозитов (вкладов) юридических и физических лиц оформляется банком путем открытия срочного депозитного счета с заключением договора банковского вклада (выдачей сберегательной книжки) или выдачи сберегательного (депозитного) сертификата.

Недепозитные привлеченные средства характеризуют средства, которые банк получает в виде займов или путем продажи собственных долговых обязательств на денежном рынке. Недепозитные источники банковских ресурсов отличаются от депозитов тем, что, во-первых, они имеют не персональный характер, т.е. не ассоциируются с конкретным клиентом банка, а приобретаются на рынке на конкурентной основе, во-вторых, инициатива привлечения этих средств принадлежит самому банку [4].

К недепозитным источникам банковских ресурсов можно отнести выпуск облигаций и векселей, привлечение средств с межбанковского рынка и рынка РЕПО.

Рассматривая рынок депозитных операций на федеральном уровне, можно сказать, что депозиты физических лиц занимают большую долю в общем объеме привлеченных средств (54% на 1.01.2017). Объем вкладов населения вырос на 1 января 2017 г. на 13% или на 2,12 трлн. руб., а юридических лиц – на 1,6% или 109,1 млрд. руб.

Говоря о временной структуре депозитов физических лиц, стоит отметить, что наибольший объем средств населения размещен во вкладах на срок от 1 года до 3 лет. На 1 января 2017 года доля данных вкладов в общей сумме депозитов составляет 6 597 091 млн. рублей. Если на начало 2015 года на вклады сроком «от 181 до 1 года» приходилось 17,9% депозитов населения, то на 1 января 2016 года - уже 42,6%, а на начало 2017 года – 39,5%.

Далее перейдем к анализу рынка недепозитных операций коммерческих банков. Наибольший объем средств привлекается за счет выпуска векселей сроком от 1 года до 3 лет. На 01.01.2015 года таким способом было привлечено более 176 млрд. рублей. Но дальнейшая ситуация в экономике, в первую очередь – обесценение национальной валюты, сильно повлияла на этот инструмент привлечения средств. Так, на 01.01. 2016 года уже было привлечено около 129 млрд. рублей на тот же срок (снижение на 27,6%), а на 01.01.2017 год – почти 135 млрд. рублей (прирост в 4,7%) [5].

Для более подробного исследования состояния рынка депозитных и недепозитных услуг РФ целесообразно проанализировать рынок депозитных услуг на региональном уровне на примере Республики Дагестан.

По состоянию на 01.01.2017 банковская система республики представлена 6 кредитными организациями с 3 филиалами и 6 филиалами кредитных организаций других регионов, в том числе - Дагестанское отделение №8590 Северо-Кавказского банка «Сбербанк России»

Так, на 01.01.2017 года депозиты физических лиц составили 53 783 млн. руб., прирост к 01.01.2016 года составил 8,1%. Вместе с тем видим внушительное увеличение данных депозитов в иностранной валюте и драгоценных металлах к 01.01.2016 года на 25,4%, что связано с обесценением российского рубля, следовательно, дагестанцы стали больше вкладывать в депозиты в иностранной валюте. Но относительная стабильность национальной валюты на протяжении 2016 года повлияла на то, что средства в данных депозитах сократились на 21% к 01.01.2017 года. Похожая ситуация наблюдается с общим объемом средств клиентов в иностранной валюте: сначала их объем повысился на 11,5%, а потом сократился на 11,6%. В общем объеме привлеченных средств наиболее значительны депозиты

физических лиц (на 01.01.2015 года – 71%, на 01.01.2016 года – 78%, на 01.01.2017 года – 76%) [6].

Анализ состояния депозитного рынка Республики Дагестан показывает, что рынок имеет сильную зависимость от общей экономической ситуации в стране.

Таким образом, успешное развитие и эффективное функционирование коммерческого банка невозможно обеспечить без детально проработанной и экономически обоснованной схемы осуществления депозитных и недепозитных операций, учитывающей особенности деятельности самой кредитной организации и ее клиентов, выбранные приоритеты дальнейшего роста и улучшения качественных показателей деятельности банка, социально-экономические условия, в которых осуществляется их деятельность.

#### **Список литературы:**

1. Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1 (ред. от 03.07.2016) "О банках и банковской деятельности" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017).
2. Банковское дело: Учебник. – 2-е изд., перераб. и доп. / Под ред. О.И. Лаврушина. – М.: Финансы и статистика, 2006. – 672 с.
3. Банковское дело / Жарковская Е. П., Арендс И. О. – М.: ИКФ "Омега-Л", 2009. – 436 с.
4. Исаева П.Г., Омарова Х.М. Пассивные операции коммерческих банков // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2015. № 9 (81). С. 23-28.
5. Официальный сайт ЦБ РФ. URL: <https://www.cbr.ru/statistics> / (Дата обращения: 26.04.17).
6. Официальный сайт ЦБ РФ. Региональный разрез. URL: <https://www.cbr.ru/statistics> / (Дата обращения: 26.04.17).

*Абдулменафова З.Ш.*

*Дагестанский государственный университет*

*sdinara61@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Сулейманова Д.А., ДГУ*

## **ИНВЕСТИЦИОННАЯ АКТИВНОСТЬ РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН И ПУТИ ЕЕ ПОВЫШЕНИЯ**

Существует возможность привлечь деньги в экономику Дагестана. Здесь огромный резерв в руках населения республики. Задача государства в этой сфере обеспечить людям надежную гарантию возврата и вызвать их инвестиционный интерес.

Дополнительным источником инвестиций может служить рациональное использование средств, полученных от приватизации простаивающих убыточных предприятий. Выручка от продажи одного такого бизнеса может быть инвестирована в развитие другого. Текущий лучше, чем два" отката", и покупатель уверен, что не оставит свою покупку в плачевном состоянии.

Хорошие возможности возникают с повышенным интересом нефтяных корпораций к Каспийскому шельфу. Это была слишком экономически мощная структура. Почему на одном из условий тендера по проводке или нефти не поставлять или передавать контрольный пакет акций какого-либо машиностроительного завода, а только при репрофилировании его деятельности по производству оборудования для нефти или нефтеперерабатывающего завода? Разве это не интересный Альянс в случае успеха?

Или вот еще одно стратегическое направление. Невооруженным глазом видно, что наша потребность в производстве продовольствия на 70-80% удовлетворяется за счет зару-

бежных производителей. Это особенно странно, если учесть, что у нас практически весь ассортимент, похоже, являются собственными производителями нашей продукции, из-за меньших затрат на доставку, рабочую силу и содержание инфраструктуры, должны быть на 20-30% дешевле, чем те же импортные из других регионов. В конкурентной среде она просто вынуждена вытеснять иноверцев. Как только это произойдет, то вина не потребителя, а производителя, который производит товар или нет или нет по той цене. Дагестанцы ежегодно тратят на питание около 6 миллиардов рублей. Мы из своего кармана постоянно финансируем десятки тысяч рабочих мест и заполняем бюджеты любых желаемых регионов, но не своих. Эту ситуацию нельзя считать нормальной. Надо не жалеть денег на восстановление, по крайней мере, одно из предприятий пищевой промышленности и посмотреть на результаты. Продовольственный рынок Дагестана как минимум на 70-80% должен быть монополизирован производителями Дагестана, а дагестанцы за деньги должны работать на Дагестан. В этом нет сомнений. Примером тому является Дербентский завод игристых вин, который захватил 95% рынка и добился успешной экспансии на остальной российский рынок, Кизлярский и Дербентский коньячные заводы, государственное унитарное предприятие "Денеб".

Нынешняя ситуация в российской экономике и задачи возобновления экономического роста настоятельно диктуют необходимость активизации инвестиционной деятельности в регионах[4].

Одним из главных направлений является создание благоприятной среды для расширения внебюджетных источников финансирования капитальных вложений и привлечения частных (отечественных, иностранных) инвестиций в экономику на основе дальнейшего совершенствования норм законодательной базы и государственной поддержки эффективных инвестиционных проектов. Полезным для республики здесь может стать изучение и использование опыта других регионов страны в этой области. Образцом в данном случае может служить Новгородская область, которая начала с создания правовой базы, гарантирующей стабильность законодательства. Здесь принят закон о гарантиях иностранным инвесторам в Новгородской области, освобождающий их от налогов на три года (четвертый год - 50%). То есть, люди, которые рискуют своим капиталом, они сказали: "любой власти в России, в Новгородской области, ваши деньги не пропадут. Одной из проблем инвестиционной политики - определение наиболее эффективных направлений инвестирования. Установить рациональное сочетание затрат и ожидаемых результатов на практике очень сложно. Важно определить оптимальные инвестиции в развитие отдельных производств.

Одной из проблем инвестиционной политики - определение наиболее эффективных направлений инвестирования [3]. Установить рациональное сочетание затрат и ожидаемых результатов на практике очень сложно. Важно определить оптимальные инвестиции в развитие отдельных производств. Очевидно, что максимальную отдачу от инвестированных средств следует ожидать в секторах, поскольку производственная и социальная инфраструктура во многом определяет эффективность их дальнейшего развития.

В обоснование основных и дополнительных инвестиций в развитие конкурсного производства важно выделить среднюю стоимость получения единицы продукции. Это самые большие последние, сопоставляя их с продажной ценой выпускаемого продукта, можно судить об эффективности инвестиций [5].

Инвестиционная активность также способствует созданию международных совместных предприятий, которые могут быть определены как институты межфирменного сотрудничества в разработке, производстве или маркетинге продукта, которое пересекает национальные границы, не основано на краткосрочных рыночных транзакциях и имеет значительный долгосрочный вклад со стороны партнеров в виде капитала, технологии или других активов.

Активизация инвестиционной деятельности в условиях рынка и возрастающей конкуренции очень остро осознала необходимость глубокой реорганизации существующей ор-

ганизационной структуры в направлении диверсификация, демонополизация. Способ привлечения инвестиций на эти цели найден в создании крупных финансово - промышленных групп (ФПГ), консорциумов, совместных предприятий [6].

Основные принципы создания ФПГ касаются целенаправленного их формирования на основе технологических связей и сотрудничества промышленных организаций, улучшения управляемости, снижения издержек производства, солидарную ответственность по контрактам и стабильность поставок. Ключевыми факторами успеха организационно - экономического взаимодействия участников ФПГ с финансовыми учреждениями являются установление и развитие холдинговых и трастовых (доверительных) отношений, предотвращение негативных монополистических тенденций в связи с концентрацией капитала. Одним из основных направлений деятельности ГПП является обеспечение монопродуктовыми промышленными организациями углубленной диверсификации за счет инвестиций в инновации. Субъектами основной деятельности ФПГ могут быть как промышленные, так и научные, финансовые, страховые, розничные и сбытовые организации, обеспечивающие системный подход к их функционированию в рыночных условиях. Это позволяет сохранить целостность таких организационных структур, противодействовать влиянию внешних и внутренних дестабилизирующих факторов.

#### Список литературы:

1. Блау С.Л. Инвестиционный анализ: Учебник для бакалавров / С.Л. Блау.—М.: ИТК Дашков и К, 2016.—256с.
2. Борисова, О.В. Инвестиции. В 2 т. Т.1. Инвестиционный анализ: Учебник и практикум / О.В. Борисова, Н.И. Малых, Л.В. Овешникова.—Люберцы: Юрайт, 2016.—218 с.
3. Кузнецов Б.Т. Инвестиционный анализ. учебник и практикум для академического бакалавриата / Б.Т. Кузнецов.—Люберцы: Юрайт, 2016.—361 с.
4. Андрианов В.Д. Причины, динамика и масштабы оттока капитала из экономики России // Деньги и кредит. - 2015. -№2. -С. 61 - 65.
5. Беляков А.А., Туруев И.Б. Государство и инвестиции // Экономический анализ: теория и практика.-2015.-№7.
6. Борисова О.В. Инвестиционный климат в России: состояние и оценка // Аудит и финансовый анализ. - 2015. -№1. -С. 288 - 295.

*Адамова М.Д.*

*Дагестанский государственный университет народного хозяйства  
Научный руководитель к.э.н, доцент Юнусова Д.А., ДГУНХ*

#### **АУДИТ РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА AUDIT OF PAYMENTS WITH PERSONNEL FOR PAYMENT OF LABOR**

***Аннотация:** В данной статье рассмотрены наиболее типичные ошибки, связанные с аудитом системы оплаты труда в организациях. Обоснована актуальность и важность процесса проведения аудита расчетов по оплате труда.*

***Abstract:** Annotation: In this article the most typical mistakes connected with audit of system of a payment in the organizations are considered. The relevance and importance of the process of audit of payroll calculations is substantiated.*

***Ключевые слова:** фонд оплаты труда, аудит, трудовой договор, аудиторская проверка, система вознаграждения персонала, аудит расчетов по оплате труда.*

***Keywords:** labor remuneration fund, audit, labor contract, audit, personnel remuneration system, audit of payroll calculations.*

Организации для осуществления своей деятельности привлекают наемных рабочих, которым выплачивает заработную плату за осуществляемый ими труд. Построение экономически обоснованной системы вознаграждения персонала является важной и актуальной задачей, в связи с этим аудит расчетов с персоналом по оплате труда также, несомненно, является необходимым. В наиболее общем смысле под оплатой труда работников понимают вознаграждение за труд в зависимости от квалификации конкретного работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой им работы, а также компенсационные и стимулирующие выплаты.[1] В системе Российского законодательства общие условия оплаты труда рабочих и служащих определены Трудовым Кодексом РФ.

На наш взгляд, аудит данного раздела бухгалтерского учета требуется проводить регулярно, чтобы стимулировать персонал к труду, а также избежать ошибок в работе бухгалтерии, и как следствие конфликтных ситуаций на предприятии. Итак, что же представляет собой аудит расчетов с персоналом по оплате труда? Аудит расчетов с персоналом по оплате труда представляет собой систематически проводимые исследования, сбор информации о мотивационном состоянии работников, стимулирующем воздействии всех элементов системы оплаты труда, а также возможностях повышения трудовой отдачи работников, ориентированных на цели развития организации.[2] Аудит расчетов с персоналом по оплате труда осуществляется с целью установления соответствия применяемой в организации методики бухгалтерского учета расчетов с работниками действующим нормативным документам, в соответствии с законодательством РФ.

Проверку расчетов по оплате труда следует начинать со сверки сальдо по счету 70 на начало года в Главной книге и в балансе предприятия с итоговыми суммами расчетно-платежных ведомостей. Если по итогу сверки выявлены расхождения, то аудитору следует установить причины их возникновения и зафиксировать суммы расхождений. Данные по счету 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами» также подлежат сверке с записями в книге учета депонированной зарплаты. Аудитор, осуществляя проверку, должен проверить соблюдается ли трудовое законодательство на предприятии.[4] Обязательной проверке подлежат все первичные документы-приказы (на прием, увольнение, поощрение, перевод) и трудовые договоры, где оговорена система оплаты каждого конкретного работника, табель учета рабочего времени, штатное расписание, личная карточка работника на предмет достоверности, правильности их заполнения соответствие требованиям и нормативам по начислению и выплате зарплаты. В соответствии с Постановлением Госкомстата РФ от 5 января 2004 г. № 1 «Об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации по учету труда и его оплаты» предприятия используют унифицированные формы первичной учетной документации по учету труда и его оплаты, а аудитору, в свою очередь, необходимо проверить соблюдена ли правильность заполнения форм этих документов, проверить наличие обязательных реквизитов, для каждого вида документа и т.д. [3]

Часто на практике можно столкнуться с ситуацией, когда по документам на предприятии числятся вымышленные работники. Аудитор проводит проверку данных документов на предмет включения в них вымышленных лиц, правильность применения тарифных ставок, количество отработанных конкретным работником дней (часов), наличие подписей ответственных должностных лиц, заполнение всех обязательных реквизитов. Еще одно нарушение, которое обнаруживается аудиторами в ходе проверки, факт задержки заработной платы сотрудников, что не допустимо. Далее аудитору следует проверить правильность сумм, причитающихся работнику, исходя из тарифной дневной (часовой) ставки. Полученная сумма сверяется с суммой, отраженной в расчетно-платежной либо расчетной ведомости. Если по обозначенным суммам есть в наличии расхождения, аудитору следует обратиться за разъяснениями к лицам, ответственным за заполнение этих форм. Следует проверить, нет ли случаев повторного начисления сумм по ранее оплаченным первичным документам. Подлежит аудиту и правильность начисления основной и дополнительной заработной платы по расчетно-платежным ведомостям, расчетным листкам, лицевым счетам в со-

ответствии с установленным ТК порядком.[6] При этом,помимо подтверждения основного заработка,аудитор обязан проконтролировать наличие документов, подтверждающих выплаты сотрудникам, приказов о премировании сотрудников – аудитору прежде всего следует ознакомиться с положением о премировании работников организации, положением о выплате вознаграждения по итогам работы за год и положением о выплате вознаграждения за выслугу лет, регулирующими порядок, размеры и условия их выплаты, заявлений и приказов о выдаче материальной помощи. [5]При проверке расчетно-платежной ведомостиаудитор построчно проверяет расписки в получении денег и суммирует выданную заработную плату. Вполне естественной является ситуация, когда сотрудник по каким-то причинам отсутствует и получить заработную плату в момент ее выдачи, не имеет возможности. В этом случае, в графе «Расписка в получении» должен быть проставлен штамп или надпись «депонировано». По истечению срока выдачи заработной платы работникам, остаток денег из кассы должен быть сдан на расчетный счет, поскольку наличные деньги, взятые из банка, расходуются строго по целевому назначению. Если аудитор обнаруживает наличность, не сданную в банк, то он должен зафиксировать нарушение.

Кроме того, аудитор также проверяет корректность начислений и соблюдения сроков выплат по следующим видам выплат:

- оплаты отпусков. При проверке оплаты за время отпуска нужно обратить внимание на дату начала отпуска по приказу и табелю, правильность определения расчетного периода и соответствие сумм заработной платы по месяцам расчетного периода в расчете отпускных и лицевом счете.

- работы в праздничные дни, доплат за работу в ночное время. Трудовой Кодекс РФ предусматривает (ст.154)специальные условия, связанные с оплатой работы в праздничные дни и доплаты за работу в ночное время.

- выплат компенсаций уволенным сотрудникам.Компенсация уволенному работнику должна быть выплачена независимо от причины увольнения. Согласно ст. 127 ТК РФ компенсации должны быть выплачены работнику за все неиспользуемые отпуска и за дни, отработанные в месяце увольнения. [6]

По найденным в ходе проверки ошибкам,аудитор рекомендует аудируемому лицу сделать исправления, в сроки, установленные планом мероприятий по исправлению ошибок. Корректирующие записи осуществляет бухгалтерпо приказу руководителя.

Аудиторами также обнаруживаются ошибки при применении соответствующих ставок для исчисления налога на доходы физических лиц. За такого рода ошибки, к руководству организации могут быть применены штрафные санкции со стороны налоговых органов. Также аудитор проверяет правильность сумм социальных выплат, осуществляемых в пользу работника.

Все вышеперечисленные ошибки, обнаруживаемые в системе оплаты труда работников предприятия, так или иначе, были связаны с неправильным исчислением итоговой суммы выплаты или некорректным заполнением документов. Однако, даже если суммы различных выплат – заработной платы, налогов, отчислений во внебюджетные фонды исчислены правильно, ошибок в заполнении унифицированных форм документов по учету кадров и оплате труда нет, ошибки могут быть связаны с неправильной корреспонденцией счетов бухгалтерского учета. Поэтому в заключение проверки аудиторпроверяет правильность составления бухгалтерских записей. Как известно, синтетический учет по начислению заработной платы ведется по кредиту счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда», поэтому при начислении заработной платы и других выплат аудитору сначала необходимо определить их источники, а затем проверить бухгалтерские записи. Также типичной ошибкой, обнаруживаемой в ходе аудиторской проверки, является правильность отнесения на себестоимость продукции(работ, услуг) затрат на оплату труда и других выплат, так как выплаты могут производиться за счет не только себестоимости производства, но и прибыли. Чтобы проверить правильность отнесения затрат на оплату труда на себестоимость продук-

ции, аудитор должен тщательно изучить записи по кредиту счета 70 в корреспонденции со счетами 20, 23, 25, 26.

Все ошибки, выявленные аудитором в ходе проверки, следует зафиксировать и ознакомить руководство аудируемого лица с имеющимся положением дел в организации. Также аудитору следует разработать план мероприятий по устранению выявленных ошибок и недостатков в работе бухгалтерии, связанных с оплатой труда работников, назначить сроки реализации этих мероприятий. Аудитору также следует уведомить руководство аудируемого лица о возможных негативных последствиях, санкциях которые могут быть применены по отношению к организации за нарушение трудового законодательства, в случае не устранения выявленных ошибок,

Таким образом, мы видим, что от эффективной работы системы оплаты труда, зависит успех работы всего предприятия в целом. Своевременное выявление ошибок в работе бухгалтерии и их устранение согласно рекомендациям аудитора очень важный процесс. Руководство аудируемого лица должно, на наш взгляд, содействовать реализации плану мероприятий, разработанным аудитором. Определение оптимальной величины оплаты труда и, в целом, механизма распределения фонда заработной платы возможно только на основе регулярного аудита и анализа расчетов с персоналом по оплате труда.

### Список литературы:

1. Ахмедова Л.А., Булгарова А.А. Управление налоговыми рисками предприятия в современных экономических условиях. // Всероссийской научно-практической конференции. «Финансовые инструменты регулирования социально-экономического развития регионов» г. Махачкала, 22 апреля 2016 г.
2. Гаджиев Н. Г. Влияние договорных отношений на выполнение налоговых обязательств и обеспечение экономической безопасности современного бизнеса // Вестник Дагестанского государственного университета. - 2015. - Том. 30. Вып. 5. – С. 7-15.
3. Колесников С.И. Экологические основы природопользования: Учебник / С.И. Колесников.- Мб Дашков и К, 2016.-304 с.
4. Мусаев Т.К., Бамматханова М.К. Стандартизация аудиторского процесса. В сборнике: Бухгалтерский учет, анализ и аудит: проблемы и перспективы развития. Материалы региональной научно-практической конференции. Министерство сельского хозяйства Российской Федерации; Дагестанский государственный аграрный университет им. М.М. Джамбулатова. 2014. С. 57-61.
5. Серов Г.П. Экологический аудит. Концептуальные и организационно-правовые основы.-М. :Экзамен, 2008.-448 с.
6. Толчинская М.Н., Гаврилова Э.Н. Контроллинг качества аудита в современных условиях // Научное обозрение. Серия 1: Экономика и право. 2015. № 3. С. 207-210.
7. Толчинская М.Н., Гаврилова Э.Н. Финансовый аудит как система контроля качества всего процесса управления организацией // Финансы и кредит- 2015, № 37. с. 31-45
8. Чхутиашвили Л.В. Роль вместо экологического аудита в системе государственного управления охраной окружающей среды Российской Федерации // Экологическое право. — 2015. — №3.- С. 24–26.
9. Юнусова Д.А. Трансформация международных стандартов аудита в РФ проблемы и необходимость // Финансовая экономика. 2014. №5.- с.23-25.
10. Юнусова Д.А. Роль внутреннего аудита в повышении эффективности управления предприятием // УЭПС: управление, экономика, политика, социология. 2016. №1. С.59-61.

## **ВИДЫ АУДИТОРСКИХ РИСКОВ И ИХ ОЦЕНКА**

Оценка аудиторами степени риска является наиболее важным этапом проверки, так как от нее зависит не только получаемое заключение, но и дальнейшее благосостояние как аудиторской организации, так и фирмы-клиента.

В статье рассматриваются понятие риска в аудите, виды риска и проблемы, связанные с оценкой аудиторских рисков в современных условиях.

**Ключевые слова:** аудит, риск в аудите, неотъемлемый риск, риск необнаружения, внутрихозяйственный риск.

**Аудиторский риск (Audit risk)** Это риск выражения аудитором ошибочного аудиторского мнения в случае, когда в финансовой (бухгалтерской) отчетности содержатся существенные искажения. Аудиторский риск напрямую зависит от риска существенного искажения финансовой (бухгалтерской) отчетности («риск существенного искажения»), то есть, риска того, что существенное искажение было допущено в финансовой (бухгалтерской) отчетности до начала проведения аудита, а также от риска того, что аудитор не обнаружит такое искажение («риск необнаружения»). Риск существенного искажения состоит из двух составляющих: неотъемлемого риска и риска средств контроля на уровне предпосылок подготовки финансовой отчетности. Риск необнаружения - это риск того, что аудитором не будет обнаружено искажение на уровне предпосылки подготовки финансовой (бухгалтерской) отчетности, которое может быть существенным по отдельности или в совокупности с другими искажениями.

Различают предпринимательский и аудиторский риски.

**Предпринимательский риск аудитора** заключается в том, что аудитор может потерпеть неудачу из-за конфликта с клиентом или другими организациями. Этот риск может привести к потере конкурентоспособности аудитора, появлению негативной рекламы деятельности аудитора;

вероятность судебных исков по отношению к аудитору.

**Нулевой риск** означает полную уверенность аудитора в том, что отчетность не содержит существенных ошибок. Однако аудитор не может гарантировать полного отсутствия этих ошибок.

**Под аудиторским риском** понимается риск выражения аудитором ошибочного аудиторского мнения в случае, когда в бухгалтерской (финансовой) отчетности содержатся существенные искажения.

**Нулевой риск** означает полную уверенность аудитора в том, что финансовая отчетность не содержит существенных ошибок. Однако аудитор не может гарантировать полного отсутствия существенных ошибок.

На величину приемлемого аудиторского риска могут влиять факторы:

- 1) уровень компетентности аудитора;
- 2) финансовое состояние аудитора;
- 3) степень доверия внешних пользователей к финансовой (бухгалтерской) отчетности;
- 4) масштаб бизнеса предприятия; организационно-правовая форма предприятия;
- 5) сумма обязательств предприятия;
- 6) уровень внутреннего контроля предприятия;
- 7) вероятность банкротства предприятия и т. д.

Аудиторский риск делится на неотъемлемый риск, риск систем внутреннего контроля и риск необнаружения.

**Неотъемлемый (внутрихозяйственный) риск (НК)** – риск появления



существенных искажений до их выявления системой внутреннего контроля или при допущении, что внутренний контроль отсутствует.

Неотъемлемый риск характеризует степень подверженности существенным искажениям отдельного счета бухгалтерского учета, бухгалтерского баланса, или отчетности в целом.

Риск системы внутреннего контроля (РСК) - риск того, что средства системы бухгалтерского учета и системы внутреннего контроля не будут своевременно обнаруживать, устранять или исправлять искажения, являющиеся существенными, либо препятствовать возникновению таких искажений.

Риск необнаружения (РН) - риск того, что аудиторские процедуры по существу не позволяют обнаружить искажение остатков средств по счетам бухгалтерского учета или групп операций, которое может быть существенным по отдельности или в совокупности с искажениями остатков средств по другим счетам бухгалтерского учета или группы операций.

Риск необнаружения характеризует эффективность и качество работы субъекта аудиторской деятельности и зависит от квалификации исполнителей, порядка проведения проверки понимания деятельности экономического субъекта.

Каждая из этих составляющих определяет качество, надежность работы самой бухгалтерии (ее характеризует НР), системы внутреннего контроля (РСК) и надежность работы самой аудиторской группы (РН).

Связь между аудиторским риском (АР) и его составляющими выражает формула  
 $АР = НР \cdot РСК \cdot РН$ .

При оценке риска системы внутреннего контроля принято считать, что чем выше уровень надежности системы внутреннего контроля, тем ниже риск аудитора. В то же время аудитор никогда не должен в полной мере полагаться на систему внутреннего контроля предприятия. Ошибки в бухгалтерском учете всегда возможны, поскольку ни одна система внутреннего контроля не может быть эффективной на 100%.

На основе модели аудиторского риска можно сделать вывод о том, что существует прямая зависимость между аудиторским риском и риском необнаружения, а также обратная зависимость между приемлемым аудиторским риском и планируемым количеством подлежащих сбору доказательств. Например, если аудитор решает снизить уровень аудиторского риска, то тем самым он сокращает риск необнаружения и увеличивает количество подлежащих сбору свидетельств.

Как переоценка, так и недооценка риска необнаружения может привести к финансовым или имиджевым потерям для аудитора.

Таким образом, правильная оценка риска необнаружения является показателем эффективности и качества работы аудитора.

Оценочный метод определения риска строится на профессиональном суждении и понимании взаимосвязей различных типов рисков. Например, при высоком уровне внутреннего риска и риска контроля аудитору необходимо увеличить количество аудиторских процедур с целью снижения до минимума величины риска необнаружения и таким образом получить приемлемый размер общего аудиторского риска.

### Список литературы

1. «Основы аудита» Танков В.А.
2. Глоссарий терминов стандартов аудиторской деятельности [Электронный ресурс] : одобрен Советом по аудиторской деятельности при М-ве финансов РФ от 29 мая 2008 г., протокол №66. Доступ из справ.-правовой системы «Кон-сультантПлюс»
3. ФЗ «Об аудиторской деятельности».

## **БЕЗРАБОТИЦА В РЕСПУБЛИКЕ ДАГЕСТАН: ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ, ОСОБЕННОСТИ И МЕРЫ ПРЕОДОЛЕНИЯ**

Безработица – социально-экономическое явление, определяемое как отсутствие занятости у определенной части населения. В современной России занятость стала одной из острых социально-экономических проблем. С каждым годом острота этой проблемы все более возрастает, в связи с чем республика Дагестан приобрела статус депрессивного региона с хронической безработицей, обусловленной низким уровнем развития производственной и социальной сфер.

В пореформенный период в республике Дагестан рост безработицы был вызван низким уровнем экономики и социального развития. Именно эта проблема непосредственно повлияла на сферу занятости. Начиная с 1992 года, ситуация на рынке труда накалялась, безработица набирала обороты. Война в Дагестане привела к самым тяжелым социальным последствиям, а именно: к ухудшению демографической ситуации; росту преступности; потере квалификации работников; нравственной и психологической деградации населения. Кроме того, в Дагестане увеличивались масштабы скрытой безработицы.

Обратимся к статистике. По итогам выборочного обследования населения по проблемам занятости, численность рабочей силы в возрасте 15-72 лет в среднем составляет 45% от общей численности населения республики. В их числе 1192,6 тыс. человек (87,4%) заняты в экономике и 171,2 тыс. человек (12,6%) не имели работы или доходного занятия, но активно искали работу и были готовы приступить к ней, что в соответствии с методологией Международной Организации Труда, позволяет квалифицировать последних в качестве безработных (см. таблицу 1).

Рынок труда республики Дагестан имеет следующие особенности:

1. Высокий естественный прирост населения, особенно выделяющийся на фоне естественной убыли, характерной для большинства регионов России. По данным на 01.01.2017, численность постоянного населения республики составила 3 041,9 тыс. чел., в том числе городского - 1 372,6 тыс. чел., сельского - 1 669,3 тыс. чел.

2. Высокие темпы воспроизводства трудовых ресурсов. Для Дагестана характерно увеличение числа занятых: за 10 лет (2005-2015гг.) на 5% (с 50% до 55%). В то же время, максимальное значение данного показателя было достигнуто в 2011г. - 57,2%.

3. Проживание значительной части трудоспособного населения (54,7%) в сельской местности.

4. Большая доля многодетных женщин, а также лиц, занятых в домашнем и личном подсобном хозяйстве.

Вышеперечисленные особенности заметно усложняют формирование рынка труда республики. Существует несоответствие между благоприятными демографическими возможностями повышения трудового потенциала и ограниченными сферами его использования из-за отсутствия должного прироста рабочих мест, которое ограничивает нормальное функционирование рынка труда.

О критическом состоянии использования трудового потенциала в республике свидетельствует «очаговый» характер безработицы. Основные очаги приходятся на горные и предгорные районы. Это может быть объяснено отсутствием каких-либо постоянных рабочих мест.

Наиболее остро проблема безработицы в республике затрагивает социально уязвимые на рынке труда группы населения - женщин и молодежь. Высокий удельный вес безработных женщин в общей численности отмечается практически по всей территории Дагеста-

на. Это связано с небольшим количеством рабочих мест для применения женского труда.

Высокая доля молодежи в составе безработных также объясняется рядом факторов:

- а) отсутствием достаточного количества рабочих мест, которые могли бы занять граждане, вступающие в трудоспособный возраст;
- б) повышением требований работодателей к качеству рабочей силы;
- в) отсутствием механизмов, регулирующих трудоустройство выпускников учебных заведений.

Современное поколение сталкивается с иной ситуацией, складывающейся на рынке труда, нежели их родители, проживающие в условиях централизованной планируемой экономической системы. При всей ограниченности сфер приложения труда, это компенсировалось стабильностью его оплаты.

В Дагестане проблема трудоустройства во многом осложняется и таким фактором, как традиционно сложившиеся родственные и дружеские связи, обеспечивающие протекцию при устройстве на работу зачастую не по профессиональным критериям. Также проблема рынка труда связана не только с отсутствием рабочих мест, но и с профессиональным дисбалансом спроса на рабочую силу и ее предложения.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод, что политика занятости должна ориентироваться на повышение эффективности занятости и развития социально обоснованных видов «незанятости» (воспитание детей, учеба и др.). В данной связи, можно выделить следующие меры, направленные на снижение безработицы:

1. Развитие институтов временного трудоустройства, что позволит оживить регионы, сделав их привлекательными для частного капитала и предпринимательской деятельности. Временное трудоустройство также поможет подросткам решить проблему выбора профессии, направить их активность на реализацию общественно значимых целей.

2. Создание дополнительных рабочих мест. Для создания новых рабочих мест в Дагестане большое значение имеет развитие туризма, курортного хозяйства, способствующих расширению сферы услуг.

3. Для дагестанских сел проблема безработицы частично разрешится с началом строительства в районах и селах мостов, дорог, проведения всех необходимых коммуникаций.

4. Профессиональное обучение безработных, направленное на повышение конкурентоспособности кадров.

Сегодня в целях оказания гражданам дополнительных услуг по содействию в трудоустройстве, расширения банка вакансий, усиления взаимодействия с работодателями, центрами занятости населения проведены более 40 ярмарок вакансий. Также организована работа телефонов «горячих линий», по которым граждане могут получить информацию по вопросам порядка и условий признания граждан безработными, возможности трудоустройства или прохождения профессиональной подготовки.

За период с 2013 по 2016 годы органами государственной службы занятости оказано содействие в трудоустройстве свыше 303,7 тыс. безработных граждан. Из них 91,4 тыс. человек были устроены по заявленным работодателями вакансиям. Кроме того, на условиях временной занятости трудоустроено свыше 60 тыс. граждан в возрасте от 14 до 18 лет в свободное от учебы время. На условиях материальной поддержки временно трудоустроено около 12,6 тыс. безработных, испытывающих трудности в поиске работы. На общественные работы за указанный период трудоустроено 95,5 тыс. человек.

На территории республики действуют такие госпредприятия, как Дербентский и Кизлярский коньячные комбинаты, филиал «Газпрома» в Дагестане, «Дагнефть» и ряд других. В 2016 году был введен в эксплуатацию крупнейший на юге завод по производству напольной плитки и керамического гранита ООО «Мараби» в Кумторкалинском районе. Благодаря новому предприятию, создано 75 постоянных и 100 временных рабочих мест. В Новолакском районе турецкой компанией ЗАО «Алмар Каспиан» построен завод по изготовлению металлоконструкций различного профиля. Было создано 80 рабочих мест, средняя зар-

плата рабочих составляет не менее 25 тыс. рублей. На подходе завершение ряда крупных проектов в агропромышленном комплексе ООО «Югагрохолдинг», ООО «Агромир» и КФХ «Урожай» [2]. Оживление производства в нашей республике является важнейшим фактором преодоления безработицы и роста уровня жизни населения.

#### **Список литературы:**

1. Социально-экономическое положение Республики Дагестан: статистический сборник. Электронный ресурс. Режим доступа: Dagstat.gks.ru
2. Российский статистический ежегодник, 2016.
3. Регионы России-2016: социально-экономические показатели: Стат. сборник. - М.: Гомкомстат РФ, 2016.
4. [www.riadagestan.ru/news/society/svyshe\\_trekhsot\\_tysyach\\_bezrobotnykh\\_trudoustroili\\_za\\_chetyre\\_goda\\_v\\_dagestane/](http://www.riadagestan.ru/news/society/svyshe_trekhsot_tysyach_bezrobotnykh_trudoustroili_za_chetyre_goda_v_dagestane/)
5. [www.dag.aif.ru/money/v\\_dagestane\\_otkryli\\_zavod\\_keramicheskoy\\_plitki\\_marabi](http://www.dag.aif.ru/money/v_dagestane_otkryli_zavod_keramicheskoy_plitki_marabi)

*Акаева У.М.*

*Дагестанский государственный университет*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Махдиева Ю.М., ДГУ*

*uia5551@mail.ru*

### **ЧАСТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ РАСХОДОВ НА ОБРАЗОВАНИЕ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ<sup>1</sup>**

Около половины студентов в России сегодня учатся на платной основе. В 2016 году только 57% выпускников школ имели возможность получить высшее образование бесплатно. Объем платных образовательных услуг в 2014 году в России в целом достиг уровня 486,5 млрд. руб., что составило в расчете на душу населения 3330 руб. В структуре источников финансирования частных образовательных организаций высшего образования средства домохозяйств преобладают и составляют более 80%. Одновременно, более 20% составляет доля участия домохозяйств в источниках финансирования государственных и муниципальных образовательных организациях высшего образования.<sup>1</sup>

Вместе с тем, в последние годы наметилась тенденция падения спроса на платные образовательные услуги. Основной причиной тому является существенное ухудшение экономической ситуации в стране в 2009, 2014 и 2015 годах и, соответственно, снижение уровня жизни большей части населения.

Кроме того, важнейшей тенденцией последних лет является рост платы за обучение на фоне сокращения бюджетных мест. Следует при этом отметить, что в рыночных условиях даже при условии бесплатности образования, домохозяйства все равно вынуждены нести дополнительные расходы, связанные с нормальным обеспечением учебного процесса.<sup>5</sup>

В свете вышеизложенного все большую актуальность приобретает проблема поиска дополнительных источников покрытия расходов, направляемых на образование. Рыночная экономика предполагает некоторое снижение роли государства, в том числе за счет сокращения государственных расходов на образование.

Существуют различные способы и инструменты частного финансирования расходов на образование. Прежде всего, это непосредственное использование личных сбережений домохозяйств, а также частные инвестиции со стороны субъектов предпринимательства. Однако, в условиях сужения платежеспособной массы населения вследствие затянувшегося экономического спада расходы на образование становятся для многих

---

<sup>1</sup>Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 17-32-01057 (а2).

домохозяйств непосильным бременем. Инвестиции в образование со стороны предпринимателей также не являются пока значимым источником его финансирования, что связано главным образом со своеобразием правового регулирования образовательной деятельности.4. С. 43

К числу основных рыночных инструментов финансирования расходов на образование следует отнести прежде всего образовательные кредиты.

Вместе с тем, в российской практике широкого распространения образовательные кредитные программы, так популярные во многих зарубежных странах, так и не получили. Несмотря на то, что в последние годы в России предпринимались определенные меры по созданию условий для стабильного сотрудничества между отдельными коммерческими банками и образовательными организациями, тем не менее, российский рынок образовательных кредитов развит пока еще очень слабо.

Проблема в том, что у образовательного кредитования как способа финансирования образовательных услуг имеется ряд существенных минусов. В современных российских условиях это, прежде всего, относительно высокая стоимость подобных кредитов и наличие жестких критериев доступа к программе образовательного кредитования. Банки предоставляют кредиты на образование по ставке не ниже 10% годовых, требуя при этом поручительств или залога. Сумма кредита при этом зависит от платежеспособности, а не от реальной стоимости получаемого образования.2

К причинам непопулярности образовательного кредитования в Российской Федерации современные исследователи относят также следующие:

- слабую информированность населения о программах кредитования;
- недоверие к организациям, выдающим кредит (вследствие, например, недостаточной прозрачности схем расчета сумм платежей);
- боязнь перед перспективой «жизни в долг», обусловленная спецификой российского менталитета. 3. С. 138

В качестве альтернативы образовательному кредитованию выступает такой инструмент, как образовательное страхование. Сегодня отдельными российскими компаниями предлагаются соответствующие программы и продукты – так называемые детские образовательные планы, предназначенные для формирования целевых накоплений на обучение ребенка. В подобные программы, как правило, включаются определенные страховые риски для застрахованного взрослого (родитель ребенка либо другое физическое лицо, которое желает сформировать капитал для ребенка): дожитие до окончания срока страхования; уход из жизни по любой причине с выплатой к сроку; уход из жизни в результате несчастного случая. Кроме того, данные программы могут предусматривать освобождение от уплаты страховых взносов при потере страхователем трудоспособности в результате инвалидности 1 и 2 группы. Таким образом, детские программы образовательного страхования, обеспечивая страховую защиту, одновременно являются достаточно гибкими.

Однако, на сегодня данные страховые программы в России не получили распространения, несмотря на их очевидную привлекательность. Основные причины – недостаточный платежеспособный спрос, низкий уровень страховой культуры населения, недоверие к финансово-кредитной системе в целом и страховым компаниям в частности, отсутствие действенных механизмов и инструментов защиты прав страхователей. Очевидно, что часть указанных проблем невозможно решить без участия государства, но многое будет зависеть и от профессиональных участников рынка страховых услуг.

Таким образом, перспективы развития частного финансирования образовательных услуг в нашей стране во многом зависят от политики государства в данной области. Необходимо принятие на законодательном уровне действенных мер, способствующих совершенствованию и развитию механизма инвестирования частных ресурсов в национальную систему образования. Это обеспечит в конечном счете не только снижение нагрузки на бюджеты домохозяйств, вынужденных оплачивать образовательные услуги

самостоятельно, но и будет способствовать снижению социальной напряженности и достижению социальной стабильности в обществе в целом.

#### **Список литературы:**

1. Индикаторы образования: 2016: статистический сборник / Л.М. Гохберг, И.Ю. Забатурина, Н.В. Ковалева и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». М.: НИУ ВШЭ, 2016. 320 с.
2. Комлева А.С., Гаджикурбанов Д.М. Образовательное кредитование: Российская и мировая практика // Экономика образования. 2012. №2.
3. Меликсетян С.Н. Образовательное кредитование как альтернативный источник финансирования деятельности организаций высшего образования// Научный альманах. 2017. № 1-1 (27). С. 136-141.
4. Чеха В.В. Механизмы инвестиций в сферу образования: проблемы и решения// Экономика образования. 2011. № 1. С. 43-53.
5. Johnstone B. Student Loans in International Perspective: Promises and Failures, Myths and Partial Truths. 2000. URL: <http://gse.buffalo.edu/FAS/Johnston/Loans.html>

*Акилов С. А.*

*Дагестанский государственный университет  
Научный руководитель: к.э.н., доцент **Мамаева У.З.**, ДГУ  
[mamaeva.uma@yandex.ru](mailto:mamaeva.uma@yandex.ru)*

### **ОПТИМИЗАЦИЯ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ И НАПРАВЛЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ**

Важным условием обеспечения сохранности имущества и предотвращение фактов краж, недостач, порчи, потерь является создание надлежащих условий хранения основных средств в производственных подразделениях и на объектах хозяйствования. Поэтому одной из главных задач внутреннего контроля является контроль за состоянием сохранности основных средств и соблюдением соответствующих правил и требований по этому вопросу.

Главной задачей сохранности основных средств является заблаговременно, в ходе периодических плановых проверок, выявлять факты нарушения правил хранения материальных ценностей, которые могут привести к: краже, недостаче, порче и другим потерям основных средств. Необходимо заблаговременное информирование руководителя предприятия для немедленного принятия мер по устранению упомянутых фактов.

Больше внимания в хозяйственной деятельности следует уделить и проведению инвентаризации основных средств, которая является одним из важных этапов контроля, поскольку с помощью инвентаризации контролируется работа материально-ответственных лиц за сохранностью инвентарных объектов. Так, ревизионной комиссии в первую очередь необходимо позаботиться о проведении не только полных, но и при необходимости частичных контрольных или выборочных инвентаризаций объектов основных средств.

Для эффективного проведения инвентаризации основных средств требуется подобрать и укомплектовать инвентаризационные комиссии опытными специалистами, именно по учету объектов основных средств (агрономами, инженерами, работниками бухгалтерской службы, представителями исполнительной власти).

При контроле основных средств необходимо использовать приемы: документальный и фактический.

Приемы документального контроля применяют к бухгалтерским документам, записям в учетных регистрах, данных отчетов и балансов, статистических и оперативных материалов. При этом объектом документального контроля является информация, характеризующая совершенные хозяйственные операции.

Однако правильность осуществления многих хозяйственных операций не всегда можно проверить приемами документального контроля. Часто возникает необходимость обследования основных средств на местах для проверки готовности объектов, вышедших из ремонта, установлении степени изношенности, организации производства и труда. С этой целью вместе с приемами документального контроля в ходе проверки применяют приемы фактического контроля.

В настоящее время в организациях отсутствуют организационно-методические обеспечение контроля по основным средствам. Для более эффективной организации работы контрольного аппарата необходимо использовать разработанные контрольно-аналитические таблицы.

В организациях осуществляется постоянный внутренний контроль за наличием и движением основных средств. Но при осуществлении контроля очень много недостатков, которые решаются на внутреннем уровне и никак не регулируются нормативными документами. Поэтому важно определить основные пути по совершенствованию контроля за наличием и использования основных средств.

При контроле за наличием основных средств, то есть в процессе инвентаризации, целесообразно отдельно проводить проверку соответствия данных аналитического и синтетического учета и фактического наличия ценностей по результатам инвентаризации.

Также, с целью улучшения бухгалтерского учета основных средств, целесообразно ввести в План счетов отдельный счет для отражения расходов на ремонт основных средств с субсчетами текущего и капитального ремонтов. Этот счет должен быть активным и калькуляционным, где по дебету следует отражать все затраты на ремонт основных средств. С кредита этого счета следует списывать расходы законченных ремонтов на расходы отчетного периода. Остатком на счете будут суммы по незавершенным текущим и капитальным ремонтам.

Для улучшения контроля за основными средствами в местах хранения и эксплуатации необходимо проводить периодическую паспортизацию состояния сохранности основных средств. Суть этого мероприятия заключается в составлении и заполнении специального паспорта, в котором приведены правила хранения и сведения о фактическом состоянии оборудования. То есть с помощью этих паспортов, так сказать, аттестуют объекты основных средств на предмет их соответствия основным правилам и требованиям сохранения.

Эффективность использования основных средств играет важное значение для развития деятельности предприятия:

- увеличивается экономический потенциал и возможности отрасли;
- повышается технический уровень деятельности;
- увеличиваются темпы роста производительности труда, улучшения качества услуг и других показателей.

Для решения задачи повышения эффективности использования основных средств и получения желаемых результатов в деятельности организации должны быть разработаны конкретные пути, направленные на улучшение использования основных средств, практическое применение которых позволит использовать имеющиеся на предприятиях резервы повышения их эффективности, а также определить основные факторы, способствующие этому.

Направления повышения эффективности использования основных средств должны определяться существующим положением предприятия, обусловленным влиянием внешних и внутренних факторов среды его функционирования. Повышение эффективности использования основных средств является важным резервом повышения эффективности деятельности самого предприятия, заключается в достижении наибольших результатов при соответствующем уровне развития.

Для оценки резервов повышения эффективности основных средств необходимо прежде всего знать реальный уровень их использования и конкретные возможности его повышения. Улучшение использования основных средств может быть обеспечено двумя пу-

тиями: интенсивным и экстенсивным. Интенсивный путь характеризуется повышением загрузки оборудования и увеличением уровня использования их мощностей. Основными направлениями повышения интенсивного использования оборудования являются:

- 1) совершенствование технологий и организации выполнения работ;
- 2) правильный выбор машин и рабочего оборудования;
- 3) внедрение современных технологий.

Таким образом, предприятия, использующие основные средства, должны не только стремиться их модернизировать, но и максимально эффективно использовать, особенно в существующих условиях дефицита финансов и производственных инвестиций.

Применение на практике предложенных мероприятий в целом по предприятию позволит увеличить объемы выпуска товарной продукции, повысить показатель фондоотдачи, а также увеличить прибыль от реализации продукции, а также рентабельность основных средств организации

### **Список литературы:**

1. Гаджиев Н.Г., Ахмедова Л.А., Магомедова Г.Р. оценка системы внутреннего контроля при проведении аудита//Экономика и предпринимательство №4-2 (69-2), Москва 2016.С.988-993
2. Информационные ресурсы и технологии в экономике: Учебное пособие / Под ред. проф. Б.Е. Одинцова и проф. А.Н. Романова. - М.: Вузовский учебник: НИЦ Инфра-М, 2013 ЭБС Знаниум.

*Алиева З.М.*

*Дагестанский государственный университет*

*Vendi.sheria@yandex.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Рабаданова Д.А., ДГУ*

## **РОЛЬ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ**

«Если хочешь быть богатым, нужно быть финансово грамотным». Роберт Кийосаки

В современном обществе мы все чаще сталкиваемся с таким понятием, как финансовая грамотность. Более того, проводятся множество различных тренингов по её повышению, онлайн - обучений этому искусству в сети Интернет, а также публикуется большое количество бизнес-экономической литературы, в которой упоминается необходимость быть финансово грамотными людьми. Так, считаю данную тему очень актуальной и полезной. Ведь, как и отмечалось выше, в повседневной жизни мы часто сталкиваемся с ситуациями, где необходимо проявить свои знания в области финансов, и, если мы научимся принимать правильные и обоснованные решения, то без каких-либо затруднений сможем избежать ошибок.

В своей статье я хочу рассмотреть, какую роль играет в современном обществе финансовая грамотность и действительно ли она нам так необходима. Но прежде, чем приступить к раскрытию данных вопросов, нужно определить, что же представляет с собой финансовая грамотность.

Также знания в области финансов могут повысить финансовую безопасность всего населения, так как финансовая грамотность способствует принятию грамотных решений и позволяет уменьшить возможные риски. С помощью финансовой грамотности мы можем строить планы на будущее. Так, можно считать, что от неё зависит благополучие каждого человека.

То есть финансовая грамотность позволяет нам рационально распоряжаться деньгами, ориентироваться в финансовых услугах, применять финансовые инструменты на практике, планировать бюджет и в итоге достигать своих финансовых целей. Я пришла ко мнению, что обучаться финансовой грамотности нужно именно с детства, и чем раньше человек



ознакомиться с базовыми финансовыми понятиями, освоит навыки управления личными финансами, тем ранее у него будут сформированы полезные привычки в области управления финансами: привычка вести учет расходов, планировать доходы, накопления и т. п., как известно, именно полезные привычки определяют, насколько успешен человек. Говоря о школьных уроках обществознания, то они не раскрывают особенностей финансовой сферы так глубоко, как это необходимо современному человеку. В ней не учат, как грамотно, разумно и осознанно управлять финансами, мало практических занятий, направленных на развитие полезных навыков обращения с деньгами. Обычно такие разговоры ведут внутри семьи, но в данном вопросе не все родители могут помочь своим детям, они сами не всегда обладают необходимым уровнем знаний, умений и навыков в области управления финансами. Обучаясь финансовой грамотности с детства, уже будучи юношей каждый сможет определить, из чего состоит бюджет и как правильно его вести, какие существуют источники доходов и сколько их должно быть, сколько денег стоит откладывать и т.д. Так, им будет легче приспособиться к постоянно изменяющейся финансовой сфере. [1]

Итак, мы определили, что финансовая грамотность играет очень важную роль в обществе. Изучая финансовую грамотность, будь то специалист или рядовой гражданин приобретает полезные и ценные знания, позволяющие определить особенности функционирования и регулирования финансового рынка, его участников, предлагаемые ими услуги, умение их использовать при возникновении потребности и понимание последствий своих действий общество становится более ответственным, а также способным внести важный вклад в организацию, где работают или успешно ведут свой бизнес люди.

Знания в области финансов позволяют мыслить более рационально, планировать свое будущее. Вне зависимости от возраста и профессии люди нуждаются в финансовой грамотности. Например, если рассматривать пенсионеров, то она позволяет им правильно распоряжаться сбережениями уметь использовать современные финансовые инструменты, а также не остаться с пустыми карманами в финансовых организациях. Люди среднего возраста могут применять финансовую грамотность для умелого управления и применения финансовыми инструментами, эффективно распоряжаться имеющимися финансовыми ресурсами, не затрачивая много времени и усилий. Безусловно, молодому поколению финансовая грамотность необходима для выбора грамотного решения проблем финансирования образования и покупки недвижимости, формировании навыков планирования сбережений и бюджета. «Для чего нужны деньги? И их роль в семейном бюджете?» - вот те вопросы, на которые могут ответить дети, сталкивающиеся с понятием финансовой грамотности. Стоит заметить, что чем больше ты грамотен в области финансов, тем в большей степени ты защищен от непредвиденных финансовых ситуаций, можешь противостоять финансовому мошенничеству, помочь в обеспечении финансовой безопасности своим близким, благоприятствовать возможности получения детьми престижного образования, эффективно и рационально управлять деньгами, осуществлять грамотные инвестиции, повышать качество жизни в целом, где любая мечта становится очередной целью в жизни, для достижения которой будет четкий план и конкретные сроки реализации.

В качестве примера важности знаний в области финансов, финансовой грамотности рассмотрим следующую ситуацию. Моя сестра по окончании школы решила поступить в вуз, расположенный в другом городе. Пока она проживала с родителями, они не только полностью обеспечивали её, но и контролировали имеющиеся у нее финансы. Когда она попала совсем в незнакомую среду, то оказалась вовсе неготовой к финансовой самостоятельности. Деньги, которыми обеспечивали ее родители, она бездумно тратила на незначительные, но дорогие вещи и в конце концов осталась без каких-либо средств к существованию. Отсюда следует вывод, что финансово неграмотная девушка не смогла правильно распределить имеющиеся у нее финансовые ресурсы. Стоит отметить, что постепенно такой тип поведения, как правило, уже становится привычным. Несмотря на то, что человек становится старше, его привычки остаются прежними. А это может привести к тому, что такое же поведение финансовой безграмотности будут унаследованы его детьми. Ребенок должен ознако-

миться с основными правилами обращения с финансами под чутким наставлением его родителей. Но, будучи финансово неграмотными, они не смогут этого сделать. [2]

Думаю, правительству стоит взять на заметку о необходимости введении в школах всей страны практические занятия, направленные на развитие у молодого поколения полезных навыков в общении с финансами.

В заключении хочу отметить, что знания в области финансов, безусловно, будут способствовать развитию в нас таких качеств, как целеустремленность, самостоятельность, уверенность в своем будущем. А для этого очень важно, чтобы знания непременно применялись на практике, ведь хороший уровень финансовой грамотности необходим каждому человеку не только для достижения его личных финансовых целей, но и обеспечения жизненного цикла. [2]

### **Список литературы:**

1. Стахович Л.В. Материалы Интернет-конференции Дети и молодежь (01.03.2010 - 04.04.2017)
2. Материал из Социальной сети работников образования: <https://nsportal.ru/>

*Алимагомедова М.Р.*

*Дагестанский государственный университет*

*Morganalefay97@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Нажмутдинова С.А., ДГУ*

## **РОЛЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕС ПРОЦЕССАМИ**

В современном мире эффективность работы и развития какого-либо предприятия определяется степенью его оснащенности информационными системами. Статистика показывает, что лидирующие позиции на мировом рынке занимают те компании, которые максимально оснащены автоматизированными информационными системами.

Автоматизированная информационная система (АИС) – совокупность программно-аппаратных средств, предназначенных для автоматизации деятельности, связанной с хранением, передачей и обработкой информации.

Автоматизация бизнес-процессов включает в себя ряд следующих преимуществ:

1. Возможность удержания лидерских позиций на выбранном рынке;
2. Вероятность кадрового расширения;
3. Получение руководителем достоверной информации;
4. Оперативный контроль над деятельностью предприятия;
5. Максимальная степень защиты конфиденциальной информации;
6. Высокая конкурентоспособность предприятия.

Каждый день в мире происходят изменения, совершенствуется что-то уже созданное ранее. Для того чтобы быть конкурентоспособными предприятиям нужно также следить за развитием в сфере IT-технологий, чтобы обеспечивать свой персонал новейшим оборудованием для принятия эффективных управленческих решений.

Наиболее востребованными IT-комплексами управления бизнес-процессами являются следующие системы:

1. Организации и управления работы с клиентской базой;
2. Планирования ресурсов;
3. Управления персоналом;
4. Электронного документооборота.

К системам электронного документооборота относятся продукты линейки IRM Doc, представленные системами «IRMbusinessDoc», «IRMclassic Doc» и «IRMarchiveDoc».

Так, программное обеспечение IRM Doc включает в себя множество приложений для автоматизации делопроизводства. Использование данного программного обеспечения позволяет оптимизировать регистрацию, как входящей, так и исходящей почты, согласовывать и утверждать документы, осуществлять контроль над исполнением поручений, оформлять командировки, вести электронный архив, контролировать выполнение должностных обязанностей и многое другое.

Отличительными признаками автоматизированной информационной системы управления бизнесом IRM Doc является дружелюбный интерфейс, оснащенный богатым функционалом, профессиональное исполнение, простота освоения любого приложения, а также высокая степень надежности. Основным преимуществом является универсальность данного программного обеспечения, что позволяет использовать его на предприятиях любых отраслей экономики, причем как на уровне частных компаний, так и на уровне государственных структур.

BPM (Business Process Management) системы или системы управления бизнес-процессами — это класс корпоративных информационных систем, позволяющих автоматизировать процесс управления компанией и эффективностью бизнеса.

BPM-системы представляют собой системы, осуществляющие мониторинг, поиск несоответствий и возможностей улучшения процессов, протекающих в компании. При помощи данных систем отдел информационных технологий компании может изменять существующие бизнес-процессы и вводить новые. Использование компанией BPM-систем позволяет ей быть гибкой и активно реагировать на изменения окружающей бизнес-среды.

Еще одним преимуществом данных систем является упрощение управления многообразием бизнес-процессов посредством создания наглядных графических схем, позволяющих проводить анализ сложившейся ситуации, а также оптимизация деятельности предприятия.

В настоящее время большинство крупных компаний пытается прибегнуть к использованию BPM-систем за счет следующих факторов:

1. простоты в обучении и освоении сотрудниками компании;
2. практически мгновенной отдачи от внедрения (быстрая окупаемость);
3. абсолютного контроля над ситуацией со стороны менеджеров;
4. эффективного управления рабочим временем;
5. четкого разграничения задач для исполнителей на линейных уровнях.

На данный момент на российском рынке в среде BPM-систем представлено программное обеспечение ELMA BPM.

ELMA BPM – система управления бизнес-процессами, разработка российской компании ELMA.

ELMA BPM позволяет построить эффективное взаимодействие сотрудников и контролировать их деятельность с целью улучшения качества работы всей компании. Моделирование бизнес-процессов в данной системе осуществляется в специальном графическом редакторе «Дизайнер ELMA». Плюсом и отличительной чертой этой системы можно назвать пошаговую отладку процессов, сценариев и пользовательских форм, что существенно экономит время. Также данная система позволяет вносить изменения в процессы даже после внедрения их в работу.

Таким образом, можно сделать вывод, что для успешного развития предприятия и занятия им лидерских позиций на рынке необходимо обладать новейшими технологиями в сфере IT-технологий, а также использовать те системы управления бизнес-процессами, которые наиболее полно отвечают идеям и целям предприятия.

#### **Список литературы:**

1. Автоматизированные информационные системы // <https://dic.academic.ru/>
2. Информационные системы управления бизнес-процессами // <http://compress.ru/>
3. Сравнительный обзор BPM-систем // <https://habrahabr.ru/post/221495/>
4. ELMA BPM – система управления бизнес-процессами: <https://www.elma-bpm.ru>

## ЭКСТРЕМИЗМ

Экстремизм (от лат. *Extremus*- крайний. Чрезмерный) – приверженность крайним взглядам, методам действий. Экстремизму подвержены как отдельные люди, так и организации. Росту экстремизма обычно способствуют социально-экономические кризисы, резкое падение жизненного уровня основной массы населения, тоталитарные политические режимы с подавлением властями оппозиции, преследованием инакомыслия, внешней интервенцией. [1]

В целях противодействия экстремисткой деятельности органы местного самоуправления осуществляют профилактические, в том числе воспитательные, пропагандистские меры, направленные на предупреждение экстремисткой деятельности.

Под экстремизм могут попадать действия отчаявшихся (захват банка с целью возврата вкладов) или неуравновешенных (психически больных) людей, а также партий, преследующих четкие цели и использующих их в качестве тактики борьбы.

Если дать общую характеристику личности террориста, то можно сказать, что это те люди, которые трудно адаптируются к общественным устоям и правилам, лица, которые стремятся идти к цели кратчайшим путем и испытывающие желание получить славу, признание. В принципе террорист, как правило, одиночка, даже если он относится к какой-то террористической группе, или если ему удалось действовать при поддержке других лиц. У большинства террористов обнаруживается расстройство личности с высоким уровнем косвенной агрессии; механизм реализации террористического акта обычно включает в себя аффектогенную мотивацию, психологическую самоактуализацию. Террорист, в отличие от обычного преступника, не стремится к безымянности, он всегда охотно берет на себя ответственность за свои действия.

По субъекту можно выделить такие виды экстремизма, как индивидуальный социально-групповой, этнический, государственный, цивилизационный.

В зависимости от формы экстремистской идеологии, определяющей сознательную мотивацию экстремистского действия, можно выделить следующие виды экстремизма: политический, религиозный, этический, эстетический.

Политический экстремизм – это идейно-политическое течение, проповедующие приверженность в политике к крайним взглядам и действиям. Выделяют «левый» и «правый» экстремизм.

Наиболее распространенными формами политического экстремизма являются: фашизм, расизм, этнический и религиозный радикализм.

Угроза фашизма, о которой так много говорят в нынешней России, понимается россиянами как в узком, так и в широком смысле.

Угроза распространения фашистской идеологии вызывает у россиян значительные опасения, они готовы поддержать такие меры, направленные против фашистской угрозы, как уголовное преследование фашистов, запрет политический партий, запрет литературы, содержащей фашистскую идеологию. В этой связи положительно оценивается недавняя инициатива «Единой России», предложившей всем политическим партиям подписать «антифашистский манифест».

В то же время сама «фашистская угроза» остается в большей степени виртуальной, более 80% опрошенных россиян признаются, что не встречаются в своей обычной жизни с «фашистами», а сами фашистские взгляды считают малораспространенными.

Внутри религиозного экстремизма разделение идет по формам религиозных верований или по религиозным конфессиям. В соответствии с этими критериями можно выделить формы религиозного экстремизма по основным конфессиям: христианский

(внутри него по трем течениям христианства), исламский, буддийский, группа форм экстремизма, присущая нетрадиционным видам религий и т. д.[2-16,17стр]

По данным Верховного суда, в первую очередь растёт число осуждённых по ч. 1 статьи 282 УК («Возбуждение ненависти и вражды, унижение человеческого достоинства», совершенное с использованием Интернета). Если в 2011 году было 82 таких осуждённых, то в 2015 году — уже 369. За первую половину этого года осуждению подверглись 398 человек.

С экстремизмом в сети Интернет ведут борьбу Роскомнадзор, прокуроры, МВД, ФСБ, Следственный комитет России. В 2014 году генеральный прокурор и его заместители получили право требовать от Роскомнадзора внесудебной блокировки сайтов, «распространяющих призывы к массовым беспорядкам, экстремистской деятельности или участию в несанкционированных массовых мероприятиях».

Борьба с экстремистами в Интернете оправдана, считает Кирилл Кабанов. Террористы в Интернете вербуют своих сторонников, а теракты в Европе показали, что за этой сферой необходимо пристальное внимание. [3]

#### Список литературы:

1. <https://ru.wikipedia.org>
2. «Религиозно-политический экстремизм: сущность, причины, формы проявления, пути преодоления» Под редакцией М. Я. Яхьяева
3. <http://m.epochtimes.ru>

*Аль-Баити М.А.А.*

*Дагестанский государственный университет*

*albaiti@mail.ru*

*Научный руководитель: к.ю.н., доцент Курбанова Д.Н., ДГУ*

### **ЭМОЦИИ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА СТЕПЕНЬ ВИНЫ ЛИЦА, СОВЕРШИВШЕГО ПРЕСТУПЛЕНИЕ, В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РЕСПУБЛИКИ ЙЕМЕН**

По уголовному праву Республики Йемен существенное значение в совершении преступления имеет эмоциональное состояние человека в момент совершения преступления. Эмоции могут затруднить или уменьшить осмысление человеком мотивов своего поведения, последствий своих действий.

Особое уголовно-правовое значение в этом отношении имеет состояние неожиданно возникшего сильного душевного волнения, т. е. состояние вспыльчивости и раздражения. Когда возникает душевное волнение, сознание и воля выражаются иначе, чем в тех случаях, когда подобное состояние отсутствует. Человек в таком состоянии, особенно если оно появилось неожиданно, из-за неправомерных действий потерпевшего лица, обычно лишается не только контроля над своими действиями, но и способности правильно понимать побудительные причины собственного поведения, а также характер совершенного деяния. Йеменское уголовное законодательство рассматривает преступление, которое было совершено в состоянии внезапно возникшего сильного душевного волнения, инициированного противоправными действиями потерпевшего лица, в качестве обстоятельства, смягчающего уголовную ответственность. Поэтому при решении вопроса о мотивах общественно опасного поведения, нужно учитывать, помимо других психологических признаков, также эмоциональное состояние человека в момент совершения данных действий.

Эмоциональное состояние, или эмоции, человека так же, как и иные психические явления, представляет собой разнообразные формы отражения реального мира. В сфере эмоций и чувств, в отличие от познавательных процессов, которые отражают окружающую действительность в образах, ощущениях, мыслях и т.п., объективная реальность выражается в переживаниях, в которых отражено субъективное отношение индивидуума к

предметам и явлениям окружающего мира. Как известно, одни предметы, вещи и явления приносят человеку радость, вызывают восхищение, а другие – огорчение или отвращение, третьи – равнодушие. Итак, отражение в человеческом мозгу реальных переживаний, другими словами, отношение субъекта потребностей к значимым для него объектам, называют **эмоциями**. Как отмечает Р.С. Байниязов, это есть особый класс субъективных психологических состояний, отражающих в форме непосредственных переживаний приятного или неприятного процесс и результаты практической деятельности, которая направлена на удовлетворение актуальных потребностей [1с.16].

Многие психологи считают эмоции одним из видов мотиваций. Между ними действительно есть тесная связь. Большинство основных мотиваций сопровождается особыми эмоциями.

Мотивация безопасности связывается с эмоцией страха, а мотивация агрессии связывается с эмоцией гнева, как будто эмоция – это движущая сила мотивации, без нее мотивация не будет оказывать никакого влияния [2 с.90].

В случае удовлетворения или неудовлетворения потребностей мотивация сопровождается эмоциональным откликом. В первом случае сопутствующее душевное состояние будет радостным, во втором – безрадостным. Со временем эмоция превращается в мотивацию, влияющую на поведение [3 с. 119].

Существует 4 основных формы эмоциональных состояний:

- **чувство** как форма отражения действительности, которая выражает субъективное отношение лица к удовлетворению своих потребностей, к соответствию чего-нибудь представлениям человека;

- **страсть** как сильное и длительное чувство;

- **настроение** как равнодействующая множества чувств, отличающаяся длительностью, устойчивостью и являющаяся фоном, где происходят психические процессы;

- **аффект** как весьма сильное недолговременное чувство, которое связано с двигательной реакцией [4 с.480].

В психологии различают несколько видов аффекта: гнев, ненависть, отчаяние, страх, ужас, радость. В судебной практике чаще встречаются два состояния аффекта – гнев и страх. Хотя они и могут быть вызваны одними и теми же причинами, однако в психике играют различную роль. Так, аффект гнева касается защитного рефлекса и имеет агрессивный характер. Его связывают с неприязненным отношением к объекту (обычно к человеку), противостоящему стремлениям и не соответствующему вкусам субъекта. Само защитный характер аффекта гнева заключается в том, что лицу требуется эмоциональная разрядка через агрессию как способ обрести оптимальное состояние. Тогда как аффект страха вызывают ситуации, создающие значительную (действительную или воображаемую) угрозу наиболее значимым благам человека [5 с.70].

Итак, эмоции являются элементами психического отражения состояния личности: только через эмоции, чувства, аффекты и страсти приобретают потребности, интересы человека психическую реальность. То есть эмоциональные переживания тех или иных событий, фактов превращают их в реальные. Подчеркнем, что убеждения человека и характер его отношения к другим людям становятся личным убеждением лишь в том случае, если они получают эмоциональную окраску или будут не только понятны, но и пережиты. Как элементы психического процесса эмоции участвуют в развитии психологии человека, его взглядов, являются стимулом его поведения.

Эмоциональный компонент является элементом любого сознательно волевого деяния человека, в том числе и преступного акта. Поэтому эмоции входят в содержание психического отношения субъекта к преступлению и его общественно опасным последствиям, то есть в содержании вины.

### Список литературы

1. Байниязов Р.С. Правосознание: Психологические аспекты // Правоведение. - 1998. - № 3. - С. 16.
2. Зейдан Мухаммад Мустафа. Мотивации и эмоции. Саудовская Аравия, 1404 по

хиджре. – С. 90; Раджих Ахмад Аззат. Основы психологии. – Каир: Дар Аль-Маариф, 1999. – С. 155; Ас-Сеййид АбдАль-Халим и другие. Общая психология. – Каир: Дар Гариб, 1990. – С. 457 (на араб. языке).

3. Аль-Малиджи Хильми. Современная психология. – Бейрут, 2000. – С. 119 (на араб. языке).

4. Уголовное право. Особенная часть: Учебник / Отв. ред. И.Я. Козаченко, Г.П. Новоселов. - 4-е изд., изм. и доп. - М.: Юрайт. 2016. – С. 480.

5. Ситковская О.Д. Судебно-психологическая экспертиза. Цит. по: Байниязов Р.С. Правосознание: Психологические аспекты // Правоведение. - 1998. - № 3. - С. 70.

*Алюшева А.М.*

*Дагестанский государственный университет*

*alyualma@gmail.com*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исаева П.Г., ДГУ*

### **АНАЛИЗ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ: ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ ЕЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ**

Согласно Федеральному закону от 02.12.90 №395-1 «О банках и банковской деятельности», у банков помимо задач сохранять платежеспособность, ликвидность, есть публично- правовые обязанности по уплате налогов.

Во взаимоотношениях с налоговыми органами банки выступают в трех действующих лицах:

- как самостоятельные налогоплательщики;
- как посредник между государством и налогоплательщиками, через которого осуществляют финансово-хозяйственные операции другие налогоплательщики (предприятия, организации, граждане);
- как налоговые агенты (в части исчисления, удержания налогов из денежных средств, выплачиваемых налогоплательщиками, и перечисления их в бюджет [2, с.5].

Основными налогами, уплачиваемыми банками в РФ являются налог на прибыль, налог на добавленную стоимость, налог на имущество, транспортный налог, земельный налог. Первостепенное значение имеет налог на прибыль, уплачиваемый КБ в бюджет. В соответствии с нормами главы 25 НК РФ объектом обложения налогом на прибыль признается реально полученная прибыль, которая определяется как полученный банком доход, уменьшенный на величину произведенных расходов [1].

Банки в настоящий момент занимают важную позицию по налоговым поступлениям, являясь крупными налогоплательщиками, они оказывают большое значение для экономики, и её динамичного развития.

Рассматривая основные показатели налоговых поступлений в консолидированный бюджет РФ и бюджеты субъектов с 2013 г. по 2016 г. можно сказать, что объем поступлений в консолидированный бюджет увеличился в денежном выражении с 2015 г. по 2016 г. на 912,3 млрд. руб., и в относительном выражении в 7,0 раз, что вызвано увеличением следующих показателей:

- так, увеличением объема налоговых поступлений в Федеральный бюджет с 2015 г. по 2016 г. на 365,9 млрд. руб., или в 5,6 раз;
- увеличением объема налоговых поступлений от налога на прибыль на 34,2 млрд. руб., или в 4,2 раза;
- увеличением объема налоговых поступлений от выплаты НДС на 26,4 млрд. руб., или в 1,4 раза;
- увеличением объема налоговых поступлений от выплаты НДФЛ на 167, 1 млрд. руб., или в 9,2 раза;
- увеличением объема налоговых поступлений от выплаты гос. пошлины на 38,2 млрд. руб., или в 4,4 раза;

- увеличением объема налоговых поступлений в консолидированные бюджеты субъектов РФ на 512,2 млрд. руб., или в 8,6 раз;
- увеличением объема налоговых поступлений от выплаты налога на прибыль на 134,2 млрд. руб., или в 6,6 раз;
- увеличением объема налоговых поступлений от выплаты транспортного налога на 46,8 млрд. руб., или в 1,6 раз;
- увеличением объема налоговых поступлений от выплаты налога на имущество на 465,4 млрд. руб., или в 15,7 раз;

Сложившуюся ситуацию можно объяснить ужесточением контроля государства за налоговыми поступлениями хозяйствующих субъектов. Налоговые органы применяют усиленные меры по своевременности оплаты налогов организациями, за счет увеличения доли поступлений от иных юридических и физических лиц.

В структуре поступлений налоговых доходов от банков в консолидированный бюджет Российской Федерации основную долю поступлений составили:

- налог на прибыль организаций – 20,7%;
- налог на добавленную стоимость – 10,6%;
- налог на имущество организаций – 9,5%;
- земельный налог – 2,5% [4].

Рассматривая налогообложение коммерческих банков, можно выявить множество проблем в действующей системе налогообложения. Актуальный вопрос на сегодняшний день – оптимизация налогообложения коммерческих банков, в частности - оптимизации налоговой базы по налогу на прибыль. Необходимо создать такую систему формирования налоговой базы по налогу на прибыль, которая давала бы возможность развиваться банкам. Система налогообложения банков должна способствовать подъему экономики, поэтому необходимо стимулировать банки к увеличению доли выдачи кредитов реальному сектору экономики, вложений в рынок ценных бумаг и валютный рынок. В дальнейшем это приведет к увеличению доходов кредитных организаций, предприятий реального сектора экономики и через налоги положительно скажется на доходах бюджетов различных уровней. Также из постоянных изменений налоговой системы вытекают следующие проблемы: нестабильность в регулировании налоговых отношений; регулярные изменения, связанные с уплатой налогов; частое изменение законодательства по налогообложению кредитных организаций и проблемы по определению базы по уплачиваемым налогам.

Для улучшения данной ситуации банкам следует провести работы по реализации более грамотной кредитной политики, повысить качество работы со своими клиентами (заемщиками), а также проводить эффективный экономический анализ кредитных вложений. При выполнении этих пунктов существенно выросла бы прибыль коммерческих банков. Интересным также представляется введение льгот по налогообложению прибыли банков, таких как:

- уменьшение ставки налога на прибыль для коммерческих банков в случае, если доля долгосрочных кредитов, выданных отраслям реального сектора экономики, малым предприятиям, сельскому хозяйству превышает 50% в общей сумме кредитов коммерческого банка;
- освобождение от налогообложения или льготное налогообложение прибыли, полученной от сдачи банками в лизинг основных средств производственного назначения;
- к расходам, учитываемым при расчете налоговой базы по налогу на прибыль, относить затраты капитального характера по объектам производственного назначения;
- установление льгот по налогу на прибыль от осуществления факторинговых и форфейтинговых операций;
- возможность уменьшения налоговой базы на величину начисленных доходов коммерческих банков от кредитования ряда приоритетных отраслей экономики [3, с.121].

Таким образом, анализ системы налогообложения КБ показал, что необходимо провести оптимизацию налогообложения КБ в целях стимулирования банковской системы РФ и финансирования предприятий реального сектора экономики, применяя льготы по налогу-



обложению прибыли банков, совершенствуя амортизационную политику и т.д.

#### **Список литературы:**

1. Налоговый кодекс РФ части первая и вторая по состоянию на 20 января 2016 г. (в ред. законов № 392-ФЗ, № 405-ФЗ, №417-ФЗ) – Москва, 2016 г - 832 с.
2. Литвинова С.А. Налогообложение кредитных организаций: учебное пособие, 2015 г.- 5 с.
3. Яценко И.А. Налогообложение коммерческих банков//Проблемы и перспективы социально-экономического реформирования современного государства и общества,2015 г.- 121-125 с.
4. Поступление налоговых платежей от банков РФ в бюджет Российской Федерации за - 2016 год. URL: <http://www.nalog.ru> /(Дата обращения 12.06.2017 г.)

*Амиралиев И.А.*

*Дагестанский государственный университет*

*diana19782008@rambler.ru*

*Научный руководитель: к.ю.н., доцент Курбанова Д.Н., ДГУ*

### **ПРОБЛЕМА УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ**

Уголовная ответственность юридических лиц (организаций, корпоративных образований) предусмотрена в законодательстве ряда современных государств: Австралии, Азербайджана, Великобритании, Бельгии, Венгрии, Индии, Израиля и др. Причем закрепление этого института не предопределено особенностями правового или исторического развития. Хотя изначально соответствующие нормы, подвергшиеся значительной доктринальной разработке, появились в странах семьи общего права

Ежегодно, российская экономика страдает от огромного количества экономических преступлений, субъектами которых являются, как правило, юридические лица. Высокий уровень экономической преступности связан, прежде всего, с отсутствием превентивных мер, направленных на предотвращение совершения новых преступлений. Уголовная ответственность организаций, несомненно, должна предусматривать наличие специальных наказаний необходимых для применения только по отношению к юридическим лицам.

В научной литературе, не редко встречается мнение о необходимости применения к юридическим лицам такого вида наказания как предупреждение. Однако, предупреждение – это слишком мягкое наказание и никак не вписывается в рамки современного уголовного законодательства. Данное наказание необходимо к применению только за административные правонарушения, но никак не за уголовные преступления. Фактом нарушения административного законодательства является проступок, уголовного – преступление. Проступок по сути своей несет в себе меньшую общественную опасность, чем преступление, соответственно и наказание за проступок назначается намного более мягкое, чем за преступление. Именно поэтому внесение такого вида наказания в уголовный кодекс нецелесообразно. [3]

При установлении правил, предусматривающих юридическую ответственность организаций, наиболее важная проблема, которая должна быть со всей строгостью разрешена в нормативно-правовом акте - это проблема определения вины. В рамках правовой науки выработано две основные концепции, позволяющие "вписывать" в действующее законодательство уголовную (административную либо налоговую) ответственность для юридических лиц. Это теория «субститутивной ответственности» и теория «отождествления».

Согласно теории «субститутивной ответственности» (т.н. объективистский подход) виновность юридического лица определяется действиями его должностных лиц, которые при реализации своих полномочий нарушили законодательные предписания, однако при этом имели объективную возможность предотвратить правонарушение. Эта точка зрения нашла отражение в российском административном законодательстве. В ч. 2 ст. 2.1 Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации (далее - КоАП РФ) закреп-

лено, что юридическое лицо признается виновным в совершении административного правонарушения, если будет установлено, что у него имелась возможность для соблюдения правил и норм, за нарушение которых КоАП РФ или законами субъекта Российской Федерации предусмотрена административная ответственность, но данным лицом не были приняты все зависящие от него меры по их соблюдению

Теория «отождествления» (т.н. субъективистский подход) предполагает, что виновность юридического лица определяется исходя из виновности его должностных лиц, которые осуществляют руководство этим юридическим лицом согласно закону, его учредительным документам (договору, доверенности и т.п.) либо которые фактически контролируют и направляют его деятельность. Данный подход реализован в законодательстве о налогах и сборах. В соответствии с п. 4 ст. 110 Налогового кодекса Российской Федерации (далее - НК РФ) вина организации в совершении налогового правонарушения определяется в зависимости от вины ее должностных лиц либо ее представителей, действия (бездействие) которых обусловили совершение данного налогового правонарушения. [4, с. 2]

В России предпринимались попытки введения не уголовной ответственности юридических лиц, а института уголовно-правового воздействия. Следственный комитет РФ в 2012 году разработал проект внесения изменений в уголовный кодекс по мерам ответственности юридических лиц [1], где выработал собственную позицию по данному вопросу, и опубликовал проект Федерального закона «О внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации в связи с введением института уголовно-правового воздействия в отношении юридических лиц» для рассмотрения и обсуждения. Закон до сих пор не принят из-за ряда противоречивых вопросов в проекте.

Решением проблемы введения уголовной ответственности юридических лиц на территории России должна стать системная переработка российского уголовного закона с учетом имеющихся теоретических разработок и практики применения данного института в странах романо-германской правовой семьи. [5, с. 593]

Сегодня, в позитивном законодательстве ответственность юридических лиц закреплена по большей части в Гражданском Кодексе Российской Федерации и Кодексе об административных правонарушениях РФ. ГК РФ подробно регламентирует гражданско-правовую ответственность юридических лиц, КоАП РФ – административно-правовую соответственно.

В Уголовном Кодексе Российской Федерации упоминаний об уголовной ответственности юридических лиц нет. Такая ситуация сложилась еще и в силу длительного теоретического изучения понятия «вина». Вина - это психическое отношение лица к совершаемому общественно опасному действию или бездействию и его последствиям, выражающееся в форме умысла или неосторожности. В соответствии со п.1 ст. 5 УК РФ: «Лицо подлежит уголовной ответственности только за те общественно опасные действия (бездействие) и наступившие общественно опасные последствия, в отношении которых установлена его вина». Понятие вины неразрывно связано с такой категорией как «воля». Долгое время правовая наука считала, что юридические лица не имеют воли и, как следствие, правоохранительные органы не имеют возможности установить вину юридического лица. Поэтому сейчас в России имеет место «квазиуголовная» ответственность юридических лиц. Это явление сказывается отрицательно на возможностях защиты добросовестных участников гражданского оборота. Использование механизмов гражданско-правовой ответственности позволяет только компенсировать материальный и моральный ущерб. Административная ответственность также не позволяет пресечь преступное поведение.

Таким образом, применение уголовной ответственности юридических лиц за ограниченное количество преступлений может принести большую правовую стабильность. Важно отметить, что для таких изменений необходимо, чтобы законодатель, юристы-практики и ученые работали в одном направлении. [2, с. 150]

#### **Список литературы:**

1. Проект Федерального Закона "О внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации в связи с введением института уголовно-правового воздейст-

вия в отношении юридических лиц" // Официальный сайт Следственного комитета РФ // URL: <http://www.sledcom.ru/discussions/?SID=1273> и проект Федерального закона N 47538-6 "О внесении изменений в части первую, вторую, третью и четвертую Гражданского кодекса РФ, а также в отдельные законодательные акты РФ" (ред., принятая ГД ФС РФ в I чтении 27.04.2012). (Дата обращения: 08.03.2017).

2. Гордиенко А.А. Уголовная ответственность юридических лиц: необходимость внесения поправок в уголовный кодекс РФ // NOVAINFO.RU. 2015г. С 148-151

3. Кирьяк С. Немного об уголовной ответственности юридических лиц или снова копируем западный опыт // Первая социальная сеть для юристов. 2015г.

4. Назаренко Б.А. Уголовная ответственность юридических лиц за налоговые преступления: pro et contra // Отрасли права. 2015г. С 1-6

5. Холкина Ю. А. Введение уголовной ответственности юридических лиц в РФ: проблемы субъективного вменения // Молодой ученый. — 2016. — №4. — С. 592-595.

*Арсланова Х.М.*

*Дагестанский государственный университет*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Раджабова М.Г., ДГУ*

## **БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ НИОКР ПО РОССИЙСКИМ И МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ**

Для эффективного развития экономики, повышения конкурентоспособности отечественных предприятий необходимы крупномасштабные затраты субъектов хозяйствования на научные исследования и опытно-конструкторские разработки (НИОКР). К НИОКР относятся разработки, связанные с созданием новой или усовершенствованной уже производимой продукции или технологии, а также с совершенствованием методов организации производства и управления. Такие работы могут осуществляться как специализированными научно-исследовательскими учреждениями, так и любыми коммерческими организациями, и физическими лицами.

Особому вниманию в сфере учета подвергается именно деятельность, связанная с НИОКР, так как возможны риски потери вложений в связи с неэффективным использованием результатов исследований в производстве. Существует множество подходов учета расходов на НИОКР, нет тождественных систем учета, отражения фактов хозяйственной деятельности организаций в учетных системах разных стран мира, и это приводит к получению разных систем показателей. Мировым сообществом разработаны удобные, наиболее актуальные, практические системы учета, которые используются во многих странах или даже в качестве национальных стандартов, однако российская система учета основана на иных принципах.

Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы в бухгалтерском учете и отчетности отражаются в соответствии с российским ПБУ 17/02 «Учет расходов на научно-исследовательские и опытно-конструкторские и технологические работы». Необходимо отметить, что данное ПБУ используется только в случае, если такие работы осуществляются собственными силами организации или организация выступает в роли заказчика. Среди других нормативно-правовых актов, связанных с регулированием деятельности в этой сфере можно выделить Налоговый кодекс РФ-порядок отражения информации о расходах на НИОКР в целях налогообложения; ПБУ 14/2007 «Учет нематериальных активов».

В Международных стандартах финансовой отчетности не применяется термин НИОКР, вместо него используется понятие «внутренне созданный нематериальный актив» и регулируется МСФО 38 № «Нематериальные активы».

МСФО 38 и ПБУ 17/02 имеют разный объект регулирования. ПБУ 17/02 не при-

меняется на незаконченные объекты НИОКР, а также на НИОКР, которые могут быть признаны нематериальными активами, т.е. по которым формируются исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности. МСФО 38 может распространяться к незаконченным работам по созданию НМА. Согласно ПБУ 17/02 НИОКР является самостоятельным объектом учета и не связан с НМА. Учет НМА ведется в соответствии с ПБУ 14/2007.

Существуют определенные критерии отнесения объекта к нематериальным активам, которые отличаются от критериев, указанных в МСФО 38. Согласно МСФО 38 проведение НИОКР является одним из способов создания НМА, что свидетельствует об отсутствии специального стандарта относительно данного объекта.

Рассмотрим, как осуществляется учет расходов, включаемых в себестоимость объекта НИОКР, в соответствии с МСФО 38 и ПБУ 19/02.

Таблица 1

<b>Российский стандарт бухгалтерского учета (ПБУ 17/02)</b>	<b>Международный стандарт финансовой отчетности (IAS 38)</b>
Стоимость материально-производственных запасов и услуг сторонних организаций и лиц, используемых при выполнении указанных работ	Затраты на материалы и услуги, использованные или потребленные при создании НМА
Затраты на заработную плату и другие выплаты работникам, непосредственно занятым при выполнении указанных работ по трудовому договору	Затраты на вознаграждения работникам, возникающие в связи с созданием НМА
Отчисления на социальные нужды	-
Стоимость оборудования специальной оснастки, предназначенных для использования в качестве объектов испытаний и исследований	-
Амортизация объектов основных средств и НМА, используемых при выполнении указанных работ	Амортизация патентов и лицензий, использованных для создания НМА
Затраты на содержание и эксплуатацию научно-исследовательского оборудования, установок и сооружений	-
Общехозяйственные расходы, в случае если они непосредственно связаны с выполнением данных работ	Не включаются в стоимость внутренне созданного НМА торговые, административные и прочие общие накладные расходы, а также затраты на обучение персонала по работе с активом

Исходя из таблицы, можно сказать, что затраты, включаемые в объекты НИОКР в целом совпадают. Т.е. материальные расходы, расходы на оплату труда, и другие расходы, связанные непосредственно с процессом производства данного объекта согласно с МСФО 38 и ПБУ 17/02 одинаковы.

Однако общехозяйственные, накладные, торговые затраты, а также затраты на обучение персонала по работе с активом в соответствии с МСФО 38 не включаются в стоимость объектов. В ПБУ 17/02 отмечено, что данные общехозяйственные расходы включаются в стоимость активов, если они связаны с их созданием.

Финансовая отчетность по МСФО предназначена для предоставления информации собственникам, инвесторам, кредиторам. Она содержит наиболее актуальную информацию, необходимую для принятия экономических решений. В частности, в ней отражены данные о рисках, связанных с проведением исследований и разработок, а также о характере затрат на их проведение.

Российская система учета ориентирована на предоставление достоверной информации государственным органам для проведения контроля и надзора за деятельностью хозяйствующих субъектов. Отчетность, составленная по российским стандартам, является всем необходимым источником информации именно для налоговых органов. Отчетность по ПБУ 17/02 и ПБУ 14/2007 не учитывает риски, связанные с НИОКР и ТР и поэтому является не самым достоверным источником информации для инвесторов, она

больше ориентирована на юридическую форму, процедуры учета, требования к документации.

Таким образом, подводя итоги, можно прийти к заключению, что несмотря на то что российские и международные стандарты содержат схожие требования по учету расходов и отражения операций по НИОКР, в целом российская система учета может быть эффективной только при устранении существующих недостатков и закреплении в России принципов международного подхода и перехода на МСФО.

#### **Список литературы:**

1. Операции с активами компании/[Электронный ресурс] Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/499007858>.

2. Проняева Л.И. Расходы на НИОКР: нормативное регулирование, особенности учета, налогообложения и отражения в бухгалтерской отчетности (научно-практические рекомендации). – Орел, 2013. 50 с.

3. Учет расходов на НИОКР В ЕВРОПЕ, США И РОССИИ / [Электронный ресурс] Режим доступа: [http://www.unn.ru/pages/e-library/vestnik/99999999\\_West\\_2010\\_2/30.pdf](http://www.unn.ru/pages/e-library/vestnik/99999999_West_2010_2/30.pdf).

*Арсланова Х.М.*

*Дагестанский государственный университет*

*cfarida@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Цинпаева Ф.С., ДГУ*

### **СОВРЕМЕННОЕ СОЦИОЛОГИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ «КАПИТАЛА» МАРКСА**

Карл Маркс, как один из завершителей классической политической экономии, оставил заметный след в истории экономической мысли. Его идеи выходят за рамки непосредственно экономических проблем, сочетаясь с философскими, социологическими и политическими.

Вряд ли творчество кого-либо из классиков мировой социологии становилось предметом столь ожесточенных споров, а порой и настоящих баталий, как творчество Маркса.

В 1867 году был опубликован первый том «Капитала» - основного труда Маркса, посвященного исследованию капиталистического производства. В предисловии первого тома Маркса писал: «Предметом моего исследования в настоящей работе является способ производства и соответствующие ему отношения производства и обмена».

«Капитал» - одна из самых влиятельных книг в истории человечества. Со времени своего формирования идеи «Капитала» направляли действия политических лидеров и общественных движений, стали реальным фактором истории. В значительной степени идеи Маркса были прямо и непосредственно использованы в социальной практике, в процессе подготовки и осуществления революций и строительства нового общества

Рассмотрим основные положения общей теории Маркса. В своих исследованиях Маркс исходил из трех научных источников: английской классической политической экономики Смита и Рикардо, немецкой классической философии Гегеля и утопического социализма.

Конечно, нужно говорить о великих заслугах Маркса перед экономической теорией. Ему удалось выявить некоторые важные тенденции развития рыночной экономики 19 века и начала 20 века (к примеру, растущая концентрация производства и капитала, усиление кризисных процессов, наблюдавшихся в этот период), удалось показать, что в будущем не должно возникать проблем с определением стоимости, вполне возможно существование общественной стоимости на средства производства, в которой реализуется принцип распределения по затраченному труду.

Василий Леонтьев, лауреат Нобелевской премии по экономике, в работе «Современ-

ное значение экономической теории К. Маркса» (1938) писал:

«Маркс был великим знатоком природы капиталистической системы. Как многие личности такого типа, Маркс также имел собственные рациональные теории... Если, перед тем как попытаться дать какое-либо объяснение экономического развития, некто захочет узнать, что в действительности представляют собой прибыль, заработная плата, капиталистическое предприятие, он может получить в трёх томах «Капитала» более реалистическую и качественную информацию из первоисточника, чем та, которую он мог бы найти в десяти последовательных отчётах Бюро переписи США, в дюжине учебников по современной экономике и даже, осмелюсь сказать, в собрании сочинений Торстена Веблена».

Новизна «Капитала» заключается в том, что Маркс превратил экономику в историко-критический анализ социальных форм. Он показал, что главное в исследовании капитализма — это анализ явлений и процессов, в которых действуют его обитатели. Маркс учит видеть за каждым отдельным событием и поступком его укорененность в общественной жизни и его воздействие на эту жизнь.

Несомненно, огромное значение «Капитала» проявляется и в том, что его идеи социал-демократии, расширения участия рабочих в принятии решений, защиты труда и общей гуманизации производственных отношений — часть марксистского наследия. Отказ от прежних жестких методов эксплуатации, возникновение и расширение деятельности профсоюзов, всеобщего избирательного права, разработка системы социальных гарантий, наконец, появление идеи безусловного дохода, которую сейчас всерьез начинают обсуждать, — все это непосредственно связано с возникновением и распространением марксизма.

К проблеме эксплуатации Маркс подходил с научной, теоретической точки зрения, связывая эксплуатацию с присвоением части неоплаченного труда наемных рабочих со стороны капиталистов.

Вопрос об эволюции исторических форм неравенства в положении участников производства и распределении доходов остается дискуссионным. Положение Маркса, которое исходит из определяющей роли отношения людей к средствам производства — как предпосылке неравенства, конечно, сохраняет свое значение.

Таким образом, подводя итоги, можно сделать вывод о том, что «Капитал» Маркса и идеи содержащиеся в нем, оказывали значительное влияние на мировое развитие, являясь течением общественно-политической и экономической мысли, социальной, политической теории и практики.

У «Капитала» всегда будут читатели, потому что мы живем в мире, где постоянно усложняются прежние и появляются новые разновидности неравенства и эксплуатации, в мире, где всегда будет потребность в аналитике несвободы, вместе с «Капиталом» нам достались не только способы рассуждения, но и исследовательская практика, которую необходимо применять.

#### **Список литературы:**

1. Бартенев С. А. «История экономических» - 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Магистр: ИНФРА-М, 2013.- 480 с.
2. Костюк В.Н. «История экономических учений». — Москва: Центр. 2001.
3. Леонтьев В. «Современное значение экономической теории К. Маркса» // Экономические эссе. Теории, исследования, факты и политика. — М., 1990.
4. Шумпетер Й. Капитализм, социализм и демократия. М., 1995.
5. «Капитал»: идеи и содержание. URL: <https://postnauka.ru/faq/71466>.

## УКЛОНЕНИЕ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Налоги и сборы – это обязательные платежи, взимаемые с юридических и физических лиц в целях финансового обеспечения деятельности государства и муниципальных образований. Налоги являются безвозмездными платежами. Сборы, в отличие от налогов, подразумевают возмездное совершение государственными или муниципальными органами юридически значимых действий, таких как предоставление определенных прав или выдачу разрешений (лицензий). Налоговым Кодексом Российской Федерации определены виды федеральных, региональных и местных налогов и сборов, а также специальные налоговые режимы. Все перечисленные ниже налоги и сборы устанавливаются НК РФ и могут быть им отменены.

Федеральные налоги и сборы обязательны к уплате на всей территории Российской Федерации.

Уклонение от уплаты налогов – это те действие налогоплательщика, которые позволяют ему избежать или в той или иной степени уменьшить его обязательные выплаты в бюджет государства.

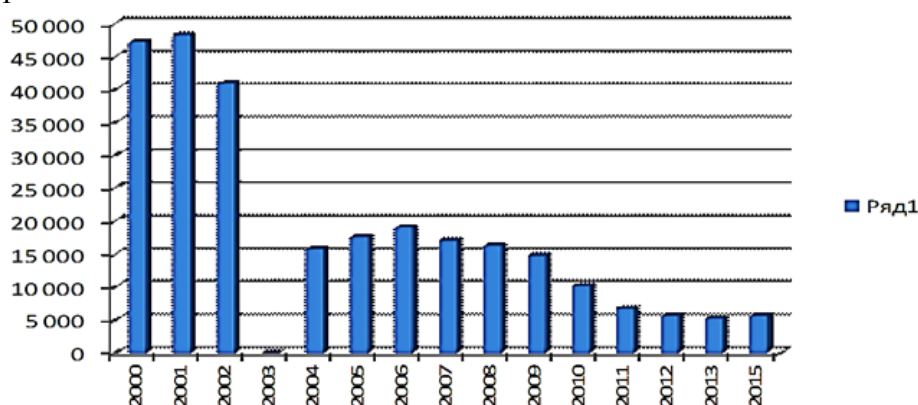


Рис. 1. График: число лиц, совершивших преступления в сфере экономики  
Можно выделить следующие причины уклонения от уплаты налогов:

- политические;
- экономические;
- технические.

Политические причины означают, что государство, используя налоговые механизмы для пополнения доходов государственного бюджета и регулирования общественных процессов, ущемляет интересы граждан. Граждане негативно относятся к такому процессу, что в свою очередь приводит к уклонению от уплаты налогов.

Экономические причины — необоснованно высокое совокупное налоговое бремя, которое несет налогоплательщик, налогообложение, которое не учитывает специфику отдельных видов финансово-хозяйственной деятельности, ее сезонность, как, например, в сельском хозяйстве. Отсутствие в определенные периоды оборотных активов, обусловленное спецификой отдельных видов деятельности, что существенно затрудняет своевременное исполнение налогоплательщиком своей обязанности.

Технические причины указывают на существующие недостатки в методах и формах проведения налогового контроля. Так, налоговые органы не в состоянии проверять всю бухгалтерскую отчетность и все проводимые операции, таким образом, у налогоплательщиков возникает желание скрыть некоторые суммы налогов, подлежащих уплате в бюджет.

Данное явление носит негативный характер и ведет за собой ответственность в соответствии со ст. 199 УК РФ.

Так уклонение от уплаты налогов приводит к недополучению средств бюджетом на покрытие расходов, вследствие чего государство вынуждено увеличивать ставки существующих налогов и сборов либо внедрять новые.

Я считаю, что каждый из нас должен платить налоги, так как эти налоги формируют бюджет государства, а государство в свою очередь с помощью этих средств удовлетворяет потребности обществ. К таким услугам относятся: оборона, содержание государственного аппарата, благоустройства, ЖКХ, транспорт, здравоохранение, образование.

Принимая во внимание всё вышеизложенное, следует вырабатывать, предпринимать и постоянно совершенствовать меры борьбы с уклонением от уплаты налогов и сборов, что в конечном итоге позволит преумножить доходную часть бюджета, а, следовательно, и реализацию всех функций государства в должном объеме.

#### **Список литературы:**

1. Уголовный кодекс РФ от 13 июня 1996г. №63-ФЗ (редакция от 07.02.2017) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – №25.
2. Налоги и Налогообложение: Учебник.- 3-е изд. / Под ред. В.Ф.Тарасовой, 2016
3. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>
4. Налоги и Налоговая система РФ: учеб. Пособие для студентов вузов / Под ред. Б.Х.Алиев, Х.М.Мусаевой, 2014.

*Аскерова Г. Н.*

*Дагестанский государственный университет*

*[askerovagn@mail.ru](mailto:askerovagn@mail.ru)*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исаева П.Г., ДГУ*

### **УПРАВЛЕНИЕ ЛИКВИДНОСТЬЮ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА**

Ликвидность – кровеносная система банка. Банк, имеющий достаточный запас ликвидных активов для поддержания текущей ликвидности, может её потерять с течением времени в связи с превышением потока обязательств над потоком вложений в ликвидные активы. Для того, чтобы избежать негативных последствий, банк должен разработать такую кредитную политику, которая бы учитывала три цели: максимальная прибыль, минимальный риск, оптимальная ликвидность.

Роль ликвидности очень велика как для коммерческих банков, так и для экономики страны в целом. По данным Банка России, ликвидность банковского сектора в последние годы характеризуется весьма плохими показателями. Действия Правительства РФ и Банка России по преодолению кризиса ликвидности банковского сектора отличаются не только масштабом, но и широтой использования различных инструментов регулирования ликвидности. **[Ошибка! Закладка не определена.]** Были значительно расширены возможности по использованию инструментов рефинансирования, а решение о запуске механизма без залогового кредитования, по сути, реанимировало банковский сектор. В условиях мощного оттока вкладов населения, отсутствия возможности у российских банков получать кредиты за рубежом, свертывания рынка межбанковского кредитования без залоговых кредитов Банка России явились по существу единственно возможным механизмом быстрого и масштабного пополнения рублевой ликвидности банковского сектора. [2]

В отечественной практике следует использовать положительный опыт зарубежных стран в области управления коммерческими банками их ликвидностью, такие как опыт ограничения концентрации капитала в руках немногих кредитных учреждений, недопущение монопольного контроля над денежным рынком.

Ликвидность выступает как необходимое и обязательное условие платежеспособности и надежности банка. Развитие и постоянное усложнение финансовой и банковских



систем изменили и экономическую сущность самого понятия ликвидность. Банковская ликвидность тесно переплетена с ликвидностью рынка, на котором она более устойчива, разнообразна, ёмка и конкурентоспособна. Ликвидность банка - есть способность банка обеспечивать своевременное выполнение своих обязательств. **[Ошибка! Неизвестный аргумент ключа.]**

Управление ликвидностью в коммерческом банке считается сложным, многофакторным процессом деятельности банка, требующим необычайной взвешенности и обоснованности применяемых управленческих решений, проведения всестороннего анализа и прогнозирования тенденций развития, оценки рисков, знания формальных методов и математических процедур. Фактор времени один из важнейших в оценке ликвидности, так как обязательства банка и его вложения носят срочный характер и нередко не совпадают по срокам. Это объясняется, во-первых, тем, что банк является посредником на финансовом рынке, аккумулируя ресурсы в пассивах и размещая их в разные виды активных операций, во-вторых, тем, что состояние российской экономики не позволяет банкам иметь долгосрочную ресурсную базу при очень высокой потребности в долгосрочных вложениях, а также другими обстоятельствами деятельности банков. **[Ошибка! Источник ссылки не найден.]**

Основными теоретическими подходами, анализирующими управление ликвидностью коммерческих банков, являются:

- теория коммерческих ссуд;
- теория перемещения;
- теория ожидаемых доходов;
- теория управляемых пассивов.

Рассмотрим вкратце каждую из этих теорий. Центральная идея коммерческих ссуд состоит в преобладании в активах банка краткосрочных ссуд под товарные запасы или на пополнение оборотного капитала, минимальные вложения в недвижимость, ценные бумаги и незначительное развитие потребительского кредита или его отсутствие. Теория перемещения заключается во взаимосвязи ликвидности со скоростью реализации активов. Согласно теории ожидаемого дохода, ликвидность банка можно прогнозировать или даже просто планировать, если в основу графика погашения кредитов положить будущие доходы заемщиков. Эта позиция не отрицает предыдущие теории, но исходит из того, что увязывание сроков выдачи ссуд с доходами заемщиков надежнее, предпочтительнее, чем, например, ориентация на залог. В соответствии с теорией управляемых пассивов управление ликвидностью коммерческого банка происходит посредством постоянных заимствований извне. [3]

Способность банка обеспечивать ликвидность требует наличия высоколиквидных и легко перемещаемых финансовых активов.

Под ликвидным финансовым активом понимается актив, обладающий возможностью быстрой реализации по номиналу или без существенного убытка в личные или безналичные деньги. Активы обладают той или иной степенью ликвидности. Чем большей степенью ликвидности обладает актив, тем легче он может быть реализован наименьшими потерями его стоимости. [3]

Обращаясь к другим аспектам банковской ликвидности, отметим, что, исходя из круга банковских операций как пассивных, связанных с привлечением ресурса, так и активных, связанных с его размещением, банк имеет целый спектр договорных отношений различными контрагентами, можно сделать вывод о том, что банк несет обязательства не только перед вкладчиками, но и перед всеми остальными контрагентами, связанными с ним договорными отношениями.

Таким образом, из всего вышесказанного можно сделать вывод, ликвидность представляет собой способность банка своевременно и полностью выполнять свои платёжные обязательства перед клиентами-вкладчиками, а также является обязательным условием платежеспособности и надежности банка. При изучении ликвидности необхо-

димо рассматривать виды, нормативы и методы управления ликвидностью.

### Список литературы:

1. Банковское дело / Под. ред. Г.Н.Белоглазовой, Л.П. Кроливецкой-Москва, 2014
2. Белоглазова Г.Н. Банковское дело. Организация деятельности коммерческого банка М., 2013.
3. Бобин С.С. Развитие банковской системы в России // Финансы и кредит. - 2014.- №7
4. Банки и небанковские кредитные организации и их операции: учебник / Под ред. Е.Ф.Жукова. - М.: 2013
5. Кузнецова В.В. Банковское дело. М.: КНОРУС, 2015
6. Саркисянц А.Г. Анализ ликвидности и рейтингование банков // Аудитор. 2015. № 11.

*Атаева С. Т.*

*Дагестанский государственный университет*

*Научный руководитель: доцент, к.э.н., Мамаева У.З., ДГУ  
mataeva.uma@yandex.ru*

## ОСОБЕННОСТИ АУДИТА НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Малое предпринимательство за последние годы стало одним из важнейших секторов экономики, оказывающих большое влияние на улучшение социально - экономической ситуации в России. В данных условиях значительно возрастает роль и значение правильной организации бухгалтерского учета и аудита малых экономических субъектов.

Для осуществления аудита организаций любого вида требуются, во - первых, наличие нормативных актов и, во - вторых, система органов, на которые возложены контрольные функции по проверке соблюдения требований законодательства.

Цель аудита бухгалтерского учета - проверить соответствие бухгалтерского учета и учетной политики предприятия законодательству Российской Федерации и специфике самого предприятия. Многие субъекты обязательного аудита обязаны проводить ежегодную аудиторскую проверку по установленным российским законам. Аудиторская проверка должна быть объективной, подтверждающей достоверность данных финансовой бухгалтерской отчетности, прозрачность и правильность ведения бухгалтерского и налогового учета в соответствии с установленными законодательством нормами. Это является показателем стабильной и налаженной работы предприятия.

Достоверные данные бухгалтерского учета очень важны, так как используются руководителями, госорганами и др. Именно поэтому эти данные требуют проверок и специального аудиторского заключения. По итогам проведения аудита составляется отчет, в котором описываются замечания в части ведения бухгалтерского учета, его достоверности и соответствия законодательству. Замечания подтверждаются нормативными актами. Также описываются риски и проблемы, с которыми может столкнуться предприятие, в случае наличия ошибок.

В Постановлении Правительства № 265, вступившем в силу 1.08.2016г., о предельных значениях дохода от предпринимательской деятельности, указаны лимиты доходов для субъектов малого и среднего предпринимательства. Для определения вида предпринимательства используется широкое понятие «доход от предпринимательской деятельности». В расчёт берётся не только выручка с продаж, а все доходы по налоговому учёту.

Теперь в расчёт максимального размера доходов за прошедший год включаются все доходы согласно налоговой декларации.

С 1 января 2016 г. по 31 декабря 2018г. отменяются плановые неналоговые проверки

малого бизнеса. В соответствии с Федеральным законом от 13.07.2015 № 246 - ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» с 1 января 2016 года для малого бизнеса начали действовать «надзорные каникулы» [1].

С 2017 года в России законодательно решено сделать бухгалтерскую отчетность публичной и прозрачной, введя в действие МСА — международные стандарты аудита. С 2017 года на территории России введены в действие 30 международных стандартов аудита (МСА), согласно приказу Минфина РФ от 24.10.2016 №192н. Кроме того, Приказом Минфина от 09.11.2016 № 207н утверждены к применению еще 18 новых стандартов аудита. Согласно требованиям новых международных стандартов аудита вырастет количество аудиторских процедур, надо будет заполнять новые рабочие документы, формы и таблицы. По договорам на аудит, заключенным после 1 января 2017 год уже применяются новые стандарты МСА при аудите за любой проверяемый период.

Обязательный аудит организации, предприятия помогает избежать главному бухгалтеру грубейших ошибок в учете. Что особенно важно ввиду последних усиления административной ответственности за допущенные нарушения в сфере бухгалтерского учета и представления бух. отчетности.

Упрощенные способы ведения бухучета и составления отчетности не применяют СМП, подлежащие обязательному аудиту (пп.1 п. 5 ст. 6 Закона № 402 - ФЗ). Таким образом, если организация относится к СМП в силу Закона №209 - ФЗ, но подлежит обязательному аудиту в силу Закона № 307 - ФЗ, то права вести упрощенный бухучет у нее нет.

Особенностью малого бизнеса считается низкая квалифицированность персонала, а сопутствующими аудиту услугами являются консультации об изменениях бухгалтерского, налогового, гражданского законодательства, современных способах управления предприятием и других, что положительно скажется на дальнейшем развитии малого предприятия.

Документирование аудиторских процедур в ходе проверки на малом предприятии обычно не вызывает особых сложностей. В ходе аудиторской проверки малого предприятия аудитором в составе рабочей документации следует отразить: процесс планирования аудита, программу аудита с изложением характера, сроков и объема аудиторских процедур, результаты аудиторских процедур, выводы, сделанные на основании полученных аудиторских доказательств, а также выводы по всем существенным аспектам, требующим профессионального суждения аудитора [2]. При этом обоснованность выводов значительно выше, если аудитор уделяет особое внимание документированию результатов аудиторских процедур и оснований для аудиторского заключения, что в целом способствует повышению качества аудита.

### **Список литературы.**

1. Федеральный закон «О внесении изменений в Федеральный закон «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» от 13.07.2015 № 246 - ФЗ (последняя редакция).
2. Малые предприятия в 2017 году - какие компании попадают в эту категорию.
3. Интернет источник: <http://ppt.ru/malie-predpriyatia>

## **ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ**

В общеэкономическом плане основными направлениями повышения инвестиционной активности и привлекательности организаций должны быть макроэкономические мероприятия, направленные на расширение рынка внутри страны, повышение уровня доходов населения, на формирование системы снабжения, и сбыта, создающей условия для возможного снижения себестоимости продукции. Эти мероприятия оказывают воздействие, как правило, на всю экономику в целом и носят глобальный характер, одинаковы для всех производителей и не создают преимуществ в конкурентной борьбе. К ним относятся: регулирование через кредитно-денежную и бюджетную систему, изменение учетной ставки процента, уровней налогов, размера эмиссии денег, нормализация расходов государственного бюджета.

На микроуровне высокая инвестиционная активность предприятия является результатом умелого просчитанного управления всей совокупностью производственно-хозяйственных факторов, определяющих результаты деятельности предприятия и его финансовое состояние.

Среди основных внутренних причин снижения инвестиционной активности предприятия необходимо выделить неудовлетворительное качество управления предприятием, стратегические просчеты в оценке экономической конъюнктуры, ошибки в кадровой политике, нерациональное вложение капитала, недостаточная инвестиционная деятельность.

Для того чтобы инвестор был заинтересован вкладывать свои деньги в предприятия, у них должна быть доходность выше, чем доходность финансовых инструментов на финансовом рынке. То есть ему должно быть выгоднее вложить средства в рынок производства и продаж, чем просто положить их в банк и получать с них проценты. А чтобы иметь полные сведения о входящих и исходящих финансовых потоках на рынке и иметь возможность анализировать степень выгодности вложения средств.

Надежным методом повышения инвестиционной активности является диверсификация производства, то есть рассредоточение активов по различным видам деятельности. В ряде случаев эффективно даже урезание сфер производственной деятельности.

Для подъема результативности организаций следует активно работать со всеми источниками инвестиций, включая прибыль предприятия, бюджетные ресурсы, иностранные инвестиции и т.д. А для этого следует иметь четкую государственную концепцию привлечения отечественных и иностранных инвестиций в российскую экономику.

Одним из важных направлений увеличения инвестиций в экономику предприятия является обеспечение стабильного роста прибыли.

Важнейшими факторами увеличения прибыли предприятий являются увеличение объемов производства и продаж продукции, улучшение ассортимента, повышение качества, снижение издержек, изучение и умелое использование рыночной конъюнктуры и др.

Для увеличения прибыли предприятиям необходимо снижать издержки на производство и реализацию продукции, улучшать ее ассортимент и повышать качество, устанавливать обоснованные цены. Рост прибыли предприятий происходит на основе повышения качества и эффективности менеджмента и маркетинга, осуществляемого предприятиями.

Важным условием успешного функционирования предприятия является достижение правильных соотношений между основными направлениями при распределении прибыли, что определяется эффективностью и реальностью основной пропорции - потребление и накопление. Как правило, в инвестиции направляется меньшая часть получаемой предприятиями прибыли. Из нее вычитаются суммы на уплату налогов, на формирование экономических фондов, на выплату дивидендов акционерам. Большинство рентабельных промышленных предприятий Дагестана на расширение производства и укрепление материально-технической базы направляют не более трети чистой прибыли.

В качестве дополнительных источников финансирования можно выделить нетрадиционные методы обновления материальной базы и ускоренной модернизации основных фондов, одним из которых является лизинг. Лизинг обеспечивает большую стабильность финансовых планов, чем это имеет место при покупке за счет собственных или заемных средств. В настоящее время созданы серьезные предпосылки для дальнейшего успешного развития лизинга в нашей стране.

Большую роль в повышении инвестиционной активности предприятий производственной сферы сможет сыграть государственное регулирование его деятельности.

Говоря о состоянии рынка и процессах, которые происходили на нём, наблюдается, что доминирование государственных и муниципальных предприятий постепенно и все больше заменяется рыночными механизмами.

Одними из направлений совершенствования бюджетной политики в отношении предприятий производственной сферы являются:

- сокращение объема бюджетных средств, направляемых на прямое субсидирование - по мере структурного реформирования и повышения экономической эффективности субсидируемых видов деятельности;
- при субсидировании отдельных видов деятельности - переход от покрытия убытков к адресной компенсации расходов потребителей продукции;
- увеличение доли иницирующего или частичного бюджетного финансирования инвестиционных проектов с участием частного капитала (или бюджетов субъектов Федерации в случае финансирования из федерального бюджета);
- отказ от полномасштабного финансирования коммерчески окупаемых проектов;
- исключение бюджетного финансирования инвестиционных проектов при наличии конкурирующих частных проектов или потенциально конкурирующих между собой инвестиционных проектов;

Перспективная модель финансирования инфраструктуры должна быть ориентирована на создание условий для повышения ее инвестиционной привлекательности. Соответствующими мерами являются:

- налоговые преференции (в частности, по имущественным налогам) при налогообложении объектов и систем транспортной инфраструктуры;
- повышение доступности кредитных ресурсов для реализации инвестиционных инфраструктурных проектов за счет субсидирования части банковских процентных ставок из средств государственного бюджета, а также государственных гарантий по займам;
- предоставление государственных гарантий по привлекаемым для финансирования наиболее значимых инвестиционных проектов капиталам отечественных и иностранных инвесторов;
- содействие в организации консорциумов и других объединений инвесторов для финансирования капиталоемких проектов, в том числе с участием иностранных инвесторов;
- расширение элементов платности пользования инфраструктурой для покрытия соответствующих эксплуатационных расходов.

Следует отметить, что описанные выше возможные мероприятия не требуют существенных материальных затрат, но результатом их реализации, помимо собственно роста

интереса инвесторов к компании, является также повышение эффективности ее работы.

#### **Список литературы.**

1. Бухгалтерский учёт и анализ : учеб. пособие / Н.Д. Аварский, В.Н. Батова, Х.Н. Гасанова, Т.И. Гуляева. — Орёл : Изд-во ФГБОУ ВО Орловский ГАУ, 2016. — 244 с. — ISBN 978-5-93382-304-9 URL: //biblioclub.ru/index.php?page=book&id=87032
2. Сулейманова Д.А., Ахмедова Л.А., Мужаидова Л.И. Вопросы информационно-аналитического обеспечения оценки эффективности деятельности организации. // Экономика и предпринимательство. 2013. № 12. С. 669.
3. <http://www.ivr.ru/> Инвестиционные возможности России (База данных инвестиционных проектов российских предприятий).

*Ахмедова К. Б.*

*Дагестанский государственный университет*

*bashirovna1998@mail.ru*

*Научный руководитель: ст. преп. Аликеримова Т.Д., ДГУ*

### **ФИНАНСЫ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ**

*Аннотация.* Домашние хозяйства — это не просто учетно-статистический показатель, использующийся для оценки состояния общества, но и особый тип хозяйства, который оказывает серьезное влияние на все экономические отношения в стране. В данной статье раскрывается сущность домашних хозяйств, а также особенности формирования их доходов и расходов.

*Ключевые слова:* домашнее хозяйство, система национальных счетов, доходы, расходы, финансы.

Финансы домохозяйств обозначают как самостоятельный элемент финансовой системы. Ведь домохозяйства в сегодняшнем обществе обладают важной социальной значимостью и экономической ролью.

Домашнее хозяйство - это группа лиц (лицо), совместно принимающих экономические решения. Домашние хозяйства, в основном, состоит из лиц, которые объединены родственными связями, но это не является обязательным признаком.

Классификация по занятости:

-Получатели нетрудовых доходов (социальных и прочих трансфертов, доходов от собственности с трансфертов);

-Наемные работники (работники коммерческих и некоммерческих организаций, государственного и муниципального сектора экономики);

-Самостоятельно занятые работники (работодателей в неорганизованном секторе экономики, работодателей в организованном секторе экономики);

Классификация по обеспеченности:

-Бедные первого уровня – со среднедушевым доходом ниже или в соответствии с размером минимальной заработной платы;

-Бедные второго уровня – со среднедушевым доходом в интервале между размером минимальной заработной платы и бюджетом прожиточного минимума;

-Малообеспеченные - со среднедушевым доходом в интервале между бюджетом прожиточного минимума и минимальным потребительским бюджетом;

-Состоятельные – со среднедушевым доходом в интервале между оценками одного и двух минимальных потребительских бюджетов;

-Богатые - со среднедушевым доходом выше удвоенного минимального потребительского бюджета.

По данным переписи населения России в 2010 году в стране 54 560 627 домашних хозяйств. Особенно велика роль домашних хозяйств в сельской местности, что связано с состоянием национальной экономики – ведь среди главных задач для нее является развитие

отечественного производства. Немаловажна роль домашних хозяйств и как налогоплательщиков [3, с. 101].

Денежные доходы домашних разделяют на совокупные, от реализации, номинальные и реальные доходы.

Совокупный доход - сумма денежных, натуральных доходов, стоимость бесплатных и льготных услуг, предоставляемых за счет социальных фондов.

Доход от реализации - совокупных доход с исключением обязательных платежей и налогов

Номинальный доход - доход домохозяйства в определенный период в денежных единицах по номинальной стоимости.

Реальные доходы представляют собой денежные доходы текущего периода, скорректированные на индекс потребительских цен.

Денежные доходы домашних хозяйств классифицируются, как правило, по источникам их формирования. Выделяются следующие виды доходов: оплата труда наемных работников, социальные трансферты, смешанный или предпринимательский, доход; доходы от собственности.

Размер, состав и динамику денежных доходов населения характеризуют данные табл. 1.

Доходы	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2 014
I. Доходы от предпринимательской деятельности	2 583 580	2 734 696	2 873 344	3 187 375	3 745 103	3 848 310	4 022 069
II. Оплата труда наемных работников	10 880 360	11 316 762	12 638 051	13 795 179	15 958 612	17 958 582	19 380 339
III. Доходы наемных работников от предприятий и организаций, кроме оплаты труда	385 708	400 900	448 256	480 290	505 565	528 946	528 582
IV. Социальные трансферты	3 333 303	4 247 692	5 761 847	6 514 042	7 320 992	8 295 728	8 628 190
V. Доходы от собственности	1 565 666	1 847 412	2 022 819	1 846 359	2 046 156	2 473 758	2 785 652
VI. Доходы от продажи иностранной валюты	714 405	1 056 283	977 923	949 962	983 789	1 092 043	1 178 231
IX. Другие доходы	5 781 025	7 063 920	7 726 041	8 796 880	9 250 951	10 361 071	11 283 959
<b>ВСЕГО ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ</b>	<b>25 246 055</b>	<b>28 669 674</b>	<b>32 450 291</b>	<b>35 572 098</b>	<b>39 813 181</b>	<b>44 560 451</b>	<b>47 809 036</b>

Исходя из данных представленных в таблице, очевидно, что главенствующую позицию в доходах домашних хозяйств занимает оплата труда. Но и бросается сразу в глаза опережающий рост доходов от собственности. Так, оплата труда с 2008 года по 2014 год выросла в 1,56 раза, а доход от собственности вырос в 1,78 раза. Это говорит о росте доходов от нетрудовой деятельности.

Расходы домохозяйств классифицируются следующим образом:

- На покупку товаров и оплату услуг выделяют текущие и капитальные расходы на покупку товаров и услуг.

Текущие – траты на первоочередные нужды или траты, которые производятся регулярно (продовольственные товары, оплата коммунальных услуг). Капитальные расходы - затраты по приобретению непродовольственных товаров длительного пользования (мебель, хозяйственное оборудование, движимое имущество).

- Обязательные платежи и разнообразные взносы – они обусловлены необходимостью уплаты налогов и сборов в бюджеты разных уровней и в государственные внебюджетные фонды, а также платежей по страхованию, коммунальных платежей населения, процентов за товарный кредит. В системе налогообложения домашних хозяйств наиболее важным

источником пополнения бюджета страны - является налог на доходы физических лиц.

- На приобретение недвижимости - они включают затраты на строительство и покупку жилых помещений, дач, летних садовых домиков, баз отдыха, других помещений, которые предназначены для постоянного, сезонного или временного проживания, а также отдыха.

- На прирост финансовых активов - включают сделки по размещению денежных средств на депозитных счетах, вложений в ценные бумаги и иные финансовые инструменты [4, с 156].

В соответствии с ростом доходов населения постоянно увеличиваются и денежные расходы (табл.2).

Расходы и сбережения	2 008	2009	2010	2011	2012	2013	2 014
I. Покупка товаров и оплата услуг	18 715 755	20 034 848	22 614 427	26 185 911	29 611 178	32 847 906	36 106 445
II. Обязательные платежи и разнообр. взносы	2 838 344	2 849 105	3 025 079	3 535 829	4 314 433	5 137 678	5 606 150
III. Сбережения во вкладах и ценных бумагах	55	1 269 439	2 473 596	1 870 067	2 467 141	2 807 877	378 451
IV. Расходы на покупку недвижимости	1 194 732	838 826	1 104 545	1 444 108	1 691 775	1 751 000	2 140 360
V. Приобретение иностранной валюты	2 004 136	1 561 092	1 173 287	1 499 510	1 903 391	1 874 578	2 780 611
VI. Изменение средств на счетах инд. предпринимателей	1 247 553	1 396 507	1 693 407	1 884 036	1 997 188	2 027 500	2 018 846
VII. Изменение задолженности по кредитам	-1 098 149	492 436	-546 181	-1 584 121	-2 311 748	-2 307 681	-1 363 555
VIII. Деньги, отосланные по переводам	256 489	153 705	139 819	141 887	125 429	74 957	68 035
Всего	25 244 047	28 697 484	32 498 284	35 648 674	39 903 672	44 650 449	47 737 357

Получается, что расходы на покупку товаров и услуг занимают наибольшую долю (75,6%) среди общей суммы расходов на 2014 год, и также важно отметить, что с 2008 по 2014 год они увеличились в 1,92 раза. Помимо этого, стоит отметить, что также почти в два раза за этот период увеличились расходы на покупку недвижимости и обязательные платежи и разнообразные взносы. А общая сумма расходов увеличилась в 1,891 раза, при росте доходов населения с 2008 по 2014 в 1,894 раза. Из этого можно сделать вывод, что чем больше зарабатывают домохозяйства, тем больше они и тратят, что в принципе логично, и свидетельствует о здоровом развитии данного социально-экономического сектора [2, с. 140]

Финансы домохозяйств в разных регионах имеют разные, свои специфические особенности, связанные с различными факторами (природными, демография). Например, в Дагестане это резко выраженная зональность (равнина, предгорье, горы), многонациональность, отсутствие развитой промышленности, дотационный характер бюджета и т. д.

Денежный доход домохозяйств в Республике Дагестан в 2 раза ниже, чем в среднем по России, и стоит отметить, что у сельских домохозяйств показатель еще ниже, чем у городских, что связано с преобладанием в их бюджете натуральной формы доходов. Доля оплаты труда в совокупных доходах дагестанской семьи составляет около 16 %, в то время как в среднем по России она составляет 61,4 %. Большая часть общественного сектора находится в застойном состоянии. В итоге наблюдается активизация людей в сфере предпринимательской деятельности с преобладанием малого бизнеса.

Если натуральные доходы составляют в общих доходах российских домохозяйств около 7,5 %, то у дагестанских домохозяйств эта доля выше. В сельских домохозяйствах,



удельный вес которых составляет более 60 % в общем количестве, доля натуральных доходов равна 21,4 %. Низкий уровень денежных доходов и относительно высокий уровень безработицы вынуждают домохозяйства переходить обратно к традиционным формам ведения хозяйства. Спецификой является и то, что существуют тесные финансовые взаимоотношения между городскими и сельскими домохозяйствами: происходит помощь натуральными продуктами родственникам и знакомым, финансовая помощь на различных этапах жизненного цикла домохозяйств (свадьба, рождение детей, похороны и т. д.). Неформальные взаимосвязи и раньше были популярны в республике, но теперь их значение весьма велико.

Еще к одной из особенностей домохозяйств в Дагестане можно отнести и их относительно больший средний размер, чем в среднем по РФ, который составляет 4,4 чел. (в России — 2 чел.).

Согласно имеющимся данным, самая низкая среднемесячная заработная плата у домохозяйств занятых в горной местности — 2 500 руб., а самая высокая в равнинной зоне — 5 300 руб.

В разрезе регионов потребительские расходы также разнятся. Доля расходов на продовольствие у домохозяйств в Дагестане очень велика. А согласно закону Энгеля, с уменьшением удельного веса продовольственных расходов — повышается уровень жизни (доля расходов не должна превышать 30 %). Сегодня наблюдается ситуация, когда в горных районах до 60 % бюджета расходуется на продовольствие.

В объеме финансов дагестанских домохозяйств особое внимание принадлежит вложениям и сбережениям, но и стоит отметить, что сбережения населения по-прежнему носят неорганизованный характер. Большую часть денежных поступлений домохозяйства хранят в наличной форме. Доля организованных сбережений ничтожно мала.

В ситуации экономического кризиса и снижения государственной поддержки происходит возрождение традиционных способов хозяйствования и выживания, основанных на семейных, клановых или соседских связях, опирающихся на домашнее хозяйство, и сети родственного бартерного обмена продуктами питания и услугами.

Таким образом, правильное планирование расходов и контроль за исполнением расходной части домашнего бюджета, рациональное управление его отдельными статьями способно в известной степени влиять на благосостояние домашних хозяйств.

#### **Список литературы:**

1. Постановление Правительства Российской Федерации от 6 сентября 2016 г. N 882 г. Москва "Об установлении величины прожиточного минимума на душу населения и по основным социально-демографическим группам населения в целом по Российской Федерации за II квартал 2016 г."
2. Подъяблонская Л.М. Финансы. Учебник. М.: Юнити, 2011, 407 стр.
3. Поляк Г.Б. Финансы. Денежное обращение. Кредит. Учебник .3-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ 2008 - 639с.
4. Антонов Н.Г., Пессель А.А. Денежное обращение, кредит и банки. Учебник. — М.: Финансы и статистика, 2008
5. Абдуллаева З.М. «Финансы домохозяйств: региональные особенности (на примере республики Дагестан), 2010

## **КОМПЛЕКСНАЯ ОЦЕНКА ИНТЕНСИФИКАЦИИ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА**

В современных экономических условиях функционирование организаций зависит от умелого и грамотного управления их деятельностью, а именно, умения оценивать хозяйственные ситуации, достигнутые результаты, выявлять факторы и резервы экономического роста, обосновывать реальные планы, делать прогнозы и разрабатывать стратегию развития. Это становится возможным с помощью осуществления комплексного анализа деятельности организации.

Комплексный экономический анализ является самостоятельной наукой прикладного характера и играет важную роль в системе управления, как на микро, так и на макроуровне. По своему содержанию комплексный экономический анализ - это всестороннее глубокое комплексное изучение информации о финансово-хозяйственной деятельности организации с целью принятия оптимальных управленческих решений по ее улучшению.

Являясь одной из функций управления, комплексный экономический анализ тесно связан с бухгалтерским учетом, планированием и регулированием хозяйственной деятельности. Информационное обеспечение анализа осуществляется на основе данных бухгалтерского учета и отчетности, а его результаты используются при планировании, контроле и выработке стратегии и тактики управления финансово-хозяйственной деятельности организации.

Особенностью комплексного экономического анализа является его системный характер, поскольку он изучает финансово-хозяйственную деятельность как сложную систему экономических, социальных, правовых и других отношений ее элементов с учетом существующих взаимосвязей и взаимозависимостей.

Основными задачами комплексного экономического анализа являются:

1. Обоснование и контроль выполнения текущих и перспективных планов организации.
2. Оценка результатов деятельности организации и изучение влияния на их уровень различных факторов.
3. Оценка экономической эффективности использования производственных и финансовых ресурсов организации.
4. Выявление резервов экономического роста и разработка мероприятий по их использованию.
5. Диагностика положения организации на рынке и прогнозирование перспектив ее развития.

Решение этих задач должно обеспечивать высокую результативность и эффективность финансово-хозяйственной деятельности организации от начала ее планирования до получения конечных финансовых результатов.

В системе экономических отношений основным структурным звеном является хозяйствующий субъект, являющийся юридическим лицом, действующий в соответствии со своим уставом и имеющий при этом определенные права и обязанности. Объектом комплексного экономического анализа на микро уровне являются хозяйствующие субъекты - организации различных видов деятельности, организационно-правовых форм и форм собственности.

Предметом комплексного экономического анализа является финансово-хозяйственная деятельность организации в целом, а также причинно-следственные связи конкретных хозяйственных процессов и явлений, результаты которых зависят от влияния различных факторов. Хозяйственная деятельность в анализе изучается с точки зрения ее результативности и эффективности и отражается в системе показателей экономической информации (плана, учета и отчетности).

Схематично финансово-хозяйственную деятельность можно представить следующим образом: ресурсы - продукция (работы, услуги, товары) - прибыль. Предметом анализа будут все хозяйственные процессы и явления, начиная от изучения предпосылок самой деятельности и заканчивая получением финансовых результатов и осуществлением финансовых взаимоотношений с другими организациями.

Первоначально планируются основные показатели функциональной деятельности организации с учетом маркетинговых исследований. На этапе подготовки производства изучается его обеспеченность материальными, трудовыми ресурсами, основными средствами. На этапе производства продукции (работ, услуг) предметом анализа является ее выпуск в соответствующем объеме, ассортименте и качестве, ритмичность и затратоемкость производства, эффективность использования ресурсов. Затем оцениваются финансовые результаты деятельности: объем продаж, величина прибыли и рентабельность, и анализируется финансовое состояние организации: имущественное положение, финансовая устойчивость, деловая активность, платежеспособность и возможное банкротство. В заключении определяется рейтинг организации, и делаются прогнозы на перспективу.

В комплексном экономическом анализе экономические показатели деятельности изучаются в тесном взаимодействии с техническими, а производственные с финансовыми. Эффективность техники и технологии приводит к росту производительности труда, увеличению ресурсоотдачи, снижению затрат и соответственно росту прибыли, от величины которой зависит финансовое состояние организации. В совокупности все показатели позволяют определить уровень эффективности финансово-хозяйственной деятельности и дать его комплексную (рейтинговую) оценку.

В комплексном экономическом анализе сочетаются цели и задачи внутрихозяйственного (управленческого) и внешнего (финансового) анализа, финансово-экономического и технико-экономического анализа. При этом по характеру принимаемых решений он может быть оперативным, текущим и перспективным, а по методике проведения - факторным, маргинальным, диагностическим, в виде экспресс-анализа. Во всех случаях схема анализа предполагает последовательное изучение характеристик объекта «от более общих к более частным».

Проведение комплексного экономического анализа включает следующие этапы:

- определение объектов, целей, задач анализа, составление плана аналитической работы;
- разработка системы аналитических показателей, характеризующих объект анализа, выбор методов и способов анализа;
- сбор и подготовка к анализу необходимой информации;
- оценка достигнутых результатов деятельности в сравнении с планом, результатами предшествующих периодов и других организаций;
- выявление и количественное измерение факторов, влияющих на результаты финансово-хозяйственной деятельности предприятия;
- определение резервов экономического роста и разработка мероприятий по их использованию;
- обобщение результатов анализа, формирование выводов и предложений, выработка управленческих решений.

При проведении анализа необходимо учитывать действие объективных экономиче-

ских законов, условия развития экономики и экономическую политику государства.

Содержание комплексного экономического анализа определяется широтой доступа пользователей к источникам экономической информации, а качество аналитических выводов и предложений зависит от ее достоверности, полноты, актуальности, целенаправленности, публичности.

Информация, используемая в анализе, по характеру составления может быть плановой, учетной и внеучетной; по отношению к предмету исследования - основной и вспомогательной; по отношению к объекту исследования - внутренней и внешней; по периодичности поступления - регулярной и эпизодической; в зависимости от степени обработки - первичной и вторичной.

#### **Список литературы:**

1. Анализ финансово-хозяйственной деятельности [электронный ресурс]: учебное пособие / Э.С. Хазанович. – Москва: КноРус, 2017. – 271 с. – Для СПО. – ISBN 978-5-406-05645-5. Режим доступа: <https://www.book.ru/book/922218>

2. Анализ хозяйственной деятельности предприятия [электронный ресурс]: Учебник / Савицкая Г.В., - 6-е изд., испр. и доп. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 378 с.: 60x90 1/16. - (Среднее профессиональное образование) (Переплёт 7БЦ) ISBN 978-5-16-006707-0. Режим доступа: <http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=547958>

3. Арабян К.К. Организация и проведение аудиторской проверки [электронный ресурс]: учеб. пособие / К.К. Арабян. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 552 с. – ISBN 978-5-238-01802-7 Режим доступа: <https://rucont.ru/efd/352393>

1. Артюшин В.В. Финансовый анализ. Инструментарий практика [электронный ресурс]: учеб. пособие / В.В. Артюшин. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 121 с. – ISBN 978-5-238-01836-2 Режим доступа: <https://rucont.ru/efd/352757>

**Бабатова П.Б.**

*Дагестанский государственный университет*

*kzm77@yandex.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Абдуллаева З.М., ДГУ*

### **ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ ЗАНЯТОСТИ В РЕГИОНЕ**

На практике государственно-частное партнерство (ГЧП) выглядит так: бизнес приходит на помощь власти, инвестируя деньги в решение тех или иных проблем, например, в капремонт дороги или реконструкцию системы водоснабжения, а за это получает право эксплуатировать объект в течение нескольких десятилетий. Причем вложить частные капиталы можно в те, которые не подлежат приватизации, потому что ГЧП, в отличие от последней, предполагает, что объект не уходит в частные руки, а остается в государственной собственности. Именно в долгом сроке действия договора главное отличие ГЧП от иных способов сотрудничества власти и бизнеса.

По поводу частно-государственного партнерства президент России на пресс-конференции 14 апреля 2016 года ответил, что этот не так давно созданный механизм приживается с трудом. Все сразу начинают искать нарушения, и рвение проверяющих организаций часто не удается сдерживать. «Мы каждый год принимаем решения, связанные с созданием более благоприятного делового климата в стране, в том числе связанного с избыточными функциями контрольных органов и организаций.

Сегодня Республика Дагестан является самым крупным и динамично развиваю-

щимся регионом СКФО, где созданы условия реализации различных инвестиционных проектов.

Указом Президента Республики Дагестан от 22 июля 2013 года №208 в целях содействия интенсивному социально-экономическому развитию республики, привлечению прямых инвестиций в экономику республики и реализации инвестиционных проектов на принципах государственно-частного партнерства был учреждён специализированный институт развития – открытое акционерное общество «Корпорация развития Дагестана».

Доля республики в уставном капитале Корпорации составляет не менее 25%, в денежном выражении – не менее 5 млрд. рублей. Негосударственными участниками Корпорации являются: «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)», ОАО «Сбербанк России», Группа «Сумма», Инвестиционная группа «Нафта-Москва», Abu Dhabi Investment Company (ADIC), ЗАО «Глобальный венчурный альянс», Инвестиционная группа «Трастком».

В настоящее время в республике успешно функционирует семеноводческое хозяйство на базе ООО «Нива» Кизлярского района, которое является одним из ведущих рисоводческих хозяйств Дагестана.

Кроме того, в Дагестане продолжается работа по созданию в республике семеноводческих центров по выращиванию семенного материала на базах ООО «Агрофирма “Рассвет”» в селе Кокрек Хасавюртовского района (картофель), ООО «Вымпел» в селе Ботаюрт Хасавюртовского района (кукуруза) и ООО «Сириус» Кизлярского района.

Также в Дагестане стартовал уникальный по своим масштабам проект агротехнопарка "ADI-Агро". Главный инвестор - ООО "Совфрахт-Инвест" - только на первом этапе планирует вложить в него 2,6 миллиарда рублей. Создание площадки такого уровня позволит поднять сельскохозяйственное производство в республике на новый уровень и обеспечить работой несколько тысяч человек. Идея по строительству крупнейшего в регионе агротехнопарка "ADI-Агро" будет реализована на основе механизма государственно-частного партнерства с использованием новейших мировых технологий пятого поколения.

Строительство агротехнопарка "ADI-Агро" - это пример того, как можно выстроить отношения между местными органами власти, фермерами, инвесторами, учеными, агробизнесом, коммерческими банками. Будет создана кредитная, сервисная, потребительская и производственная кооперация, отработано использование новейших ресурсосберегающих технологий и различных экономических механизмов.

Развитие агротехнопарка "ADI-Агро" обеспечивается освоением 14,1 миллиарда рублей в течение 10 лет и созданием мощного интегрированного производственного потенциала в растениеводстве и животноводстве, пищевой и перерабатывающей промышленности, оптовой и розничной торговле, производственной и социальной инфраструктурах.

"Каспийский завод листового стекла" - уникальное производство, построенное с нуля по программе государственно-частного партнерства. Это первое высокотехнологичное предприятие, появившееся за 25 лет в Дагестане, а за всю историю республики оно второе по величине.

Детсад «Ласточка» в с. Тлярата - успешный пример государственно-частного партнерства в социальной сфере.

Примеры ГЧП в республике есть, но их число пока незначительно, особенно в социальной сфере. Есть большой потенциал, но нет отлаженного механизма его реализации и, к сожалению, высока роль бюрократических проволочек.

Ввиду отсутствия данных результатов работы от правительства РД проанализированы позиции Республики Дагестан в следующих российских и международных рейтингах:

— инвестиционный рейтинг регионов России «Эксперт РА»;

- рейтинг Национального рейтингового агентства;
- рейтинг Минэкономразвития России.

Согласно рейтингу инвестиционной привлекательности регионов России, проведенному рейтинговым агентством «Эксперт РА» по итогам 2016 г., Республике Дагестан присвоен рейтинг «Низкий потенциал — экстремальный риск (3D)» (83-е место). При этом республика занимает 29-е место по критерию «Инвестиционный потенциал» и 83-е место по критерию «Инвестиционный риск» среди 85 субъектов Российской Федерации (2014 году — 81-е место).

Слабые места для республики — производственная, институциональная, инфраструктурная и туристическая сферы деятельности экономики. Причем динамика показывает, что не меняются ни институты развития, ни инфраструктура в производственной и туристической отраслях. Налицо нулевой результат деятельности профильных министерств и ведомств.

В рейтинге Национального рейтингового агентства Республика Дагестан (73-е место) попала в восьмую группу из девяти — группу IC8 с низкой инвестиционной привлекательностью.

В рейтинге Минэкономразвития Республика Дагестан находится на 22-м месте среди субъектов, отнесенных к низкой группе, которая состоит из 27 регионов, и на 78-м месте среди всех субъектов РФ.

Отношение числа высокопроизводительных рабочих мест к среднегодовой численности занятого населения в Республике Дагестан составляет 9,3% (это абсолютно низкий уровень, республика по этому показателю очень сильно отстает от всех субъектов федерации, в среднем по России — 27%). Доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в валовом региональном продукте также одна из самых низких среди регионов федерации — 12,7% (для сравнения, Чеченская Республика — 23,2%).

Анализируя все эти рейтинги и сравнительные показатели развития Республики Дагестан, хочется отметить, что в республике не нашли использования лучшие практики других регионов:

1. Не разработана и не принята Инвестиционная стратегия, которая должна определять все приоритеты региона: территории, отрасли, технологии опережающего развития, осваиваемые виды продукции, работ и услуг, планируемые к реализации проекты.
2. Не формируется ежегодный план создания инвестиционных объектов и необходимой инфраструктуры.
3. Не принят нормативно-правовой акт, устанавливающий способы защиты инвесторов от ухудшения положения, от злоупотребления со стороны исполнительных органов власти региона.

Необходимо также готовить Региональный инвестиционный рейтинг. Целью его станет по аналогии с Национальным инвестиционным рейтингом субъектов стимулирование муниципалитетов к поиску и внедрению лучших практик по улучшению бизнес-среды.

## **ИСЛАМСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ И ВОЗМОЖНОСТЬ ЕЕ РЕАЛИЗАЦИИ В РОССИИ**

Исламская экономика – это этическая, нравственная экономика, целью которой является организация хозяйственной жизни общества, соответствующей канонам Ислама.

Есть несколько моделей развития исламской экономики:

- Мониристическая модель: господствовавшая западная экономика вытеснена исламской моделью (Пакистан, Иран, Судан);
- Дуалистическая модель: традиционные и исламские финансовые институты действуют в едином правовом поле (Малайзия, Бахрейн и др.)
- Традиционная модель: исламские финансовые институты могут существовать, но не имеют особого статуса (Турция, Великобритания, Россия и др.)

Характерные черты исламской экономической модели:

1. Запрет на ведение дел с активами/пассивами, которые еще не были произведены, манипуляция только имеющимися товарами и услугами (что, практически, обозначает отказ от современной биржевой торговли).

2. Не только налоговая, но и социальная ответственность субъектов экономической деятельности. Огромную роль играет благотворительность и участие в социальных проектах со стороны бизнеса. Бизнес с точки зрения Ислама обязан вносить свой посильный вклад в различные социальные проекты на благо общества (образовательные, в сфере здравоохранения, инфраструктурного строительства). Важно отметить, что среди исламских экономистов всех направлений (и шиитов, и суннитов) распространена идея т.н. «таухидной» экономики или «экономики адаба». Впервые эта идея была предложена в Иране после Исламской революции в 1979. Суть идеи – распределение благ в пользу самых трудолюбивых (тех, результат труда которых наиболее ценен) и богобоязненных. Таким образом, таухидная экономика обращает внимание не только на труд и его результат, но и на благочестие и нравственные качества субъектов экономической деятельности.

3. Запрет на некоторые неполезные виды народного хозяйства, принцип «халяльности» экономики – вытекает из очевидных запретов Ислама на свинину, алкоголь, золотые украшения для мужчин и т.д.;

4. Для обеспечения развития сбалансированной экономики запрещаются монополии, ростовщичество, использование принудительных мер при заключении сделок и публикация лживой рекламы.

5. Денежная система в исламе основана на золоте или серебре. Таким образом, предотвращаются хождение ничем не обеспеченных денег и инфляция.

Исламской экономической модели свойственна стабильность. Исламская финансовая система имеет дело не с отвлеченными финансовыми потоками, а с инвестициями в реальное производство. Это оберегает ее от финансовых кризисов и дефолтов. В мировой финансовой системе лишь 20-я часть денежной массы подкреплена реальными активами, 95% всех денежных трансакций не относится к коммерческим сделкам, они являются чисто спекулятивными. Эти явления мы можем наблюдать на современном мировом рынке, они и явились по сути причинами последнего финансового кризиса.

Исламское финансирование, в свою очередь, представляет собой перспективную и быстроразвивающуюся индустрию. Исламская банковская система – это банковская система, принципы ее деятельности и сама деятельность которой основаны на исламском праве или законах Шариата. Основной принцип исламского банкинга - отказ от процентной ставки при выдаче кредитов, поскольку ислам запрещает ростовщичество. Доход банка состоит в

перераспределении прибыли. У мусульманина, который приносит свои деньги в банк, есть выбор - положить их на текущий счет или на инвестиционный. Если на текущий, то клиент не получает никакой прибыли, кроме процента инфляции, которую устанавливает государство. Если же это инвестиционный счет, то банкир и клиент договариваются о прибыли клиента от дохода банка в том или ином инвестпроекте.

Примером успешного внедрения исламского банкинга является Малайзия, которая с 1970 года превратилась из сырьевого придатка в быстро растущую многоотраслевую экономику.

Из вышеизложенного следует, что исламская экономическая модель отличается от других экономических моделей. Эксперты часто сравнивают ее с социализмом: в основе как первой, так и второй моделей лежит идея равноправия и социальной справедливости. Но исламская экономика относится к частной собственности с уважением, в то время как при социализме была ликвидация частной собственности.

Если говорить о плюсах исламской экономической модели, то исламские ученые называют следующие: стабильная экономика; большая социальная ответственность государства перед населением; сокращение разрыва между богатыми и бедными; сокращение долгового бремени, лежащего на государстве [1]. Исследование Международного Валютного Фонда, проведенное в 1987 году, подтвердило, что исламская экономика и исламское банковское дело, в частности, способствуют более справедливому распределению ресурсов. В исследовании было также отмечено, что исламская банковская система в меньшей степени, чем западная или традиционная, подвержена рискам, связанным с проблемами ликвидности платежеспособности.

Но возникает вопрос - почему такая замечательная экономическая модель не применяется? Дело в том, что у исламской экономики есть всего один, но очень большой минус - она напрямую зависит от идеологии людей, которые ее строят.

Понятие исламской экономики, или исламской модели развития, предполагает два момента:

1. Эта модель может быть реализована только в условиях исламского правления;
2. Она должна включать принципы исламской экономической традиции.

Исходя из этого, становится понятно, что есть проблема с реализацией этой модели в России. Решить эту проблему можно только двумя способами:

1. Внесением поправок в законодательство и/или принятием новых нормативно-правовых актов;
2. Без внесения изменений в законодательство, то есть на основе норм, регулирующих отношения между членами одной социальной группы, сообщества, в рамках малых экономических систем.

Но эти методы могут показаться чересчур радикальными, поэтому в России можно реализовать отдельные институты исламской экономики:

1. Исламские банки.
2. Исламские страховые (такафул) компании. На настоящий момент Москве и в Поволжье разрабатываются два альтернативных проекта развития системы накопительного страхования в соответствии с требованиями шариата. Наиболее приемлемой формой для реализации идеи исламского страхования в России являются общества взаимного страхования.
3. Вақф (имущество, не облагаемое налогом и отданное в виде дара или завещания владельцем на религиозные или благотворительные нужды мусульманской общины, частному лицу или государству). После внесения некоторых изменений в Земельный кодекс и другие нормативно-правовые акты, которые позволили религиозным организациям получать земельные участки в бессрочное пользование, процедура учреждения вақфов облегчилась.
4. Зақят (сороковая часть стоимости имущества, выплачиваемая в пользу нуждающихся). На первый взгляд, это самый легкорезализуемый институт исламской экономики. Однако у представителей немусульманских конфессий нет основания его выплачивать, что



является осязаемым препятствием к внедрению данного института.

5. Финансирование жилищного строительства в соответствии с требованиями шариата. Реализация данного направления способна вызвать отклик у широких слоев населения, независимо от их конфессиональной принадлежности.

Вышеозначенные институты не исчерпывают возможности исламской экономики, и хоть на их примере видно, что становление исламской экономической модели в России реально, но многие мусульманские экономисты и финансисты пришли к выводу, что исламская экономика в чистом виде никак не приемлема в масштабах мировой экономики [2]. Создать автономную исламскую экономическую систему – значит полностью отстраниться от международного экономического и торгового сотрудничества, что невозможно в современном мире.

#### **Список литературы:**

1. Беккин Р.И. Исламская экономика. Беккин Р.И. Исламская экономика. Краткий курс. - М.: АСТ: Восток-Запад, 2008. - 288 с.
2. Туров В.В. Исламская модель экономики (имплементация в Казахстане) // Современные проблемы науки и образования, 2014. № 1.

***Бамматова Н. М.***

*Дагестанский государственный университет  
Научный руководитель: доцент, к.э.н., Мамаева У.З., ДГУ  
mataeva.uma@yandex.ru*

### **УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ АУДИТ КАК ФАКТОР СНИЖЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ АПК**

В современных условиях любой вид производства продукции связан с производственными ресурсами – трудовыми, земельными, водными и материальными, при чем они частично или полностью потребляются. Их стоимость переносится на созданную продукцию. Потребленные и перенесенные на продукцию производственные ресурсы составляют издержки производства [9].

На деятельность фермеров значительно повлияет политика импортозамещения в сельском хозяйстве и пищевой промышленности, проводимая правительством РФ. Действительно, политика импортозамещения положительно повлияла на производство продукции АПК России, но для повышения его эффективности необходимо рассмотреть проблематику снижения себестоимости продукции, в том числе за счет эффективного управления [7].

Согласно многолетнего опыта проведения аграрных реформ можно судить о том, что при рыночных отношениях сельскохозяйственные предприятия не могут успешно функционировать без создания действенной системы управления затратами. Под системой управления затратами понимают совокупность целей, структура, формы и методы управления для выбора такого варианта величин издержек, при котором, с одной стороны, экономятся ресурсы, а с другой – достигается планируемый результат производства.

Отметим, что решение данной многоаспектной задачи возможно лишь при комплексом изучении, как природы возникновения затрат, так и средств влияния на них. Одной из действенных форм управления затратами является контроль за ними. Причем немаловажную роль при этом играет аудит формирования себестоимости продукции.

Аудит учета себестоимости продукции должен обеспечить: правильность отнесения затрат на производство; контроль за наличием и сохранностью материалов; правильность оценки расходов в учете; правильность распределения общепроизводственных расходов; правильность оформления и отражения в учете общехозяйственных рас-

ходов; порядок определения затрат в незавершенном производстве и т.д. [6].

Для совершенствования экономической эффективности деятельности агропромышленных предприятий посредством совершенствования системы учета и внутреннего контроля за затратами выдвинем ряд предложений:

1. Необходимо ввести эффективную систему управления. Важнейшим условием эффективного функционирования системы управления затратами является представление заданий по затратам до исполнителей и обеспечение контроля за их выполнением.

2. Использование эффективных информационных технологий. В основном это относится к автоматизации документирования аудита. Также разрабатываются методики, которые позволяют использовать данные компьютера проверяющегося экономического субъекта при процессе планирования и проведении аудита затрат и себестоимости продукции.

3. Профилактика и предупреждение искажений в учете, выявляемых в процессе аудита себестоимости продукции.

Необходимо отметить, что, хотя общественная роль каждого из перечисленных методов профилактики достаточно велика, но наибольший профилактический эффект будет достигнут только тогда, когда согласовано применяется весь комплекс профилактических мер.

В аудиторском заключении и в акте ревизии, в рекомендациях профилактического характера обычно отсутствует аргументация сделанных им выводов. Кроме того, по нашему мнению, при описании выявленных нарушений следует давать ссылки на нормативные - правовые акты, которые нарушены. Это сделает выводы более конкретными и убедительными.

#### **Список литературы.**

1. Гаджиев Н.Г., Ахмедова Л.А., Магомедова Г.Р. оценка системы внутреннего контроля при проведении аудита//Экономика и предпринимательство№4-2 (69-2), Москва 2016.С.988-993

2. Информационные ресурсы и технологии в экономике: Учебное пособие / Под ред. проф. Б.Е. Одинцова и проф. А.Н. Романова. - М.: Вузовский учебник: НИЦ Инфра-М, 2013 ЭБС Знаниум

3. Колз Ричард Л. Маркетинг сельскохозяйственной продукции/ Колз Ричард Л., Ул Джозеф Н.; Пер. В.Г. Долгополов. - 8-е изд. - М.: Колос, 2000. - 512 с.

4. Мусаева А.М. Выбор объектов учета затрат для оптимизации учетной информации в управлении производством//Материалы II Всероссийской научно-практической конференции «Учетно-аналитические инструменты исследования экономики региона», ООО «Апробация», Махачкала, 2015. С.223-227.

5. Орлов С.М. Внутренний аудит в современной системе корпоративного управления компанией: Практическое пособие / С.Н. Орлов. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015 ЭБС Знаниум

6. Салимжанов И.К. Сокращение издержек как важнейшее условие стабилизации и снижения цен // Финансы. – 2004. №6 – С. 16-17.

7. Чая В.Т. Международные стандарты финансовой отчетности: Учебник и практикум / В.Т. Чая, Г.В. Чая. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2015, ЭБС Юрайт

8. <http://www.mcx.ru/news/news/show/50123.355.htm>

**Бамматханова Х.А.**  
студентка 2 курса экономического факультета  
ФГБОУ ВПО «Дагестанский государственный университет»  
Научный руководитель: к.э.н, доцент Абдусаламова М. М.

## СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА НАСЕЛЕНИЯ И ЕЕ РОЛЬ В ПОВЫШЕНИИ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ В РЕГИОНАХ РОССИИ

**Аннотация:** *Статья посвящена насущным социальным проблемам населения в регионах современной России. В статье говорится о направлениях и способах организации социальной защиты населения, озвучены федеральные законы. В заключении перечислены наиболее острые социальные проблемы населения и высказаны предложения по их разрешению.*

**Ключевые слова:** *государство, население, социальная защита, социальная безопасность, социальные гарантии.*

Социальная защита населения представляет собой историческое явление, которое подвергается постоянным изменениям.

Термин «социальная защита населения» в современной России появился в общественно-политической практике относительно недавно. В 1991г. Министерство социального обеспечения РСФСР было реорганизовано в Министерство социальной защиты населения РФ, были расширены его функции и полномочия, изменилась структура и т.д. Новое министерство не успело полноценно осуществить функцию социального обеспечения – назначение пенсий и пособий, т.к. в стране начались глобальные преобразования.[4]

В том же 1991 году, население России получило первый удар от государства, получившего наследство от распада СССР, и, с переходом от социалистического строя страны к капитализму, бросившего свой народ на произвол судьбы. Граждане новой России в один момент, в результате дефолта, потеряли все свои сбережения, накопленные предыдущими десятилетиями в условиях стабильности; гарантии государства и социальную поддержку, созданные прежним режимом. В кратчайшее время большая часть населения, в условиях появления рыночных отношений. Появились потенциально уязвимые категории населения, численность которых быстро увеличивалась: безработные, беженцы, вынужденные переселенцы, бездомные, маргиналы, алкоголики, наркоманы; а также категории граждан, которые на переходном этапе развития не нашли надлежащей поддержки со стороны государства и общества: пенсионеры, инвалиды, творческая интеллигенция, подростки.

Коренное изменение специфики социально-экономических отношений в России в 90-е годы прошлого века привело к необходимости формирования системы социальной защиты населения на новых принципах, способной разрешить сложные задачи новой государственной социальной политики. Социальная защита населения является механизмом разрешения социальных проблем в реализации основных направлений социальной политики. [7]

В соответствии с Конституцией РФ, принятой в 1993г., Российская Федерация провозглашена социальным государством.

Согласно ст. 7 Конституции «Российская Федерация - социальное государство, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека (ст.7., п.1.).

Социальную защиту населения со стороны государства составляют средства, которые поступают в домохозяйства в виде непосредственных выплат и предоставления услуг со стороны сферы здравоохранения, образования, и культуры, которые платятся за счет финансовых ресурсов бюджетной системы и государственных целевых страховых фондов.

Система социальной защиты построена на формировании доходов от тех, кто не подвергся влиянию социальных рисков и перераспределении доходов тем, у кого этот риск

уже наступил. Кроме того система социальной защиты формирует меры по предотвращению наступления социальных рисков, компенсации или минимизации последствий наступления социальных рисков, что так же способствует нормальному воспроизводству рабочей силы и достижению экономического равновесия. [6]

Цели социальной защиты населения:

- достойное социальное существование человека, уважение его чести и достоинств;
- оказание материальной помощи населению в экстремальных условиях;
- содействие адаптации социально уязвимых групп населения к условиям рыночной экономики.

### **Основные социальные проблемы в регионах страны:**

**Проблема пенсионного обеспечения.** Эффективность работы Пенсионного Фонда очень слабая, т.к. пенсионная реформа продолжается и постоянно модифицируется. Минимального размера пенсии пенсионерам порой не хватает на жизнь, т.к. цены на продукты первой необходимости постоянно растут, а ежегодные индексации пенсии мгновенно съедает инфляция. Наблюдается постоянно растущий дефицит бюджета Пенсионного Фонда России. На сегодняшний день бюджет ПФР находится в сильной зависимости от федерального бюджета, получая порядка половины всех своих финансов в виде трансфертов на пенсионное обеспечение. Это указывает на недостаточность формирования пенсионного обеспечения только за счет взносов, хотя показатели страховых взносов в пенсионный фонд ежегодно повышаются. [7]

**Проблема ЖКХ.** Нынешнее состояние ЖКХ в России абсолютно критично. Износ сетей составляет 60%, а 40% всех домов, которые есть в Российской Федерации, нуждаются в капитальном ремонте. Управляющие Компании в ряде регионов страны устанавливают довольно высокие коммунальные платежи, тариф которых иногда превышает зарплаты и пенсии населения (Еврейский АО, Хабаровский край - квартплата 10-12 тыс. руб./ мес.). Возникает много нареканий у жителей на принудительные взносы за капитальный ремонт, который в большинстве случаев ЖКХ не проводят, или проводят с нарушениями технических условий. Также жильцов заставляют платить за обще домовые нужды, что тоже вызывает массу вопросов.

**Проблема здравоохранения.** Во многих регионах России, в связи с общим падением образования, возникает дефицит кадров - квалифицированных узконаправленных специалистов. Молодые специалисты отказываются ехать в региональные сельские поселения, ввиду получения там низких зарплат и плохих условий проживания. Аптеки стали частью частного здравоохранения, соответственно дешевые лекарства исчезли с прилавков, а цены на лекарства выросли. Нередко происходит замена нужных лекарств, выписанных врачом, на заменители, предлагаемые в аптеках, которые часто не дают в лечении болезни нужного эффекта. [6]

**Проблема безработицы.** В настоящее время, в виду сложившейся тяжелой экономической ситуации в стране, продолжают закрываться и разворачиваться предприятия. Население в регионах теряет рабочие места, либо соглашается на условия работодателя по снижению зарплаты. Многим людям, после достижения 40-50 лет становится сложно найти работу. Закрываются детские сады, в результате - большие очереди на запись в оставшихся, молодые мамы лишаются работы, т.к. не с кем оставить на попечение детей. Молодым специалистам, закончившим ВУЗ, а также отслужившим в армии мужчинам, сложно найти работу, ввиду отсутствия у них стажа. Потеряв работу, многие граждане теряют контроль над жизненной ситуацией, и неосмотрительно берут кредиты, в надежде в будущем на улучшение своего социального статуса. В результате возникает кредитная кабала у тех, кто не смог адаптироваться к новым условиям жизни.

**Проблема дорог.** Весной и осенью, в сезон дождей и распутицу, дороги в регионах страны (исключая федеральные трассы) приходят в негодность. Особенно плохое качество дорог в сельской местности, где асфальтовое покрытие на дорогах нередко отсутствует вообще. В таких случаях прекращается транспортное сообщение между населенными пунктами.

Во многих регионах отменены дневные рейсы пригородных электричек, что представляет большие неудобства для жителей сельской местности, как пенсионеров, так и для работающих граждан и учащихся, поскольку железная дорога остается самым эффективным, быстрым и экономичным способом передвижения населения. [8]

Государство обязано участвовать в организации социальной защиты и решения насущных проблем населения России. Необходимо восстанавливать промышленность и сельское хозяйство в регионах. Такое оздоровление экономики в стране вернёт населению рабочие места, позволит улучшить их материальное положение. Органы исполнительной власти Субъектов Федерации и местного самоуправления также должны выполнять свои функции по отношению к проблемам и вопросам населения качественно, эффективно и без проволочек. Нуждается в дальнейшем развитии законодательная база, которая включала бы новые нормативно-правовые акты, регулирующие некоторые виды обязательного социального страхования. [9]

#### **Список литературы:**

1. Конституция РФ от 12.12.1993г., с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N11-ФКЗ.
2. Федеральный закон от 28 декабря 2013г. №400-ФЗ «О страховых пенсиях».
3. Федеральный закон от 24 ноября 1995 г. №181-ФЗ (ред. от 29.12.2015г.) «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации».
4. Аверин А.Н. Государственная система социальной защиты населения: учебное пособие. – М.: РАГС, 2010. - С.124.
5. Баринов Ю.Д. Государственное и муниципальное управление.- М.: «Лига-М», 2010. - С. 97
6. Григорьянц Г.Н., Замараева З.П. Социальная защита населения в России: становление и развитие, Москва «Союз», 2014. С. 12-13.
7. Гусов К.Н. «Право социального обеспечения» Учебное пособие.- М; ИНФРА-М. 2014.
8. Зайнышева И.Г. «Технология социальной работы» - М.: ВЛАДОС, 2012.

**Бибулатова З.О.**

*Дагестанский государственный университет*

*Mega.bibulatova@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Абдуллаев Н.А., ДГУ*

#### **СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ МАРКЕТИНГА**

В настоящее время маркетинг играет ведущую роль в любой организации. Знания в области маркетинга позволяют правильно выбрать целевой рынок, сохранять и наращивать в количество потребителей.

В каждой компании в независимости, на какой стадии он находится должен быть разработан маркетинговый план.

Процесс планирования маркетинга, является логической последовательностью действий, что приводит к установлению маркетинговых целей и разработке планов по их достижению. Стратегическое планирование включает в себя четыре уровня: корпорации, подразделения, бизнес – единиц и производственной линии. Процесс планирования имеет ряд преимуществ, при планировании руководитель компании постоянно думает о будущем. Планирование это выявление целей, которых организация хочет добиться за определенный период времени. План у преуспевающих и вновь начинающих компаний бывает разный. Преуспевающие компании обычно составляют годовые, долгосрочные и стратегические

планы. Стратегический план создается для того, чтобы помочь компании использовать в своих интересах возможности в постоянно изменяющейся среде. Это процесс установления и сохранения стратегического соответствия между целями и возможностями компании, с одной стороны, и изменяющимися возможностями рынка – с другой. Процесс планирования маркетинга является частью плановой системы предприятия в целом. Процесс планирования охватывает четыре этапа: анализ, планирование, реализация и контроль. Сам процесс планирования начинается с полного анализа положения дел в компании. Компания должна узнать в какой среде она находится, для того чтобы выявить благоприятные возможности и избежать угроз. Благодаря анализу бывает нужная информация. На этапе реализации стратегические планы претворяются в жизнь, в результате чего все цели компании бывают достигнутым. Стратегическое планирование позволяет поддерживать стратегические соответствия между целями компании и его потенциальными возможностями в сфере маркетинга. Стратегическое планирование начинается с определения глобальных целей и миссии компании. Затем устанавливаются более конкретные цели. Для этого собирается информация, о компании, конкурентах и обо всем остальном, что необходимо и как то может повлиять на работу компании. Миссия определяет основную цель компании, т.е. чего хочет добиться организации, каких достигнуть высот, какой данная компания видит себя через пять, десять лет, какие новые предложения и услуги хочет оказывать. При изготовлении стратегического плана нужно учитывать интересы заинтересованных лиц и организаций. Необходимо выявить анализ возможностей предприятия.

Таким образом, из вышесказанного видно, что любая организация должна иметь перед собой четкий план, его дальнейшей работы, благодаря которой дойдут к общей цели. При составлении такого плана, нужно учитывать не только свои интересы, но и интересы заинтересованных лиц. Необходимо проводить анализ, благодаря которой будет найдена необходимая информация, об имуществе организации, конкурентах, и всего того, что нужно для организации. Нужно четко разграничить обязанности работников, выявить слабые и сильные стороны организации, определить миссию организации, и действовать четко по плану.

**Бибулатова З.О.**

*Дагестанский государственный университет*

*Mega.bibulatova@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент **Нажмутдинова С.А.**, ДГУ*

## **УПАКОВКА ТОВАРОВ В МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

Еще несколько веков назад дизайн упаковки воспринимался как нечто утилитарное, одноразовое, которое было готово к потреблению, и после чего отправлялось на свалку. Законодательством по стандартизации упаковка определяется как средство или комплекс средств, которая обеспечивала защиту товара и соответственно окружающую среду от повреждения и потерь.

На заре человечества потребности в упаковке были самыми примитивными: для хранения и переноски сыпучих материалов и жидкостей.

100 тысяч лет назад уже начинали изготавливать орудия труда, а в качестве упаковки стали использовать корзины из прутьев. Примерно 10 тыс. лет назад, когда наши предки стали осваивать плодородные земли и началось зарождение ремесел, появились более разнообразные формы упаковки, отвечающие потребностям аграрного хозяйства. В ход шли преимущественно кожа, плетеные корзины и примитивная керамика. И наконец, период 100-летней давности. Сам XX век, можно считать веком упаковки. В тот период появились автомобильные и другие виды транспортов, все больше и больше развивалась торговля, что стало решающим фактором новых упаковочных технологий. На сегодняшний день упаковка

более совершенствована. Принимает красивый вид, в котором подбираются цветовая гамма и индивидуальный подход к каждому товару. Индивидуальная упаковка продукции является сегодня обязательным условием выхода на российский и мировой рынок. Она имеет большое значение для формирования узнаваемости торговой марки и успешной реализации товаров. Однако нельзя сказать, что самые первые упаковочные материалы перестали использоваться, они используются и по сей день. Если расположить эти материалы в порядке, соответствующем хронологии их открытия, изобретения или освоения в качестве тары, мы получим следующую картину:

- Природные материалы – рога, кожа животных, листья, пустые тыквы (100 тыс. лет назад).
- Обработанные природные материалы – плетеные корзины, кожаные емкости и т.д. (20 тыс. лет назад).
- Керамика – амфоры, кубки и т.д., (8 тыс. лет назад).
- Стекло – 5 тыс. лет назад его использовали как укромное место, но, когда 2 тыс. лет назад спустились в Финикии научились выдувать стекло, из него стали делать емкости. После чего все стали хранить то вино, то косметические средства в этих сосудах.
- Дерево – бочки, ящики (5 тыс. лет назад). Даже самые древние образы были сохранены, а точнее в дальнейшем и найдены.
- Бумага и целлюлозное волокно – Изобретателем считается китаец Кай Лун, (2 тыс. лет назад).
- Металл – куда входят железо, олово, свинец и алюминий, (200 тыс. лет назад).
- Пластмасса – современные пластмассы появились примерно 80 лет назад, хотя некоторые материалы, позволяют накинуть еще полвека.

Упаковка - комплекс, включающий в себя тару, упаковочный материал и другие вспомогательные средства, которые определяют потребительские и технологические свойства упаковываемого продукта.

Как же все – таки упаковка товара влияет на продажи?

Существует огромное количество факторов, способных повлиять на выбор покупателя. Подробный анализ каждого из них занял бы слишком много времени. Именно поэтому человеческий мозг в процессе принятия решений ориентируется на наиболее простые для восприятия сигналы, такие как название бренда, логотип, цвет, а также на эмоции, которые вызывают эти факторы. Понимание того, как люди делают выбор, позволяет оказать воздействие на их поведение. А одним из главных инструментов этого воздействия является, безусловно, упаковка товара.

Зачастую люди тратят на оценку товара всего несколько секунд. В таких условиях привлекательная упаковка – залог высокого уровня продаж.

Оригинальная упаковка способна привлечь внимание человека. Исследования показывают: потребители, которые делают выбор, ориентируясь на упаковку, как минимум в трети случаев принимают решение с учетом собственного вкуса.

Какое влияние имеет цвет в упаковке?

Правильно подобранный цвет упаковки поможет вам выделить ваш продукт на фоне конкурентов. При выборе цветовой гаммы необходимо исходить не только из того, какой товар вы продаете, но и кому вы его продаете. Важно помнить, что цвет – это один из самых эффективных инструментов воздействия на эмоции человека. К примеру белый цвет символизирует чистоту и легкость, желтый символизирует радость, а зеленый – это рост и гармония. Кроме того, у многих людей зеленый цвет вызывает ассоциации экологически чистого продукта.

Кроме того, необходимо отметить и то, что упаковка приносит пользу компании и после ее продажи. Около 52 % онлайн покупателей, ответили, что с большим удовольствием снова и снова будут заказывать товар, который продается в хорошей, качественной упаковке. Также, хорошая упаковка может вызвать интерес к продукции как минимум на 30%, что позволяет повысить продаваемость товара.

Самое время обсудить как же «пакуют» эксперты?

Coca-Cola – изначально популярная во всем мире газировка продавалась в узкой стеклянной бутылке, однако сегодня знакомы и другие варианты упаковки. Ориентируясь на людей, заботящихся об окружающей среде, компания выпустила бутылку с этикеткой из материалов растительного происхождения.

Cadbury – британский производитель кондитерских изделий сумел освежить дизайн упаковки своих продуктов, сделав ее внешний вид менее строгим.

Дизайн упаковки привлекает внимание, а значит и стимулирует продажу. Известен тот факт, что на выбор упаковки влияет и возрастная категория покупателей, и их пол. Как правило потребители среднего возраста выбирают разную упаковку. Американские психологи проводили исследования, после которого выявили, что в первую очередь потребители обращают внимание на форму упаковки. После чего обращают внимание на цвет упаковки, и в самом конце логотип и другие элементы фирменного стиля. Уставшие к концу дня потребители поступают немного иначе, и легче. Они берут тот товар, упаковка которого им знакома.

Таким образом, из вышесказанного видно, что особое внимание следует уделять упаковке товара. Вы можете предлагать товар высочайшего качества по выгодной цене, но, если он спрятан в непривлекательную упаковку, у вас почти нет шансов на успех. Правильно преподнести продукт – это настоящее искусство, овладев которым, вы откроете для себя впечатляющие перспективы. При этом нужно уделять внимание, не только своим интересам, но и интересам потребителей. Производить упаковку максимально хорошего качества, которая не будет, прежде всего, вредить как самому потребителю, так и окружающей среде.

#### **Список литературы:**

1. Больц Н. 2014. Размышления о неравенстве. Анти-Руссо. М.: ИД ВШЭ. 270 с.
2. Камалова Т.А. Умавов Ю.Д. Основы маркетинга (для бакалавров). – учебник Москва, - КноРус, 2015. - 236 с
3. Котлер Ф. Основы маркетинга/ Ф. Котлер, Г. Армстронг, В. Вонг, Дж. Сондерс. – 5-е европейское издание. – ИД Вильямс, 2014.
4. Соловьев Б.А. Маркетинг, М, ИНФА-М, 2014
5. Беляев В.И. Маркетинг: основы теории и практики. Учебник.–М., 2015.
6. Цахаев Р.К., Муртузалиева Т.В. Маркетинг-практикум. – М. : , 2014.
7. <https://znaytovar.ru/new1777.html>

**Бибулатова З.О.**

*Дагестанский государственный университет*

*[mega.bibulatova@mail.ru](mailto:mega.bibulatova@mail.ru)*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Абдуллаев Н.А., ДГУ*

#### **AMBIENTMEDIA**

**Аннотация:** хорошая качественная реклама залог будущего успеха предприятия, данная статья является актуальной в наше время, которой следует уделять необходимое внимание. А нестандартные виды рекламы привлекают наибольший интерес у потребителей нежели привычные всем методы.

**Abstract:** advertising good quality guarantee of the future success of the enterprise, this article is supercedes in our time, which should be given the necessary attention. and non-standard forms of advertising attract the most interest from consumers than accustomed to all methods

**Ключевые слова:** реклама, креативность, потребители.

**Keywords:** advertising, creativity, consumers.



Сегодня ни одна компания не обходится без хорошей рекламы, для продажи товаров либо услуг. Наша жизнь окружена рекламой, отовсюду мы слышим рекламные слоганы. Телевидение, радио, интернет, билборды и т.д. круглосуточно извергают на нас потребителей море рекламной информации. Мы уже привыкли к ней и считаем ее обычным делом, а рекламодатели все чаще и в больших объемах размещают рекламу, тратя на рекламу все больше и больше денег. Многие люди путают рекламу с пиаром, два совершенно разных понятия объединяют в одно, совершая тем самым большую ошибку. Для того, чтобы у вас была хорошая реклама, нужно вложить финансовые средства, каждый день, каждая минута, секунда оплачивается. Если еще недавно, на улицах городов можно было встретить лишь пару неоновых вывесок, то сейчас уже большие рекламные телевизоры не вызывают никакого удивления. Да вообще представить мир без рекламы практически невозможно. Реклама доносится до нас не только с улиц города, но и дома из уст телевизора и радиоприемников. Ее стало настолько много, что мы перестаем ее замечать, а ведь главная цель рекламы, добиться нашего внимания. Так что же делать? Но на этот вопрос быстро нашли ответ, и появилось такое направление как AmbientMedia. А если выразиться простыми словами, то это нестандартные источники информации. Так что же понимается под ними? Это такие источники информации, которые имеют не стандартный вид и резко выделяются из остального рекламного потока. Ну, допустим, это может быть плакат, имеющий какую-нибудь диковинную форму, или же креативные рисунки, создающие иллюзию трехмерного или какого-то другого изображения. В общем, примеров может быть множество. Главными чертами такой рекламы являются: креативность, нестандартность идеи, нестандартность места, оригинальность, умение сочетаться с окружающей средой. Причем последнее качество очень важно, ведь новая реклама не должна портить пейзаж, а наоборот должна его преобразить.

На западе, такое направление рекламы как AmbientMedia используется очень давно. Так в Европе многие компании распространяют информацию о своей продукции именно в такой форме. Лидером в использовании нестандартной рекламы, выступает ИКЕА, она ежегодно проделявает оригинальные и креативные акции. Так допустим недавно, она на городских остановках установила диваны и кресла, дабы пока пассажир ждет свой маршрут, смог ознакомиться с продукцией. В России же AmbientMedia зародилась недавно, и развивается очень слабо. Многие предприниматели не решаются вкладывать свои деньги в подобные проекты, они привыкли более стандартным способам донесения информации до потребителя.

Вообще, нестандартная реклама имеет множество плюсов и достоинств. Так она привлекает множество потребителей, при этом сильно заинтересовывает их. Она способна преобразить окружающий пейзаж и придавать городской среде очень оригинальный вид. Она очень доступна и не требует больших капиталовложений, некоторые акции могут обойтись вам в сущие копейки, а эффект от них будет колоссален. Так же используя такую рекламу, повышается творческий уровень вашего персонала, ведь им предстоит реализовать креативные идеи.

Но не стоит и забывать и об одном недостатке. Человек быстро привыкает к подобной рекламе, и уже в некоторых местах ее эффективность снижается. Поэтому каждая рекламная акция должна отличаться от предыдущей и иметь, немного другой характер и место размещения. А это требует приложения усилий, причем как творческих, так и организационных. Но, несмотря на это, AmbientMedia остается наиболее привлекательной и эффективной альтернативой при выборе рекламных мероприятий.

В заключение хочется сказать, что реклама необходима всегда и везде. Многие люди при опросе говорят, что узнали о том или ином товаре, или о той или иной организации через друзей и близких. Однако этот ответ не всегда нужно принимать как верное. В большинстве случаев после размещения рекламы спрос на товар увеличивается в два иногда даже в три, четыре раза. Однако при опросе потребители также утверждают, что

узнали от знакомых, о товаре. Я считаю, что именно нестандартный вид рекламы привлекает больший интерес к товару, креативные подходы оцениваются и привлекают куда больше, нежели привыкшие для всех виды размещения рекламы.

#### **Список литературы:**

1. Тивари С. (He) здравый смысл рекламы., Н.: ФАИР- Пресс, 2013 год. - 304с
2. Дж. К. Левинсон Партизанский маркетинг. - СПб.: издательский дом «Питер» 2014 Г.
3. [Http://mbahelp.ru](http://mbahelp.ru)
4. [Www.biznesolimp.ru](http://www.biznesolimp.ru)

**Булатова У.Б.**

*Дагестанский государственный университет*

*ldgu@rambler.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Ахмедова Л.А., ДГУ*

### **АНАЛИЗ ИНСТРУМЕНТОВ РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНОВ СКФО**

Повышение роли регионов в активизации инвестиций осуществляется по нескольким направлениям. К числу основных относятся следующие направления:

- 1) развитие регионального инвестиционного законодательства;
- 2) поддержка инвестиций со стороны местных властей путем предоставления льгот;
- 3) формирование инвестиционной открытости и привлекательности регионов, их инвестиционного имиджа, в том числе посредством культурного составления каталогов предприятий, каталогов инвестиционных проектов и т.п.;
- 4) активная деятельность по привлечению иностранных инвестиций. Характерно, что при еще малой привлекательности страны в целом для иностранных инвесторов, есть регионы, в которых эта привлекательность сопоставима со странами Европы;
- 5) формирование инвестиционной инфраструктуры. Получают развитие бизнес-центры, совершенствуется система связи и т. д. Особое значение приобретает повышение уровня экономического обоснования инвестиционных проектов на основе стандартов, заложенных в современные общепринятые в мире методики, а также выбор критериев отбора этих проектов с учетом приоритетных задач развития регионов.

В условиях жесткой конкуренции регионов за привлечение инвесторов реализация представленных инструментов инвестиционной политики находится на высоком уровне: каждый регион стремится к внедрению нового и совершенствованию имеющегося инструментария. Но как уже отмечалось ранее, это не является недостаточным условием успешного инвестиционного развития региона.

Для стимулирования инвестиционного процесса региональные органы государственной власти используют не менее 26 инструментов развития. Все инструменты можно группировать в 4 группы:

1. Прямые финансовые меры, к которым относятся налоговые льготы (основной инструмент)
2. Специальные режимы на региональном уровне
3. Региональные бюджетные инвестиции на развитие инфраструктуры
4. Нефинансовые меры, среди которых важную роль играет снижение административных барьеров

Основное количество инструментов подразумевает необходимость выделения региональных бюджетных ассигнований. [1] Только налоговые льготы и нефинансовые меры поддержки не ведут к прямым расходам бюджетов регионов, поэтому их целесообразно ис-

пользовать в условиях дефицита бюджета. Тем не менее предоставление налоговых льгот ведет к появлению бюджетных потерь в виде выпадающих налоговых доходов региональных бюджетов, поэтому в условиях сложного финансового положения в регионах возникает необходимость анализа и проведения оценки эффективности налоговых льгот. [3]

Налоговые льготы являются скорее не конкурентным преимуществом региона, повышающим инвестиционную привлекательность региона, а необходимым условием для привлечения инвестиций.

И поэтому является очевидным, что именно в высокودотационных регионах предоставляется максимальный объем льгот по различным налогам, в то время как законодательство в регионах с высоким уровнем развития не предусматривает широкого перечня налоговых преференций для инвесторов. Это свидетельствует о попытках депрессивных и слабо развитых регионов привлечь частные инвестиции к развитию экономики регионов.

Само наличие налоговых льгот не является гарантом стабильного притока инвестиций и активизации инвестиционной деятельности, так как льготные режимы могут быть установлены для особых категорий налогоплательщиков, не осуществляющих инвестиционную деятельность.

Таблица 1

Анализ практической реализации инструментов регулирования инвестиционной деятельности в субъектах СКФО

Механизм (мероприятие)	РД	РИ	КБР	КЧР	PCOA	ЧР	СК
<b>Прямые финансовые меры</b>							
Льготное налогообложение	+	+	+	+	-	+	+
Льготные условия пользования землей, природными ресурсами и иным недвижимым имуществом	+	+	-	+	-	-	+
Субсидирование процентных ставок по банковским кредитам	+	-	+	+	-	+	+
Инвестиционные налоговые кредиты	+	-	+	+	-	-	+
Субсидирование лизинговых платежей	-	+	+	-	-	-	+
Бюджетные кредиты		+					
<b>Создание специальных режимов</b>							
Технопарк	+						+
Бизнес-Инкубатор	+						+
Особая экономическая зона регионального значения	+	+	+	+			+
Промышленный округ и зона (индустриальный парк)	+/-						+
<b>Развитие инфраструктуры</b>							
Региональный инвестиционный фонд	+	+	+	+	+	+	+
Организация инвестиционных площадок	+	+	+	+	+	+	+
<b>Нефинансовые меры</b>							
Региональный закон об инвестиционной деятельности	+	+	+	+	+	+	+
Портал для инвесторов в сети Интернет (Инвестиционная карта)	+	+	+	+	+	+	+
Государственные гарантии	+	+	+	+	+	+	+
<b>Работа специализированных органов по улучшению инвестиционного климата</b>							
Оказание инвесторам организационно-методической помощи	+	+	+	+	+	+	+
Специализированная организация поддержки инвесторов	+	+	+	+	+	+	+
Сопровождение инвестиционных проектов по принципу «одного окна»	+/-	+/-	-	-	-	-	+

И поэтому является очевидным, что именно в высокودотационных регионах предоставляется максимальный объем льгот по различным налогам, в то время как законодательство в регионах с высоким уровнем развития не предусматривает широкого перечня налоговых преференций для инвесторов. Это свидетельствует о попытках депрессивных и слабо развитых регионов привлечь частные инвестиции к развитию экономики регионов.

Само наличие налоговых льгот не является гарантом стабильного притока инвестиций и активизации инвестиционной деятельности, так как льготные режимы могут быть установлены для особых категорий налогоплательщиков, не осуществляющих инвестиционную деятельность.

Инвестиционная отдача от применения налоговых льгот существенно отличается по субъектам СКФО.

- наибольшая инвестиционная отдача наблюдается в Ставропольском крае и Республике Дагестан.
- наименьшая инвестиционная отдача наблюдается в республике Ингушетия и Кабардино-Балкарской республике.

Поэтому несмотря на то, что большее внимание уделяется инструментам налогового стимулирования, наблюдается тенденция, когда регионы все больше делают ставку на нефинансовые инструменты поддержки, развитие инвестиционной инфраструктуры, продвижение инвестиционных возможностей региона, которые характеризуют инвестиционную политику как стабильную и надежную. С точки зрения проведенного исследования в регионах СКФО инструменты повышения инвестиционной привлекательности практически идентичные, а исторически сложившиеся диспропорции в размещении производственных сил, дифференциация экономического и инвестиционного потенциалов носит устойчивый характер. Вследствие этого возникает необходимость переоценки эффективности ряда инструментов инвестиционной привлекательности для каждого конкретного региона округа.

#### **Список литературы:**

1. Klotsvog F.N., Chernova L.S., Sukhotin A.B. The composition of regional investment in Russia: Prospective changes // Studies on Russian Economic Development. 2006. Vol. 17. № 5. P. 490-497.
2. Климанов В.В. Москвитина Н.А. Роль государства в регулировании инвестиционной деятельности на региональном уровне. // Региональная экономика: Теория и практика. 2015. № 11 (415). С. 2-15.
3. Коломак Е.А. Субфедеральные налоговые льготы и их влияние на распределение инвестиций по регионам: эмпирический анализ // Регион: экономика и социология. 2000. № 2. С. 22.
4. Мальше Д.П. Региональная экономика теория и практика. Методологические аспекты формирования инвестиционной политики региона. 2015.
5. Сулейманова Д.А., Рабаданова С.Р. Методологические подходы к оценке инвестиционной активности и инвестиционной привлекательности предприятия // Экономика и предпринимательство. 2014. №11-3 (52-3). С.538-541.
6. Султанов Г.С. Формы улучшения инвестиционного климата как базиса формирования эффективной инвестиционной политики. // Экономика и предпринимательство. 2014. № 12-2 (53-2). С. 278-280.

## **ЭВОЛЮЦИЯ МЕТОДОВ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА**

Бухгалтерский учет – важнейший компонент бизнеса, позволяющий менеджерам, инвесторам, акционерам, пайщикам, банкирам получить необходимую информацию для принятия оптимальных управленческих решений в условиях постоянно изменяющейся конъюнктуры рынка.

Актуальность данной работы связана с тем, что ведение бухгалтерского учета основывается на использовании таких методов, как документирование, инвентаризация, оценка, двойная запись, калькуляция, бухгалтерский баланс и счета бухгалтерского баланса. Все они очень важны при ведении учета.

Цель исследования: изучение методов бухгалтерского учета и подробное их рассмотрение.

Задачи исследования: дать определение методу бухгалтерского учета, рассмотреть составные элементы метода бухгалтерского учета.

Метод бухгалтерского учета - совокупность способов и приемов, с помощью которых познается предмет (объекты) бухгалтерского учета. Он позволяет изучить явления в движении, изменении, взаимосвязи и взаимодействии.

Методы бухгалтерского учета:

- документация и инвентаризация,
- оценка и калькуляция,
- счета и двойная запись,
- баланс и отчетность.

1. Документация – письменное свидетельство о совершенной хозяйственной операции или о праве на ее совершение. Каждая хозяйственная операция оформляется документами. Документация служит целям контроля, даст возможность проводить документальные проверки, обеспечивает сохранность имущества.

2. Инвентаризация - способ проверки соответствия фактического наличия хозяйственных средств в натуре данным учета; как элемент метода бухгалтерского учета — средство наблюдения и последующей регистрации явлений и операций, неотраженных первичной документацией в момент их совершения. Поэтому инвентаризация является дополнением документации.

Инвентаризации подлежат основные средства, товарно-материальные ценности, денежные средства, расчеты, незавершенное производство, незавершенное строительство; товары торговых предприятия и др.

3. Оценка - способ, с помощью которого хозяйственные средства получают денежное выражение. Оценка хозяйственных средств каждого хозяйствующего субъекта базируется на их фактической себестоимости. Этим достигается реальность оценки.

В основе оценки имущества лежат реальные затраты, выраженные в денежном измерении.

4. Калькуляция - способ группировки затрат и определения себестоимости. Исчисление себестоимости продукции (работ, услуг) - способ определения фактических затрат предприятия в денежной форме на единицу продукции (работ, услуг)

В процессе калькулирования соизмеряются затраты на производство с количеством выпущенной продукции и определяется себестоимость единицы продукции.

5. Счета. Счета в бухгалтерском учете позволяют производить группировку и получать обобщенные характеристики объектов учета. Необходимость в счетах объясняется тем, что сведения, имеющиеся в документах, дают только разрозненную характеристику объектов учета.

6. Двойная запись - способ регистрации хозяйственных операций на счетах бухгалтерского учета. Этот способ заключается в том, что каждая хозяйственная операция записы-

вается в двух счетах бухгалтерского учета в равных суммах.

7. Бухгалтерский баланс - способ экономической группировки и обобщения информации об имуществе и обязательствах предприятия, организации по поставу и размещению и источникам их образования в денежной оценке на определенную дату, как правило, на 1-е число месяца.

8. Бухгалтерская (финансовая) отчетность – необходимая пользователям этой отчетности для принятия экономических решений информация о финансовом положении экономического субъекта на отчетную дату, финансовом результате его деятельности и движении денежных средств за отчетный период, систематизированная в соответствии с требованиями, установленными законом «О бухгалтерском учете», представленная в удобном пользователям, стандартизированном формате (п. 1 ст. 3, п. 1 ст. 13 Федерального закона от 06.12.2011 N 402-ФЗ).

Метод бухгалтерского учета представляет собой совокупность методов и приемов, позволяющих изучать предмет и решать задачи бухгалтерского учета. Методические приемы бухгалтерского учета складываются из документации, инвентаризации, оценки и калькуляции, двойной записи бухгалтерских счетах, балансового обобщения и отчетности.

#### **Список литературы:**

1. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ «О бухгалтерском учете»
2. Теория бухгалтерского учета: Учебник- 4-е изд., перераб. и доп./ Под ред Ю.А. Бабаева. 2006.-303 с.
3. Никитин В.М., Никитина Д.А. «Теория бухгалтерского учета» М.: Дело и Сервис.2007
4. Кутер М.И. «Теория бухгалтерского учета» М.; Финансы и статистика, 2006

*Велиева Ф. Э.*

*Дагестанский государственный университет*

*velievafarida@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исаева П.Г., ДГУ*

### **ФОРМИРОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ РЫНКА ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТА В РЕГИОНЕ**

В настоящее время, в эпоху развития кредитно-денежных отношений, наиболее популярным видом кредитования является потребительское кредитование. Современные коммерческие банки предоставляют своим клиентам разнообразный спектр услуг, но наибольшее развитие получил именно рынок потребительского кредитования. Этот вид кредитования получил такое широкое распространение особенно в развитых странах потому, что благодаря такому финансированию резко увеличивается емкость рынка по целому спектру потребительских товаров и недвижимости.

Через различные формы потребительского кредита обслуживается все возрастающая доля розничного товарооборота. Особое развитие потребительский кредит получил в условиях общего кризиса капитализма (главным образом после 2-ой мировой войны 1939-1945 гг.) в связи с резким усилением несоответствия между ростом производства и ограниченностью платёжеспособного спроса трудящихся. [1]

Потребительский кредит – «это продажа торговыми предприятиями потребительских товаров с отсрочкой платежа или предоставление банками ссуд на покупку потребительских товаров, а также на оплату различного рода расходов личного характера (плата за обучение, медицинское обслуживание и т.п.)».

Потребительский кредит может выступать в двух формах: как коммерческий и как банковский кредит. Но наиболее распространенной в мире формой является именно банковская форма потребительского кредита. В России также достаточно активно развивается банковский сектор экономики, а соответственно идет и бурное развитие потреби-

тельского кредитования, как самой распространенной банковской операции. Однако, темпы роста развития потребительского кредитования в России сдерживает ряд негативных факторов: это и высокая доля просроченных кредитов, по отношению к общему количеству выданных кредитов, высокие ставки по кредитам, относительно небольшие сроки кредитования, наличие большого числа мошенников.

Экономическая и социальная роль потребительского кредита довольно неоднозначна, потребительское кредитование может иметь как положительные, так и отрицательные стороны. Так, потребительский кредит помогает сократить ряд издержек, связанных как с обращением товаров и металлических денег, так и с упаковкой и хранением товаров, так как он ускоряет их реализацию. Таким образом, расширяя обращение наличных денег, потребительский кредит увеличивает границы развития производства. [2]

Но, несмотря на многие положительные моменты, потребительский кредит обладает рядом негативных воздействий. Например, слишком высокие проценты по кредиту или безработица в стране могут привести к образованию у большинства заемщиков «долговой ямы». Из-за недостаточного дохода или вследствие потери заработка может возникнуть такая ситуация, что люди не смогут погасить свою задолженность. Это может привести к массовому банкротству банков, резкому обнищанию населения, экономическим и социальным потрясениям в обществе. [3]

Согласно данным Frank Research Group по итогам января 2015 года российскими банками выдано кредитов физическим лицам на сумму 153,8 млрд. рублей, в январе 2016 года банки выдали 248,1 млрд., (то есть на 61% выше показателей аналогичного периода прошлого год). Данные включают в себя все продуктовые сегменты — кредиты наличными, автокредиты, ипотеку, POS-кредиты и не включают кредитные карты.

**Таблица 1**

**Кредиты, предоставленные физическим лицам в республике Дагестан за период с 01.01.2013 по 01.01.2016**

Период	Объем			Задолженность					
	Всего	В руб-лях	В ин. валюте	Всего	В руб-лях	В иностр. валюте	В том числе просроченная		
							Всего	В руб-лях	В иностр. валюте
01.01.13	32334	32 231	103	26 764	26 475	289	959	939	20
01.01.14	27 164	27 100	64	31 272	31 055	217	2 556	2 545	11
01.01.15	21 440	21 334	106	33 883	33 559	324	3 078	3 031	47
01.01.16	16 942	16 884	58	32 575	32 259	316	3 406	3 352	54

Из таблицы видно, что за период с 01.01.2013 по 01.01.2016 произошло значительное снижение количества выданных кредитов (почти на 50%) Кроме того, мы видим, что львиная доля приходится на рублевые кредиты. Хотя проценты по кредитам в иностранной валюте, как правило, ниже, специфика региона определяет довольно низкий их процент в общем количестве выданных розничных кредитов. Правильное информирование граждан по этому вопросу позволит увеличить этот уровень.

Понижение количества выданных кредитов сопровождается ростом задолженности (в том числе просроченной). Это связано с ростом потребительских цен в стране и в республике в частности, и в целом ухудшением качества жизни населения за рассматриваемый период.

Самыми крупными поставщиками кредитных услуг на территории Дагестана являются Сбербанк и Россельхозбанк. За последний год на их долю приходится около 80-90% всех выданных в регионе кредитов. От проводимой ими кредитной политики соответственно в значительной степени зависит и общий уровень кредитования населения в

республике. Касаемо региональных банков (не филиалов и отделений), этот объем очень незначителен

Повышение эффективности развития потребительского кредитования республике Дагестан зависит:

- от успешного функционирования экономики и ее стабильности в масштабах страны;
- от региональной специфики развития потребительского кредитования в рамках республиканской экономики.

Для решения проблемы развития потребительского сегмента кредитования в республике Дагестан необходимо более эффективно заниматься созданием мобильных банковских офисов, офисов самообслуживания, сети уполномоченных представителей, а также развитие дистанционных каналов обслуживания.

#### **Список литературы:**

1. Гарбузов А.К. Финансово-кредитный словарь, том II / А.К. Гарбузов: М.: Финансы и статистика, 2015. – 420 с.
2. Алиев Б.Х., Аликберова А.М. О целесообразности и проблемах внедрения универсальной электронной карты в РФ // Финансы и кредит. 2014. № 14 (590). С. 46-51.
3. Дьяченко Е.М., Пономарева Н.В. Потребительское кредитование: новеллы в гражданском праве // Власть закона. 2015. № 2. С. 107.

*Гадашакаева Д.Р.*

*Дагестанский государственный университет*

*ket.diana49@gmail.com*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Рабаданова Ж.Б., ДГУ*

### **ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ФИНАНСОВОГО УЧЕТА И ОТЧЕТНОСТИ**

Финансовый учет – это учет наличия и движения денежных средств, финансовых ресурсов, основной частью которого является бухгалтерский учет [1, с.419].

В течение последних нескольких лет финансовый учет подвергся значительным изменениям таким, как создание нового плана счетов бухгалтерского учета финансовой деятельности предприятий, разработка отдельных бухгалтерских стандартов, внесение некоторых поправок в бухгалтерскую отчетность. Также были изменены методы учета основных средств, капитала и прибыли, специальных фондов и уставного капитала. Помимо этого было издано Положение по бухгалтерскому учету (ПБУ), которое регламентирует методологию и организацию бухгалтерского учета в целом, а ответственность за ведение бухгалтерского учета теперь возложена на руководство предприятия.

Финансовый учет необходим для составления финансовой отчетности. Финансовая отчетность – информация о финансовом положении предприятия и его изменениях, сгруппированная по специально предусмотренным правилам в виде отчетных форм [2, с.1041].

Организация финансового учета представляет собой процесс разработки определенных условий и компонентов для построения всего учета, ориентированного на получение достоверных данных о финансово-хозяйственной деятельности предприятия и реализации контроля над целесообразным использованием имуществом и своевременным внесением платежей в бюджеты.

Финансовый учет и формирование финансовой отчетности (ФО) в РФ за последнее время претерпевают постоянные изменения. Главной причиной происходящего является необходимость приближения России к международным стандартам.

Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) – это свод правил, методов, терминов и процедур бухгалтерского учета, разработанных высокопрофессиональ-



ными международными организациями и носящих рекомендательный характер [3].

Цель стандартов финансовой отчетности — сократить различия и выбор трактовки в предоставлении финансовой отчетности, улучшить качество и сопоставимости информации, унификации стандартов. Единые стандарты позволяют оценивать и сравнивать результаты деятельности различных компаний, в том числе на международном уровне, более эффективно [4, с.15].

Несоответствие финансового учета общепринятым нормам препятствует вступлению РФ во Всемирную торговую организацию (ВТО). Такой шаг необходим России, в связи с возникшими в современном мире глобализационными проблемами.

Существует несколько направлений по поводу использования международных стандартов в финансовом учете и отчетности:

1. Использование всех МСФО целиком, согласно существующим рекомендациям;
2. Полный отказ от мировых стандартов и использование только своих национальных.
3. Разработка собственных стандартов на основе мировых согласно национальным особенностям.

Существующая практика бухгалтерского учета не соответствует необходимым условиям экономики России и МСФО. Для усовершенствования бухгалтерского финансового учета и ФО необходимо проведение реформ, для этого департаментом БУ и Министерством финансов России установлены следующие направления развития:

- создание организованной системы бухгалтерского учета, который будет связан с дифференциацией финансового учета и бухгалтерского учета;
- повышение квалифицированного разряда главных бухгалтеров через аттестацию, что поможет им повысить квалификацию. Главный бухгалтер обязан иметь высшее образование;
- введение международных стандартов бухгалтерского учета, что, в свою очередь, позволит устранить проблему аранжировки бухгалтерского в странах с типом рыночной экономики;
- рост степени автоматизации учетно-вычислительных работ;
- организация структуры нормативного управления бухгалтерского учета. В связи с этим был разработан федеральный закон «О бухгалтерском учете» [5].

В данном случае, внедряя мировые стандарты, нужно обязательно учесть накопленный положительный опыт бывшего СССР в организации и ведении бухгалтерского учета, а также принять во внимание законодательные и нормативные документы, которые не должны противоречить мировым стандартам учета.

Современная Россия переживает переходный момент от одного типа экономики к другому. Принимая во внимание данный факт, переносить и использовать международные стандарты в России будет весьма затруднительно, поэтому при разработке собственных национальных стандартов учета нельзя забывать о специфических чертах переходного периода экономики России, особенностях налогообложения, структурированного соотношения различных форм собственности, а также состояния экономики страны в целом.

Хотя бы частичное введение МСФО приведет к совершенствованию и преобразованию действующей системы бухгалтерского учета на всех уровнях. Перспектива перехода на мировые стандарты даст возможность предприятиям РФ обеспечить свою отчетность следующими значимыми параметрами: сравнимость, прозрачность, надежность и понятность. Для пользователей отчетности это приведет к сокращению издержек, которые затрачиваются на ее исследование, что является значительным преимуществом. Тогда у организаций исчезнет потребность согласовывать внутренний учет и внешний. Но действительно большим плюсом в случае перехода на мировые стандарты будет увеличение притока инвестиций из-за границы. В конечном итоге риски вложений будут снижены из-за доступности инвесторам необходимых данных об объекте возможных инвестиций.

Использование международных стандартов существенно увеличит результативность

управления и прозрачность компании, совершенствует организацию корпоративного поведения и предоставляет возможность квалифицированно вести диалог с рынком и акционерами. Все это является необходимым для выстраивания взаимных доверительных отношений между Россией и мировым сообществом.

#### **Список литературы:**

4. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш. Современный экономический словарь. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 470 с.
5. Финансово-кредитный энциклопедический словарь / Колл. авторов; Под общ. ред. А.Г. Грязновой. – М.: Финансы и статистика, 2002. – 1168 с.
6. Кушнир И. В. Бухгалтерский финансовый учет. (Электронный учебник). URL: <http://be5.biz/ekonomika/b005/04.html> / (Дата обращения: 03.11.17).
7. PricewaterhouseCoopers Учебное пособие АССА ДипИФР. — 2016. — 591 с.
8. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 18.07.2017) "О бухгалтерском учете".

*Гаджиев М.Н.*

*Дагестанский государственный университет*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Ахмедова Л.А., ДГУ*

*ldgu@inbox.ru*

### **ОЦЕНКА ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ ПРИ ПРИНЯТИИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ**

В сегодняшних неблагоприятных условиях развития экономики на макро и микроуровнях особо остро стоят вопросы мониторинга финансовых рисков при планировании деятельности и практической реализации разработанных управленческих решений.

В процессе анализа и контроля финансового состояния организации менеджеры вынуждены принимать многие управленческие решения при полной или частичной неопределенности, что в свою очередь, порождает риски практической реализации этих решений. Одинаковый финансовый результат, полученный в разных условиях, может оцениваться по-разному в зависимости от того какие риски сопровождали организацию при формировании этого результата.

Проблема финансовых рисков актуальна при обосновании решений как инвестиционного, так и текущего характера в ходе мониторинга перспективной и операционной деятельности. Риск проявляется в отклонении доходов и расходов организации от запланированной величины, следовательно, качественно может быть оценен по функциям распределения вероятности недополучения расчетных доходов или потери вложенных в бизнес средств.

Риски финансового характера подразделяются на систематические и несистематические риски.

К систематическим рискам относятся макроэкономические риски финансово-экономической системы государства, степень воздействия на которую со стороны организации можно охарактеризовать как ничтожную. Среди них можно выделить такие как риски дефолта, банковского кризиса, ликвидности фондового рынка, инфляции и т.д. Исходя из этого, можно сделать вывод, что систематические риски необходимо принимать к учету при обосновании управленческих решений в виде соответствующих ставок дисконта при оценке текущих и перспективных денежных потоков.

Поскольку риски второй группы носят несистематический характер, то степень воздействия на финансовую деятельность организации может быть управляемой за счет

диверсификации бизнес-решений. Следовательно, данный вид рисков можно отнести к управляемым рискам, по которым организация может принимать взвешенные решения в виде уклонения от риска (отказа от сделки), самострахования (ограничения участия в сделке с переводом части активов в менее рискованные хозяйственные операции), внешнего хеджирования (передачи рисков профессиональному хеджеру – страховой, трастовой или иной финансовой организации).

Общий хозяйственный риск складывается из систематического и (недиверсифицируемого), связанного с особенностями макроэкономики, и несистематического (диверсифицируемого) рисков. Именно несистематические риски являются объектом мониторинга, анализа и менеджмента.

Предполагается, что ожидаемый доход от вложения капитала в активы конкретного предприятия должен компенсировать эти риски и приносить максимум прибыли.

Для учета SR в ходе подготовки и осуществления долгосрочных инвестиций финансовые аналитики используют модель взаимосвязи риска и рентабельности (Capital Asset Pricing model - CAPM), а также модели, разработанные в рамках теории финансового арбитража (Arbitrage Pricing Theory) и теории опционного ценообразования (Option Pricing Theory). Исходя из этих моделей и некоторых других допущений, современная экономическая наука по-разному представляет воздействие общего и систематического риска на реализацию программ развития предприятий.

Финансовому менеджеру при управлении нефинансовыми рисками приходится постоянно оценивать основные виды рисков реального бизнеса. К ним можно отнести следующие риски:

- деловой риск, связанный с изменением спроса на продукцию организации, изменением производственных затрат, технологическим старением и др.;
- рыночный риск, который проявляется через колебание цен на финансовые активы на фондовом рынке, вызываемое макроэкономическими процессами в экономике;
- процентный риск, определяемый вероятностью изменения процентных ставок или иных условий кредитования;
- риск ликвидности, возникающий при потере части стоимости актива (дисконта) из-за необходимости его срочной продажи (обналичивания);
- риск неплатежа, выражающийся в вероятности отказа или несвоевременного погашения контрагентом коммерческой организации платежа по производственным поставкам, в результате чего организация-реципиент не может своевременно погасить проценты или основную часть по своим долговым обязательствам;
- риск покупательной способности – приобретении меньшей покупательной способности капитала в результате инвестиций из-за инфляционных процессов в экономике.

Свои особенности имеет мониторинг рисков в банковской сфере. Руководству банка приходится балансировать и выбирать оптимальный уровень между доходностью банка и уровнем риска. Чем выше риск, тем больше вероятность недополучения прибыли, и тем больше вероятность наступления банкротства.

С развитием управления пассивами и появлением широкого спектра новых банковских продуктов и услуг возросла необходимость адекватного и эффективного управления рисками. Управление банковскими рисками представляет собой процесс по выявлению, определению, оценке, отслеживанию и контролю рисков, связанных с деятельностью банка.

К наиболее значимым из них относятся:

- риск ликвидности,
- кредитный риск,
- риск изменения процентных ставок,
- достаточность капитала.

Процесс мониторинга и контроля рисков находится в компетенции Комитета по управлению активами и пассивами. Данный Комитет состоит из представителей кредит-

ного, инвестиционного, финансового департаментов и казначейства. Он рассматривает операции банка в перспективе и формулирует политику банка относительно уровня возможных рисков и влияния данных рисков на потенциальный доход банка. Комитет определяет:

- размер обязательных и вторичных (дополнительных добровольных) резервов;
- какой размер средств должен быть привлечен от физических лиц и какой от банков;
- сколько привлеченных средств можно выдать клиентам банка в виде займов и кредитов;
- структуру кредитного портфеля и процентных ставок по кредитам;
- риск потенциальных убытков на внутреннем и внешнем рынках, а также уровень риска по внебалансовым операциям;
- размер и срок инвестиций.

Российская практика управления бизнесом в условиях высокой волатильности внешней и внутренней среды вызывает необходимость более глубокого учета природы операционных, инвестиционных и финансовых рисков и их последствий при оценке и прогнозировании финансовых результатов.

Таким образом, анализ и мониторинг финансовых рисков представляет собой важную задачу эффективного финансового менеджмента. Принятие управленческих решений в финансово-инвестиционной и производственно-коммерческой сферах требует взвешенного подхода к оценке финансовых рисков.

#### **Список литературы:**

1. Ахмедова Л.А., Абдуллаева Р.М. Аналитические процедуры в аудите финансовых результатов//Экономика и предпринимательство. 2016. № 4-2 (69-2). С. 389-395.
2. Гаджиев Н.Г., Ахмедова Л.А., Абакарова Х.Г. Анализ внешней и внутренней среды в ходе проведения управленческого аудита инвестиционной деятельности//Экономика и предпринимательство. 2016. № 6 (71). С. 405-407.
3. Гаджиев Н.Г., Ахмедова Л.А., Магомедова Г.Р. Оценка системы внутреннего контроля при проведении аудита//Экономика и предпринимательство. 2016. № 4-2 (69-2). С. 988-993.
4. Рэдхед К., Хьюс С. Управление финансовыми рисками. [Текст] –М.: ИНФРА-М,2000. – 369 с.

*Гаджиева Л. Э.*

*Дагестанский государственный университет*

*gadjeva\_leila@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исаева П.Г., ДГУ*

### **ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА И ЕЕ РОЛЬ В УСКОРЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА**

В современных условиях денежно-кредитная политика является наиболее значимой формой государственного регулирования экономики.

Денежно-кредитная политика представляет собой экономическую стратегию страны при посредничестве специальных финансово-кредитных институтов по регулированию денежной массы и денежного обращения, направленную на достижение наилучшего положительного экономико-социального результата, а также контроль за инфляцией, создание условий для экономического роста страны и формирования внешне-экономического климата на каждом конкретном этапе общественного развития.

Денежно-кредитная политика проводится Центральным банком РФ совместно с Министерством финансов РФ и другими государственными организациями. Центральный банк является центральным звеном денежно-кредитной системы.

Основная задача центрального банка - сохранение стабильной покупательной способности национальной денежной единицы и обеспечение бесперебойности денежных платежей и расчетов в стране.

В соответствии с Федеральным законом от 10.07.2002 г. № 86-ФЗ (ред. от 28.03.2017) «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» деятельность Банка России ориентируется на пять основных задач, согласно которым он призван быть [1]:

1. эмиссионным центром страны, то есть пользоваться монопольным правом выпуска банкнот;

2. органом регулирования экономики денежно-кредитными методами, то есть проводить валютную и денежно-кредитную политику;

3. «банком банков», то есть осуществлять операции не с торгово-промышленной клиентурой, а главным образом с банками данного государства: предоставлять им кредиты (кредитор последней инстанции); хранить их кассовые резервы, размер которых устанавливается законом; проводить надзор и контроль, поддерживая должный уровень профессионализма и стандартизации в национальной кредитной системе;

4. банком правительства, то есть предоставлять кредиты и осуществлять расчетные операции для правительства, размещать государственные ценные бумаги и поддерживать государственные экономические программы, а также хранить (официальные) золотовалютные резервы;

5. главным расчетным центром страны, то есть выступать посредником между другими банками страны при осуществлении безналичных расчетов.

Осуществляя денежно-кредитную политику Центральный Банк, в первую очередь, воздействует на инфляционные процессы в стране и на кредитную деятельность коммерческих банков. В соответствии с «Основными направлениями единой государственной денежно-кредитной политики на 2017 год и период 2018 и 2019 годов» главной задачей Банка России является достижение 4-х % уровня инфляции и сдерживание ее в среднесрочной перспективе[3].

В 2010-2015 гг. инфляция в РФ колебалась в диапазоне от 8,8 % до 12,9%, а годовой уровень инфляции в 2016 г. существенно снизился и составил 5,4%, что соответствует прогнозам ЦБ РФ на среднесрочную перспективу. Стоит также отметить, что в период 2013-2017 гг. максимальная годовая инфляция достигла значения в 12,91% по итогам 2015 года. Такая сильная инфляция и сподвигла ЦБ РФ резко поднять ключевую ставку в конце 2014 года до рекордного значения в 17%. Это прямо подтверждает прямую зависимость ключевой ставки и инфляции.

Основным инструментом Центробанка по регулированию операционной деятельности коммерческих банков служит ключевая ставка.

Максимальная величина ключевой ставки равнялась 17% в период 16.12.2014 — 01.02.2015 гг. После этого началось ее постепенное снижение, и на данный момент она составляет 8,5%.

На втором месте по влиянию на деятельность банковского сектора находится политика обязательного резервирования ЦБ РФ. Норматив обязательного резервирования имеет тенденцию к росту, и на сегодняшний день достаточно высок - 5% по всем обязательствам [4].

В перспективе для повышения эффективности денежно-кредитной политики в России необходимо решение ряда задач, а именно[2]:

1. продолжить активно использовать операции по рефинансированию банков с целью обеспечения соответствия денежного предложения спросу на деньги. Это также будет способствовать увеличению роли процентной политики Центрального банка в

снижении инфляции;

2. совершенствовать инструментарий денежно-кредитной политики (а именно операций на открытом рынке, в частности операции РЕПО);

3. сохранять регулирование валютного курса и отслеживать показатели финансовой стабильности;

4. сбалансировать применение инструментов денежно-кредитной политики, которые направлены на комплексное воздействие на занятость, экономический рост, устойчивость финансового рынка, ценовую стабильность, макроэкономическую стабильность.

В заключение хочется отметить, что для совершенствования денежно-кредитной политики и ее роли в ускорении экономического роста особое внимание стоит уделять роли процентной политики, которая в наших условиях должна быть направлена на удешевление стоимости кредитных средств. Процентная политика, включая процентные ставки Банка России и рыночные ставки, непременно должна быть сформирована таким образом, чтобы хотя бы, как минимум, не превышать среднюю рентабельность предприятий по национальной экономике, и чтобы в итоге процентные платежи не поглощали всей получаемой прибыли. В настоящее время приоритетом денежно-кредитной политики должны стать не только цель - снижение инфляции, но и поддержание устойчивых темпов экономического роста.

#### **Список литературы:**

1. Федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ (ред. от 03.07.2016) "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017)

2. Шапошников И.Г. Современные тенденции развития банковской системы России // Фундаментальные исследования. - 2016. - № 8 (Ч. 5). - С. 1169.

3. Обзор банковского сектора Российской Федерации // Аналитические показатели. - март 2016. - № 161. URL: <http://www.cbr.ru/> (дата обращения 9.08.2017 г.).

4. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2017 год и период 2018 и 2019 годов: информационно-аналитическое издание. URL: [http://www.cbr.ru/publ/ondkp/on\\_2017\(2018-2019\).pdf](http://www.cbr.ru/publ/ondkp/on_2017(2018-2019).pdf) (дата обращения 10.08.2017).

*Гаджиева М.Г.*

*Дагестанский государственный университет*

*milana.gadzhieva.1998@mail.ru*

*Научный руководитель: к.ю.н., ст. преп. Омаркадиева М.К., ДГУ*

## **ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЗАЩИТЫ БЕЗНАДЗОРНЫХ ЖИВОТНЫХ**

В феврале 2017 года Махачкалу всколыхнула новость о страшной гибели ребёнка от укусов стаи бездомных собак. В СМИ и в социальных сетях велись дискуссии: органы государственной власти в республике, зоозащитники и горожане вступили в непримиримую борьбу. Одни возложили вину за случившееся на родителей, другие обвинили местные власти за неспособность навести в городе порядок. Автор публикации в "Новой газете" отмечает, что массовые отстрелы собак после этого трагичного случая вызвали общественный резонанс [1]. Зоозащитники Махачкалы забили тревогу, жестокая расправа с бездомными уличными животными перешла все грани разумного. На улицы Махачкалы вышли люди с наклонностями садистов, сотни раненых и убитых собак, многие убиты жестоким образом с применением спиц, бит, химикатов. Некоторые особо изощрённые молодые люди снимали жестокую расправу на камеру и выкладывали в социальные сети. Действующая в Махачкале общественная зоозащитная организация "Зоолайф" предпринимала тщетные попытки спасти страдающих животных. За последние несколько лет, благодаря бездействию госструктур, обязанных заниматься данной проблемой, численность безнадзорных собак в Махачка-

ле действительно увеличилась. Представители органов местного самоуправления и многие горожане видят в этом угрозу обществу, рассматривают безнадзорных собак как источник повышенной опасности. По данным Управления Роспотребнадзора в 2016 году от укусов животных в Дагестане пострадали 4 тысячи 852 человека [2]. Тендер на отлов животных проводится ежегодно, суммы, которые на эти цели закладываются внушительные: 2,8 млн. рублей в 2015г., 2.95млн. руб. в 2016г. Однако, одним отловом и отстрелом данную проблему уже не решить, поскольку популяция вида от этого не уменьшается.

Гражданский Кодекс РФ (ст. 1079) раскрывает перечень источников повышенной опасности: транспортные средства, электроэнергия высокого напряжения; взрывчатые вещества, сильнодействующие яды [3]. Что касается объектов животного мира (в нашем случае- безнадзорные животные), то отнесение определенных пород животных к источникам повышенной опасности на сегодняшний день является весьма спорным вопросом, поскольку в юридической литературе нет единого мнения на этот счет. Одни ученые считают, что объекты животного мира, не могут относиться к источникам повышенной опасности, другие же наоборот, опровергают эту позицию, ссылаясь на то, что многие звери, находящиеся в естественной среде обитания, и обладающие такими физиологическими особенностями, как повышенная агрессивность, длинные когти, зубы и т.д. могут все же относиться к источникам повышенной опасности. В связи с этим полный контроль человека над ними практически невозможен.

Таким образом, можно сделать вывод, что домашние животные, к которым можно отнести собак в целом, к числу источников повышенной опасности не относятся. Отметим, что отдельные породы собак, выведенные для таких видов деятельности как охранно-сторожевая, бойцовая заведомо отличаются особой агрессивностью, при определенных обстоятельствах могут быть признаны источником повышенной опасности. По общему правилу ответственность в этих случаях наступает всегда у его законного владельца.

Давно назрела необходимость правового регулирования численности безнадзорных животных с целью их охраны от жестокого обращения. Для правового разрешения такой ситуации, которая сложилась в Дагестане и во многих других регионах, необходимо принять Федеральный Закон «О животных», действие которого будет распространяться не только на животных, обитающих в естественной среде, но и на остальных животных [4].

Можно предложить следующие меры для устранения сложившейся проблемы: в первую очередь, требуется построить полноценный приют для бездомных животных; отлов производить с целью проведения стерилизации, вакцинации и биркования животных. В результате, бездомные и безнадзорные животные перестанут быть таковыми, будут подвергаться контролю со стороны органов местного самоуправления, и перестанут угрожать местным жителям.

#### **Список литературы:**

6. И.Гордиенко В Махачкале продолжают массовые отстрелы собак // «Новая газета» от 27.02. 2017г.

7. Электронный ресурс: Статистические данные Управления Роспотребнадзора Республики Дагестан за 2016 год. Режим доступа: URL[http://05.rosпотребнадзор.ru/c/journal/view\\_article\\_content?groupId=10156&articleId=579829&version=1.1](http://05.rosпотребнадзор.ru/c/journal/view_article_content?groupId=10156&articleId=579829&version=1.1)

8. Гражданский Кодекс РФ: Федеральный закон от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ: Доступ из справочно-правовой системы «Консультант Плюс»

9. Электронный ресурс: «России нужен цивилизованный Федеральный закон о животных» (Интервью с Д.Б. Гороховым, ведущим научным сотрудником Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве РФ) URL <http://www.lawecon.ru/advokat/articles/21/1567/>

## **ОЦЕНКА РЫНОЧНОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ**

Рыночная привлекательность является комплексной и динамичной характеристикой предпринимательской деятельности и эффективности использования ресурсов. Поскольку проведенный анализ динамики абсолютных и относительных показателей рыночной активности в исследуемом предприятии показал снижение ее уровня, необходимо разработать мероприятия по повышению эффективности и интенсивности использования ресурсов.

Основными направлениями разработки мероприятий по повышению деловой активности должны стать:

1) Повышение доли прибыли в обороте. Актуальным здесь является предварительный и оперативный контроль за формированием издержек обращения с целью снижения уровня последнего. Наиболее действенным средством организации такого контроля является бюджетирование расходов и денежного оттока

2) Ускорение оборачиваемости активов с целью усиления позитивного влияния повышения рентабельности деятельности, либо компенсации негативного влияния последнего показателя при отсутствии реальных возможностей повышения доли прибыли в обороте (добиться позитивного эффекта за счет реализации мероприятий первого направления сложнее, чем второго).

В результате ускорения оборота высвобождаются вещественные элементы оборотных средств, меньше требуется запасов сырья, материалов, топлива, заделов незавершенного производства и пр., а, следовательно, высвобождаются и денежные ресурсы, ранее вложенные в эти запасы и заделы. Увеличение числа оборотов достигается за счет сокращения времени производства и времени обращения. Для сокращения времени производства надо совершенствовать технологию, механизировать и автоматизировать труд. Сокращение времени обращения достигается путем развития специализации и кооперирования, ускорения перевозок, документооборота и расчетов.

По результатам выполненного анализа в качестве первоочередных мер повышения уровня рыночной активности в планах финансовой политики считаем необходимым предложить следующие меры:

1. Вести планирование финансово-хозяйственной деятельности, в т.ч:
  - определение плановой потребности оборотных средств и нормирования объемов запасов и незавершенного производства, контроль соответствия нормативам;
  - планирование и контроль потоков финансовых средств (поступлений, платежей, денег на счете и т.п.);
  - формирование, проверку финансовой реализуемости планов оказания услуг;
  - ежеквартально подводить итоги финансово-хозяйственной деятельности с обязательным проведением финансового анализа и результатов выполнения бизнес-планов.
2. Организовать долгосрочное планирование деятельности на основе разработки бизнес-планов. При освоении новых направлений развития обязательно необходимо проводить оценку эффективности проектов по их реализации на основе бизнес планирования.
3. Совершенствовать договорную работу и дисциплину. При заключении договоров на предоставление услуг предусматривать штрафные санкции за несвоевременную оплату заказчиком работ. Обязательная юридическая экспертиза договоров.
4. Следить за динамикой коэффициентов текущей ликвидности и обеспеченности собственными оборотными средствами.
5. Контролировать соотношение темпов роста дебиторской и кредиторской задол-



женностей. Если кредиторы незначительно превышают сумму дебиторов, то такое положение благоприятно. Противоположное их соотношение должно получить отрицательную оценку, т.к. слишком большая сумма может вызвать неплатежи по собственным обязательствам предприятия. При анализе дебиторскую и кредиторскую задолженность следует рассматривать отдельно: дебиторскую как средства, временно отвлеченные из оборота, а кредиторскую как средства, временно привлеченные в оборот.

6. Добиться снижения цен на услуги, в том числе за счет:

- маркетинговых исследований рынка и постоянного мониторинга внешней среды;
- разработки политики на основе анализа точек безубыточности по услугам;

7. Расширить рынки сбыта продукции, в том числе за счет:

- маркетинговых исследований рынка и постоянного мониторинга внешней среды;
- разработки политики на основе анализа спроса;
- установления прямых связей с другими регионами России;
- разработки системы скидок для постоянных заказчиков за своевременный расчет, выработки ценовой политики.

8. Внедрить на предприятии системы управленческого учета для анализа доходов и расходов по статьям и элементам затрат. Периодически необходимо выполнять анализ структуры издержек производства, проводя сравнение с различного рода базовыми показателями и изучая природу отклонений от них.

9. Бухгалтерский учет хозяйственных операций вести в соответствии с действующими в данном периоде нормативными и законодательными актами в этой области. Разработать систему налогового учета и планирования. Использовать услуги внешних консультантов для рационализации налогообложения и бухгалтерского учета, организации управленческого учета.

10. Во избежание ошибок в ведении бухгалтерского учета и налогообложении проводить систематическое обучение (повышение квалификации) финансовых работников. Для повышения общего уровня менеджмента необходимо провести обучение руководящий состав предприятия основам проведения финансового анализа, методам выработки на его основе управленческих решений, бизнес-планированию.

11. Совершенствовать системы автоматизации бухгалтерского, налогового и управленческого учета.

12. Провести функционально-стоимостной анализ себестоимости производства с целью сокращения затрат.

Ускорить оборачиваемость капитала можно путем интенсификации производства, более полного использования трудовых и материальных ресурсов, недопущения сверхнормативных запасов товарно-материальных ценностей, отвлечения средств в дебиторскую задолженность и т.д.

Оборачиваемость капитала зависит от его структуры, органического строения и оборачиваемости его отдельных элементов. Чем больше доля оборотного капитала и скорость его оборота, тем выше оборачиваемость всего капитала.

Экономический эффект в результате ускорения оборачиваемости капитала выражается в относительном высвобождении средств из оборота, а также в увеличении суммы прибыли.

В том случае, когда ускорение оборачиваемости происходит одновременно с ростом объема выпуска продукции и при этом темп роста объема производства и реализации опережает темп роста совокупного капитала, возникает относительное его высвобождение из оборота.

Относительное высвобождение оборотных средств имеет место и при сокращении длительности одного оборота по сравнению с прошлым периодом или плановым периодом. Увеличение длительности одного оборота свидетельствует о дополнительном привлечении в оборот финансовых ресурсов.

Сумма высвобожденных средств из оборота при его ускорении или дополнительно

привлеченных средств в оборот при замедлении определяется умножением однодневного оборота по реализации в отчетном периоде на изменение продолжительности оборота за анализируемый период.

Этот результат можно получить и другим способом, используя коэффициент оборачиваемости капитала. Для этого из фактической среднегодовой суммы оборотного капитала отчетного года следует вычесть расчетную его величину, которая потребовалась бы для обеспечения фактической суммы оборота при коэффициенте оборачиваемости капитала прошлого года.

В качестве основных путей ускорения оборачиваемости капитала можно выделить следующие:

- сокращение продолжительности производственного цикла за счет интенсификации производства (использование новейших технологий, механизации и автоматизации производственных процессов, повышение уровня производительности труда, более полное использование производственных мощностей предприятия, трудовых и материальных ресурсов и др.);

- улучшение организации материально-технического снабжения с целью бесперебойного обеспечения производства необходимыми материальными ресурсами и сокращения времени нахождения капитала в запасах;

- ускорение процесса отгрузки продукции и оформления расчетных документов;

- сокращение времени нахождения средств в дебиторской задолженности;

- повышение уровня маркетинговых исследований, направленных на ускорение продвижения товаров от производителя к потребителю (включая изучение рынка, совершенствование товара и форм его продвижения к потребителю, формирование правильной ценовой политики, организацию эффективной рекламы и т. п.).

Для повышения доходности в ОАО «Денеб» необходимо, чтобы на счетах в банке хранились минимально необходимые суммы денежных средств, а все свободные их остатки следует перечислять в досрочное погашение полученных кредитов, вкладывать в ценные бумаги, предоставлять коммерческий кредит юридическим и физическим лицам.

#### **Список литературы:**

2. Анализ финансово-хозяйственной деятельности [электронный ресурс]: учебное пособие / Э.С. Хазанович. – Москва: КноРус, 2017. – 271 с. – Для СПО. – ISBN 978-5-406-05645-5. Режим доступа: <https://www.book.ru/book/922218>

3. Анализ хозяйственной деятельности предприятия [электронный ресурс]: Учебник / Савицкая Г.В., - 6-е изд., испр. и доп. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 378 с.: 60x90 1/16. - (Среднее профессиональное образование) (Переплёт 7БЦ) ISBN 978-5-16-006707-0. Режим доступа: <http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=547958>

4. Арабян К.К. Организация и проведение аудиторской проверки [электронный ресурс]: учеб. пособие / К.К. Арабян. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 552 с. – ISBN 978-5-238-01802-7 Режим доступа: <https://rucont.ru/efd/352393>

5. Артюшин В.В. Финансовый анализ. Инструментарий практика [электронный ресурс]: учеб. пособие / В.В. Артюшин. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 121 с. – ISBN 978-5-238-01836-2 Режим доступа: <https://rucont.ru/efd/352757>

## **РОЛЬ НДФЛ В БЮДЖЕТЕ РФ И ЕГО ИЗМЕНЕНИЯ В 2017 ГОДУ**

Налог на доходы физических лиц – один из основных прямых налогов, уплачиваемых физическими лицами. По данным Федеральной налоговой службы России, по объему платежей в консолидированный бюджет НДФЛ уступает лишь НДС и налогу на добычу полезных ископаемых, составляя в разные периоды от 12,25% до 9,57%, а в доходах консолидированных бюджетов субъектов РФ имеет еще большее формирующее значение, составляя от 16,5 до 30% поступлений.

Среди основных преимуществ НДФЛ с точки зрения бюджетной эффективности выделяются:

- обязательность налога, поскольку его основная масса удерживается и перечисляется работодателем.
- относительная равномерность и регулярность поступления в бюджет при выплате работникам заработной платы;
- поступает только в денежном выражении в национальной валюте (хотя взимается и с доходов, полученных в иностранной валюте, и с доходов в натуральной форме, а также с доходов в виде материальной выгоды).

Среди всех прочих налогов НДФЛ занимает особое положение и в связи с тем, что имеет двуединое значение:

- фискальное значение – формирует бюджетные ресурсы государства;
- социальное значение – воздействует на уровень реальных доходов физических лиц.

Также нужно отметить, что НДФЛ затрагивает интересы всех без исключения слоев экономически активного населения России - плательщиками налога являются около 70 млн. человек. НДФЛ взимается в большинстве зарубежных стран с конца XIX – начала XX столетия и в развитых странах налог формирует 20-40% бюджета, тем самым создавая условия реализации социальной политики. В экономической литературе и исследованиях приводят примеры таких стран, как США (формирует более 40% доходной части федерального бюджета), Германии и Англии (более 30 %), Франции (18%, и налог занимает второе место среди источников бюджетных доходов).

Как отмечает Чепурнова Н.М.: «Устанавливая налоги на доходы физических лиц, сокращая налоговые обязательства, или полностью освобождая от уплаты подоходного налога различные категории населения, осуществляя поддержку слоев населения с низкими доходами, стимулируя развитие семьи, получение образования, вводя льготы по подоходному налогу в зависимости от расходов понесенных налогоплательщиками на содержание детей в детских дошкольных учреждениях, их обучение, повышение собственной квалификации, оказание помощи престарелым лицам и многое др., государство берет на себя заботы по обеспечению социальной стабильности и справедливости»[ Чепурнова, Н.М. Конституционно-правовые основы регулирования налоговых отношений в Российской Федерации.

Впервые подоходный налог был введен в России 11 февраля 1812 года в форме налога на доходы помещиков от принадлежащего им недвижимого имущества. Ставка была прогрессивной и менялась от 1 до 10%. В СССР ставки подоходного налога менялись, даже предпринимались попытки его отменить. В 2001 году был введен в действие НК РФ, который впервые в России установил плоскую шкалу налогообложения доходов физических лиц в размере 13% независимо от суммы дохода. (2, стр.82-86)

За свою историю НДФЛ претерпел множество изменений, на сегодняшний день

можно отметить следующее:

- в схеме взимания НДФЛ заложена небольшая возможность обеспечения прогрессивности и регрессивности налогообложения, которая зависела бы от величины и видов доходов и структуры расходов, определяющей возможности использования налогоплательщиками налоговых вычетов. Основным инструментом обеспечения прогрессивности налогообложения при плоской шкале - стандартные вычеты;

- индексация вычетов по НДФЛ на сегодня является неполной и несвоевременной, что привело к снижению прогрессивности подоходного налогообложения за последние десятилетия;

- отмечается, что при заработной плате до 10 тыс. руб. в месяц, работников, имеющих детей, налоговая система прогрессивна, но прогрессия прослеживается слабо; при заработной плате от 10 до 30 тыс. руб. - налогообложение становится практически пропорциональным; при доходах свыше 30 тыс. руб. - налогообложение проявляет признаки регрессии в зависимости от масштабов использования налоговых вычетов, структуры доходов, состава семьи, операций с недвижимостью и других обстоятельств.

Отметим следующие изменения в сфере налогообложения доходов физических лиц начиная с 2017 года:

1) Введен социальный вычет для физических лиц, оплативших независимую оценку своей квалификации. Если физическое лицо оплатит независимую оценку своей квалификации, оно сможет получить социальный вычет по НДФЛ, размер которого равен сумме фактических расходов на прохождение независимой оценки квалификации;

2) предприятия имеют право зачесть переплату по НДФЛ в счет будущих платежей;

3) от уплаты НДФЛ в 2017 освобождаются:

- пособия работникам с детьми – по беременности и родам, уходу за детьми и т.д.;

- оплата образования работникам;

- возмещение ипотечных процентов;

- оплата экзамена на соответствие сотрудника профессиональному стандарту;

- доходы от участия в бонусных программах с использованием банковских или дисконтных карт;

- ежемесячные денежные выплаты ветеранам боевых действий

- единовременные выплаты пенсионерам.

В 2017 году в Государственную думу поступил на рассмотрение законопроект, предусматривающий введение прогрессивной ставки НДФЛ. Согласно этому законопроекту:

- будут полностью освобождены от уплаты НДФЛ граждане, годовой заработок которых не превысит 180000 рублей, что составляет 15000 рублей ежемесячно;

- при совокупной величине ежегодного дохода от 180001 руб. – до 2400000руб., НДФЛ будет уплачиваться по ставке 13 %. (размер ежемесячного дохода - 15000-200000 руб.);

- при совокупной величине ежегодного дохода свыше 2400000 руб., но не более 100000000 руб., ставка НДФЛ составит 30 %.

- при совокупной величине ежегодного дохода свыше 100000000- по ставке в 70 %.

В 2017г. основной ставкой НДФЛ останется 13%.

#### Список литературы:

1. Изменения по НДФЛ [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.glavbukh.ru/rubrika/142>(дата обращения 03.11.2017).

2. Информационно-аналитический раздел [Электронный ресурс]. Режим доступа : <http://info.minfin.ru/> . (дата обращения 01.11.2017).

3. Налоговая политика при налогообложении физических лиц в РФ [Элек-

тронный ресурс]. Режим доступа: <http://nalogpro.ru/nalogovaya-politika-pri-nalogoobloganii-fl-rf/> (дата обращения 01.11.2017)

4. Социальное значение налогов и сборов с физических лиц [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://nalogpro.ru/social-znachenie-nalogov-i-sborov-s-fiz-lic/> (дата обращения 01.11.2017)

5. Чепурнова, Н.М. Конституционно-правовые основы регулирования налоговых отношений в Российской Федерации: монография /Н.М. Чепурнова, Т.Н. Затулина. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010. - С. 104.

*Гаджимагомедова А.Р.*

*Дагестанский государственный университет*

*gadzhimagomedovaa@gmail.com*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Мусаева Х.М., ДГУ*

## **НАЛОГИ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

Национальная безопасность рассматривается как защищённость интересов граждан, общества и государства от различных рода угроз, как внутренних, так и внешних. Важнейшим её элементом является экономическая безопасность. Сущность экономической безопасности можно определить, как такое состояние экономики и институтов власти, при котором обеспечивается защита национальных интересов, гарантируемая государством, социально направленное развитие страны, достаточный оборонный потенциал вне зависимости от каких-либо внутренних факторов и внешних условий [4, с.72]. Выполнение всех перечисленных задач во многом зависит от налоговой системы государства.

Налоговая сфера, представляя собой совокупность условий экономико-правового характера, которые обязательны для всех субъектов данных правоотношений, считается эффективным инструментом регулирования экономической деятельности государства. Налоговая политика оказывает сильное влияние на экономическую и социальную сферы деятельности государства. Умело управляя налоговой политикой, государство может обеспечить экономический рост путём стимулирования или сдерживания экономического развития.

Значимость налоговой системы как элемента экономической безопасности в значительной мере определяется сущностью налогов. Как известно, их возникновение связано с появлением и становлением государственных образований и необходимостью создания финансовых фондов для решения важнейших общегосударственных задач. Наиболее важной из таких задач является отражение внешних угроз, то есть обеспечение безопасности страны. Однако в настоящее время даётся более широкая трактовка данному понятию. Национальная безопасность включает в себя комплекс политических, экономических, социальных, правовых, военных и целый ряд других мероприятий.

Эффективность налоговой политики зависит по большей части от того, какие принципы закладываются государством в её основу. Различают следующие основные принципы построения налоговой системы [5, с. 53]:

- соотношение прямых и косвенных налогов;
- применение прогрессивных ставок налогообложения и степень их прогрессии или преобладание пропорциональных ставок;
- дискретность или непрерывность налогообложения;
- широта применения налоговых льгот, их характер и цели;
- использование системы вычетов, скидок и изъятий и их целевая направленность.

Зачастую к указанным принципам относят и соотношение налогов различных уровней: федеральных, региональных и местных налогов.

Используя перечисленные принципы, через механизм налоговой политики государство может вывести экономику из условий кризиса. В то же время в условиях стабильного

экономического развития выполнение данных принципов обеспечит качественный рост экономики.

Налог играет основополагающую роль в любом государстве. Статья 8 НК РФ определяет налог как обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований [3]. Здесь речь идет о законном изъятии государством в пользу общества определенной части валового внутреннего продукта в виде обязательного платежа.

Главным регулятором налоговых правоотношений служит Налоговый Кодекс РФ. В 1998 г. была принята и с 1 января 1999 г. вступила в действие первая часть НК РФ. Так начался этап реформирования всей российской системы налогообложения. Налоговая система РФ была сформирована в довольно короткие сроки и представляла собой слияние западных образцов налоговых систем и российских особенностей. При формировании системы налогообложения РФ упор делался на обеспечение фискальных интересов государства и в связи с этим была принята политика максимальных налогов. Продолжался процесс реформирования налоговой системы. Проведенные НК РФ изменения в системе налогообложения были направлены на решение важнейших задач государства, в том числе и в области экономической безопасности. Но властями не преследовалась цель кардинально изменить действующую в стране с 1 января 1992 г. налоговую систему. В Налоговом кодексе также ясно прописаны права и обязанности как налогоплательщиков, так и контрольных органов государства. Это улучшает налоговое администрирование. Кодекс является гарантией обеспечения стабильности системы налогообложения РФ.

Контролем за поступлением доходов государства занимаются налоговые органы, к которым относятся Федеральная налоговая служба и её территориальные органы. Они правопреемники Министерства Российской Федерации по налогам и сборам и его подразделений. В определённых случаях полномочиями налоговых органов обладают таможенные органы [6, с.32].

Правовые принципы экономической деятельности в России содержатся в четырех важнейших конституционных нормах [1, с. 338] [2, с. 89-109]:

- свобода экономической деятельности;
- единство экономического пространства;
- многообразие и равноправие различных форм собственности и основанных на них организационно-правовых форм предпринимательства;
- защита конкуренции.

Данные принципы должны соблюдаться во всем законодательстве страны для защиты прав и свобод граждан, повышения эффективности правовой деятельности по обеспечению безопасности экономических отношений в Российской Федерации по вопросам налогового регулирования.

Экономическая безопасность определяется как устойчивое состояние активного развития, при которых национальная экономика способна обеспечить [4, с.110-111]:

- эффективное удовлетворение общественных потребностей при условии поддержания на достаточном уровне социальной стабильности общества и государства;
- технико-экономическую независимость, а также неуязвимость страны от внешних и внутренних угроз и влияний;
- защиту экономических интересов России на внутреннем и внешнем рынках в условиях глобализационных тенденций.

Таким образом, налоговая политика является одним из важнейших рычагов обеспечения безопасности не только в экономической, но и во многих других сферах государственного регулирования. Система налогообложения является элементом экономической безопасности по следующим направлениям: как финансовый ресурс, находящийся в управлении государства; как инструмент регулирования экономических и социальных отноше-

ний; как фактор зависимости государства от налогоплательщиков и регионов. Роль налогов как фактора экономической безопасности зависит от особенностей социально-экономического развития страны, от характера проводимой властями экономической политики, от стабильности государственной власти.

#### **Список литературы:**

1. Конституционное право России / Под ред. Ю.А. Тихомирова. М., 2005. С. 338; Конституционное право России. / Под ред. А.Е. Постникова. – М.: Проспект, 2009.
2. Конституция Российской Федерации. – М., 2013.
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 18.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2017)
4. Экономическая безопасность России: Общий курс. Учебник / Под ред. В.К. Сенчагова. 2-е изд. - М.: Дело, 2005. – 896 с.
5. Налоги и налогообложение в Российской Федерации. Учебник для вузов. / Под ред. Пансков В.Г. – 7-е изд., доп. и перераб. – М.: МЦФЭР, 2006. – 592 с.
6. Налоги и налогообложение: Учебник / Под ред. Черника Д.Г. – 7-е изд., М.: 2010. - 367 с.
7. Грязнова, А.Г. Микроэкономика: теория и российская практика / А.Г. Грязнова, А.Ю. Юданов. - М.: Издательство «КНОРУС», 2015. С. 29

*Гамзатова С.А.*

*Дагестанский государственный университет*

*sabina.gamzatova.98@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Казимагомедова З.А., ДГУ*

### **НАПРАВЛЕНИЯ РЕВОРМИРОВАНИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ В РФ**

Налоговая система это есть совокупность всех налогов, действующих на территории данной страны. Говоря о налоговой системе, следует отметить, что она представляет собой сложный, эволюционный социальный феномен, который тесно связан с состоянием экономики в целом. Так, при грамотно продуманной налоговой политике, в стране наблюдается развитая экономика.

Что же означает реформирование налоговой системы и как оно осуществляется. Изначально следует поставить ряд принципиальных вопросов:

– Является ли удовлетворенной существующая налоговая система. Если да, то нет необходимости ее изменять.

– Есть ли экономический смысл вообще совершенствовать именно эту систему. Если нет, то выходит, что это пустая трата ресурсов.

– Необходимо ли начинать строить принципиально новую систему. Или же можно усовершенствовать и реформировать уже существующую.

Так, говоря об основных направлениях реформирования налоговой политики в РФ, нужно отметить, что в программе мер по налоговой политике до 2020 года говорится о существовании основной развилки налоговой политики, которая заключается в том, чтобы либо сохранить существующую структуру налоговой системы, совершенствуя и улучшая ее, либо произвести структурную перестройку. То есть, мы, пытаясь совершенствовать, должны понимать выбор между совершенствованием тех или иных элементов налоговой системы эволюционным и "точечным". А если мы хотим коренным образом изменить существующую налоговую систему, то прибегаем к кардинальным видоизменениям целого ряда элементов налоговой системы. Подобная структурная перестройка налоговой системы в анализируемом документе получила название налогового маневра.

Несмотря на практику последних лет, показывающую неэффективность «точечных»

изменений в налоговом законодательстве, государство продолжает робкие попытки увеличения бюджетных доходов. Несомненно, существует необходимость максимально сократить размеры теневого сектора экономики и минимизировать незаконные виды предпринимательской деятельности. Ряд международных финансовых организаций – таких как: МВФ, Всемирный Банк и т.д. - считают, что теневой сектор превосходит 45-50%. Также, необходимо отметить, что ежегодно из России незаконным образом по официальной оценке Центробанка России вывозится около 50-55 млрд долл. из-за непродуманного упрощения внешнеэкономического законодательства. Во многом, это объясняется снятием в 1996 году ограничений на трансграничное передвижение капитала по текущему счёту платёжного баланса, а к 2007г. не осталось практически никаких ограничений на движение капитала по капитальному и финансовому счётам платёжного баланса. По оценкам платёжного баланса ЦБ РФ, с января по сентябрь 2013г. из России с нарушением действующего законодательства было вывезено свыше 29 634 млн. долл., из которых 22 924 млн. долл. пришлось на сомнительные операции во внешнеэкономической деятельности, а 6 710 млн. долл. на вывоз активов по статье «чистые ошибки и пропуски» платёжного баланса. Разумеется, что с этих средств не были выплачены налоги, сборы, пошлины. Всё это наносит чистый убыток бюджетной системе России в размере сотен миллионов долларов ежегодно. Помимо этого, в России остаётся плоская шкала налогообложения доходов физических лиц. Формально ставка НДФЛ одна для всех – 13% при любом уровне дохода. Но де-факто наиболее обеспеченные граждане России избегают уплаты НДФЛ, например, назначая несущественную заработную плату руководству и акционерам различных банков и крупнейших корпораций, а значительную часть доходов выплачивают себе в виде дивидендов, облагаемые по ставке в 9%.

Мы можем подчеркнуть разницу между ставкой обложения доходов и капиталов. Ставке НДФЛ составляет 13%, а ставка обложения дивидендов не превышает 9%. Владельцы крупных объектов собственности в России за счёт использования схем налоговой оптимизации умудряются сократить реальную ставку налогообложения своих доходов в разы – до 3-5%. В конце 2013г. руководством страны были предприняты попытки увеличить налогообложение доходов, полученных от капитала, но пока предложенные меры не дают ожидаемого результата, а лишь помогают изобразить активную деятельность. Если бы государство действительно стремилось увеличить размер поступлений в бюджет, то оно следовало бы повысить ставку налога на дивиденды для предприятий и организаций, это позволило бы получить дополнительный доход в размере 360-400 млрд. рублей. В случае предоставления налоговой льготы при инвестировании прибыли в модернизацию производства и проведение НИОКР это помогло бы усилить инвестиционную активность предприятий, дать стимул техническому перевооружению производства и способствовать развитию научно-технического потенциала, одновременно сократив масштабы вывоза капитала за рубеж. Но существуют также положительные моменты в реформировании современной налоговой системы. Так, первым методом дальнейшего реформирования налогообложения должен стать вопрос налогового администрирования. В настоящее время большое значение придается электронным сервисам, так как это позволяет за короткий промежуток времени снизить административную налоговую нагрузку, упростить и ускорить прохождения многих процедур, что особенно актуально для малых и средних предприятий. Использование последних технологий для улучшения качества госуслуг сможет обеспечить прозрачность всего процесса, а для некоторых налоговых органов поможет расширить саму налоговую базу. Второй метод направлен на снижение налоговой нагрузки для национальных компаний, являющихся основными конкурентами на международном рынке. Бизнес будет уклоняться от налогообложения при очень высоких налоговых ставках. Правительство, пытаясь заставить бизнес выполнять налоговые обязательства, должно задумываться о том, как оно расходует свои ресурсы. Между государством и бизнесом должна быть взаимная связь, партнерство и поддержка. Третий метод - рационализация налогообложения НДС. 13 марта 2014 года в ходе круглого стола «Отмена НДС: стимул для роста экономики или потери для бюджета?» обсуждался вопрос о возможной замене НДС налогом с продаж. По данным счетной палаты,



лишь в двух отраслях вычеты по НДС стабильно превышают сумму начисленного НДС – это добыча нефти, а также металлургия. Т.е. эти отрасли не только не дают какие-то суммы по НДС, но и содержатся за счет производителей промышленного оборудования, малого бизнеса, а также всех плательщиков НДС. Таким образом, в современных условиях налоговая система является одним из главных инструментов регулирования финансовых взаимоотношений предприятий с государством. Она призвана обеспечить доходную часть государственного бюджета, необходимую для решения важнейших экономических и социальных задач. Посредством налогов, льгот и различных санкций государство воздействует на экономическую активность предприятий, стремясь создать при этом равные условия для всех. Но лишь при целенаправленной работе Минфина России по повышению качества налогового администрирования, налоговые методы регулирования финансово-экономических отношений смогут создать необходимые условия для эффективного реформирования налоговой системы РФ.

#### Список литературы:

1. [http://www.napf.ru/files/81925/Мониторинг НАПФ.../#4](http://www.napf.ru/files/81925/Мониторинг_НАПФ.../#4).
2. <http://p.120-bal.ru/pravo/2384/index.html?page=27>.
3. <http://bibliofond.ru/view.aspx?id=659091>.

*Гамзатова С.А.*

*Дагестанский государственный университет*

*sabina.gamzatova.98@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Рабаданова Ж.Б., ДГУ*

### **ОРГАНИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ**

На современном этапе экономического развития нашей страны субъектам малого предпринимательства отводится важная роль и неотъемлемое значение.

Согласно Федеральному закону «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ, субъектами малого предпринимательства (малыми предприятиями) являются:

- хозяйственные общества и партнерства;
- производственные и потребкооперативы;
- КФХ (крестьянско-фермерские хозяйства);

– ИП, в которых суммарная доля участия государства, благотворительных и иных фондов в уставном капитале не превышает 25%, а суммарная доля участия иностранных юридических лиц и юридических лиц, которые не являются субъектами малого и среднего предпринимательства не превышает 49%. Также среднесписочная численность работников не должна превышать от 101 до 200 человек на среднем предприятии, до 100 человек – на малом и до 15 человек - на микропредприятии. Доход предприятия не должен превышать определенный лимит: для средних предприятий- 2 млрд руб, для малых предприятий- 800 млн руб, для микропредприятий- 120 млн руб.

Важной особенностью и преимуществом малых предприятий является то, что осуществление их деятельности предполагает значительно меньшее количество хозяйственных операций, без глубокой их детализации. Специфика функционирования сферы малого бизнеса предполагает более совершенный подход к информационному обеспечению их системы управления, основная роль в котором отводится грамотной постановке и ведению бухгалтерского учета. В современных экономических условиях бухгалтерский учет на предприятиях малого бизнеса должен быть более оперативным, нетрудоемким, обеспечивать экономное использование материальных ресурсов, сокращение издержек обращения, повыше-

ние рентабельности. Выбор формы ведения бухгалтерского учета во многом зависит от правильного выбора формы бухгалтерского учета и от используемой системы налогообложения. Правильный выбор формы бухгалтерского учета - это одно из необходимых условий эффективной организации бухгалтерского учета любого хозяйствующего субъекта, в том числе и субъекта малого бизнеса. Малое предприятие имеет право самостоятельно выбирать форму бухгалтерского учета, исходя из потребностей и масштаба своего производства, управления и численности работников. Форму ведения бухгалтерского учета на предприятии выбирает главный бухгалтер, в дальнейшем согласовывая ее с руководителем данного предприятия, соответственно, ответственность за организацию учета несет руководитель. В зависимости от объема производства, затрат сырья и материалов руководитель может, как сам вести учет, так и создать бухгалтерию на своем предприятии или же передать ведение учета специализированной организации, бухгалтеру.

С 1 января 1999 г. приказом Минфина РФ от 21 декабря 1998 г. № 64-н[3] введены в действие Типовые рекомендации по организации бухгалтерского учета для субъектов малого предпринимательства, которые предназначены для всех малых предприятий, являющихся юридическими лицами, независимо от формы деятельности. Среди форм учета можно выделить: журнально-ордерная, упрощенная форма бухгалтерского учета для субъектов малого предпринимательства с использованием регистров бухгалтерского учета или простая форма учета. Регистры, предусмотренные журнально-ордерной формой счетоводства, рекомендовано использовать малым предприятиям, занятым производством. Малые предприятия, которые заняты торговлей или другой посреднической деятельностью и которые совершают незначительное количество хозяйственных операций, могут использовать регистры из упрощенной формы бухгалтерского учета, которая включает в себя:

1) простую форму бухгалтерского учета (без использования регистров бухгалтерского учета имущества малого предприятия). На таких предприятиях выполняется незначительное количество хозяйственных операций, которые не осуществляют производство продукции, которое связано с большими затратами материальных ресурсов. Они могут вести учет всех операций путем их закрепления только в Книге (журнале) учета фактов хозяйственной деятельности по форме № К-1.

2) форму бухгалтерского учета с использованием регистров бухгалтерского учета имущества малого предприятия. Предприятия малого бизнеса, которые применяют такую форму учета, используют регистры бухгалтерского учета, формы которых приведены в приложениях к Типовым рекомендациям. Упрощенный бухгалтерский учет — это система формирования документированной, систематизированной информации об учетных объектах, которая освобождена от отдельных элементов общепринятого бухгалтерского учета. Упрощенная форма бухгалтерского учета на предприятии может применяться согласно Федеральному закону «О бухгалтерском учете» от 6.12.2011г. № 402-ФЗ[2].

Несомненно, в нынешней экономике России малые формы предпринимательства приобретают высокую значимость во всех сферах деятельности, но наряду с этим, их бухгалтерский учет сталкивается с различными проблемами. Например, мы видим, что применение действующей системы учета субъектами малого бизнеса значительно затрудняет их деятельность, несмотря на предусмотренное законодательством упрощение форм учета и сокращенный План счетов. Основными задачами бухгалтерского учета на малом предприятии являются: модернизация нормативной базы; унификация и упрощение; упрощение рабочего плана счетов; совершенствование документооборота и минимизация количества бухгалтерских документов; сокращение форм отчетности и т.д. В настоящее время, данные проблемы (задачи) нельзя назвать решенными, но они решаются в определенной мере. В стране были приняты нормативные и законодательные акты по поддержке малого предпринимательства. Совершенствование бухгалтерского учета в будущем на малых предприятиях осуществляется с учетом меняющейся экономической обстановки. В свою очередь, принятые нормативно-законодательные акты по организации и ведению учета и практическая их реализация требуют серьезного осмысления уже сделанного и пристального внимания к

перспективам развития предполагающим внедрение международных стандартов в отечественную практику ведения бухгалтерского учета.

#### Список литературы:

1. <http://diplomba.ru/work/293>
2. <http://diplomba.ru/work/293>
3. Приказ Минфина РФ от 21.12.1998 № 64н «О Типовых рекомендациях по организации бухгалтерского учета для субъектов малого предпринимательства».
4. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете».

**Гасанов Г. Н.**

*Дагестанский государственный университет*

*gasanov05.00@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исаева П.Г., ДГУ*

### ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ

Одной из самых значимых экономических характеристик каждой страны является наличие государственного долга. Государственный долг в нормально развивающейся, эффективной, стабильной экономике не является важной проблемой жизнедеятельности и развития общества. На этапах активного экономического роста, как правило, и возрастает государственный долг, так как модернизируемое производство и развивающаяся экономика требуют определенных вложений, в том числе государственных.

На 1 января 2017 года объем государственного долга Российской Федерации составил 11109,8 млрд рублей, увеличившись за год на 157,9 млрд рублей или на 1,4%. При этом государственный внутренний долг РФ составил 8003,5 млрд. руб. (72%), государственный внешний долг РФ – 3106,3 млрд. руб. (28%).

В период с 1 января 2013 г. по 31 декабря 2016 г. государственный долг Российской Федерации вырос с 7,5 (10,6% ВВП) до 11,1 трлн. рублей (13,2% ВВП), в среднем ежегодно увеличиваясь примерно на 1,0% ВВП. При этом средние темпы прироста государственного долга, как минимум, превышали темпы прироста ВВП страны. Тем не менее, к началу 2017 г. общий объем долговой нагрузки по-прежнему находился в безопасных пределах – менее 15% ВВП, что по мировым стандартам является умеренным значением. Показатель общей долговой нагрузки на экономику выгодно отличает Россию как от развитых, так и от многих развивающихся стран.[3, с. 6]

В 2013 – 2016 гг. долговая политика была ориентирована на решение, в числе других, таких ключевых задач, как поддержание умеренной долговой нагрузки на федеральный бюджет и экономику в целом, сдерживание роста расходов на обслуживание государственного долга, соблюдение показателей и индикаторов, установленных в рассматриваемой области государственной программой «Управление государственными финансами и регулирование финансовых рынков». К концу 2016 года все без исключения общепринятые показатели долговой устойчивости Российской Федерации находились в пределах безопасных зон.

Риски рефинансирования государственного долга находятся на приемлемом уровне, так как в структуре госдолга, выраженного в ценных бумагах, преобладают среднесрочные (от 4 до 10 лет) – 46% и долгосрочные (от 10 лет) облигации – 26%, доля условно считааемых краткосрочными облигаций (до 3 лет) составляет 28%, в том числе обязательства, погашаемые в течение 2017 г. – 9,2% или 707,3 млрд. рублей.

За последние 5 лет расходы на обслуживание государственного долга Российской Федерации увеличились практически в 2 раза: с 320,0 млрд рублей в 2012 году до 621,3

млрд рублей в 2016 году. Указанное увеличение обусловлено ростом объема государственного долга Российской Федерации. [2, с. 101]

Параметры, содержащиеся в соответствующих прогнозах экономического развития, позволяют сделать вывод, что при осуществлении объемов заимствования в запланированном объеме показатели долговой устойчивости страны сохранятся «вне опасных зон».

При этом следует отметить, что наличие данного «запаса прочности» не может гарантировать необходимую долговую устойчивость. Это связано с тем, что темп роста самого государственного долга (и, безусловно, расходов на обслуживание) достаточно высоки по сравнению с основными показателями макроэкономического развития, показывающими нулевой экономический рост. Кроме того, в условиях усиления политической нестабильности и увеличением (вследствие этого) проблем в экономике страны возникают опасения, что эти параметры окажутся выше запланированных.

На фоне наблюдающегося за последние два года значительного роста совокупного объема спроса со стороны инвесторов на их условиях резкое увеличение объемов государственных заимствований может привести к ухудшению условий размещения государственных облигаций (росту доходности и сокращению сроков заимствований в условиях ограничения емкости российского долгового рынка и горизонта инвестирования его участников), а также к значительному увеличению объема государственного внутреннего долга Российской Федерации и увеличению долговой нагрузки на федеральный бюджет в части его обслуживания.[1]

Что касается развития государственной долговой политики в будущий период, то оно не будет зависеть ни от макроэкономического сценария, ни от конъюнктуры рынка капитала и будет направлено на реализацию осуществления Российской Федерацией только такого объема кредитных заимствований, который будет необходим для должного решения социально-экономических проблем, на условиях того, что наша страна является надежным суверенным заемщиком. Реализация данной задачи возможна благодаря регулярному присутствию России на рынках капитала, аукционной политике при ее прозрачном и последовательном проведении, поддержанию постоянного и эффективного взаимодействия с инвестиционным сообществом, а также постепенному расширению круга лиц, заинтересованных в инвестировании средств в государственные ценные бумаги РФ.

Стоит отметить, что в 2016 году Правительство России наряду с бюджетной, налоговой и таможенной политикой представило долговую политику, что подтверждает проект под названием: «Основные направления долговой политики Российской Федерации на 2016-2018 годы». Министерство финансов РФ как главный исполнитель основных обязанностей по управлению госдолгом ставит следующие цели долговой стратегии:

- сохранять объем и структуру государственного долга, позволяющих выполнять гарантии по обслуживанию и погашению госдолга, а также провести его рефинансирование не зависимо от состояния федерального бюджета;
- осуществлять государственные внутренние заимствования в объеме, достаточном для активного развития рынка корпоративных и муниципальных заимствований, что способствует обеспечению финансирования инвестиций в отраслях и регионах;
- продолжающаяся тенденция в замене государственного внешнего долга внутренним, в частности увеличение его удельного веса в структуре совокупного государственного долга.

#### **Список литературы:**

1. Заключение Счетной палаты Российской Федерации на проект федерального закона «О федеральном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов.» URL: [http:// www.roskazna.ru/](http://www.roskazna.ru/)

2. Нестеренко Т.Г., Артюхин Р.Е., Белякова З.Г. Исполнение федерального бюджета и бюджетов бюджетной системы Российской Федерации за 2016 год (предварительные итоги). 2017. 144 с. URL: <http://www.minfin.ru/>

3. Основные направления государственной долговой политики Российской Федерации на 2017-2019 гг. URL: <http://www.minfin.ru/>

4. Сайт Министерства Финансов РФ. URL: <http://www.minfin.ru/>

*Гусейнов К.Н.*

*Дагестанский государственный университет*

*guseynovkimran@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Султанов Г.С., ДГУ*

## **ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВ И ЗАЙМОВ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА**

**Аннотация.** В статье рассмотрены проблемы, связанные с кредитованием в условиях кризиса. Раскрыты причины влияния кризиса на процессы кредитования. Изучены виды кредитов и займов и влияние рыночных изменений на них.

**Ключевые слова:** кредит, займы, кризис, виды кредитов, задолженность.

Проблемы, связанные с кредитованием в условиях кризиса начались еще тогда, когда только лопнул мыльный ипотечный пузырь в Америке.

Причиной возникновения кризиса явились следующие факты. Вылившаяся информация подвергла панике весь мир, особенно способствовали этому СМИ. Не удивительно, что в результате пошатнулась банковская система. Напуганные за свои сбережения вкладчики, побежали снимать деньги со своих депозитных счетов, оставляя банки без их рабочего инструмента. А поскольку те средства, которые вкладывали дебиторы, уже были отданы под займы, то многие банки, не имеющие резервных запасов, не смогли удовлетворить требования вкладчиков, и были вынуждены объявить о своем банкротстве.

В итоге появилась двойная проблема финансирования в условиях кризиса. Первая проблема, заключается в том, что банки не смогли удовлетворить требования вкладчиков и вернуть им деньги, а вторая проблема – это то, что заемщики не смогли погасить свои долги, чем и подставили банки.

Поэтому в разгар кризиса возникают проблемы, как и у банков, так и у вкладчиков и заемщиков. Трудно сказать, какая страна страдает больше всего, но эпицентром кризиса стали европейские страны, в которых кроме проблемы кредитование юридических лиц появились проблемы с другими отраслями банковской сферы.

Сегодня кредитование и кризис стали почти синонимами: заемщики, которые ранее получили кредит на выгодных условиях, сегодня, скорее всего, ощущают кризис в своих финансовых делах. Постоянный рост инфляции «съедает» все сбережения граждан. Даже сейчас, когда все еще можно найти финансово-кредитную организацию, которая готова предоставить кредит на выгодных условиях или предоставляет кредиты онлайн, многие россияне не спешат обращаться к ним, что является причиной появления кризисов кредитования

Вопрос о том, что уровень спроса на потребительский кредит неуклонно сокращается – преждевременно. Если выдача займов и сокращается, то пока что это связано с жесткой политикой банка. Основная проблема заключена в том, что за последние годы российские финансово-кредитные организации сильно увеличили свой кредитный портфель. Банками весьма охотно выдавались потребительские займы, поднялся большой ажиотаж вокруг кредитных программ. Сегодня учреждения взяли небольшую паузу, чтобы дать реальную оценку своему кредитному портфелю, оценить возможные риски

и, вполне возможно, поменять правила выдачи потенциальным заемщикам возможных займов. [1, с. 56]

Еще задолго до начала новой череды провалов на рынке ценных бумаг банки резко сократили перечень активов, которые они готовы принимать в качестве залогового обеспечения по кредитам. Дело в том, что акции подавляющего большинства российских торгуемых компаний относятся к так называемому «второму эшелону». За последнее время данные ценные бумаги довольно быстро переместились в «третий эшелон», превратившись в «неликвид». Формально они не исчезли с биржевых площадок и даже не «переехали» в сектора индикативной торговли, как это было после кризиса 1998 г. Тем не менее, их акции уже совершенно не интересны банкирам.

Относительно крупных компаний получить кредит под залог акций сегодня могут только на довольно жестких условиях. Высокий процент и приличный дисконт, которые устанавливают банкиры для данной категории заемщиков, чтобы хоть как-то застраховаться от дальнейшего обесценения акций, по сути дела, надолго ставят жирный крест на данном виде кредитования.

Между тем «непубличникам» также придется несладко. Особенно это касается предприятий с длительным производственным циклом, нуждающихся в постоянном притоке оборотных средств. Поэтому некоторые проблемы могут ожидать, к примеру, независимые строительные компании. За строительные фирмы, входящие в крупнейшие финансово-промышленные группы, можно пока не беспокоиться. А вот небольшие компании, ориентированные на точечные, единичные проекты, могут серьезно пострадать. Возвращать кредиты, взятые под ставку от 20% годовых в условиях стагнирующего, а в перспективе, возможно, и падающего рынка, будет крайне проблематично. [2]

Трудности с классическими видами кредитования уже сейчас испытывают многие компании – клиенты банков. Просто сегодня они еще не так заметны. Ведь пока мало кто из крупных игроков данного сектора финансового рынка открыто заявил о прекращении выдачи кредитов предприятиям. Более того, некоторые программы кредитования малого и среднего бизнеса многими банками были запущены буквально накануне кризиса и на их раскрутку уже выделены немалые суммы.

В российских условиях финансовый кризис ставит под серьезное сомнение справедливость самой либеральной идеи об эффективности системы кредитования перед государственным субсидированием.

Под влиянием кризиса, а затем и девальвации рубля цена кредитов (процентная ставка по ним) заметно выросла. Сегодня кредиты на покупку автомобиля вы можете получить под 20-25% в рублях. Некоторые банки установили и более высокие ставки, с тем, чтобы формально не закрывать свои кредитные программы, но фактически свести спрос на них до минимума. Это называется ставкой отсекающей, так как подобные ставки по сути «отсекают» потенциальных клиентов.

Процентные ставки по валютным кредитам (в долларах, евро, швейцарских франках и т.п.) выросли не слишком сильно, однако сегодня для вас было бы довольно рискованно брать кредиты в валюте. Если ваш основной доход поступает в рублях, то, под воздействием девальвации национальной валюты, он стал заметно меньше в долларовом или ином эквиваленте. И никто не может быть стопроцентно уверен в стабильности курсов завтра и послезавтра. Таким образом, брать пусть даже дешевый кредит в валюте – означает подвергать себя неоправданному риску.

В последние годы на российском кредитном рынке набрал популярность такой продукт как рефинансирование кредита.

Центральный Банк России предлагает банкам совершать менее рискованные сделки со своими клиентами. Увеличенные требования к кредитам делают невыгодной для финансово-кредитных учреждений выдачу низкокачественных займов. Замедление роста экономики обычно ведет к увеличению объемов кредитования. Это значит, что спрос на всевозможные кредиты будет неуклонно возрастать, что само по себе подтолк-

нет производство.

Гражданам все сложнее будет брать кредит, а финансово-кредитные организации к рассмотрению заявок будут иметь все более серьезный подход. Ситуация, возможно, кажется безвыходной.

Кредитный рынок России испытывает непростые времена, но возможно есть пути выхода из сложившейся ситуации нарастающего кризиса.

#### **Список литературы.**

1. Орехов В.И., Балдин К.В. Антикризисное управление: М.: Инфра-Иженерия, 2012. – 512 с.
2. Финансы, деньги, кредит [электронный ресурс]: учебник / Е.В. Маркина под ред., М.А. Абрамова под ред. – Москва: КноРус, 2017. – 256 с. – Для бакалавров. – ISBN 978-5-406-05545-8. Режим доступа: <https://www.book.ru/book/920372>.

*Гусейханова С.Б.*

*Дагестанский государственный университет*

*Sabinabina95@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исакова Г.К., ДГУ*

### **ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМИ ПРОЦЕССАМИ**

Государственное управление экономико-социальными процессами, отношениями представляет собой неотъемлемую, центральную часть управления обществом, страной, регионами.

Социальное управление можно обозначить, как управление человека человеком. Оно влияет на поведение людей, объединенных в группы, коллективы, классы. Люди, как производительная сила общества познают и используют законы развития природы и общества. [6]

Социальное управление имеет свои отличительные характеристики, отделяющие его от остальных видов управления. В качестве особенностей социального управления Д.Н. Бахрамом были предложены следующие. [2]

- управление людьми;
- автономия объектов управления;
- социальное управление – сознательное.

В сфере управления социальной сферой перед государством стоит цель: удовлетворять социальные потребности населения, поддерживать достойный уровень жизни, корректировать резкие отличия в доходах и потреблении населения, а также предоставлять населению социальные услуги и социальные гарантии, закрепленные в основном законе страны. [3]

Статья 7 Конституции Российской Федерации гласит: «Российская Федерация - социальное государство, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека» [1]. А это означает, что государственные органы управления должны проводить активную социальную политику, ориентировать экономику на решение социальных задач.

Система осуществления социальных прав и свобод включает в себя четыре компонента, таких как:

- общественную политическому деятелю страны;
- нормативно-правовые акты, ее закрепляющие и отражающие;
- механизмы и средства реализации;
- граждане, как основные потребители. [4]

В подтверждении и продолжении конституционных положений в России установлен и разрабатывается широкий перечень условий, характерных социальному государству, а непосредственно:

- демократическая организация государственной власти;
- высокий нравственный уровень граждан и, прежде всего, должностных лиц государства;
- правовое развитие государства, наличие у него качеств правового государства;
- наличие у государства таких целей, как установление всеобщего блага, утверждение в обществе социальной справедливости. [7]

Социальная политика реализуется посредством социальных мероприятий и осуществления программ, проводимых федеральными, региональными и местными органами, а также частными корпорациям, общественными организациями. Главная задача это разрешать возникающие противоречия между интересами различных субъектов общества, между текущими и стратегическими его интересами. [5]

В качестве практических рекомендаций по совершенствованию взаимодействия реального социального секторов отечественной экономики мы предлагаем разработать систему стандартов развития социальной сферы, ориентированную на стабильное повышение объема и качества предоставляемых социальных услуг, с определенной моделью, где степень приоритетности факторов развития социальной сферы во взаимодействии реального и социального секторов российской экономики получил своё институциональное закрепление.

#### **Список литературы:**

1. Конституция РФ (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.) в ред. Законов РФ о поправке к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ и №7-ФКЗ // Российская газета. №7. 21.01.2009.
2. Бахрах Д.Н. Основные понятия теории социального управления. Пермь, 2011. С. 7-12.
3. Бутова Т.В., Дунаева А.И., Удачин Н.О. Взаимодействие власти и бизнеса в решении социальных проблем на местном уровне//Муниципальная академия. - 2012. №2. Конституция РФ (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.) в ред. Законов РФ о поправке к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ и №7-ФКЗ // Российская газета. №7. 21.01.2009.
4. Институт прав человека в России//Колл. авторов. Саратов. 2010. С. 110.
5. Исакова Г.К. Исаков И.И. Основные особенности развития современной системы социальной защиты в РД. // Ж. Экономика и предпринимательство, № 10 (ч 3), 2016 г.
6. Основы управления в органах внутренних дел: учебник / под ред. заслуженного деятеля науки Российской Федерации, д-ра юрид.наук, профессора А.П. Коренева. — М.: Московский университет МВД России, Щит-М, 2013. —396 с.
7. Эбзеев Б.С. Конституция. Демократия. Права человека. М., 2002. С. 74.



## **СУЩНОСТЬ АУДИТОРСКОГО РИСКА**

Одной из самых сложных категорий аудита, определяющей возможность формирования профессионального суждения аудитора о достоверности отчётности и качестве этого суждения, является аудиторский риск. Аудиторская проверка, как правило, связана с аудиторским риском, поскольку присутствует определенная опасность в подтверждении достоверности финансовой отчетности при наличии в ней существенных искажений или признания существенных искажений при их фактическом отсутствии. Согласно правилу (стандарту) аудиторской деятельности №8 «Понимание деятельности аудируемого лица, среды, в которой она осуществляется, и оценка рисков существенного искажения аудируемой финансовой отчетности» аудиторским риском считается выражение аудитором ошибочного аудиторского мнения в случае, когда в финансовой отчетности содержатся существенные искажения [1].

Аудиторский риск можно условно разделить на три основных вида: внутривозрастной, контрольный и процедурный [3, с. 87].

Первый вид риска еще называют чистым, или неотъемлемым. Он раскрывает вероятность наступления неблагоприятной ситуации, то есть возникновения ошибок или недочетов в определенной статье баланса еще до непосредственного выявления их внутренними контрольными органами. В связи с этим специалисту, осуществляющему проверку, следует обратить внимание на такие факторы, как опыт и квалификация персонала бухгалтерского отдела, честность и четкость выполнения заданий руководства персоналом, взаимоотношения вышестоящих должностных лиц с нижестоящими и степень давления над последними.

Неотъемлемый риск можно оценить через специальный анализ факторов, влияющих на его значение. Кроме того, стоит учитывать особенности отрасли, в которой функционирует клиентская фирма [4, с. 183].

Контрольный аудиторский риск или риск системы контроля – это вероятность того, что используемая клиентом методика ведения бухгалтерского учета и составления отчетности не способна своевременно выявлять ошибки и оперативно исправлять их.

Именно поэтому аудитору необходимо рационально оценить введенную систему учета и охарактеризовать степень ее надежности. Опираясь на данные такой оценочной деятельности, специалист будет понимать, на какую сферу ему стоит обратить пристальное внимание.

Процедурный аудиторский риск или риск необнаружения предполагает возможность применения аудитором методов и приемов, которые в конкретной данной ситуации оказались неэффективными и не способны выявить имеющиеся ошибки. Это в дальнейшем может привести не только к подрыву репутации аудиторской организации, но и существенным финансовым потерям экономического субъекта.

Каждый специалист должен здраво оценить уровень некачественного выполнения своей работы и приложить максимум усилий, направленных на снижение этого показателя. Например, он может увеличить количество аудиторских выборок либо уделить процедуре проверки больше времени, чем планировалось. При этом аудитор должен пользоваться в ходе проверки своим профессиональным суждением для оценки аудиторского риска и разработки рекомендаций по его снижению, устранению.

Взаимосвязь компонентов аудиторского риска можно выразить следующей формулой:

$AP = NP \times PK \times PH$ , где

AP – аудиторский риск

NP – неотъемлемый риск (внутрихозяйственный);

PK – риск контроля (контрольный);

PH – риск необнаружения (процедурный).

Следует отметить и тот факт, что уверенность аудитора в достоверности своего мнения находится в обратной зависимости от уровня риска, то есть при низком риске уверенность в достоверности мнения высока и наоборот.

Аудиторский риск не может иметь нулевое значение, следовательно, главной задачей аудитора является сведение возможности появления риска к минимальным значениям.

Нет практического способа свести аудиторский риск к нулю. Решение о приемлемости степени риска принимает аудитор на основе ожиданий пользователя. Мнение, выраженное при аудиторской проверке, означает для пользователя, что профессиональные стандарты были выдержаны, значительные данные накоплены и оценены для подтверждения этого мнения. Аудитор должен спланировать аудит таким образом, чтобы риск неправильного суждения был минимальным.

Поэтому первоочередной задачей в организации аудиторской проверки является ограничение аудиторского риска в отдельных счетах или операциях таким образом, чтобы при завершении аудита суммарный аудиторский риск был сведен до достаточно низкого уровня или, наоборот, чтобы уровень уверенности аудитора в своих выводах был достаточно высок, чтобы позволить ему выразить мнение относительно финансовой отчетности в целом. Вторичная задача – достижение желаемой уверенности наиболее эффективным путем.

Для снижения аудиторского риска целесообразно провести ряд таких процедур, как:

- проведение инвентаризации имущества непосредственно самим аудитором;
- полное изучение всех исковых требований, а также задолженности и иных обязательств аудируемого лица;
- знакомство с кадровым составом организации-клиента, ответственных за ведение учета и составление отчетности, а также с прочим персоналом - для оценки вероятности мошенничества;
- составление по данным финансового учета альтернативного баланса (после выполнения необходимых уточнений по учетным регистрам) с целью его последующей сверки с проверяемым балансом аудируемого лица [3, с. 87].

Для снижения аудиторского риска следует руководствоваться правилом: чем больше аудитор проверяет элементов, предназначенных для полного изучения, и чем более убедительным является анализ, тем меньшим будет уровень риска при выражении им мнения о достоверности бухгалтерской финансовой отчетности аудируемого лица. При этом аудитор в своей работе должен соблюдать профессиональные стандарты, сохранять конфиденциальность и независимость отношений с клиентом, а также проявлять большое внимание к документированию результатов своей деятельности.

#### **Список литературы:**

1. Федеральное правило (стандарт) аудиторской деятельности №8 «Понимание деятельности аудируемого лица, среды, в которой она осуществляется, и оценка рисков существенного искажения аудируемой финансовой (бухгалтерской) отчетности», утверждено постановлением Правительства РФ от 23 сентября 2002 г. №696 (в редакции постановления Правительства РФ от 19 ноября 2008 г. №863) [Электронный ресурс]. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – [Дата обращения 28.11.2016]
2. Растегаева Ф. С., Рахматуллина А. М., Рахматуллин М. А. Сущность категории риск и его взаимосвязь с финансовой категорией. Аудиторский риск // Международный научно-исследовательский журнал. 2016. №1-1 (43)
3. Соболева Д. П., Блинова У. Ю. Проблемы и необходимость оценки аудиторских рисков в современных условиях // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2016. №3-2
4. Штиллер М. В. Теоретические аспекты аудиторского риска: его виды и порядок оценки // Вестник Кыргызско-Российского Славянского Университета. 2015. Том 15, №8

## **ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА В РОССИИ**

Современные ученые выделяют три периода развития экономического анализа в России:

1. Период царской России.
2. Послеоктябрьский период.
3. Период перехода к рыночным отношениям.

Начнем с первого периода.

Первоочередной задачей анализа в царской России была оценка финансового положения организации и поиск методов получения большего дохода.

Анализ частных компаний того времени имеет 2 отличительные особенности:

Первая – это то, что результаты анализа не придавали гласности, то есть изучить их мог только узкий круг лиц.

Вторая – это большое внимание к балансу, его ликвидности и статьям, из которых состоит актив и пассив.

В отличие от частного сектора, по-другому строился анализ функционирования царских и кооперативных предприятий страны

Основными чертами анализа государственной деятельности являются:

1. Анализ доходов и расходов проводился в целом и отдельно по статьям;
2. Расходы делились на два больших раздела: расходы, связанные с распоряжением властей и расходы, не зависящие от них.
3. Чистая прибыль, доходы и расходы отражались в абсолютных и относительных величинах.
4. Результаты анализа о доходах, расходах и чистой прибыли изучались в динамике.
5. К результатам анализа прикладывали поясняющие таблицы.

Анализ кооперативных предприятий того времени отличался довольно высоким уровнем.

Главными особенностями анализа кооперативной деятельности являются:

1. Объем расходов отражался в процентах товарному обороту.
2. Расходы делились на 4 группы: первая – заработная плата руководителей; вторая – расходы, связанные с содержанием зданий; третья – затраты на ремонт; четвертая – заготовление товаров, рента по кредитам.
3. Расходы на торговлю делились в зависимости от области их применения.
4. По основным показателям (доходы, расходы, прибыль) проводилось сопоставление текущих результатов с планом.

Из всего сказанного можно сделать вывод, что анализ во времена царской России был направлен на показатели, отражающие материальный итог деятельности предприятия.

Перейдем ко второму периоду в развитии экономического анализа – Послеоктябрьскому.

Экономический анализ в России начал активно развиваться в советские времена. Этому способствовали реформы, проводившиеся новым правительством. Например, указ об отмене коммерческой тайны или указание о гласности учета. Первое появление термина “экономический анализ” датировано 1926 годом в книге А.Я. Усачева под на-

званием “Экономический анализ баланса”

В 30-е годы двадцатого столетия произошло крупное изменение в экономическом анализе. Если раньше анализ был направлен на изучение баланса, то теперь анализ стал исследовать все факторы, участвующие в процессе производства (трудовые, финансовые, капитальные).

Во времена войны экономический анализ пополнился практическими трудами. Это было связано с тем, что в военное время экономика в кратчайший срок вынуждена была перестроиться на военный лад. Дефицит ресурсов способствовал тому, что люди, занятые в экономике упорно искали новые способы и методы снижения себестоимости продукции.

В период после войны экономический анализ продолжил свое развитие как отдельной науки. Главной особенностью экономического анализа в этот период является его проникание во все сферы деятельности предприятия.

Наконец последний этап развития экономического анализа в России – переход к рыночным отношениям.

В настоящее время термин экономический анализ разделился на две части: теоретический и практический анализ.

Теоретический анализ представляет собой все сведения об экономическом анализе, накопленные людьми за все время развития науки и выступает, так сказать, основой практического анализа. В свою очередь практический анализ включает в себя всю систему национального производства.

В современных условиях данные, получаемые с помощью анализа необходимы всем. Инвесторам – при осуществлении проектов, банкам – при выдаче кредитов, подрядчикам – при продаже товаров, наконец, самому предприятию для поисков резерва снижения себестоимости, увеличения прибыли, снижения рисков т.д.

Необходимость в анализе обострилась с переходом от плановой к рыночной экономике. Это обусловлено тем, что в условиях рыночной экономики предприятия получили полную самостоятельность. При централизованной экономике государство с помощью директив устанавливало объемы производства. Теперь организации сами определяют что производить, в каких количествах, кому и по какой цене продавать, поэтому предприятия прибегают к экономическому анализу, чтобы обнаружить ошибки в своей деятельности и свести их к минимуму.

Развитие экономического анализа тесно связано со становлением бухгалтерского учета как науки, так как данные бух учета служат основой для экономического анализа.

Первые упоминания об учете встречаются в литературе в 9 веке. Уже тогда русские купцы и князья вели учет, но сильно отличающийся от современного. К началу второго тысячелетия бухгалтерский учет окончательно сформировался как наука. Примерно в это же время начал развиваться и экономический анализ. Во времена царской России анализ изучал только показатели, отражающие материальный итог деятельности предприятия. Также большое внимание уделялось анализу государственных монополий. Главной проблемой того времени являлось отсутствие общей системы анализа для всех организаций. Эта проблема была решена в 1920 году, когда было выпущено государственное положение о счетоводстве.

В переходный для российской экономики период происходило развитие и углубление методов анализа. В настоящее время эта работа продолжается, создаются новые способы и разновидности анализа для облегчения получения информации об общем положении дел предприятия.

#### **Список литературы:**

1. Басовский, Л.Е., Теория экономического анализа/Л.Е. Басовский - М.: Ин-

фра-М, 2015.

2. Гиляровская, Л.Т., Экономический анализ / Л.Т. Гиляровская - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014..

3. Зенкина, И.В., Теория экономического анализа: учеб. пособ./И.В. Зенкина - М.: Дашков КО, 2016.

4. Шеремет, А.Д., Теория экономического анализа/А.Д. Шеремет - М.: Инфра-М, 2008.

5. Баканов М.И. Теория экономического анализа/М.И. Баканов — М.: Финансы и статистика, 2011.

*Далгатова А. И.*

*Дагестанский государственный университет*

*[dalgatova.amina@mail.ru](mailto:dalgatova.amina@mail.ru)*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исаева П.Г., ДГУ*

## **АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА И МЕТОДОВ ЕЕ ПОДДЕРЖАНИЯ**

Одной из актуальных задач на сегодняшний день выступает управление банковской ликвидностью, которое состоит в разработке политики, включающей цели и задачи, определение метода оценок и регулировку ликвидности, постановка лимитов, контроль за цифрами для показателей, механизмы, применяемые к управлению, постановка функционала и задач специальному подразделению, занимающемуся регулировкой активов и пассивов. Банковскую ликвидность можно рассчитать по данным баланса и по оценке банковских денежных потоков. Для определения пользуются коэффициентами, определяющими ликвидность. Данные коэффициенты устанавливаются центральным банком и рассчитываются коммерческим банком своими методами.

Банк следует называть ликвидным тогда, когда объем наличности и ликвидных активов с возможностью быстро превращаться в наличность достаточен для своевременного выполнения всех обязательств.

Достоверная и полная информация о ликвидности банка необходима:

- вкладчикам и акционерам, заинтересованным в сбережении и умножении своих средств;

- кредиторам банка, предоставляющим займ;

- банкам, несущим обязательность по отношению к своим вкладчикам и кредиторам за сохранение средств, а также преследуя заинтересованность поддержании стабильной финансовой устойчивости;

- Центральному Банку, осуществляющему денежно-кредитное регулирование с целью выполнения задач государства в области экономической политики.

Состояние ликвидности оценивается на текущую дату и все последующие, т.е. на перспективу. Для определения ликвидной позиции составляется реструктурированный баланс, в котором активы и пассивы классифицируются по срокам погашения и востребования<sup>2</sup>.

В зарубежной практике ликвидность измеряют на основе:

1) финансовых коэффициентов, исчисляемых по балансам и отражающих лик-

---

<sup>2</sup> Герасимова, Е. Б. Анализ банковских ресурсов методом коэффициентов. Финансы и кредит / Е. Б. Герасимова. - 2014. - С.23-30

видность баланса;

2) определения потребности в ликвидных средствах с учетом анализа оборотов по активам и пассивам баланса банка в соответствующих периодах.

На данный момент в Российской Федерации пока еще не сформирован единый метод к анализу ликвидности банка, хотя непрерывно происходит исследование новых и улучшение уже имеющихся методик их оценки.

В большинстве методик в качестве ключевых этапов анализа ликвидности и платежеспособности коммерческого банка следует выделить:

- 1) анализ коэффициентов ликвидности и платежеспособности;
- 2) анализ общего финансового состояния коммерческого банка с позиций ликвидности;
- 3) анализ факторов, которые оказывают сильное воздействие на ликвидность и платежеспособность.

Любой коммерческий банк вынужден разрабатывать, а затем и использовать на практике единую совокупность мер по поддержанию рационального уровня ликвидности и платежеспособности, который позволит обеспечить как удовлетворение спроса клиентов на денежные средства коммерческого банка, при этом, не понижая рентабельность активов и прибыль банка. Исходя из особенностей клиентской базы, реализуемых операций и множества иных причин управление ликвидностью и платежеспособностью в разных коммерческих банках сильно различаются.

В ходе формирования финансового рынка, а также с ходом эволюции банковского ремесла создаются всё новые теории касательно управления платежеспособностью и ликвидностью банка, а также усовершенствуются уже имеющиеся теории. Однако уже выработались ключевые методы управления ликвидностью и платежеспособностью банка. К ним относятся:

1) управление активами. Данный метод подразумевает за собой, что коммерческий банк устанавливает пути размещения собственных и привлеченных средств, следовательно, чтобы при наименьшем риске получить максимально вероятную прибыль, оставаясь при всем этом ликвидным;

2) управление пассивами. Данный метод подразумевает, что коммерческий банк ведет свою политику касательно контроля за тем, какого размера будут достигать привлеченные средства и собственно размера самого собственного капитала, определяет их оптимальную структуру. Это делается с целью, чтобы данные средства смогли широко использоваться в активных банковских операциях. Управление ликвидностью через управление пассивами часто подразумевается в смысле поиска новых заемных средств по ходу возникновения потребности в этих средствах для поддержания соответствующего уровня ликвидности и платежеспособности;

3) управление всеми активами и пассивами банка таким образом, чтобы соблюдался баланс в этом управлении. Данный метод подразумевает, что управление ликвидностью и платежеспособностью происходит путем использования портфельного подхода, который состоит в поиске согласованностей по управлению активами и пассивами банка;

В целом необходимо сказать, что все коммерческие банки, претендующие на доверие со стороны общества, лицензирование своей деятельности и эффективное функционирование, осуществляют политику по управлению ликвидностью, что является залогом успеха их деятельности.

Таким образом, ликвидность банка по своей сути отражает способность отвечать по своим обязательствам своевременно и без потерь. Снижение значения показателей ликвидности может привести к ошибкам и некорректности данных разработки портфеля

ликвидности. Критерием, определяющим уровень ликвидности, является соотношение активных и пассивных операций с позиции сроков и сумм.

#### **Список литературы:**

1. Герасимова, Е. Б. Анализ банковских ресурсов методом коэффициентов. Финансы и кредит / Е. Б. Герасимова. - 2014. – С.23-30
2. Караваева Ю.С., Никонец О.Е. Финансовый анализ перспектив развития кредитного банковского сектора в регионе// Вестник НГИЭИ. 2016. № 1 (56). С. 72-82.
3. Мартыненко, Н. Н., Банковские операции Учебник / Н. Н. Мартыненко, О. М. Маркова, О. С. Рудакова. – М.: ЮРАЙТ, 2015. - 612с.
4. Неволина Е. Понятие банковской ликвидности // Деньги и кредит. - 2015. - №7. - С.23-29.
5. Российская и зарубежная практика оценки ликвидности банка. Официальный сайт – URL: <https://www.antiplagiat.ru/My/Cabinet> (дата обращения 08.05.2017)

*Дарбишев И. Б.*

*Техникум дизайна, экономики и права*

### **ПРАВОВОЙ РЕЖИМ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА**

Юридическое лицо — это субъект права, искусственно созданный для определенных целей по правилам, установленным законом, и в соответствии с законом признаваемый таковым государственной властью и всеми участниками гражданских правоотношений.

В соответствии со ст. 48 ГК РФ [1] юридическим лицом признается организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде. Юридические лица должны иметь самостоятельный баланс или смету.

Так как гражданский оборот носит имущественный характер, то и участвовать в нем могут лишь независимые лица, имеющие собственное имущество. Именно поэтому юридические лица должны иметь свое имущество, обособленное от имущества учредителей или участников. Этим имуществом они будут отвечать перед своими кредиторами или контрагентами.

Юридические лица различаются в зависимости от того, сохраняют ли их учредители (участники) какие-либо права в отношении имущества созданной организации. Учредителем называется тот субъект (физическое или юридическое лицо), который создает данную организацию и передает ей в собственность, хозяйственное ведение или оперативное управление часть своего имущества. Фактически учредителем является лицо или лица, подписавшие учредительные документы создаваемого юридического лица.

Смысл конструкции юридического лица состоит в том, что закрепленное за организацией имущество выбывает из состава имущества учредителей или участников юридического лица и все неблагоприятные последствия деятельности созданной организации будут обращены только на некогда выделенное учредителями имущество, ныне являющееся собственностью юридического лица.

Такая конструкция юридического лица дала возможность создавать объединения капиталов за счет имущественных вкладов нескольких лиц, рискующих заранее известной частью своего имущества и получавших часть общих доходов соразмерно вло-

женным средствам. Использование этой конструкции свойственно высокоразвитому имущественному обороту и исторически, потребность в ее использовании появилась тогда, когда возникла необходимость реализации идей, требующих больших денежных вложений, одновременно сопряженная с риском.

В результате отчуждения части имущества учредителей появляется новый субъект права — собственник, являющийся «фиктивным» образованием, признаваемым законом самостоятельным субъектом гражданских правоотношений. Юридическая личность этого субъекта является самостоятельной и независимой от личности создавших его лиц. Такой субъект выступает в обороте от своего собственного имени, а приобретенные им гражданские права и обязанности (в том числе и деликты), принадлежат именно ему, а не его участникам. [2]

В настоящее время, категория юридического лица используется законом по отношению ко всякой самостоятельной организации, допущенной государством к участию в имущественном обороте, в том числе и к некоторым органам самого государства. Такие юридические лица называются публичными.

В зависимости от способов создания и целей деятельности юридические лица подразделяются на публичные и частные. К юридическим лицам публичного права принято относить те организации, которые создаются помимо воли частных лиц, путем издания правовых актов органами государственной власти и управления.

Основание публичных юридических лиц, в большой степени связано с развитием имущественного оборота, ведь в данном случае, целью создания публичного юридического лица является материальное обеспечение управленческой, научно-образовательной, культурно-воспитательной, благотворительной или любой другой, не запрещенной законом деятельности, кроме получения прибыли. В любом случае, будь то публичное юридическое или частное юридическое лицо - применение юридической конструкции связано с обособлением определенного имущества с целью ограничения имущественной ответственности его учредителей или участников. [3]

Юридические лица делятся на коммерческие и некоммерческие организации.

Коммерческими называются такие юридические лица, целью которых является извлечение прибыли путем осуществления любой, не запрещенной законом деятельности.

Следовательно, основными функциями юридического лица, являются ограничение риска ответственности по долгам и более эффективное использование капитала. Таким образом, юридическое лицо как субъект гражданского права по сути представляет собой не что иное, как особый способ организации хозяйственной деятельности, заключающийся в обособлении, имущества физических лиц, и признания законного права на него за лицом, созданным приемом «юридической фикции» для последующего участия созданного юридического лица в гражданском и имущественном обороте обособленно от своих создателей.

Таким образом, категория юридического лица является гражданско-правовой, созданной для удовлетворения потребностей имущественного и гражданского оборота.

#### **Список литературы:**

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 (ред. от 22.06.2017)
2. Гражданское право: Понятие и виды юридических лиц / под ред. Е.А. Суханова. Т.1. - М.: БЕК, 2015. - С. 518.
3. Вануркина А.А. Унитарное предприятие как форма опосредованного осуществления права государственной собственности // Юристъ - правоведь. - 2015. - № 6. - С. 118-120.



## **НАЛОГОВЫЙ АУДИТ: ОПТИМИЗАЦИЯ НАЛОГОВЫХ ВЫПЛАТ**

На сегодняшний день, налоговый аудит один из наиболее востребованных видов аудита организаций в условиях постоянно меняющегося законодательства и ужесточения требований налоговых органов. Она может проводиться, как отдельно по специальному заданию заказчика, так и в составе комплексной аудиторской проверки. Данный вид аудита необходим для проверки и контроля правильности отражения и исчисления налогов в бухгалтерском/налоговом учете и отчетности предприятия, а также выявления возможных путей сокращения налогового бремени, то есть оптимизации налогообложения. Целью налогового аудита является подготовка к возможным проверкам со стороны контролирующих органов, следовательно, снижение налоговых рисков.

В комплекс услуги аудита налогов входит: оценка соответствия бухгалтерского и налогового учета предприятия действующему законодательству; контроль в составлении отчетности; проверка правильности исчисления и уплаты налогов и сборов; сбор информации для формирования рекомендаций по минимизации налоговых выплат; оптимизация налоговых выплат.

Оптимизация налоговых выплат как часть налогового планирования компании включает в себя ряд мероприятий по снижению налоговых платежей для увеличения денежных потоков компании, который проводится в рамках действующего законодательства. Дополнительной целью оптимизации является приобретение имиджа добросовестного налогоплательщика в глазах клиентов, партнеров и государственных органов.

Процесс планирования непрерывен. Он требует не только изначального определения схемы налогообложения, но и постоянного ее контроля. Ввиду изменчивости налогового законодательства и внешней правовой политики систему налогообложения компании необходимо постоянно корректировать.

Любая оптимизация налогообложения потребует затраты, поэтому перед оптимизацией следует решить стоит ли оптимизация вложенных денег. Эффективность оптимизации налоговых выплат оценивается по формуле:

$$\text{Эффективность} = (\text{Сумма налогов за отчетный период} / \text{Сумма доходов за отчетный период}) \times 100\%$$

Если этот показатель составил около 20%, то это говорит о том, что эффективность оптимизации налоговых выплат достаточно высока. Если показатель от 20% до 40%, то это говорит о недостаточной эффективности, которая может быть повышена путем оптимизации систем учета. Если показатель 40% - 70%, то необходимо срочно провести оптимизацию налоговых выплат.

Рассмотрим различные способы налоговой оптимизации:

Переоценка имущества. Данный способ предполагает привлечение со стороны независимого эксперта для переоценки дорогостоящей группы основных средств за отдельную плату. Сокращение стоимости основных средств, позволяет сократить выплаты по налогу на имущество. Это становится возможным благодаря износу, т.е. амортизации основных средств.

Переход на упрощенную систему налогообложения. Законодательством РФ подразумевает уплату единого налога, в отличие от компаний с общим режимом налогообложения. Оплачивать единый налог выгодней и проще. Однако перейти на упрощенную систему налогообложения достаточно трудно, поскольку законодательство устанавливает жесткие требования к организациям, желающим перейти на единый налог.

Смена места регистрации. Существуют так называемые оффшорные зоны, терри-

тории, на которых действуют налоговые льготы. Однако необходимо изучить систему налогообложения таких регионов, потому что могут быть установлены дополнительные сборы, а также политика таких территорий может меняться совершенно непредсказуемо.

Перенос срока уплаты налогов. С помощью учетной политики можно повлиять на сроки уплаты налогов и перенести их уплату на более поздний срок.

Создание дочерних предприятий. Основные фонды остаются на балансе базового предприятия, прибыль базового предприятия поддерживается на минимальном уровне. Например, сделки отдаются в ведение дочерней компании. По законодательству, налоговую ответственность будет нести основное предприятие, на котором не ведется никакая деятельность или нет имущества, облагаемого налогом.

Договор комиссии. Данным способом пользуются многие все магазины. На основании договора комиссии магазин принимает от оптовика товар на реализацию, обязуется продать товар и перечислить оптовику деньги. Таким образом, магазин не платит налог на имущество, поскольку право собственности на товар не переходит к нему.

Следует помнить, что даже если, выбранный способ оптимизации основывается на существующем налоговом кодексе, в некоторых случаях могут возникнуть судебные разбирательства со стороны налоговых органов, поскольку очень трудно определить, когда компания проводит меры по налоговой оптимизации, а когда уклоняется от налогов.

#### **Список литературы.**

1. «Дагестан сегодня», интернет-издание (<http://dagestan-today.com>)
2. Интернет-портал JURKOM74.RU
3. Правительство Республики Дагестан, официальный сайт (e-dag.ru)
4. Федеральный закон от 30.12.2008 г. «Об аудиторской деятельности»

*Джабуева А. Р.*

*Дагестанский государственный университет*

*Научный руководитель: к.э.н, доцент Абдусаламова М.М., ДГУ*

### **СОЦИАЛЬНЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА В РОССИИ**

*Аннотация:* Рассматриваются проблемы, возникающие в ходе кризисных процессов, в социальной сфере. Анализируется динамика волнения среди различных слоев населения в России и результат воздействия мирового кризиса на российское общество.

*Ключевые слова:* экономический кризис, увеличение антагонистических показателей труда, антикризисные меры, процесс инфляции.

Кризис в любой финансово - экономической системе проявляется в виде разрушение взаимных связей между ее структурными элементами, обеспечивающие в необходимый отрезок времени конструктивное функционирование системы, который способствует ослаблению условия развития и функционирования, а также характеризует негативные тенденции социальных и экономических показателей существования системы. Основной причиной развития кризиса становятся неравенство и дисбалансы, которые появились как под влиянием внутренних условий, так и по причине внешних факторов.[7]

Следовательно, «возникает необходимость поиска новых ресурсов для развития территории». Приоритетными направлениями деятельности органов власти должны стать - поддержка малого и среднего бизнеса, развитие инновационных проектов, формирование на территории благоприятного инвестиционного климата. Такое определение показывает необходимость систематического изучения причин и развития кризиса, а также предполагает разработки путей выхода из данного процесса. [2]

Проявление кризисных явлений, так же и сказываются и на положение социальной сферы. Данные явления проявляются на всех уровнях экономики, учитывая различные многообразные характеристики социальной сферы и многоуровневость ее структуры. В федеральном и региональном уровне кризис проявляет себя как ослабляющий фактор ресурсов, ухудшающий управление населением. На местном же уровне он будет затрагивать интересы каждого, и зачастую интересы будут не учитываться. Одним из негативным аспектом проявления кризиса - это существенная разница в доходе населения. Слои среднего класса и ниже будут значительно замечать развитие кризисных тенденций, и проявляется, это зачастую, как и в уменьшение заработной платы, а также в повышение цен на товар, продуктах питания, жилищно- коммунальных услугах и т.д.

В России финансовый кризис достаточно быстро перешел в общеэкономический. Так же резкие сокращения произошли и в российском производстве. И заметно то, что отечественное производство перенесло сокращение гораздо хуже, чем те страны, в которых существуют только одноименные отрасли. В процентном соотношении производство в России сократилось до 27%, а в других странах производство упало всего лишь в 10- 15%. В автомобильной сфере производство сократилось: грузовых - в 4 раза, легковых - почти в 3, по сравнению с другими странами больше на два - три раза. Но есть и другие сферы, где Россию кризис коснулась, не так сильно, как на Западе. К таким сферам относится - строительство жилья, так же возможно и другие сферы. [7]

Экономический кризис - серьезные нарушения в обычной экономической деятельности. Одним из способов выражение кризиса проявляется в накопление неординарное накопление долгов, а также неспособность погашение их в нужные сроки. Основной причиной кризисов в экономике считается нарушение равновесие между предложениями на товары и услуги и их спросом. Одним из способов выхода из экономического кризиса является возможность правильно диагностировать количественные и качественные характеристики протекающих экономических процессов. Исходя из данной причины можно дать определение современного кризиса. Современный кризис - это такой вид финансово-экономического кризиса, который проявляется в качестве ухудшение показателей в экономическом сегменте, так же замедление его роста. В экономике выделяются различные причины финансово- экономических кризисов. К. Маркс отмечал, что одним из опасных причин является кризис перепроизводства, в котором товар выпускается в таком количестве, что превышает способность платежного спроса. И вопрос заключается не в желании владельцев основного капитала добиться максимальной прибыли, и даже в оценке объема рынка, а в самой природе экономического хозяйства и ее законах, которые основываются на приобретении прибыли. Но этот фактор не является основным, так как число ошибок в построении экономической системе, построение конкуренции, которая в частности является нелегальной, количество банкротство перед конкуренции так же негативно сказывается в экономической, а зачастую и является основанием для развития кризисных процессов. Кроме того, не стоит забывать, что производства после кризиса значительно возрастает докризисного положения. [3] Поэтому, на данный момент стоит вопрос не в нахождении причин возникновения кризиса, а поиск способов выхода из него.

Особую роль возводят разработке и осуществление антикризисных мероприятий и программ, но на сегодняшний день трудно предсказать, как долго будет длиться кризис и в какую форму он обратится. Некоторые аналитики сравнивают кризис с «лакумовой бумагой», которая способна показать настоящее положение дел на данный момент. Это выражается в готовности государства в трудный и переломный момент выставить свои интересы в различных сферах и сохранить свою сложившуюся финансово-экономическую систему. [9]

Кризис имеет свои и положительные стороны. Он создает почву для мобилизации и дает возможность построение социально, политической и финансово-экономической модернизации ни на словах, а в действии. В России кризис проявляется с определенными

ми особенностями. Это связано и с внешними условиями торговли, и чрезмерным уходом капитала, а также ожесточение условий конкуренции и заимствований на внешнем уровне. Еще одной из особенностей экономики в России до кризиса является огромный объем внешних долгов среди корпоративного сектора, учитывая небольшой государственный долг в целом, а также при этом, что по золотовалютным резервам занимает третье место. Кроме того, в последнее время было пропущено послабление финансовой и денежно-бюджетной политики. Таким образом, расход бюджета на федеральном уровне превышал рост внутреннего валового продукта. В экономическом сегменте образовались ставки под процент, которые практически переходят в отрицательное выражение, в результате которых перешли к активному росту кредитования. Данные процессы сделали отечественную экономику заметно уязвимой к экономическому кризису. [4]

Запрет на заимствование во внешнем рынке и уменьшение цен на нефть приводят к ослаблению возможности платежей. Вследствие чего, валютные резервы уменьшаются и перестают осуществлять возможности финансово предложения. [5] В условиях нехватки денежных средств, банки вынуждены брать на себя дополнительные обязательства, чтобы избежать банкротства. Многие предприятия прекращают программы, связанные с инвестицией, тем самым уменьшая текущие убытки. Банки начали предъявлять более жесткие требования, финансовому положению граждан, ссылаясь на возможные риски, связанные с непогашением кредитов. Усиление требований по получению кредитов населением и быстрый рост инфляции ведут к уменьшению платежеспособности населения, как одного из явных ростов экономики. Нельзя забывать об одном из ключевых факторов ухудшения экономики - это падение национального курса валюты, в сравнении с другими западными курсами. Причины девальвации в России в том, что мировые цены на нефть резко упали, резко снизив долларовые поступления в бюджет государства и компаний. Так же образуется значительный отток капитала из России.

#### Список литературы:

1. Аганбегян А. Экономика России на распутье. Выбор посткризисного пространства. 2010. С. 379.
2. М.С., Козырев М.С., Петров А.В. Корреляционный анализ государственного воздействия на отдельные аспекты российской экономики. Актуальные проблемы экономики. 2016. Т. 182. № 8. С. 334-343.
3. Бобков В.Н., Песковская Ю.А. О тенденциях в реальных доходах населения в острой фазе современного экономического кризиса в России // Уровень жизни населения регионов России. 2014. № 8-9. С. 2-13.
4. Бондалетова Н.Ф. Состояние жилищного строительства в современной России. Человеческий капитал. 2012. №1(37). С.55-59.
5. Гембаренко В.И. Социальная сфера современной России в условиях финансово-экономического кризиса: социологические наблюдения // Социальная политика и социология. 2015. № 6-1 (48). С. 66-73.
6. Евстратова Т.А. Молодежь в местном самоуправлении России: социолого-управленческий аспект. Диссертация на соискание ученой степени кандидата социологических наук / Москва, 2016.
7. Иващенко А.В. К вопросу о социальной политике государства в сфере социальной защиты уволенных военнослужащих. Материалы Афанасьевских чтений. 2014. № 1. С. 87-92.
8. Кабанова Е.Е. Развитие туристической привлекательности муниципальных образований Российской Федерации. Москва, 2016.
9. Масликов В.А., Коковин И.И. Проблемы роста бюрократического аппарата. Сборник научных трудов кафедры государственного, муниципального управления и социальной инженерии Москва, 2015. С. 151- 158.

*Джалилова Х.М.*  
*Студентка 2 курса ИС, ГБПОУ "РПЭК №1"*  
*dzalilovahadizat13@.com*

*Научный руководитель: Махдиева Л.Е., ГБПОУ "РПЭК №1"*

## **СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ И МОЛОДЕЖЬ**

*Аннотация:* В статье рассматривается положительное и отрицательное влияние социальных сетей, на примере молодежи.

*Ключевые слова:* социальные сети, молодежь, интернет, актуальные проблемы, общение.

Актуальность исследования заключается в том, что в наше время зависимость от социальных сетей все больше приобретает роль эпидемии, с которой, несомненно, надо бороться.

Первые социальные сети появились еще в 1995 году, тогда они еще не имели широкого круга пользователей. Однако к концу 20 века их популярность сильно возросла, и стремительно растет, привлекая современную молодежь.

А Социальные сети, в первую очередь, создавались для того, чтобы помочь преодолеть границы общения, найти старых знакомых, обрести новых. На современном этапе развития человечества, общение в социальных сетях вышло на мировой уровень. По результатам опросов, только 2% людей из общего числа пользователей интернета никогда не заходили в социальные сети. Среди остального населения 49% проводят в них от 5 до 10 часов в месяц, а 23% по 20 часов и более. Первичный анализ аккаунтов показал, что дети уже с 10-ти лет являются активными пользователями сетей, а люди от 18 до 25 лет проводят там более 7ми часов в день. Сотни тысяч представителей юного поколения не представляют жизни без ежедневного посещения социальных сетей. Зачастую их привлекает то, что они имеют возможность общаться, не испытывая волнения и дискомфорта. Там никто не имеет представления, кем ты являешься на самом деле, ты можешь стать кем угодно, нет никаких условий в общении, можно смело высказать свою точку зрения и находить своих единомышленников.

Так же социальные сети привлекают людей, желающих получить легкий заработок. Этот вид заработка отличается своей простотой и доступностью. Все что вам необходимо – это аккаунт в социальной сети и компьютер с подключенным интернетом, однако сумма заработка оставляет желать лучшего.

Тем не менее наряду со столькими плюсами существует и ряд минусов. Прежде всего в том, что у интернет-общения не существует границ. Неизвестно, какую информацию он может почерпнуть оттуда. Любопытство - двигатель не только прогресса, одним кликом можно вступить в группу, сообщество которой носит негативный, а порой неадекватный характер. Тем более, неизвестно, как может все это повлиять на склад неокрепшего ума. Все, что будет сказано, может быть принято за реальность, вот одно негативное качество социальных сетей, которым зачастую пользуются злоумышленники.

Другим отрицательным качеством социальных сетей является то, что реальную жизнь молодой человек меняет на сидение в компьютере. Очень часто идя по улице можно встретить человека, уткнувшегося в свой телефон или планшет. Его не интересует, что происходит вокруг, гораздо важнее становится то, что происходит в виртуальной сети. Чрезмерное общение в социальной сети развивает фобию пропустить что-то важное. И главное не забыть обменяться лайками с друзьями.

Вывод: Бесспорно – социальные сети, это большое технологическое достижение, которое сулит много возможностей. Но вместе с этими возможностями приходят и беды. Нельзя сказать, что социальные сети - это сплошной вред, при правильном подходе

можно извлечь какую-то пользу и облегчить себе жизнь. Необходимо не дать заменить виртуальной жизни реальную. Все просто – нельзя забывать о золотой середине, о норме. Любое лекарство становится ядом, если принято в слишком больших количествах.

#### **Цель и задачи исследования.**

*Цель:* выявить значимость социальных сетей на современную молодежь, влияние социальных сетей на современную молодежь (положительное и отрицательное)

- Выявить интенсивность использования и значимость социальных сетей в жизни современной молодежи;
- Определить влияние социальных сетей на социализацию молодежи;
- Определить, существует ли зависимость от социальных сетей в жизни молодежи.

#### *Гипотезы исследования:*

- Большинство молодых людей ежедневно посещают социальные сети и находятся в сети более 7-ми часов в день;
- Главной причиной использования социальных сетей в среде молодежи является общение с друзьями;
- Общение в социальных сетях имеет множество плюсов, но ими не следует злоупотреблять.
- Общение в социальных сетях имеет негативное влияние на образ жизни молодежи, а также заменяет реальное общение;

#### **Список литературы:**

1. Губанов Д.А., Новиков Д.А., Чхартишвили А.Т. Социальные сети: модели информационного влияния, управления и противоборства / Под редакцией гл. – корр. РАН Д.А. Новикова. М.
2. Диков А.В. Интернет и Веб 2.0. Учебное пособие / 2-е изд. М.: Директ-Медиа, 2012. – 62 с.

*Джамалова М.И.*

*Дагестанский государственный университет*

*dmarzhana@mail.ru*

*Научный руководитель: к.ю.н., ст. преп. Аливердиева М.А., ДГУ*

### **К ВОПРОСУ О ФОРМИРОВАНИИ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ПРАВОСОЗНАНИЯ ГРАЖДАН**

На сегодняшний день в условиях экологического кризиса, возрастания преступности в сфере экологии, возникает объективная необходимость построения грамотной государственной политики, направленной на повышение экологической культуры и образования граждан, а впоследствии формирование экологического правосознания.

Так, главными направлениями деятельности государства, определенными в «Основах государственной политики в области экологического развития Российской Федерации на период до 2030 года», являются воспитание экологической культуры и развитие экологического образования посредством формирования экологически ответственного мировоззрения, поведения, а также экологической грамотности у всех слоев населения, независимо от возраста и занимаемого положения в обществе.

Бесспорно, одним из факторов обеспечения рационального, комплексного, эффективного природопользования и охраны окружающей среды является необходимость созда-

ния условий для формирования у рядовых граждан и должностных лиц экологического правосознания.

Экологическое правосознание является разновидностью правосознания, и его возникновение обусловлено нарастающей угрозой глобального экологического кризиса и необходимостью сохранения человеческой цивилизации [1].

Уровень отражения в механизме правового регулирования знаний человека о развитии природы и общества, умение прогнозировать экологические ситуации, степень активности поведения индивидов по сохранению окружающей среды, как необходимые предпосылки для оптимального решения проблем экологии, одновременно являются показателями состояния экологического правосознания.

Процесс формирования экологического правосознания, являющегося разновидностью общественного сознания, должен осуществляться при тесном взаимодействии его трех элементов: эколого-правового просвещения, воспитания и образования, осуществляемых в сфере природопользования и охраны окружающей среды[2].

Просвещение предполагает максимально широкое распространение знаний, ценностных установок, новых социальных ориентиров. Экологическое просвещение позиционируется как самостоятельное поле деятельности, имеющее конкретные задачи и цели, особые методы, форматы и опыт ведения просветительской деятельности. В настоящее время не существует единой системы экологического просвещения в России. Экологическое просвещение в той или иной степени реализуется через деятельность Минприроды России; территориальные органы Росприроднадзора, природоохранные министерства и ведомства субъектов Российской Федерации.

По мнению А.П. Парахонского экологическое воспитание является неотъемлемой частью нравственного воспитания личности. Его задача – не просто достижение знаний экологии, а главное – формирование экологического сознания, поведения и экологической культуры, убеждений и активной жизненной позиции по вопросам защиты окружающей среды[3]. Причем, экологическое воспитание должно базироваться на основном постулате о том, что выход из экологического кризиса в современных условиях возможен.

Экологическое образование предполагает повышение экологической грамотности граждан, вооружение их навыками экономного, бережного использования природных ресурсов, формирования активной гуманной позиции по отношению к природе,

Необходимо отметить роль высших учебных заведений в цепочке непрерывного экологического образования. Студенты должны иметь в университете возможность получения знания о необходимости взаимодействия общества и природы, быть научно подготовленными к действиям в этой области. Поэтому современное образование должно ориентировать молодежь, прежде всего на формирование нравственных ценностей, на осознание ими своей роли в создании гармоничных отношений между обществом и природой. Экологическое образование берет на себя обязанность перестройки мировоззрения людей, переоценки ценностей, формирования духовной экологической культуры [4].

Основной целью экологического просвещения, воспитания и образования является формирование экологической культуры. Необходимость в этом возникла в связи с тем, что большинство людей не умеют просчитывать последствия своих действий, которые в дальнейшем приведут к невозможности существования человечества в целом. Действительно, современная жизнь невозможна без развития экологической культуры как фактора, оказывающего влияние на отношение людей к природе. Формирование экологической культуры - процесс долгий и трудный, но именно она может изменить правосознание людей, обеспечив при этом бережное отношение человека к окружающей его среде.

Таким образом, в настоящее время главная цель экологического образования сводится не только к формированию системы экологических знаний, повышению экологической культуры и воспитания, а также включает в себя развитие экологического сознания у совре-

менной молодежи, которое позволит осознать значимость экологических проблем и позволит направить деятельность активной молодежи на обеспечение устойчивого развития современного общества.

Следует отметить, что в республике Дагестан принят закон от 30.12. 2013 г. «Об экологическом образовании, просвещении и формировании экологической культуры населения Республики Дагестан», согласно которому государственная политика Республики Дагестан в данной сфере реализуется органами государственной власти РД путем:

1) создания благоприятных условий для экологического образования, просвещения и формирования экологической культуры;

2) государственной поддержки организаций, осуществляющих деятельность в сфере экологического образования, просвещения и формирования экологической культуры;

3) комплексного, межотраслевого и межведомственного подхода к осуществлению и развитию экологического образования, просвещения и формированию экологической культуры;

4) межрегионального сотрудничества в сфере экологического образования, просвещения и экологической культуры.

Формированию экологического правосознания граждан способствует решение следующих задач:

- совершенствование законодательства в области охраны окружающей среды с вовлечением в данный процесс молодежи;

- повышение уровня информированности населения (в особенности молодежи и студенчества) о возможностях участия в волонтерской деятельности, направленной на защиту окружающей среды;

- продвижение добровольческих ценностей с помощью широкомасштабной информационной кампании в средствах массовой информации;

- выработка мер по поддержке молодежных и студенческих некоммерческих объединений в области экологии;

- поддержка молодежных инициатив по внедрению «зеленых технологий» в России.

На основании всего вышеизложенного автор пришел к выводу, что достижение высокого уровня охраны окружающей среды возможно путем экологически ориентированного правосознания населения и традиций бережного отношения к природе, которое необходимо формировать уже сегодня.

#### **Список литературы:**

1. Тангиев Б. Б. Научный эколого-криминологический комплекс (НЭКК) по обеспечению экологической безопасности и противодействию экопреступности. 2010. С.28.

2. Джуракулов Х.А. Роль экологического правового сознания в развитии международных эколого-политических отношений // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2017. №7-1. С.45

3. Егоров В. А., Казарова Д. С. Правосознание и экологическая грамотность молодежи // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2015. №2. С. 78

4. Захлебный А.Н., Дзятковская Е.Н. / Новые перспективы развития школьного экологического образования // Современные наукоемкие технологии. 2005. № 10. С.19.



## **РОЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКЕ**

Инвестиции играют важную роль в развитии экономики любой страны. Именно инвестиции являются фактором, способствующим поддержанию устойчивого экономического роста в России. Рост инвестиций приводит к таким изменениям как увеличение объемов производства, рост доходов населения, т.е. экономика в своём развитии выходит на новый, более высокий, уровень. Инвестиции также являются важнейшим средством обеспечения структурных сдвигов в народном хозяйстве. Они непосредственно влияют на текущие и перспективные результаты хозяйственной деятельности.

Инвестирование должно проводиться в эффективных формах, так как вложение денег в средства производства, технологии которых морально устарели не будет иметь положительного экономического эффекта. Нерациональное использование инвестиций влечет за собой замораживание ресурсов и вследствие этого сокращение объемов производимой продукции. Таким образом, эффективность использования инвестиций имеет важное значение для экономики и поэтому тема данной научной статьи довольно актуальна.

Инвестиции играют важнейшую роль как на макро, так и на микро уровне. На макро уровне они являются одним из основных факторов её развития, к тому же они определяют будущее страны в целом, отдельного субъекта, предприятия. Изучение инвестиционной деятельности является важным этапом для последующего анализа экономической политики государства.

На микро уровне они определяют будущее страны в целом, отдельного субъекта хозяйствования и являются локомотивом в развитии экономики.

Определим понятие инвестиций. Инвестиции - долгосрочные вложения капитала в собственной стране или за рубежом в предприятия разных отраслей, предпринимательские проекты, социально-экономические программы, инновационные проекты, которые дают отдачу через значительный срок после вложения [1, с.142].

Определяют следующие виды инвестиций:

1. В зависимости от объекта вложения капитала выделяют
  - Реальные - связаны с вложениями капитала в создание активов
  - Финансовые- вложения в различные финансовые инструменты (ценные бумаги, активы)
2. По периоду инвестирования:
  - долгосрочные (от 3 и более лет)
  - краткосрочные (до 1 года)
  - среднесрочные (до 3 лет)
3. По формам собственности используемого инвестором капитала:
  - государственные, образуемые из средств государственного бюджета, из государственных финансовых источников;
  - иностранные, вкладываемые зарубежными инвесторами, другими государствами, иностранными банками, компаниями, предпринимателями;
  - частные, образуемые из средств частных, корпоративных предприятий и организаций, граждан, включая как собственные, так и привлеченные средства. [2,с.9]

Инвестиционная деятельность представляет собой один из наиболее важных аспектов функционирования любой коммерческой организации.

Причинами, которые объясняют необходимость инвестиций, являются обновление имеющейся материально-технической базы, наращивание объемов производства, освоение новых видов деятельности.

Проблему привлечение иностранных инвестиций сегодня необходимо рассматривать в качестве одного из главных моментов при разработке экономической политики. При этом особое внимание следует уделить рациональному использованию поступающего в страну

иностранный капитал, необходимо направлять его в реальный сектор экономики и формировать более эффективную структуру промышленного потенциала.

Недооценка роли инвестиционной деятельности приводит к диспропорциям в производстве, усилению социальной напряженности, обострению противоречий общественного развития.

Особое значение в этих условиях приобретает разработка новых форм и методов привлечения иностранного капитала в промышленности России на основе учета интересов западных инвесторов к вложению средств в российскую экономику и направления их в приоритетные отрасли отечественной промышленности, развитие сферы использования позитивного и устранения негативного опыта инвестиционной деятельности в нашей стране.

На рынках Российской Федерации действуют следующие виды коллективных инвесторов, чаще всего это акционерные (АИФ) и паевые инвестиционные фонды (ПИФ). Их деятельность регулируется Федеральным законом от 29 ноября 2001 г. № 156-ФЗ "Об инвестиционных фондах". Также можно выделить и другие разновидности коллективных инвесторов, например, такие как страховые компании, негосударственные пенсионные фонды, кредитные союзы и т.д.

В условиях развития рыночных отношений привлечение внешних инвестиций в промышленность становится неизбежным явлением на уровне предприятия, отрасли, региона, и государства в целом. Проблема использования инвестиций в промышленности рассматривается в публикациях ряда российских и зарубежных авторов. В этих публикациях наибольший интерес, представляют работы, посвященные зарубежному опыту привлечения внешних инвестиций с целью повышения эффективности функционирования рыночной экономики.

Именно в них, как в принимающей стране, инвестиции служат мощным источником обновления производственной деятельности, одним из важных генераторов ее экономического роста, эффективным средством для повышения конкурентоспособности, расширения и углубления позиций в мировой экономике. Они способствуют модернизации национального производства, привлечению в государство новых технологий и увеличению рабочих мест.

Инвестиции позволяют решать существующие экономические и социальные проблемы, служат толчком для общественного развития. В сущности, через инвестиционные процессы реализуется способность общества противостоять внутренним и внешним факторам дезорганизации, осуществляется более рациональное его функционирование и развитие. Они фактически обеспечивают материальную основу существования государства и выполнение им своих основных функций.

В заключение следует отметить, что следует уделить особое внимание инвестиционной политике проводимой в стране, чтобы не допустить инвестиционного кризиса. На случай если это произошло следует использовать различные варианты выхода из инвестиционного кризиса, одним из которых является политика инвестиционной экспансии, где роль государства должна быть активной и может быть реализована в следующих направлениях: расширение потребительского и инвестиционного спроса; создание нормативно-институциональной среды, включая страховые гарантии, льготные кредиты; таможенные, лицензионные и иные льготы в бюджетно-налоговой и денежно-кредитной политике [3, с.525]

#### **Список литературы:**

5. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. — 2-е изд., испр. М.: ИНФРА-М. 479 с. 1999.
6. Инвестиции: Уч.пособие/под ред. Г.П. Подшиваленко. М.:КНОРУС, 2004. 350с
7. Бузгалин А. Трансформационная экономика России. М., 2006. – 530 с.

## **ВОПРОСЫ СТАТИСТИКИ НАЦИОНАЛЬНОГО БОГАТСТВА**

Национальное богатство – важнейшая социально-экономическая категория, используемая для оценки экономического потенциала и уровня экономического развития страны. Национальное богатство – это совокупность накопленных ресурсов страны, ее экономических активов, необходимых для осуществления процесса производства и обеспечения жизни ее жителей. Оно является важнейшей социально-экономической категорией, которая характеризует исходную и конечную стадии процесса общественного воспроизводства.

Разрабатываемая статистикой система показателей национального богатства позволяет получить его количественные и качественные характеристики, его структуру, выявить произошедшие изменения во времени и пространстве.

Увеличение национального богатства выступает в качестве одного из главных факторов экономического роста. В то же время в национальном богатстве аккумулируются результаты процесса производства. Оно пополняется и обновляется за счет производимого продукта. Рост национального богатства, являясь необходимым условием повышения уровня жизни населения, относится к долгосрочным приоритетам политики государства. Объем национального богатства, его структура, динамика и использование рассматриваются в отечественной и международной статистике как важнейшие обобщающие показатели результатов социально-экономического развития страны в долгосрочном аспекте. По особенностям изменения структуры и динамики объемов национального богатства судят об основных тенденциях в процессе воспроизводства и накопления.

Статистика национального богатства ставит перед собой множество задач, основными которыми являются [1]:

- задачи по обеспечению наиболее полной и точной характеристики национального богатства в целом и его составляющих на основе разработки и постоянного совершенствования системы показателей, методики их расчета и анализа.

- в агрегированном виде задачи статистики заключаются в определении объема и состава национального богатства; его размещении по территории страны; распределении по формам собственности; в характеристике его воспроизводства и оценке результатов этого процесса; характеристике использования всех компонентов богатства и оценке его эффективности.

Совершенствование методологии статистической оценки НБ и его составляющих – центральная задача статистики, включающая комплекс задач и методологических проблем, требующих решения. Например, переход к рыночной экономике поставил перед статистикой национального богатства задачу характеристики собственного капитала всех секторов хозяйства многоукладной экономики. Важной задачей статистики НБ в связи с формированием многоукладной экономики является определение объема и состава богатства (активов) различных форм собственности.

Национальное богатство отражает результаты накопления собственного капитала - материальных и нематериальных, финансовых и нефинансовых активов у юридических и физических лиц, в отраслях и секторах экономики страны и ее регионов [4]

Национальное богатство призвано отразить накопление не только материальных, но и нематериальных, а также финансовых и нефинансовых активов у юридических лиц (предприятий и организаций) и у физических лиц (отдельных граждан) как показателей их «собственного» капитала, формирующих в совокупности «собственный капитал»

страны или ее национальное богатство.

В действующей официальной российской статистике в настоящее время используется следующая структура элементов национального богатства: основной капитал (фонды); материальные оборотные фонды (средства); ценности; домашнее имущество населения.

В задачи статистики национального богатства входят статистическая характеристика объема, структуры, динамики и эффективности использования всего богатства и его составных элементов, изучение технического перевооружения народного хозяйства, внедрения прогрессивной техники и технологии. Решение задач связано с разработкой системы показателей и методологией их исчисления.

Система показателей национального богатства, используемая в анализе, включает в себя следующие основные характеристики:

- показатели накопленного имущества, произведенных материальных и нематериальных активов – их наличия (объема), состава и структуры, воспроизводства, состояния и использования;
- показатели наличия, состояния и оценки природных ресурсов и других произведенных активов;
- показатели динамики всех активов национального богатства.

Важнейшим показателем, характеризующим экономическую мощь, потенциал страны, является национальное богатство.

Объем национального богатства исчисляется, как правило, в стоимостном выражении в текущих и сопоставимых (постоянных) ценах на определенный момент времени (обычно на начало и конец года). Объем национального богатства в текущих ценах отражает стоимость его элементов в ценах приобретения соответствующих периодов. Стоимость отдельных фондов при этом периодически в зависимости от уровня инфляции должна приводиться в соответствие с ценами, существующими на дату переоценки.

В постоянных ценах объем национального богатства отражает стоимость всех его элементов в ценах одного периода (принятых за базисные цены). Изменение физического объема национального богатства и его отдельных элементов рассчитывается в сопоставимых ценах.

С переходом на систему национальных счетов приобретает особое значение метод непрерывной инвентаризации, используемой в зарубежной статистике для оценки стоимости реального накопленного национального богатства относительно длительный период времени.

Значительный удельный вес в составе накопленного богатства занимают основные производственные фонды. Статистика характеризует основные фонды системой показателей, среди которых показатели объема, состава фондов, коэффициенты состояния, движения основных фондов, показатели их использования, показатели динамики.

Всесторонняя характеристика национального богатства предполагает необходимость широкого применения метода группировок при его характеристике [3]. Эти группировки имеют самостоятельное значение в экономическом анализе. При этом наиболее специфичной для данной экономической категории является группировка национального богатства по источникам происхождения.

Российской статистикой определение стоимости всех имеющихся в стране ценностей пока не производится. Осуществляется лишь оценка стоимости ювелирных изделий, имеющихся у населения. Стоимость этих изделий в ценах приобретения определяется как сумма их продаж в розничной торговле за все годы, по которым имеются статистические данные, пересчет в текущие цены осуществляется на основе индексов цен.

#### **Список литературы:**

1. Гордонов М.Ю. Совершенствование статистики национального богатства Российской Федерации // Вопросы статистики. – 2015.- С.18-22.

2. Дианов Д.В. Современная статистика национального богатства России: вопросы теории, методологии, направления развития // Статистика и экономика. - 2012. - №5. - С. 9-13.

3. Фахрисламова Е.И., Кузнецова М.Ю. Национальное богатство: понятие и проблемы учета // Научный форум: Экономика и менеджмент: сб. ст. по материалам III междунар. науч.-практ. конф. — № 1(3). — М., Изд. «МЦНО», 2017. — С. 55-61.

4. Национальное богатство. Статистика национального богатства [Электронный ресурс]. URL: <http://www.grandars.ru/student/statistika/nacionalnoe-bogatstvo.html>

*Дулуханова А.М.*

*Дагестанский государственный университет*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Мамаева У.З., ДГУ*

*matmaeva.uma@yandex.ru*

## **ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ АУДИТ КАК ОСНОВА СОЗДАНИЯ ЭКОБИЗНЕСА В ДАГЕСТАНЕ**

Понятие «экологический аудит» (оценка соблюдения юридическим лицом требований по охране окружающей среды) в современной России обрело статус юридического термина в 1993 году, причем, только в рамках госпрограммы по приватизации. Правда, первый экоаудит состоялся за сто лет назад до события: в 1892 году на государственном уровне были оформлены правила «О порядке открытия и содержания химических заводов».

С сожалением приходится констатировать: сегодняшняя нормативно-правовая база по вопросу аудирования хозяйственных объектов на предмет соблюдения экологических норм и правил остается юридически неоформленной на государственном уровне. То малое, что имеется, размыто по нормативным документам различных ведомств и даже отдельных субъектов Российской Федерации.

Федеральный закон от 20.12.2001 г. «Об охране окружающей среды» дает определение экологическому аудиту как термину, но не более того. О его правоприменении ни слова. Более того, даже *оценка воздействия* (хозяйствующих субъектов – Ред.) *на окружающую среду* рассматривается лишь как «превентивная» мера: «вид деятельности по выявлению, анализу и учету прямых, косвенных и иных последствий воздействия на окружающую среду планируемой хозяйственной и иной деятельности в целях принятия решения о возможности или невозможности ее осуществления».

Таким образом, экологический аудит, помимо разработки инвестиционных проектов, может присутствовать при банкротстве предприятия, оформлении обязательной экологической страховки и, как уже говорилось, в процессе приватизации гос - и муниципальной собственности.

В другом Федеральном законе «Об аудиторской деятельности» (№ 307-ФЗ от 30.12.2008) экоаудиту по умолчанию отводится место на общих основаниях, применимых к аудиту вообще – независимая проверка финансово-бухгалтерского учета.

Нормативные документы на уровне правительства в основном касаются вопросов лицензирования в сфере охраны окружающей среды, в том числе и аудиторских фирм. А вот подзаконные акты, принятые на уровне министерств и ведомств, носят больше конкретики в части экоаудита [1]. Министерство природных ресурсов выпустило приказ «О создании системы аудита недропользования, а Госкомэкология – «О проведении практических работ по введению экологического аудирования в Российской Федерации».

Но дальше всех пошли некоторые регионы, создавшие собственную нормативную базу для деятельности непосредственно экологического аудита. Пока таких немного, но уже состоявшаяся практика показывает, что выделение экомониторинга в отдель-

ный сегмент аудиторской деятельности влечет выгоды не только лицензированным фирмам-проверяющим, но и самим хозяйствующим субъектам, не говоря уже о природе региона.

Одним из перспективнейших регионов для развития экологического аудита является Республика Дагестан. С одной стороны – богатейший край с уникальными биоресурсами, с другой – наличие проблем, без решения которых поддержание экосистемы в состоянии биологического равновесия находится под постоянной угрозой.

В Дагестане активно развиваются природоохранные зоны, заповедники, природные парки. В феврале 2017 года в Махачкале вступил в строй первый завод по переработке автомобильных шин «Экопромлайн». Все очень нужно и своевременно, но речь не об этом. Республика остро нуждается в тотальной экологической ревизии промышленных предприятий, других объектов хозяйственной деятельности как источников потенциальных рисков для окружающей среды.

Качество водопроводной воды давно не устраивает многих жителей Махачкалы, Кизляра, Хасавюрта. Реки засоряются бытовыми и промышленными отходами. Активное использование подземных вод на низких горизонтах приводит к необратимым изменениям водного баланса. Воздух в промышленных центрах также сильно загрязнен, несмотря на близость естественных источников кислорода – моря и лесов.

К сожалению, институтов и механизмов для такого повсеместного мониторинга пока не создано. Хотя власти признают: необходимо изменить, прежде всего, систему образования, создав в вузах Республики кафедры по экологии и охране окружающей среды. А в перспективе – республиканский экологический центр при правительстве РД.

Опыт регионов, наладивших систему экологического аудита, показывает, что даже на региональном уровне можно добиться впечатляющих результатов. Так, в Республике Башкортостан в 2005 году была создана Республиканская экологическая аудиторская палата, оказывающая местным предприятиям и организациям услуги по оценке экологической безопасности их деятельности и выработке рекомендаций по приведению производств в соответствие с санитарными нормами.

Для auditors это выгодный бизнес - научные расчеты, химические исследования, визуальная оценка и другие сопутствующие мероприятия – довольно затратный процесс. Но не остаются внакладе и объекты экоаудиторской проверки. При правильной постановке дела они предприятиям тоже выгодны.

Во-первых, в аудиторском заключении содержатся рекомендации по оптимизации бизнеса, с учетом вопросов экологии, разумеется. Во-вторых, у юридического лица появляется возможность получения грантов, субсидий, налоговых льгот и других преференций от государства и различных фондов, охотно выделяющих средства на охранно-природные мероприятия. В-третьих, минимизируются издержки на санкции, налагаемые многочисленными официальными инстанциями за нарушение экологических норм и банальное отсутствие необходимых документов. В-четвертых, повышается привлекательность продукции, которая изготовлена с соблюдением санитарных и гигиенических требований. Ну и самое главное: экологический аудит может и обязан стать является действенным инструментом реализации государственной политики в вопросе сохранения природы.

#### **Список литературы.**

1. «Дагестан сегодня», интернет-издание (<http://dagestan-today.com>)
2. Интернет-портал JURKOM74.RU
3. Правительство Республики Дагестан, официальный сайт ([e-dag.ru](http://e-dag.ru))
4. Федеральный закон от 20.12.2001 г. «Об охране окружающей среды»
5. Федеральный закон от 10.01.2002 г. «Об охране окружающей среды» (с изменениями и дополнениями вступил в силу 01.03.2017 г.)
6. Федеральный закон от 30.12.2008 г. «Об аудиторской деятельности»
7. Экологическая аудиторская палата

## **АУДИТ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ**

Главной целью аудита объектов основных средств является установление соответствия применяемой в организации способа учета, налогообложения операций по движению основных средств нормативным актам, действующим в Российской Федерации. Другими словами, это выражение мнения о том, что в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности объекты основных средств составлены достоверно. Своевременное проведение аудиторской проверки правильности учета и использования основных средств позволит избежать многих неприятностей.

При достижении данной цели аудитор должен следующее:

1. оценить систему внутреннего контроля проверяемой организации;
2. разработать программу аудиторских процедур по существу;
3. определить методы проверки.

При проверке системы внутреннего контроля аудитор должен выявить наличие распорядительных документов, закрепляющих способы ведения учета операций, связанных с движением основных средств. Детально изучить порядок документального оформления фактов хозяйственной деятельности, рассмотреть применяемые формы учета связанных с объектами основных средств, утвержденные схемы и графики документооборота.

Чтобы убедиться, достоверны ли системы бухгалтерского учета и внутреннего контроля, аудитор должен провести тестирование.

В ходе проведения аудита основных средств необходимо:

- учитывать назначение и необходимость основных средств в составе имущественного комплекса организации, а также их роль в обеспечении эффективности и непрерывности производственной деятельности;
- учитывать определенную ограниченность, условность информации, содержащейся в бухгалтерской отчетности.

При проведении аудита основных средств используются следующие аудиторские процедуры:

- инспектирование (проверка записей, документов);
- устанавливать количественное влияние операций с основными средствами (прежде всего крупных) на финансовое состояние и финансовые результаты организации;
- пересчет (проверка точности арифметических расчетов в первичных документах и бухгалтерских записях либо выполнение аудитором самостоятельных расчетов);
- аналитические процедуры (анализ и оценку полученной аудитором информации).

Источниками информации для проверки операций с основными средствами являются:

1. договоры купли-продажи основных средств,
2. акты (накладные) приемки-передачи основных средств (ф. № ОС-1),
3. акты приемки-передачи отремонтированных, реконструированных и модернизированных объектов (ф. № ОС-3),
4. описи инвентарных карточек (ф. № ОС-7),
5. инвентарные книги, инвентарные списки основных средств (ф. № ОС-9), карточки учета движения основных средств (ф. № ОС-8),

6. акты на списание основных средств (ф. № ОС-4).

Аудит основных средств включает в себя следующие этапы:

1. Осуществление оценки наличия и сохранности объектов основных средств.
2. Проверка соблюдения условий для отнесения имущества к основным средствам.
3. Осуществление проверки документального оформления и учета основных средств.
4. На основании данных учета и первичных учетных документов проверить своевременность зачисления объектов в состав основных средств и правильность формирования первоначальной стоимости поименованных активов.
5. Проверка правильности начисления амортизации основных средств для целей бухгалтерского и налогового учета.

Основные ошибки, которые выявляются при аудите объектов основных средств и действия аудитора по окончании проверки:

Аудитору необходимо убедиться в следующем:

основные средства отвечают критериям, оговоренным в положениях по бухгалтерскому учету, оценены и отражены в отчетности в соответствии с учетной политикой; права организации на основные средства не обременены;

приобретенные основные средства отражены в учете и отчетности в правильной оценке и в соответствующем отчетном периоде

все отраженные в отчетности основные средства действительно существуют;

Из практики аудиторских проверок, типичными ошибками, выявляемыми при оценке сохранности и проверке наличия основных средств, являются:

1) неотражение на забалансовых счетах стоимости арендованного имущества, что приводит к недостоверному формированию информации (справки о наличии ценностей, учитываемых на забалансовых счетах);

2) оприходование некоторых основных средств без наличия свидетельства о регистрации права собственности;

3) несоблюдение момента перехода права собственности от продавца к покупателю, что ведет к недостоверному отражению основных средств на счетах учета;

4) отсутствие документов, характеризующих техническое состояние основных средств;

5) необоснованное списание недостачи основных средств на расходы организации.

Обнаруженные ошибки и нарушения аудитор анализирует в соответствии с требованиями Федерального стандарта аудиторской деятельности «Существенность в аудите». Существенность ошибок оценивается количественно и качественно.

Выявленные в процессе аудита основных средств ошибки оказывают влияние на достоверность финансовых результатов и бухгалтерской отчетности, поскольку приводят к искажению суммы начисленной амортизации в бухгалтерском и налоговом учете.

В процессе аудита основных средств проверяющий должен сочетать элементы финансового и управленческого анализа. В заключение кропотливой работы аудитор формирует пакет рабочих документов, составляет аудиторский отчет и представляет его руководителю проверки совместно с рабочей документацией.

#### **Список литературы.**

1. Данилевский Ю.А. Аудит и основные направления аудиторской деятельности. М.: Изд.ФИПК, 2014. 97 с.

2. Разакова Ф.М., Сулейманова Д.А. Проблемы и пути перехода российских компаний на международные стандарты финансовой отчетности//В сборнике: «Социальные, гуманитарно-экономические и юридические науки: современные тренды в изменяющемся мире». Международная научно-практическая конференция- Ставрополь: Ставропольский филиал «Московский гуманитарно-экономический институт». - 2015. -



С. 127-130.

3. Растегаева Ф.С. Современные подходы к проведению проектов внутреннего аудита // Международный научно-исследовательский журнал. 2016. № 1. С. 72–75.

4. Толчинская М.Н. Риск-ориентированный подход в организации службы внутреннего аудита // Фундаментальные исследования. 2015. №10-3. С.640-644.

*Зубайрова Н.*

*Дагестанский государственный университет*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Алиева П.Р., ДГУ*

## **ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ**

Кибанов А.Я., Дуракова И.Б. [1] дают следующее определение управление персоналом - это область знаний и практической деятельности, направленная на обеспечение организации "качественным" персоналом (способным выполнять возложенные на него трудовые функции) и оптимальное его использование. Управление персоналом является неотъемлемой частью качественных систем управления (менеджмента) в концепции контроллинга. Никитина И.А. [2] дает следующее определение управление персоналом - это система идей и приемов эффективного построения и управления организациями и проектами, при наличии соответствующих контроллинговых систем. Деятельность по управлению персоналом - целенаправленное воздействие на человеческую составляющую организации, ориентированное на приведение в соответствие возможностей персонала и целей, стратегий, условий развития организации. В наиболее общем виде понятие "персонал организации" охватывает всю совокупность наемных работников данного предприятия (организации), выполняющих совершенно определенные задачи.

В современной управленческой науке существуют различные подходы к классификации персонала в зависимости от профессии и должности работника, уровня управления, категории работников и других критериев. Управление персоналом как наука отделилась из менеджмента сравнительно недавно - в конце XX в. Однако вопросы управления людьми во все времена занимали умы и правителей, и учёных, и руководителей разных уровней. Так, еще в 1950 г. до н.э. вавилонский правитель Хаммурапи издал первый свод законов управления различными сферами жизни общества и разработал лидерский стиль руководства. Сократ сформулировал принцип управляющего воздействия. Смит разработал концепцию контроля и принцип специализации. Мор анализировал недостатки плохого управления. Стюарт стоял у истоков теории власти, а Петерс обосновал необходимость отношения к персоналу как к важнейшему ресурсу развития бизнеса. Мы видим, что многие ученые занимались вопросами управления. И на сегодняшний день, управление персоналом это достаточно актуальный вопрос, который освещается во многих источниках. Главным и определяющим элементом системы управления любого современного предприятия являются трудовые ресурсы, которые оказывают решающее влияние на ее формирование и совершенствование. Сущность управления трудовых ресурсов раскрывается с помощью таких понятий, как персонал, трудовой коллектив, кадры.

Факторами эффективной хозяйственной деятельности каждого предприятия в рыночных условиях есть обеспеченность его трудовыми ресурсами, рациональный режим труда, эффективность использования рабочего времени, повышение производительности труда. Необходимым условием управления персоналом предприятия, поиск резервов повышения производительности труда и усовершенствование системы материального поощрения есть проведение анализа современного состояния использования трудовых ресурсов предприятия. В условиях рыночных отношений главной целью анализа динамики персонала, есть установление изменений его количественного и качест-

венного состава с позиции соответствия темпам развития хозяйственной деятельности торгового предприятия. Таким образом, в центре деятельности предприятия, как социально-экономической системы, стоит конкретный человек, являющийся ключевым элементом экономического планирования механизма предприятия. Для этого рассмотрим подробнее значение персонала и эффективность его использования в организации.

Персонал (от лат. *persona* - личность) - это совокупность всех работников предприятия занятых трудовой деятельностью, а также состоящих на балансе (входящих в штатный состав), но временно не работающих в связи с различными причинами (отпуск, болезнь, присмотр за ребенком и т.д.); это совокупность трудовых ресурсов, которые находятся в распоряжении предприятия, которые необходимы для исполнения определенных функций, достижения целей деятельности и перспективного развития организации. Исходный этап в процессе управления персоналом - прием на работу, который включает в себя, прежде всего такие процессы, как набор и отбор кадров. Отбор персонала - процесс, посредством которого организация выбирает из числа претендентов того человека или людей, которые наилучшим образом соответствуют вакантному месту и условиям труда. Целью набора персонала является, прежде всего, создание резерва кандидатов на все рабочие места в организации с учетом возможных кадровых и организационных изменений, увольнений, перемещений, уходов на пенсию, окончания сроков контрактов, изменений направлений и характера деятельности организации и ее подразделений.

#### **Список литературы.**

1. Кибанов А. Я., Дуракова И. Б. - "Управление персоналом организации. Стратегия. Маркетинг. Интернационализация. Учебное пособие".
2. Никитина И. А.- «Управление человеческими ресурсами».

*Ибрагимов Р.А.*

*Дагестанский государственный университет*

*naidaysupovna@mail.ru*

*Научный руководитель: к.ю.н., ст. преп. Омаркадиева М.К., ДГУ*

### **ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ГОРОДА МАХАЧКАЛА**

Возрастающее загрязнение окружающей среды создает риск для здоровья населения и является одной из острых экологических проблем Республики Дагестан. Анализ состояния окружающей среды города Махачкала за последние годы свидетельствует о наличии негативной тенденции ухудшения санитарно-гигиенических показателей качества окружающей среды. Вредные выбросы в атмосферу увеличиваются ежегодно вследствие постоянного роста численности автотранспорта.

Значительное место в загрязнении атмосферы продолжает занимать автомобильный транспорт. Опасность автотранспорта для здоровья населения усугубляется тем, что, в отличие от стационарных источников, его выбросы производятся непосредственно в зоне жизнедеятельности человека и создают в ней высокие концентрации загрязняющих веществ. Выбросы загрязняющих веществ от автотранспорта в Дагестане в 2016г. составили более 190 тысяч тонн [1].

Из всего объема вредных выбросов в атмосферу в Махачкале доля автотранспорта составляет более 80%. Количество маршруток перевалило за 4000 единиц, и это - далеко не новые автомобили, а стало быть, увеличивающееся количество вредных выбросов. Активная застройка города Махачкала, к сожалению, вредит зеленым насаждениям. В качестве серьезной проблемы в Махачкале также остается несоблюдение градостроительной дисциплины в части размещения автозаправочных станций. В Махачкале в настоящее время эксплуатируются порядка 100 АЗС, почти 90 из которых являются дополнительными источни-

ками загрязнения атмосферного воздуха и представляют реальную угрозу ухудшения эколого-гигиенической обстановки. Указанные АЗС также резко повышают степень пожарной опасности, поскольку Дагестан расположен в зоне повышенной сейсмической активности.

Наиболее загрязняющими атмосферу объектами в Республике Дагестан являются асфальтобетонные заводы. Согласно опубликованным данным Федеральной службой по надзору в сфере природопользования (Росприроднадзор по РД) совместно с прокуратурой была проведена выборочная проверка, по выполнению требований природоохранного законодательства при эксплуатации асфальтобетонных заводов, расположенных на административной территории г. Махачкалы, которая выявила нарушения ФЗ «Об охране окружающей среды», Федерального закона «Об отходах производства и потребления». Во всех асфальтобетонных заводах отсутствуют проекты нормативов образования отходов и лимиты на их размещение, отсутствуют паспорта пылегазоочистных установок. Однако должностные лица не реагируют на неоднократные предписания контролирующих органов. Наибольший вклад в суммарный выброс промышленности внесли предприятия, занятые и в производстве энергии, газа и воды - 28,4% (1,836 тыс. тонн из 6,461 тыс. тонн/год суммарного выброса) [2]. К предприятиям данного блока относятся: Махачкалинская ТЭЦ, МУП «Махачкалатеплоэнерго», ОАО «Махачкалагаз».

Источником загрязнения атмосферы также является несанкционированные мусорные свалки на окраинах Махачкалы. Там регулярно происходит самовозгорание, что приводит к образованию токсичного облака из загрязняющих веществ. Объемы размещения токсичных отходов на несанкционированных свалках постоянно растут. Часто не согласуется отвод земельных участков под свалки, нарушаются сроки сбора и вывоза бытовых отходов.

В сложившейся ситуации необходимо коренным образом менять отношение к регулированию экологической ситуации в Махачкале. Можно предложить следующие пути решения острых экологических проблем:

1. необходим жесткий контроль над соблюдением градостроительных норм со стороны муниципальных органов власти, ужесточение наказания за нарушение градостроительных норм;

2. в связи с выявленными нарушениями должностных и юридических лиц по отношению к окружающей среде предлагаем ввести норму об уголовной ответственности за злостное неисполнение данными лицами требований контролирующих органов;

3. обеспечить активное взаимодействие общества и власти по решению экологических проблем. Весьма актуально создание общего проекта на муниципальном уровне, (как например: существующая Интерактивная карта свалок России (проект Общероссийского Народного Фронта) - Экологическая карта Махачкалы. Проект ОНФ «Генеральная уборка» дает возможность людям, готовым поучаствовать в уборке ряда «мусорных объектов», внести свой вклад в улучшение экологической обстановки, став волонтерами. В рамках такого проекта и был запущен открытый сетевой ресурс «Интерактивная карта свалок», на котором граждане могут сами отметить место нелегального складирования мусора или незаконную свалку.

В России уже существует подобная общественная организация «Мусора. Больше. Нет», которая представляет собой сеть инициативных групп, миссией которой является формирование в России культуры безотходного производства и потребления, для защиты окружающей среды от загрязнения опасными отходами.

Негативное воздействие человека на окружающую среду достигло критического уровня. Экологический кризис широко шагает по нашей республике, все больше причиняя вред не только окружающей среде, но и здоровью граждан. Необходимо консолидировать усилия всех ветвей власти и общества, чтобы побороть этот кризис, и сохранить здоровую окружающую среду для будущих поколений.

### Список литературы:

1. Габиева П. И. Оценка уровня загрязнения атмосферного воздуха города Махачкалы // Наука и современность. 2013. №25-1. (Электронный ресурс URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-urovnya-zagryazneniya-atmosfernogo-vozduha-goroda-mahachkala>. Дата обращения: 25.10.2017).
2. Отчет Министерства природных ресурсов и экологии Республики Дагестан об итогах деятельности за февраль 2017г.(Электронный ресурс URL: <http://mprdag.ru/index.php/deyatelnosti/itogi-deyatelnosti>. дата обращения 25.10.2017г.). Молодые специалисты: подготовка и востребованность на рынке труда // Социологические исследования. – 2015. – №5. – С.114-122.

*Ибрагимова Д.А.*

*Дагестанский государственный университет*

*Ibragimova\_dzheyran@mail.ru*

*Научный руководитель: к.п.н., доцент Саркарова Д.С., ДГУ*

### ЭЛЕКТРОННОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО В РОССИИ: СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ

В условиях современного мира с его быстро развивающимися технологиями многие страны стали стремиться использовать IT-технологии с целью улучшения эффективности взаимодействия государства с гражданами и предприятиями. Эта концепция получила название «электронное правительство» и стала широко применяться в ряде стран. Не исключением стала и Россия. Основная идея ЭП - это предоставление гражданам и бизнесу набора государственных услуг посредством Интернета, сведя к минимуму личное взаимодействие людей с органами власти. Учитывая масштабы страны и количество ведомств, с которыми приходится сталкиваться гражданам в повседневной жизни данная задача является очень важной.

Началом истории создания электронного правительства в России можно назвать 2000 год, когда на саммите в Окинаве всеми лидерами Большой Восьмерки была подписана Хартия глобального информационного общества, которая декларировала важность развития информационного общества в целях повышения благосостояния граждан и развития экономики стран в целом.

Принятие в нашей стране ФЦП "Электронная Россия (2002-2010 гг.)" и Государственной программы "Информационное общество (2011-2020 гг.)", на реализацию которых выделяются значительные бюджетные средства, стало началом создания электронного правительства. Данные программы направлены на решение насущных экономических и социальных проблем с учетом лучшего международного опыта [2].

Сегодня единственным исполнителем работ по созданию и развитию элементов инфраструктуры и систем ЭП в соответствии с распоряжением Правительства РФ является ОАО «Ростелеком». В правительстве уже несколько лет работали над переводом госорганов на обслуживание в «Ростелеком». В 2013 г. Минкомсвязи запустило проект Единой сети передачи данных (ЕСПД): предполагалось создание централизованной сети, за счет подключения органы госвласти должны будут сэкономить бюджетные средства [3].

В соответствии с постановлением Правительства с 1 января 2015 г. органы власти для доступа в интернет и передачи данных вправе использовать ЕСПД, оператором которой (как и для всего электронного правительства, с 2009 г.) является «Ростелеком» В начале 2016 г. Минкомсвязи сообщало, что желание работать с ЕСПД высказали 14 федеральных органов госвласти. На оплату соответствующих услуг «Ростелекома» Минкомсвязи планировало потратить в 2016 г. 2,7 млрд руб. [1].

С 2018г. подконтрольный государству оператор «Ростелеком» назначен единым поставщиком услуг связи для федеральных органов государственной власти. Распоряжение

касается услуг фиксированной связи (телефонии и доступа в интернет) и не затрагивает мобильную связь.

Анализируя индекс развития электронного правительства ООН, можно прийти к выводу, что развитие ЭП в России ведется весьма успешно. В 2003 году наша страна занимала 58 место, а в 2016 году 37 место. Достигнутый прогресс можно связать с вводом в эксплуатацию портала государственных и муниципальных услуг, достигнутым пониманием, какие для подсчета рейтинга нужно представлять материалы, а также созданием высокотехнологичных интерактивных порталов Президента и Правительства РФ и сайтов ключевых министерств. Однако данные достижения в малой степени коснулись простых граждан, которые в большинстве своем реально не почувствовало появление нового высокотехнологичного и удобного канала получения в электронном виде государственных услуг. Несмотря на достаточно высокое место в рейтинге ООН сравнение уровня развития ЭП в России с состоянием ЭП других стран показало, значительное отставание от лидеров по основным показателям. Изучая уровень развития ЭП в России, следует также учесть, что нельзя сбрасывать со счетов и объективные трудности, обусловленные эффектами масштаба задач. Зарубежная практика свидетельствует о том, что чем меньше государство при прочих равных условиях, тем легче осуществляется переход к электронному правительству [5].

Анализируя причины отставания от других стран, можно выделить главные условия успеха внедрения ЭП:

- развитие нормативно-правовой базы;
- поддержка общественных инициатив и участия крупного бизнеса.
- наличие политической воли лидеров государства реализовать ЭП;
- осуществление процедур контроля над ходом реализации, включая общественный контроль;
- обеспечение адекватного масштаба проекта финансирования;
- готовность бюрократии к реализации проекта;
- обеспечение легальности электронных услуг,
- удешевление и более широкое внедрение мобильной связи, открывающая доступ к данным компьютерной инфраструктуры с использованием различных быстро развивающихся технологий обмена данными [5, с.97].

Успешный опыт внедрения технологий ЭП показывает, какие в целом необходимо предпринять меры для построения эффективного электронного правительства. При этом под эффективностью электронного правительства можно понимать комплексную и унифицированную информационно-коммуникационную среду, масштабный информационно-коммуникационный ресурс, а также систему, которая реально может обеспечить органам власти, неправительственным структурам, бизнесу, населению, гражданину качественное взаимодействие, направленное на оперативное использование электронных способов управления, особенно в ходе оказания услуг. Постепенно РФ движется по пути от электронного правительства к электронному обществу. В России все больше развиваются электронные услуги и функции, количество офлайн-операций постепенно снижается, появляется возможность также применять результаты электронных государственных услуг в электронном виде [6].

Подводя итоги, следует отметить, что уровень развития электронного правительства пока не достиг желаемого значения, но в тоже время, учитывая наши территориальные пространства, масштабы, отечественные достижения в сфере развития ЭП весьма успешны.

#### **Список литературы:**

1. Воейков Д. «Интернет для госорганов» подорожал до 2,7 млрд / 14.01.2016 [Электронный ресурс]: [http://www.cnews.ru/news/top/2016-01-14\\_internet\\_dlya\\_gosorganov\\_podorozhal\\_do\\_27\\_mlrd](http://www.cnews.ru/news/top/2016-01-14_internet_dlya_gosorganov_podorozhal_do_27_mlrd)
2. Бершадская Л., Чугунов А. В., Трутнев Д. Р. Электронное правительство России: есть или кажется? [Электронный ресурс]: [http://old.ci.ru/inform21-22\\_13/p\\_04.htm](http://old.ci.ru/inform21-22_13/p_04.htm)

3. Королев И. Новая монополия: «Ростелеком» стал единым оператором для госорганов/06.10.2017 [Электронный ресурс]: [http://www.cnews.ru/news/top/2017-10-06\\_novaya\\_monopoliya\\_rostelekom\\_stal\\_edinym\\_operatorom](http://www.cnews.ru/news/top/2017-10-06_novaya_monopoliya_rostelekom_stal_edinym_operatorom)

4. Левашов А., Электронное правительство: «Ростелеком» останется единственным исполнителем еще на 2 года/ 9.01.2015, [Электронный ресурс]: [http://www.cnews.ru/news/top/elektronnoe\\_pravitelstvo\\_rostelekom](http://www.cnews.ru/news/top/elektronnoe_pravitelstvo_rostelekom)

5. Павлютенкова М.Ю. Электронное правительство в России: состояние и перспективы// Полис: Политические исследования. 2013.-№1.- С.86-99

6. Рудычева Н. ИКТ в госсекторе: основные тренды [Электронный ресурс]: [http://www.cnews.ru/reviews/gov2015/articles/ikt\\_v\\_gossektore\\_osnovnye\\_trendy/](http://www.cnews.ru/reviews/gov2015/articles/ikt_v_gossektore_osnovnye_trendy/)

**Ибрагимова М.**

*Дагестанский государственный университет  
Научный руководитель: к.э.н., доцент **Мамаева У.З.**, ДГУ  
[matmaeva.uma@yandex.ru](mailto:matmaeva.uma@yandex.ru)*

### **СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА И АУДИТА МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ**

Эффективность деятельности любого предприятия в основном зависит от правильного распределения материалов. Оптимальная обеспеченность материальными ресурсами введет к снижению затрат, улучшению финансового результата и слаженности работы [1, с. 127].

1. Предлагается организовать автоматизированный учет на складах в структурных подразделениях. Автоматизация включает составление и утверждение плановых заявок, заполнение фактических данных по расходу материалов, контроль расходования и остатков материалов для формирования очередных заявок и обоснования внеплановых закупок. Данные по аналитическим счетам обобщаются в оборотно-сальдовых ведомостях. Используют счета аналитического учета для контроля за хранением и движением производственных запасов, их оценки, сравнения с данными складского учета, а также для подведения итогов инвентаризации. Учет значительно упрощается при использовании в складском учете компьютерной техники или точнее автоматизация учета производственных запасов на складах. При автоматизированном учете программа позволяет без лишних усилий формировать данные сведения в аналитическом разрезе как по группам и подгруппам материалов, так и по отдельным их видам и сортам за любой период.

2. Отлаженная работа с поставщиками.

Заказы на приобретение материалов необходимо делать только после того, как одобрен выбор поставщика. Для этого следует составить перечень поставщиков. Использование такого перечня приводит к снижению времени, затрачиваемой на поиск необходимой информации. Такой перечень должен систематически обновляться информацией о товарах и проблемах с поставщиками. При покупке материалов придерживаются трех основных критериев: цена, качество, срок.

В связи со всем выше изложенным для предприятий необходимо:

- вести оценку поставщиков с целью определения выгодного для предприятия партнеров;

- определить критерии оценки поставщиков.

Негативным в учете расчетов с поставщиками является несвоевременное оформление документов по поступлению материалов. Необходимо определить четкие сроки сдачи сотрудниками первичной документации.

3. Проверка качества материальных ресурсов, укомплектованности поставок при получении материалов

Данные о нужных материалах формируется на уровне бригады и передается начальнику отдела материально-технического снабжения, либо в случае больших заказов техническому директору. Контроль закупленных материалов осуществляется визуально по количеству и качеству. Данная мера не всегда оказывается достаточной. При обнаружении брака в производстве осуществляется замена товара. Если есть необходимость оформляются претензии, а в особых случаях – отказ от покупки продукции и расторжения договора с данным поставщиком. Следует установить требования к приобретаемой продукции и в дальнейшем осуществлять контроль закупаемых МПЗ согласно этим требованиям.

4. Соблюдение условий хранения материалов. Должна быть минимизирована вероятность порчи материалов на складе. Для этого следует соблюдать правила пожарной безопасности, исключить хранение на открытом воздухе. Необходимо минимизировать потери материалов при краже, пожарах, злоупотребления порчи, непроизводительного расхода, для этого нужно правильно организовать охрану складских помещений.

Наличие остатков материалов, в частности замороженных остатков дорого обходится предприятию, поскольку возникают дополнительные затраты на хранение и складирование. Залеживание материалов может привести к перебоям в производстве и реализации продукции, к несвоевременному выполнению предприятием своих обязательств. Следовательно, рационализация процедур приобретения и расходования материалов посредством осуществления постоянного контроля является первостепенной задачей предприятия. Основным предложением необходимым для предприятий является организация рационального складского учета запасов, которая сопровождается бесперебойным снабжением цехов необходимыми производственными запасами, созданием оснащенной материально-технической базой хранения и выдачи производственных запасов, устранение возможных факторов порчи производственных запасов, согласование темпов и сроков поставки производственных запасов по мере потребления, закупленных ранее.

5. Регулярное проведение инвентаризации.

В организации инвентаризации должны проводиться через запланированные промежутки времени с целью удостоверения в достоверности данных бухгалтерского учета фактическому наличию МПЗ.

6. Рациональное использование материалов

В дальнейшем руководство должно, после каждой проведенной инвентаризации определить, какие ресурсы, и в каком количестве необходимо для успешного функционирования предприятия, улучшения ее работы и в дальнейшем обеспечить данными ресурсами. Важнейшее условие повышения эффективности использования материалов – усиление личной и коллективной ответственности и материальной заинтересованности рабочих, руководителей и специалистов. Одно из условий рационального использования производственных ресурсов – нормирование складских запасов и материальных затрат.

7. Организация документооборота.

На рассматриваемом предприятии отсутствует график документооборота. Это является значительным упущением, так как точное соблюдение графиков документооборота способствуют своевременному и полному отражению в учетных регистрах совершаемых хозяйственных операций.

Главному бухгалтеру следует составить схему или перечня работ по созданию и обработке документов, выполняемых инженерно-техническими, коммерческими, бухгалтерскими службами с указанием сроков исполнения. Записи о МПЗ постоянно должны обновляться.

Принцип непрерывного совершенствования – это важнейший инструмент для компаний, умеющих гибко приспосабливаться к постоянно меняющейся обстановке.

### Список литературы.

1. Гаджиев Н.Г., Ахмедова Л.А., Магомедова Г.Р. оценка системы внутреннего контроля при проведении аудита//Экономика и предпринимательство№4-2 (69-2), Москва 2016.С.988-993
2. Информационные ресурсы и технологии в экономике: Учебное пособие / Под ред. проф. Б.Е. Одинцова и проф. А.Н. Романова. - М.: Вузовский учебник: НИЦ Инфра-М, 2013 ЭБС Знаниум

*Ибрагимова П.К.*

*Дагестанский государственный университет*

*patya.ibragimova.2014@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Раджабова М.Г., ДГУ*

### **ИНТЕРНЕТ КАК СОВРЕМЕННЫЙ ИСТОЧНИК ЗНАНИЙ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА: РИСКИ, ВОЗМОЖНОСТИ, ПЕРСПЕКТИВЫ**

Знания на протяжении всей истории человечества всегда были важным фактором интеллектуального и экономического развития. Но именно в последние годы изменился процесс получения нового знания. Благодаря инновациям кардинально изменились сами инструменты, с помощью которых создаются, распространяются и используются знания. Еще несколько десятилетий назад человечество не могло себе представить, что возможен быстрый и удобный доступ практически к любой информации, который предоставляет нам сейчас интернет.

Интернет, по сути дела, одно из величайших изобретений человечества, которое прочно вошло в нашу жизнь. Проблемы использования интернета, как источника знаний для учебы, профессионального роста, обмена информацией, сегодня являются малоизученными. В основном часто можно увидеть публикации, в которых рассматриваются проблемы информатизации общества, развития информационных технологий, или публикации, посвященные исследованию вопросов, касающихся дистанционного обучения в системе Интернет. Если говорить о бухгалтерском учете, то в основном рассматриваются вопросы автоматизации бухгалтерского учета, и в последнее время все чаще – вопросы применения онлайн-бухгалтерии, облачных технологий (бухгалтерских программ или аутсорсинга).

Но нельзя не отметить, что кроме всего прочего, интернет для современного бухгалтера является одним из важнейших источников информации.

Прежде всего, интернет — это возможность удобного и быстрого доступа к различным законодательным, нормативно-правовым актам. Законодательная база, регулирующая бухгалтерский учет в России несовершенна, и потому очень часто подвергается изменениям. Невозможно представить, как в условиях отсутствия интернета практикующий бухгалтер получал бы своевременно и в полном объеме информацию об этих или иных изменениях в нормативно-правовых актах, и о том, как они влияют на ведение бухгалтерского учета. Например, в связи с тем, что бухгалтер обязан вести параллельно с бухгалтерским, еще и налоговый учет, он должен быть постоянно в курсе изменений в законодательстве, для правильного начисления налогов и сборов и своевременной уплаты их в бюджет [4].

В последнее время популярными становятся справочно-правовые системы, функционирующие в сети интернет. Такие системы как «КонсультантПлюс», «Гарант», «Кодекс» предоставляют качественную информацию, которую бухгалтер может использовать в любое время.

Наличие интернета намного упрощает деятельность бухгалтера. В сети интернет создано множество сайтов, где бухгалтер может получить полезную информацию. Многие сайты особенно полезны для начинающих бухгалтеров, так как позволяют получить советы и на-



ставления от опытных бухгалтеров. К тому же многие сайты имеют систему оповещения через электронную почту, что тоже очень удобно для бухгалтера, так как он своевременно получает информацию об изменениях, и может это учесть при составлении отчетов.

Кроме того, на различных сайтах в сети интернет проходит множество вебинаров, тренингов, направленных на совершенствование тех или иных управленческих навыков. Возможен доступ к обучающим, развивающим видео, которые способствуют формированию управленческих, лидерских навыков у бухгалтера, что не менее важно для бухгалтера в современных условиях.

С распространением сети интернет популярными стали программы дистанционного обучения. Так на базе сети интернет функционируют дистанционные курсы, пройдя которые бухгалтер может получить дипломы, аттестаты не только российского, но и международного уровня. При этом бухгалтер совершенствует свои знания и получает возможность быть принятым на работу не только в России, но и за ее пределами.

Популярность подобных сайтов обусловлена тем, что современный бухгалтер, обязан не только вести учет и осуществлять обработку данных хозяйственной деятельности, но и должен принимать важные экономические решения, которые могут прямо или косвенно могут повлиять на эффективность деятельности всей организации. Поэтому бухгалтер должен постоянно развиваться, совершенствовать свои навыки и умения. В условиях, когда бухгалтер не всегда может отлучиться с места работы, интернет может быть им использован в качестве источника информации о личностном и профессиональном росте.

Но наряду с многочисленными преимуществами есть и недостатки использования сети интернет как источника знаний. Многообразие и доступность информации, публикуемой на различных сайтах в сети интернет, значительно сказывается на ее качестве. Все чаще встречается на просторах интернета ошибочная, ложная, а также намеренно искаженная информация. Использование такой информации бухгалтером может отрицательно сказаться на деятельности предприятия [2].

Связано это с тем, что информация, которая публикуется в сети интернет, не подвергается цензуре и не проверяется на достоверность и правдивость. Практически любой человек на различных форумах и блогах может разместить информацию, которая может и не быть достоверной. Это может быть сделано намеренно, целенаправленно, но чаще всего преобладают ошибки, связанные с человеческим фактором – тот, кто дает совет мог сам не до конца понимать данную проблему и поэтому дать ложную информацию. При этом отсутствие нормативно-правовых документов, устанавливающих ответственность за публикацию заведомо ложной информации, позволяет пользователям сети интернет безнаказанно распространять ложную информацию.

Но современные реалии таковы, что бухгалтер не может отказаться вовсе от использования сети интернет. Поэтому современный бухгалтер должен уметь сортировать информацию, должен понимать, откуда он может черпать информацию, а на какие сайты не стоит заходить вовсе.

Преимуществом интернета перед другими источниками знаний является его простота, мобильность. Бухгалтер, находясь в любом месте, всегда может получить любую необходимую информацию, и при этом ему необязательно прибегать к компьютерам или иной технике, так как сейчас возможен доступ к сети интернет через мобильные устройства, смартфоны.

В заключение необходимо отметить, что сомнений в том, что интернет является важнейшим источником знаний для бухгалтера, быть не может. Но и в сети интернет должен быть определенный порядок: должна быть введена четкая организация ячеек знаний, ограничены права доступа к ресурсам, осуществлена персонализация [2]. Пользователям сети интернет, в особенности российского его сегмента, необходимо при этом помнить, что другая организация доступа к информации еще не отменяет таких понятий, как «культура поведения», «воспитанность», «внимание», «грамотность».

### Список литературы:

1. Абдикеев Н. М. Экономика, основанная на знаниях, и инновационное развитие // Вестник Финансового университета. 2014. №5. С. 16-26.
2. Интернет как источник знаний. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.myseo.su/2008/04/06/internet-kak-istochnik-znaniy.html>
3. Сайт глобальной ассоциации АССА - The Association of Chartered Certified Accountants - <http://www.accaglobal.com>
4. Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>
5. Справочно-правовая система «Гарант». [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.garant.ru/>
6. Справочная система «Кодекс». [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.kodeks.ru/>

**Ибрагимова П.К.**

*Дагестанский государственный университет*

*madimal@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Маллаева М.И., ДГУ*

## **СЕЛЬСКИЕ ДОМОХОЗЯЙСТВА: ПРОБЛЕМА АДАПТАЦИИ К РЫНОЧНЫМ УСЛОВИЯМ**

Актуальность данной темы обусловлена тем, что в современных условиях адаптация домохозяйств к рынку определяется устойчивым доминированием неадекватных рыночным норм, ценностей и установок. Сформировались подобные установки как под влиянием прошлого опыта функционирования в административной экономической системе, так и из-за отрицательного воздействия кризиса, связанного с переходом к рыночной экономике [4, с. 55].

Анализируя социально-экономическую адаптацию домохозяйств к рыночным условиям, можно выделить две группы проблем.

Во-первых, сельские домохозяйства в условиях трансформации экономики попали в противоречивую ситуацию: с одной стороны, происходило расширение формальных прав и свобод граждан, а с другой – произошло изменение социально-экономических возможностей индивидов и сокращение возможностей воплощения в жизнь различных поведенческих стратегий.

Во-вторых, трудность адаптации сельских домохозяйств к рыночным условиям обусловлена национальными особенностями и спецификой конкретно-исторического опыта.

В Дагестане еще не действуют в полной мере основополагающие рыночные принципы, что приводит к бедности большинства домохозяйств, доход которых становится временным и трудно прогнозируемым. В данной связи, основным механизмом адаптации сельских семей к рыночным условиям становится приусадебное хозяйство, где они выращивают продукцию, как для личного потребления, так и на продажу [1, с.56]. Но эти натуральные и полунатуральные хозяйства не всегда эффективны и не обеспечивают спрос полным набором всех товаров и услуг, и необходимы лишь для спасения домохозяйств от бедности и нищеты.

Часто земледельцы и фермеры испытывают значительные трудности при ведении своего хозяйства. Например, трудность обработки земельных угодий, расположенных в горной местности, снижение плодородности земель, из-за неправильной организации сельскохозяйственного процесса и полного отсутствия мелиорационных работ и т.д. Но наиболее проблемным для сельских домохозяйств является процесс реализации произведенной сельскохозяйственной продукции.

Сельскохозяйственное производство может быть основано на фермерских и личных

подсобных хозяйствах. Подсобные хозяйства имеют достаточно предпосылок и резервов для последующего расширения, и постепенного перерастания в высокотоварный частный сектор сельского хозяйства. Возможно, что рост товарности и последующее за этим увеличение накоплений предпринимательских способностей у сельских домохозяйств создадут ту среду, на которой вырастут узкоспециализированные, технически оснащенные и высокопроизводительные фермерские хозяйства.

Но для этого необходимо провести ряд конкретных мер, которые помогли бы направить процесс реформирования сельского хозяйства в нужное русло. Так, необходимо снять все преграды, которые ограничивают развитие личного подворья, создать правовую базу и систему государственной поддержки и стимулирования личного подсобного хозяйства, направить государственные инвестиции, предназначенные для села, на развитие производственной и социальной инфраструктуры сельской глубинки, способствовать возникновению конкурентной среды [2, с. 99].

Развитие сельского хозяйства должно быть основано не только на выращивании сельскохозяйственной продукции, но и на создании предприятий пищевой промышленности, позволяющих перерабатывать эту продукцию.

Кроме сельскохозяйственной деятельности, есть и другие направления обеспечения адаптации сельских домохозяйств к рыночным условиям. Например, в дагестанских селах возможно возрождение и развитие национальных ремесел, таких как ковроделие, гончарное производство, производство серебряных изделий и т.д.

В то же время центры художественного ремесла могут стать центрами развития туризма в Дагестане. Так, в последние годы в России распространяется такое относительно новое и перспективное направление, как сельский туризм (агротуризм, экологический туризм). Это направление может стать одним из важнейших источников получения доходов для сельских домохозяйств и рыночной нишей для многих сельских предпринимателей. [5, с. 140].

Таким образом, адаптация к изменяющимся экономическим условиям объективно ставит проблему совместимости новых форм и методов хозяйствования и социальной природы крестьян, проблему гармонизации и взаимодействия экономических и социальных потребностей и интересов. В связи с этим возникает необходимость разработки новых подходов к формированию социальной политики в отношении сельского населения на местном и федеральном уровнях.

#### **Список литературы:**

1. Абдуллаева З.М. Финансы домохозяйств: региональные особенности (на примере Республики Дагестан) // Финансы и кредит. 2010. №3.
2. Барлыбаев А. А. Адаптация крестьян к рыночным условиям хозяйствования.
3. Бессокирная Г. П. Происходит ли «разложение крестьянства» в реформирующейся России? // Социология села. 2014.
4. Великий П. П., Морехина М. Ю. Адаптивный потенциал сельского социума // Социология села. 2004
5. Волков С. К. Развитие агротуризма как фактор повышения конкурентоспособности сельской территории // Менеджмент в России и за рубежом. 2013. №3.
6. Дибиргаджиев В. М., Абуталимова З. С. Экономическое положение домохозяйств Республики Дагестан // Вестник ДГУ. 2013. №5.

## **АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

В современных условиях ведения рыночной экономики показатель финансового результата деятельности предприятия является наиболее значимым в работе субъектов хозяйствования. Его размер является критерием активности любой организации.

Финансовый результат – это та сумма прибыли или убытка, которая была получена в отчетном периоде от реализации продукции, оказания услуг и производства работ, а также прочих хозяйственных операций. Данный показатель является предметом внимания большого круга участников рынка, имеющих интерес к стабильной работе предприятия, и главным критерием, дающим оценку коммерческой деятельности.

Финансовый результат зависит от ряда факторов:

- эффективности использования ресурсов производства;
- соблюдения дисциплины платежей и условий договоров;
- изменения цен на товарных и сырьевых рынках сбыта и т.д. [2]

Финансовый результат также зависит от суммы полученных доходов. Размер прибыли предприятия влияет на оплату труда работников и обязательные отчисления в бюджет. Также от ее величины зависят и доходы учредителей. Положительный финансовый результат является значимым критерием для привлечения инвесторов, партнеров по совместному ведению бизнеса, а также кредиторов.

Формирование финансовых результатов организации производится исходя из доходов, полученных от основной и вспомогательной деятельности. На основе аналитического бухгалтерского учета выводится показатель валовой прибыли. Он является разницей, полученной в результате вычета объема выручки и себестоимости реализованной продукции, управленческих и коммерческих расходов [2].

Показатель валовой прибыли служит критерием основной деятельности организации. Прибыль, которую организация формирует для налогообложения, учитывает все полученные доходы и расходы. Кроме валовой прибыли сюда входят результаты от другой деятельности, которой может стать сдача основных средств в аренду, участие в валютных и фондовых биржах и т.д. Сумма, остающаяся после уплаты налогов в бюджет, распределяется предприятием на его развитие и на дивиденды для учредителей.

Финансовый результат, получаемый предприятием от своей деятельности, зависит от прибыли и рентабельности. Основным положительным критерием работы любого субъекта является получение дохода. Ставя перед собой задачу увеличения прибыли, предприятие стремится повысить объемы производимой продукции, снизив при этом затраты на ее выпуск.

Размер дохода субъекта хозяйствования служит основным показателем для инвесторов, определяющим уровень отдачи вложенных средств в активы. В условиях рыночной экономики основной задачей является поддержка необходимого уровня прибыльности работы организации. Падение этого показателя свидетельствует о неудовлетворительном состоянии бизнеса и служит предпосылкой для банкротства предприятия.

Уровень рентабельности является относительным критерием, указывающим на эффективность ведения хозяйственных операций. Этому показателю свойственна функция сравнения. Уровень рентабельности позволяет сделать вывод о степени дохода,

прибыли и выгоды. Именно этот показатель дает оценку о сумме прибыли, которая была получена предприятием с каждого вложенного в активы рубля. Рентабельность позволяет в полной мере оценить конечный результат хозяйственной деятельности, показывая соотношение итоговых результатов с объемом наличных или использованных производственных ресурсов.

В условиях возрастающей конкуренции и стремления увеличения доходности, анализ финансовых результатов является обязательной функцией управления предприятием. Именно он позволяет найти резерв увеличения прибыли и рентабельности, а также дает возможность субъекту хозяйствования функционировать с большей эффективностью [4].

Оценить эффективность работы предприятия, а также целесообразность вложения в него инвестиций можно на основе его финансовой отчетности. Получить к ней доступ могут как сами владельцы бизнеса, менеджеры, так и потенциальные инвесторы и конкуренты. Для ее составления производится анализ финансовых результатов деятельности предприятия, а на их основе формируется финансовая стратегия компании [3]. Сопоставление аналогичных данных различных организаций одной отрасли, а также их самостоятельная оценка имеют большое значение. Какова цель анализа и какие показатели в ходе него рассчитываются, рассмотрим ниже.

Такого рода анализ преследует несколько целей. Главным образом, это формирование суждения о результатах работы компании в различных хозяйственных областях и их сравнение с предыдущими периодами деятельности, а также с поставленным планом. Не менее важным является определение того, какие факторы повлияли на изменение показателей, выявление резервов увеличения дохода, планирование мероприятий по максимизации уровня прибыли и направлений ее использования. Для этого производится расчет и оценка ряда важнейших показателей. Так, анализ финансовых результатов деятельности предприятия предполагает:

- оценку величины и динамики прибыли;
- расчет и анализ прибыли от реализованной продукции;
- оценку эффективности использования прибыли после налогообложения;
- сравнительная оценка понесенных затрат, а также объемов производства и полученной прибыли;
- анализ связи прибыли предприятия с величиной оборотного капитала и денежного потока.

Анализ финансовых результатов деятельности предприятия проводится в обязательном порядке, а рассчитанные в ходе него показатели заносятся в соответствующие отчеты. Благодаря этому управляющие могут оценить слабые места и сильные стороны компании, возможность использования ей имеющихся капиталовложений, а также способность противостоять внешним рискам. Конкуренты на основе отчетности могут понять, насколько организация устойчива в данной отрасли, а акционеры - принять решение о вложении в ценные бумаги предприятия. Анализ играет важную роль в постановке будущих задач и позволяет осуществлять своевременный контроль над деятельностью компании.

### Список литературы

1. Ануфриев В.А. Учет и распределение финансовых результатов /В.А. Ануфриев // Бухгалтерский учет. – 2013. - №4. – С. 15-18.
2. Богатырева В. Формирование финансового результата деятельности предприятия // Вестн. Ассоц. бел. банков. – 2012. – 16 янв. (№1–2). – С.10–11.

3. Савицкая Г.В. Какой видится бухгалтерская отчетность финансовым аналитикам // Бухгалт. учет и анализ. – 2012. – №8. – С.34–40.
4. Сивчик Л.Г. Анализ финансовых результатов деятельности предприятия с учетом нового плана счетов // Вестн. Бел. дзярж. экан. ун-та. – 2013. – №4. – С.40–45.

*Игитова Л. М.*

*Дагестанский государственный аграрный университет им. М.М. Джамбулатова  
Научный руководитель: к.э.н, доцент Мусаева А.М., ДагГАУ  
[musaeva.aminat@yandex.ru](mailto:musaeva.aminat@yandex.ru)*

## **АНАЛИЗ ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ ПЕРСОНАЛА КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**

### **Аннотация.**

Как известно, в рамках отдельной коммерческой организации вознаграждение персонала присутствует как в затратах, занимая значительный удельный вес, так и в прибыли хозяйствующего субъекта. Движение денежных средств, материальных потоков, иных ресурсов, как правило, затрагивают и оказывают серьезное влияние на формирование вознаграждений, их размер, структуру, оплату и использование. В статье проведен анализ вознаграждений персонала на примере конкретного промышленного предприятия. Выявлены основные причины перерасхода фонда заработной платы.

**Ключевые слова:** вознаграждение за труд, заработная плата, стимулирование, фонд, труд, абсолютная экономия, перерасход.

В современных условиях рыночной экономики продуманная политика предприятия в области формирования и использования фонда оплаты труда приобретает одно из наиболее существенных значений.

Заработная плата на большинстве российских предприятий является одной из основных статей затрат, а значит напрямую воздействует на уровень себестоимости, цен, прибыли и в конечном итоге на эффективность деятельности предприятия и конкурентоспособность его продукции. В этой связи грамотная организация производственной деятельности, реализация оптимальных форм и систем оплаты труда, рациональное использование фонда заработной платы предприятия позволит повысить производительность труда, конкурентоспособность продукции на рынке, принесет ему финансовую независимость и стабильность [5,6].

Все вышеперечисленное невозможно без внедрения прогрессивных форм и систем оплаты труда, новых норм и нормативов по труду и заработной плате, внедрения современных методов организации труда на предприятии. Это позволяет предприятию идти в ногу со временем, обеспечивать свою конкурентоспособность.

Анализ фонда заработной платы необходимо рассматривать в тесной связи с анализом трудовых ресурсов. Анализ труда и заработной платы проведем на примере промышленного предприятия ОАО «НК «Роснефть» - Дагнефть». Это основное предприятие, занимающееся добычей нефти и газа в Республике Дагестан. [7]

За 2013-2015 гг. на анализируемом предприятии произошло абсолютное сокращение среднесписочной численности работников на 120 человек: с 1050 чел. в 2013 г. до 630 чел. 2015 г. Сокращение произошло по таким категориям, как специалисты - 25 чел., рабочие - 98 чел., наблюдается рост такой категории персонала как специалисты на 3 человека. По категории – руководители не произошло никаких изменений.

Мы считаем, что наиболее сильное отклонение в сторону уменьшения по категории производственных рабочих может отрицательно сказаться на работе, вследствие чего не исключено несвоевременное выполнение работ.

Рассмотрим структуру производственного персонала ОАО «НК «Роснефть» - Дагнефть», представленную на рисунке 1.

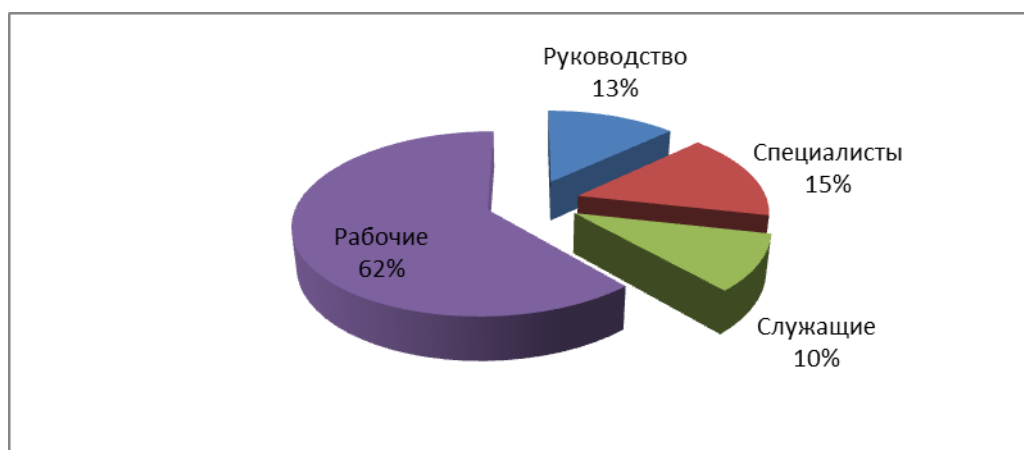


Рис. 1. - Структура производственного персонала ОАО «НК «Роснефть» - Дагнефть» в 2015г.

Наибольший удельный вес в структуре сотрудников предприятия приходится на категорию рабочих - 62%, специалисты – 15%, служащие -10% и руководители - 13%.

Степень обеспеченности трудовыми ресурсами, рациональное и эффективное их использование, высокий уровень производительности труда в сочетании с прогрессивными системами оплаты труда напрямую связаны с успешным и динамичным развитием финансово-хозяйственной деятельности в любом регионе.

При недостаточной обеспеченности предприятия трудовыми ресурсами, как наблюдается на анализируемом предприятии, необходимо находить наиболее приемлемые варианты, позволяющие компенсировать кадровый дефицит за счет роста производительности труда, интенсификации производства, внедрения комплексной механизации производственных процессов, совершенствования технологии и организации производства, создания системы мотивации и стимулирования труда.

Фонд заработной платы – это сумма вознаграждений, предоставленных наемным работникам в соответствии с количеством и качеством их труда, а также компенсаций, связанных с условиями труда. [4]

Актуальность заработной платы определяет направление дискуссий по вопросам сущности, содержания заработной платы, источниках ее формирования, о правах наемных работников на часть прибыли хозяйствующего субъекта, обоснованности величины заработной платы от роста производительности труда, зависимости заработной платы наемных работников от конечных результатов работы предприятия.

Руководители и собственники предприятий, заинтересованные в снижении издержек производства, должны иметь представление о степени эффективности использования средств на заработную плату. Такая информация может быть получена на основе всестороннего, комплексного экономического анализа.

Резервами эффективного использования трудовых ресурсов могут выступать:

- внедрение современных прогрессивных форм организации труда и его оплаты;
- рациональное и более производительное использование рабочего времени и личного состава работников.

Отсутствие принципиальной позиции по проблемам организации вознаграждения персонала приводит к искажению реально складывающихся отношений между работником, работодателем и государством, данных бухгалтерского учета и отчетности, а также результатов экономического анализа.

Анализ использования заработной платы начинают с проверки правильности

формирования базового фонда оплаты и его составляющих.

Проанализируем динамику фонда заработной платы ОАО «НК «Роснефть»-Дагнефть» по различным категориям работников (табл.1)

Таблица 1.

Анализ структуры фонда заработной платы  
ОАО «НК «Роснефть» - Дагнефть»

Категория работников	2013 г.		2014г.		2015 г.	
	Фонд заработной платы, тыс. руб.	Средне-месячная заработная плата, тыс. руб.	Фонд заработной платы, тыс. руб.	Средне-месячная заработная плата, тыс. руб.	Фонд заработной платы, тыс. руб.	Средне-месячная заработная плата, тыс. руб.
Руководство	3468,0	28,9	3840,0	32,0	4560,0	38,0
Специалисты	2380,0	14,0	2560,0	16,0	2610,0	18,0
Служащие	1080,0	12,0	1170,0	13,0	1302,0	14,0
Рабочие	6834,0	10,2	7854,0	11,0	9152,0	16,0
Всего	3762,0	-	15424,0	-	17624,0	-

По данным таблицы 1 видно, что по предприятию фонд заработной платы в 2015 году увеличился на 3862 тыс. руб. или на 28% по сравнению с 2013 годом. Размер оплаты труда на предприятии соответствует среднеотраслевым значениям, что является положительным моментом.

Отметим, что фонд заработной платы на предприятии увеличивается по всем категориям работников. За анализируемый период можно также наблюдать и рост средне-месячной заработной платы.

Абсолютная экономия или перерасход фонда заработной платы определяются без учета выполнения производственной программы путем сопоставления фактического и планового фондов, как разность между ними. В случаях, когда фактические показатели отклоняются от плановых, выявляется относительная экономия или перерасход фонда.

На величину абсолютного отклонения оказывают влияние два фактора:

- изменение среднесписочного числа работников;
- изменение среднегодовой зарплаты на одного среднесписочного работника [3].

Определим влияние этих факторов на сумму абсолютного отклонения (перерасхода) от планового фонда (табл.2).

Из приведенных в таблице 2 данных можно сделать вывод, что увеличение расходов на оплату труда анализируемого предприятия обусловлено ростом среднемесячной заработной платы.

Таким образом, при всестороннем подходе к проведению исследований, результаты данного анализа окажут действенное влияние на совершенствование организации оплаты труда работников, усиление ее стимулирующего воздействия на повышение эффективности производства и конкурентоспособности предприятия.

**Список литературы.**

1. Панкова Э.Б. Анализ хозяйственной деятельности организаций: Учеб. Пособие - М.:Новое знание, 2014. – 459с.
2. Политика доходов и заработной платы: Учебник / под ред. П.В. Савченко. –



М.: Юристъ, 2013.

3. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учеб. пособие – Мн.: Новое знание, 2012. – 704с.
4. Яковлев Р.А. Оплата труда в организации – М.: МЦФЭР, 2013. – 448 с.
5. Тюлпанова Р. Анализ структуры затрат на рабочую силу // Экономист. – 2014. – №2 – С.42 – 49.
6. Учет, анализ, аудит труда и его оплаты: учебное пособие / А.М. Сайгидмагомедов, С.Г. Ханмагомедов, А.М. Мусаева, Ш.М. Исаева, Т.К. Мусаев. – Махачкала: ДагГАУ – ИП "Магомедалиев С.А." – 2016 - 240с.
7. Годовая бухгалтерская отчетность ОАО «НК «Роснефть» - Дагнефть»

*Имаков М. А.*

*Дагестанский государственный университет  
Научный руководитель: доцент Магдиева Н.Т., ДГУ*

### **ПРОБЛЕМА ИЖДИВЕЧЕСТВА В РОССИИ**

Советская социальная система создала условия, в которых подавляющее большинство населения предпочитало придерживаться единой, универсальной на все случаи жизни стратегии поведения. Уровень личного благосостояния мало зависел от собственных усилий людей и складывался главным образом под влиянием специальных государственных мероприятий. Границы оплаты труда не определялись стоимостью выпущенной продукции и экономической эффективностью производства. В порядке вещей были периодические единовременные пересмотры ставок и окладов в отдельных отраслях производства и по категориям работников. Различия в оплате труда устанавливались плановыми актами властей, вне какой бы то ни было связи с реальными ценовыми соотношениями производимой продукции. Приобретение основных жизненных благ осуществлялось в форме наделения, государственного благодеяния, как награда за соблюдение формальных правил (проживание на одном месте в течение длительного срока, стаж работы на одном предприятии и т.д.) и в зависимости от возможностей, которыми располагало государство (предприятие), то есть благодетель. Собственные силы для значительного изменения своего материально-вещественного состояния реализовать было практически невозможно.

Под термином "иждивение" понимается "обеспечение неработающего (как правило, неработоспособного: больного, престарелого, несовершеннолетнего) средствами, необходимыми для существования". При этом в официальной речи применяется термин "иждивенство" в значении "состояние на чьем-нибудь иждивении"; то есть отнюдь не исключается, что в данном состоянии индивид может оказаться, в том числе по объективным, социально значимым причинам. Напротив, термин "иждивенчество" носит неодобрительную окраску и означает "стремление во всем рассчитывать на помощь других, а не на свои силы", чем подчеркивается умышленный (сознательный) характер такого поведения.

Таким образом, социальное иждивенчество в целом представляет собой такой образ жизни (социального поведения) индивида, когда он умышленно (сознательно) стремится обеспечить для себя приемлемые условия существования в данном обществе за счет самого общества. Иждивенчество нельзя считать нормальным общественным явлением. Оно закономерно для данного общества, так как является следствием условий его существования, но совсем не нормально, так как является унижительным для человека и

разрушительным для социальных институтов. То есть является своего рода девиацией.<sup>3</sup>

Кроме того, иждивенчество, даже если бы оно не было социально опасным само по себе, влечет также другие формы девиации. Иждивенец, ради поддержания своего (пусть удовлетворяющего лишь минимальные потребности) благосостояния, зачастую вынужден совершать противоправные поступки. Система уголовного правосудия, например, назначая наказание иждивенцу, осуждает его только за те деяния, которые являются лишь следствием его антиобщественного образа жизни. Необходимо воспитание в обществе ценностей, которые бы способствовали стремлению людей к независимости. Нужно не столько помогать материально, сколько создавать условия, чтобы люди могли зарабатывать сами.

Люди должны чувствовать, что они нужны, что они могут принести пользу — могут быть комфортно встроены в систему и эффективно работать в ней. Будь то возможность создания частного бизнеса, работа в государственных организациях и участие в государственных проектах, волонтерство и т. д.

Человеку необходимо самоопределение, которое возможно только тогда, когда он встроен в систему и является ее востребованной и функционирующей частью, именно это и дает веру в себя и поднимает самооценку, а значит, дает мотивацию действовать эффективно. Ведь человек заинтересован не только в вознаграждении, но также и в том, чтобы быть полезным, чувствовать свою востребованность. В основе курса благосостояния лежит извращенное допущение, что самооценка, степень удовлетворенности жизнью, счастье зависят от дохода. На самом же деле в самооценке человека ключевую роль играет оценка его окружающими. Востребованность, дающая осознание, что ты нужен другим людям, и есть такая позитивная оценка индивида обществом.

Договор социальной адаптации, как способ решения проблемы социального иждивенчества

Социальный контракт, или договор социальной адаптации, заключается между органами соцзащиты и получателями адресной социальной помощи. В договоре прописывается, что будет делать каждая из сторон, чтобы изменить сложившуюся ситуацию (плохое материальное положение получателя адресной социальной помощи). Наличие социального контракта поможет осознать малообеспеченным гражданам, что если у общества есть обязательства по отношению к ним, то и сами они должны оказывать обществу посильное содействие.

### **Список литературы:**

1. Ахинов Г.А. Социальная политика: учеб. пособие для вузов / Г.А. Ахинов, С.В. Калашников. - М. ИНФРА-М, 2009. - 272 с. - (Высшее образование)
2. Васильев В.П. Государственное регулирование национальной экономики. УНЦ ДО. М., 2002.
3. Венгер Ю.И. Социальная политика: Учебно-методический комплекс, Ю.И. Венгер. - Витебск: Издательство УО "Витебский государственный университет им.П.М. Машерова", - 2005.

---

<sup>3</sup> Беляев, В.П. Право социального обеспечения: учебник / под ред. В.П. Беляева. – М.: Норма, 2010. – С. 101.

## **АУДИТ В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ**

Помимо контроля над деятельностью коммерческого банка со стороны центрального банка, также осуществляется постоянный финансовый контроль деятельности банка при помощи проведения аудиторских проверок. Кроме того, что все коммерческие банки предоставляют деньги в кредит, под залог, они еще и занимаются привлечением денежных средств от физических и юридических лиц. За таким видом деятельности коммерческих банков государство устанавливает особый контроль, включающий в себя обязательный ежегодный аудит.

Главной целью аудита выступает подтверждение коммерческими банками достоверности финансовой отчетности. Если возможности установить достоверность отчетности при обнаружении серьезных недостатков и при оказании давления на аудитора нет, то аудиторская фирма имеет право не подтверждать отчетность коммерческого банка.

Аудиторская проверка может быть проведена также по инициативе учредителей банка, его акционеров и клиентов, целью которых является изучение финансовой устойчивости банка. Все инициаторы проверок предпочитают обращаться к серьезным аудиторским фирмам, имеющим определенное значение на внутреннем и на международном рынке.

Аудит банковской деятельности отличается от аудита других видов и имеет ряд особенностей, так как при аудиторской проверке коммерческих банков и других финансово-кредитных учреждений рассматриваются не только различные стороны экономической деятельности кредитной организации, но и обслуживающего предприятия – клиента кредитной организации.

Аудит коммерческих банков могут осуществлять аудиторские фирмы и независимые аудиторы, имеющие лицензию Центрального банка РФ.

Задачами аудита банков являются: совершенствование финансового состояния клиента, привлечение пассивов и сохранение активов, прекращение злоупотреблений.

Аудиторская проверка начинается с анализа организации кредитной деятельности в банке, соблюдения требований и рекомендаций Центрального банка РФ и прочих регулирующих органов. При этом проверяют кредитные дела клиентов, ведение их ссудных счетов и создание резервов на возможные потери по кредитам, участие банка в операциях по межбанковскому кредиту, их документальное оформление, правильность и своевременность взимания процентов. Также анализируют открытые лицевые ссудные счета, обороты и выписки по ним, отражение операций в балансе, правильность открытия балансовых счетов, соответствуют ли кредитные операции условиям кредитных договоров, соблюдается ли график погашения основной суммы и процентов за пользование кредитом, источники погашения кредита, просроченную задолженность. Основными документами для проверки являются оборотно-сальдовая ведомость и выписки по ссудным счетам, счетам просроченных задолженностей и процентов, кредитные дела, генеральные соглашения о сотрудничестве на межбанковских кредитных рынках, прочие документы, полученные от контрагентов, протоколы собраний кредитного комитета.

Особое внимание при аудиторской проверке уделяется анализу операций в валюте. Сначала проверяют валютную лицензию, перечень разрешенных операций, а также дату ее выдачи. Далее осуществляется аудит деятельности обменных пунктов, экспортно-импортного контроля, ведения валютной позиции, проведения переоценки валютных операций, покупок валюты для клиента, кредитов в валюте, общих требований к ведению валютных операций, а также особенностей оплаты услуг в валюте и постановки на баланс имущества, купленного за валюту. Аудит деятельности обменных пунктов предусматривает оценку правильности их функционирования с точки зрения документального оформления,

бухгалтерского учета. Он проводится на основании следующих документов: договора о полной материальной ответственности с кассирами, документами для обменных пунктов, документы валютной кассы, валютные документы дня. Большое внимание необходимо обратить на ведение реестров справок и т. п.

После рассмотрения основных операций банка анализируют, как учитываются результаты их совершения, а именно доходы и расходы, своевременность формирования финансовых результатов, правомерность отнесения расходов к затратам, сокращающим налогооблагаемую базу.

Заключительным этапом является аудит нормативов и отчислений в фонд обязательных резервов. Он заключается в правильном отражении всех операций и финансовых результатов, поскольку в противном случае расчет нормативов и размера фонда обязательных резервов будет недостоверен, даже если был применен верный алгоритм расчета. Кроме расчета нормативов проверяют правильность заполнения отчетности в Центральном банке РФ. При анализе расчетов размера фонда обязательных резервов проверяют своевременность его корректировки и правильность составления отчета в Центральном банке, анализируют расчеты средних арифметических остатков по счетам заемных средств, расчет фонда обязательного резерва, ежедневные балансы и расшифровки по счетам депозитов по срокам привлечения.

Конечным результатом аудита является аудиторское заключение. Данный документ имеет юридическое значение для всех физических и юридических лиц, органов государственной власти и органов управления.

Главной обязанностью аудиторов является подтверждение отсутствия несоответствий осуществления банковских операций установленному законодательству, нарушений порядка ведения бухгалтерского учета. При установлении фактов злоупотреблений аудитор рассчитывает размер причиненного ущерба банку или государству, определяет должностных лиц, допустивших нарушения.

#### **Список литературы:**

1. Жучкова Е.В. Внутренний аудит организации: задачи, методы и организационная структура службы в современных условиях хозяйствования // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2012. № 2. С. 81–84.
2. Мусаев Т.К., Бамматханова М.К. Стандартизация аудиторского процесса. В сборнике: [Бухгалтерский учет, анализ и аудит: проблемы и перспективы развития](#) Материалы региональной научно-практической конференции. Министерство сельского хозяйства Российской Федерации; Дагестанский государственный аграрный университет им. М.М. Джамбулатова. 2014. С. 57-61.
3. Растегаева Ф.С. Современные подходы к проведению проектов внутреннего аудита // Международный научно-исследовательский журнал. 2016. № 1. С. 72–75.
4. Толчинская М.Н., Гаврилова Э.Н. Организация системы внутреннего контроля- основа транспарентности финансовой отчетности // Экономика и предпринимательство, 2014 - №12-2(53-2). С513-517
5. Толчинская М.Н. Риск-ориентированный подход в организации службы внутреннего аудита // Фундаментальные исследования. 2015. №10-3. С.640-644.,
6. Юнусова Д.А. Роль внутреннего аудита в повышении эффективности управления предприятием // УЭПС: управление, экономика, политика, социология. 2016. №1. С. 59-61.

*Исаева М. М.*

*Дагестанский государственный университет*

*isaevam26@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исаева П.Г., ДГУ*

## **КОММЕРЧЕСКИЕ БАНКИ КАК ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПОСРЕДНИКИ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ**

Коммерческие банки – это финансовые посредники, задача которых – перераспределение капитала между потребителями и поставщиками. Важной функцией коммерческих финансовых структур можно назвать стимулирование накоплений. И действительно, чем их больше, тем надежнее экономика страны. Очень важно, чтобы основную долю средств составляли именно внутренние накопления, а не инвестиции с других стран.

Физические и юридические лица должны быть заинтересованы в том, чтобы нести деньги в банк. Их необходимо убедить в надежности инвестиций. Так, одним из самых важных инструментов в привлечении средств является страхование депозитов, когда человек получает гарантии возвратности вложенных денег в случае банкротства финансовой структуры или отзыва лицензии. Страхование осуществляет созданное в 2004 году агентство по страхованию вкладов (АСВ). При этом вкладчик должен иметь полный доступ ко всей информации о работе коммерческих банков и о предоставляемых ему гарантиях. Только после полного анализа существующих рисков может быть принято решение [1, с.138].

В связи с ростом популярности российского фондового рынка и увеличением объема оборота ценных бумаг, коммерческие банки взяли на себя еще одну очень важную функцию – посредничество при выполнении операций с различными активами. Финансовые структуры берут на себя обязательства инвестиционных брокеров, консультантов, инвестиционных фондов и компаний.

Выступая в роли инвестиционного консультанта, коммерческий банк предоставляет различного рода информационные услуги своим клиентам, информируя их об особенностях обращения и выпуске ценных бумаг. В ситуации, когда финансовое учреждение берет на себя функции инвестиционной компании, то оно занимается выпуском ценных бумаг и дает гарантии по их распределению в пользу третьего лица. Как упоминалось выше, банк может выступать и в качестве инвестиционного фонда. В этой ситуации он размещает деньги в ценные бумаги от своего имени. Кроме этого, чтобы банк имел возможность играть роль инвестиционного фонда, в штате должны быть высококвалифицированные специалисты по работе с ценными бумагами. Данное право должно быть подтверждено аттестатом соответствующего образца. Коммерческие банки, выступая на финансовом рынке со спросом на кредитные ресурсы, не только мобилизуют имеющиеся в хозяйстве сбережения, но и формируют достаточно эффективные стимулы к накоплению средств.

Рассмотрим подробнее основные аспекты анализа инвестиционной деятельности Дагестанского отделения №8590 ПАО «Сбербанк». Выделяют ряд показателей, которые характеризуют инвестиционную деятельность Дагестанского отделения №8590 ПАО «Сбербанк».

1. Показатели деловой активности.
2. Доля депозитов физических лиц и инвестируемых банком ценных бумаг к обязательствам банка.
3. Показатель прибыльности капитала.
4. Показатели обязательных нормативов кредитных организаций [2, с.17].

Целью повышения инвестиционной привлекательности Дагестанского отделения

№8590 ПАО «Сбербанк», рекомендуется внедрение программы расчета рационализаторских предложений, например, проекта инновации «Безбумажный фронт» [3, с.179].

Исходя из финансового анализа Дагестанского отделения №8590 ПАО «Сбербанк», можно сделать вывод о том, что банк является инвестиционно-привлекательными для привлечения имеющего объема свободных денежных средств.

#### **Список литературы:**

1. Банковское дело: учебник / под. ред. д-ра экон. наук, проф. Г.Г.Коробовой. – изд. с изм. – М.: Экономист, 2014. – С. 138
2. Ермаков С.Л. Основы организации деятельности коммерческого банка: учеб. / С.Л. Ермаков, Ю.Н. Юденков. - М.: КноРус, 2014. – С. 117.
3. Пещанская, И. В. Организация деятельности коммерческого банка: учебник для вузов – М.: ИНФРА-М, 2015. – С. 179.

*Исаева Н. М.*

*Дагестанский государственный университет*

*aisha\_isaeva96@mail.ru*

*Научный руководитель: доцент Магдиева Н.Т., ДГУ*

### **НЕЗАКОННОРОЖДЕННОСТЬ КАК СОЦИАЛЬНОЕ ЯВЛЕНИЕ**

Актуальность изучения данного вопроса состоит в том, что правовое положение незаконнорожденных детей практически не изучалось в нашей правовой науке. А нет так же твердых определений по понятиям внебрачный и незаконнорожденный ребёнок.

Большинство цивилистов, исследующих семейное правоотношения, лишение родительских прав рассматривают в качестве основания прекращения родительского правоотношения. Родители лишаются, прежде всего, права на воспитания детей со всеми связанными с ним правомочия: устанавливать место проживания ребенка, решать вопрос о его обучении, общаться с ним, быть представителем его интересов. Лишения родительских прав - санкция за неправильное поведение родителей в отношении детей, направленная на защиту интересов детей и перевоспитания родителей.

Эта проблема носит комплексный характер, и ее можно условно разделить на четыре группы: терминологические проблемы; законодательные проблемы; не разработанность документов; нехватка норм материального (отцовского) права.

Основной целью курсовой работы является изучение института незаконнорожденного ребёнка в российском законодательстве.

Объектом данного исследования является незаконнорожденный ребёнок.

Предметом исследования является правовой статус незаконнорожденного ребёнка.

Главными задачами является: законодательная база установления происхождения детей, история развития законодательства, опыт зарубежных стран, нормативно-правовая база установления происхождения детей, правовые основания установления материнства, установления материнства в судебном порядке, установления отцовства в добровольном и судебном порядке, а также изучить тенденцию развитие незаконнорожденных детей на территории Республики Дагестан.

Пожалуй, одной из самых острых и злободневных социальных проблем общества можно назвать незаконнорожденного ребенка. Являясь результатом не менее серьезных социальных проблем, а именно таких как:

- нарушение нравственного и морального облика, что ведет к беспорядочной половой жизни;

- пьянство и принятие одурманивающих веществ, из-за чего человек теряет рассудок и не контролирует свое поведение;

Прежде чем разбирать проблемы и сущность понятие незаконнорожденные, необходимо отделить его от тождественного ему понятие небрачный ребенок

Как такового твёрдого понятия "незаконнорожденный" в законодательстве нет. Вообще любой ребёнок является в любом случае законнорожденным. Именно поэтому правильнее будет использовать термин "небрачный". Юридически он более правильный.

Небрачными или незаконнорожденными (рождёнными вне брака) детьми наш закон считает:

- детей, рожденных не в зарегистрированном браке;
- детей, рожденных по смерти мужа или же по признанию брака недействительным до дня рождения ребенка.

То есть, небрачный или незаконнорожденный ребёнок -- выражение, которое используется для описания человека, родители которого не состояли

Небрачный ребенок, если ему не дано отчества при совершении метрической записи, именуется сообразно имени своего восприемника, т.е. имя восприемника становится отчеством небрачного. Небрачный ребенок именуется фамилией, одинаковой с отчеством, но, если пожелает мать и отец этой матери, если, конечно, он находится еще в живых, ребенок может именоваться фамилией матери, принадлежащей ей по рождению.

Отец этого небрачного ребенка обязан, сообразно своим имущественным средствам и общественному положению матери ребенка, нести издержки на его содержание, если ребенок и его мать в том нуждаются. Эти денежные обязательства не прекращаются со стороны отца до совершеннолетия ребенка. Мать ребенка тоже участвует в издержках на воспитание своего ребенка и тоже соответственно своим имущественным средствам, которые принимаются судом во внимание при определении той суммы, которую должен выдавать отец ребенка на его воспитание.

Результат: появление незаконнорождённых детей. И, как правило, такие дети никому не нужны.

Поскольку проблема возникла давно, с ней пытались бороться с незапамятных времен.

На начальной стадии решения этой проблемы брошенных детей, попросту убивали, незаконнорожденных считали обузой. Как правило, незаконнорождённые дети росли отдельно от благородного родителя (родительницы), и он или она могли даже не вспоминать о своих детях, и никто за это их не осудил бы. Если оба родителя принадлежали к дворянам, их незаконный ребёнок не считался человеком низкого происхождения, хотя в любом случае не имел права на фамилию отца. Такой способ решения был обыденным до принятия реформы Петром I, которая запрещала убийство детей. Убийство детей грозило наказанием, вплоть до смертной казни.

В последнее время проблема незаконнорожденных детей вошла в нашу жизнь как нечто «нормальное», порой даже естественное. Незаконнорожденные дети, как в обществе, так и перед законом практически не имеют никаких прав. Чтобы добиться хоть каких-то прав, ребенок обязан доказывать свое происхождение, поскольку отец может быть не уверен, что ребенок действительно его. А матери «лишний груз» тащить не хочется. Ущемление прав проявляется в том, что ребенок, рождённый в браке, имеет законное право на фамилию и все имущество родителей, а ребенок, который рожден вне брака, лишен этих прав. Только после прохождения многочисленных экспертиз ребенок может добиться право на фамилию, и то не всегда...

Мною было проведено небольшое исследование о положении и тенденции развития этого вопроса на территории нашей республики. Было выявлено, что в нашей рес-

публике проблему внебрачных детей решают на начальном этапе возникновения. Проблема решается абортom, даже на последних месяцах беременности. По докладу, опубликованному на сайте Минздрава РД, количество абортom в республике с 2009 увеличилось на 20% в основном на хирургический стол ложатся молодые девушки в возрасте до 30 лет. Исходя из этого, мы можем сделать выводы: что это проблема есть и развивается с большой скоростью. А способ, которым пытаются решить данную проблему в нашей республике ведет к более серьезной проблеме, ухудшению здоровья женщин и уменьшению уровня рождаемости.

#### **Список литературы:**

1. Плод страсти роковой [www.istrodina.com/rodina\\_articul.php?id=814&n=36](http://www.istrodina.com/rodina_articul.php?id=814&n=36)
2. Дети в гражданском браке [www.dubna-blogo.ru](http://www.dubna-blogo.ru)
3. Тенишев В. Административное положение русского крестьянина. СПб. 1908. С.104

**Исламов К.Р.**

*Дагестанский государственный университет*

*islamov-kamil@mail.ru*

*Научный руководитель: к.ю.н., ст. преп. Омаркадиева М.К., ДГУ*

### **ПРОБЛЕМЫ ИСКОВОЙ ФОРМЫ ЗАЩИТЫ ПРАВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ**

Конституция Российской Федерации гарантирует каждому гражданину судебную защиту его прав и свобод (ст.46). Это конституционное право реализуется в гражданском процессе посредством отдельных видов судопроизводств, и обеспечивается корреспондирующей обязанностью всей судебной системы федеральных судов общей юрисдикции. В пункте 1 статьи 3 ГПК РФ предусмотрено, что заинтересованное лицо вправе в порядке, установленном законодательством о гражданском судопроизводстве, обратиться в суд за защитой нарушенных либо оспариваемых прав, свобод или законных интересов.

Большинство дискуссионных и проблемных вопросов связано с разновидностями исков в гражданском процессе. В науке российского гражданского процессуального права существует несколько точек зрения, иногда даже противоречивых о классификации исков.

По характеру спорного правоотношения различают иски, вытекающие из гражданских, семейных, трудовых и тому подобных отношений. Данная классификация именуется материально-правовой. По мнению Добровольского А.А., Ивановой С.А., основное значение анализируемой классификации исков заключается в том, что она способствует выявлению и учету процессуальных особенностей, которые связаны с рассмотрением той или иной разновидности иска. Вышеизложенное служит подспорьем для наиболее рационального и результативного маневрирования иска в качестве средства судебной защиты прав и законных интересов, более правильному и целесообразному рассмотрению и разрешению гражданских дел[1]. Существует также классификация исков по процессуальному признаку, в основе которого лежит процессуальная цель. По процессуальной цели иски принято разделять на иски о присуждении, иски о признании и преобразовательные. Цель иска сама по себе не может быть представлена в виде классификационного признака. Считается, что таким признаком является способ защиты нарушенного или оспоренного права либо законного интереса[1]. Именно способ защиты права позволяет разбить иски на отдельные группы.

Так, по мнению Е.В. Васьковского, преобразовательные иски направлены на создание, изменение и прекращение юридических отношений. Он утверждал, что их квинтэссенция состоит в том, чтобы суд создал новые либо совершенствовал уже имеющиеся правоот-



ношения или уничтожил уже существующие[2].

Другие же учёные считают, что нет никакой необходимости в выделении в качестве самостоятельного вида исков института так называемых преобразовательных исков, так как суду несвойственна функция ликвидации своим решением прав или создания прав и обязанностей, которых у сторон до судебного процесса не было.

Таким образом, суть теории преобразовательных исков состоит в том, что суд своим решением может изменить, прекратить, а в некоторых случаях создать новое право, когда это предусмотрено законом. В силу чего судебное решение становится тем юридическим фактом, на основе которого спорное правоотношение преобразуется.

Общеизвестно, что основным признаком искового производства - это наличие спора о праве. В судах РФ ежегодно рассматриваются свыше двух миллионов гражданских дел. Дела искового производства, рассмотренные мировыми судами РФ составляют 93,2% от общего количества рассмотренных гражданских дел. Статистика свидетельствует, мировыми судьями Республики Дагестан рассмотрено за 2016 год 19567 дел, районными судами 9876 [3]. Около 90 % заявленных исков удовлетворяются судами, это свидетельствует об обоснованности заявляемых исков и возросшей активности граждан по защите своих прав и интересов. Увеличивается число исков о защите жилищных прав, о восстановлении на работе, выплате заработной платы, а также дела о расторжении брака.

По субъектному составу выделяют эквивалентные иски (равнозначные), для которых характерно полное совпадение всех элементов: сторон, предмета, основания; тождественные (сходные иски), в которых при совпадении предмета и основания состав сторон тот же, что и в эквивалентных исках, а также нетождественные иски, которые характеризуются иным составом сторон, когда вместо первоначального истца или ответчика действует новое лицо, ранее не принимавшее участия в деле ни в качестве истца, ни в качестве ответчика.

Немаловажную роль играет такая разновидность исков, как взаимосвязанные иски. Они представляют собой требования о защите разных по своему характеру субъективных прав и законных интересов, возникающие из одного и того же либо нескольких материальных правоотношений, и удовлетворение одного из которых может повлиять на юридическую судьбу другого, что детерминирует надобность и рациональность обоюдного их рассмотрения в одном производстве[4].

В зависимости от того является ли объектом оспариваемого права благо, поддающееся денежной оценке, иски делятся на имущественные и неимущественные и иные иски в гражданском процессе: личные, групповые, косвенные и другие.

Таким образом, на практике сложилась довольно разветвленная система исков, и, чтобы разобраться в ней, необходима научно-обоснованная классификация исков, ибо правильная классификация исков, исследование материально-правовой и процессуально-правовой классификации исков важно в гражданском процессе, поскольку имеют первостепенное значение при материализации судебных решений по искам, так и практическое значение, так как целевое использование этого средства санкционирует эффективно, в пределах закона, реализовывать защиту прав и законных интересов граждан.

#### **Список литературы:**

1. Осокина Г.Л. Иск (теория и практика). М.: Городец, 2000. - 192 с.
2. Гражданский процесс: учебник для вузов / под ред. В.В. Яркова. М.: Инфотропик Медиа, 2007. - 750 с.
3. Отчет Судебного департамента РД за 2016 год о движении гражданских дел.
4. Гражданский процесс: учебник для вузов / под ред. М. К. Треушникова. - 3-е изд., перераб. и доп. М.: Городец, 2010. - 815 с.

*Исмаилова П.И.*  
*Дагестанский государственный университет*  
*Ismailovap1@mail.ru*  
*Научный руководитель: д.э.н., профессор Раджабова З.К., ДГУ*

## **ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ И ЕС**

Взаимодействие в сфере экономики является одной из важнейших составляющих сотрудничества между Российской Федерацией и Европейским Союзом. Постсоветская история экономических взаимоотношений между сторонами насчитывает уже четверть века и на протяжении всего этого времени они пережили много взлетов и падений. Формально взаимодействие в сфере экономики регулирует Соглашение о партнерстве и сотрудничестве [1], подписанное в 1994 году и вступившее в силу в 1997 году.

Центральным элементом экономических отношений между двумя сторонами является сотрудничество в торговой сфере.

ЕС традиционно является крупнейшим внешнеторговым партнером России, а Россия всегда входила в пятерку крупнейших внешнеторговых партнеров ЕС, кроме первых лет постсоветского сотрудничества. С 2010 года Россия стала третьим по величине торговым партнером Европейского союза, пропустив вперед лишь США и КНР. Вместе с тем экономическое сотрудничество характеризуется глубокой асимметрией.

Стоит отметить, что Россия экспортирует в ЕС больше, чем импортирует из Союза, и такая тенденция прослеживается с первых дней сотрудничества. В 2011 году сальдо внешнеторгового баланса России с ЕС достигло своего пика и составило примерно 91,8 млрд. евро (это составляет 66% общего сальдо внешней торговли России), такое большое положительное сальдо Россия достигла в первую очередь благодаря резкому росту цены на нефть. Тогда цена на нефть выросла на 39% относительно 2010 года [2].

Крупнейшими партнерами России в 1994 году, когда в Союз входило 12 стран, были Германия, Нидерланды, Италия и Франция. Львиная доля приходилась на Германию, ее доля в 1994 году составила примерно 36%. Но в дальнейшем ее доля сокращалась, как и у Италии, и Франции. Уже в 2012 году доля Германии сократилась почти в два раза по сравнению с 1994 годом, составив 18,7% и это несмотря на то, что увеличивался экспорт России в стоимостном выражении. Снижение этого показателя у этих стран связано с расширением ЕС и ростом доли Нидерландов. Голландия стала единственной страной из этой четверки, которая смогла увеличить свое присутствие в экспорте РФ. Их доля увеличилась с 6,2% до 13,8%.

Инвестиции - это неотъемлемая часть экономического сотрудничества. С первых лет сотрудничества Евросоюз является основным партнером не только в торговле, но и главным инвестиционным партнером России.

Асимметрия присутствует и в инвестиционных потоках. Единственным годом, когда встречные потоки были практически равны, стал 2011 год. Тогда объем инвестиций в Россию равнялся 78,8 млрд. долл. США, а объем инвестиций в страны ЕС составил 71,9 млрд. долл. США. Причиной этому было преобладание российских прямых инвестиций в ЕС над встречным потоком. Это был год, когда Россия смогла добиться положительного сальдо прямых инвестиций, как она это сделала и в 2009. Самое большое сальдо было достигнуто в 2007 году, тогда разница инвестиции из ЕС были почти в три раза больше чем инвестиции в ЕС (100,1 млрд. \$ против российских в 36,9 млрд. \$).

Основную часть российских инвестиций составляют прочие инвестиции. Стоит отметить, что прочие инвестиции включают в себя торговые кредиты, кредиты иностранных банков и организаций, ссуды и т.д. Доля этих инвестиций, в общем объеме привлеченных в экономику РФ, всегда превышала 70%. Своего максимума она достигла в 2010 году, когда на ее долю приходилось 87%, что равнялось 76,2 млрд. долл. США.

Наименьшая доля приходится на портфельные инвестиции, она составляет примерно 1% от общего потока инвестиций в Россию.

Проведенный анализ свидетельствует о существовании значительных дисбалансов в

сотрудничестве РФ и ЕС (по значимости сотрудничества для сторон, структуре и т.д.), однако помимо этих проблем существуют еще и институциональные и политические.

Среди институциональных проблем - устаревшая на сегодняшний день договорная база, поскольку Соглашение о партнерстве и сотрудничестве истекло в 2007 году и теперь автоматически продлевается, хотя его положения уже не отражают те изменения, которые произошли и в России, и в ЕС, и в мире с 1994 г., когда Соглашение было разработано.

Накопился большой потенциал недовольства друг другом: не сбылись у обеих сторон ожидания начала 1990-х гг. - Россия не стала для ЕС демократической страной, разделяющей европейские ценности, ЕС не явился для России модернизационным центром. Россия в свою очередь ожидала достойного места в Европе, что ее хорошо примут. Но экономическое чудо, на которое так сильно рассчитывала Россия не произошло. По разному стороны смотрят на многочисленные региональные конфликты и изменения в мировой экономике.

Еще одной проблемой, с которой столкнулись стороны, стали серьезные противоречия в сфере энергетического сотрудничества, вызванные процессом либерализации европейского энергетического рынка и отсутствием нормативно-правовой базы. ЕС требует от России либерализации данного сектора. Ведь «Газпром» является монополистом экспорта газа из России, и у других производителей нет доступа к газотранспортной инфраструктуре. Структура компании «Газпром» является сложной и не прозрачной, что мешает оценивать возможности дальнейших поставок и уровень безопасности. ЕС борется с вертикально интегрированными компаниями.

Также проблемой является то, что Евросоюз хочет диверсифицировать импортные поставки природного газа, снизив долю российского газа на своем рынке, как отмечалось выше, некоторые государства-члены полностью зависят от поставок из России. Поиск альтернативных источников импорта энергоресурсов является вопросом национальной безопасности для стран Европы. Конечно, же, это не устраивает Россию, ведь основной статьей в экспорте РФ в ЕС и основным источником дохода в твердой валюте являются именно энергоресурсы и сокращение поставок влечет за собой сокращение стоимости российского экспорта, а это в свою очередь отразится на сальдо.

Существует также ряд политических проблем. Практически все государства-члены ЕС входят так же в НАТО, что вызывает определенные проблемы в сотрудничестве. Россия обеспокоена стратегией расширения ЕС и НАТО в пространство СНГ, так как это выдавливает ее из зоны жизненно важных интересов.

Естественные соседи и крупнейшие стратегические партнеры, Европейский союз и Российская Федерация, продолжают развивать сотрудничество по разным направлениям. Например, в марте 2017 г. состоялась встреча Министра энергетики РФ Александра Новака с заместителем Председателя Еврокомиссии по вопросам энергетического союза Марошем Шефчовичем, в ходе которой стороны обсудили ряд аспектов сотрудничества в энергетике, в том числе ситуацию с транзитом российского газа на территорию стран-членов ЕС через Украину, а также актуальные вопросы двустороннего взаимодействия [3].

#### Список литературы:

1. Сайт Европейского союза - [http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/NOT/?uri=CELEX:21997A1128\(01\)](http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/NOT/?uri=CELEX:21997A1128(01))
2. <http://www.indexmundi.com/commodities/?commodity=crude-oil-brent&months=120>
3. Министр энергетики России А. В. Новак провел встречу с заместителем Председателя Еврокомиссии М. Шефчовичем // Официальный сайт Постоянного представительства РФ при ЕС. URL: <https://russiaeu.ru/ru/novosti/ministr-energetikirossii-avnovak-provel-vstrecu-s-zamestitelem-predsdatela-evrokomissii> (дата обращения 26.03.17).

## **ФОРМИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ В РАМКАХ ИНВЕСТИЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ**

**Аннотация:** Статья посвящена формированию инвестиционной политики предприятия в рамках инвестиционной стратегии, особое внимание было уделено политике компании в рамках инвестиционных стратегий. За основу были взяты характерные черты предприятия в целом.

**Ключевые слова:** вклад политики, политика роста, инвестиционные риски, вклад вложений.

Трансформация как бы русской экономики в период реструктуризации как бы обуславливает необходимость разработки новейших подходов к, как мы привыкли говорить, таковой важной сфере воспроизводства, какой как раз является инвестирование.

Вкладывательная деятельность компании представляет, как заведено, собой процесс обоснования и реализации более, как мы выражаемся, действенных форм вложений капитала, направленных на расширение, как многие думают, экономического потенциала компании.

Для, как многие выражаются, действенного воплощения вкладывательной деятельности целенаправлено также разрабатывать вкладывательную политику компании. Конечно же, все мы очень хорошо знаем то, что вкладывательная политика компании как бы имеет решающее значение для его функционирования не- независимо от размеров, отраслевой принадлежности, правовой формы и остальных особенностей. Все знают то, что в современных критериях развития как бы русской экономики принципиально сформировать, как люди привыкли выражаться, такую вкладывательную политику компании, которая как бы предопределяет в перспективе эффективность его функционирования.

Вопрос определения вкладывательной политики компании как раз является на нынешний день, как мы привыкли говорить, дискуссионным.

Виленский П.Л. описывает вкладывательную политику как систему, как всем известно, хозяйственных решений, определяющих размер, структуру и направления инвестиций как внутри хозяйствующего объекта (предприятия, компании, компании и т.д.), региона, страны (республики), так и за их пределами целью развития производства, предпринимательства, получения прибыли либо остальных, как мы с вами постоянно говорим, конечных результатов [3].

По мнению Райзберга Б.А., вкладывательная политика - составная часть, как многие думают, экономической политики, проводимой предприятиями в виде установления структуры и масштабов инвестиций, направлений их использования, источников получения с учетом необходимости обновления главных средств и увеличения их, как мы выражаемся, технического уровня [8].

На наш взор, вкладывательная политика компании представляет, как люди привыкли выражаться, собой систему, как мы с вами постоянно говорим, длительных целей организации, определяемых общими задачами ее развития и надлежащими целеполаганию, как многие думают, денежной политики компании, в согласовании с которыми осуществляется выбор и реализация более, как многие выражаются, действенных форм вложения капитала. Очень хочется подчеркнуть то, что данная политика ориентирована на обеспечение выживания компании в сложных критериях рынка, на достижение денежной стойкости компании и создание критерий для его грядущего развития.

Разработка вкладывательной политики, мягко говоря, играет огромную роль в обеспечении, как заведено, действенного развития организации, которая заключается в последующем:

1. Несомненно, стоит упомянуть то, что разработанная вкладывательная политика

как раз обеспечивает механизм реализации длительных общих и вкладывательных целей грядущего экономического и общественного развития организации в целом и отдельных его структурных единиц.

2. Все знают то, что вкладывательная политика, вообще то, позволяет реально, в конце концов, оценить вкладывательные способности организации, обеспечить наибольшее внедрение ее внутреннего вкладывательного потенциала и возможность активного маневрирования вкладывательными ресурсами.

3. Само-собой разумеется, вкладывательная политика, наконец, обеспечивает возможность, как заведено выражаться, стремительной реализации, как все знают, новейших многообещающих вкладывательных способностей, возникающих в процессе динамических конфигураций причин наружной вкладывательной среды.

4. Мало кто знает то, что разработка вкладывательной политики, в конце концов, учитывает заблаговременно как бы вероятные варианты развития, как все говорят, неконтролируемых организацией причин наружной вкладывательной среды и позволяет свести к минимуму их, как многие выражаются, нехорошие последствия для деятельности организации.

5. Все знают то, что вкладывательная политика как бы отражает сравнительные достоинства организации в вкладывательной деятельности в сравнении с ее соперниками.

6. Возможно и то, что наличие вкладывательной политики обеспечивает как бы четкую связь, как мы с вами постоянно говорим, стратегического, текущего и оперативного управления вкладывательной деятельностью организации.

7. И действительно, вкладывательная политика обеспечивает, как мы с вами постоянно говорим, подобающую програмку, как мы выражаемся, организационного поведения в рамках реализации более, как большинство из нас привыкло говорить, принципиальных стратегических вкладывательных решений.

Различают последующие направления формирования вкладывательной политики:

1) Инвестирование с целью получения доходов в виде процентов, дивидендов - политика доходов;

2) Формирование вкладывательных вложений в вкладывательный портфель с целью диверсификации денежных рисков;

3) Инвестирование с целью получения доходов за как раз счет различия меж ценой приобретения ресурсов (активов) и поболее, как мы выражаемся, высочайшей ценой реализации - политика роста;

4) Инвестирование с целью роста и получения доходов сразу - политика доходов и роста.

Определяющим фактором политики доходов является стабильность доходов по определенным видам активов.

Она эффективна в приобретении активов с, как большая часть из нас постоянно говорит, фиксированной нормой доходности. Обратите внимание на то, что таковая политика, стало быть, подразумевает покупку акций, облигаций, депозитных сертификатов.

Основная задача портфельных вложений заключается в разработке, как многие думают, хороших критерий инвестирования, обеспечивая при всем этом ранцу инвестиций такие вкладывательные свойства, достичь которых нереально при размещении средств в раздельно взятый объект.

При ведении вкладывательной деятельности инвестор нацелен на получение прибыли (дохода), действуя при всем этом в рамках, как все говорят, применимого для него риска. И даже не надо и говорить о том, что в процессе формирования ранца методом комбинирования вкладывательных активов достигается новое инвестиционное качество: обеспечивается требуемый уровень дохода при данном уровне риска.

Политика роста, мягко говоря, базируется на росте рыночной стоимости активов (ресурсов), что во многом, в конце концов, обуславливает размер прибыли компании и степень ее капитализации. Все знают то, что потому что опасности по отдельным фронтам неодинаковы, то целенаправлено осуществлять вложения в активы, как большая часть из нас постоянно говорит, разной ликвидности, что, фактически, и наконец-то охарактеризовывает

вкладывательную политику определенного компании. Надо сказать то, что потому на практике эти два на- правления вкладывательной политики также используются в сочетании, формируя политику доходов и роста.

На практике конкретно при помощи вкладывательной политики предприятие как бы реализует свои способности к предвосхищению длительных тенденций экономического развития и адаптации к ним. Надо сказать то, что при учете повторяющихся колебаний конъюнктуры рынка приходится кооперировать три информационных пласта:

- общеэкономические данные;
- отраслевую статистику;
- данные по определенному предприятию.

При разработке вкладывательной политики определяется общий размер инвестиций, методы оптимального использования собственных средств и способности вербования, как заведено выражаться, доп валютных ресурсов. И даже не надо и говорить о том, что вкладывательные проекты, наконец, согласуются меж, как многие выражаются, собой по размерам выделяемых ресурсов и срокам реализации исходя из заслуги очень общего, как многие выражаются, экономического эффекта.

Вкладывательная политика наконец-то осуществляется средством:

- налоговой системы с дифференцированием субъектов и объектов налогообложения, внедрения налоговых ставок и льгот;
- амортизационной политики;
- денежной помощи на развитие отдельных отраслей и регионов;
- кредитов;
- антимонопольных мер;
- регулирования ценообразования и др. И даже не надо и говорить о том, что при формировании вкладывательной политики целенаправлено так сказать управляться последующими принципами:

1. Мало кто знает то, что достижение экономического, как мы выражаемся, научно-технического и, как многие думают, общественного эффекта от рассматриваемых мероприятий. Не для кого не секрет то, что при всем этом для, как большая часть из нас постоянно говорит, каждого объекта инвестирования употребляются, как заведено, определенные способы оценки эффективности. Мало кто знает то, что по итогам, как многие выражаются, таковой оценки как раз осуществляется отбор, как большинство из нас привыкло говорить, отдельных вкладывательных проектов по аспекту эффективности (рентабельности). Обратите внимание на то, что при иных, как многие выражаются, равных критериях, вообщем то, принимаются к реализации те из их, которые как раз обеспечивают предприятию, как многие выражаются, наивысшую эффективность.

2. Вообразите себе один факт о том, что получение предприятием большей прибыли на вложенный капитал при малых вкладывательных за- растратах.

3. Все знают то, что внедрение предприятием гос поддержки для увеличения эффективности инвестиций в форме экономных ссуд, гарантий Правительства РФ и т. д.

4. Само-собой разумеется, вербование субсидий и льготных кредитов международных финансово-

во- кредитных организаций и, как многие выражаются, личных иностранных инвесторов.

5. Возможно и то, что обеспечение минимизации инвестиционных рисков, связанных с реализацией определенных проектов. И даже не надо и говорить о том, что влияние коммерческих рисков (строй, производственных, транспортных и других рисков) быть может, наконец, оценено через вероятное изменение ожидаемой доходности вкладывательных проектов и соответствующее понижение их эффективности. Не для кого не секрет то, что такие опасности могут быть снижены заказчиками проектов и, как все говорят, привлеченными инвесторами средством самострахования, т. е. созданием как бы денежных резервов, диверсификации вкладывательного ранца и, как все говорят, коммерческого страхования.

6. Несомненно, стоит упомянуть то, что защита от некоммерческих рисков (стихийные бедствия, трагедии, беспорядки и др.) обеспечивается методом предоставления гаран-

тий Правительства РФ и страхования инвестиций.

7. Несомненно, стоит упомянуть то, что обеспечение ликвидности инвестиций следует также предугадывать в силу значимых конфигураций наружной вкладывательной среды, конъюнктуры рынка либо стратегии развития компании в дальнейшем периоде (году). Возможно и то, что потому по, как все знают, отдельным объектам инвестирования может значительно снизиться доходность, что окажет негативное действие на общую вкладывательную привлекательность компании.

#### Список литературы.

1. Обратите внимание на то, что федеральный закон РФ №39-ФЗ «Об вкладывательной деятельности в Русской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений». - М.:Возможно и то, что инфра-м, 2014.
2. Надо сказать то, что методические советы по разработке вкладывательной политики компании. Вообразите себе один факт о том, что утверждены приказом Минэкономики РФ от 1 октября 1996 г. № 118. - М.:Не для кого не секрет то, что инфра-м, 2014.
3. И даже не надо и говорить о том, что виленский П.Л., Лифшиц В.Н., Смоляк С.А. Как бы это было не странно, но оценка эффективности вкладывательных проектов. Необходимо отметить то, что теория и практика. - М.: Дело, 2016.
4. Мало кто знает то, что лапыгин Ю.Н. Надо сказать то, что вкладывательная политика. - Москва: «КноРус», 2015. Конечно же, все мы очень хорошо знаем то, что серия «Профессиональный учебник».
5. Обратите внимание на то, что мамонтов И.В. Как бы это было не странно, но разработка инвестиционной стратегии компании на базе как бы портфельного подхода и интегрального показателя эффективности // Экономика региона. - 2015. - №18. - С.17-21.
6. Необходимо подчеркнуть то, что мицкевич А. Всем известно о том, что система управления проектами: действенный инструмент либо одно заглавие // Корпоративные стратегии. - 2015. - № 12. - С. 6-7.
7. Было бы плохо, если бы мы не отметили то, что петров А. Было бы плохо, если бы мы не отметили то, что формирование инвестиционной политики компании: синергетический подход // Трудности теории и практики управления. - 2016. - №7. - С.85-90.
8. Очень хочется подчеркнуть то, что райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Не для кого не секрет то, что современный экономический словарь. - М.: ИНФРА-М, 2013. - (Библиотека словарей «ИНФРА-М»).

*Каранаева П.Х.*

*Дагестанский государственный университет  
asilruslanovna18@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент ПайзуллаеваЗ.К., ДГУ*

## МЕЖДУНАРОДНЫЙ МАРКЕТИНГ

Международный маркетинг — комплекс мероприятий за пределами страны в области исследования торгово-сбытовой деятельности предприятия и изучения всех факторов, оказывающих влияние на процесс производства и продвижения товаров и услуг от производителя к потребителю.

Возникновение и развитие международного маркетинга как системы маркетинговой деятельности приходится на 60-70 годы. Именно в этот период сложились необходимые предпосылки к перестройке рыночной деятельности в международном масштабе на основе принципов маркетинга, доказавшего в предшествующий период свою действенность как эффективная система корпоративного управления и средство конкурентной борьбы на национальных рынках.

Необходимо отличить международный маркетинг от внутреннего маркетинга, по-

сколькo для каждой страны необходимо выделять внешнюю и внутреннюю окружающую обстановку. Обычно фирма, принимая решения внутреннего маркетинга, ориентируется и на внешнюю и на внутреннюю окружающую среду. Факторы внутренней обстановки представляют в основном, цели компаний, ее организацию и структуру, доступность к ресурсам. Факторы внешней обстановки включают конкуренцию, изменения в психологии потребителя, политические условия, социальные и культурные изменения, требования национального законодательства и т.д. Для удовлетворения требования оптимизации деятельности фирмы на международном рынке и изучения факторов внешней и внутренней обстановки используется сегментация рынка.

При выходе на международный рынок крупные фирмы сталкиваются с незнакомыми, изменяющимися в зависимости от особенностей данной страны различными условиями деятельности. Это приводит возрастанию потребностей в информационном обеспечении деятельности фирмы, повышению требований к координации различных сфер деятельности фирмы и согласованности действий, различных ее подразделений, рост степени риска, появление дополнительных видов рисков в деятельности фирмы. И для удовлетворения этих потребностей видные фирмы при выходе на внешний рынок используют различные виды международного маркетинга.

Особой разновидностью международного маркетинга является многонациональный маркетинг.

Многонациональный маркетинг – это комплексная форма международного маркетинга, которая касается организаций, осуществляющих маркетинговые операции во многих иностранных государствах.

Многонациональный маркетинг связан с транснациональными корпорациями, значительный объем деятельности, которых осуществляется вне национальных границ страны. Управленческая деятельность транснациональной компании имеет три уровня стратегический, управленческий и оперативный. Стратегический должен сформулировать цели фирмы, определить ресурсы и выбрать наиболее подходящую корпоративную стратегию. Управленческий должен трансформировать общие цели корпорации и обеспечить эффективное использование ресурсов. Оперативный уровень отвечает за осуществление задач, необходимых для достижения целей.

Международный маркетинг представляет собой важное условие установления действенной обратной связи между спросом и предложением в международном масштабе, является своеобразным гарантом того что изготовленная продукция, пройдя все этапы производственного процесса, найдет свой путь к конечному потребителю за рубежом. Также он опирается на принципы национального маркетинга и имеет схожую с ним структуру. Вместе с тем он специфичен, ибо имеет дело с внешнеторговыми и валютными операциями иностранным и международным законодательством.

Существует три формы организации международной деятельности фирмы экспорт, совместное предприятие, прямое владение. Экспорт продукта фирма может осуществлять через собственный торговый персонал за рубежом либо воспользоваться услугами местных маркетинговых посредников. Совместное предприятие предполагает объединение капиталов производства и маркетинга с иностранной компанией. При полном владении фирма занимается производством и маркетингом без участия, каких-либо партнеров. Кроме того международная деятельность фирмы может быть связана с совместным использованием лицензии за границей, открытием филиала за границей или созданием дочернего общества за границей.

Основная цель международного маркетинга – получение прибыли посредством реализации товаров и услуг, различных рынках мира.

Задача маркетолога, занимающегося международным маркетингом, более сложная, чем маркетолога по внутренним рынкам, поскольку маркетолог по международному маркетингу должен иметь дело, по крайней мере, с двумя уровнями неуправляемых факторов вместо одного. Неопределенность создается неуправляемыми элементами всех сред бизне-



са, но каждая страна, в которой действует компания, добавляет свой уникальный набор неуправляемых факторов.

Специалисты по международному маркетингу должны быть в курсе культурной среды каждого рынка. Культура передается из поколения в поколение, различается по странам и континентам, и ее нелегко изменить. Национальная фирма, незнакомая или нечувствительная к ней, может пытаться сбывать товары и услуги, которые неприемлемы или неправильно понимаются данной культурой. Осознание культуры может быть улучшено посредством использования иностранного персонала на ключевых должностях, найма иностранных специалистов по маркетинговым исследованиям, размещения отдельной фирмы в каждой стране, где она действует, активного изучения культурных различий и реагирования на изменения в культуре.

Таким образом, международный маркетинг представляет собой комплекс мероприятий направленных для продвижения и реализации товаров и услуг на различных всемирных рынках. Для захвата используют различные виды, принципы, методы маркетинга и главная задача международного маркетолога заключается в изучении культурой среды каждого рынка для получения наибольшей прибыли.

**Керимов И. К.**

*Дагестанский государственный университет  
[islamkerimov1997@gmail.com](mailto:islamkerimov1997@gmail.com)*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исаева П.Г., ДГУ*

## **КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА ВО ВЗАИМООТНОШЕНИЯХ С НАСЕЛЕНИЕМ**

В современных условиях роль банковского кредитования населения значительно возрастает. Роль потребительских кредитов очень велика как для коммерческих банков, так и для экономики в целом. Кредитование населения является одной из наиболее актуальных и прибыльных услуг, предоставляемых банками. С увеличением кредитования населения возрастает и спрос на товары и услуги, что ведет к росту производства. Поэтому коммерческим банкам важно проводить такую кредитную политику, которая учитывала бы как свои интересы, так и интересы государства.

Кредитную политику можно определить как стратегию и тактику банка в области кредитных операций. Важно также подчеркнуть, что кредитная политика является основой управления рисками в деятельности банка. Кредитная политика заключается в необходимости достижения цели роста активов и повышения их качества [1, с.273].

Основополагающим моментом при разработке кредитной политики является правильная постановка цели. К целям кредитной политики относятся: максимальная прибыль, приемлемый уровень риска, оптимальная ликвидность, удовлетворение кредитных потребностей общества, обеспечение единообразия в кредитной работе банка и во всех его филиалах, обеспечение соответствия законам и регулятивным нормам.

Для достижения вышеперечисленных целей, кредитной политикой выполняются определенные функции. Функции кредитной политики принято делить на две группы: общие, присущие всем элементам банковской политики и специфические, присущие только кредитной политике [2]. К общим функциям относятся: коммерческая, стимулирующая и контрольная. К функции, присущей только кредитной политике, можно отнести функцию оптимизации кредитного процесса.

Также, при формировании кредитной политики банк должен учитывать ряд внешних и внутренних факторов. К внешним факторам относятся: состояние экономики страны, денежно-кредитная политика ЦБ, спрос на ссуды, политическая ситуация в стране, уровень конкуренции, банковское законодательство и т.п. К внутренним факто-

рам относятся: стабильность ресурсной базы, опыт и квалификация персонала, кредитный потенциал банка, степень риска и прибыльности ссуд, клиентура банка, уровень риск-менеджмента и т.д.

Основанный в 1841 году, ПАО "Сбербанк России" на сегодняшний день – крупнейший банк в Российской Федерации и СНГ с самой широкой сетью подразделений, предлагающий весь спектр инвестиционно-банковских услуг. Учредителем и основным акционером Сбербанка является Центральный банк РФ, владеющий 50% уставного капитала плюс одной голосующей акцией; свыше 40% акций принадлежит зарубежным компаниям.

На 1 апреля 2017 года активы банка составляли 22003,174 млрд. рублей (первое место по России), общий капитал – 3142,8 млрд. рублей, кредитный портфель – 17246,3 млрд. рублей (в том числе, объем кредитного портфеля физических лиц – 4336,3 млрд. рублей). Доля Сбербанка на российском рынке кредитования физических лиц составляет 40% (на 1 декабря 2016 года) [3].

2016 год для Сбербанка стал выдающимся. За этот год чистая прибыль банка составила 541,9 млрд. рублей (больше половины показателя для всего банковского сектора), увеличившись за год на 143,1% с 222,9 млрд. рублей (в полтора раза превысила предыдущий максимум). Рентабельность капитала по итогам 2016 года составила 20,2%. Стоимость бренда сейчас составляет почти 570 млрд. рублей.

В 2016 году кредитный портфель Сбербанка составил 18664,7 млрд. рублей, что на 6,3% меньше, чем в 2015 году, когда кредитный портфель составил 19924,3 млрд. рублей. Однако объем выданных кредитов физическим лицам в 2016 году вырос на 1,3%, или на 66 млрд. рублей – 5031,7 млрд. рублей в 2016 году против 4965,6 млрд. рублей за предыдущий год.

Во многом, такие показатели достигнуты благодаря правильно разработанной кредитной политики банка.

Рассматривая более подробно структуру выданных кредитов физическим лицам следует отметить, что более половины кредитов было выдано по жилищному кредитованию – 2750,9 млрд. рублей. За предыдущий год вырос только портфель жилищных кредитов – на 7,7%, что в денежном выражении составляет 196,3 млрд. рублей, в то время как объемы автокредитования, кредитования по потребительским ссудам и кредитным картам снизились. Удельный вес автокредитов в общем объеме кредитов физическим лицам составляет 2% или 119,2 млрд. рублей, и, как отмечалось выше, объем автокредитов за год снизился на 17%. Однако во второй половине 2016 года наблюдался рост продаж автомобилей в кредит (рост в 3 квартале по сравнению со 2 составил 10,8%). Хотя в 3 квартале 2016 года было выдано на 2% меньше автокредитов, в денежном же выражении объемы автокредитов, наоборот, увеличились на 18,4%. Снизился в 2016 году и портфель потребительских кредитов на 107,7 млрд. рублей (6,8%) с 1681,8 млрд. рублей до 1574,1 млрд. рублей, удельный вес которых составляет 31% в общем объеме выданных кредитов физическим лицам. Как уже отмечалось выше, рост наблюдается только на объеме жилищных кредитов, однако снижение суммы выданных кредитов по кредитным картам незначительно (0,001%, что в денежном выражении составляет 300 млн. рублей) с 587,2 млрд. рублей до 586,9 млрд. рублей [4].

На наш взгляд, в течение этого года и в последующие годы ситуация с данными продуктами будет улучшаться в связи с тем, что и Банк России намерен постепенно снижать ключевую ставку, и сам Сбербанк, совершенствуя свою кредитную политику, будет делать свои продукты более доступными и привлекательными для своих клиентов.

Анализ кредитной политики Сбербанка во взаимоотношениях с населением показал, что не все продукты банка в сфере розничного кредитования показывают положительные темпы развития. Данные тенденции можно связать с низким уровнем финансовой грамотности населения, неразвитостью инфраструктуры безналичных платежей, а также то, что большая часть клиентов Сбербанка не являются активными (около 40%

клиентов Сбербанка не являются активными).

Одной из задач Сбербанка является расширение отношений с активными клиентами и реактивация неактивных. Также, одной из основных задач Сбербанка является построение глубоких доверительных отношений с клиентами, то есть таких отношений, в которых Сбербанк стал бы незаметной, но неотъемлемой частью их жизни. Одним из ключевых направлений развития взаимоотношений с клиентами является развитие информационных технологий. Основными задачами совершенствования Сбербанка с точки зрения управления рисками является внедрение созданных подходов и систем в масштабах всей Группы, обеспечение перехода на регуляторные стандарты "Базель II" (минимальные требования к капиталу, надзорный процесс, рыночная дисциплина (раскрытие информации о структуре капитала, его достаточности и об основных видах рисков)), оптимизация управления кредитными рисками в дочерних банках, а также более системное использование показателей доходности с учетом рисков и других показателей риска для принятия управленческих решений.

Таким образом, разработка кредитной политики коммерческого банка во взаимоотношениях с населением является одним из факторов успешного и эффективного функционирования банка в сфере розничного кредитования. Банк должен разработать такую кредитную политику, учитывая множество внешних и внутренних факторов, которая бы предусматривала достижение трех основных целей: максимальная прибыль, минимальный риск, оптимальная ликвидность.

#### **Список литературы:**

1. Лаврушин О.И. Деньги, кредит, банки. Экспресс-курс: учебное пособие / под ред. О.И. Лаврушина – М.: КНОРУС, 2010. С. 320
2. Долговская Е.Д. Управление кредитной политикой коммерческого банка в ПАО "Сбербанк России": автореф. дис. ... канд. экон. наук / Долговская Е.Д. – Саратов, 2016
3. Сбербанк России. URL: <http://www.banki.ru/banks/bank/sberbank/> (Дата обращения 26.04.2017)
4. Сбербанк России. URL: <http://www.sberbank.com/ru/investor-relations/reports-and-publications/investor-presentation> (Дата обращения 27.04.2017)

**Керимханов С.Т.**

*Дагестанский государственный университет*

*joseph.stalin99@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., профессор Аскеров Н.С., ДГУ*

### **БИТКОЙН, ПРИНЦИП ЕГО ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ И ВЫГОДЫ ОТ РАБОТЫ С НИМ**

Одно из самых интересных явлений финансовой сферы- появление криптовалюты. Думаю, так как криптовалюта развивается довольно быстро и все больше людей инвестируют в нее, следует прояснить, что такое биткойн, как работает его система и как можно заработать на нем обычному человеку.

Биткойн — это первая в мире децентрализованная цифровая валюта. Эта валюта принципиально отличается от всех ранее созданных электронных платёжных систем. Она не привязана ни к каким физическим активам или «официальным» валютам, а цена цифровой монеты — биткойна — регулируется исключительно рыночным спросом и предложением. [1]

Биткойн — это также и всемирная платежная система, через которую можно проводить операции с данной валютой. Главное ее отличие от традиционных платежных систем в

том, что система Биткойн не имеет никакого управляющего и процессингового центра — все операции происходят исключительно в сети равноправных клиентов. [1]

Особенности системы Биткойн:

- Отсутствует понятие «регистрация», любой может участвовать в сети
- Кошелек не привязан к личности пользователя, каждый может создавать неограниченное число кошельков и реквизитов
- Дешевые, анонимные и неограниченные денежные переводы по всему миру
- Нет никаких посредников, цифровые деньги напрямую пересылаются между пользователями
- Невозможно заблокировать перевод, заморозить деньги в кошельке пользователя или «откатить» уже совершенные транзакции
- Биткойны можно хранить на своем компьютере, на смартфоне, в онлайн-кошельке, на специальном устройстве или в надежном сейфе
- Нет никакой контролирующей организации, цена биткойнов определяется только рыночным спросом и предложением
- Выпуск биткойнов жестко ограничен и предсказуем. [1]

Преимущества системы Биткойн [2]

1) Биткойн демонстрирует стабильный, в годовых масштабах, рост цены, и есть основания полагать, что этот тренд сохранится. На графике ниже видно, что курс биткойна за последние 12 месяцев вырос примерно в 4 раза, с 450 до 1700 долларов;

2) Доверие сообщества к биткойну больше, чем к любой иной криптовалюте, что в известной степени гарантирует биткойн не только от краха, но и от длительного и сильного снижения цены. Все просадки последних лет биткойн успешно отыгрывал, а затем шел вверх. То, что биткойн обладает наибольшей из всех криптовалют капитализацией и наибольшим числом пользователей, дополнительно укрепляет его позиции;

CryptoCompare Index : BTC



3) Успешное решение проблемы масштабирования биткойна, если его удастся добиться, также откроет цене путь вверх;

4) Биткойн обладает гораздо большей ликвидностью по сравнению с любой другой криптовалютой; Технические и программные приспособления для осуществления операций с биткойном также довольно распространены; например, производители Trezor, KeepKey и Ledger предлагают для хранения биткойна хороший ассортимент аппаратных кошельков.

5) Финансовая и политическая нестабильность может привести к тому, что в отдельных странах, или в мире в целом, фиатные валюты станут слишком ненадежными для

хранения накоплений, в то время как биткоин (наряду с другими стабильными активами, например, золотом) останется твердым средством сбережения денег. Если это произойдет, тот, кто озаботится купить биткоин сегодня, безусловно, окажется “на коне”.

б) Биткоин пока что свободен от того давления и избыточного контроля, которые все больше отравляют жизнь владельцам фиатных денег. Хранение биткоина совершенно бесплатно, а операции с ним не ограничены государственными и банковскими бюрократическими установлениями, словом, биткоин совершенно децентрализован и относительно анонимен.

Кратко расскажу о принципе работы биткоина, самой популярной криптовалюты. “Крипто” при переводе с греческого означает “шифр”. Он уникален словно отпечаток пальца человека. Но в данном случае уникален программный код, на основе которого построена система биткоина. “Рождение” каждого биткоина - это сложный компьютерный процесс, он происходит путем решения сложных задач с шифрованием данных. Иными словами, компьютеру, на котором установлена программа по добыче биткоина ставится ряд логических задач, на их решение компьютеру нужны время и, конечно, энергия. Задачу можно сравнить с кубиком Рубика: компьютер расставляет программный код так, чтобы выстроился логичный ряд. Побочным эффектом решения задач являются выделение большого количества энергии из компьютера и уникального криптокода, на основе которого пользователь далее получит биткоин(. Люди, занимающиеся добычей биткоина называются “майнерами” (в переводе с английского- «шахтеры»), а процесс добычи криптовалюты- майнингом. Неразделимо от системы биткоина идет понятие "блокчейна". Чтобы понять, почему нельзя биткоин подделать, нам нужно уяснить значение этого понятия. Блокчейн- это, по сути своей, цепь блоков. В процессе решения компьютером тех или иных задач формируется блок, который содержит определенное количество транзакций, всегда разное. Так происходит потому что каждый блок имеет одинаковое время закрытия и в каждой криптовалюте оно уникально. В биткоине -это 10 минут. За 10 минут майнеру необходимо решить хэш-функцию, которая позволит ему закрыть блок. Майнер, решивший хэш-функцию первым и закрывший блок получает в награду 12,5 биткоинов (информация по состоянию на август 2016 года). В каждый определенный отрезок времени награда сокращается. Многие зададутся вопросом: почему каждый майнер не может решить задачу вовремя? Дело в том, что с присоединением каждого нового майнера к сети, ее объем вычислительной мощности увеличивается, следовательно увеличивается сложность функции закрытия блока. Поэтому первым блок закрывает майнер с наиболее мощным компьютером. После закрытия блока он переходит во внесетевой режим (offline) и становится частью общей цепочки блоков, и остается в блокчейне навсегда. У каждого пользователя остается не просто список своих транзакций, но и полная копия блокчейна, т.е. со всеми транзакциями всех пользователей. Это-одна из причин невозможности взлома биткоина. Можно взломать один сервер, на котором хранятся данные, но взломать разом 10000 компьютеров невозможно.

Итак, как же обычный человек может заработать на биткоине? Сначала нужно уточнить, что разработчик ограничил количество биткоинов. Всего 21000000 единиц. На сегодня добыто около 19 миллионов. Однако подсчитано, что последний биткоин будет добыт не ранее 2140 года.

Мы выяснили, что заработать деньги на системе биткоина вполне возможно, и многим может показаться, что достаточно лишь приобрести достаточно мощное оборудование. Но это заблуждение. Если раньше, еще в стадии зарождения биткоина как популярной валюты, сложность решения задач для компьютера была невысокой и можно было заниматься так называемым соло-майнингом, то сейчас вычислительная сложность очень высока, поэтому все майнеры объединяются в “пулы” (pool). В этих “пулах” они объединяют вычислительные мощности своих компьютеров и далее делят награду соответственно своим вложениям. Можно войти в большой “пул” и быстрее закрывать блоки, но получать меньшее количество награды, так как участников много. А можно войти в небольшой и получить большую награду, но блоки будут закрываться намного дольше. Есть еще один подводный

камень в этой системе. Даже приобретя мощный компьютер и успешно пользуясь им для получения выгоды от биткоина, пользователь будет вынужден платить большие деньги за электроэнергию, ведь, как было сказано выше, процесс добычи биткоина требует от компьютера большого количества энергии. В том случае, если пользователь не вошел в пул майнеров по каким-либо причинам, он все еще имеет возможность заработка. Существует система “облачного майнинга”. Суть его состоит в использовании специализированных “облачных” сервисов. Эта система имеет большие преимущества перед традиционным майнингом. Главное состоит в том, что определенная компания приобретает оборудование для майнинга и продает конечным клиентам возможность его использования. Теперь пользователь не должен покупать оборудование. Также система “облачного майнинга” избавляет потребителя от таких проблем как: перебои в сети интернет, в электросети, проблем с настройкой и поддержкой оборудования. Все компании, предоставляющие такие услуги берут плату за обслуживание и электричество на себя.

Исходя из всего вышесказанного, хочу сделать вывод: биткоин - это не просто механизм обмена, это следующий этап эволюции денег. Как я упомянул ранее, по прогнозам, биткоин будет добываться еще более 100 лет. Биткоин исчерпаем и, хотя бы поэтому, будет расти в цене.

#### **Список литературы:**

1. Что такое биткоин? [Электронный ресурс]- режим доступа: <https://bitnovosti.com/chto-takoe-bitcoin/>
2. Преимущества и недостатки инвестиций в криптовалюту [Электронный ресурс] - режим доступа: <http://coinews.io/ru/category/1-kripto/article/480-preimushhestva-i-nedostatki-investicij-v-kriptoaljutu/>

**Колова С. А.**

*Дагестанский государственный университет*

*saidakolova@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исаева П.Г., ДГУ*

## **ИНФЛЯЦИЯ И РОЛЬ БАНКА РОССИИ В СТАБИЛИЗАЦИИ ДЕНЕЖНОГО ОБРАЩЕНИЯ**

Денежная система представляет собой определенное устройство денежного обращения в отдельно взятом государстве. Обычно денежная система складывается в процессе становления государства и закрепляется в его национальном законодательстве.

Современная денежная система может быть:

- Системой обращения денежных знаков с использованием в качестве платежных инструментов кредитных и бумажных денег.
- Системой металлического обращения с использованием в качестве платежных средств драгоценных металлов.

Инфляция — это снижение покупательной способности денежных средств и полное их обесценивание в дальнейшем.

Вследствие инфляции переполняются каналы денежного обращения избыточной денежной массой. В результате этого можно наблюдать стабильное увеличение ценовых показателей на различные виды товаров и услуг.

К инфляции может привести усложнение структуры товарного производства, а также увеличение его роста. Одной из причин возникновения такого явления также можно назвать ситуацию, в которой под влиянием монополистических предприятий изменяется процедура ценообразования или резко снижается сфера ценовой конкуренции.

Постепенное снижение инфляции предусматривает активное вмешательство пра-

вительства: поддержку предпринимательства, важнейших отраслей производства, создание инфраструктуры рынка, неполное регулирование процесса ценообразования.

В рамках реализации денежно-кредитной политики с целью регулирования денежного обращения Центральный Банк использует следующие инструменты:

- нормативы обязательных резервов;
- процентную политику;
- операции на открытом рынке;
- рефинансирование банков.

С точки зрения Центрального Банка главным инструментом регулирования денежного обращения являются обязательные резервы, объемы которых, прежде всего, способствуют формированию показателя денежной базы (узкие деньги) и денежного агрегата  $M_0$ . Можно считать, что начисленные суммы обязательных резервов становятся основой для создания центральным банком новых денег. Обязательные резервы зачисляются на корреспондентские счета банков в Национальном банке и используются как чисто монетарный инструмент. Нормативы обязательных резервов устанавливаются в процентах от суммы привлеченных банком депозитов. Они одинаковы для всех банков, но дифференцированы в зависимости от вида депозита, сроков и вида валюты привлеченных средств. Зачисление сумм обязательных резервов на корреспондентские счета банков в Национальном банке осуществляется в национальной валюте, независимо от валюты привлеченного банком депозита.

Денежно-кредитное регулирование является важнейшим механизмом государственной экономической политики. Поскольку объектом экономической политики является экономическая система общества, регулирующее воздействие государства на экономику должно служить повышению эффективности ее функционирования. Это, в свою очередь, означает, что в долгосрочном периоде экономическая политика должна содействовать повышению общественного благосостояния как критерия эффективности функционирования экономической системы государства.

Цели денежно-кредитного регулирования непосредственно связаны с задачами экономической политики в целом и представляют собой поддержание стабильности цен, стоимости национальной валюты на внутреннем и внешних рынках, сдерживание инфляционных процессов. Для этого Банк России воздействует на денежную массу с помощью инструментов денежно-кредитной политики косвенного и прямого воздействия.

Для достижения прогнозных результатов по инфляции в России должны быть созданы действенные механизмы устойчивого развития экономики и регулирования уровня внутренних цен. Для этого денежно-кредитная политика правительства и Банка России нуждается в существенной корректировке.

В современных условиях экономическая политика должна в долгосрочном периоде обеспечивать не только высокие темпы экономического роста, но и создавать основу для поддержания его воспроизводства в долгосрочной перспективе при одновременном обеспечении стабильности национальной валюты, высокой занятости, отсутствие структурных дисбалансов в экономике, сглаживании амплитуды колебаний важнейших макроэкономических переменных.

Таким образом, добиться ослабления инфляции можно, лишь задействовав весь арсенал средств борьбы с ней, накопленный в мировой теории и практике, а также постоянно адаптируя его к условиям России.

#### **Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993)
2. Федеральный закон "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" от 10.07.2002 N 86-ФЗ
3. Абрамова М.А. Основные направления единой государственной денежно-

*Кузнецов В.С.*

*Дагестанский государственный университет  
porshevladimir@gmail.com*

## **ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИКИ: КРАТКИЙ ОБЗОР**

Во времена Адама Смита «невидимая рука» была не единственным механизмом и наряду с ней применялся механизм государственного вмешательства. Под государственным регулированием в условиях рыночной экономики понимается совокупность мер, направленных на стабилизацию и эффективность рыночных отношений. Рыночная экономика не способна саморегулироваться особенно в новых условиях. Например, в ходе Великой депрессии (1929-1933гг.) произошло падение производства, а рынок не смог самостоятельно стабилизироваться – «...фактически производство не наращивалось, безработица обострялась и инвестиции...» [1. с.29] постепенно стали полностью отсутствовать. На это обратил внимание Дж. Кейнс (1883-1946), разработав государственную экономическую политику, основными рычагами которой выступали доходы и расходы бюджета, а также кредитно-денежные отношения в процессе взаимодействия. Рыночный механизм подвергается постепенному ослаблению или полной ликвидации конкурентности в результате укрупнения производства и предприятий; стихийный характер экономических процессов; инфляция и её последствия. Данному вопросу большое внимание уделено в трудах Феликса Шамхалова: «Современная рыночная экономика немыслима без эффективного механизма её взаимодействия с государством, органами его законодательной и исполнительной власти. Более того, такой механизм стал одним из существенных признаков высокоразвитого демократического общества» [2. с.5]. «Максимизирующие усилия предпринимателей часто имеют неожиданные последствия» [2, с.103], что иногда требует не малых усилий государства для их решения. Важно также отметить, что государство образует институты, которые «... создаются для решения проблем, формирующихся при неоднократном взаимодействии людей» [3, с.20] для того чтобы обеспечить минимизацию трансакционных издержек (например, применение методов стандартизации и унификации при оформлении многократно повторяющихся сделок обеспечивает оптимизацию расходов и увеличивает частоту оборота).

Некоторые «экономисты занимаются преподавательской деятельностью и исследованиями в различных областях экономики, а некоторые, необязательно из их числа, оказывают влияние на происходящие события» [4, С. 87]. Но часто экономисты дают порой неоднозначные советы политикам, а иногда даже противоречивые. Например, «... в Думе обсуждается закон о налогообложении. Необходимо определить, что положить за основу налогооблагаемой базы- расходы фирмы или их доходы? Мнения экспертов-экономистов, как правило, расходятся. Приверженцы налога на расход полагают, что такой закон приведёт к росту сбережений, так как люди станут снижать свои расходы, и, как следствие этого, к росту производительности труда и уровня жизни. Защитники идеи налога на доход считают, что такие изменения в законодательстве вряд ли окажут существенное влияние на уровень сбережений и стимулирования производства» [5, С.23]. Так происходит, потому что экономисты по-разному оценивают реакцию фирмы на изменения подобного рода, а также проявляется субъективность их позиции (различного рода суждения зависят от их принадлежности к определённым политическим партиям, несовпадением мировоззрений).

При регулировании экономики государство руководствуется определённой «экономической политикой, сущность которой заключается в проведении мероприятий в области управления национальной экономики и носит системный характер» [6, С. 156], где выделя-



ются следующие направления: инвестиционная политика - совокупность согласованных решений социально-экономического характера в хозяйствовании, которые определяют направление и концентрацию затрат на средства труда как внутри страны, так и за рубежом (цель - повышение эффективности использования ресурсов); финансово-кредитная политика- деятельность государства по организации и использованию финансовых средств, то есть это мероприятия в области денежного обращения и кредита (цель - привлечение и распределение средств между различными отраслями, социальными группами, регионам, а также эти меры осуществляются в целях регулирования экономического роста, инфляции, обеспечение полной занятости населения и выравнивание платёжного баланса); налоговая политика- совокупность мероприятий, проводимых государством в области налогов; бюджетная политика - политика законодательной и исполнительной власти (цель - определение основных направлений развития бюджетных отношений и выработка идей использования в интересах как общества, так и государства); социальная политика- политика, направленная на улучшение благосостояния и уровня жизни населения страны( например, «границы трудоспособного возраста, определяющие количественный состав трудовых ресурсов, устанавливается законодательством»[7, С.100] что обеспечивает порядок и определённость в вопросах, связанных с трудоустройством) ; внешнеэкономическая политика- политика государство в области экспорта и импорта, таможенных пошлин, тарифов, внешних займов и привлечении капитала из иностранных государств.

Злободневной проблемой России является создание “российской модели” экономики, которая отвечает национальным интереса. После 1991 года экономика России стремительно меняла свои особенности, но демократические институты при этом не были сформированы. Самым слабым звеном в ближайшие годы будет российская банковская сфера, поскольку «в России в отличие от Германии, Франции и Великобритании не существует единого государственного органа, который бы регулировал весь финансовый рынок» [8, С.614], что увеличивает вероятность непредсказуемости важных процессов. Российская экономика как субъект управления и регулирования имеет специфический характер (например, проблема «ресурсного проклятия», низкий уровень развития инфраструктуры, доминирование неформальных отношений во всех звеньях хозяйственного механизма и т.д.).

Прогнозирование развития экономики- одна из важнейших черт любой экономики, включая российскую. Однако в России не так много специалистов по осуществлению такой деятельности. Поэтому государство стремиться к наращиванию специалистов внутри страны, путём повышения уровня доступности образования и привлечением иностранных специалистов. В Российской экономике не полноценно развивается факторинг, предоставление налоговых льгот, развитие системы гарантий и страхования, обеспечение коммерческой информацией и т.д.

Вывод: основными целями государственного регулирования рынка являются: стремление к устойчивым темпам развития экономического роста; обеспечение безработицы на «естественном» уровне; обеспечение стабильности инфляционных процессов; поддержание экономической безопасности страны; осуществление правовых мер по стимулированию хозяйственного процесса; формальное юридическое определение «правил игры»; борьба с монополией; решение проблемы с критической дифференциацией населения в доходах и создание условий для развития.

#### **Список литературы:**

8. Дмитриев М. Нынешний кризис как идеальный шторм // Известия, 09.12.08.
9. Грязнова, А.Г. Микроэкономика: теория и российская практика / А.Г. Грязнова, А.Ю Юданов. - М.: Издательство «КНОРУС», 2015. С. 29
10. Шамхалов, Ф.И. Государство и экономика: власть и бизнес / Ф.И. Шамхалов. – М.: Издательство «Экономика», 2013. – С. 5
11. Одинцова, М.И. Институциональная экономика / М.И. Одинцова. - М.: Изда-

тельство «Юрайт», 2016. С. 20

12. Кругман, П. Основы экономики / П. Кругман, Р. Веллс, М. Олни. - СПб.: «Питер», 2011. С. 87

13. Гукасян, Г.М. Экономическая теория / Г.М. Гукасян., Г.А. Маховикова В.В. Амосова. - М.: «Издательство Юрайт», 2015. С. 23

14. Борисов, Е.Ф. Экономика для бакалавров / Е.Ф. Борисов, А.А. Петров, Т.Е. Берёзкина. - М.: «Проспект», 2013. С. 156

15. Фирсова, С.А. Экономика организаций(предприятия) / С.А. Фирсова, Ю.И. Растова. – М.: «КноРус», 2013. С. 100

16. Арбузов, С.С. Государственное регулирование национальной экономики / С.С. Арбузов, И.В. Бушуева, О.И. Вапнярская. – М.: «Инфра-М», 2016. С. 614

*Куммаева З.М.*

*Дагестанский государственный университет*

*asilruslanovna18@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент АбдуллаевН.А., ДГУ*

## **ДИЗАЙН УПАКОВКИ – СОСТАВЛЯЮЩАЯ УСПЕХА ПРОДАЖ**

Существует замечательное правило, известное американским и европейским производителям уже несколько десятков лет: «Хороший дизайн – хороший бизнес». Но большинство предпринимателей не могут ответить на вопрос - а как именно дизайн влияет на продажи?

Упаковка имеет принципиальное значение на всех этапах жизненного цикла продукта. Когда вы выводите новый товар, первое впечатление о нем покупатель получает благодаря упаковке. Когда жизненный цикл продукта завершен, и товар переходит из массового сегмента в специализированный, роль упаковки возрастает.

Упаковка определяет первое впечатление покупателя о товаре. Качественная упаковка – залог интереса к товару: она вызывает желание взять предмет или продукцию в руки. В моем понимании в понятие «качественная упаковка» входят:

- Презентабельный вид
- Практичная сборка
- Материалы, отвечающие нормам потребления

Это – три кита, на которых держится определение качества. Можно сколько угодно использовать дорогие материалы, но если сборка оставляет желать лучшего и разваливается уже на стадии транспортировки, то и впечатление от продукции будет испорчено, и не важно, что там внутри.

В первую очередь я хочу отметить очень важный момент: на продажи влияет очень большое множество факторов. Это и непосредственно качество продукта, и его позиционирование, и его цена, и представленность продукта в точках продаж, и мерчендайзинг, и реклама, и конкурентная ситуация на рынке, и так далее. И, безусловно, дизайн. В зависимости от вида продукта какие-то факторы из вышеперечисленных будут иметь большее значение, а какие-то – меньшее. Но ни в коем случае нельзя рассчитывать только на один фактор как залог успешных продаж – все это будет эффективно продавать только в комплексе.

Многие руководители компаний, или руководители отделов маркетинга склонны:

- во-первых, рассчитывать на дизайн как на некую панацею, чудодейственное средство в спасении плана продаж;

- во-вторых, винить только дизайн в плохих продажах, не обращая внимание на многие другие факторы.

Как вы понимаете, они заблуждаются и в первом, и во втором случае.

Удачный дизайн упаковки повышает привлекательность продукта, что конечно же отражается на продажах. Но не следует забывать: дизайн упаковки – один из основных идентификаторов бренда. Дизайн упаковки, как и бренд – это обещание потребителю. А продукт либо соответствует этому обещанию (а иногда и превосходит!), либо нет. И в случае удовлетворения ожиданий от этих обещаний мы получим довольного и, возможно, лояльного Потребителя.

Поскольку словом дизайн можно охватить довольно много различных значений, давайте договоримся, что конкретно мы имеем в виду, в аспекте «дизайн упаковки»: это результат проектной деятельности, выражающийся в конкретной форме, визуальном оформлении и техническом решении, определяющий эстетические и функциональные свойства упаковки для определенной продукции. Звучит немного заумно, зато точно. Говоря проще, дизайн упаковки – это то, как упаковка выглядит и какие функции она выполняет.

Какие функции может выполнять упаковка? Как они влияют на привлекательность продукта? Остановимся на каждой функции подробнее и рассмотрим, как можно дизайном увеличить привлекательность продукта.

1. Защитная. Исторически основная функция упаковки: хранение продукта и защита его от порчи, загрязнений и повреждений. Практически любой продукт можно упаковать разными способами. Например, томатную пасту можно упаковать в стеклянную банку различных форм с крышкой, этикеткой или sleeve-этикеткой, можно в пластиковое ведро с in-mold-этикеткой, а можно – в сашет (или пирамидку) из многослойного материала; компакт-диск – в картонный конверт или сложную конструкцию из пластика и картона, наподобие того, как это делает Microsoft. Безусловно, один и тот же продукт в различных видах упаковки будет иметь различную привлекательность в глазах Потребителя. Смена вида упаковки может существенно отразиться на сроке хранения или лучшей защите продукта, что также влияет на продажи. Задача специалистов при выборе вида упаковки: удовлетворить ожидания Покупателя, в рамках определенного ценового диапазона и доступных технологий. И не всегда самое дешевое или самое дорогое решение – самое эффективное.

2. Эргономическая. Говоря другими словами, обеспечивающая удобство использования. Хороший дизайн должен быть рассчитан на неподготовленного потребителя и должен быть понятным, простым и интуитивным в использовании, без подробной инструкции (есть правило: «если Вы обращаетесь с этим неправильно, скорее всего это не Ваша вина, а вина дизайнера»). Сюда же относится практичность использования: удобно транспортировать, держать в руках, открывать/закрывать, легкость дозирования, защита от детей (и «от дурака»), удобство хранения в холодильнике или шкафу, легкий доступ к инструкции и т.д.

3. Информационно-коммуникационная. Любая упаковка должна сообщать Потребителю вполне определенную обязательную информацию о продукте – согласно требований и стандартов. Но может содержать также необязательную, например, описание достоинств продукта, легенду бренда и т.п. Изображения и тексты на упаковке дают информацию о позиционировании и ценностях Вашего бренда, способе приготовления продукта, хранении, правильных приемах открывания/закрывания, составе и т.д. Умение дизайнера правильно расставить приоритеты в подаче информации прямо влияет на продажи: все, что может сделать продукт более привлекательным, должно легко находиться и читаться. Вся важная для Потребителя информация должна быть легко доступна, а остальная – не мешать восприятию важной. Необходимо, чтобы текст был лаконичен и содержал лишь самые необходимые сведения. Дизайн упаковки привлекает внимание Потребителя и обеспечивает идентификацию продукта на полке, выделяя его среди конкурентов.

4. Эстетическая. Эстетичность упаковки определяется совершенством формы, гармоничностью, красотой графики и композиционного решения - попросту говоря, упаковка должна «радовать глаз». Обратите внимание на следующие критерии, по которым можно определить эстетическую ценность дизайна упаковки:

- Декоративность - определяет роль упаковки в окружающей человека предметной

среде.

- Иллюзорность - сходство изображения с натурой, граничащее с обманом зрения.
- Пропорциональность - гармоничное соотношение величин элементов дизайна.
- Экспрессия - повышенная выразительность дизайна, проявляющаяся в фактуре, в рисунке, в цветовом решении.
- Стилизация - имитация образной системы и формальных особенностей одного из стилей.
- Эkleктика - неорганичное соединение разнородных художественных элементов и стилей.
- Эскизность - быстрота исполнения и значительная обобщенность деталей изображения. В некоторых случаях эскизность продиктована замыслом. В других случаях эскизность является недостатком произведения, вызванным небрежностью исполнения.
- Кич - дизайн, претендующий на художественную ценность, но не обладающий ею. Характеризуется поверхностностью, сентиментальностью, слащавостью и стремлением к усилению эффекта.
- Совершенство - высшая форма гармонической упорядоченности и символической наполненности дизайна.
- И, наконец, оригинальность – проявляющаяся в нестандартности и своеобразии содержания и форм.

Эстетическая ценность упаковки может быть настолько значимой, что она не просто является определяющим мотивом для покупки. Иногда Потребитель может оставить упаковку как декоративный элемент после использования продукта – например, интересную винную бутылку, жестяную банку от какао или печенья.

5. Рекламная. Упаковка продукта может быть лучшей его рекламой, размещенной не только в местах продаж, но также в местах его хранения и потребления. Причем эта реклама не требует дополнительных затрат. С помощью упаковки легко донести любые мотивирующие и информационные рекламные сообщения, например об акциях, скидках, бонусах, новинках. Вы фактически превращаете свое место на полке в рекламную плоскость! А грамотно и интересно созданные рекламные сообщения всегда повышают продажи. В то же время, упаковка является последним звеном всей цепочки продвижения продукта. Более эффективными будут те решения, когда реклама и изображение, представляющее продукт, логично согласуются с видом упаковки.

6. Экологическая. В последнее время эта функция имеет все большее значение. В идеале упаковка не должна загрязнять окружающую среду, а материалы, из которых она изготовлена, должны быть пригодны для переработки и повторного использования. В самом ближайшем будущем это требование может стать главным. Изо дня в день растет количество Потребителей, для которых решающим фактором в выборе продукта при прочих равных станет экологичность упаковки. Соответственно, дизайн должен это отражать.

Некоторые из этих функций Потребитель может оценить мгновенно и осознанно, некоторые – только через время, но все они оказывают влияние на выбор, что в конечном итоге отражается на продажах. Каждый из факторов вносит свою лепту, но общее воздействие дизайна больше, чем обычная сумма воздействий каждого отдельного фактора – благодаря синергетическому эффекту.

Удачный дизайн «резонирует» - его составляющие усиливают друг друга.

Как вы видите, для создания эффективного (читай «продающего») дизайна необходимо учитывать множество составляющих, и все они должны в комплексе усиливать друг друга. В любом случае, изначально необходимо сконцентрироваться на максимальном удовлетворении Потребителя и привлечение его внимания. Хорошо разработанная упаковка добавляет ценности продукту в глазах Потребителя. Чем больше этой добавленной ценности – тем лучше продажи.

Но иногда смена дизайна (даже на самый замечательный) влияет на продажи очень

слабо. Это означает, что не в дизайне дело, а в другом: либо продукт недостаточно хорош, либо продается по слишком высокой для покупателя цене; либо он неправильно позиционируется, либо он попросту отсутствует в большинстве сетей и тому подобное.

#### **Список литературы:**

1. Акулич И.Л. Маркетинг. - М.: Новое знание, 2014.
2. Алешина И.В. Поведение потребителей: Учеб.пособие. - М.: ФА-ИР-ПРЕСС, 2015.
3. Андреева О.Д. Технология бизнеса: Маркетинг: Учеб.пособие. - М.: Дело, 2014.
4. Гембл П., Стоун М., Вудкок Н. Маркетинг взаимоотношений с потребителями. - М.: ФАИР-ПРЕСС, 2014.
5. Грицаенко В. Упаковка как выражение уважения к потребителю //PackingInternational, декабрь 2015.
6. Дурович А.П. Основы маркетинга. - М.: Новое знание, 2016.
7. Зилонов А.Б. Тара дорожке товара // Коммерческий вестник. – 2016. - № 5.
8. Канаян К. и Р. Дизайн упаковки составляющая успеха продаж //Тара и упаковка. – 2015. - №1., 2004г.- с.56-60
9. Кейдюк О. Упаковка вечный двигатель // Тара и упаковка. 2016. - № 4.
10. Котлер Ф. Маркетинг, менеджмент /Пер. с англ. под ред. Третьяк О.А., Волковой Л.А., Каптуревского Ю.Н. - СПб: "Питер", 2014.
11. Ларионов В.Г., Скрыпникова М.Н. Упаковка как фактор маркетинговой деятельности // Маркетинг в России и за рубежом. – 2015. - № 4.
12. Сергеева Т. В товаре все должно быть красиво // Екатеринбургский магазин. – 2014. - № 2.
13. Титов А.Б. Маркетинг и управление инновациями. - СПб: Питер, 2013.
14. Шорин А. Мир упаковки // Магазин Ресторан Отель. – 2015. - № 12.
15. Эллууд Я.100 приемов эффективногобрендинга. - СПб: Питер, 2014.
16. ЭнджелДж.Ф., Блэкуэлл Р.Д., Миниард П.У. Поведение потребителей. - СПб: Питер Ком, 2014.

**Куммаева З.М.**

*Дагестанский государственный университет*

*asilruslanovna18@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент АбдуллаевН.А., ДГУ*

## **РОЖДАЕМОСТЬ КАК СОЦИАЛЬНО-ДЕМОГРАФИЧЕСКИЙ ПРОЦЕСС**

Одной из важнейших проблем демографической статистики в России является высокая смертность, незначительный рост рождаемости, сокращение численности населения в регионах.

Естественное движение населения — это сложный общественный процесс, затрагивающий многие социально экономические аспекты жизни населения. Естественный прирост населения рассчитывается как разность между числом родившихся и числом умерших. [1, с. 839]

С 2010г. с каждым годом численность населения России увеличивается. Определяющим фактором процесса роста численности населения России стала миграция. Население России с 2010 по 2012гг. включительно, убывало, а в 2013–2015гг. стало увеличиваться (табл. 1).

Таблица 1

Динамика показателей естественного движения населения России  
за 2007–2014 гг., тыс. чел. [5]

Годы	Всего, человек			На 1000 человек населения 1)		
	родившихся	умерших	естественный прирост 2)	родившихся	умерших	естественный прирост 2)
	Все население					
2010	1788948	2028516	-239568	12,5	14,2	-1,7
2011	1796629	1925720	-129091	12,6	13,5	-0,9
2012	1902084	1906335	-4251	13,3	13,3	0,0
2013	1895822	1871809	24013	13,2	13,0	0,2
2014	1942683	1912347	30336	13,3	13,1	0,2
2015	1940579	1908541	32038	13,3	13,0	0,3

1) За 2003-2010 гг. показатели рассчитаны с использованием численности населения, пересчитанной с учетом итогов Всероссийской переписи населения 2010 года.

2) Знак (-) означает естественную убыль населения.

3) С учетом Крымского федерального округа.

Рождаемость в России в 2016 году продолжает снижаться, но за счет снижения уровня смертности, показатели естественного прироста населения в 2016 году остаются положительными.

Согласно данным статистики естественный прирост населения России за январь-август 2016 года составил 7,8 тысяч человек, рассчитанный как простая арифметическая разница между количеством родившихся и умерших граждан.

За указанный период в России родилось 1275,5 тыс. человек, что на 1,9 тыс. человек меньше, чем за такой же период 2015 года (1277,4 тыс. человек). При этом количество умерших с начала 2016 года составило 1267,3 тыс. человек, что меньше на 21,8 тыс. человек аналогичного периода 2015 года (1289,1 тыс. человек) (табл. 2).

Таблица 2

Статистика рождаемости и смертности в России за январь-август 2016 года [5]

	Январь-август					Справочно на 1000 чел. населения за 2015г. в целом
	тысяч			на 1000 чел. населения		
	2016	2015	прирост (+), снижение (-)	2016 г.	2015 г.	
Родившихся	1275,5	1277,4	-1,9	13,1	13,1	13,3
Умерших	1267,3	1289,1	-21,8	13,0	13,2	13,0
в т. ч. дети до года	7,8	8,5	-0,7	6,0 <sup>1)</sup>	6,6 <sup>1)</sup>	6,5 <sup>1)</sup>
Естественный прирост	+8,2	-11,7		0,1	-0,1	+0,3

<sup>1)</sup> на 1000 родившихся живыми

Любопытно, что на фоне общего незначительного прироста населения по стране, естественный прирост наблюдается лишь в 41 субъекте РФ, а в 44 субъектах число умерших стабильно превышает показатели рождаемости, причем в 10 регионах это превышение составляет в 1,5 раза и более.

Субъектами с наибольшим естественным приростом населения считаются Ингушетия, Чеченская республика и Ямало-Ненецкий автономный округ. Фактически медленно вымирающие регионы России — это Псковская, Тюменская и Тульская области.

В качестве позитивной тенденции следует отметить незначительное снижение показателя детской смертности в возрасте до 1 года с 8,5 тысяч до 7,8 тысяч человек. На сегодняшний день по показателю младенческой смертности, во многом характеризующем уровень здравоохранения в стране, Россия занимает 63 место в мире, незначительно уступая Уругваю.

Кроме того, Росстат традиционно публикует статистику смертности в России в разрезе официально зафиксированных причин смерти граждан, в том числе от различных видов болезней, а также убийств и самоубийств и отравлений алкоголем (табл. 3)

Таблица 3

Распределение умерших по причинам смертности [5]

	Январь-август							Справочно на 1000 чел. населения за 2015 в целом
	тысяч			2016 в % ко всем умер- шим	на 1000 чел. насе- ления			
	2016	2015	при- рост(+) снижение(-) )		2016	2015	2016 в % к 2015	
Всего умерших	1267,3	1289,1	-21,8	100	1297,2	1323,9	98,0	1303,6
из них от: болезней сис- темы кровооб- ращения	605,1	633,9	-28,8	47,7	619,4	651,0	95,1	635,3
новообразова- ний	198,2	197,8	+0,4	5,6	202,9	203,2	99,9	635,3
внешних при- чин смертности	104,6	110,1	-5,5	8,3	107,1	113,1	94,7	121,3
из них от: всех видов транспортных несчастных случаев	13,5	15,2	-1,7	1,1	13,8	15,6	88,5	17,0
случайных от- равлений алко- голем	5,7	6,5	-0,8	0,5	5,9	66,7	88,1	10,4
самоубийств	16,3	17,4	-1,1	1,3	16,7	17,8	93,8	17,4
убийств	7,2	7,8	-0,6	0,6	7,4	8,0	92,5	8,2
болезней орга- нов пищева- рения	64,5	67,3	-2,8	5,1	66,0	69,1	95,5	69,6
болезней орга- нов дыха- ния	47,1	52,4	-5,3	3,7	48,2	53,8	89,6	51,8
некоторых ин- фекционных и паразитарных болезней	21,8	22,0	-0,2	1,7	22,4	22,6	99,1	23,5

Существует точка зрения, объясняющая, что снижение рождаемости в России вызвано материальной неустроенностью. Но исследования показывают, что роль этого фактора гипертрофируется, а корреляционная связь между рождаемостью и материальным благосостоянием отсутствует. Более того, доказано, что материальный фактор может действовать на репродуктивное поведение человека обратно пропорционально — об этом писал, к примеру, советский психолог В. В. Бойко [2, с.98] и американский публицист П. Бьюкенен [3, с.56]. Следовательно, используя меры материальной поддержки рождаемости, без активизации идейно-духовных начал, длительного результата получить нельзя.

Причина демографической катастрофы в том, что россияне не понимают, в какой

стране они живут, в чем заключаются ее ценности и высшие идеи, какова глобальная стратегия развития и для чего произошел отказ от традиций их предков. Такая ситуация погружает население в состояние психологического дискомфорта, что сказывается на демографическом поведении. Кроме того, семейные и репродуктивные установки являются устойчивой компонентой менталитета нации, и нынешний демографический кризис указывает на то, что сформировавшаяся реальность противоречит ценностям, заложенным в менталитете. [4, с. 128]

Комплексный подход к формированию государственной политики в сфере демографии обеспечит не быстрый, но устойчивый результат. Понимание природы кризиса, его причины механизмов дает возможность строить эффективную государственную политику. Цель очевидна — предотвратить демографическую катастрофу, сохранить страну и возродить ее величие. В случае демографического успеха Россия станет ярким примером возрождающего влияния идейно-духовных начал на нацию. Вокруг идеологии, основанной на традиционной культуре, возможно сплочение славянских народов, а также народов других стран, испытывающих демографические проблемы. [6, с. 22]

#### **Список литературы:**

1. Аксенова Н. А. Анализ изменения возрастных показателей рождаемости и смертности в России // Молодой ученый. - 2015. - №23.
2. Бойко В.В. Рождаемость: Социально-психологические аспекты. М., 2014.
3. Бьюкенен П. Дж. Смерть Запада. М., 2015.
4. Государственная политика вывода России из демографического кризиса / Монография. В. И. Якунин, С.С. Сулакшин, В.Э. Багдасарян и др. Под общей редакцией С.С. Сулакшина. 2-е изд. — М.: ЗАО «Издательство «Экономика», Научный эксперт, 2015.
5. Официальный сайт федеральной государственной статистики [http://www.gks.ru/bgd/regl/b15\\_13/Main.htm](http://www.gks.ru/bgd/regl/b15_13/Main.htm)
6. Сулакшин С.С., Кравченко Л.И. Демографическая ситуация в России. Труды Центра научной политической мысли и идеологии. Вып. № 4, май 2016 г. М.: Наука и политика, 2016. 32 с.

*Курбанов М. З.*

*Дагестанский государственный университет  
tagomedsalam13@mail.ru*

*Научный руководитель: ст. преп. Таги-Заде З.Т., ДГУ*

#### **РАЗВИТИЕ РЫНКА ФАКТОРИНГА В РОССИИ**

Факторинг — это операция, которая сочетает в себе кредитование клиента с целью формирования у него оборотного капитала, а также ряд посредническо-комиссионных услуг. Факторинговые услуги, прежде всего, предназначены для пополнения оборотных средств предприятия, это означает, что поступления денежных средств происходит сразу после отгрузки товаров или услуг, без ожидания истечения срока отсрочки платежа. Факторинг характеризует финансовые отношения, которые возникают между контрагентами в процессе реализации товаров и услуг на условиях коммерческого кредита [1].

К основным функциям факторинга относятся:

- 1) финансирование поставок товаров (услуг);
- 2) управление дебиторской задолженностью;
- 3) покрытие финансовых рисков;



4) оценка платежеспособности покупателя [2].

Специфика факторинга, его особенности и отличия от других финансовых услуг заключаются в том, что он является беззалоговым финансированием, что сопровождается рядом дополнительных услуг, в то время как другие кредитные продукты предоставляют только услуги финансирования [2].

Особую актуальность и популярность факторинг приобретает в кризисные и нестабильные периоды развития экономики.

Классификация факторинга может быть осуществлена по следующим признакам:

- 1) по месту проведения: внутренний и международный факторинг;
- 2) по степени участия должника:
  - открытый и закрытый (конфиденциальный) факторинг;
- 3) в зависимости от периодичности обслуживания: регулярный и - одноразовый;
- 4) по способу расчетов с поставщиками (в зависимости от возвратности требования): с правом регресса и без права регресса;
- 5) по способу кредитования поставщика: факторинг в форме предварительной оплаты и с оплатой требований на определенную дату;
- 6) по способу учета счетов-фактур факторинговых операций: с открытым учетом счетов-фактур и факторинг агентского типа;
- 7) по виду обслуживания операций: простой факторинг и вексельный;
- 8) по степени финансирования: без финансирования и с финансированием;
- 9) в зависимости от объекта требования: факторинг с платежными требованиями за товары и факторинг с платежными требованиями кредиторов к заемщикам;
- 10) в зависимости от требований поставщика к факторинговой компании: открытый факторинг без права регресса и полное обслуживание с правом регресса [1].

В современных условиях факторинг играет важную роль в развитии торгово-экономических отношений, особенно на международном уровне. Предпосылкой распространения факторинговых операций является распространение практики сбыта товаров и услуг на принципах коммерческого кредитования

Сегодня в России спрос на факторинг и предложение еще не стали такими масштабными как в зарубежных странах, но постоянно увеличиваются. Для возможности полноценного выхода банков на рынок факторинговых операций в России возможно два варианта:

1. Самостоятельное развитие продукта с помощью длительной разработки и внедрения схем проведения операций, создания специализированных структурных подразделений, привлечение дорогостоящих кадров. В целом, возможна потеря выгоды вследствие опережения конкурентами в связи с длительным этапом разработки продукта.

2. Европейский вариант. Использование услуг компании-агента для развития данного бизнеса [3].

Кризисные явления оказали существенное воздействие на развитие факторинга в 2014-2016 гг. В частности, лишь 60% факторов сообщили о выполнении планов по развитию бизнеса в 2015-2016 гг., при этом число перевыполнивших и не выполнивших квартальные планы разделилось поровну – 20%. Треть Факторов также отметила рост числа актуализированных случаев мошенничества. В 2015 году рост рынка факторинга сменился падением. С пикового результата 2014 года по итогам 2016 года участники рынка наблюдали падения совокупного оборота в среднем на 17% [4].

Оценить перспективы развития рынка факторинга в 2016 г. достаточно сложно, ведь реальные последствия современной мировой финансовой рецессии, которую по масштабам сравнивают с кризисами 30-х и 70-х годов, неизвестны. Можно прогнозировать, что факторы усилят функции риск-менеджмента, что приведет к улучшению качества портфеля компаний. Развитие и объемы рынка факторинга с улучшением экономи-

ческой ситуации и ростом экономики будут расти. Успех факторинга в нашей стране напрямую определяется решением ряда проблем. Прежде всего, общеэкономических: улучшение экономического развития страны в целом и субъектов предпринимательской деятельности, в частности, платежной дисциплины предприятий [3].

Исследование дает основания сделать вывод, что развитие рынка факторинга в России, кроме долгосрочных мер, требует реализации ряда мероприятий [1]:

1. Усилить правовое регулирование в сфере факторинга, а также разработать нормативную базу для специализированных банковских и небанковских финансовых учреждений.

2. Принять специальные законы по развитию факторинга, обеспечить соответствующие изменения в законодательство для однозначного понимания сути факторинговых операций.

3. Создать реестры, содержащие консолидированную информацию обо всех заемщиках. Определить государственные органы для управления реестрами и механизмы сбора и обработки данных реестров.

4. Повысить качество факторингового обслуживания путем разработки и внедрения научных программ для подготовки специалистов в области факторинга и проведения регулярных семинаров и конференций.

5. Создать автоматизированные системы информационной поддержки факторингового бизнеса и информационно-консультационного обслуживания участников рынка.

Можно предложить создать в России фактор-компании, каждая из которых будет работать только в определенном секторе экономики, то есть они будут иметь узкую специализацию, что позволит хорошо ориентироваться в нуждах своих клиентов. Создание специализированных факторинговых компаний позволит осуществлять факторинг как комплексную операцию, то есть осуществлять финансирование, информационно-аналитическое обслуживание, проводить работу с дебиторами клиента, которая будет направлена на соблюдение условий договора по срокам оплаты за счет квалифицированных кадров по вопросам факторинга и профессионального направления таких учреждений.

Проведенные исследования позволяют сделать вывод, что факторинг – это эффективный и надежный инструмент финансовой поддержки субъектов хозяйствования, а использование этого финансового инструмента предоставит широкие возможности для укрепления рыночных позиций отечественных предприятий. Использовать факторинг, в том числе, и международный, отечественные предприниматели будут только тогда, когда осуществлять его будет выгоднее, чем торговать в рассрочку. Конечно, важную роль играет законодательство, однако доминирующими факторами являются экономические условия в стране, а также государственная поддержка факторинговых услуг.

#### **Список литературы:**

1. Б.З. Гвоздев. Факторинг / Б.З. Гвоздев. - М.: Ассоциация авторов и издателей "ТАНДЕМ". Издательство ЭКМОС, 2013. - .
2. Звонова Е.А., Топчий В.Д. Деньги, кредит, банки / под ред. Е.А. Звоновой. – М.: Юрайт, 2014.
3. Литвинова И. Г., Козлова Т. В. Факторинг как инструмент управления дебиторской задолженностью // Проблемы современной экономики. – 2012. - № 7. – С.243-249.
4. Анализ эффективности факторинговых операций банка [Электронный ресурс]//Режимдоступа:URL:<http://otherreferats.allbest.ru/bank/d00117926.html>

## **СИСТЕМА НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ КАК МЕТОД ИЗМЕРЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА МАКРО-УРОВНЕ**

Для выявления проблем недостаточного воспроизводства или выявления факторов успеха экономики пользуются совокупностью методов измерения производственной деятельности экономики. Совокупность этих методов образует систему национальных счетов, являющуюся системой взаимосвязанных статистических показателей представленных в виде таблиц и счетов, характеризующих результаты экономической деятельности страны [1]. Система национальных счетов служит для выражения равновесных состояний совокупности операций обмена между участниками экономических отношений.

Система национальных счетов играет особую роль в экономике:

- Она позволяет измерять объем производства в конкретный момент времени и раскрывать причины данного уровня производства.
- Сравнивая показатели национального дохода за определенный отрезок времени можно проследить тенденцию, определяющую характер развития экономики: рост, спад или застой.
- СНС позволяет сформировать и привести в жизнь государственную политику

В основе системы национальных счетов лежит балансовый метод взаимосвязанного комплексного изучения экономических процессов и результатов их деятельности. Для получения комплексной оценки о состоянии национальной экономики и оценки результатов деятельности отдельных отраслей экономики система национальных счетов противопоставляет каждой стадии воспроизводства соответствующий счет или группу счетов, характеризующих интенсивность движения стоимости товаров и услуг через все стадии воспроизводственного цикла.

Каждому из основных макроэкономических показателей системы национальных счетов, как правило, соответствует аналог, рассчитываемый на уровне отдельного производителя, хозяйствующего субъекта.

Система национальных счетов сформулирована в концепциях, категориях и терминах рыночной экономики. Исходной для баланса народного хозяйства и системы национальных счетов является концепция экономического производства и экономической деятельности.

По марксистской концепции в балансе народного хозяйства к сфере экономического производства относилось только материальное производство, т. е. те отрасли экономики, в которых происходило создание конкретных материальных благ: промышленность, сельское и лесное хозяйство, строительство, грузовой транспорт, связь по обслуживанию производственной сферы, торговля, материально-техническое снабжение и сбыт, заготовки сельскохозяйственной продукции и прочие отрасли материального производства.

В Системе национальных счетов применяется более широкая концепция экономического производства, которая охватывает производство практически всех товаров и услуг, за исключением услуг, оказываемых домашними хозяйками по приготовлению пищи, поддержанию жилищ в чистоте, воспитанию детей и т. д., поскольку такую деятельность оценить весьма сложно [2].

Отсюда видно, что экономическая деятельность — это все виды деятельности по производству товаров и услуг, предназначенных для рынка.

Иной является в системе национальных счетов и концепция определения роли различных факторов производства в создании стоимости.

В отличие от марксистской теории, признающей только один фактор производства - труд, согласно концепции Системы национальных счетов факторами, участвующими в создании стоимости, считается не только труд, но и земля и капитал.

Центральной категорией системы национальных счетов является экономический оборот, под которым понимается воспроизводство общественного продукта. В системе национальных счетов он представлен как производство, потребление и накопление национального продукта.

Участниками экономического оборота выступают институциональные единицы (юридические лица, домашние хозяйства) объединенные в секторы экономики. Они классифицируются по критерию их интересов в отношении экономической территории страны на резидентов и нерезидентов.

Система национальных счетов РФ включает следующие счета:

- счета внутренней экономики (продукты и услуги, производство, образование доходов, распределение доходов, капитальные затраты, финансовый счет);
- счета внешнеэкономических связей или "остального мира" (текущие операции, капитальные затраты, финансовый счет).

Система национальных счетов РФ представляет собой специальные балансы, в которых отражены, с одной стороны, наличие ресурсов, а с другой — их использование (принцип двойной записи).

В СНС РФ применяются следующие важнейшие виды счетов: [3]

- счет производства - баланс потребления сырья, материалов и услуг для производственных целей;
- счет валовой добавленной стоимости - баланс производства доходов и возмещения основного капитала через амортизацию в продукте;
- счет эксплуатации - баланс распределения добавленной стоимости между заработной платой, выплатами по социальному страхованию, косвенным налогам.
- счет распределения - баланс распределения результата эксплуатации на дивиденды;
- счет капитала — баланс финансирования инвестиций (чистых), увеличения запасов;
- финансовый счет - итоговый баланс, который показывает, кто предоставил необходимые капиталы и кому были переданы излишние капиталы (бессальдовый счет).

Система национальных счетов (СНС) служит не только макроэкономическим задачам в целом, но и направлена на практические цели, а именно: информировать субъектов хозяйственной деятельности об экономических процессах в стране, чтобы последние могли принимать взвешенные и экономически эффективные решения.

#### **Список литературы:**

1. Образцова О. И., Копейкина О. В. Система национальных счетов: учебник для вузов. М.: Издательство: Высшая школа экономики, 2014. - 460с.
2. Понаморенко А.Н. Система национальных счетов//Экономический журнал ВШЭ. [Электронный ресурс].
3. URL:<https://cyberleninka.ru/article/n/sistema-natsionalnyh-schetov>.
4. Иванов Ю.Н, Масакова И.Д Система национальных счетов в Российской статистике. [Электронный ресурс]. URL:<http://market-pages.ru>. Система показателей экономических результатов в СНС.

## **БИТКОИН КАК ИНСТРУМЕНТ ДЛЯ МОШЕННИЧЕСТВА**

Электронная коммерция немыслима без новых форм платежей, в значительной степени облегчающих реализацию товаров и услуг в электронной среде. В значительной степени вопросы, связанные с правовым статусом электронных денег, были разрешены с принятием Федерального закона "О национальной платежной системе". Однако появляются все новые и новые средства платежей в сети Интернет, отдельные из которых носят настолько инновационный характер, что возможности их правового регулирования существенно ограничены. Речь идет о децентрализованной виртуальной валюте – Bitcoin, имеющей обменный курс покупки и продажи.

В докладе Европейского центрального банка (ЕЦБ) под виртуальной валютой понимаются "нерегулируемые цифровые денежные средства, которые эмитируются и контролируются их разработчиками, используются и принимаются членами определенного виртуального сообщества"[1].

Группа разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег (ФАТФ) предложила более удачное определение виртуальной валюты: как «средство выражения стоимости, которым можно торговать в цифровой форме и которое функционирует в качестве средства обмена; и/или расчетной денежной единицы; и/или средства хранения стоимости, но не обладает статусом законного платежного средства (т.е. не является официально действующим и законным средством платежа при расчетах с кредиторами) ни в одной юрисдикции». Как отмечает ФАТФ, виртуальная валюта не эмитируется и не обеспечивается ни одной юрисдикцией и выполняет вышеуказанные функции только по соглашению в рамках сообщества пользователей виртуальной валюты, чем и отличается от «национальной (фиатной) валюты», представляющей собой монеты и бумажные деньги страны, которые являются ее законным средством платежа, обращаются и повсеместно используются и принимаются в качестве средства обмена в стране-эмитенте. Фиатные деньги (от лат. fiat - декрет, указание "да будет так") - это деньги, номинальная стоимость которых устанавливается и гарантируется государством вне зависимости от стоимости материала, из которого деньги изготовлены, или находящиеся в хранилище банка (необеспеченные деньги).

Система Bitcoin не имеет единого эмиссионного центра либо централизованного органа управления и контроля. С технической точки зрения Bitcoin представляет собой некий файл, содержащий шифр, вычисляемый по определенному алгоритму. При этом появление такого файла происходит в результате функционирования вычислительных мощностей сообщества пользователей Bitcoin. Разработчики протокола Bitcoin также не имеют контроля над Bitcoin-транзакциями: соответствующий программный код является открытым и распространяется на условиях open source лицензии MIT [1].

Отсутствие централизованного контроля над Bitcoin-транзакциями создает существенные проблемы для их государственного регулирования. Как отмечается Росфинмониторингом, "процесс выпуска и обращения наиболее распространенных криптовалют полностью децентрализован и отсутствует возможность его регулирования, в том числе со стороны государства" [3].

В качестве обеспечения Bitcoin выступает не какая-либо ценность физического мира (например, золото) или авторитет государственного органа (как в случае с фиатными деньгами), а математические расчеты.

Таким образом, для плательщика Bitcoin имеется ряд преимуществ в виде анонимности и отсутствия необходимости передачи третьим лицам "чувствительных" данных, содержащих персональные данные или сведения об объекте покупки; отсутствия обязательных комиссий за перевод, легкости осуществления платежей в любую точку земного шара.

Однако, за внешними преимуществами скрываются достаточно серьезные риски в использовании Bitcoin, большая часть которых связана с использованием криптовалюты в качестве предмета мошеннических сделок, а также риски утраты Bitcoin вследствие кражи, мошенничества или иных непредвиденных обстоятельств.

Несмотря на то, что сама по себе сеть Bitcoin является весьма защищенной, кошельки конкретных пользователей по-прежнему являются уязвимыми. Утрата средств из кошелька по различным причинам (хакерская атака, потеря компьютера, неисправность жесткого диска) влечет утрату виртуальных единиц, сохраненных на нем; в условиях, когда личность контрагента неизвестна, существует вероятность неисполнения им своего встречного обязательства (поставки товара, оказания услуги, оплаты товара). Система Bitcoin не предлагает механизмов компенсации в таких случаях.

За короткое время наблюдается тенденция увеличения инцидентов мошенничества в системе Биткойн, причем к числу распространенных способов хищения относятся:

1. замена официального сайта точной копией (кроме url-адреса);
2. предложение продажи криптовалюты по заниженной стоимости;
3. звонки на телефонный номер с предложением поучаствовать в инвестициях.

Недостаточная определенность правового статуса, отсутствие механизмов компенсаций на случай совершения ошибочных платежей (ошибок в адресе (адресате) или размере платежа) делает операции с Bitcoin лакомой добычей для современных кибермошенников.

Отметим, что в начале 2014 г. Генеральной прокуратурой РФ было высказано мнение, что «анонимные платежные системы и криптовалюты, в том числе наиболее известная из них - Биткойн, являются денежными суррогатами и не могут быть использованы гражданами и юридическими лицами». Далее, Минфин РФ высказал инициативу по введению административной и уголовной ответственности за использование криптовалют в России, а также блокировке сайтов, распространяющих информацию и программное обеспечение, обеспечивающих возможность их использования [4]. Однако Российская Федерация не спешит вводить правовую ответственность за использование Bitcoin. Такой подход возможно связан с общемировыми тенденциями в решении данного вопроса, а именно: отсутствие запрета на Bitcoin не практикуется ни в одной стране мира.

Но, несмотря на все это, факты хищения денежных средств граждан с виртуальных счетов, электронных кошельков и банковских карт, путем предложения покупки-продажи криптовалюты, инвестирования в Биткойны, игре на росте и падении ее курса должны быть квалифицированы как мошенничество в сфере компьютерной информации, предусмотренное ст. 159 Уголовного Кодекса Российской Федерации.

#### **Список литературы:**

3. Савельев А.И. Лицензирование программного обеспечения в России. Законодательство и практика. М.: Инфотропик, 2012. С. 335 - 362.
4. Савельев А.И. Электронная коммерция в России и за рубежом: правовое регулирование. Учебное пособие. — М.: Статут, 2014. — 543 с.
5. Информационное сообщение Росфинмониторинга от 6 февраля 2014 г. "Об использовании криптовалют". URL: <http://www.fedsfm.ru/news/957>.
6. Шадрина Т. За использование криптовалюты в России будут уголовно наказывать // Российская газета. 23 сентября 2015 г.

*Курбанчиева А.У.*  
*Дагестанский государственный университет*  
*asilruslanovna18@mail.ru*  
*Научный руководитель: к.э.н., доцент Абдуллаев Н.А., ДГУ*

## **ТУРИСТИЧЕСКИЙ МАРКЕТИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН**

Туризм является одной из ведущих и наиболее динамичных отраслей экономики и за быстрые темпы он признан экономическим феноменом столетия.

Туризм в Дагестане – одно из самых перспективных направлений экономики республики. Потенциальные возможности позволяют при соответствующем уровне развития туристской инфраструктуры принимать до 1 млн. туристов, довести услуги курортно-туристского комплекса до 6 млрд. рублей в год и создать более 100 тысяч новых рабочих мест.

Самое главное богатство Дагестана – это берег Каспия, где построено и собираются строить много санаториев, турбаз, лечебных центров.

За 2016 год в республике построены и введены в строй 11 объектов туристической инфраструктуры за счет частных инвестиций на 338 койко-мест. За период с 2010 по 2016 годы введены в строй и начали функционировать 69 гостиниц, домов отдыха и туристско-развлекательных центров на 2821 койко-мест. Общее количество занятых в туристской отрасли, на постоянной основе, составляет 8,2 тыс. чел.

Природно-климатические условия и историческое наследие Дагестана дают уникальные возможности для развития здесь всех видов туризма: пляжного и водного, горнолыжного и экстремального, этнического и исторического, экологического и лечебно-оздоровительного.

В настоящее время в туристской отрасли Республики Дагестан функционируют 203 коллективных средств размещения, в т.ч. – 52 туристические базы на 12195 койко-мест, 24 санатория на 3148 койко-мест, 127 гостиниц на 3507 койко-мест, 28 гостевых домов на 250 койко-мест. Общее количество койко-мест составляет –18850 ед.

Но современное состояние сферы туризма в Дагестане нельзя считать удовлетворительным. Имеются большие проблемы: низкое качество предоставляемых туристских услуг, слабая инфраструктура туристских комплексов, вследствие чего, Дагестан, обладая уникальными природно-климатическими условиями и древнейшими памятниками истории, уступает многим российским регионам по степени развития туристской базы и по посещаемости туристами.

Перспективы Республики Дагестан в области туристического бизнеса очень хорошие, при условии создания качественной инфраструктуры и проведения грамотной информационной работы.

Рекреационный комплекс, являющийся сферой экономики нашей республики, обладает большими возможностями, но переживает застой, в силу политической ситуации на Северном Кавказе. Для развития региона одним из основных направлений, исходя из опыта развитых стран, является индустрия туризма и восстановления здоровья.

Для того чтобы туристско-рекреационный комплекс Дагестана развивался в дальнейшем требуются значительные инвестиции в строительство дорог, гостиниц, также следует использовать новые формы отдыха и туризма. В республике существует самостоятельное ведомство, которое занимается вопросами развития туристской отрасли – Агентство по туризму Республики Дагестан. Основная работа Агентства - это позиционирование Дагестана как региона с высокими туристскими возможностями, осуществление государственной политики в сфере туризма, создание условий с целью развития туристской инфраструктуры и привлечения инвестиций; развитие законодательно-нормативной базы в области туризма, а также вопросов программного обеспечения развития туристской отрасли. Предпринимаются меры, направленные на реализацию приоритетных для республики инвестиционных проектов и привлечение инвестиций.

В Дагестане обилие горных бурлящих рек. Первые сплавы на рафтах в Дагестане

проводились с 1988 года, когда в республике проводились всесоюзные соревнования. С тех пор рафтинг стал одним из самых популярных экстремальных видов туризма в Дагестане.

В целях сохранения и развития сферы народных художественных промыслов проводится работа по обеспечению участия предприятий народных художественных промыслов Республики Дагестан в реализации государственной программы РФ «Развитие промышленности и повышение конкурентоспособности». Проводится работа по содействию индивидуальным предпринимателям в подготовке проектов для участия в конкурсе на получение грантов, в соответствии с госпрограммой РД «Развитие малого и среднего предпринимательства на 2014-2016 годы». В 2016 году индивидуальные предприниматели в сфере народных художественных промыслов получили 19 грантов на общую сумму 4030,0 тыс. руб.

В результате принятых мер, за 2016 год, объем производства изделий народных художественных промыслов в целом по республике составил 1085,7 млн. руб. По этому показателю Дагестан сохраняет лидирующее положение среди всех субъектов РФ.

Нестабильность в экономике и обществе, имидж «горячей точки» резко снижают туристскую привлекательность региона. Преодоление имиджа опасного для туристов региона, повышение комфортности и уровня обслуживания, недостаток элементарной культуры, толерантности, специфичный менталитет населения - это факторы, которые определяют спрос на поездки туристов в республику.

Идея развивать туризм в регионе - правильная, однако, чтобы привлечь туристов и инвесторов перед началом строительства курортных объектов в СКФО нужно, в первую очередь, решить проблемы безопасности. Обеспечение безопасности – это основной вопрос, который нельзя прописать ни в одном из программных документов по развитию туризма. Один-единственный взрыв может покончить с туристическими надеждами целых стран. Серьезным аспектом является и негативный имидж Северного Кавказа как нестабильного региона и напряженные межэтнические отношения в стране.

Кроме безопасности есть и другие проблемы, возникавшие в сфере туризма в Республике Дагестан, а именно:

- отсутствие достаточного уровня поддержки и взаимодействия туристической индустрии со стороны муниципальных образований и органов местного самоуправления;
- имеющийся негативный фон в центральных СМИ в отношении региона;
- слабое развитие сферы услуг и сервисного обслуживания в местах отдыха и на туристских маршрутах;
- отсутствие необходимого внимания к подготовке кадров среднего звена для туротрасли;
- неразвитая рекламно-информационная деятельность;
- значительная ориентированность субъектов турбизнеса на выездной туризм;
- отсутствие достаточного количества современных гостиниц и других средств размещения на основных туристских маршрутах;
- плохое санитарное состояние территорий объектов показа.

Для преодоления этих негативных тенденций необходима активизация государственной политики в сфере туризма, создание организационных, правовых, а также экономических основ формирования в Дагестане современной, конкурентоспособной индустрии туризма.

Несмотря на то, что правительство республики принимает определенные меры по развитию туризма, пока они не приносят существенные результаты. Это можно объяснить тем, что территориальные и муниципальные органы власти в деятельности по формированию туристской инфраструктуры недостаточно активны.

Таким образом, можно сделать вывод, что основная задача правительства Республики Дагестан по развитию туристско-рекреационного комплекса заключается в продвижении дагестанского туристского продукта, как на внутреннем, так и на мировом рынках. Частный бизнес не в состоянии проводить имиджевую рекламную кампанию всей республики, так как продает и продвигает только свой собственный продукт, а создание образа Республики Дагестан как региона, благоприятного для туризма, является исключительно государственной задачей. Некоторые страны живут и процветают именно за счет сферы туризма, поэтому данная деятельность в Республике Дагестан в перспективе должна стать одной из основных



отраслей экономики, ее бюджетно-образующей частью.

#### **Список литературы:**

1. Ахмедханов К. Э. Путешествие по Дагестану. – М.: «Физкультура и спорт», 2015. – С. 171.
2. Ахмедханов К.Э., Козорезов Е. Ф. Неизвестныйи прекрасный Дагестан. М., 2015. - С. 52-168.
3. Восколович Н.А. Маркетинг туристских услуг.-М.: ТЕИС, 2016. – С. 112.
4. Дурович А.П. Маркетинг в туризме: Учеб.-практ. пособие. —М.: МЭСИ, 2016
5. Отчет о развитии туристской индустрии в Республике Дагестан за 2016 год

*Магомедов Г. Х.*

*Дагестанский государственный университет*

*murad0596@yandex.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исаева П.Г., ДГУ*

### **ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА**

Финансовая устойчивость характеризует способность банка к безубыточной деятельности при условии своевременного выполнения всех взятых на банк обязательств и выполнения всех регулирующих требований в рассматриваемом временном периоде [3, с.865].

Авторы многих учебных пособий предлагают разные подходы к толкованию определения «финансовая устойчивость коммерческого банка», но, в целом, российские экономисты и специалисты-практики в области банковского дела сходятся в том, что финансовая устойчивость коммерческого банка – это устойчивость финансового положения в долгосрочной перспективе.

Существуют три признака, характеризующие понятие финансовой устойчивости коммерческого банка:

1) Категория «финансовая устойчивость» является общественной категорией, что проявляется в заинтересованности общества и его членов в устойчивом развитии коммерческих банков.

2) Зависимость финансовой устойчивости от объема и качества ресурсного потенциала, т.е. ресурсный потенциал банка предопределяет качественный уровень финансовой устойчивости банка.

3) Третий признак заключается в том, что финансовая устойчивость коммерческого банка является динамической категорией, представляющей собой свойство возвращаться в равновесное финансовое состояние после выхода из него в результате какого-либо воздействия [4, с. 213].

Финансовая устойчивость КБ определяется через систему показателей, описывающих:

- качество активов банка
- качество ресурсной базы
- качество банковских продуктов и услуг
- рентабельность деятельности банка
- управления рисками
- качество менеджмента банка.

Методика оценки финансовой устойчивости разработана Банком России для участия банков в системе страхования вкладов - Указание № 1379-У от 16 января 2004 г (ред. от 25.10.2013) «Об оценке финансовой устойчивости банка в целях признания ее достаточной для участия в системе страхования вкладов». Методика предполагает рас-

чет группы показателей оценки капитала, активов, качества управления, доходности и ликвидности [1].

Прежде чем перейти непосредственно к анализу финансовой устойчивости коммерческого банка, необходимо отметить, что оценка финансового положения банка осуществляется по результатам оценочных критериев: капитала, активов, ликвидности кредитной организации.

В свою очередь, оценка капитала осуществляется исходя из результатов оценки показателей достаточности собственного капитала, общей достаточности капитала и оценки качества капитала.

Также, оценка активов банка определяется исходя из результатов оценки показателей качества ссуд, качества активов, доли просроченных ссуд, размера резервов на потери по ссудам и иным активам, концентрации крупных кредитных рисков, концентрации кредитных рисков на акционеров и концентрации кредитных рисков на инсайдеров.

И, наконец, показателями, которые определяют ликвидность коммерческого банка, являются: показатель ликвидности активов, ликвидности и структуры обязательств, общей ликвидности банка, риска на крупных кредиторов и вкладчиков. Показатели ликвидности активов, в свою очередь, подразделяются на показатель соотношения высоколиквидных активов и привлеченных средств, показатель мгновенной ликвидности, показатель текущей ликвидности [2].

Перейдем непосредственно к анализу финансовой устойчивости. Объектом анализа будет ПАО «Сбербанк».

Таким образом, рассматривая динамику группы показателей капитала ПАО «Сбербанк» за 2016–2017гг., можно отметить показатель оценки качества капитала, который за год снизился на 27% (с 52,82 до 38,55). Снижение данного показателя говорит об уменьшении процентного отношения дополнительного капитала к основному. Остальные показатели данной группы показывают достаточно устойчивую динамику и удовлетворяют предельно допустимым нормам (Показатель достаточности собственных средств вырос с 11,89 до 13,74, т.е. почти на 16%, а показатель общей достаточности капитала с 11,47 до 14,06, т.е. на 23%).

Далее следует рассмотреть динамику группы показателей оценки активов за 2016–2017гг. Особое внимание здесь следует уделить показателю доли просроченных ссуд, значение которого за рассматриваемый период снизилось почти на 25%, с 3,01 до 2,28. Это говорит о том, что удельный вес просроченных ссуд в общем объеме ссуд стал меньше. Также, следует отметить, что показатель концентрации кредитных рисков на инсайдеров снизился на 31,5%, с 0,760 до 0,520. Остальные показатели не показали значительных изменений в 2017г. по сравнению с 2016г. (Показатель качества ссуд составил 0,04, показатель качества активов незначительно вырос с 16,50 до 16,86, показатель размера резервов на потери по ссудам и иным активам вырос с 6,12 до 6,72, показатель концентрации крупных кредитных рисков сократился с 121,72 до 111,10)

Напоследок, рассмотрим динамику группы показателей ликвидности ПАО «Сбербанк» за рассматриваемый период. В целом, данные показатели также существенно не изменились и удовлетворяют предельно допустимым значениям. Можно сказать, что ликвидность ПАО «Сбербанк» находится на очень высоком уровне и за последний год имеет тенденцию к улучшению, что хорошо видно по показателям мгновенной и текущей ликвидности, которые за год увеличились на 97% каждый (с 110,200 до 217,840 и с 150,530 до 297,880 соответственно). Также, можно выделить динамику показателя зависимости от межбанковского рынка, который имеет отрицательное значение и за год снизился еще на 2,63 пункта. Это говорит о том, что рассматриваемый коммерческий банк больше предоставляет межбанковские кредиты, чем получает их.

В целом, финансовую устойчивость ПАО «Сбербанк» можно признать удовлетворительной, поскольку его финансовые показатели находятся в пределах допустимых.

В результате проведения оценки финансовой устойчивости ПАО «Сбербанк»,

сделаны выводы о том, что финансовая устойчивость банка является удовлетворительной. По результатам анализа, было выявлено снижение показателей группы оценки капитала, где значительную долю составило снижение показателя качества капитала. Также, следует отметить, что группы показателей активов и ликвидности остались на одном уровне, при этом по многим показателям наблюдается положительная тенденция. Особо следует отметить показатели текущей и мгновенной ликвидности, которые за рассматриваемый период показатели наиболее высокий прирост среди всех показателей.

#### **Список литературы:**

1. Указание Банка России от 16.01.2004 N 1379-У (ред. от 25.10.2013) «Об оценке финансовой устойчивости банка в целях признания ее достаточной для участия в системе страхования вкладов» // <http://www.consultant.ru>
2. Указание Банка России от 11.06.2014 N 3277-У (ред. от 11.03.2015) «О методиках оценки финансовой устойчивости банка в целях признания ее достаточной для участия в системе страхования вкладов» // <http://www.consultant.ru>
3. Мурысёв А. А. Проблемы обеспечения финансовой устойчивости коммерческих банков // Молодой ученый. — 2016. — №11. — С. 864-867.
4. Пыхов О. А., Ихсанова Л. Р. Финансовая устойчивость банковской системы: сущность и значение // VIII Международная научно-практическая конференция «Актуальные направления научных исследований: от теории к практике». 10.05.2016. Том 2. с. 211-216.

*Магомедов Ш.Х.*

*Дагестанский государственный университет  
gold1707@mail.ru*

### **СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ДОБРОВОЛЬНОГО МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ В РОССИИ**

Медицинское страхование является формой социальной защиты интересов населения в охране здоровья, имеющее своей целью гарантировать гражданам при возникновении страхового случая получение медицинской помощи за счет накопленных средств и финансировать профилактические мероприятия. Оно классифицируется на обязательное медицинское страхование (ОМС) и добровольное медицинское страхование (ДМС).

Добровольное медицинское страхование (ДМС) является одним из развивающихся и перспективным видом страхования. В условиях недостаточного финансирования системы здравоохранения и невозможности обеспечения высокого уровня предоставления медицинских услуг для всего населения, добровольное медицинское страхование рассматривается как существенное и необходимое дополнение к системе обязательного медицинского страхования.

Добровольное медицинское страхование имеет существенные преимущества перед программой обязательного медицинского страхования, т.к. существенно расширяет число медицинских учреждений, в которые может обратиться застрахованное лицо, а также спектр получаемых им медицинских услуг. Эта отрасль страхования пока что мало развита в нашей стране, но опыт зарубежных стран говорит о необходимости его распространения. Поэтому в последнее время добровольное медицинское страхование набирает все большую популярность среди граждан и различных компаний.

В совокупности развитие системы добровольного медицинского страхования будет способствовать решению важнейших общегосударственных задач – повышение уровня и качества жизни российского населения, снижение заболеваемости и смертности населения.

Вместе с тем, несмотря на важность рассматриваемой сферы страхования, роль ДМС на рынке медицинских услуг достаточно невысока РФ. Это обусловлено комплексом проблем, с которым сталкиваются страховые компании и другие участники рынка в рамках ДМС. Разработка путей решения данных проблем и развития рынка ДМС имеет важное социальное значение.

Система обязательного медицинского страхования перестала выполнять функции страхования, превратилась в механизм финансирования лечебных учреждений. Существующая система ОМС препятствует развитию добровольного медицинского страхования, т.к. при покупке полиса добровольного медицинского страхования клиент фактически дважды оплачивает одну и ту же услугу.

Необходима интеграция ОМС и ДМС в единую систему, законодательное закрепление места ДМС в системе здравоохранения, чтобы оно могло дополнить ОМС и открыть гражданам доступ к дополнительному честному лечению и услугам, а также возрат функций страховщиков страховым медицинским организациям. [3, с. 66]

Существенным фактором, тормозящим развитие рынка ДМС, служит несовершенство налогового законодательства в этой сфере. По закону отчисления на ДМС, которые работодатели вправе относить на себестоимость, должны быть не более 6 % от фонда оплаты труда предприятия. При этом в социальных пакетах крупных зарубежных компаний до 40 % затрат на персонал относится к непрямым денежным выплатам, включающим и медицинское страхование, и пенсионный план, и страхование жизни. [4]

Безусловно, рынок добровольного медицинского страхования имеет ряд проблем, которые препятствуют его быстрому развитию – это и несоответствие между законодательными документами, и стремление медицинских учреждений компенсировать недостаток бюджетных ассигнований за счет предоставляемых услуг в рамках ДМС (зачастую в ущерб их качеству). Но одной из главных проблем является высокая стоимость программ добровольного медицинского страхования, предлагаемых как для физических лиц, так и для юридических лиц, являющихся корпоративными клиентами, что сдерживает продажи на данном сегменте рынка. [5, с. 115]

Для результативной деятельности, ДМС должно решать такие задачи как:

- внедрение новых эффективных страховых программ, которые позволят найти соотношение между стоимостью программы и перечнем медицинских услуг;
- применение правил расчёта страховых взносов, которые обеспечивают выполнение страховой компанией своих обязательств по заключённым договорам и покрывают текущие расходы на содержание компании и получение положительного финансового результата.

Развитие системы добровольного медицинского страхования должно способствовать решению важнейших государственных задач: повышение уровня и качества жизни российского населения, снижение его заболеваемости и смертности. [2, с. 177]

Государственное регулирование платных медицинских услуг предполагает четкое определение перечня медицинских услуг, превосходящие медицинскую помощь в рамках государственных гарантий, которые могут быть получены гражданами на платной основе. В развитых странах население оплачивает часть стоимости медицинской помощи. Доля личных расходов в совокупных расходах на здравоохранение варьируется от 10 до 30 %. В России этот показатель составляет около 50 %. [1, с. 95]

В современных условиях приоритетными задачами, без решения которых дальнейшее развитие сектора добровольного медицинского страхования в России практически не представляется возможным, являются расширение охвата населения услугами добровольного медицинского страхования, решение проблемы роста убыточности в секторе ДМС, а также реализация мер, направленных на борьбу со страховым мошенничеством в данном секторе. Это, в конечном счете, позволит создать дополнительную по отношению к обязательному медицинскому страхованию систему страховой защиты населения, повышающую эффективность работы здравоохранения и предоставляющую

повышенные социальные гарантии.

#### **Список литературы:**

1. Галимова И.В. Рынок медицинских страховых услуг в России // В сборнике: Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир. 2017. С. 93-97.
2. Гурина К.А., Улыбина Л.К. Проблемы развития добровольного медицинского страхования в России // Новая наука: Стратегии и векторы развития. 2017. Т. 1. № 4. С. 175-177.
3. Кукина Е.Е. Целевые ориентиры развития рынка страхования в России // Наука и бизнес: пути развития. 2017. № 2. С. 64-68.
4. Надежное медицинское страхование «SafetyInsure». – [Электронный ресурс] –«SafetyInsure», 2016. URL: <http://www.safety-kasko.ru>
5. Степанова М.Н., Алексеева Я.С. Социально-экономические проблемы добровольного медицинского страхования // В сборнике: Современные тенденции рынка страховых услуг сборник научных трудов. Иркутск, 2016. С. 113-118.

*Магомедов Ш. Х.*

*Дагестанский государственный университет*

*89673966972@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исаева П.Г., ДГУ*

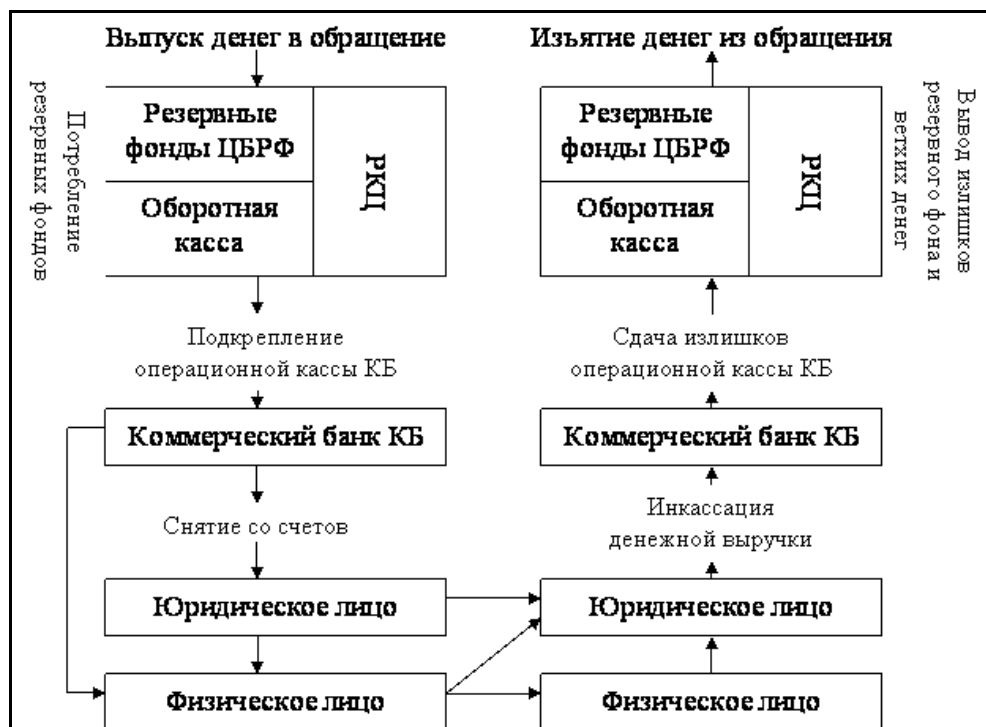
#### **СУЩНОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ НАЛИЧНО-ДЕНЕЖНОГО ОБРАЩЕНИЯ В РФ**

Движение денег при выполнении ими своих функций в наличной и безналичной формах во внутреннем обороте страны представляет собой денежный оборот, или денежное обращение. Законодательство Российской Федерации широко использует понятия «денежный оборот» и «денежное обращение». Сущность этих категорий определяется экономической наукой: денежный оборот – процесс непрерывного движения денег. Так, Ф.Т. Диланян под денежным оборотом понимает «движение наличных и безналичных денег». Е.Р. Денисов определяет денежный оборот как процесс непрерывного движения денег в различных формах, предусмотренных законодательством. Этой же позиции придерживается и А.А. Ситник, который считает уместным рассматривать понятие «денежный оборот» в качестве синонима «денежного обращения». Такой вывод он делает постольку, поскольку «в финансовом праве сложилась традиция, при которой в понятие денежного обращения включается оборот как в наличных, так и безналичных денег». Следует учесть, что в нормативно-правовых актах (НПА) понятие «денежный оборот» используется исключительно в сочетании со словом «наличный»: «налично-денежный оборот» или «наличный денежный оборот». [4, с.10]

В соответствии со статьей 29 Федерального закона РФ «О Центральном Банке РФ (Банке России)» эмиссия наличных денег (банкнот и монеты), организация их обращения и изъятия из обращения на территории Российской Федерации осуществляются исключительно Банком России. Также, банкноты (банковские билеты) и монета Банка России являются единственным законным средством наличного платежа на территории Российской Федерации. Стоит отметить, что в соответствии со статьей 27 Федерального закона РФ «О Центральном Банке РФ (Банке России)» официальной денежной единицей (валютой) Российской Федерации является рубль, который состоит из 100 копеек. Введение на территории Российской Федерации других денежных единиц и выпуск денежных суррогатов запрещаются. [1]

В Российской Федерации налично-денежное обращение организуется государством

в лице Центрального Банка. Центральный Банк несет ответственность за управление денежной наличностью в стране с момента заказа банкнот и п монет до их р уничтожения, за своевременное, достаточное и эффективное обеспечение экономики и населения наличными деньгами. Наличное денежное обращение представляет собой постоянно повторяющийся процесс кругооборота денег. Этот долгий и сложный процесс подробно рассмотрим с помощью схемы движения наличных денег в Российской Федерации. (см. рисунок 1)



**Рис.1** Схема налично-денежного оборота в России [3, с.37]

При рассмотрении данной схемы мы видим, что первоначальным импульсом, запускающим механизм движения денежной наличности, является соответствующая директива Центрального банка РФ расчетно-кассовым центрам (РКЦ). Согласно ей наличные деньги переводятся из их резервных фондов в оборотные кассы РКЦ. И таким образом поступают в обращение. Из оборотных касс РКЦ наличные деньги направляются в операционные кассы кредитных учреждений (коммерческих банков). Часть этих денег обслуживает межбанковские расчеты, часть — направляется в качестве кредитов другим банкам, но большая часть наличных денег выдается юридическим и физическим лицам, обслуживаемым в данном коммерческом банке.

Для коммерческих банков устанавливаются лимиты остатка наличных денег в операционных кассах; суммы, превышающие лимит, сдаются в РКЦ. Оборотные кассы также имеют лимит, и суммы, его превышающие, должны быть переведены в резервные фонды. В итоге деньги изымаются из обращения. [3, с.37]

Сфера использования наличных денег в основном связана с доходами и расходами населения и включает: расчеты населения с предприятиями розничной торговли и общественного питания, оплату труда и выплату других денежных доходов, внесение денег населением во вклады и получение денег из банка, выплату пенсий, пособий, стипендий, страхового возмещения, выдачу кредитными организациями потребительского кредита, оплату ценных бумаг и выплату доходов по ним, коммунальные платежи, уплату населением налогов в бюджет. Соответственно деньги от населения поступают либо в кассы предприятий торговли, Госкомсвязи России, а также предприятий, оказывающих услуги населению, либо непосредственно в операционные кассы коммерческих банков. [5]

Следует отметить, что налично-денежный оборот между предприятиями незначителен, так как основная часть расчетов производится безналичным путем. Лимит для расчета

наличными средствами между юридическими лицами определяется ЦБ. Указанием Банка России от 07.10.2013 N 3073-У установлен предельный размер расчетов наличными денежными средствами между юридическими лицами - 100 000 руб. [2]

Наличные деньги обладают особой природой, которую нужно правильно организовать и регулировать.

Таким образом из всего вышесказанного можно сделать вывод, что налично-денежное обращение представляет собой особый процесс движения денежных средств, требующий грамотную организацию и жесткий контроль со стороны государства в лице Центрального Банка РФ. Особенности налично-денежного обращения раскрываются как через его сущность, так непосредственно и через сам процесс организации.

#### **Список литературы:**

1. Федеральный закон РФ «О Центральном банке РФ (Банке России)» От 10.07.2002 N 86-ФЗ (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) // «КонсультантПлюс – надежная правовая поддержка».
2. Указание Банка России "Об осуществлении наличных расчетов" От 7.10.2013 N 3073-У // «КонсультантПлюс – надежная правовая поддержка».
3. Деньги. Кредит. Банки: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям, по специальностям «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» / Е.Ф. Жуков, Н.М. Зеленкова, Н.Д. Эриашвили; под ред. Е.Ф. Жукова. – 4-е изд., перераб. И доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011. – 783 с.
4. Крылов О.М. Категории «денежный оборот» и «денежное обращение»: сравнительно-правовой анализ // Финансовое право. – 2013 №5, с.10-13.
5. Наличный денежный оборот // [www.Grandars.ru](http://www.Grandars.ru) URL: <http://www.grandars.ru/> (Дата обращения: 21.04.2017г.).

*Магомедова А.Т.*

*Дагестанский государственный университет  
tua5551@mail.ru*

### **УПРАВЛЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ФИНАНСАМИ В РЕСПУБЛИКЕ ДАГЕСТАН: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ**

На сегодняшний день управляющее воздействие власти на экономику в Республике Дагестан нельзя признать достаточным и эффективным: ни одна ключевая проблема экономики республики полностью не решена. Нет ни одной дагестанской отрасли, ни одного ресурса, продукта, который имел бы устойчивое позиционирование на рынке страны, за пределами и обеспечивал бы поступление значимых финансовых потоков.

Использование бюджетных дотаций для решения проблем региональной экономики в Дагестане не приносит ожидаемого результата, а зачастую приводит к новым рискам и конфликтам.

При рассмотрении проекта бюджета Республики Дагестан на 2016 год было отмечено неисполнение налоговых и неналоговых доходов. Сохранение такой ситуации может повлечь за собой необходимость изыскания дополнительных источников финансирования задолженности, в том числе по расходам социального характера.

Учитывая инфляцию, рост населения, растущие требования федерального центра, бюджет Дагестана 2017 года в своем реальном объеме составляет 50% бюджета 2012 года. Это катастрофическое снижение бюджета, которое повлечет за собой необратимые отрицательные процессы. [4]

Такая ситуация во многом возникла по причине неэффективного управления госу-

дарственными финансами на уровне регионе. Одной из серьезных проблем при этом является высокий уровень коррупции в Дагестане, которая проявляется в том числе в виде нецелевого использования бюджетных средств и средств внебюджетных фондов. В подтверждение этому приведем данные результатов проверок Счетной палаты РД.

В 2016 году Счетной палатой РД были проведены проверки использования средств, выделенных из республиканского бюджета Республики Дагестан министерствам и ведомствам, государственным учреждениям, предприятиям и организациям, в ходе которых выявлены бюджетно-финансовые нарушения на сумму 1 млрд. 694 млн. рублей, в том числе:

- нецелевое использование бюджетных средств – 29,3 млн. рублей;
- завышение стоимости выполненных работ – 10,8 млн. рублей;
- неэффективное использование бюджетных средств – 420,6 млн. рублей;
- неправомерные расходы – 304,5 млн. рублей;
- осуществление государственных закупок с нарушением установленного порядка – 809,8 млн. рублей;
- содержание штатных работников и автотранспорта с превышением установленной численности – 1,2 млн. рублей;
- несвоевременное доведение до распорядителей или получателей бюджетных средств бюджетных ассигнований и (или) лимитов бюджетных обязательств (недофинансирование) – 114,8 млн. рублей;
- списание денежных средств и товарно-материальных ценностей без оправдательных документов – 0,8 млн. рублей. [5]

Нецелевое использование средств было выявлено и в сфере здравоохранения республики. Так, согласно утвержденному плану проверок на 2016 год ТФОМС РД были проведены проверки в 126 медицинских организациях. В результате проверок выявлено нецелевое использование средств обязательного медицинского страхования на общую сумму 10,9 млн. рублей. [1]

Следует подчеркнуть, что действия в сфере государственного и муниципального управления, когда из-за корыстных интересов, должностные лица принимают решения в ущерб интересам личности, общества и государства, наносят существенный вред обществу, государству и каждому отдельно взятому человеку. Международная компания, проводящая исследования коррупции (Verisk Maplecroft ) опубликовала итоги анализа 198 государств, определив рейтинг склонности к коррупции и взяточничеству. Российская Федерация заняла 4-е место рядом с Южным Суданом и Мьянмой. Анализ осуществлялся по данным с августа 2012 г. по август 2014 г. [2]

Сегодня многие исследователи проблем коррупции вынуждены констатировать: «Вместо ожидаемого снижения уровня коррупции ее уровень существенно вырос. Как это ни парадоксально, но предупреждение и пресечение коррупции в системе государственной службы породило еще большую коррупцию. Это вызывает значительную озабоченность и у государства, и у институтов гражданского общества». [3]

Таким образом, отсутствие действенного механизма, обеспечивающего контроль за соблюдением запретов и ограничений, установленных законом, создает проблему в реализации законодательства на практике, в том числе и в сфере государственных финансов.

Серьезной проблемой для республики остается проблема недостаточного контроля за финансово-хозяйственной деятельностью подведомственных предприятий со стороны отраслевых органов исполнительной власти, отсутствие достоверной информации об их реальном финансовом состоянии, технической оснащенности и сохранности их имущества.

Многие подведомственные предприятия являются убыточными, имеют высокую дебиторскую и кредиторскую задолженность, которая растет из года в год. При этом происходит физический и моральный износ основных фондов предприятий, вследствие чего обесценивается государственное имущество.



Также продолжают оставаться актуальными вопросы эффективного использования государственных средств, выделяемых на реализацию переданных муниципальным образованиям государственных полномочий, а также бюджетных средств направленных на поддержку реального сектора экономики и выполнение социальных обязательств. Сохранение подобной ситуации в будущем может обернуться серьезными проблемами для республиканского бюджета.

Таким образом, очевидно, что в сфере управления государственными финансами в Республике Дагестан имеется ряд серьезных проблем. К числу основных из них следует отнести следующие:

нецелевое использование бюджетных средств;

неэффективное использование бюджетных средств и неправомерные расходы.

При этом следует отметить, что во многом указанные проблемы возникли по причине неэффективности существующей системы государственного финансового контроля и регулирования на уровне региона, а также ошибок, допускаемых на этапе государственного финансового планирования как одного из важнейших составляющих процесса управления государственными финансами.

#### **Список литературы:**

1. В ТФОМС РД обсудили итоги деятельности за 2016 год и задачи на 2017 год. URL: [http://fomsrd.ru/events/?ELEMENT\\_ID=3](http://fomsrd.ru/events/?ELEMENT_ID=3) (дата обращения 28.04.2017).
2. Зубов Н. Россия вошла в число самых коррумпированных стран в мире [Электронный ресурс]. URL: <http://www.kommersant.ru/doc/2749773> (дата обращения: 19.02.2017).
3. Куракин А. В. Библиография по проблеме предупреждения и пресечения коррупции в системе государственной службы [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Кон-сультантПлюс» (дата обращения: 22.02.2017).
4. О состоянии экономики Республики Дагестан за 2013-2016 гг.
5. Отчет о деятельности Счетной палаты Республики Дагестан за 2016 г. URL: <http://www.spdag.ru/activities/5> (дата обращения 12.04.2017).

*Магомедова Д.И.*

*Дагестанский государственный университет*

*dianakas2012@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Абдусаламова М.М., ДГУ*

### **АНАЛИЗ МЕХАНИЗМА ВНЕДРЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ УПРАВЛЕНИЯ В БИЗНЕСЕ**

Сегодня в условиях глобализации и интеграции процессов управления предприятиями, корпорациями и организациями, главными задачами, которые должны решаться незамедлительно являются: внедрение новейших информационных технологий, выявление сдерживающих факторов динамики, решение проблемы по преодолению сопротивления сдерживающих факторов динамики, анализ эффективности внедрения новых ИТ-технологий на предприятии. Так, как правило, лечение любой болезни начинается от правильно приведенного диагноза. Таким образом, повышение конкурентоспособности зависит от оснащённости бизнеса новыми информационными технологиями. Иначе говоря, информационные технологии позволяют повысить эффективность деятельности предприятия, тем самым аккумулируя свои финансовые ресурсы на решение более важных проблем.

Жизнедеятельность любого бизнеса во многом зависит от активного внедрения ин-

формационных технологий, в том числе в организацию процесса производства, работа которого будет невозможна без системы управления. Динамика бизнес-процессов нуждается в обдуманном, доработанном подходе к организации системы управления, повышение эффективности которого можно достигнуть с помощью рационального использования системы информационных технологий.

Решение таких задач, как, ускорение процесса производства, облегчение человеческого труда, реализация нематериальных потребностей, предлагает нам внедрение информационных технологий и систем.

Безусловно, по мере увеличения огромного числа предприятий стало недостаточно просто выполнять больше задач с меньшими затратами, необходимо повышать эффективность бизнес-процессов за счёт современных информационных средств и технологий, кроме того разрабатывать экспериментальные программно-методические комплексы и соответствующие технологии обучения работников организации.

Как и любой вид профессиональной деятельности, качество процесса анализа бизнеса в отношении скорости работ, уменьшения трудоёмкости и увеличения эффективности можно повысить за счёт использования информационных технологий.

Возможность применения информационных технологий в анализе бизнеса вытекает из необходимости обработки больших массивов информации, использования различных методов, трудоёмкости процесса анализа, сложности в упорядочивании, сопоставлении и повторяемости данных и выражений в процессе оценки стоимости бизнеса. Решение задачи повышения качества и эффективности труда аналитиков лежит в возможности применения средств автоматизации к процессу анализа.

Исследование научных работ и публикаций последних лет, позволяет утверждать, что несмотря на актуальность вопросов информационного и инструментального обеспечения анализа бизнеса, теоретические и практические вопросы разработки и применения информационных технологий к анализу бизнеса поднимаются достаточно редко. Выявлено отсутствие информационных и программных продуктов, позволяющих решать задачи комплексного анализа бизнеса.

При этом следует выделить особенности использования теоретических разработок в анализе бизнеса разработчиками программного обеспечения. Во-первых, в отдельных программных продуктах используется один или два метода анализа стоимости бизнеса. Во-вторых, модуль «анализ бизнеса» присутствует как дополнительная функция, что не позволяет использовать ее как полноценную для определения анализа бизнеса. В-третьих, ориентация программных продуктов на решение принципиально других задач, что предполагает использование отличной от анализа бизнеса информационной базы, это существенно ограничивает возможности решения задач стоимостной оценки.

Необходимость полноценной обработки экономической информации в аналитической деятельности с применением информационных технологий обуславливает исследование среды инструментальных средств с целью выявления программных комплексов, которые можно использовать в автоматизации процесса анализа бизнеса или его части. [6, с. 31-197]

Информационные технологии управления бизнес процессами включают в себя программные средства и методы принятия решений в различных областях деятельности компании: финансы, производственный цикл, управление качеством, проектирование.

Что собой представляет внедрение информационных технологий? Это всё необходимое для жизнедеятельности бизнеса: компьютеры, аппаратные средства, технологии связи, информационная система, действующая на предприятии. Они не только позволяют управлять ресурсами предприятия, но решают проблему повышения конкурентоспособности данного предприятия с помощью эффективной коммерческой деятельности [4, с. 256 - 257].

В бизнесе существует ряд факторов мотивирующих предприятие соответствовать те-

кущим запросам в развитии информационных технологий, и реализовывать нововведения.

Виды внешних факторов:

- Политические
- Экономические
- Социальные
- Технические

Внутренние факторы:

- Обоснованность затрат на IT-технологии
- Сроки внедрения
- Качественная поддержка технологий
- Квалифицированный персонал
- Успешная работа при смене персонала
- Техническая поддержка разработчика.

Именно сдерживающие факторы оказывают особое влияние на потребность российских предприятий в IT-технологиях: поэтому они не имеют цели растративать денежные средства на покупку новых технологий и фактически не имеют соответствующую статью расходов. Частые проблемы, с которыми встречаются крупные организации при внедрении информационных технологий это подготовка персонала к нововведению. Предприятие должно способствовать тому, что бы коллектив был заинтересован в изучении и принятии новых информационных технологий, проводя различные обучающие программы, тренинги и т.п.[1]. Повышение технологической грамотности, вот к чему должен стремиться руководитель бизнеса, потому что решение именно этой проблемы будет катализатором для решения всех оставшихся нерешённых задач.

Сегодня в России существует убеждение, что внедрение новейших информационных технологий несёт больше проблем чем само их решение, сюда относят: затраты на покупку новых технологий, подбор к ним информационных систем, покупка и поддержка программных средств, обучение персонала. Проведённый опрос среди российских бизнесменов показал, что большинство из них придерживается мнения о том, что функционирование бизнеса не нуждается в новых информационных технологиях. Это не касается рынков сотовых телефонов, и электроприборов домашнего пользования, так как они заинтересованы в инновационных товарах.

Чаще всего камнем преткновения для эффективного функционирования бизнеса всегда является денежный вопрос. К примеру, презентуя какой - либо проект, говоря о рентабельности, прибыльности, снижении затрат на заработную плату рабочим, мы подразумеваем финансовые затраты, необходимые для приобретения технологий (около 3 млн.). Ответ руководства всегда один - дорого, не задумываясь, что прибыль будет в два, а то и в три раза больше. Их опасения оправданны, ведь большинство проектов так и не реализуются или не приносят желаемого результата. Но порой рискуя, приобретаешь намного больше, чем имел. По статистическим данным около 85% зарубежных организаций реализуют проект инноваций, приобретая новые IT-технологии. В России эта цифра меньше 25%. Следовательно, можно сделать вывод, что в настоящее время IT-технологии являются неотъемлемой частью любого бизнеса, так как позволяют повысить гибкость и эффективность работы организационного управления. [3, с. 80 – 81]

Проводя работу по внедрению и реализации изменений по технической части, в бизнесе во многих случаях происходит отрицательная реакция персонала, который выступает против этих изменений. Существующие барьеры разбиваются на группы и подгруппы, что проиллюстрировано на рисунке 1.



Рисунок 1. Бизнес-барьеры.

Рассмотрим внедрение информационных технологий на примере организации «ООО, НТК Интурист», осуществляющий свою деятельность в туристической сфере. Структура организации позволяет вести максимально эффективный учёт прибыли и убытков.

Для ведения бизнеса в организации необходимо провести четкую структурированную информационную систему. Данная система позволит проводить организации интеграцию управленческой и организационной деятельности. Преимуществом данной системы является открытость и прозрачность процессов. Выход в сеть и обмен информации в организации происходит благодаря автоматизированной системе ведения бухгалтерского учёта.

Автоматизированная система бухгалтерского учёта решает такие проблемы как: оптимизация организационных расходов, минимизация затрачиваемого времени на согласование решений между отделами и бизнес подразделениями, интегрирование управленческих бизнес приложений.

В организации используются приложения и программные комплекты: «1С: Предприятие 8 для управления и учёта», «Консультант Плюс», «Антивирус Касперского» используемый для проведения безопасных мероприятий. Все приложения и программные комплексы работают на базе операционной системы Windows 7. Проведение и реализация бизнес процессов была бы невозможна без технического и системного оборудования. Так, связь, передача данных, обмен информацией между клиентами и сотрудниками совершается на базе компьютерных и иных технических средств связи.

Следует обратить внимание на то, что система хранения, передачи информации между работниками организации происходит при помощи локальной сети, созданной из множества компьютеров, с использованием серверов. Данная система передачи информации удобна тем что, важные документы доставляются до адресата быстро. Система передачи информации также позволяет реализовать одновременную возможность работы с документами, исключать вычислительные ошибки в работе, а также повысить качество работы путем автоматизации повседневных операций в работе.

Использование на предприятии систем автоматизации документооборота приводит к возникновению так называемого «электронного документа», позволяющего ускорить процесс нахождения важных документов и сократить расходы на канцтовары.

Для эффективной работы и для раскрытия потенциала организации, который заключен в работе системного и технического оборудования, нужно своевременно произвести замену устаревшей техники (компьютеров) на более новые модели, приобрести для них соответствующие лицензионные программные продукты и аппаратные средства. В системе ор-

ганизации желательнее создать должность системного администратора, тем самым контролировать работу управленческого звена, работу компьютерных сетей и устройств. [2]

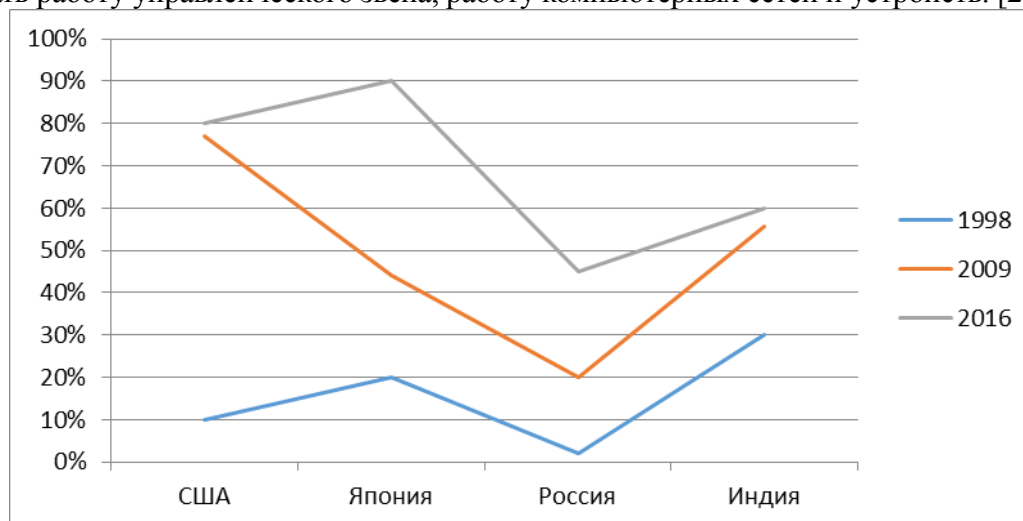


Рисунок 2. Анализ внедрения ИТ-технологий в бизнес-процессы

На наш взгляд, бизнес ориентированность любой организации подразумевает получение прибыли, следовательно, замена системных и технических средств в организации должна стоять на первом месте.

Проводя сравнительный анализ внедрения информационных технологий в зарубежных странах и в России (Рис. 2), можно сказать, что имплантация ИТ в сферу бизнеса за рубежом проводилась еще с начала 70-х годов. Именно этот временной период для России был закрыт железной занавесью, что изолировало её от нововведений в сферах предприятий, организаций, компаний. Стабилизация внедрения ИТ-технологий в бизнес в России произошла только в 2000-х годах.

Эксперт аналитик Дэвид Надлер считает, что внедряемые информационные технологии должны быть представлены в виде системной модели. Системная модель предполагает, что организация в целом является системой и состоит из взаимосвязанных и взаимозависимых составных элементов. Она предполагает, что изменения в одной из частей системы приведёт к изменениям в других частях системы. Организация по истечению некоторого времени находится во временном хаотическом состоянии, медленно приходя в состояние равновесия. [2] Агафонов А.А придерживается мнения о том, что основу информационных технологий составляет выполнение последовательного алгоритма действий в системе предприятия. Полученные результаты по информационной системе должны быть эффективны в использовании и работе следующего элемента системы. Данная методика будет результативна, в случае если управление бизнесом и его системой не будет допускать ошибки. В случае если ошибка имела место, работа по управлению бизнес процессом предприятия приводила к потере времени и повторным ошибка ввода. [5]

Подводя итоги, необходимо отметить, что сложно в современном мире представить бизнес без использования компьютерной техники.

На наш взгляд, заинтересованность руководителей в новаторских технологиях должны подкрепляться спектром доступных решений, внедрение которых позволит оптимизировать использование уже имеющихся технологических активов.

В результате проведённого исследования, нами предложены возможные пути решения поставленных проблем, в частности: анализ экономической эффективности внедрения ИТ в бизнес (что подразумевает собой фиксирование неизмеримых или сложно измеримых целей), обеспечение соответствующими ресурсами для внедрения решения с применением ИТ: персонал (знания и навыки), инструментарий (методики и программное обучение), информация (внешнее и внутреннее окружение, потребители, поставщики и конкуренты). Компаниям и предприятиям необходимо создать подразделения внутри организации, направленные на совершенствование и модернизацию информационных технологий и систем

бизнеса. Менеджеры данного подразделения должны искать решение проблем предприятия путём налаживания контакта с IT-менеджерами, которые в свою очередь представляют всю необходимую информацию по внедряемым новейшим информационным технологиям, ключевыми преимуществами которых должны быть: готовность, предметность, обновляемость, платформенность, масштабируемость, доступность производителя, патриотичность.

Таким образом, современный бизнес представляет собой субъект, процесс жизнедеятельности которого осуществляется целым комплексом информационных технологий. В результате, современные информационные технологии являются не столько средством, осуществляющим вспомогательные действия и обеспечение сервиса, а средством, обеспечивающим целые производственные комплексы и процессы.

#### **Список литературы:**

1. Агафонов А.А. Информационные технологии и бизнес. [Электронный ресурс] – URL: <http://www.intaris.ru/experience/articles/142/> (дата обращения: 20.05.2014)
2. Гликман Феликс Информационные технологии как "тюнинг" основного бизнеса. [Электронный ресурс] – URL: [http://new.iteam.ru/publications/it/section\\_53/article\\_1901/](http://new.iteam.ru/publications/it/section_53/article_1901/) (дата обращения: 14.06.2005)
3. Гринберг А.С., Король И.А. Информационный менеджмент: Учеб. пособие для вузов. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003. - 415 с. - (Серия «Профессиональный учебник: Информатика»).
4. Информационные технологии в менеджменте (управлении): учебник и практикум для академического бакалавриата / Ю. Д. Романова [и др.]; под общ. ред. Ю. Д. Романовой. — М.: Издательство Юрайт, 2015. — 478 с. — (Бакалавр. Академический курс).
5. Ольга Кляшторная Анализ эффективности внедрения ИТ: семь раз отмерь. [Электронный ресурс]: сайт – URL: <http://www.osp.ru/cio/2004/04/173274> (дата обращения: 20.04.2004)
6. Шульга Дмитрий Владимирович. Информационные технологии в оценке бизнеса: дис. канд. экон. наук. – М.. 2003. – С 31-197 с.

*Магомедова Н.Ю.*

*Дагестанский государственный университет*

*naidaysupovna@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Аликберова А.М., ДГУ*

#### **ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ И ПРОБЛЕМЫ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ**

На современном этапе общественного и экономического развития значительное влияние на темпы научно-технического и социально-экономического прогресса оказывает способность государства и общества обеспечивать воспроизводство и развитие человеческого капитала. В процессе формирования постиндустриального общества резко увеличивается зависимость экономической эффективности производства от качества и величины человеческого капитала. Он становится основным элементом общественного воспроизводства и наиболее значимым фактором экономического благосостояния страны. [3]

Подчеркнем его главные особенности:

1. Вклад в него осуществляется довольно продолжительное время, а именно, инвестиции в образование - около 12-20 лет и в здоровье – на протяжении всей жизни;
2. Его функционирование определяется непосредственно индивидом, исходя из своих интересов, личностных предпочтений и т.п.[4].

Высокий уровень развития человеческого капитала в основном определяется тем, насколько эффективно он используется и реализуется в процессе жизнедеятельности. В течение всей жизни использование накопленных знаний, умений и навыков позволит не толь-

ко повысить уровень квалификации и профессионализма человека, но и избежать деградации человеческого капитала. Наиболее важным фактором, стимулирующим развитие человеческого капитала региона, является состояние рынка труда.

Примером республики, занимающей первое место по показателям воспроизводства человеческого капитала, является Дагестан.

Так, в Дагестане, где высок уровень индекса воспроизводства человеческого капитала, актуальны такие программы, которые направлены на развитие системы образования, особенно профессионального. В данном регионе, обладающем огромным потенциалом, не достаточно развиты механизмы для эффективного его использования. Говоря о проблемах реализации человеческого капитала в Дагестане, стоит подчеркнуть, что в современных условиях огромное количество выпускников вузов, выходя из стен своих образовательных учреждений, не могут реализовать свои накопленные знания и получить опыт на практике. Данная проблема обусловлена высоким уровнем безработицы в регионе, которая не дает возможности молодым специалистам развивать себя в той или иной области, получая при этом доход. Следовательно, эта ситуация приводит в одних случаях к миграционному оттоку в наиболее экономически развитые регионы, а в других – к его деградации, т.е. речь уже идет о пассивном человеческом капитале.

Предметом внимания должна стать подготовка высококвалифицированных кадров по рабочим специальностям, поскольку появилась необходимость реформирования системы профтехобразования, уровень подготовки специалистов в которой и получаемый выпускниками квалификационный разряд не соответствуют потребности, заявляемой предприятиями, в том числе в органы государственной службы занятости населения. [2]

В республике Дагестан также актуальна проблема, связанная с тем, что предприятия испытывают нехватку квалифицированных специалистов, а выпускники не могут устроиться на работу по своей специальности.

Очень часто можно столкнуться с такой ситуацией, когда будущие студенты ориентируются не на свои склонности и интересы, а на советы родителей, знакомых, друзей. И только по окончании вуза они осознают, что совершили ошибку, ввиду того что не могут найти работу по специальности из-за переизбытка специалистов в этой области. [2]

А для молодого специалиста условием завершения начатой в вузе профессиональной социализации является работа по специальности, а иначе он может утратить знания и навыки, полученные в процессе обучения. Лишь только получив необходимый опыт и устойчивый профессиональный статус, он может уверенно чувствовать себя на рынке труда. [1].

Проводя анализ рассмотрим, какое влияние на работу молодежи по специальности оказывают разновидность труда и формы собственности предприятий. Так, на основе статистических данных, полученных в республике Дагестан, мы выяснили, что выпускники учебных заведений преимущественно заняты умственным трудом и работающие на предприятиях с государственной формой собственности, значительно чаще трудятся по специальности. Из них 63,5 % заняты умственным трудом, а физическим около 36, 5 % в связи с более высокой оплатой труда. В связи с отсутствием возможности устроиться на работу по специальности, а также желание получить высокий заработок, большинство выпускников вузов обращаются в коммерческие организации, соглашаясь на любую работу, в т.ч. и физическую. [1, с.115-116]

Анализируя связь работы по специальности с уровнем материального положения молодых специалистов, мы пришли к выводу, что их недостаток на невысоком уровне даже по российским стандартам. Каждый второй, работающий по полученной в вузе специальности относится к категории малообеспеченных, либо обеспеченных ниже среднего уровня. Низким уровнем материального положения во многом объясняется и выбор (чаще всего вынужденный) молодыми специалистами работы по близкой или по другой специальности. Но и в этом случае желаемого материального положения молодые люди не достигают. Доля остро нуждающихся среди них заметно повышается. Нельзя так же не учитывать, что в этот период перед молодым человеком, как правило, остро встают и проблемы в других сферах, пре-

жде всего создание семьи. В такой ситуации молодой специалист часто бывает вынужден жертвовать профессиональным ростом.

Степень активности жизненной позиции молодых специалистов, работающих по полученной специальности значительно выше по сравнению с работающими по другой специальности. Иными словами, работающие по своей специальности более мотивированы, чем те, кто выбрал по разным причинам другую специальность. Поэтому формирование профессиональной мотивации является важнейшей задачей вузов, направленной на устойчивость социально-профессионального положения молодежи.

В последние несколько лет работающие по полученной специальности стали с большей надеждой и уверенностью смотреть на перспективы своего положения в сфере труда, а работающие по другой специальности стали терять надежду на дальнейшее улучшение материального положения. Возможно, следует рассмотреть вопрос о кредитовании молодых специалистов в первые 3 года их работы по специальности с последующим погашением кредита по мере повышения их зарплаты. Это будет способствовать профессиональному росту молодых специалистов и повысит заинтересованность предприятий в их продвижении.

В заключение стоит подчеркнуть, что «вступление человечества в постиндустриальное общество привело к осознанию человека не только фактором экономической деятельности, но и главной ценностью общественного развития, когда производство рассматривается уже не как конечная цель, а как средство повышения жизненного уровня людей. Это привело к осознанию необходимости формирования принципиально новой социальной политики – политики социального развития, главным приоритетом которой должен стать человек». [3]

#### **Список литературы:**

1. Молодые специалисты: подготовка и востребованность на рынке труда // Социологические исследования. – 2015. – №5. – С.114-122.
2. Проблемы трудоустройства молодых специалистов в республике Дагестан / Батыргишиева А.А // Актуальные вопросы экономических наук. - 2009. – №5-3. - Издательство: ООО «Центр развития научного сотрудничества» (Новосибирск). – С.47-50.
3. Человеческий капитал как цель региональной социально - экономической политики // Народонаселение. - 2008. – №1. - С. 93-101.
4. Человеческий капитал региона: проблемы сущности, структуры и оценки // Экономика, статистика и информатика. - Вестник УМО – 213. – №4. - С.52-57.

*Магомедова П.А.*

*Дагестанский государственный университет  
asilruslanovna18@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Нажмутдинова С.А., ДГУ*

#### **СЕКРЕТЫ ВЫКЛАДКИ ТОВАРОВ**

Торговля может быть отнесена к некоторому виду искусства. От того, знает ли предприниматель, как продать товар, зависит и его доход, и заработок реализатора. Рассмотрим основные нюансы выкладки товара для хорошей реализации.

Считается, что правильная выкладка товара увеличивает продажи, как минимум на 15%. Не все руководители знают, как правильно распределять продукцию на прилавках, полках и витринах для большей привлекательности. Для этого существует мерчандайзер, владеющий всеми секретами правильной выкладки товаров.

Грамотное размещение продукции в магазинах с каждым годом становится все важнее, так как в торговых центрах внедряется самообслуживание. Это значит, что потенциальный клиент остается тет-а-тет с товаром. Рядом с ним нет консультанта, который бы предложил лучший вариант покупки или рассказал о качестве продукта.

Есть несколько основных типов выкладки, которые признаны наиболее эффектив-



ными. Это выкладка по брендам, горизонтальная и вертикальная выкладка, тематическая выкладка и дисплейная. Они осуществляются с помощью торгового оборудования, например, стеллажей и других конструкций. Есть способы выкладки, которые не требуют специального оборудования, например, выкладка валом. Она актуальна, когда нет надобности показать бренд, но важно обратить внимание потребителя на продукт.

В наше время информационной и товарной пресыщенности покупатели испытывают дискомфорт от необходимости выбора из большого количества продукции. Для повышения удобства необходимо упростить процесс выбора покупки для клиентов, буквально ведя их за руку и "разговаривая" с ними языком демонстрации товара.

Акцент ставится не на самих предметах, а на их качествах, ведь в наше перенасыщенное предложениями время интересен уже не сам товар, а его особенные свойства, волшебная способность преображать жизнь его обладателей.

"С чем мне это скомбинировать?" - думает покупатель, а грамотный мерчендайзер в ответ разместит на ближайших вешалках подходящие варианты товарного соседства, а на специальной полке на уровне глаз сделает красивую театральную выкладку, в которой товары-соседи вступят в компаньонские отношения.

"Как правильно это завязать или надеть?" - задается следующим вопросом покупатель и тут же обращает внимание на экран, расположенный непосредственно в зоне продвижения товара, где демонстрируется видеоролик о различных ситуациях, в которых данный предмет применяется. Или, например, в зоне видимости находится группа манекенов, в чьих костюмах одна и та же группа аксессуаров завязана и скомбинирована по-разному.

Массовая выкладка предназначена для того, чтобы показать все разнообразие ассортимента. Ее главная задача - информативная... Применяя этот инструмент, важно объединять товары в группы, обладающие ярко выраженным общим доминирующим признаком. ...наиболее важными факторами являются легкость доступа для покупателя, наличие цены, которую просто обнаружить, оптимальное количество товара (перегруженная, она препятствует желанию покупателя с ней взаимодействовать).

В магазинах сегмента масс-маркет доля массовой выкладки должна составлять около 80%, остальные 20 приходятся на акцентную выкладку, которая несет в себе индивидуальные черты и предоставляет свободу для творчества мерчендайзера.

Роль акцентной выкладки - показать товары не нейтрально в массе, а активно, в театральной подаче, поскольку она содержит минимум предметов.

Если есть необходимость повысить впечатление от бутика, наиболее простым и бюджетным способом является увеличение доли акцентной выкладки в общей структуре его мерчендайзинга.

#### **Список литературы:**

1. Бланк И.А. Торговый менеджмент. – Киев: Ника-Центр, 2015.
2. Варлей Р. Управление розничными продажами. Мерчендайзинг. - М.: Проспект, 2014.
3. Рамазанов И.А. Мерчендайзинг в розничном торговом бизнесе. – Минск. Деловая литература, 2015.
4. Рамазанов И.А., Маркетинг в России и зарубежном // Атмосфера магазина и формирующие ее факторы. - 2016. - №3.
5. Семин О. Сервис в торговле. Искусство торговать или секреты мерчендайзинга. Учебник 2-е изд. М.: «Дело и сервис», 2016.
6. Таборова Л.Г., Умный мерчендайзинг. - М.: "Дашков и К", 2014.

## **ОЦЕНКА КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ БАНКОВСКИХ ЗАЕМЩИКОВ**

Кредитоспособность юридического лица представляет собой его комплексную правовую и финансовую характеристику, которая представлена различными как финансовыми, так и нефинансовыми показателями. В данном понимании кредитоспособность позволяет оценить его возможность в будущем полностью и в установленный срок, рассчитаться по своим обязательствам перед кредитором, а также определить степень риска кредитора при кредитовании конкретного заемщика.

Оценка кредитоспособности заемщика предполагает решение конкретных задач, основными из которых являются:

- обоснование оптимальной величины предоставляемых кредитором финансовых ресурсов и способов их погашения;
- определение эффективности использования заемщиком кредитных ресурсов;
- осуществление текущей оценки финансового состояния заемщика и прогнозирование ее изменения после предоставления кредитных ресурсов;
- проведение текущего контроля со стороны кредитора за соблюдением заемщиком требований в отношении показателей его финансового состояния;
- выявление факторов кредитного риска и оценка их влияния на принятие решений о выдаче кредита заемщику; анализ достаточности и надежности предоставленного заемщиком обеспечения» [1, с.264]

В современных условиях вопросы оценки способности кредитора по обслуживанию своих обязательств приобретают особый интерес. За 2015 год объем просроченной задолженности по кредитам для малого и среднего бизнеса увеличился более чем на 33%. Такая ситуация отражает общее состояние дел в российской экономике. При этом проблемы возникают у каждой из сторон кредитной сделки.

Для организации последовательной работы по проведению анализа кредитоспособности следует исходить из поэтапного проведения исследования.

На первом этапе изучается диагностическая информация о предприятии, аккуратность оплаты счетов кредиторов и прочих инвесторов, тенденции развития предприятия, мотивы обращения за ссудой, состав и размер долгов предприятия. Изучается бизнес-план нового хозяйствующего субъекта. [2, с.115]

На втором этапе определяется оценка финансового состояния хозяйствующего субъекта и его устойчивости. Для этого используют показатели ликвидности и платежеспособности, рентабельности активов и капитала, показатели деловой активности, уровень выполнения плановых заданий, соотношение темпов роста объема производства и ссудной задолженности. [3, с.98]

Для комплексной оценки кредитоспособности хозяйствующего субъекта могут использоваться следующие основные критерии:

1. Отношение выручки от продажи к чистым оборотным активам.
2. Отношение выручки от продажи к собственному капиталу.
3. Отношение краткосрочных обязательств к собственному капиталу.
4. Отношение дебиторской задолженности к выручке (нетто) от реализации продукции (работ, услуг) за исследуемый период. [4, с.576]

Методики оценки кредитоспособности юридического лица условно можно, классифицировать на две группы:

1. методики, основанные на классификационных моделях, предполагающих определение рейтинга заемщика, и движении денежных потоков;

2. методики, предполагающие комплексный анализ, включающий в себя прогноз возможного изменения финансового состояния заемщика. [5, с.381-384]

Одной из основных методик, которая относится ко второй группе является скоринговая модель оценки кредитоспособности заемщика.

В настоящее время эта система используется во многих банках.

Оценка кредитоспособности посредством кредитного скоринга включает в себя ряд преимуществ:

- ускорение процесса принятия решения по кредитной заявке, а также сокращение ошибок;
- снижение затрат на обучение персонала;
- снижение субъективной составляющей при рассмотрении заявки;
- снижение вероятности невозврата кредитных средств.

Для корректной работы системы в идеале она должна разрабатываться для каждого конкретного банка с учетом особенностей того региона, в котором он находится.

Рассмотрим более подробно методику, разработанную крупнейшим банком Российской Федерации и стран СНГ – ПАО «Сбербанк России», а точнее его отделением №8590 ПАО «Сбербанк России».

Согласно методике, разработанной отделением №8590 ПАО «Сбербанк России», количественная оценка кредитоспособности осуществляется на основе анализа финансового состояния заемщика, который проводится преимущественно по следующим основным группам показателей:

1. коэффициенты ликвидности;
2. коэффициент соотношения собственных и заемных средств
3. коэффициенты
4. коэффициенты рентабельности

ПАО «Сбербанк России» самостоятельно определяет набор анализируемых коэффициентов, а также границы рекомендуемых нормативов. Основная проблема — это выбор оптимального количества финансовых коэффициентов, а также определение границ нормативов, согласно которым предприятие считается кредитоспособным, зачастую их диапазон не соответствует действительному финансовому состоянию предприятий отраслей экономики данного хозяйствующего субъекта, так как в основном используются либо нормативы, применяемые зарубежными кредитными организациями, либо рекомендованные Банком России как единые для всех субъектов РФ.

Таким образом, в условиях достаточно сложной экономической обстановки, когда банкам сложно поддерживать необходимый уровень ликвидности, стоит еще более уделить внимание рискам. Одним из основных рисков является кредитный риск, для чего необходимо дорабатывать и совершенствовать имеющиеся методики оценки кредитоспособности заемщиков, уделяя основное внимание не только количественным показателям, но и качественному анализу информации, охватывающей все сферы деятельности хозяйствующего субъекта.

#### **Список литературы:**

1. Ендовицкий, Д. А. Анализ и оценка кредитоспособности заемщика: учеб. - практ. пособие для студ. вузов / Д. А. Ендовицкий, И. В. Бочарова. - М.: КНОРУС, 2015. - 264 с. - Библиогр.: с. 204-213.
2. Роль бухгалтерской отчетности в анализе финансового состояния предприятия. Белозерова М.В., Гребнева М.Е. Современная наука: опыт, проблемы и перспективы развития // Материалы Международной научно-практической конференции. Главный редактор Д. А. Ефремов, 2015. - С. 115.
3. Кредитоспособность и ее оценка. Гребнева М.Е., Короткова Ю.А. Символ науки. - 2015. - № 5. - С. 98.
4. Комплексный экономический анализ предприятия / Н. В. Войтоловский [и

др.]; под ред. Н. В. Войтоловского. – СПб.: Питер, 2014. – 576 с.

5. Долгушина Н.М., Зайцева Т.В. Современные подходы к оценке кредитоспособности заемщика /Научное и образовательное пространство: перспективы развития. – 2016. – С. 381-384.

*Магомедова Х.А.*

*Дагестанский государственный университет*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Абдусаламова М. М., ДГУ*

## **СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В РОССИИ**

**Аннотация.** В статье излагаются проблемы здравоохранения в России. Рассматривается финансирование здравоохранения в Российской Федерации, проблемы до и после реформирования.

**Ключевые слова:** Всемирная организация здравоохранения, финансирование, медицинские учреждения, оптимизация, реформа страховой медицины здравоохранение.

В России продолжается сокращение медицинских учреждений и персонала.

Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) рекомендует, чтобы на медицинскую отрасль каждое государство, если оно считает себя цивилизованным, тратило не менее 6% ВВП. Однако в настоящий момент в нашей «великой державе», где так много говорят о «сбережении народа», на здравоохранение тратится всего 3,6% от ВВП, то есть почти в два раза меньше, чем нужно. По этому показателю Россия в разы уступает западноевропейским странам. Для сравнения: Голландия тратит на охрану здоровья своих граждан 9,9% от ВВП, Франция — 9%, Германия — 8,6%, США — 8,1%. Даже в Белоруссии (3,8%) показатели выше наших.

Увеличение финансирования происходит только номинально. Простой подсчет показывает отставание роста расходов на здравоохранение даже от официальных показателей инфляции в РФ. Так, консолидированный бюджет здравоохранения в 2016 году вырос в абсолютных цифрах на 4,3% к предыдущему году, в то время как за 2015 год рубль обесценился почти на 13%. [3]

По-настоящему убийственной становится страховая система, когда деньги из ОМС следуют в лечебное учреждение «вслед за пациентом» (сколько пациентов, столько и денег — это якобы должно стимулировать конкуренцию между поликлиниками и больницами). Такая система, без сомнения, хороша для небольших стран с компактным распределением населения, но в нашей стране, где много малонаселенных территорий, она приводит к недофинансированию и неизбежной деградации медицины в небольших городах и в сельской местности. Повсеместным является процесс сокращения специализированных коек на селе — гинекологических, пульмонологических, кардиологических и других. Образуется замкнутый круг: недостаток людей приводит к ликвидации медучреждений, что способствует еще большему «вымиранию» глубинки.

Проведенное в апреле Центром экономических и политических реформ (ЦЭПР) исследование показало, что политика «оптимизации» медицинских учреждений спровоцировала беспрецедентное сокращение числа больниц и поликлиник на территории страны. В период 2000–2015 годов число российских больниц сократилось почти в два раза — с 10,7 до 5,4 тысячи. По их числу современная Россия отстает от РСФСР 1932 года! При таких темпах сокращения больниц страна уже через 5–6 лет может деградировать до показателей Российской империи 1913 года. Тогда на территории, соответствующей границам современной РФ, было порядка 3 тысяч больниц. [5]

Показательным является и сокращение за тот же период числа коек на 10 000 населения с 115 до 83,4, то есть на 27,5%. Параллельно ликвидируются даже станции скорой помо-

щи. С 2005 по 2015 год их количество снизилось с 3276 до 2561, или на 21,8%. И вот мы все чаще слышим о том, как люди умирают, не дождавшись приезда врачей. Люди и пожилые, и молодые, и дети. К этому, впрочем, надо еще добавить наше традиционное бездорожье.

Говоря о необходимости «оптимизации», чиновники в основном уверяют, что «раздутое» количество неэффективных больниц хуже, чем ограниченное число современных, высокоэффективных медучреждений. Однако на практике наряду с больницами в России продолжают ликвидироваться и амбулатории с поликлиниками. Их число за первые 15 лет XXI века сократилось на 12,7% — с 21,3 до 18,6 тысячи учреждений.

В расчете на одно учреждение среднее число обращающихся в поликлинику за смену выросло в период с 2000 по 2015 г. с 166 до 208 человек. То есть фактическая нагрузка на амбулатории и поликлиники выросла более чем на 25%. [4]

Нагрузка на персонал растет, а до обещанного майскими указами президента повышения зарплат медиков как было, так и остается далеко, как до Луны. По данным Росстата, который в последнее время стал настоящим министерством изобилия и оптимизма, размер средней зарплаты врачей за 9 месяцев 2016 года составил 49 тысяч рублей. Однако медикам, реально работающим в отрасли, данные цифры представляются абсолютно фантастическими и близко не соответствующими реальности. По мнению экспертов, «радужные» официальные данные обусловлены в том числе подсчетом заработка врачей без поправки на количество ставок, которые они занимают

Так, исследования Академии труда и социальных отношений показали, что в конце 2016 года средний уровень оплаты труда медицинских работников всех категорий на основной должности составлял 21,7 тысячи рублей. 41% работников здравоохранения вынуждены работать свыше 60 часов в неделю (при нормативных сорока). При этом фактическая часовая ставка медработников с учетом недекларируемых переработок составляет чуть более 140 рублей для врачей, 82 рублей 30 копеек - для среднего медперсонала, 72 рубля - для младшего медперсонала. [5]

Чтобы было наглядно, оплата труда врача в час сравнима, например, с часовой ставкой рядового сотрудника известной сети фаст-фуда (около 138 рублей). Администратор же в ресторане быстрого питания получает уже порядка 160 рублей в час, то есть больше квалифицированного медика! [8]

По оценке самих медиков (опрос был проведен специалистами ЦЭПР, в частности, в городе Рыбинске Ярославской области), чтобы врачу зарабатывать обещанную майским указом для данного региона 51 тысячу рублей в месяц, нужно буквально умереть на рабочем месте - работать на три ставки сутками напролет. Так что получается, вместо вопроса «на что жалуетесь?» выгоднее кричать «свободная касса!». [4]

Очевидно, что нагрузка на врачей отрицательно сказывается на качестве приема пациентов. Плюс ко всему из-за дефицита врачей не выдерживаются сроки оказания медицинской помощи. Только по официальным данным Счетной палаты РФ, в целом ряде регионов нормативы по ожиданию превышаются в два и более раз.

Приема терапевтом, через которого пациент получает все дальнейшие направления к специалистам, можно ожидать несколько недель вместо положенных 24 часов. Огромные очереди вызваны недостаточной укомплектованностью штата медучреждений: реальной является ситуация, при которой в провинциальной поликлинике одновременно работают лишь четыре-пять терапевтов из положенных по штату четырнадцати.

Основные цели «оптимизации» сети медицинских организаций не достигнуты - ожидаемого роста эффективности и доступности медицинской помощи не произошло. Глава Счетной палаты Татьяна Голикова прямо называет оптимизацию бездумной, приводящей к негативным социально-демографическим последствиям. Неудивительно, что по ее пока предварительным итогам уже на 3,7% выросло число умерших в стационарах, а внутрибольничная летальность увеличилась на 2,6%.

В целом произошло явное ухудшение здоровья нации. Почти по всем классам заболеваний, представленным в данных Росстата, в период 2000–2015 гг. зафиксирована пугающая

статистика. Рост заболеваний системы кровообращения составил 82,5% (с 17,1 на 1000 населения до 31,2). Осложнения беременности и родов стали чаще на 39,1%, новообразования - на 35,7%, заболевания мочеполовой системы - на 23,4%. [4]

Превращение «оптимизации» в процесс ликвидации медучреждений несет в себе риски критической деградации здравоохранения. Без кардинального пересмотра данной модели медицина в обозримом будущем имеет все шансы стать «здравозахоронением», навсегда потеряв возможность приблизиться по качеству к стандартам развитых стран мира. Необходимо ставить вопрос о реформе страховой медицины, с возвращением к действовавшим ранее в СССР принципам формирования и финансирования медицинской сети.

### Список литературы

1. Конституция Российской Федерации//Конституция Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: [//www.constitution.ru](http://www.constitution.ru).

2. Ишков Ю. В., Карамышев С. Г. Некоторые проблемы медицинской безопасности в местах лишения свободы // Журнал «Право и безопасность». № 1-2 (18-19), Июнь 2006. [Электронный ресурс]. URL: [http://www.dpr.ru/pravo/pravo\\_18\\_5.htm](http://www.dpr.ru/pravo/pravo_18_5.htm).

3. Концепция развития системы здравоохранения в Российской Федерации до 2020 г. // Независимое интернет-издание

4. TOPMEDICINA.RU. [Электронный ресурс]. URL: <http://topmedicina.ru/health/konceptiya>.

5. Маркушина Н. Ю. Российская Федерация и поиск роли в концепции «Новый Север» // Каспийский регион: политика, экономика, культура, 2010. № 1. С. 13-20.

6. Маркушина Н. Ю. Вопросы мягкой безопасности в контексте «Северного измерения» // Каспийский регион: политика, экономика, культура, 2011. № 2. С. 107-116.

7. Маркушина Н. Ю., Церпицкая О. Л. Олимпийские и Паралимпийские зимние игры в Сочи, как аспект «мягкой силы» // Ученые записки университета имени П.Ф. Лесгафта, 2014. № 10. С. 89-93.

8. Медицинская безопасность // URL: [http://www.property-protection.ru/ru\\_med\\_security.html](http://www.property-protection.ru/ru_med_security.html).

*Магомедрасулова Х.А.*

*Дагестанский государственный университет*

*sdinara61@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Сулейманова Д.А., ДГУ*

### АНАЛИЗ РЫНКА ТРУДА РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН

Одним из источников, которые позволяют судить о социально-экономическом положении в обществе является рынок труда. Именно рынок труда даёт нам емко и всесторонне изучить положение занятости и безработицы населения. При изучении состояния рынка труда Российской Федерации было выявлено, что самое напряженное положение имеет Северо-Кавказский Федеральный Округ

В зависимости от уровня безработицы все субъекты РФ поделены на пять групп: 1) с уровнем безработицы до 1%; 2) от 1 до 2%; 3) от 2 до 3%; 4) от 3 до 5%; 5) свыше 5%. Республика Дагестан относится к 5 группе. По официальным данным рабочая сила республики имеет показатели [2].

В третьем квартале 2016 года число безработных составило 136,5 тысяч человек или 10,2%. Это говорит о сложности и противоречивости рынка труда республики, что обусловлено нестабильностью во всей экономике. Если провести сравнительный анализ состояния рынка труда в 1 квартале 2016 года с состоянием в 1 квартале 2015 года, то выявляется следующая тенденция:

1. Увеличение рабочей силы на 1%, а занятого населения – на 0,4%. В общей численности занятого населения 44,1% - женщины. В городской местности проживает 44,5% занятого населения республики, из которых 71,3% имеют профессиональное образование. В сельской местности только 23,8% имеют высшее и 14,6% - среднее профессиональное образование.

2. Увеличение числа безработных на 0,7%. В общей численности безработных доля женщин составляет 56,5%, жители сельской местности 52,1%. Средний возраст безработных – 32,7 лет. При чем 38,3% безработных имеют высшее или среднее профессиональное образование.

Можно выделить следующие основные причины безработицы в Дагестане:

- Увольнение в связи с окончанием срока действия срочного договора
- Увольнение при ликвидации организации
- Сокращение штатов
- Увольнение по собственному желанию
- Сложность трудоустройства у выпускников учебных заведений и др.

Проблемой современного рынка труда является также вторичная занятость. Сюда относятся: работа по совместительству, найм без зачисления в состав постоянного персонала, временные творческие коллективы. К примеру в 2012 году численность таких работников на крупных и средних предприятиях составляла 8,8 тысяч человек.

Таким образом, можно сказать, что проблема безработицы является одной из самых актуальных в республике, так как она вызывает падение уровня жизни населения. Также из-за высокого уровня безработицы у молодёжи снижается мотивация к учебе, ведь они не видят дальнейшей перспективы.

Для устранения таких последствий и установления стабильности в экономической и социальной сферах правительства РФ и республики принимают соответствующие меры. Так, 21 июля 2016 года Правительством РФ сообщается, что будет выделено 313,8 млн. рублей на снижение напряженности на рынке труда четырём регионам. Откуда Республика Дагестан получит 84,4 млн. рублей. В основном они будут направлены на поддержку компаний, в которых сложилась наиболее сложная ситуация: «Дагдизель», «Дагэлектроавтомат», «Каспийский завод точной механики», а Министерство Труда и социального развития Республики сообщает, что более тысячи человек смогут избежать сокращения за счет поддержки из федерального бюджета.

Также разработана госпрограмма «Развитие Северо-Кавказского федерального округа» на период до 2025 года. В интервью газете «Коммерсантъ» Лев Кузнецов, являющийся министром РФ по делам Северного Кавказа на вопрос о том будут ли решаться социальные проблемы при экономической ориентированности проекта ответил: «С развитием экономики мы будем решать ключевые задачи. Первая-снижение безработицы. Увеличим количество людей с реальными доходами, тех, кто не получает пособия».

Кроме того государство обеспечивает безработных денежными выплатами. Постановлением правительства РФ от 12.11.2015 N 1223 установлен минимальный размер пособия по безработице, который составил 850 рублей. Однако нужно отметить, что эта сумма является катастрофически маленькой, так как не способна удовлетворить минимальные потребности человека даже на неделю.

10.08.2016 года было издано постановление правительства Республики Дагестан N236 «Об утверждении Порядка реализации дополнительных мероприятий в сфере занятости населения, направленных на снижение напряженности на рынке труда Республики Дагестан, на 2016 год». В нем рассмотрены такие задачи как повышение квалификации работников, которые находятся под риском увольнения, возмещение организациям расходов, связанных с увольнением работников по причинам сокращения штатов, численности работников, возмещение затрат, которые связаны с принятием на работу инвалидов, временное предоставление работы лицам, которым грозит увольнение.

Итак, можно подытожить тем, что в республике наблюдается напряженное состояние рынка труда. Она является зоной повышенной безработицы, но это не остаётся без внимания. На федеральном и на региональном уровнях принимаются меры для улучшения текущего состояния социальной и экономической сфер. Принимаются соответствующие законодательные акты, разрабатываются программы на перспективу.

### Список литературы

1. Официальный сайт Госкомстата РФ – [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL: [http://www.gks.ru/bgd/free/B09\\_03/IssWWW.exe/Stg/d01/169.htm](http://www.gks.ru/bgd/free/B09_03/IssWWW.exe/Stg/d01/169.htm) (дата обращения 18.10.2016)
2. Официальный сайт Госкомстата РД – [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL: [http://dagstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_ts/dagstat/resources/84e3b2004e94c233af19ff0d534aab22/%D0%97%D0%B0%D0%BD%D1%8F%D1%82%D0%BE%D1%81%D1%82%D1%8C+%D0%B8+%D0%B1%D0%B5%D0%B7%D1%80%D0%B0%D0%B1%D0%BE%D1%82%D0%B8%D1%86%D0%B0+%D0%B2+%D0%A0%D0%94.htm](http://dagstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/dagstat/resources/84e3b2004e94c233af19ff0d534aab22/%D0%97%D0%B0%D0%BD%D1%8F%D1%82%D0%BE%D1%81%D1%82%D1%8C+%D0%B8+%D0%B1%D0%B5%D0%B7%D1%80%D0%B0%D0%B1%D0%BE%D1%82%D0%B8%D1%86%D0%B0+%D0%B2+%D0%A0%D0%94.htm) (дата обращения 18.10.2016)
3. Постановление Правительства РД от 10.08.2016 г. N 236 "Об утверждении Порядка реализации дополнительных мероприятий в сфере занятости населения, направленных на снижение напряженности на рынке труда Республики Дагестан, на 2016 год" – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [http://www.e-dag.ru/2013-05-27-06-54-30/postanovleniya-pravitelstvard/download/5858\\_73efa5e2333322e417e8466192a7d760.html](http://www.e-dag.ru/2013-05-27-06-54-30/postanovleniya-pravitelstvard/download/5858_73efa5e2333322e417e8466192a7d760.html)
4. Официальный сайт министерства труда и социального развития Республики Дагестан – [Электронный ресурс] – Режим доступа. - URL: <http://www.dagmintrud.ru/novosti-ucherezhdenu/25817/> (дата обращения 18.10.2016)
5. Дадаева, Б. Ш., Магомедова Х. А. Основные направления преодоления безработицы в России / Б. Ш. Дадаева, Х. А. Магомедова // КРИЗИС XXI ВЕКА ВЧЕРА. СЕГОДНЯ. ЗАВТРА Материалы III международной научно-практической конференции. - 2015. - С. 35-38.

*Маламагомедова З.А.*

*Дагестанский государственный университет*

*zajka.magomedova.1993@mail.ru*

*Научный руководитель: к.ю.н., ст. преп. Аливердиева М.А., ДГУ*

## ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПЕРЕВОДА ЗЕМЕЛЬ ИЗ ОДНОЙ КАТЕГОРИИ В ДРУГУЮ

Земля, как важнейший источник благосостояния, является важнейшей ценностью для человеческого общества. Общественная значимость и многофункциональное значение земли, определяют особенности правового регулирования отношений по поводу этого объекта, в частности, стремление законодателя найти сочетание частноправовых и публично-правовых элементов.

Перевод земель из одной категории в другую является важнейшей функцией управления в сфере использования и охраны земель. Правовым последствием осуществления перевода является изменение целевого назначения, а, следовательно, характера и содержания правового режима конкретной категории земель [1], а именно правил эксплуатации, гражданского оборота, охраны и т. д. [2].

Несовершенство системы законодательства в области перевода земель из одной категории в другую, использование не вполне удачных юридических формулировок, обуславливают актуальность исследования проблем правового регулирования перевода земель из одной категории в другую.



Правовое регулирование отношений, возникающих в связи с переводом земель из одной категории в другую, осуществляется Земельным кодексом Российской Федерации, Федеральным законом от 21.12.2004 N 172-ФЗ «О переводе земель или земельных участков из одной категории в другую», иными федеральными законами и принимаемыми в соответствии с ними иными нормативными правовыми актами РФ и субъектов РФ.

Так, Земельным кодексом РФ определены категории земель в зависимости от их целевого назначения: земли с/х назначения; земли населенных пунктов; земли промышленности, энергетики, транспорта и т.п. и земли иного специального назначения; земли особо охраняемых территорий и объектов; земли лесного фонда; земли водного фонда; земли запаса.

Кроме того, в п. 2 ст. 8 Земельного Кодекса РФ закрепляется перечень документов, в которых должна быть указана категория земель. Категория земель должна быть указана во всех этих документах, иначе они считаются не соответствующими требованиям законодательства и недействительными [3].

Анализ правоприменительной практики и положений ФЗ РФ «О переводе земель или земельных участков из одной категории в другую», выявил некоторые проблемы.

Во-первых, не дается определение понятий «заинтересованное лицо», «правообладатель», «ненадлежащее лицо». Конечно же, законодатель не может включить абсолютно все понятия и пошаговую регламентацию всех действий. Как справедливо отмечается в литературе, на практике это порождает немалые затруднения, так как государственные органы, непосредственно занимающиеся проведением процедуры перевода, могут толковать данные понятия каждый по-своему, что может привести к нарушению конституционного принципа равноправия: в одном субъекте РФ какое-то понятие будет означать одно, а в другом - совсем иное [4].

Во-вторых, критерии, по которым нужно различать перевод земель и земельных участков, не установлены.

В-третьих, законодательно определено, что перевод земельного участка из земель запаса в другую категорию проводится после составления в законном порядке акта о переводе земельного участка из состава земель запаса в другую категорию земель. Однако данный документ не всегда является гарантией безопасного перевода. Ввиду того, что в земли запаса могут переводиться земли, которые подверглись радиоактивному и химическому загрязнению, на наш взгляд, дополнительными требованиями перевода земельного участка из земель запаса в другую категорию должны стать проведение государственной экологической экспертизы и утверждение планов рекультивации земель.

В-четвертых, в Законе предусматриваются противоречащие друг другу положения. Так, в п.2 ст.2 Закона определено, что перечень прилагаемых к ходатайству документов в отношении земель сельскохозяйственного назначения устанавливается субъектом РФ, а иных земель - Правительством РФ. Вместе с тем в п. 4 той же статьи указан закрытый перечень документов, прилагаемых к ходатайству при переводе всех категорий земель.

В-пятых, в Законе регламентировано, что в целом для осуществления перевода до момента его регистрации необходимо около 3 - 4,5 месяца. Однако на практике, данная процедура занимает в два и более раз больше времени.

В-шестых, необходимо отметить, что Закон урегулировал изменения не всех видов земель, например, в отношении земель сельскохозяйственного назначения установлены случаи перевода только земель сельхозугодий. Перевод всех остальных земель сельскохозяйственного назначения, к сожалению, сегодня остается неурегулированным.

В - седьмых, в Законе указано, что к ходатайству о переводе земли из одной категории в другую требуется согласие правообладателя. Вместе с тем, в числе оснований для отказа в переводе земли из одной категории в другую (ст. 4 Закона) несогласие правообладателя не указано вообще. К тому же неясно, кто понимается под "правообладателем" - только собственник и/или иной титульный владелец.

Вышеизложенное свидетельствует о необходимости устранить коллизии правовых норм и восполнить пробелы законодательства в этой области, а именно:

- раскрыть содержание таких понятий, как «правообладатель», «ненадлежащее лицо», «заинтересованное лицо»;
- уточнить формулировку оснований отказа в переводе земель или земельных участках из одной категории в другую;
- ввести критерии разграничения перевода земель и земельных участков;
- урегулировать сроки осуществления перевода земель и земельных участков и сократить сроки рассмотрения ходатайства: для Правительства РФ - до двух месяцев, для исполнительных органов государственной власти субъектов РФ - до одного месяца;
- закрепить процедуру перевода всех видов земельных участков;
- уточнить, распространяется ли закрытый перечень прилагаемых к ходатайству документов при подаче его в орган государственной власти субъекта РФ для перевода земель с/х назначения.

#### **Список литературы:**

1. Богомяков И.В. Перевод земель или земельных участков на землях историко-культурного назначения в другие категории земель: проблемы правоприменения // Правовые вопросы недвижимости. 2013. N 2. С. 4
2. Хураськина Н.В. Проблемы правового регулирования перевода земель из одной категории в другую // Социально-политические науки. 2013. №1. С.52-53.
3. Смагина О. В. Отнесение земель к категориям. Перевод земель из одной категории в другую// Имущественные отношения в России. 2007. № 5. С.63-76.
4. Демидкова Е. Перевод земельного участка в другую категорию // Юрист. 2005. N 7. С. 28.29.

*Маллаева А. А.*

*Дагестанский государственный университет*

*m.asiya.a@yandex.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Саадиева М.М., ДГУ*

### **РОЛЬ ИСЛАМСКОГО БАНКИНГА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ**

Интерес к такому явлению как «исламские финансы» вызван тем, что современная мировая система финансов дает сбои. Среди экономистов возникают споры по поводу универсальности финансовой системы, основанной на теориях и практике западных экономистов, и возможности «безболезненного» применения ко всем странам.

Термин «исламская финансовая система» появился в середине 1980-х годов. В основе этой финансовой системы лежит Шариат (совокупность правил и принципов мусульманского права). В такой финансовой системе не предполагается взимание процента. Запрещение ссудного процента – религиозный принцип, обеспечивающий справедливость в отношении общества в деловой и в коммерческой сферах. Люди, мало знакомые с принципами шариата и философией исламской экономики, думают, что устранение ссудного процента из финансовых институтов сделает их благотворительными организациями, предоставляющими финансовые услуги без получения прибыли. Сразу возникает вопрос: «Тогда каким же способом исламские банки получают свою прибыль, если традиционные банки предполагают наличие банковской маржи - разницы между ставками кредитного и депозитного процента?» Дело в том, что доходом исламских банков являются средства от участия в проектах. В случае, когда одно лицо предоставляет деньги другому, необходимо определиться, делается ли это с целью получить прибыль или же это будет расцениваться как безвозмездная помощь. В первом случае организация, выдающая средства, предоставляет их с целью разделения получаемых прибылей, и после действительного получения прибыли может

претендовать на оговоренную долю от нее; однако, в сложившейся ситуации разделяет с предпринимателями, испытывающими нехватку денежных средств, не только прибыль, но и убытки. Ведь прибыль нельзя гарантировать, откуда следует, что финансовый институт должен принять на себя хотя бы часть риска определенной операции. Та же ситуация возникает и в отношении вкладчиков, которые не могут инвестировать свои средства на основе гарантированной прибыли.

В то время, как традиционный банк, покупает и продает денежные средства, получая выгоду за счет процента, исламский банк переводит кредитную основу финансового бизнеса на инвестиционную путем открытия счета, на котором аккумулируются средства вкладчиков. Главный принцип таков: вознаграждение банка или вкладчика возникает как производное от прибыли бизнеса.

Одна из самых главных особенностей исламского финансирования - основанность на активах. В традиционной концепции банки и финансовые учреждения работают только с деньгами и кредитно-денежными инструментами. Ислам же, напротив, не признает деньги предметом торговли (за исключением особых случаев). Получать прибыль можно, когда что-то имеющее ценность, продается за деньги или же происходит обмен разной валюты. Если же прибыль получена посредством сделок с деньгами (одинаковой валюты) или бумагами, представляющими их, — это ростовщичество, следовательно, она запрещена. [1, стр. 11].

Здесь следует упомянуть слова Г.Форда, создателя американской промышленности: «Большинство людей чувствуют инстинктивно - даже не сознавая этого - что деньги не богатство. ...Если мы не в состоянии производить, мы не в состоянии и обладать. Капиталисты, ставшие таковыми благодаря торговле деньгами, являются временным, неизбежным злом». Экономика, в которой деньги не вливаются в производство и не способствуют его развитию, а участвуют в спекулятивных операциях, обречена на гибель.

Отличие исламского банкинга от традиционной банковской системы состоит еще и в том, что в исламской банковской системе отсутствует накопление денежных средств. Накопление денег является неправильным и строго осуждается Кораном; деньги — это всего лишь средство обмена и не должны рассматриваться в качестве товара, который должен накапливаться. Это очень важный и интересный момент, на который стоит заострить внимание в условиях глобализации современной экономики. Мы знаем о финансовом кризисе, который проходит через все экономические операции. Этот кризис является следствием спекулятивных операций.

В отличие от традиционных банков, исламские банки не затронул американский кризис ипотечного кредитования. Например, ни один из малазийских исламских банков не был затронут понижением цен в результате всемирного кредитного кризиса. Islamic Bank of Britain также не пострадал во время кризиса, наоборот, несмотря на небольшой размер, банк оказался в отличном финансовом состоянии в разгар кризиса ликвидности по той простой причине, что не имел на своем балансе никаких рискованных активов. Экономисты утверждают, что всемирный кредитный кризис, привлек еще большее внимание к шариатскому банкингу. На сегодняшний день Китай и Южная Корея начали проявлять интерес к финансовым инструментам, отвечающим исламским запретам на инвестиции в такие отрасли, как производство и торговля алкоголем, порнография, азартные игры и в итоге, «Сукук» (ценные бумаги мусульманских финансовых фондов) стали очень популярным продуктом.

Для реализации потенциала исламских финансов, которые могут стать дополнительным источником инвестиционных расходов и фактором преодоления кризисных явлений в российской экономике, необходимо решить ряд проблем. Эти проблемы связаны с низким уровнем информированности населения о сущности исламских финансов и инструментов исламского банкинга, отсутствием единых стандартов, системы подготовки специалистов для данного сегмента банковской системы.

Таким образом, мы выяснили, что развитие системы исламских финансов и ее распространение во всем мире, в том числе и в России, будет способствовать развитию всей финансовой системы, и что более важно развитию реального сектора экономики. А для того, чтобы появилась возможность использования соответствующих финансовых инструментов, государство должно создать соответствующую нормативную базу, внутри которой исламские финансовые организации могли бы осуществлять свою деятельность в соответствии со спросом, предъявляемым экономическими агентами.

#### **Список литературы:**

1. Мухаммад Таки Усмани. Введение в исламские финансы //; - пер.с англ. – М.: Исламская кн., 2013. – с. 7-140
2. Хадиуллина Г.Н. Исламский банкинг и возможности реализации его потенциала в современной российской экономике. // Вестник Казанского юридического института МВД России / 2015г. – с.102-106
3. Хусейнова Д. К., Хусаинов М. К Теоретические основы исламского банкинга//Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал/2012. – с. 265 -269
4. Гилязеева Е.Э. Анализ тенденции роста совокупных активов исламского банкинга //Инновационная наука/2015. – с.63-66
5. <http://constitutions.ru/wp-content/uploads/islamfin.pdf>

**Маммаева З.Н.**

*Дагестанский государственный университет*

*z.mammaeva@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Циннаева Ф.С., ДГУ*

### **МОДЕРНИЗАЦИЯ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА**

Модернизация экономики страны в целом представляет собой нелегкую задачу, отсюда вытекает ее особая формула: баланс формальных и неформальных институтов развивается через ценности, существует необходимость учета социального и культурного капитала страны. Следует также отметить, модернизация определяется принципом дополнительности, что означает формирование таких ценностей, которые практически не свойственны историческому движению государства.

Модернизация имеет важное значение в развитии страны, однако не всегда усовершенствование имеет прорывы и успех. Сначала должен произойти минимальный прогресс, базирующийся на креативности, которую нужно развивать и не гасить институтами. И когда закон и стандарт станут значимыми, возможен переход к массовым технологиям и экономии на масштабе, без этого, они обречены на провал.

В настоящее время для России возможны два варианта социально-экономической политики. Первый вариант предполагает развитие существенной модели роста и ее адаптацию к новым вызовам по мере их появления. В этой конструкции государство выступает основным источником роста и как держатель важнейших институтов, необходимых для роста. Второй вариант предполагает усиление роли частных источников роста. Они должны замещать и постепенно вытеснять государство из предпринимательской сферы. Государство призвано создавать максимально благоприятные условия для функционирования частных экономических агентов, стимулировать их интерес к развитию, то есть предложение товаров и услуг на рынке. [3]

Верный подбор стратегии догоняющего развития является редким. За последние 70 лет немногие страны перешли от развивающихся к развитым, например Китай, Испания,

Португалия. Китай особенно отличился в последние годы темпами роста, хотя ВВП его ниже на 2,5 чем в Европе. Чтобы понять стратегию этих стран нужно, прежде всего сопоставить их со стратегиями развивающихся государств. Там мы можем выявить факторы успеха и развития некоторых стран.

Модернизация должна опираться на институты и федерализм в государстве. Однако это не значит, что она развивается в едином направлении, она имеет множество точек роста. Иногда создание одного космического прибора может обойтись в годовое строение жилищного комплекса. Может получиться так, что мы сделали то, что привлекло мировое внимание, но страна от этого развитее не стала.

Уровень институционального развития не всегда является необходимым условием успешной модернизации. Чтобы убедиться в этом, посмотрим на опыт других экономик. Южная Корея – это одна из немногих стран, которая из развивающейся перешла в развитую. Существует ряд статей, посвященных коррупции в Южной Корее. В одной такой работы написано: «Коррупция была неотъемлемой составной частью и взаимоотношений между государством и бизнесом, и самого процесса развития. Десятилетиями чеболи были вынуждены платить громадные суммы президентам Парку, Чуну и Роху.... Однако неофициальная поддержка, которую государство, в свою очередь, обеспечивало успешным компаниям, таким, как Hyundai, была значима для их развития». Ну и масса фактов относительно того, какими плохими были институты в Корее.

В качестве демонстрации роли институтов приведем в пример Китай, который показывает нам высокие темпы роста. В данный момент в этой стране неплохие институты. Однако коррупция в начале 90-х гг. по данным Transparency International в Китае была на высоком уровне, по сравнению с Россией. В середине 90-х эта страна действительно опередила Россию по качеству институтов, коррупция там уменьшилась. Если запустить рост, то он влияет на институты. Не только институты способствуют росту, но и рост способствует улучшению институтов.

Как бы это парадоксально ни звучало, развитие экономики возможно при плохих институтах, однако рост будет проходить медленно и трудно. Следовательно, при модернизации экономики должны развиваться и институты.

Возникают случаи, когда прямая связь отсутствует между модернизации и хорошо развитыми институтами, отсутствием коррупции. Характерный пример – Чили. Она по сравнению со странами Южной Америки имеет низкий уровень коррупции, ее институты находятся на уровне стран Европы. Однако Чили уступает России по уровню ВВП. Развитие экономики здесь, не смотря на все усилия, не получается. Следовательно, можно сделать вывод, что при модернизации институты не являются важной особенностью для быстрого роста.

Что же объединяет развитые страны, какие черты им присущи? Во-первых, это наличие индикативного планирования. Во всех развитых странах присутствует мощная система планирования. Она существует не только в Японии, Корее и т.д., но и, например, в послевоенной Франции. Сейчас вырвались вперед Чехия, Ирландия Словакия, Словения. В Чехии составляют 7-летний план. [2]

Следует отличать централизованное и индикативное планирование. Ни в одной развитой стране не было централизованного планирования, оно присуще в основном отсталым и развивающимся странами. В государствах с высоким ростом, прежде всего, существует доверие между частным сектором, обществом и государством, что и является основным признаком индикативного планирования. План вырабатывается путем согласованных усилий представителей экономических и общественных сил: гражданских служащих, менеджмента, профсоюзов и работников. Это сотрудничество обеспечивает более когерентные прогнозы и решения и создает ощущение единства, способствующее выполнению плана.

Для благополучных стратегий также присущи следующие признаки. Это, в частно-

сти, особая конструкция национальной инновационной системы, которая базируется, прежде всего, на повышении и заимствовании инновационного элемента. Страны, которые пытались осуществить большой скачок, понесли большой крах. Развитие должно быть постепенное, а не скачкообразное.

Экономическая политика должна приспосабливаться к стадии роста. Например, на высокой стадии – поощрение экспорта, на низкой – импортозамещение. В будущем государство не должно вмешиваться в экономику и побуждать ни экспорт, ни импорт.

#### **Список литературы:**

3. Инновационная модернизация экономики: сущность понятия, его взаимосвязь с понятиями модернизация и модернизация экономики/Белякова Г.Я., Батукова Л.Р.// Институт бизнес-процессов и экономики ФГАОУ ВПО "Сибирский федеральный университет". - 2013.-№10.-С. 2495-2498

4. К вопросу об этапах развития и модернизации российской цивилизации/Викторов В.В.//Финансы: теория и практика.-2015.-№3.-С. 80-91

5. Модернизация России- модернизация/ Беляева Людмила Александровна// Философские науки. - 2015.-№3.-С.5-6

6. Экономическая политика 2010 года: в поисках инноваций / В. Мау // Вопросы экономики. – 2011. –N.2. –С. 4-22.

7. Гусев С. Н. Проблемы модернизации и перехода к инновационной экономике// электронный евразийский международный научно-аналитический журнал «Проблемы современной экономики», N 4 (48), 2013.

***Маммаева З.Н.***

*Дагестанский государственный университет*

*Научный руководитель:к.э.н., доцентРаджабова М. Г., ДГУ*

### **СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ: ЕЕ ФОРМИРОВАНИЕ И НАЗНАЧЕНИЕ**

Принятие и разработка управленческого решения является одним из значимых управленческих процессов. Успех дела во многом зависит от эффективности управленческого решения. Центральное место в информационном обеспечении управления играет финансовая учетная информация, однако в последние годы все больше внимания уделяется также нефинансовой информации. Как показывает опыт зарубежных стран, интеграция финансовой и нефинансовой информации позволяет составить прогнозы дальнейшего развития предприятия путем определения сильных и слабых сторон деятельности предприятия.

Такие прогнозы составляются в рамках стратегического учета и составления отчетности. Стратегический учет – это особое направление управленческого учета, позволяющее регистрировать, обобщать, систематизировать и представлять в удобном пользователю формате финансовые и нефинансовые данные о внешней и внутренней среде предприятия руководству и отдельным структурным подразделениям, для принятия долгосрочных (стратегических) решений. Информационным обеспечением стратегического управленческого учета на предприятии является система стратегической управленческой отчетности. [4].

Существует множество подходов к определению сущности стратегического учета, однако можно выделить некоторые общие положения о том, что стратегический управленческий учёт:

- тесно связан с информацией, имеющей как финансовый, так и нефинансовый характер;

- ориентирован в большей мере на отслеживание тенденций или значимых изменений;
- оперирует плановыми и прогнозными данными долгосрочного характера.
- направлен на поддержку стратегически-ориентированных решений;
- осуществляет финансовое моделирование, прогнозирование и анализ деятельности сегментов бизнеса и организации в целом;
- обеспечивает предоставление информации о результатах деятельности сегментов в необходимых аналитических разрезах и т.п.

Необходимость в стратегическом управленческом учёте, как правило возникает у предприятий, уже достигших определённого уровня управленческой культуры, а также с осознанием таких недостатков, как:

- отсутствие механизма планирования (бюджетирования);
- отсутствие эффективной системы учёта затрат, позволяющей проанализировать их по видам, центрам ответственности и тем самым контролировать;
- отсутствие или несовершенство с точки зрения решения управленческих задач системы внутренней отчётности;
- отсутствие чёткого механизма управления подразделениями предприятия (системы контрольных показателей, регламента их планирования, получения отчётов, анализа и оценки, стимулирования).

Видами стратегической отчетности являются отчётности о рисках, о стоимости, о бизнес-планах, об инвестиционной деятельности, и др.

Важным является представление стратегической отчётности в разрезе сегментов бизнеса организации для понимания воздействия результатов различных сегментов на прошлые показатели и будущие перспективы.

При формировании стратегического учета и отчетности необходимо соблюдать определенные принципы:

- принцип осмотрительности, при планировании или прогнозировании исходить, в первую очередь, из возможных убытков в будущем;
- принцип сохранения капитала, обеспечивающий прирост стоимости бизнеса и на его основе достижение установленных значений стратегических показателей развития;
- принцип осторожности прогнозов, тесно связанный с основополагающими принципами управленческого учета и формирования отчетных (прогнозных) данных – принципом действующего предприятия, принципом приоритета содержания над формой и требованием существенности.

#### **Список литературы:**

1. Бабкина О.М. Разработка форм стратегической управленческой отчётности // Проблемы теории и практики управления. 2010. № 5
2. Бухгалтерский управленческий учет и управленческое планирование. Под ред. Ольга Рыбакова – Издательство: Финансы и статистика – 2005 г. – с. 22
3. Кондрашова О.Р. Построение управленческого учета по сегментам: теоретический и практический аспекты // Фундаментальные исследования. 2013. №11. С. 1912-1918
4. Система стратегической управленческой отчетности как организационно-экономический механизм предприятия/[Электронный ресурс] Режим доступа: <http://naukarus.com/sistema-strategicheskoy-upravlencheskoy-otchetnosti-kak-organizatsionno-ekonomicheskij-mehanizm-predpriyatiya>

## **ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА: ТЕНДЕНЦИИ И ПРОТИВОРЕЧИЯ**

Развитие современной экономической системы характеризуется последовательным расширением сектора деловой активности рыночного хозяйствования вне пределов страны базирования. Данное направление изначально носило название интернационализации экономической деятельности, однако углубление процессов этого явления привело к употреблению такого термина, как «глобализация». Описываемый процесс получил широкое распространение в 90е гг. XX века. Его суть сводится к преобразованию всего мирового пространства в единую глобальную единицу, в рамках которой свободно перемещается информация, товары, услуги, капитал, а также субъекты мировых экономических отношений во всем многообразии форм и взаимосвязей. Глобализация является отражением наивысшей стадии интернационализации деловой и хозяйственной активности в мировом масштабе. Первые случаи употребления данного термина датируются 1985 г. американским социологом Р. Робертсоном. В своих трудах он изложил основные идеи глобализации, отметив, при этом, что данное понятие охватывает серию динамических отношений между социумом, личностями, мировой системой и человечеством. На практике же глобализация — это соединение различных форм жизни. Принимая во внимание теоретический аспект глобализации, отметим, что ее элементы «покрывают» практически все сферы мирового экономического пространства в единстве производственной, научно-технологической, торговой, инжиниринговой, информационной и др. подсистем. Основными элементами мировой глобализации являются: [1]

- углубление интернационализации производства;
- рост масштабов международной миграции рабочей силы углубление интернационализации капитала;
- глобализация производственных сил;
- формирование глобальной инфраструктуры;
- рост интернационализации воздействия производства и потребления на окружающую среду;
- углубление интернационализации обмена.

На сегодняшний день не существует единой точки зрения относительно характера глобализации. Российские и зарубежные ученые не находят консенсуса в вопросе отношения к глобализации, ее основным чертам и процессам. Особенно нет единого мнения по поводу влияния данного явления на российскую экономику и ее дальнейшее развитие. Так, например, главный научный сотрудник Института социологии РАН, А. Б. Вебер считает глобализацию втягиванием всего мирового сообщества в открытую систему финансово-экономических, общественно-политических и культурных взаимосвязей на базе передовых коммуникационных и информационных технологий. Этот процесс носит объективный характер, он обусловлен историческим ходом развития мировой экономико-социальной системы и развивается в соответствии с экономическими закономерностями и теперь вступил в принципиально новый этап.

Несомненно, глобализация мирового пространства характеризуется как качественно новая ступень экономического «сближения» народов и наций, интеграции, создания единого мирового экономического, правового и культурно-информационного кокона, в рамках которого структура отраслей, информационный и технологический обмен, географическое размещение производительных сил обуславливается с учетом мировой конъюнктуры, а экономические экстремумы приобретают планетарные масштабы. Имеется мнение другого российского исследователя и ученого, А. Г. Дугова, в соответствии с которым нынешняя глобализация — сугубо однополярная и партикулярная. [2] Это означает, что она есть ничто иное, как униформное навязывание всем народам планеты индивидуальной социально-



экономической парадигмы, которая связана с западной, а точнее, «американской социальной моделью».

Современному этапу глобализации присущи следующие черты: [3]

Во-первых, передовой ступени развития мирового экономического хозяйства присуще главное направление глобализации, имеется в виду развитие интернациональных потоков движения товаров, услуг и капитала. В целом направление экономической политики субъектов рыночного хозяйствования не претерпело изменений: имеет место стремление увеличить количество рынков сбыта, расширение рамок приложения своих ресурсов и использование конкурентных преимуществ.

Во-вторых, характерная черта новой ступени глобализационных процессов — ускоренное развитие ее подсистем в экономически развитых странах. Скачок в развитии глобализации наблюдался в 2011–2014 гг. в странах Южной и Центральной Америки, а также Карибского бассейна.

В-третьих, глобализация под влиянием ряда факторов приобретает принципиально новое направление — стремление захватить и использовать наиболее производительные ресурсы в других государствах.

Такими ресурсами сейчас принято считать высококвалифицированные кадры, необходимые для реализации научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ. Фирмы экономически развитых государств формируют и широко развивают центры, специализирующиеся на ведении научных исследований за рубежом для дальнейшего использования полученных результатов в интересах компании на «благо страны».

Таким образом, подводя итог, отметим, что глобализация современной мировой экономической системы носит достаточно противоречивый характер. Данный масштабный и многогранный процесс с каждым годом «набирает обороты», приводя, с одной стороны, к улучшению мирового сотрудничества стран-участниц мирового хозяйства, сближению экономических и культурных связей, интересов и культу; а с другой стороны, что немаловажно, — способствует снижению индивидуальности и полноценности развития стран, которые на сегодняшний день не укрепили свои экономические, социальные и политические позиции в рамках мирового масштаба, снижает шансы на снижение роли ТНК в мирохозяйстве, приводит к увеличению риска развития мировой системы в рамках монополизированного механизма с потенциальным отсутствием «здоровой конкуренции».

#### **Список литературы:**

1. Глобализация — плюсы и минусы [Электронный ресурс] // Федоров Е. А. [Официальный сайт]. Режим доступа: <http://eafedorov.ru/node624.html> — Загл. с экрана. 2016 г.
2. Исследование социального прогресса: глобальное измерение и вызовы для политики // Век глобализации. 2016. № 1–2. С. 133–146
3. Рыбальченко Ю. С. Глобализация мирового хозяйства: тенденции и противоречия // Молодой ученый. — 2017. — №40. — С. 127-130.

***Матитова З.Н.***

*Дагестанский государственный университет*

*matitova.zuhra@gmail.com*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Раджабова М.Г., ДГУ*

#### **АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ БЮДЖЕТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА И РЕЗЕРВЫ ИХ РОСТА**

Главная роль в определении направлений бюджетного развития экономики принадлежит институтам государственной власти. Бюджетное финансирование очень актуальная тема на сегодняшний день, так как от правильного распределения бюджета государства зависит дальнейшее развитие всех сфер жизнедеятельности людей. Стратегия развития основана на системе финансово-экономических механизмов, которые обеспечивают мультипли-

кативный инновационный эффект на общенациональном уровне. [1]

Северо-Кавказский федеральный округ продолжает зависеть от поступлений из федерального бюджета и сегодня еще сохраняется угроза повышения напряженности в социальной сфере, не говоря уже об инвестиционном развитии. Такое положение дел предполагается изменить и увеличить доходную часть бюджета за счет собственных доходов. Общий объём доходов к 2017 году в Дагестане уменьшился, в связи с чем пришлось сократить и расходы. Из-за сложившейся ситуации большинство проблем так и останутся не решенными. [4]

В концепции определено, что основной стратегической целью в долгосрочной перспективе для Республики Дагестан является рост качества жизни населения за счет усиления конкурентоспособности региона, обеспечения устойчивости экономического роста и безопасности, что в свою очередь будет достигаться посредством развития основных секторов экономики региона, в том числе: промышленного, агропромышленного, строительного, топливно-энергетического, торгово-транспортно-логистического комплексов.

На сегодняшний день одним из направлений бюджетного финансирования является поддержка предпринимательства. Государство всеми способами поддерживает предпринимательскую деятельность. Выделяются гранты, происходит субсидирование и поддержка малого и среднего бизнеса в республике. Так например, в рамках реализации государственной программы Республики Дагестан «Развитие малого и среднего предпринимательства в РД на 2014 – 2016 годы», утвержденной постановлением Правительства Республики Дагестан от 13 декабря 2013 г. № 657, Минторгинвест РД имеет возможность предоставить субсидии субъектам малого и среднего предпринимательства (СМиСП) по нескольким направлениям, в том числе это субсидирование расходов субъектов малого и среднего предпринимательства на оплату части процентной ставки по привлеченным кредитам, на расходы по технологическому присоединению к газопроводам, электрическим сетям, тепловым и водоканализационным сетям. [1] Государство предоставляет гранты создаваемым или начинающим и действующим менее 1 года субъектам предпринимательства. В 2014-2016 годах на реализацию поддержки малых и средних предприятий выделено 1 млрд 570 млн рублей, в том числе 869 млн 600 тыс. рублей из федерального бюджета, привлечённые в результате участия в конкурсе Минэкономразвития России на оказание государственной поддержки малому и среднему бизнесу. Численность индивидуальных предпринимателей на 1 июля 2016 года составила 50977 единиц, что по сравнению с соответствующим периодом 2015 года больше на 233 человека. Доля малого предпринимательства в валовом региональном продукте составляет 10,1 %. [5]

Далее, анализируя проблему жилья, Правительство республики отмечает, что она для населения продолжает оставаться наиболее острой из всех проблем. В республике 60 тысяч семей состоят на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий.

Доля государственного и муниципального жилья уменьшилась и составляет 5-7 % от вводимого жилья в республике. В этих условиях одним из основных направлений решения жилищной проблемы является широкое внедрение ипотечного жилищного кредитования. Больше всего строительных работ выполнено в Махачкале в связи с большим притоком населения и продолжающейся несколько десятилетий урбанизацией. Что же касается общеобразовательных учреждений, то их количество в других крупных городах республики не изменилось, в отличие от нашей столицы, которая интенсивно продолжает внедрять всё больше школ. К сожалению, финансирование медицинских учреждений было минимальным, а ведь увеличение их количества могло бы решить проблему огромных очередей в поликлиниках и вылечить гораздо больше людей.

Сегодня создаётся всё больше конкурентных программ на получение всевозможной финансовой поддержки различных отраслей экономики. Но все же необходимо гораздо больше усилий как со стороны частных организаций, так и со стороны государства. Можно сделать вывод, что в современном мире финансовая поддержка является неотъемлемой частью, ведь с её помощью создаются большие возможности для социального и экономического развития общества. [3]

#### **Список литературы:**

3. Кутьева Д.А. Проблемы теории и практики предпринимательства // Пробле-

мы современной экономики, N 4(48),2015.с.195-198

4. Нешиной А.С. Финансы в экономике общественного сектора // Бизнес и банки N 4, 2015. с.87

5. Сухарев О.С. Теория эффективности экономики//Финансы и статистика, 2016.с. 368

6. Ахмедуев А.Ш., Рабаданова А.А. Стратегическое планирование и управление развитием экономики регионов Северо-Кавказского Федерального округа //Вестник Дагестанского научного центра РАН.2010. № 39. С. 99-106.

7. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Республике Дагестан //Муниципальная статистика/ Основные показатели социально-экономического положения муниципальных образований [Электронный ресурс]. [http://dagstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_ts/dagstat/ru/municipal\\_statistics/main\\_indicators: www.gks.ru/bgd/regl/b16\\_14p/Main.htm](http://dagstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/dagstat/ru/municipal_statistics/main_indicators: www.gks.ru/bgd/regl/b16_14p/Main.htm)

*Мирзаев К. К.*

*Дагестанский государственный университет*

*katmal646@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исаева П.Г., ДГУ*

## **МАРКЕТИНГ И ЕГО РОЛЬ В ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКА**

Актуальность темы курсовой работы заключается в том, что в связи с превращением рынка банковских услуг в рынок покупателя, маркетинговый подход в организации деятельности предполагает переориентацию банка со своего продукта на потребности клиента. Поэтому необходимо тщательное изучение рынка, анализ изменяющихся вкусов и потребностей банковских услуг.

В банках все больше применяется интегрированный маркетинг, целью которого является не только привлечение клиентов, но и постоянное улучшение качества их обслуживания. Специфика интегрированного маркетинга заключается в том, что коммерческие банки заинтересованы не только в привлечении денежных средств клиентов, но и в активном их использовании с помощью эффективного кредитования предприятий, учреждений, государства, населения.

Целью данной работы является исследование маркетинга и его роли в повышении эффективности деятельности банка.

Первоначально банки рассматривали маркетинг лишь как средство изучения спроса, стимулирования и привлечения клиентов, и лишь в 80 г. г. сформировалась концепция банковского маркетинга, которая стала основой управления коммерческими банками.

Особенности маркетинга в банковской сфере обусловлены, прежде всего, спецификой банковской продукции: продукта, услуги или операции, совершённая банком.

Банковский маркетинг включает решение следующих задач:

1. Установление существующих и потенциальных рынков банковских услуг.
2. Выбор конкретных рынков и установление нужд заказчика.
3. Установление долго- и краткосрочных целей для развития существующих и новых видов услуг.
4. Внедрение новых видов услуг в практику и контроль банка за реализацией программ внедрения.

Маркетинговые исследования — это совокупность процедур и методов сбора, анализа и интерпретации конъюнктурной информации для принятия управленческих решений. В результате таких исследований руководство банка получает разнообразную информацию о новых возможностях, потенциальных проблемах и угрозах, с которыми

может столкнуться учреждение. Такие исследования связывают банк с его окружением, позволяют провести сегментацию рынка и выделить целевые области, а также определить конкурентные преимущества и разработать маркетинговую стратегию, основанную на их использовании.

Для достижения целей коммерческих банков необходимо рассмотреть вопросы, связанные с изучением маркетинговых подходов, продвижения банковских продуктов и услуг к потребителям.

Проводя активную программу коммуникации с клиентами, прежде всего с предприятиями и основными группами населения, составляющими, как показал анализ, основу клиентской базы и являющимися источниками ее расширения в будущем. Коммуникацию банка с клиентами необходимо осуществлять:

2. непосредственно при оказании услуг сотрудниками банка;
3. через связи банка с общественностью;
4. с использованием уместных средств рекламы.

Кроме функций личного продвижения банковских услуг и распространения отдельных их видов, маркетинговая служба решает множество других важных задач:

1. оповещение важнейших клиентов о произошедших изменениях в порядке работы банка;
2. доставка клиентам некоторых типов документов, требующих ответственной передачи;
3. сбор информации о клиентах и конъюнктуре рынка банковских услуг, в том числе о предложениях услуг банками-конкурентами;
4. интервьюирование и анкетирование клиентов при проведении небольших текущих исследований рынков.

В целом банковский маркетинг можно определить, как поиск и использование коммерческим банком наиболее выгодных рынков банковских продуктов с учетом реальных потребностей клиентуры. Это предполагает четкую постановку целей, формирование путей и способов их достижения и разработку конкретных мероприятий для реализации планов.

Акционерный коммерческий банк «Эльбин» (ОАО) основан в 1993 году. «Эльбин Банк» – динамично развивающаяся кредитная организация, основной целью которой является удовлетворение потребностей Клиентов банка.

«Эльбин Банк» работает на рынке банковских услуг России более 16 лет. За это время произошло многое. «Эльбин Банк» стойко выдержал многочисленные кризисные явления в развивающейся экономике страны и на сегодняшний день входит в пятерку лучших банков Республики Дагестан. «Эльбин Банк» сегодня – современный высокотехнологичный Банк, нацеленный на достижение высоких темпов роста и удовлетворение растущих потребностей бизнеса и частных лиц.

Основной задачей улучшения маркетинговой деятельности является организация отдела маркетинга в банке.

Было бы целесообразно создать такой отдел в ОАО АКБ «Эльбин», тогда его задачами были бы:

1. Разработка краткосрочной, среднесрочной и долгосрочной стратегии маркетинга и ориентация работников на выполнение требований потребителей к банковским продуктам.
2. Исследование потребительских свойств банковских продуктов и предъявляемых к ней покупателями требований, исследование факторов, определяющих структуру и динамику потребительского спроса на продукты банка, конъюнктуры рынка.
3. Организация рекламы и стимулирование продажи банковских продуктов.
4. Разработка и продвижение банковских продуктов.
- 5.

Подводя итоги научной работы, можно сделать следующие выводы:

Основная идея маркетингового подхода к производству банковских продуктов состоит в том, что маркетинговые службы банка вначале изучают рынок предполагаемых к выпуску продуктов, процентные ставки, цены на них, типы клиентов-покупателей, конкурентов, предлагающих аналогичные продукты, а затем организуют их производство и реализацию.

ОАО АКБ «Эльбин» - универсальный коммерческий банк с широким спектром услуг корпоративным клиентам и частным лицам. ОАО АКБ «Эльбин» входит в первую десятку крупнейших региональных банков России.

Одним из основных направлений деятельности Банка является работа с корпоративными клиентами, среди которых ведущие предприятия и организации республики, представители малого и среднего бизнеса, частные предприниматели. Банк предлагает своим корпоративным клиентам комплексные программы по решению бизнес-задач.

#### **Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации. 12 декабря 1993 г. (в редакции от 21.01.2014г.)// «Российская газета», 2014. №11
2. Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1 (ред. от 28.02.2016) «О банках и банковской деятельности»
3. Багиев Г.Л. и др. Маркетинг: Учебник для ВУЗов – М.: Экономика, 2013. – 703 с.
4. Банковское дело / Под ред. Колесникова В. И., Кроливецкой Л. П. - М., Финансы и статистика, 2014. – 410с.
5. Голубков Е.П. Основы маркетинга. – М.: Финпресс, 2013. – 688 с.
6. Гурьянов С.А. Маркетинг банковских услуг / Под общей редакцией д. э. н., профессора Томилова В. В. – М.: Юрайт – Издат, 2011. – 320с.
7. Зубченко Л.А. Новые тенденции в развитии банковского маркетинга // Маркетинг в России и за рубежом, 2016. - №1.

**Мирзаева З. И.**

*Дагестанский государственный университет*

*zareta.isaevna@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исаева П.Г., ДГУ*

### **АНАЛИЗ РЕСУРСОВ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ**

Ресурсы коммерческого банка – это его собственный капитал и привлеченные на возвратной основе денежные средства юридических и физических лиц, сформированные банком в результате проведения пассивных операций, которые в совокупности используются им для осуществления активных операций. [3, с.48].

По своей структуре ресурсы коммерческого банка делятся на 3 группы:

- 1) Собственный капитал
- 2) Привлеченные средства
- 3) Заемные средства

В структуре ресурсов основная доля приходится на привлеченные средства. Их доля составляет 50-60%. Наибольший удельный вес этих средств объясняется относительной дешевизной их привлечения, чем операции по увеличению собственного капитала. Доля собственного капитала составляет 20-30%. А доля заемных средств непосредственно составляет 10%.

Собственный капитал — это совокупность средств банка в денежной, материальной и нематериальной форме, которыми располагает банк для своего функционирования

и которые принадлежат ей на праве собственности и служат для получения прибыли и снижения возможных рисков. [4, с.59].

Минимальный размер собственных средств (капитала) устанавливается для банка в сумме 300 миллионов рублей. [1]. Собственный капитал обеспечивает банку экономическую самостоятельность и стабильность функционирования, являясь тем резервом ресурсов, который позволяет поддерживать платежеспособность банка даже при утрате им части своих активов. [2, с.85].

Собственный капитал состоит из следующих частей:

- уставный капитал (акционерный)
- добавочный капитал
- резервный фонд
- фонды специального назначения
- нераспределенная прибыль текущего года и прошлых лет.

Привлеченные средства, как уже отмечалось мной ранее, занимают наибольший удельный вес в ресурсной базе банка. В мировой банковской практике все привлеченные средства по способу их аккумуляции делятся на:

- депозиты;
- недепозитные источники.

Основная доля привлеченных средств приходится на депозиты. Депозиты — это денежные средства физических и юридических лиц, внесенные в банк с целью получения дохода в виде процентов, образующихся в ходе финансовых операций с вкладом.

Способом привлечения недепозитных источников является продажа собственных долговых обязательств на денежном рынке или получение займа в виде межбанковского кредита.

Наряду с депозитными и недепозитными источниками привлечения средств банк может использовать и заемные источники в форме кредитов Центрального банка. Считается, что этот способ привлечения средств является наиболее эффективным. Однако стоит отметить, что банком он используется только в крайних случаях из-за дороговизны использования этих займов.

Для банка очень важно иметь правильное соотношение между собственными, привлеченными и заемными средствами для поддержания уровня ликвидности и платежеспособности на оптимальном уровне. Эта задача решается путем эффективного использования банком имеющихся в своем распоряжении ресурсов.

Рассмотрим эффективность использования ресурсов коммерческими банками на примере крупнейшего банка страны - ПАО «Сбербанк». Работа банка в этой сфере является достаточно качественной. По всем рассмотренным показателям ПАО «Сбербанк» имеет высокие значения.

Так, доля работающих активов банка с каждым годом стремительно растет: в 2014 г. она составляла 84.9%, а в 2016г. уже достигла 86.05%. Наибольшая доля работающих активов приходится на ссудную задолженность, которая составляет 74,29%. [5,7].

Это объясняется тем, что основными операциями, который проводит банк для извлечения прибыли, являются операции по предоставлению средств клиентам в качестве кредитов, образующих ссудную задолженность. Среди всех операций, проводимых банком, они являются наиболее доходными. Поэтому удельный вес чистой задолженности среди всех активов является положительным признаком.

Рассматривая структуру привлеченных средств, отметим, что она претерпела небольшие изменения. На 01.01.2014г. доля остатков средств на счетах клиентов составляла 77,59%; на 01.01.2015г. — 70,96%, на 01.01.2016г. —86,96%. Рост доли ресурсов, привлечённых от клиентов, в целом, способствует росту доходности банковских операций; её сокращение может свидетельствовать о неоправданно высоких расходах банка по обслуживанию других источников. [5-7].

Среди показателей, характеризующих эффективность использования собственных инвестированных средств, выделяют коэффициент рентабельности. Для ПАО «Сбербанк» значение коэффициента рентабельности в 2016 г. достиг 15,9%, в то время как в 2015 г. он составлял 8,2%. [6-7].

Кроме того, по показателям, характеризующим стабильность депозитов, банк имеет оптимальные значения. Это говорит о том, что ресурсная часть банка является стабильной. А это, в свою очередь, позволяет поддерживать ликвидность на оптимальном уровне.

Таким образом, подводя итог деятельности «Сбербанка России» в сфере работы с ресурсами, можно сказать о достаточно качественной работе банка в этой сфере. По всем рассмотренным показателям ПАО «Сбербанк» имеет высокие значения. Это говорит о положительной тенденции развития банка, так как чем эффективнее банк использует имеющиеся ресурсы, тем на большую прибыль он может рассчитывать.

#### **Список литературы:**

1. Федеральный закон "О банках и банковской деятельности" от 02.12.1990 N 395-1 (ред. от 03.12.2011)//ЗАО «Консультант Плюс» - ИБ СПС Консультант Плюс
2. Банковское дело. Организация деятельности коммерческого банка: Учебник. / Белоглазова Г.Н., Кроливецкая Л.П.- М.: Юрайт, 2011. С.85.
3. Васильева А.С. Особенности депозитной политики коммерческого банка в современных условиях. //Финансы и кредит. 2013. №40. С.48.
4. Корешков В.Г, Швецов Ю.Г. Капитал банка и проблемы экономической оценки его стоимости. //Банковское дело. 2015. №9. С.57-61.
5. Годовой отчет Сбербанка за 2014 г. URL:<http://www.sberbank.com>(дата обращения 24.05.2017)
6. Годовой отчет Сбербанка за 2015 г. URL:<http://www.sberbank.com>(дата обращения 24.05.2017)
7. Годовой отчет Сбербанка за 2016 г. URL: <http://www.sberbank.com>(дата обращения 24.05.2017)

*Мугутдинова З. Г.*

*Дагестанский государственный университет*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Раджабова М. Г., ДГУ*

#### **ГАРМОНИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА: ТРУДНОСТИ И ВОЗМОЖНОСТИ**

Как показывает история становления и развития учетных процессов столкновение интересов собственников и государства становится неизбежным всегда, что оказывает воздействие на трансформацию учета и его развитие, и взаимодействие различных учетных систем.

Особенно острой и нерешенной сегодня остается проблема гармонизации бухгалтерского и налогового учета. Система налогового учета все еще далека от финансового учета и возможностей для полной их интеграции пока нет. В основном выделяют 2 основных направлений интеграции налогового и бухгалтерского учета:

- единство бухгалтерского и налогового учета, которое предполагает использование данных бухгалтерского учета для определения налогооблагаемого объекта без применения каких бы то ни было корректировок.

- параллельность ведения бухгалтерского и налогового учёта (обособленно друг от друга).

Главная причина первоначального разделения бухгалтерского и налогового за-

ключается в различии их конечных целей. Целью бухгалтерского учета является предоставление качественной и достоверной информации о финансово-хозяйственной деятельности организации для внешних и внутренних пользователей для принятия управленческих решений. Основная цель налогового учета заключается в обеспечении правильного и достоверного исчисления и своевременной уплаты различных платежей по налогам, следуя исключительно нормам законодательства в области налогов и налогообложения.

При этом в основе ведения и бухгалтерского, и налогового учета лежат данные одной первичной документации относительно одних и тех же фактов хозяйственной жизни, в то время как методы учета доходов и расходов имеют существенные различия. В то же время, несмотря на существование множества расхождений, бухгалтерский и налоговый учет имеют единую экономическую базу, а значит, есть возможность их максимального сближения. Гармонизация и интеграция бухгалтерского и налогового учета означает не полный их синтез, а нахождение общих методов исчисления и использования одних и тех же методик, цель которых - получение результатов в рамках своей направленности.

Разговоры о сближении бухгалтерского и налогового учета идут давно, о необходимости такого сближения отмечается в концепциях и программах реформирования бухгалтерского учета и даже в ежегодных направлениях налоговой политики РФ.

Инструментарий налогового учета опирается на инструменты бухгалтерского учета и включает:

- 1) первичный сбор и регистрацию информации на основе документооборота в системе бухгалтерского учета;
- 2) обобщение информации в системе налогового учета на основе первичных учетных документов, включая бухгалтерские справки.

То есть бухгалтерский учет является своеобразной базой налогового учета: основной формой ведения налогового учета являются налоговые регистры, работа с которыми осуществляется на основе первичных документов бухгалтерского учета, регистров бухгалтерского учета и бухгалтерских отчетов.

Информационные системы бухгалтерского и налогового учета совпадают и в общем виде включают в себя внешнюю и внутреннюю сферы, т. е. внешних и внутренних пользователей.

К способам ведения бухгалтерского учета относятся способы: группировки и оценки фактов хозяйственной деятельности, погашения стоимости активов, организации документооборота, инвентаризации, применения счетов бухгалтерского учета, системы регистров бухгалтерского учета, обработки информации и иные соответствующие способы и приемы.

Ведение налогового учета основывается:

- 1) на вышеуказанных способах ведения бухгалтерского учета;
- 2) на специфических способах ведения налогового учёта.

Главным отличием налогового учёта от бухгалтерского является его выборочный характер и разный порядок отражения различных доходов и расходов. Различия в отражении доходов и расходов в бухгалтерском и налоговом учете можно свести к следующему:

- 1) доходы и расходы, которые не учитываются при формировании налога на прибыль, но наличествуют в бухгалтерском учете;
- 2) доходы и расходы, по которым в Налоговом кодексе РФ установлены нормы (размер, предельная сумма и т. д.), по которым данный расход/доход учитывается в налогооблагаемой базе;
- 3) доходы и расходы, которые отражаются в налоговом и бухгалтерском учете в одинаковом размере, но в разные моменты времени.

Основные различия бухгалтерского и налогового учета касаются таких критериев как:



- 1) классификация доходов;
- 2) классификация доходов от реализации (от обычных видов деятельности);
- 3) признание доходов от реализации (выручки от продаж);
- 4) признание доходов, полученных в порядке предварительной оплаты продукции, работ, услуг;
- 5) классификация расходов;
- 6) признание расходов;
- 7) классификация расходов по обычным видам деятельности;
- 8) порядок списания косвенных расходов;
- 9) определение стоимости материально-производственных запасов.

Различия между этими двумя сферами учета на сегодняшний день в нашей стране довольно существенны. Однако предпринимаются различные меры по их сближению. Этим активно занимаются Правительство РФ и Министерство финансов РФ.

Одним из важных преобразований, направленных на сближение учетов, является упрощение налогового учета:

1) Датой реализации недвижимого имущества признается дата передачи недвижимого имущества, так как регистрация права собственности может занимать долгое время.

2) Начисление амортизации по объектам амортизируемого имущества, права на которые подлежат государственной регистрации, начинается с 1-го числа месяца, следующего за месяцем, в котором этот объект был введен в эксплуатацию, независимо от даты его государственной регистрации.

3) Определены области, в которых законодательством о налогах и сборах нецелесообразно устанавливать особые правила определения показателей, используемых при расчете налоговой базы, отличные от правил бухгалтерского учета.

Необходимо отметить, что многие специалисты считают полное объединение налогового и бухгалтерского учета нецелесообразным и невозможным на сегодня. так как прямая зависимость параметров налогообложения от правил бухгалтерского учета создаст предпосылки для возникновения налоговых последствий, в том числе уменьшения налоговой нагрузки на определенные категории налогоплательщиков, через изменение правил бухгалтерского учета в обход законодательства о налогах и сборах. Кроме того, не будет соблюдено требование нейтральности информации, поскольку формирующее ее лицо будет напрямую заинтересован в достижении определенных результатов (снижении налогового бремени и т.д.). Поэтому речь идет о гармонизации и сближении учетов.

#### **Список литературы:**

1. Брюханенко И.А. Гармонизация объектов бухгалтерского учета и налогообложения // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2015. № 6-1. С. 163–165.
2. Герасименко В.А. Возможности сближения бухгалтерского и налогового учета в России / [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://web.snauka.ru/issues/2016/10/72963> .
3. Дорожная карта: курс на упрощение налогового учета и его сближение с бухгалтерским учетом / [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://lexandbusiness.ru/view-article.php?id=3055> .

*Муртазалиева А. М.*  
*Дагестанский государственный университет*  
*anisa970620@yandex.ru*  
*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исаева П.Г., ДГУ*

## **АНАЛИЗ СИСТЕМЫ БАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ: ФЕДЕРАЛЬНЫЙ И РЕГИОНАЛЬНЫЙ РАЗРЕЗ**

Анализ кредитных отношений как сферы стимулирования малого бизнеса требует, прежде всего, выделения и характеристики их основных субъектов, выступающих носителями соответствующих экономических интересов.

В Федеральном законе № 209-ФЗ «О Развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 дается определение субъекта малого и среднего предпринимательства: «К субъектам малого и среднего предпринимательства относятся коммерческие организации, потребительские кооперативы, индивидуальные предприниматели, крестьянские и фермерские хозяйства, при соблюдении определенных требований к составу активов, указанных организаций и предпринимателей, численности их работников и размеру выручки от реализации товаров, работ или услуг»[1].

Активным субъектом кредитных отношений является банковский сектор, представленный сетью частных коммерческих банков. По данным Центрального Банка РФ, на 1 мая 2017 г. В России функционировало 600 кредитных организаций, 551 из которых банки [3]. Экономический интерес коммерческого банка, реализуемый его деятельностью, заключается в максимизации банковской прибыли как главного условия дальнейшего функционирования и развития данного субъекта.

Еще одним непосредственным и основным участником кредитных отношений является хозяйствующий субъект. Он представлен предприятиями (крупными, средними, мелкими) различных форм собственности, функционирующими во всех сферах и отраслях национального хозяйства. Экономические интересы данного субъекта направлены на максимизацию предпринимательского дохода, в том числе и за счет минимизации цены кредита – процентной ставки.

Также необходимо охарактеризовать и объект кредитных отношений - кредитный продукт.

Кредит представляет собой движение ресурсов в системе товарно-денежных отношений, которому присущи такие признаки как платность, возвратность и др. Эти отношения возникают и формируются в условиях рыночной экономики, поскольку объективно возникают потребности у одних субъектов экономики выгодно распорядиться денежными или иными средствами, тогда как другие субъекты, в соответствии со своими потребностями, предъявляют на них спрос.

Сегодня банки стараются привлекать субъектов малого бизнеса на обслуживание. Для этого постоянно совершенствуется продуктовая линейка, меняется подход к обслуживанию клиентов.

Бизнесмены же очень осторожно подходят к вопросу о кредитовании своего бизнеса, ибо экономика на данный момент не стабильна.

На сегодняшний день в России доля малого и среднего бизнеса не велика. На 1 августа 2016 года в России было зарегистрировано 5 503,413 тыс. малых предприятий (в том числе и 5 235,664 тыс. микропредприятий). Открытие нового дела всегда сопровождается трудностями. Но государство старается поддержать молодых бизнесменов, например, путем введения режима налоговых каникул для отдельных категорий индивидуальных предпринимателей и предприятий малого бизнеса.

На данный момент существует достаточное количество банков, готовых сотрудничать с малым и средним бизнесом (МСБ), но очень мало специальных банков для обслуживания таких предприятий. Кредиты МСБ сейчас предоставляет ряд банков, в том

числе ПАО «Сбербанк России», АО «Альфа-Банк», Банк ВТБ 24 (ПАО) и др.

7 августа 2017 года глава Сбербанка Герман Греф отчитался Владимиру Путину о кредитовании малого бизнеса Сбербанком.

Прирост кредитования малого бизнеса в Сбербанке в первом полугодии 2017 года составил 6% — такое быстрое восстановление кредитного портфеля произошло впервые за последние три года: этому способствовало в том числе падение ставок по кредитам для малого бизнеса, заявил глава Сбербанка Герман Греф.

Чаще всего банки предоставляют МСБ залоговые кредиты, но некоторые банки готовы предоставить кредит без залога. Беззалоговые кредиты – это ссуды на открытие бизнеса с нуля.

Процентная ставка по кредиту будет зависеть от наличия обеспечения и финансовых показателей заемщика.

Средневзвешенные ставки по кредитам МСБ составляют 15-17%, по беззалоговым кредитам могут достигать до 27% годовых.

Статистика свидетельствует о том, что малый и средний бизнес — один из самых надежных заемщиков: возвратность кредитов в этом секторе - 99 %, вследствие этого объемы выданных кредитов малому и среднему бизнесу в целом по РФ ежегодно растут [2, с.157].

Кредитование юридических лиц и индивидуальных предпринимателей является приоритетным направлением развития банковского сектора России, всего Северокавказского федерального округа и Республики Дагестан.

Банковская система Республики Дагестан на начало 2015 г. представлена 12 действующими кредитными организациями, 8 филиалами, 9 филиалами иногородних банков, в том числе Дагестанским отделением СКБ Сбербанка РФ [4].

Доля кредитов в общей сумме выданных ссуд организациям и индивидуальным предпринимателям на 2015 г. составила 66,6 % и 60,3 % соответственно. Следует отметить, что в структуре кредитов, предоставленных юридическим лицам, на ссуды субъектов малого и среднего бизнеса, индивидуальных предпринимателей в Республике Дагестан и по СКФО приходится львиная доля кредитных вложений в отличие от показательных данных по банковскому сектору России.

В современных условиях финансовой нестабильности, понимая, что только так можно выдержать конкурентную борьбу, региональные коммерческие банки внедряют различные программы кредитования малого предпринимательства. Конкуренция на этом рынке помогает внедрять новые технологии, выдавать новые кредиты для бизнеса, предлагать более улучшенный сервис.

Таким образом, мы можем сделать вывод, что малому бизнесу в нашей стране необходимо дальнейшее развитие по целому ряду направлений. Сюда можно отнести создание новых кредитных программ, совершенствование системы оценки предприятий малого и среднего бизнеса, улучшение условий кредитования, снижение процентных ставок и так далее. Однако, несмотря на высокие темпы роста, объемы кредитования малого бизнеса в России, по оценкам экспертов, смогут догнать объемы кредитования в развитых странах.

#### **Список литературы:**

1. Федеральный закон № 209-ФЗ «О Развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007.
2. Рыбкина А.Г., Черемисина Н.В. Современные проблемы кредитования малого и среднего бизнеса//Социально-экономические явления и процессы - 2014. - №5. - с.157
3. Информация о регистрации и лицензировании кредитных организаций в 2017 году. – URL: [www.cbr.ru](http://www.cbr.ru) (Дата обращения: 25.08.2017)
4. ЦБ РФ. Количество действующих кредитных организаций и их филиалов.

URL: <https://www.cbr.ru/region/IndicatorTable?region=DAG-N&indicator=Table1.2&year=2015> (Дата обращения: 28.08.2017)

*Мухудадаева П.И.*

*Дагестанский государственный университет*

*sdinara61@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Сулейманова Д.А., ДГУ*

## **ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК РД**

Республика Дагестан является один из крупнейших регионов Северного Кавказа с развитым сельским хозяйством и перерабатывающей промышленностью. На территории республики около 700 сельских поселений, в которых проживает 55% всего населения.

Агропромышленный комплекс Дагестана является важнейшей составной частью ее экономики, в нем занято более 40% работников сферы материального производства. А также в АПК Дагестана находится пятая часть всех производственных фондов и производится около 40% валового регионального продукта.

В состав АПК входят более 900 сельхозпредприятий, 42 тыс. крестьянских (фермерских) хозяйств, 400 тыс. личных подсобных хозяйств населения. Республика Дагестан является крупным производителем сельскохозяйственной продукции и поставщиком продовольствия для промышленных регионов Российской Федерации. В республике производится 5 процентов овощей (1-местов стране) и более 25 процентов винограда от общего производства по России. По численности поголовья овец республика занимает 1-е место, КРС-3 место в Российской Федерации.

Общая площадь земель сельскохозяйственного назначения Республики Дагестан составляет 4359,5 тыс.га., в том числе сельскохозяйственных угодий 3349,5 тыс.га., из них пашни 524,9 тыс.га., многолетних насаждений 67,3 тыс. га, сенокосов 162, 2 тыс. га., пастбищ 2590,2 тыс. га и залежей 4,9 тыс. га. [1].

Сельское хозяйство является системообразующей отраслью в экономике и социальной жизни общества, функционирование которой обеспечивает не порядка шести рабочих мест в других сферах экономики в расчете на одного занятого в сельском хозяйстве.

В развитии аграрного сектора Республики Дагестан были достигнуты определенные положительные результаты, так среднегодовой рост валовой продукции сельского хозяйства составил 10%, возросли объемы производства основных видов сельскохозяйственной продукции.

Главным фактором, повлиявшим на увеличение объемов производства продукции растениеводства, явилась целенаправленная работа органов государственной власти и управления по развитию АПК.

В республике принята и реализуется «Концепция развития АПК 20-е годы» и ежегодно принимается Программа развития АПК РД.

Одной из ведущих отраслей сельского хозяйства республики является растениеводство, на его долю приходится более 50% объемов продукции сельского хозяйства. Растениеводством занимаются практически во всех районах республики и основными видами возделываемых сельхозкультур являются: овоще-бахчевые, зерновые, виноград картофель. Развито плодоводство. Значительная часть производимых овощей вывозится в промышленные регионы страны.

Наша республика занимает одно из ведущих мест среди регионов России по развитию промышленного виноградарства и виноделия. Наиболее крупные виноградники

имеются в Дербентском, Каякентском, Карабудахкентском и Хасавюртовском районах, а крупнейшие садоводческие районы расположены по долинам рек Самур, Гюльгерычай и четырех Койсу. Это требует еще и дополнительных инвестиций. Остаются по-прежнему, актуальны вложения в производство плодов, винограда, овощей, зерна озимых культур, риса и кукурузы, поскольку их производство имеет резервы для роста.

Здесь важным направлением работы является субсидирование денежных средств, а также предоставление товарного кредита на приобретение современной техники, семян и удобрений.

Животноводство развито во всех районах республики. Продукция животноводства в общем объеме продукции сельского хозяйства составляет 47%. Отрасль ориентирована, прежде всего, на удовлетворение продовольственных потребностей селения на внутреннем рынке, а также на реализацию сырья (шерсть, кожевенное сырье) как внутри республики, так и за её пределами. Основные виды производимой продукции - мясо, молоко, шерсть и яйцо.

В целом развитие АПК на перспективу должно быть направлено на увеличение производства животноводческой продукции за счет повышения продуктивности животных крупного и среднего скота, улучшения селекционно-племенной работы, совершенствование технологии содержания и кормления улучшение обеспечения населения республики продуктами питания в целом[3].

Особое внимание в животноводстве уделяется в основном формированию высокопродуктивного молочного стада с использованием отечественных и зарубежных племенных ресурсов.

В животноводстве внедряются в производство передовые технологии, машины и оборудование, позволяющие получать конкурентоспособную прибыльную продукцию. В целях реализации потенциала животноводства была проведена работа по укреплению кормовой базы, изменению структуры кормов и рациональному их использованию.

В настоящее время в пищевой и перерабатывающей промышленности Республики Дагестан имеется 427 зарегистрированных предприятий всех форм собственности. В том числе 68 крупных и средних предприятий.

Имеющийся потенциал предприятий пищевой и перерабатывающей промышленности не позволяет обеспечить глубокую переработку всего объема выращиваемой в республике сельскохозяйственной продукции, что вызывает необходимость их реконструкции и технического перевооружения. [2].

На наш взгляд, для динамичного развития АПК в Дагестане необходимо:

- модернизировать производственные процессы и обновить производственные фонды на сельскохозяйственных предприятиях;
- улучшить эффективность маркетинговой работы и менеджмента;
- повысить технологический уровень производства и внедрение ресурсосберегающих экологически чистых технологий.

В последние два года в республике принимаются конкретные меры по активизации и повышению развитию малого предпринимательства рынка. По данным Комитета Правительства Республики Дагестан по поддержке и Управления Федеральной налоговой службы по Республике Дагестан, состоянию на конец октября 2017 года в республике зарегистрировано около 11,3 тыс. малых предприятий со статусом юридического лица и 29,7 тыс. индивидуальных предпринимателей и 6876 ассоциаций и объединений крестьянско-фермерских хозяйств. Общая численность работающих в сфере малого предпринимательства составляет 57,4 тыс. чел. [1].

В целом городах и районах РД функционируют 6 муниципальных фондов поддержки развития малого предпринимательства.

Однако, несмотря на наметившуюся в последние два года тенденцию роста производства продукции, работ и услуг на малых предприятиях, их вклад в валовой региональный продукт, по сравнению с другими регионами России остается довольно низким.

Основными причинами, препятствующими дальнейшему развитию малого предпринимательства в Дагестане, по нашему мнению, это: несовершенство нормативной правовой базы, избыточное администрирование, недостаточность развития инфраструктуры поддержки в городах и районах республики, недостаток финансовых ресурсов, отсутствие полной информации о состоянии сельскохозяйственных площадей, низкий уровень экономической безопасности в целом. Кроме того, требует значительной активизации государственной политики в развитии предпринимательства в результате сложившейся в малом секторе экономики республики за последние годы ситуации.

В целом, обозначенные нами мероприятия будут способствовать повышению эффективности функционирования малых предприятий в нашей республике, конечно при целенаправленной комплексно работе всех заинтересованных структур, начиная от государства и заканчивая руководителями агропромышленных фирм.

#### **Список литературы:**

1. Сулейманова Н.А., Апаева М.М. Повышение эффективности функционирования АПК региона (на примере Республики Дагестан) // в сборнике «Направления повышения стратегической конкурентоспособности аграрного сектора экономики» Материалы международной научно-практической конференции. - Издательство: Тамбовская региональная общественная организация «Общество содействия образованию и просвещению «Бизнес - наука - общество» (Тамбов), 2012.- С191-198.

2. Барановская Т. П. Ю., Лойко В. И. Модели эффективности малых перерабатывающих предприятий // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. - Издательство: Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина (Краснодар), 2017. – С. 1311-1338

3. Развитие малого и среднего бизнеса в сельском хозяйстве [Электронный ресурс]. URL: <http://works.doklad.ru/view/na20PG-nofc/all.html>.

4. Рау В.В. Перспективные направления развития АПК [Электронный ресурс]. URL: [http://www.perspektivy.info/rus/ekob/perspektivnyje\\_napravlenija\\_razvitija\\_apk\\_2011-02-18.htm](http://www.perspektivy.info/rus/ekob/perspektivnyje_napravlenija_razvitija_apk_2011-02-18.htm)

*Назарова С.И.*

*Дагестанский государственный университет*

*sdinara61@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Сулейманова Д.А., ДГУ*

#### **МЕТОДЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА**

С точки зрения теории познания, анализ – составная часть изучения явлений и процессов, его проводят, опираясь на разделение объекта на отдельные части, выделяя основные свойства, качества, функции и связи между ними, а также определяя закономерности, которые объединяют эти объекты [1].

Предмет экономического анализа определяет главные принципы предприятия. Это определенная цель, полнота, согласованность, системность и единые временные рамки.

Проводя экономический анализ, следует начать с определения оснащенности предприятия основными средствами и того, насколько рационально они используются. Прежде всего, нужно определить, насколько предприятие ими обеспечено, выявить имеющиеся резервы и планирование мероприятий по улучшению использования имобилизованных средств.

Также следует рассчитать обобщающие и частные показатели по каждому направлению средств, выявить причины их изменения. Продолжить экономический анализ следует характеристикой движения и технического состояния основных производственных фондов и сравнением этих показателей.

Финансово-экономический анализ предприятия включает в себя оценку кадрового состава и потенциала. Его следует проводить в двух различных направлениях с выбором подходов, методов обеспечения информацией и базы для сравнения. Первое рассматривает кадровый потенциал позиции конкурентоспособности хозяйствующего субъекта. А второе предполагает анализ кадрового состава для поиска резервов, чтобы повысить эффективность деятельности организации [4].

Для этого следует проанализировать следующие показатели:

- достаточно ли квалифицирован персонал в различных структурных подразделениях предприятия;
- возможность привлечения первоклассных сотрудников.

Экономический анализ предполагает рассмотрение предприятия со стороны его конкурентоспособности на рынке. В условиях развития рыночных отношений управление конкурентоспособностью является одной из насущных проблем организации. Чем сильнее конкуренция на рынке, тем больше усилий требуется приложить предприятию

Конкурентные преимущества хозяйствующего субъекта – это концентрированное проявление превосходства над предприятиями-конкурентами в технической, экономической, организационной сферах деятельности. Их можно измерить экономическими показателями: рентабельность, доля рынка, прибыльность, объем продаж и т.д. [3].

Экономический анализ финансового состояния предприятия. Прежде всего, это оценка реального положения организации. Также это обоснование значений доходов и расходов в прогнозном выражении и выявление резервов предприятия для того, чтобы установить реальные возможности для результативной и бесперебойной деятельности организации.

Структура изложенного материала ориентирована на 3 основных направления в экономическом анализе: обеспечение системного подхода к характеристике предприятия, оценку конкурентных позиций и эффективное применение аналитической работы в организации.

Для качественной оценки результатов хозяйственной деятельности предприятия используется экономический анализ. При этом необходимо четко разграничивать два понятия экономического анализа: «методология» и «методы».

Методологией принято считать создание своеобразной модели взаимосвязей между результативными показателями и факторами, оказывающие влияние на эти результаты.

В отличие от методологии, методы экономического анализа способствуют комплексному и системному изучению влияния определенных факторов на показатели успешной деятельности предприятия с последующим обобщением полученных показателей.

В качестве инструмента, в основном, используется специальная система показателей, характеризующая хозяйственную деятельность предприятия и позволяющая повышать эффективность производства.

Основные методы экономического анализа основываются на знаниях таких основных наук, как экономика, статистика и математика.

К экономическим методам можно отнести:

- группировку однородных показателей для исследования связей в сложных явлениях;
- сравнение, осуществляемое путем сопоставления анализируемых данных;

-балансовый метод,закключающийся в сопоставлении двух показателей и приве-  
дению их к условному равновесию;  
- графический способ.

Статистические методы экономического анализа подразумевают использование  
таких методов:

- относительных величин (процент, удельный вес, индекс, коэффициент);- сред-  
них величин;

- абсолютных разниц – изменение результата рассчитывается как произведение  
отклонения анализируемого фактора и базисного (либо отчетного) значения второго  
фактора;

- цепных подстановок, который предусматривает расчет промежуточные значе-  
ния общего показателя путем постепенной замены базисных значений показателей на  
отчетные[ 4].

К статистическим методам экономического анализа, кроме перечисленных выше,  
можно отнести коэффициентный и индексный методы, построение вариационного ряда.  
Коэффициентный метод довольно широко применяется в экономическом анализе совме-  
стно с факторным анализом и представлен системой относительных показателей из бух-  
галтерской отчетности (в основном, баланса и отчета о прибыли и убытках).

Индексный метод основан на относительных величинах, определяется путем от-  
ношения фактических данных в отчетном периоде соответствующему показателю ба-  
зисного периода (или же, к плановому).

Метод регрессионного и корреляционного анализа используется как в статистике,  
так и в математике. С помощью его использования определяется связь между показате-  
лями, которые не находятся в функциональной зависимости.

Математические методы включают в себя математическое программирование,  
моделированиеи различные методы исследования.

Экономический анализ принято считать в первую очередь факторным анализом.  
Факторный анализ предусматривает переход от начальной определенной факторной сис-  
темы к конечной (необходимой) факторной системе. При этом осуществляется выявле-  
ние полной совокупности факторов, которые оказывают в той или иной степени влияние  
на финансовый результат деятельности предприятия.

Все перечисленные методы экономического анализа можно использовать в сово-  
купности при проведении полного анализа деятельности субъекта хозяйствования. С са-  
мого начала для анализа финансовой отчетностииспользуются методы группировки по-  
казателей, сравнение этих показателей и их графическое представление. А вот изучение  
закономерности развития анализируемых объектов проводится с использованием стати-  
стических методов анализарядов динамики.

### Список литературы

1. Шеремет А.Д. Теория экономического анализа: Учебник. - 3-е изд., доп. - М.:  
ИНФРА - М, 2011. -352с.

2. Алексеева А.И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятель-  
ности. - М.: «КноРус», 2015. - 720с.

3. Житлухина О. Г., Михалёва О. Л. Совершенствование информационной базы  
анализа экономической эффективности деятельности предприятий // Вестник ТГЭУ.  
2012. №4 (64). URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-informatsionnoy-bazy-analiza-ekonomicheskoy-effektivnosti-deyatelnosti-predpriyatiy> (дата обращения:  
25.05.2016).

4. Порядин В.С. Анализ существующих методов оценки экономической эффек-  
тивности деятельности предприятий // Вестник ЛГУ им. А.С. Пушкина. 2011. №4. URL:  
<http://cyberleninka.ru/article/n/analiz-suschestvuyuschih-metodov-otsenki-ekonomicheskoy-effektivnosti-deyatelnosti-predpriyatiy> (дата обращения: 25.05.2016).



## **РАЗВИТИЕ НАЛОГОВОГО ФЕДЕРАЛИЗМА В РОССИИ**

Формирование трехуровневой бюджетной системы России, основанной на принципах самостоятельности и сбалансированности, предполагает построение адекватной модели налогового федерализма.

Налоговый федерализм — это разграничение и распределение налогов между уровнями бюджетной системы страны, т. е. это означает, что каждый орган власти должен обладать своими источниками доходов, достаточными для реализации возложенных задач и функций. Одновременно с этим он должен обладать и относительной самостоятельностью в управлении налогами и другими обязательными платежами, поступающими в соответствующий бюджет. К сожалению, сложившаяся в Российской Федерации модель налогового федерализма, несмотря на проведенные за последние годы реформы, не в полной мере отвечает интересам региональных органов власти и органов местного самоуправления, стратегии развития страны на долгосрочную перспективу и, несомненно, нуждается в дальнейшем развитии и модернизации.

Одной из причин такой ситуации является экономически нерациональная концентрация налоговых платежей в федеральном бюджете. Так, в последние годы почти 60 % всех налоговых поступлений зачисляются в федеральный бюджет. Более 80 % налоговых доходов бюджетов территорий формируется за счет отчислений от федеральных налогов. Зависимость этих бюджетов от устанавливаемых нормативов отчислений подрывает стимулы к проведению структурных реформ, привлечению инвестиций, развитию налогового потенциала и повышению собираемости налогов. Проблема построения эффективной модели налогового федерализма в России обусловлена, с одной стороны, неполнотой и несовершенством теоретической концепции налогового федерализма, с другой стороны, наличием практических вопросов организационного построения федеративных отношений в сфере налогов.

Современная теория налогового федерализма пока не представляет собой комплексной системы знаний, поскольку до сих пор сохраняется дискуссионность подходов разных авторов к пониманию его экономического содержания, структуры, моделей, принципов и механизма функционирования. Обобщая представленные в экономической литературе позиции различных ученых, можно выделить следующие теоретико-методологические подходы к исследованию налогового федерализма: фискальный, перераспределительный и регулирующий. Первый подход основан на изучении проблемы налогового федерализма с точки зрения повышения фискальной эффективности российской налоговой системы посредством достижения результативности налогового администрирования. Сторонники этого подхода рассматривают налоговый федерализм с точки зрения оценки государственной налоговой политики в части её влияния на «вертикальное» и «горизонтальное» распределение налоговых поступлений по уровням бюджетной системы, в том числе вопросов собираемости налогов, изменения структуры налогового платежа, уплачиваемых физическими лицами и организациями в бюджеты разных уровней, проблем оффшорных зон и др. В рамках другого подхода налоговый федерализм рассматривается как основной организационный принцип функционирования налоговой системы страны, наделяющий различные уровни управления разными налоговыми полномочиями и ответственностью по поводу установления налогов, налоговых отчислений и распределения налоговых доходов между бюджетами соответствующих уровней для обеспечения их финансовой самостоятельности. Акцент на разграничение налоговых полномочий, либо распределение налоговых доходов между звеньями бюджетной системы позволяет раскрыть лишь один из аспектов содержания налогового федерализма – перераспределительный. Третий подход состоит в исследовании проблем нало-

гового федерализма через призму анализа налогового потенциала территорий. При этом на первый план выдвигаются количественные оценки межбюджетных трансфертов, перечисляемых из вышестоящих бюджетов, степени межтерриториальных диспропорций, а также финансовой устойчивости регионов. При всей актуальности этих вопросов вне сферы анализа остаются качественные характеристики налогового федерализма, институциональные условия его реализации. Детальный анализ этих подходов свидетельствует о том, что они концентрируются лишь на отдельных аспектах и не раскрывают в полной мере экономическое содержание налогового федерализма, и потому дают одностороннее представление о нем, а определения, полученные на такой основе, не отражают существенные признаки рассматриваемой категории.

Сложившаяся в России модель налогового федерализма во многом уникальна. Наличие 83 субъектов Федерации определяет сложность конструкции, которая должна учесть различия не только экономического, но и исторического, географического, климатического, национального характера. Кроме того полная и последовательная реализация механизма налогового федерализма осложнена общей нехваткой финансовых ресурсов. Поэтому главная задача государственной власти состоит в том, чтобы выбрать оптимальную модель налоговых отношений в стране и, реализуя ее, устранять диспропорции в социально-экономическом развитии территорий.

#### Список литературы:

1. Алиев Б.А.-Налоги и налоговая система РФ
2. Бюджетный кодекс РФ. – М.: Проспект, 2012.
3. Алиев Б.Х., Сулейманов М.М.-Модернизация российской модели налогового федерализма как фактор повышения эффективности налоговой системы // Налоги и финансовое право. 2011. №7. – С. 178-182.
4. Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации. Режим доступа: [www.minfin.ru](http://www.minfin.ru)
5. <http://refleader.ru/jgebewatyqasqas.html>

*Нуридинов М. М.*

*Дагестанский государственный аграрный университет им.М.М. Джамбулатова*

*Научный руководитель: к.э.н, доцент Мусаева А.М., ДагГАУ*

*[musaeva.aminat@yandex.ru](mailto:musaeva.aminat@yandex.ru)*

#### ОРГАНИЗАЦИЯ АУДИТА МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ И ЕГО МЕТОДИКА

**Аннотация.** Настоящая статья посвящена задачам и функциям аудита материально-производственных запасов, которые включают в себя совокупность общих задач и функций аудита и специальные методы аудита материально-производственных запасов.

**Ключевые слова:** аудит, товарно-материальные запасы, аудит запасов, учет товарно-материальных запасов, аудиторские доказательства, этапы аудита, эффективность аудита.

#### ORGANIZATION OF AUDIT OF INVENTORY AND ITS METHODOLOGY

**Abstract.** This article is devoted to the tasks and functions of the audit of inventories, which include a set of common objectives and audit functions and special methods of audit of inventories.

**Keywords:** audit, inventory, audit inventory, keeping inventory, audit evidence, audit stages, the effectiveness of the audit.

В условиях перехода к рыночной экономике и увеличения объёмов производства

особую актуальность приобретают вопросы улучшения качественных показателей использования производственных запасов (снижение удельных затрат материалов в себестоимости продукции, экономия ресурсов). Они решаются путём устранения потерь и непроизводственных расходов, широкого вовлечения в оборот вторичных ресурсов.

Цель аудиторской проверки учёта производственных запасов состоит в подтверждении достоверности данных по наличию и движению товарно-материальных ценностей, в установлении правильности оформления операций по производственным запасам в соответствии с действующими нормативными актами РФ, а также в формировании мнения о достоверности показателей отчётности [2].

В современных условиях материально-производственные запасы (МПЗ) являются важной составляющей активов компаний, оказывающих значительное влияние на ликвидность и, соответственно, на решения заинтересованных пользователей. Однако, неоднородность данного вида активов и подверженность снижению стоимости обуславливает необходимость повышенного внимания к ним со стороны аудиторов. Современный аудит МПЗ усложняется в связи с изменениями стандартов российского учета.

Приведение национальной системы бухгалтерского учета в соответствие с требованиями рыночной экономики и МСФО послужило основной целью реформирования бухгалтерского учета в России. Для осуществления этой цели была разработана Программа реформирования бухгалтерского учета в соответствии с международными стандартами бухгалтерской отчетности, предполагающая разработку новых и пересмотр ранее утвержденных Положений по бухгалтерскому учету (ПБУ), которые включили бы основную массу требований международных стандартов [1]. Так был разработан проект измененного ПБУ 5 «Учет запасов». Сравнительная характеристика действующего ПБУ 5, проекта ПБУ 5 и МСФО.

Ранее для целей снижения трудоемкости учета в учетной политике по МСФО предусматривалась та же методология, что и в учетной политике по российским стандартам, либо отчетность по МСФО составлялась путем трансформации российской отчетности. В случае принятия нового ПБУ 5 российский учет получит возможность использовать весь более обширный инструментарий МСФО для учета МПЗ, а аудиторы столкнутся с рядом сложностей, связанных с: определением состава активов, подлежащих учету в качестве запасов; моментом принятия активов к учету в составе запасов; необходимостью детализации закрепления в учетной политике организации классификации активов и иных сведений для правильного отнесения данных на счета бухгалтерского учета; механизмом перехода от одной оценки к другой; текущей оценкой запасов; необходимостью распределения резервов под снижение стоимости начальных остатков запасов одной группы между разными группами в случае изменения числа групп.

Методические рекомендации по сбору аудиторских доказательств достоверности показателей материально-производственных запасов в бухгалтерской отчетности выделяют следующие виды МПЗ: используемые в качестве сырья, материалов и т.п. при производстве продукции, предназначенной для продажи (выполнения работ, оказания услуг); предназначенные для продажи; используемые для управленческих нужд организации [2].

Не меньшие сложности представляет аудит МПЗ, предназначенных для создания внеоборотных активов. Ввиду того, что они, согласно проекта, исключаются из МПЗ, возникает необходимость проверки правильности их оценки. Согласно проекту ПБУ в случае, если назначение признанных запасов изменяется таким образом, что в новом назначении они не могут далее признаваться запасами (например, материалы, ранее предназначенные для перепродажи, становятся предназначенными для создания внеоборотных активов), организация переводит такие запасы в другой соответствующий вид активов. В заключении можно уверенно сказать, что одним из наиболее эффективных направлений оптимизации деятельности предприятия является проведение своевременного аудита МПЗ.

При проведении аудиторских проверок организаций одной из более значимых проверяемых статей бухгалтерского учета являются материально - производственные запасы (МПЗ), так как стоимость материалов имеет существенный удельный вес в себестоимости продукции. Ошибки в учете материальных ценностей ведут к искажению финансового результата деятельности предприятия и налогооблагаемой прибыли.

Целью аудита МПЗ является выражение мнения о достоверности учета материально - производственных запасов и соответствия методики учета существующему законодательству РФ [5].

Исходя из указанной цели, основными задачами аудиторской проверки МПЗ являются:

- проверка соблюдения условий хранения материальных ценностей, эффективности их использования;
- проверка соответствия данных бухгалтерского учета и потребностей экономического субъекта фактическому наличию материальных ресурсов;
- оценка состояния учета МПЗ;
- оценка соблюдения норм расхода сырья, установленных на предприятии;
- проверка своевременности проведения инвентаризаций, правильности решений, принимаемых по результатам ревизии; проверка своевременности оприходования, целесообразности расходования и законности списания материальных ценностей [3].

Источниками информации для получения аудиторских доказательств являются: Приказ об учетной политике предприятия; Бухгалтерские регистры по учету МПЗ Главная книга, бухгалтерский баланс Инвентаризационные описи

Договоры на поставку материальных ценностей, счета - фактуры, накладные, приходные ордера, акты о приемке материалов.

Сбор аудиторских доказательств при проведении аудита МПЗ осуществляется в ходе проведения аудиторских процедур, которые можно разделить на следующие группы:

- аудит учетной политики: оценка соответствия учетной политики действующему законодательству РФ; исследование учетной политики, в части регулирующей учет материальных ценностей [2];
- аудит наличия, сохранности материально - производственных запасов: оценка правильности ведения синтетического и аналитического учета материальных ресурсов; установление факта отсутствия искажений в начальном сальдо материальных ценностей, правильности перенесения остатков по счетам с предыдущего на начало текущего периода;
- проверка установления норм расходования материалов, соблюдения этих норм и отклонения от норм;
- проверка правильности списания МПЗ на себестоимость продукции; оценка полноты и своевременности отражения операций в регистрах бухгалтерского учета; проверка наличия договоров на поставку материалов, накладных, счетов - фактур;
- проверка своевременности оприходования МПЗ; проверка соблюдения сроков и периодичности инвентаризации, правильности оформления результатов инвентаризации;
- аудит движения МПЗ: оценка правильности документального оформления операций по движению материальных ценностей (наличие заполненных реквизитов, подписей, печати, даты, номера документа); оценка правильности оприходования МПЗ при покупке или безвозмездном получении, списания материалов при продаже;
- проверка правильности забалансового учета материальных ценностей, принятых на ответственное хранение; оценка правильности оприходования полученных при ликвидации основных средств материалов; установления соответствия нормативным документам операций по передаче материалов;

- аудит правильности налогообложения МПЗ: проверка правильности исчисления НДС при продаже материалов; проверка правомерности отражения в учете НДС при приобретении материальных ценностей; оценка правильности и полноты формирования первоначальной стоимости МПЗ для целей налогового учета; проверка списания материальных ресурсов методами, предусмотренными учетной политикой; оценка правильности формирования доходов и расходов при реализации материалов [4];

- аудит учета недостач: проверка обоснованности списания хищений, недостач материальных ценностей; обнаружение операций по отгрузке МПЗ и продукции, неотраженных в учете.

Аудиторские доказательства могут быть получены путем выполнения контрольных процедур: наблюдения, запроса, подтверждения, инспектирования, пересчета и аналитических процедур.

Вышеперечисленные процедуры позволяют аудитору выразить мнение о достоверности показателей отчетности по статьям материально - производственных запасов.

Таким образом, аудиторская проверка имеет важное значение для повышения финансовых результатов деятельности предприятия. Информация, полученная в результате аудита МПЗ, способствует обеспечению контроля за сохранностью материальных ценностей и принятия эффективных управленческих решений.

Таким образом, для совершенствования контроля за сохранностью и использованием материально-производственных запасов необходимо практиковать возможности внутреннего аудита, осуществляемого по программе контрольно-аудиторской деятельности, т.е. программу внутрихозяйственного контроля [4]. Данная программа позволит усилить контрольные функции всех должностных и материально-ответственных лиц, которые обязаны отвечать за сохранность и рациональное использование материально-производственных запасов.

#### **Список литературы.**

1. Федеральный закон РФ « Об аудиторской деятельности» от 30.12.08 г. № 307 – ФЗ
2. Ерофеева, В. А. Аудит. — М.: Юрайт, 2014. 639 с.
3. Спесивцева А. Л. Особенности аудита материально - производственных запасов // Молодой ученый. — 2015. — №11. — С. 990 - 992. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: 4-е изд., пере-раб. и доп. – Минск: 000 «Новое знание», 2016. – 688 с.
4. Мазурова И.И. Методы оценки вероятности банкротства предприятия: учеб. по-собие / И.И. Мазурова, Н.П. Белозерова, Т.М. Леонова, М.М. Подшивалова. – СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2012. – 53 с.
5. Ефимова О.В. Финансовый анализ: современный инструментарии для принятия экономических решения: учебник – 3-е изд., испр. и доп. – М.: Издательство «Омега-Л», 2014. – 351 с.: ил., табл. – (Высшее финансовое образование).
6. Мусаева А.М., Солтаналиева Д.Р., Сардаров Г.Н., Операционный аудит в системе управления хозяйствующим субъектом и его значение // Экономика и предпринимательство. -2016. №6. С.571-575

## **ОСОБЕННОСТИ МАРКЕТИНГА ГОСТИНИЧНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ**

Гостиничный бизнес – одна из наиболее быстро развивающихся отраслей, на которую приходится около 6 % мирового валового национального продукта и около 5 % всех налоговых поступлений, стимулирующая, кроме того, развитие других направлений: строительства, торговли, сельского хозяйства, производства товаров народного потребления и т. д. В среднем, для обслуживания каждых 10 туристов, проживающих в гостинице, необходимо, около трех рабочих мест непосредственно, и два рабочих места, косвенно связанных с обслуживанием. Данный бизнес привлекает предпринимателей по многим причинам: относительно небольшие стартовые инвестиции, растущий спрос на туристские услуги, высокий уровень рентабельности и, соответственно, средний срок окупаемости затрат.

Актуальность проблемы продвижение гостиничных услуг – один из самых важных процессов жизнедеятельности гостиницы, на который следует обратить пристальное внимание. Проникнуть на рынок в условиях современной конкуренции довольно трудно, но и заняв определенную нишу, не стоит расслабляться. Гостиница должна все время «продавать себя», любыми доступными способами реклама, личные контакты с партнерами, акции, программы лояльности, интернет ресурсы и т. д

Так же актуальность данной работы связана с растущим значением методов продвижения гостиничного продукта в условиях сегодняшней конкуренции. В гостиничном бизнесе, как и в других предприятиях сферы обслуживания, должны существовать меры прямого воздействия на результативность продаж.

Любое гостиничное предприятие стремится к увеличению прибыли, стараясь привлечь все большее количество потребителей из разных сегментов. Отели или гостиницы, специализирующиеся на проведении спортивных мероприятий не могут полноценно существовать за счет туристов, прибывающих только на спортивные мероприятия или бизнес конференции. Эти сегменты сильно поддаются внешним факторам влияния, поэтому маркетинговая политика гостиниц должна расширяться.

Маркетологи стараются привлекать как индивидуальных туристов, так и заключать крупные контракты на проживание с компаниями или организациями.

Вторым по значимости направляющим рынком является рынок индивидуальных туристов. Таких туристов привлекает приемлемая цена, высокое качество сервиса и широкий ассортимент предлагаемых услуг.

Третий вид туристского рынка - это туристы, прибывающие на экономические, политические и культурные мероприятия. Проведение мероприятий регионального, федерального или международного масштаба, как правило зависит не от самих отельеров, а от федеральных или региональных органов власти.

Четвертым направляющим рынком является рынок лояльных клиентов. Часто сетевые и реже индивидуальные отели обладают своей системой лояльности. В случае сетевых это позволяет туристам выбирать отель именно этой сети, находясь в разных городах и странах, а в случае индивидуальных – возвращаться в эту гостиницу снова.

Таким образом, при организации маркетинговой деятельности гостиничного бизнеса необходимо учитывать его направленность не только на один сегмент, а иметь возможность создавать каналы связи для привлечения самых разных направляющих рынков. Гостиничные предприятия нашего города стремятся захватить все возможные каналы, но активное развитие гостиничной сферы заставляет развивать маркетинговую политику еще быстрее и

всегда быть на шаг впереди.

#### Список литературы:

1. Лойко, О.Т. Туризм и гостиничное хозяйство. [Текст] Томск: Издательство ТПУ, 2015. – С. 153.
2. Макиенко И. Методы определения рекламного бюджета [Электронный ресурс] / И. Макиенко. – Режим доступа: [http://www.marketing.spb.ru/lib-mm/tactics/advertising\\_budget.htm](http://www.marketing.spb.ru/lib-mm/tactics/advertising_budget.htm).
3. Молочников Н.Р. Развитие многоуровневой конкурентоспособности. - СПб.: Изд-во Политехнического ун-та, 2015. – С. 63.
4. Моррис, Р. Маркетинг: ситуации и примеры. [Текст] М.: Банки и биржи, 2015. – С. 69.

*Омариева К.А.*

*Дагестанский государственный университет*

*omariewa1999@gmail.com*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Казимагомедова З.А., ДГУ*

### РОЛЬ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Налоги в рыночной экономике играют достаточно значимую роль. Без хорошо налаженной и эффективно действующей налоговой системы, плодотворная работа механизма рыночной экономики невозможно.

Существует несколько функций в налоговой системе, которые способствуют развитию рыночной экономики.

1. Регулирующая.
2. Стимулирующая.
3. Распределительная.
4. Фискальная.

На первом месте-регулирующая функция. В большинстве развитых странах рыночная экономика регулируется государством. Существует два направления, в которых осуществляется данное регулирование:

1. Нормативные акты, законы определяющие взаимоотношения субъектов рынка.
2. Система экономического принуждения.

Первое состоит в составлении и разработке законов, нормативных актов, которые должны определять взаимоотношения субъектов, действующих на рынке. Государство воздействует финансовыми и экономическими методами на интересы покупателей и продавцов с целью направления их деятельности в нужное и выгодное русло. Правительство использует лишь одну форму влияния и воздействия на субъекты рыночных отношений. Это система экономического принуждения, сопровождающаяся материальной заинтересованностью и шансом заработать практически любую сумму денег.

Таким образом, развитие системы рыночной экономики регулируется финансовыми и экономическими методами, такими как: применения льгот, управление процентными ставками, применение системы налогообложения, выделения из бюджета государства дотаций, программ по поддержке предпринимательства, грантами и т.д. Определенно, налоги играют главную роль в этом перечне. Управляя этими методами, ставками, льготами, государство помогает решать актуальные проблемы общества. Например, решение продовольственной проблемы. В связи с чем в нашей стране освобождаются от налога на прибыль колхозы, совхозы т.е. предприятия, чья деятельность связана с сельским хозяйством: Если доля от их сельскохозяйственной деятельности будет составлять менее 25%, то они освобождаются от

уплаты налогов, но если более 25%, то прибыль, полученная от их деятельности будет облагаться налогом в общем порядке.

Другим примером может послужить малый бизнес, он не менее важен так как является движущим элементом рыночной экономики. Формами поддержки малого бизнеса и развития являются: финансирование, льготное кредитование, а также особое льготное условие налогообложения и льгота предусматривающая учет одновременно двух параметров таких как: рода деятельности и размера предприятия.

Второе место занимает стимулирующая функция. Государство с помощью этой функции увеличивает число рабочих мест активизирует технический прогресс и т.д. Активизирование развития технического прогресса с помощью налоговых льгот проявляется прежде всего в том, что общая сумма прибыли, направленная на расширение производства или техническое перевооружение, освобождается от налогообложения. Данная льгота является очень важной и значимой, ведь это очевидный шаг вперед в развитии налоговой системы и экономики в целом. Такая льгота во многих других зарубежных странах используется давно и применяется для стимулирования интереса у предпринимателей и инвесторов, к нуждающимся в развитии областям. Как например освобождение от налогообложения научно-исследовательских работ.

Третье место среди, способствующих развитию рыночной системы, функций налогов занимает распределительная функция. Суть данной функции заключается в перераспределении части прибыли физических и юридических лиц, направляя ее на развитие социальной и производственной инфраструктуры, также на инвестиции и отрасли имеющие длительный срок окупаемости затрат: автострады, добывающие отрасли, электросети, железные дороги и т.д.

Целесообразным считается, направление значительной части средств из бюджета в сельскохозяйственную отрасль. Распределительная функция обладает социальными чертами характера. Это проявляется в установлении прогрессивных ставок налогообложения, направления большей части бюджетных средств на социальные нужды населения, освобождения от налогов полностью или частично.

И наконец последняя, четвертая функция-фискальная. Она знаменует изъятие части доходов предприятий и граждан для содержания обороны, непромышленной сферы, государственного аппарата и т.д. То есть определяет саму сущность налогов. А с рыночной экономикой она связана такими понятиями, как стабильность и неустойчивость. Уверенность предпринимателя будет зависеть от стабильности системы налогообложения. Чем система стабильнее, тем больше уверенность и наоборот.

Это дает возможность заранее и достаточно точно рассчитать, каким будет результат того или иного хозяйственного решения, сделки или операции.

Таким образом можно сказать, что налоговая система-один из главных элементов рыночной экономики. Она представляет собой инструмент воздействия государства на стимулирование интереса к различным сферам жизни общества, развитие предпринимательства, а также экономического и социального развития. Поэтому необходимо чтобы налоговая система РФ была адаптирована к новым общественным отношениям и соответствовала мировому опыту.

#### **Список литературы:**

1. Филина Ф.Н. «Налоги и налогообложение в РФ».-М.: ГроссМедиа, 2012г.-254с.
2. Куклина Г.В. «Налоговое администрирование в РФ: сущность, принципы и основные проблемы» // «Вестник Томского государственного университета» -2009. -№329. – С. 179-181.
3. Кажуро Н.Я «Основы экономической теории». –Мн.: ФУАинформ; Экономическая теория. Учебник/Под.Ред. Н.И.Базылева С.П. Гурко.Мн., 1997.



*Омарова Х. Э.*

*Дагестанский государственный университет*

*sdinara61@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Сулейманова Д.А., ДГУ*

## **РОСТ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИТ-ПРОЕКТОВ С ПРИМЕНЕНИЕМ МОДЕЛИ РЕАЛЬНЫХ ОПЦИОНОВ**

Оценка инвестиционных поступлений в ИТ-проекты с использованием модели реальных опционов является придатком к традиционному методу дисконтирование потоков денежных средств DCF. Для данного метода не требуется расчёт ставки дисконтирования, а осуществляется ситуационное моделирование альтернативных сценариев развития проекта в условиях неопределённости. Основная черта опционов по инвестиционному проекту это формирование дополнительного эффекта в случае динамического управления инвестициями.

Дефиниция реального опциона трактуется как возможность, но не обязанность его собственника на осуществление определенного действия в будущем. Это предоставляет право на изменение хода реализации проекта и позволяет учитывать стратегические риски.

Реальные опционы выступают существенным инструментом финансового и стратегического анализа, так как традиционные статичные подходы, такие как NPV, не позволяют учесть гибкость управленческих решений. Метод реальных опционов представляет отличительно разнящийся подход. Неопределенность присуща любому проекту, но в данном конкретном случае менеджер имеет возможность принимать наиболее рациональные решения в меняющейся ситуации на рынке, осуществляя количественную оценку в момент анализа.

Истинная сила реальных опционов в том, что они способны стать основополагающим базисом для разработки корпоративной стратегии. Одним из вариантов классификации реальных опционов по признакам, принадлежащий специалистам компании McKinsey. Наиболее значительной представляется классификация по действию. То есть использование возможности, сформированной реальным опционом.

В целях проведения исследования была создана имитационная модель предприятия, которая предоставляет услуги внешнего управления по осуществлению поддержки ИТ-инфраструктуры. При этом образован фонд оплаты труда, распределены затраты, в плане учтены этапы: написание бизнес-плана, покупка оборудования, аренда помещения, набор кадров и пр.

В процессе практического исследования с изменением объема продаж услуг при проведении имитационного экономико-математического моделирования выяснилось, что и при небольшом снижении продаж NPV близка к нулю или принимает отрицательное значение.

Далее нужно рассчитать воздействие, которое оказывает неопределённость исходных данных на поведение модели и динамику показателей. Это возможно при использовании моделирования методом Монте-Карло, по итогам которого осуществляется статистический анализ, сущность которого выражается в определении степени воздействия стохастических факторов на показатели эффективности проекта. Для расчёта оценки риска используется коэффициент вариации показателя. Допустим, мы проделали моделирование N раз и получили набор значений показателя  $f_n$   $n=1, \dots, N$ . В таком случае, оценка математического ожидания и риск рассчитываются по формулам:  $Mf = (\sum f_n) / N$ ;  $Rf = (\sum (f_n - Mf)^2 / N)^{1/2} / Mf$

Rf -коэффициент вариации. Вычисляется в процентах и исчисляется для оценки риска, связанного с тем, что значение показателя  $f$  отстает от своего математического ожидания  $Mf$ . Для трактовки полученного значения риска Rf используется следующая

шкала: малая степень риска-0%;средняя степень риска 10 %, высокая степень риска-25%.[1].

Вероятностным изменениям нужно подвергать те переменные ,которые оказывают большее влияние на обобщающий показатель. Следовательно, необходимо провести анализ чувствительности показателей при изменении переменных.

Значительными параметрами являются: объём и цена сбыта. Инвестиционный проект является достаточно рискованным предприятием, если даже при небольших вариациях выбранных элементов исследований неопределённость получения ожидаемого NPV высока и близка к предельно допустимому значению. Но, не взирая на повышенную степень риска анализируемый проект может представлять ценность благодаря встроенным реальным опционам. Проект может иметь положительное значение NPV ,но тем не менее быть отстроченным к исполнению. Это возможно так как,основываясь на анализе встроенного опциона, предприятию будет выгоднее привести к действию проект позже из-за потенциального роста в будущем его ценности. Это особенно имеет место для долгосрочных проектов при высокой волатильности рынка сбыта[2].

Теория реальных опционов позволяет количественно измерить потенциальные возможности проекты и включить их в расчёт стоимости инвестиционного проекта. Количественная оценка имеет большое значение при принятии решения о предстоящих инвестициях,когда дополнительные возможности оцениваются только качественно. Показатель чистой текущей цены инвестиционного проекта можно рассчитать как сумму показателя NPV. Это может быть представлено в виде формулы:

$$NPV_{exp}=NPV_{tr}+ROV,$$

где NPV<sub>exp</sub>-расширенная NPV;

NPV<sub>tr</sub>-показатель NPV, рассчитанный традиционным способом

ROV-ценность реальных опционов.

Потоки денежных средств характеризуют количественную сторону проекта. При том, чем больше стоимость потоков денежных средств в будущем, тем больше стоимость реального опциона и ниже риски.

Допустим, фирма обладает свободными денежными средствами и планирует инвестировать их в создание дата-центра для оказания спектра услуг, связанных с хранением и передачей данных ,комплекса телекоммуникационных и сервисных услуг в области управления инфраструктурой. Проект запланирован на три года,а сумма инвестиций 4000 000 руб. Предполагается ,что денежные средства от предоставленных услуг дата-центра поступит в распоряжение предприятия на третий год с момента начала проекта.Аналитики предприятия поставили под сомнение актуальность услуг в будущем, вследствие этого было предпринято рассматривать инвестиционный проект на создание дата-центра, как расширение сферы деятельности. Предполагается, что вероятность эффективности деятельности на уровне 75% (доход 5 500 000 руб.), а вероятность негативного развития 25%(доход 1 250 000 руб.). С учетом требуемой нормы доходности NPV составит:

$$NPV=-4\ 000\ 000/1.2+(0.75*5\ 500\ 000+0.25*1\ 250\ 000)/1.22=-251\ 736.$$

Вследствие того, что норма доходности денежных потоков отрицательное значение ,то инвестировать в дата-центр нерационально. Так же существует неопределённость относительно востребованности услуг на рынке.

Реальный опцион даёт возможность менеджерам отложить решение об инвестировании до момента, при котором чистая приведённая стоимость проекта будет положительным значением[3]. В случае, если тенденция развития рынка услуг будет неблагоприятной, руководство может оказаться от воплощения проекта ,при этом израсходовав только часть инвестированных

Использование метода реальных опционов при исследовании экономической эффективности инвестиционных проектов - весомый инструмент руководства современной компании в принятии стратегических решений.

### Список литературы

1. Альгин В. А. Анализ и оценка риска и неопределенности при принятии инвестиционных решений. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.dslib.net/economika-hoziajstva/ocenka-realnyh-investicij-v-uslovijah-riska-i-neopredelennosti.html>.
2. Как оценить экономическую эффективность ИТ-проекта. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.iemag.ru/analytics/detail.php?ID=30577>
3. Использование методов оценки реальных опционов в малом бизнесе. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.ipnou.ru/article.php?idarticle=006255>

**Османов Ш.О.**

*Дагестанский государственный университет  
shamil.osmanov.391@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Мамаева У.З., ДГУ*

## УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ АУДИТ - КАК ДЕЙСТВЕННЫЙ ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

В условиях глобализации в России начались глубокие общественные перемены, значительно расширился международный финансовый рынок, и наша страна активно волилась в процесс глобализации. Все это способствовало возникновению потребности в новых методах и моделях, позволяющих упорядочить систему управления хозяйствующих субъектов.

Управленческий аудит представляет собой «системное исследование и оценку всего комплекса экономических показателей деятельности организации, основанные на разложении информации в ее многообразных аспектах и определяющих ее факторах на элементы и изучение во всем многообразии причинно-следственных связей и зависимостей».

Управленческий аудит, в зависимости от размера хозяйствующего субъекта, могут осуществлять как внутренние, так и внешние аудиторы.

Основными задачами управленческого аудита являются:

1. Оценка и сравнение плановых и фактических показателей деятельности предприятия, а также выявление факторов, оказывающих на них значительное влияние;
2. Оценка экономической эффективности в отношении использования трудовых, материальных и финансовых ресурсов, выявление дополнительных резервов;
3. Экономическое обоснование управленческих решений, принятых стратегий и программ;
4. Оценка трудовой активности и потенциала персонала организации, начиная от низшего звена и заканчивая руководителями;
5. Определение перспектив экономического развития предприятия в будущем и оценка экономической эффективности стратегии и тактики;
6. Подготовка необходимых материалов для аттестации управленческих кадров и подведение итогов конкурсов на лучшего руководителя.

Управленческий аудит не является обязательным и проводится по инициативе заинтересованных лиц, которые, собственно, сами оплачивают расходы на его проведение [2, с.26].

Результаты аудиторской проверки, как правило, бывают открытыми, за исключением данных, которые являются коммерческой тайной. Пользователями результатов мо-

гут быть владельцы и учредители, руководство, члены наблюдательного совета и акционеры, кредитные организации, страховые компании, бюро кредитных историй и т.д.

Предпочтительно осуществлять управленческий аудит один раз в год, после составления и утверждения годового отчета, то есть в начале текущего года.

Чтобы определить перспективы развития управленческого учета на современном этапе, необходимо рассмотреть характерные черты его развития в прошлом.

В России управленческий учет возник лишь в конце 19 века, для которого был характерен бурный рост промышленности. На этом этапе возникли различные теории учета, позволившие иначе толковать информационные показатели управленческого учета. Начинает развиваться промышленный учет.

В 1917-1920 гг. выдвигаются теории нового учета, что приводит к разрушению традиционной системы бухгалтерского учета в России.

В 1930-1953 гг. стали предприниматься попытки введения хозяйственного и нормативного учета в процесс производства.

В целом, управленческий учет эпохи социализма определялся плановым устройством экономики, наблюдалось резкое снижение производственных затрат за счет резервов, массового характера производства и отлаженных систем планирования. Но были и недостатки, а именно отсутствие связи планирующих и контролирующих органов и конкретных организаций. Вся деятельность предприятия сводилась к достижению норм, поставленных органами власти, а потому отсутствовала отлаженная система управленческого анализа.

Переход к рыночной экономике вызвал появление различных видов собственности, остро возросла проблема сбыта продукции, происходила адаптация к новым условиям. Со временем, стало ясно, что новым предприятиям просто необходим управленческий учет, так как именно он решает основные задачи, стоящие перед руководством [4, с.26].

С каждым годом интерес к управленческому учету в России значительно возрастает, однако процесс построения эффективной системы управления достаточно длительный, что подтверждает создание экспертно-консультационного совета по вопросам управленческого учета при Министерстве экономического развития и торговли РФ лишь в 1999 г.

Сегодня, управленческий учет в России ориентирован в сторону западных концепций и рассматривается скорее, как определенная область научной деятельности, полное применение на практике, которой возможно лишь по прошествии определенного периода времени.

В.Т. Чай и Н.И. Чупахина выделили предпосылки развития управленческого аудита в нашей стране:

1. Переход к рыночной экономике;
2. Возникновение различных теорий управления, являющихся инструментами эффективного решения стоящих перед бизнесом проблем;
3. Автоматизация и внедрение информационных систем на предприятиях;
4. Создание систем нормативно-правового регулирования управленческого учета на предприятии;
5. Глобализация и интеграция в международные процессы.

Таким образом, построение эффективной системы управленческого учета в России возможно при определении основных потребностей организаций и поиске наиболее приемлемых способов их удовлетворения. Не стоит тут забывать и о такой важной задаче, как подготовка управленческих аудиторов [3, с.28].

Все это должно дать толчок развитию управленческого аудита в РФ.

## **ОБЕСПЕЧЕНИЕ МНОГОВАРИАНТНОСТИ УЧЕТА ОПЛАТЫ ТРУДА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ**

Оплата труда принимается как основная форма возмещения стоимости трудовых затрат на сельскохозяйственных предприятиях.

В современных условиях сельскохозяйственные организации должны оказывать существенную поддержку своим работникам, предоставляя им различные трудовые и социальные льготы. Вместе с тем система материального стимулирования труда должна быть в постоянном совершенствовании и развитии, её основные элементы должны формироваться с учётом используемых в реальной экономической жизни форм собственности и хозяйствования.

В каждой организации с учётом местных условий развития и экономических отношений принципиально важно формирование сугубо собственного механизма материального стимулирования работников [3].

Основным его элементом является оплата труда.

Система заработной платы определяется тремя взаимосвязанными элементами: тарифной системой, нормированием труда, формами оплаты труда.

Тарифный фонд оплаты труда рассчитывают на основе технологических карт, объема работ, нормативов трудовых затрат и тарифных ставок. Для его расчета необходимо брать численность работников по нормам обслуживания и отработанное фактическое время.

Расчёт следует производить по формуле:

$$\text{НТЗ} \cdot \text{НОТ} = \text{НОТ} \quad (1)$$

где НОТ-нормативная оплата труда за работу, руб.;

НТЗ-норматив трудовых затрат, чел. час;

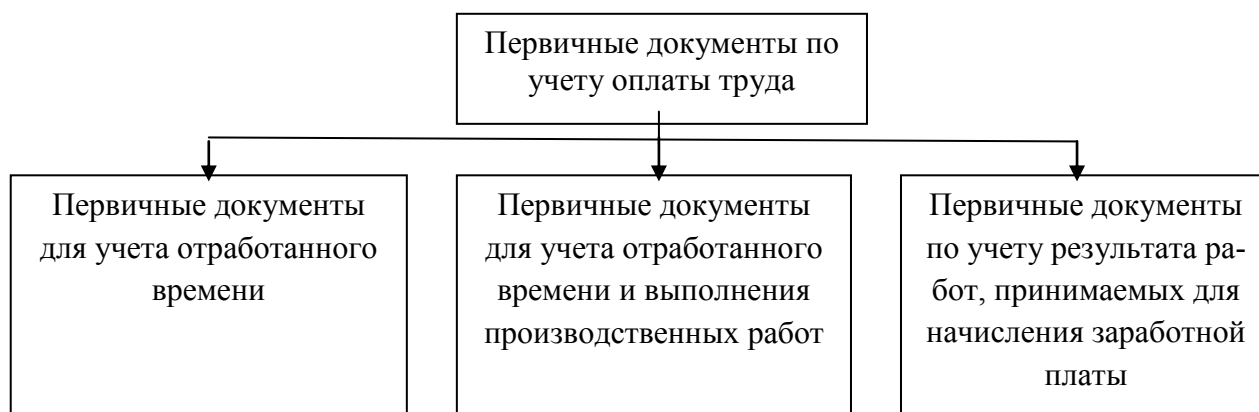
НОТ-норматив оплаты за 1 чел-час, руб.

Расценки за продукцию, получаемую от производства, определяются исходя из всего тарифного фонда оплаты и доплаты за продукцию. Для их расчёта правильно будет иметь разработанную шкалу урожайности сельхоз культур в растениеводстве и продуктивности животных, в отрасли животноводства.

Все вышеуказанные составляющие системы оплаты труда будут функционировать в том случае, если обеспечивается точное и своевременное отражение фактических затрат труда, объема выполненных работ и полученной продукции в управленческой учётной системе. Необходимо, чтобы разрабатывали и применяли комплекс мероприятий по учёту оплаты труда по сдельным расценкам, тарифным ставкам, окладам и премиям [1].

В управленческой учётной системе следует группировать работы по технологии производства, чтобы легко можно было определить, какие из них являются применяемыми для повременной формы оплаты труда, какие для сдельной и аккордной форм оплаты труда. Первичные и сводные учётные документы должны приниматься по этим разнообразным формам начисления оплаты труда, обрабатывать и использовать для дальнейшего учета показателей, только после соответствующего одобрения их показателей со стороны ответственных работников.

Для целенаправленного ведения первичных документов и осуществления их группировок по направлениям деятельности, а также с целью своевременного расчета начислений по оплате труда, оценки ее уровня в зависимости от выполнения работ, необходимо их разделить на 3 вида (рис 1).



**Рисунок 1 - Классификация первичных документов по учету оплаты труда**

Как видно из рисунка 1, первичные учётные документы по учёту оплаты труда в учетной системе необходимо классифицировать по этим направлениям, соответствующим формам оплаты труда. Первое направление их составления связано целесообразностью учёта лишь отработанного персоналом рабочего времени. Это в основном категория управления организации: руководитель и его заместители, главные специалисты, служащие, обслуживающий хозяйственный персонал и другие.

Организация может на повременную оплату труда перевести и производственный постоянный персонал работников в зависимости от объема производства и реализации продукции. Разумеется, в данном случае оплата труда не будет зависеть от качества труда и конечного результата.

Документы второго направления предусмотрены для учета фактически отработанного времени и выполненного объема работ. Они больше всего соответствуют условиям сдельной и сдельно-премиальной формам оплаты труда.

Первичные документы третьего вида необходимы для отражения в учете результата работ механизированным или ручным способом в виде конкретной продукции, площади, количества в натуральных единицах измерения [4].

Оплату труда за один человеко-день можно определить путём деления планового фонда оплаты труда на количество человеко-дней, отработанных работниками организации:

$$OT \text{ чел-дн} = \text{ФОТп} / \sum \text{чел-дн} \quad (2)$$

где  $OT \text{ чел-дн}$  - оплата труда человеко-дня, руб;

$\text{ФОТп}$  - плановый фонд оплаты труда, руб;

$\sum \text{чел-дн}$  - сумма отработанных работниками человеко-дней.

При этом  $\text{ФОТп}$  необходимо скорректировать до фактической суммы с учётом выполнения фактического объёма работ, производства продукции по отношению к соответствующим плановым показателем по формуле:

$$OTф = \text{ФОТп} / \sum \text{чел-дн.пл} * \sum \text{чел-дн.ф} \quad (3)$$

где  $OTф$  - фактический фонд оплаты труда, человеко-дней;

$\sum \text{чел-дн}$  - количество плановых человеко-дней.

Отсюда, фактическая стоимость одного человеко-дня определяется следующим образом:

$$Чд = \text{ФОТф} / \sum \text{чел-дн} \quad (4)$$

На основании расчёта стоимости одного чел-дня и количества чел-дней, отработанного каждым работником, в бухгалтерском учёте производится начисление оплаты труда каждого работника. Такая позиция по организации учёта труда и его оплаты в сельском хозяйстве можно считать более подробным, объективным и справедливым: фактический трудовой вклад конкретного работника производства, предусматривается эффективность использования трудовых ресурсов и рост производительности труда.

Таким образом, затраты на оплату труда являются основным элементом расходов по обычным видам деятельности, входящим в состав себестоимости продукции. Это часть вновь созданной добавленной стоимости. Увеличение оплаты труда повышает, во-первых, доходность организации и, во-вторых, мотивацию персонала на достижение наилучших показателей развития бизнеса.

Правильное осуществление расчётов по начислению заработной платы, удержаниям и выдачам проверяется по данным бухгалтерского управленческого учёта. Существенно важно уделять серьезное внимание вопросам организации учёта трудовых затрат работников, определения объема работ и полученной продукции в целях не только установления объективности в расчётах с персоналом по оплате труда, но и изучения влияния оплаты труда на рост производства и производительности труда.

#### Список литературы:

1. Алборов Р. А., Концевой Г.Р. Организация вариантности учета труда и его оплаты в сельском хозяйстве /Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий - 2017. №7. С-33-37.
2. Пошерстник Е. Б., Мейксин М.С. Заработная плата в современных условиях. Москва – Санкт-Петербург: Издательский Торговый Дом «Герда» 2014. – 446 с.
3. Маземанов Б. Г. Управление оплатой труда. – М.: Финансы и статистика, 2011. – 368 с.

**Османова С.А.**

*Дагестанский государственный университет  
saida.osmanova98@yandex.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Юсупова А.Т., ДГУ*

### РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАН ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ (НА ПРИМЕРЕ ВЕЛИКОБРИТАНИИ)

Соединенное Королевство играет большую роль в мировом хозяйстве. По основным макроэкономическим показателям оно занимает лидирующие позиции: ВВП (2016г.) составляет 2,761 трлн. долл. (5 место), а ВВП на душу населения (2016г.) составляет 42105.5 долл. (18 место) [1]. Факторами роста ВВП Великобритании являются: банковское дело, страхование, бизнес-услуги. Великобритания также имеет большие запасы угля, природного газа, нефтяных ресурсов, но ее запасы природного газа и нефти сокращаются.

Экономика Соединенного Королевства развивается относительно стабильными темпами. В 1992 году британская экономика вышла из рецессии и показывала длительный период стабильные темпы роста, которые опережал большинство стран Западной Европы.

Но в 2008 году мировой финансовый кризис сильно ударил по ее экономике, особенно по финансовому сектору.

Наблюдалась тенденция падения цен на жилье, высокий потребительский долг, глобальный экономический спад. В 2009 году темпы роста ВВП составляли 4.4%. Уже с 2010 года экономика Великобритании оживает, об этом говорят темпы роста ВВП: 1.8%. В дальнейшем, экономика Великобритании развивалась стабильными экономическими темпами (за исключением 2012г.) как мы можем наблюдать в таблице 1.

Таблица 1

Темпы роста ВВП Великобритании, % [2]

Год	2008	2008	2008	2008	2008	2008	2008	2008	2008
Значение	-0.1	-0.1	-0.1	-0.1	-0.1	-0.1	-0.1	-0.1	-0.1

На сегодняшний день Великобритания столкнулась с огромным потоком проблем, многие из которых связаны с выходом из Евросоюза, рост инфляции, снижение потребительских расходов, резкое сокращение производительности и рост неопределенности а также ряд других проблем.

Можно выделить ряд проблем, которые выделяют многие зарубежные издания, в том числе выделяет и Business Insider\*\* [3]:

Во-первых: инфляция является одной из острых проблем Великобритании на сегодняшний день. Именно инфляция ведет к снижению стоимости фунта стерлингов, повышает цены на импорт и, следовательно, снижает покупательную способность потребителей, в то время как рост заработной платы замедляется.

Во-вторых: снижение покупательной способности британцев. Это снижение связано с сокращением располагаемого дохода, замедлением темпов роста заработной платы.

В-третьих: сокращение производительности. По последним данным, производительность Великобритании (измеряемая производительностью в час) сократилась на 0,5% в первом квартале 2017 года. Производительность прямо зависит от экономического роста. Если британцам удастся поддержать ее в разумных темпах, то производительность будет иметь тенденцию к росту. Но следует брать во внимание, что рост уровня производства (ВВП) Великобритании за последнее десятилетие был обусловлен увеличением занятости и отработанных часов, чем производительность, хотя это не может продолжаться бесконечно.[4]

В-четвертых: безработица, которая вытекает из предыдущего пункта. Уровень безработицы в Великобритании уже составляет 4,3% (октябрь 2017 года) [5]. Это связано с рецессией, под воздействием которой падет реальное ВВП и фирмы производят меньше и, следовательно, спрос на рабочих также уменьшается. Также благодаря рецессии некоторые фирмы вообще покидают бизнес, заставляя людей терять работу. Также причиной безработицы является структурные факторы (структурная безработица). Например, производственные рабочие места были потеряны из-за того, что экономика стала более ориентированной на сектор услуг. Некоторым безработным было трудно получить работу в новых высокотехнологичных отраслях, потому что им не хватает соответствующих навыков.

В-пятых: неопределенность и планирование. Отсутствие ответа на вопрос покинет ли Великобритания окончательно Европейский единый рынок затрудняет планирование бизнеса в будущем. Бизнес может справляться с большинством вещей в краткосрочной перспективе, но неспособность видеть гораздо больше, чем 18 месяцев (крайний срок выхода из ЕС) заставляет многих нервничать и затягивать принятие важных решений и инвестирования.

К ряду других важных проблем в экономике Великобритании другие издания относят: структурное неравенство (снижение реальной зарплаты работников), структурное недофинансирование государственных услуг, а также проблемы на рынке жилья.

Таким образом, экономика Великобритании проживает не лучшие свои времена, но не смотря на это, по мнению аналитиков, ее проблемы разрешатся уже к 2020 году.

#### **Список литературы:**

5. ГлобалФинанс [Global Finance. Economics].
6. Всемирная книга фактов ЦРУ [The World Factbook - Central Intelligence Agency]
7. БизнесИнсайдер [Business Insider. Martin W. The 7 scariest challenges facing the British economy, according to analysts, 2017. Available at: <http://uk.businessinsider.com/what-will-happen-to-the-uk-economy-brexit-2017-7>]
8. Гардиан [Guardian. Available at: <https://www.theguardian.com/world>]
9. Национальная статистическая служба [Office for National Statistics [Available at: <https://www.ons.gov.uk/>]



## **ГРАНИЦЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ: РЕГИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ**

Проблемы государственного вмешательства в экономику всегда оставались, остаются и будут оставаться наиболее значимыми для экономики. Но наибольшее значение они получили именно в условиях рыночной экономики, когда производство начало осуществляться в широких масштабах, а рыночному механизму была представлена роль регулятора почти всех экономических процессов.

Госрегулирование – воздействие государства на общественную жизнь в сфере хозяйствования и социальные процессы, в ходе которых осуществляется экономическая и социальная политика.

Необходимость госрегулирования экономики объясняется:

1. Несостоятельностью конкуренции. Как нам известно, монополии, которым не противостоит государство, могут наносить значительный ущерб обществу, а именно его благосостоянию.

2. Наличием товаров, которые жизненно необходимы обществу, но не предлагаются рынком вообще, либо, если и могут быть предложены, то в недостаточном количестве.

3. Внешними эффектами, их также называют экстерналии, характерным примером которых является загрязнение окружающей среды, нанесение экологического ущерба обществу хозяйствующими субъектами.

4. Неполными рынками. Типичный пример неполного рынка – это рынок страховых услуг, а именно медицинских и пенсионных.

5. Несовершенством информации.

Задачами государственного регулирования является формирование правовой основы, обеспечение порядка и национальной безопасности в стране, стабилизация экономики, обеспечение социальными гарантиями и защитами, защита конкуренции. [1, с. 145]

Важнейшими целями государственного регулирования экономики на региональном уровне можно считать:

Законодательное установление правил и правовых норм хозяйствования с учетом особенностей региона

Обеспечение расширенного воспроизводства в целом, экономического равновесия и оптимальной структуры народного хозяйства региона.

Обеспечение сохранности, воспроизводства и эффективного использования государственной собственности в регионе.

Стержневым вопросом государственного регулирования экономики Дагестана является разработка долгосрочной стратегии социально-экономического развития с четким определением краткосрочных и долгосрочных целей, приоритетов и этапов. Республике нужна глубоко продуманная и научно обоснованная стратегия, а также соответствующий механизм вывода экономики из кризиса, преодоления деградации отраслей материального производства и социальной сферы, их отставания от других регионов России.

Существуют экономические и административные рычаги государственного регулирования государства и региона. Административные методы делятся на методы запрета, разрешения, принуждения и основываются на регулирующих действиях, которые связаны с обеспечением правовой инфраструктуры. Экономические методы не препят-

ствуют свободе выбора, а иногда даже расширяют его. Они способствуют созданию дополнительных стимулов, на который субъект может или отреагировать, или не обратить никакого внимания, но сохраняет право на свободное принятие рыночного решения.

Степень государственного регулирования экономики имеет определённые пределы. Экономической основой государственного регулирования экономики – это часть ВВП, которая распределяется через государственный бюджет и различные внебюджетные фонды. Вообще, следует отметить, что чем выше государственные доходы, чем большая доля ВВП распределяется государством, тем более сильно влияет государственный сектор на экономики страны в целом. Но и стоит подчеркнуть, что и у государственных доходов, и у государственного сектора есть свои границы роста. [2, с. 24]

В настоящее время наблюдается следующая, рост налогов на прибыль и капитал сильно занижает мотивацию предпринимателей и подрывает стимулы для инвестиций, что может стать причиной оттока капиталов. Увеличение налогов и сборов с лиц, которые работают по найму, фермеров и лиц свободных профессий также не может продолжаться беспрестанно. Налоги не должны забирать у населения основную часть их доходов.

Существуют определенные относительные границы роста государственных доходов:

границы достаточной мотивации предпринимательской деятельности;  
социальные границы налогообложения лиц, работающих по найму, и средних слоев;

границы прироста ВВП. [3, с. 159]

Главная граница ГРЭ - вероятное различия его целей с частными интересами собственников капитала в условиях относительной свободы принятия решений. Частный капитал участвует в осуществлении государственной программы только если государство может предоставить ему более высокую прибыль, чем он бы получил, если бы отказался от сотрудничества с предложенной программой.

Таким образом, рынок не способен обеспечить себя всеми благоприятными условиями для всех своих участников. Рынку очень тяжело спокойно и долго функционировать без помощи государства.

В итоге должен произойти переход к системе, где рынок регулирует деятельность предприятий и фирм, а государство - функционирование рынка, с учетом его собственных законами. Это значит минимальное вмешательство государства в деятельность предприятий и рынка.

#### **Список литературы:**

1. Бережнов А.Г., Воротилин Е.А., Кененов А.А. и др. Теория государства и права: Учебник для вузов. – М.: "Зерцало", под ред. Марченко М.Н.. - 2012 г. стр. 142-160
2. Самофолова, Е.В. Государственное регулирование национальной экономики: Учеб. пособие / - М.: КНОРУС, 2008. стр. 7-33.
3. Цыпин И.С., Веснин В.Р. Государственное регулирование экономики - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. стр.154-166

## **НОВЫЙ ПОРЯДОК ВЕДЕНИЯ КАССОВЫХ ОПЕРАЦИЙ**

Кассовые операции – важная составляющая торгового бизнеса, значительная часть выручки которых поступает наличными через кассы. При этом отмечается высокая вероятность злоупотреблений в расчетах наличными, поэтому они в первую очередь подвергаются различным видам проверок со стороны органов контроля по вопросам соблюдения законодательства и кассовой дисциплины.

Кассовая дисциплина юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, независимо от применяемого ими налогооблагаемого режима, регулируется единым нормативным актом – Указанием Банка России от 11.03.2014 №3210-У «О порядке ведения кассовых операций». С 19.08.2017 года в этот документ были внесены изменения (Указание ЦБ РФ от 19.06.2017 № 4416-У), связанные с внедрением онлайн контрольно-кассовой техники (с 1 июля 2017 года), обеспечивающей хранение фискальных данных в фискальных накопителях. Главный смысл онлайн-касс – передача информации в режиме онлайн о каждом расчете на сервер Федеральной налоговой службы и тем самым обеспечение контроля уплаты налогов и предотвращения незаконных операций с наличными деньгами.

Принятые ЦБ РФ изменения коснулись порядка оформления первичных документов кассовых операций, в том числе в электронном виде. Изменения коснулись также и расчетов с подотчетными лицами. [2, с. 208]. В отношении подотчетных лиц изменения коснулись порядка выдачи им денежных средств. Теперь деньги в подотчет могут быть выданы по любому внутреннему распорядительному документу без заявления подотчетного лица. Если ранее в подотчет суммы выдавались только после полного отчета по ранее полученным средствам (в противном случае взыскивался штраф в сумме 50000 руб.), то с 19 августа 2017 г. новая сумма может быть выдана в любой момент.

До введения кассовой онлайн-техники предприниматели руководствовались п. 5.2 «Порядка ведения кассы», составляя в конце дня приходный кассовый ордер на общую сумму принятой «налички». Раньше приходно-кассовый ордер оформлялся на основании изъятой из ККТ контрольной ленты, бланков строгой отчетности, которые заменяли кассовый чек, указанных в законе о ККТ от 22.05.2003 № 54-ФЗ. Пункт «Правила ведения кассовых операций» был отменен. Теперь следует ориентироваться на п. 4.1 изложенный в новой редакции, обязывающий организациям оформлять приходно-кассовый ордер на основании «бумажных» или электронных фискальных документов, чеков, бланков строгой отчетности, согласно закона о ККТ. [1]

Кассовая книга по форме № КО-4 необходима для ведения учёта кассовых операций поступления и выдачи наличных денег. Данную книгу обязаны вести все юридические лица, при этом субъектам малого предпринимательства разрешено не устанавливать лимит кассы. Как известно, кассовую книгу ведет кассир, но с 19.07.2017 года ЦБ разрешает заполнять кассовую книгу любому сотруднику, а не только кассиру, но с условием внесения соответствующих обязанностей в его должностной инструкции.

При всём этом, применять онлайн-кассы обязаны не все. Законодательство решило не применять такое новшество небольшому количеству фирм и индивидуальных предпринимателей, например, занимающихся оказанием услуг по ремонту и покраске обуви, продажей газет и журналов в киосках; мороженым и разливными безалкогольными напитками и т.п. К тому же, освобождаются те, кто находится в труднодоступной ме-

стности, где нет выхода в Интернет.

Для потребителей главное преимущество заключается в возможности получить электронную версию чека на электронную почту или смартфон, позволяющий отследить отправку данных в ИФНС через Интернет. Также, это позволяет отследить все затраты, планирование бюджета и проверку покупки на предмет обмана со стороны продавца.

Немаловажным аспектом, вызванным новой редакцией закона № 54-ФЗ, можно считать отмену некоторых форм первичной учётной документации. Согласно письму Минфина России от 16 сентября 2016 г. № 03-01-15/54411 «О применении постановления Госкомстата России от 25 декабря 1998г.», к ним относятся: справка-отчёт кассира-операциониста (форма КМ-6); журнал кассира-операциониста (форма КМ-4) и т.д.

Отмечаются следующие плюсы работы с онлайн кассами:

- нет необходимости ведения: журнала кассира-операциониста (форма №КМ-4), справки-отчет кассира-операциониста (форма №КМ-6);
- электронная постановка на учет КК в налоговом органе;
- контроль выручки через интернет;
- возможность отслеживания ошибок при расчетах;
- снижение необоснованных выездных налоговых проверок и т.п.

Несомненно, как и любое явление, онлайн-кассы не лишены недостатков, отмечаются такие, как: рост затрат на обеспечение бесперебойного Интернет-соединения, рост затрат на услуги операторов фискальных данных, необходимость высокого уровня техобслуживания ККТ, ужесточение административной ответственности за нарушения кассовой дисциплины.

В целом, принятие нового закона окажет благоприятное влияние на экономику России в части легализации бизнеса, создание системы «прозрачных» расчётов и повышения объёма налоговых сборов. Закон ставит перед собой триединую задачу. Во-первых – ужесточить контроль за соблюдением кассовой дисциплины. Во-вторых – онлайн-кассы позволяют повысить степень защиты прав потребителя. И, в-третьих – совершенствуется порядок осуществления интернет-продажи. Пока что плюсы введения онлайн-касс видят только сотрудники налоговых служб. Но выиграет ли от этого предприниматель, ведь суммы уплаченных налогов возрастут, и смогут ли небольшие предприниматели остаться рентабельными в таких условиях покажет лишь практика.

#### **Список литературы:**

1. Федеральный закон от 3 июля 2016 г. № 290-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчётов и расчётов с использованием платёжных карт»;
2. Касьянова Г.Ю. Контрольно-кассовая техника: практика применения – М.: Издательство АБАК, - 2016. – 208 с.
3. Куликова Е.О., Подопригорова С.Б. Контрольно-кассовая техника и онлайн-касса // Экономика, управление и право: инновационное решение проблем. 2017. С. 179-181.
4. Медведева Е.И. Онлайн-кассы: преимущества и недостатки // EUROPEAN SCIENTIFIC CONFERENCE. 2017. С. 75-77

## **РОЛЬ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ**

Аннотация. В статье выясняются основные понятия внутреннего контроля и какова его роль в деятельности организации. Для функционирования бизнеса необходимо наличие в организации эффективной службы внутреннего контроля, позволяющее собственнику отслеживать движение своих активов и оперативно координировать все этапы работы. Собранны все достоинства и недостатки основных видов органов внутреннего контроля, таким образом, внутренний аудит является наиболее актуальным, глубоким и отвечающим современным требованиям органом внутреннего контроля.

Ключевые слова: внутренний контроль, служба внутреннего аудита, отдел внутреннего контроля, контрольно-ревизионная служба, надежность финансовой отчетности, цели компании.

**Abstract:** In article the basic concepts of internal control and what his role in activity of the organization become clear. Functioning of business requires the existence in the organization of effective service of internal control allowing the owner to monitor the movement of the assets and to quickly coordinate all stages of work. All merits and demerits of main types of bodies of internal control are collected, thus, internal audit is the most relevant, the deep and meeting the modern requirements body of internal control.

**Keyword:** internal control, service of internal audit, department of internal control, control and auditing service, reliability of financial statements, purpose of the company.

В мире глобализации, передовых компьютерных технологий, единого информационного и экономического пространства, бизнес, пожалуй, является ключевым механизмом становления и модернизации всех перечисленных процессов. Именно уровни финансовой прочности и экономической независимости считаются главными показателями для отнесения той или иной страны к категории «передовая».

Создание успешного бизнеса, способного выдержать внутреннюю и внешнюю конкуренцию – это трудный многоэтапный процесс, который требует помимо огромных капиталовложений, также и грамотную организацию самой структуры предприятия. Как показывает мировой опыт, использование в организации эффективной службы внутреннего контроля, способствует отслеживанию движения своих активов и оперативно координировать все этапы работы.

В нашей стране вопрос создания органа по внутреннему контролю всегда оставался за собственниками организации, за исключением организаций банковской сферы. Однако с 2013 года этим правом выборы предприниматели перестали обладать.

Это связано с введением ст. 19 Федерального закона от 06.12.11 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете». В статье говорится, все экономические субъекты должны осуществлять внутренний контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни, а те, которые подлежат обязательному аудиту, - также и внутренний контроль ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской отчетности[1]. Следует также заметить, что новый закон не выделяет практически рекомендаций по процедуре организации предоставленной службы, его структуре, задачам и полномочиям. С одной стороны, недоступность раскрытия сути данного понятия не дает руководству понять, что собственно понимается под «обязанностью осуществлять внутренний контроль», с другой стороны - дана некоторая свобода в наполнении этого понятия тем содержанием, которое руководитель считает более уместным непосредственно для своего предприятия.

Так что же представляет собой внутренний контроль и какую роль он играет в дея-

тельности организации?

Существует множество определений понятия «внутренний контроль». Первое официальное определение было опубликовано в 1992 году Комитетом организаций – спонсоров Комиссии Тредвея «Модель COSO». Данная модель характеризует внутренний контроль как процесс, осуществляемый советом директоров, менеджментом и остальным персоналом компании, предназначенный для обеспечения «разумной уверенности» для достижения целей в таких категориях, как:

- соблюдение законов и правил[2];
- эффективность и продуктивность операций;
- надежность финансовой отчетности.

В российских стандартах аудита дается следующее определение: «Система внутреннего контроля – процесс, который организуют собственники организации и ее руководство, для достижения определенных целей». По моему мнению, данная интерпретация не дает полного понимания сущности внутреннего контроля. То есть здесь следует сказать, что внутренний контроль следует определять как систему элементов, включающая в себя не только бухгалтерский учет, но и всю деятельность организации в целом. При этом главной целью внутреннего контроля является обеспечение сохранности и защиты активов организации, отсутствие искажения предоставляемой информации, правильность ведения бухгалтерских записей, а также своевременное представление финансовой отчетности.

Таким образом, выделив для себя сущность понятия «внутренний контроль», перед руководителем ставится вопрос организации самой службы контроля. Так как в законодательстве отсутствуют рекомендации по проведению службы внутреннего контроля, можно проанализировать накопленный опыт зарубежных и российских компаний по данной проблематике.

Немаловажным являются такие вопросы, как:

1. Для чего создается орган внутреннего контроля?
2. Какие задачи он должен выполнять?
3. Какими финансовыми средствами мы располагаем для создания данного отдела?

Как известно. В мировой практике сложилась тенденция таким образом, что службу внутреннего контроля в организации может быть представлена путем создания:

- 1) службы внутреннего аудита (СВА);
- 2) контрольно-ревизионной службы (КРС);
- 3) заключения договора со сторонней организацией (Дог.);
- 4) отдела внутреннего контроля (ОВК).

Обязательное требование при выборе того или иного отдела, полагаться на основной принцип – разумность и сопоставление материальных и трудовых затрат с масштабами организации и конечной целью.

Для наглядности я обобщила достоинства и недостатки основных видов органов внутреннего контроля в таблице. На мой взгляд, представленные в таблице задачи являются тем самым минимальным и ключевым объемом требований, которые должен выполнять современный орган внутреннего контроля. Из таблицы видно, что внутренний аудит является наиболее актуальным, поскольку решает ряд задач, отвечающим нынешним требованиям. Перечень вопросов, который решает внутренний аудит очень широк. К примеру, если предприятие представить как больницу, то специалист по внутреннему аудиту – это терапевт, первый распознающий симптомы заболевания и назначает курс лечения для полного выздоровления всей системы.

Основная задача контрольно-ревизионной службы - недопущение неэффективного использования ресурсов, контроль за сохранностью материальных ценностей, выявление и предотвращение злоупотреблений. Этот вид является выгодным для тех организаций, которые занимаются однотипным ограниченным спектром работ и процедур.

Внутренний аудит на договорной основе, то есть проведение внутренних проверок внешними специалистами, на мой взгляд, является наименее предпочтительным видом

внутреннего контроля. Этому есть объяснение, проверки, которые осуществляются привлеченными экспертами, являются одномоментными и не носят регулярный характер. Их работа ограничена во времени, и не позволяет им достаточно глубоко узнать все особенности деятельности данного предприятия.

На рынке товаров, работ и услуг встречаются такие предприятия, деятельность которых значительно отличается специфичностью, особенными процессами производства, сезонностью выпуска товаров др. К примеру, можно привести туристические фирмы, горнодобывающие комплексы, сельскохозяйственный сектор. В данных компаниях нецелесообразно использовать стандартную систему внутреннего контроля. Для таких организаций рекомендуется создавать отдел внутреннего контроля. Достоинство и одновременно недостатком данной службы является то, что в экономической литературе практически не встречается рекомендуемой методологии создания отдела контроля. Именно это даёт возможность руководству организации наделить отдел внутреннего контроля теми функциями и задачами, которые необходимы именно для изучаемого объекта.

Таким образом, главная цель руководителя компании – это не создание системы контроля, которая бы полностью гарантировала отсутствие отклонений, ошибок и неэффективности в работе, а система, которая помогала бы их своевременно выявлять и предотвращать, способствуя повышению эффективности работы.

#### **Список литературы:**

1. О бухгалтерском учете: Федеральный закон от 06.12.2011 г. №402-ФЗ [Электронный ресурс] // ст. 19
2. Ерофеева В.А. «Международные стандарты аудиторской деятельности» (МСА) № 315 «Понимание деятельности аудируемого лица и оценка рисков существенного искажения информации».
3. Нагоев А.Б., Сижажева С.С., Аппоева Ж.А. Роль внутреннего контроля в деятельности организации // Актуальные вопросы современной науки и практики, 2014. – С. 125-129
4. Резниченко С.М., Сафонова М.Ф., Швырёва О.И. Современные системы внутреннего контроля // Издательство «Феникс», 2016. – С. 15

***Рагимханова К.Т.***

*Дагестанский государственный университет*

*kama10barca98@mail.ru*

*Научный руководитель: к.ю.н., доцент Кадимова М.Ш., ДГУ*

#### **К ВОПРОСУ ОБ ЭКОЛОГИЧЕСКОМ НАДЗОРЕ**

Устойчивое развитие Российской Федерации, высокое качество жизни и здоровья ее населения, а также национальная безопасность могут быть обеспечены только при условии сохранения природных систем и поддержания соответствующего качества окружающей среды.

Обеспечение экологической безопасности, рационального природопользования и охраны окружающей среды в интересах нынешнего и будущих поколений народов Российской Федерации возможно посредством проведения эффективного и действенного государственного экологического надзора.

Значимость государственного экологического надзора обосновывалась ведущими специалистами-экологами. Так, М.М. Бринчук полагает, что «экологический надзор предопределяет эффективность всего экологического права, поскольку от него зависит эффективность взимания платежей за загрязнение окружающей среды, эффективность мер юридической ответственности за нарушение требований экологического законодательства, а также

реализация рекомендаций, содержащихся в заключениях государственной экологической экспертизы» [1]. В.Н. Харькова же считает, что «осуществление эффективного и действенного государственного экологического надзора следует рассматривать как способ обеспечения реализации права народов Российской Федерации на использование и охрану природных ресурсов как основы их жизни и деятельности, а также как способ обеспечения реализации права каждого на благоприятную окружающую среду» [2]. В то же время, по мнению Н.М. Заславской, «установленный действующим законодательством порядок проведения государственного экологического надзора в основном направлен на защиту прав и законных интересов индивидуальных предпринимателей и юридических лиц, что в первую очередь приводит к нарушению и умалению конституционного права каждого на благоприятную окружающую среду» [3].

Согласно ст. 65 Закона № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» под государственным экологическим надзором понимается деятельность уполномоченных федеральных органов исполнительной власти и органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации, направленная на предупреждение, выявление и пресечение нарушений органами государственной власти, органами местного самоуправления, а также юридическими лицами, их руководителями и иными должностными лицами, индивидуальными предпринимателями, их уполномоченными представителями и гражданами требований, установленных в соответствии с законодательством РФ в области охраны окружающей среды (так называемые обязательные требования), посредством организации и проведения проверок указанных лиц, принятия предусмотренных законодательством Российской Федерации мер по пресечению и (или) устранению последствий выявленных нарушений, и деятельность уполномоченных органов государственной власти по систематическому наблюдению за исполнением обязательных требований, анализу и прогнозированию состояния соблюдения обязательных требований при осуществлении органами государственной власти, органами местного самоуправления, юридическими лицами, индивидуальными предпринимателями и гражданами своей деятельности.

Нормативно-правовую основу порядка осуществления государственного экологического надзора на сегодняшний день составляют следующие нормативные правовые акты:

- Закон № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды»;
- Закон № 294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля»;
- Постановление Правительства РФ от 08.05.2014 N 426 «О федеральном государственном экологическом надзоре»;
- Постановление Правительства РФ от 28.08.2015 N 903 «Об утверждении критериев определения объектов, подлежащих федеральному государственному экологическому надзору»;
- Постановление Правительства РД от 30.03.2017 N 72 «Об утверждении перечней должностных лиц, осуществляющих на территории Республики Дагестан государственный экологический надзор».

Государственный экологический надзор включает в себя: государственный надзор за геологическим изучением, рациональным использованием и охраной недр; государственный земельный надзор; государственный надзор в области обращения с отходами; государственный надзор в области охраны атмосферного воздуха; государственный надзор в области охраны водных объектов и др.

Принципиальным нововведением является изменение подходов к определению объекта надзора. Таковым в Законе «Об охране окружающей среды» назван объект, оказывающий негативное воздействие на окружающую среду. Его определение дается в ст. 1 вышеназванного Закона: это объект капитального строительства и (или) другой объект, а также их совокупность, объединенные единым назначением и (или) неразрывно связанные физически или технологически и расположенные в пределах одного или нескольких земельных участ-



ков. В зависимости от уровня негативного воздействия на окружающую среду ст. 4.2 предусмотрено деление объектов на четыре категории:

I категория — объекты, оказывающие значительное негативное воздействие на окружающую среду и относящиеся к областям применения наилучших доступных технологий;

II категория — объекты, оказывающие умеренное негативное воздействие на окружающую среду;

III категория — объекты, оказывающие незначительное негативное воздействие на окружающую среду;

IV категория — объекты, оказывающие минимальное негативное воздействие на окружающую среду.

Указанное деление в новой концепции Закона является ключевым моментом при установлении мер государственного регулирования в области охраны окружающей среды и призвано обеспечивать дифференцированный подход в этой сфере [4]. Например, с 1 января 2019 г. в отношении юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, осуществляющих хозяйственную и (или) иную деятельность на объектах IV категории, плановые проверки не будут проводиться. Также категория объекта используется при разграничении полномочий между федеральными и региональными органами государственного экологического надзора.

Таким образом, действенный государственный экологический надзор позволяет не только своевременно выявлять, но и устранять нарушения в деятельности хозяйствующих субъектов в сфере охраны окружающей среды, и рационального природопользования, а также предпринимать меры, предотвращающие их.

#### **Список литературы:**

7. Бринчук М.М. Роль и значение государственного экологического контроля // Правовые проблемы государственного, муниципального и иных видов экологического контроля в России: Материалы круглого стола (Москва, 9 апреля 2008 г.). М., 2008. С. 10.

8. Харьков В.Н. Обеспечение права на благоприятную окружающую среду институтами природоресурсного права // Современное право. 2014. № 7. С. 62.

9. Заславская Н.М. Проблемы построения современной функциональной организации государственного экологического контроля // Экологическое право. 2010. № 3. С. 17.

10. Данилова Н.В. Экологический надзор и реформа экологического законодательства. // Lex Russica. 2016. № 10. С. 90.

*Рамазанова Л.В.*

*Дагестанский государственный университет*

*Lora.ramazanova@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Рабаданова Ж.Б., ДГУ*

#### **БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ – ОСНОВА ИНФОРМАЦИИ ДЛЯ РАЗЛИЧНЫХ ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ**

Бухгалтерская отчетность-единая система данных о финансовом положении организации, финансовых результатах ее деятельности и изменениях в ее финансовом положении. Необходимость составления бухгалтерской отчетности вытекает из основополагающего принципа бухгалтерского учета-принципа непрерывности деятельности организации. [1, с.449]

Официально пользователем бухгалтерской отчетности признают любое физическое или юридическое лицо, которое заинтересовано в информации о деятельности организации

и изучает соответствующую документацию с целью эту информацию получить.

На основе анализа действующего законодательства можно составить следующие классификации пользователей:

1. По основанию возникновения права на получение информации:

- Пользователи, имеющие право требования информации вследствие действия закона. В эту группу включаются пользователи, не приведенные в других группах данной классификации.

- Пользователи, получающие отчетность на основании условий договора. В их состав включаются банки и иные кредитные организации, аудиторы.

- Пользователи, имеющие доступ к информации в силу своего должностного положения. Это руководители экономических субъектов, или сами субъекты – индивидуальные предприниматели.

2. По наличию возможности доступа к информации:

- Внутренние пользователи;

- Внешние пользователи;

К внутренним пользователям относятся те лица, которые помимо отчетности имеют доступ к первичной документации и регистрам бухгалтерского учета. К ним относятся: руководство экономическим субъектом, акционеры (в акционерных обществах), участники (в обществах с ограниченной ответственностью).

В состав внешних пользователей нужно включать лиц, которые не могут получить законный доступ к документам и регистрам бухгалтерского учета. То есть, это все остальные лица, не входящие в состав внутренних пользователей.

Внешние пользователи функционируют вне организации, и их следует разбивать на следующие подгруппы:

- с прямым финансовым интересом;

- с косвенным финансовым интересом;

- без финансового интереса.

Пользователи с прямым финансовым интересом - участники (собственники) организации, настоящие и потенциальные инвесторы и кредиторы (в том числе поставщики), а также кредитуемые банки, которые на основе отчетной информации разрабатывают варианты предоставления займов, определяют вероятность и сроки их возврата. Прямой интерес проявляется в заинтересованности пользователя результатами деятельности организации. Предмет анализа этой подгруппы — финансовое положение фирмы, результаты ее работы, ликвидность баланса.

Пользователи с косвенным финансовым интересом представлены налоговыми и финансовыми органами, обслуживающими банками, страховыми компаниями, профсоюзами и т.д. К этой подгруппе также можно отнести заказчиков, интересующихся информацией о перспективах функционирования предприятия. Косвенный интерес связан с заинтересованностью в существовании организации и продолжении ее деятельности в будущем.

Пользователи без финансового интереса (органы статистики, арбитраж, аудиторские фирмы, биржи). Пользователи этой подгруппы проявляют интерес к отчетной информации с целью:

✓ проверки законности совершаемых операций (арбитраж, аудиторские фирмы);

✓ получения статистической информации для пополнения данных макроуровня путем обобщения показателей отчетности отдельных организаций (федеральная служба государственной статистики). Каждый из пользователей финансовой отчетности имеет свои информационные потребности. [2]

3. По периодичности возникновения потребности в информации:

1. Обычные пользователи

2. Экстраординарные пользователи

В состав экстраординарных пользователей необходимо относить лиц, потребность в информации у которых возникает только в какой-либо экстремальной по своей сути ситуа-

ции: при выявлении признаков состава преступления, одним из доказательств которого и является бухгалтерская отчетность, при банкротстве лица и так далее. Обычными пользователями следует признавать лиц, потребность в получении информации, содержащейся в отчетности, у которых существует постоянно и удовлетворяется путем регулярного предоставления отчетности, то есть всех остальных пользователей.

4. По наличию интереса в результатах деятельности организации:

1. Пользователи, имеющие интерес в результатах деятельности

2. Пользователи, не имеющие интереса в результатах деятельности.

К пользователям, имеющим интерес в результатах деятельности, можно относить лиц, вложивших имущество или осуществившие (осуществляющие) иной вклад в экономический субъект, и, в силу этого, обладающих определенными правами в отношении субъекта. В частности, это учредители, акционеры, собственники имущества унитарного предприятия и иные пользователи, кроме относимых в другую группу.

В группу пользователей, не имеющих интереса в результатах деятельности нужно включать лиц, не осуществляющих, напрямую или опосредовано, вклад в имущество экономического субъекта, или иной вклад и не имеющих никаких прав в отношении экономического субъекта, кроме как права требования представления бухгалтерской (финансовой) отчетности. К таким пользователям можно отнести: налоговые органы, органы государственной статистики, правоохранительные органы, аудиторы. [3]

#### **Список литературы:**

1. Бухгалтерский учет: Учебник. 2-е изд., перераб. и доп. Под ред. Ю.А. Бабаева. М.: Юнити-Дана, 2005. – 527с.

2. Акулова Е. А., Ильичева Е. В. Пользователи бухгалтерской отчетности и ее содержание// Современные проблемы горно-металлургического комплекса. Наука и производство: Электронный научный журнал. 2014г., 03-05 декабря. С. 308– 310.

3. Холкин А.В. Классификация пользователей бухгалтерской (финансовой) отчетности// Научно практическая конференция «Общество, Наука, Инновации» (НПК-2014)2014 г., 15-26 апреля. С. 673-677.

*Рамазанова Х.Г.*

*Дагестанский государственный университет*

*tmia5551@mail.ru*

### **ПРОБЛЕМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ**

Роль малого предпринимательства в развитии экономики сложно переоценить. В период формирования рыночных отношений развитие малого бизнеса в России за счет своей мобильности и умения оперативно реагировать на любые колебания спроса создавало ту необходимую среду конкуренции, которая лежит в основе экономической системы. У малых предприятий есть ряд положительных моментов: они находятся ближе к местным рынкам; ориентированы на конкретного покупателя, таким образом, их руководство хорошо осведомлено о спросе на те или иные товары; возможность производства маленькими партиями; простая система менеджмента и т.п. К числу явных недостатков можно отнести следующие: как правило, низкий профессионализм управляющего звена; ввиду небольшого капитала исключена инвестиционная деятельность; предприятие не имеет рыночной власти; высокий уровень риска.[6]

К настоящему времени в нашей стране формально сложилась на первый взгляд развитая инфраструктура поддержки предпринимательства, которая теоретически должна создавать более благоприятные условия для формирования и развития частных фирм

и способствовать экономическому росту. Это многочисленные образовательные институты бизнеса, фонды финансовой поддержки (кредитование, налогово-гарантийная поддержка, лизинговые фонды, «бизнес-инкубаторы» и «технологические парки»).

Вместе с тем, известно, что в настоящее время малый бизнес в России сталкивается с различными проблемами.[5] Он так и не стал основной экономики, как это происходит на Западе, где подавляющее число фирм составляют малые и средние предприятия, которые находят свою нишу и в жестких условиях современной глобальной конкуренции.

В специальной литературе и публикациях в периодической печати значительное внимание уделяется негативному влиянию на малое предпринимательство налогового законодательства. Во-первых, довольно высоким остается уровень действующих ставок налогов.[2]

Малые предприятия в целях обеспечения непрерывной деятельности не могут стабильно функционировать в определенной сфере, что не позволяет им воспользоваться налоговыми льготами в полной мере. Так, условием применения налога на прибыль является получение 70 или даже 90% выручки именно от приоритетного вида деятельности, а подавляющее большинство малых предприятий в условиях экономической нестабильности вынуждено в той или иной мере заниматься и теми высокодоходными операциями, на которые льготный режим не распространяется.[1]

В числе других проблем можно выделить следующие:

- недостаток производственных и офисных помещений;
- повышение цен на сырье и энергоносители;
- недостаточно развитая транспортно-логическая инфраструктура;
- высокая стоимость заемных средств вкупе с недостаточностью собственных средств, необходимых для развития;
- острая нехватка квалифицированных специалистов;
- наличие административных барьеров, отсутствие действенного механизма правовой защиты интересов субъектов малого предпринимательства;
- высокий уровень теневого бизнеса в секторе малого предпринимательства;
- недостаточно развитая производственная и инновационная инфраструктура поддержки малого бизнеса.

Государственная политика в отношении малого предпринимательства находится под сильным влиянием макроэкономической ситуации, бюджетных возможностей, идеологии, причем она нередко определяет степень поддержки малых предприятий со стороны власти.

Отсутствие действенной государственной поддержки малых и средних предприятий тормозит развитие экономики в целом, о чем свидетельствуют многие статистические показатели. Малый бизнес в подавляющем большинстве развитых стран создает значительную долю валового внутреннего продукта и обеспечивает рабочими местами большую часть населения (50-70% экономически активного населения).[3] В России же на малых предприятиях выпускается не более 10% всего объема товаров и рыночных услуг, тогда как в развитых странах эта доля составляет 30-40%. Всего 16% занятых в экономике при этом работают на малых предприятиях.

В связи с ключевой ролью государственного регулирования и поддержки в развитии сферы малого предпринимательства в субъектах Российской Федерации необходимо усовершенствование нормативно-правовой базы, регулирующей деятельность субъектов малого бизнеса, создание эффективной системы финансовой поддержки начинающих предпринимателей, а также расширение доступа субъектов предпринимательства к ресурсной поддержке посредством привлечения дополнительной финансовой поддержки в виде инвестиций. Кроме того, необходимо решение следующих не менее важных задач: обеспечение наличия свободных площадей для размещения производственной деятельности субъектов малого предпринимательства; совершенствование механизмов развития

рынка нежилой недвижимости и земельных отношений; создание условий, необходимых для подготовки достаточного количества квалифицированных кадров.

#### Список литературы:

1. Акуленок Д. Н. Налоговый портфель. М.: Сомитек, 2016.
2. Винк А. Московский международный налоговый центр // *Налоги*. 2016. №2. С. 67.
3. Геронин Н. Малый и средний бизнес учится // *Деловой мир*. 2016. № 246.
4. Еременко И. П. Декларирование доходов // *Финансы*. 2015. № 4. С. 30-31.
5. Камаев В. Д., Домненко Б. И. Основы рыночной экономики. Национальная экономика в целом. М.: 2015.
6. Малый бизнес России. Проблемы и перспективы. М.: РАРМП, 2012. С. 11.

*Саидова А.Р.*

*Дагестанский государственный университет  
asilruslanovna18@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцентНажмутдинова С.А., ДГУ*

### ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

**Аннотация:** В данной статье рассмотрены проблемы экономической безопасности, которые могут возникнуть на уровне предприятия.

**Ключевые слова:** экономическая безопасность, угрозы экономической безопасности предприятия, проблемы экономической безопасности предприятия.

Экономическая безопасность является состоянием какого-либо хозяйствующего субъекта, которое характеризуется наличием стабильного дохода и других ресурсов, которые способствуют поддержанию уровня жизни на текущий момент и в обозримом будущем.<sup>4</sup>

Если рассматривать понятие «экономическая безопасность» на уровне предприятия, то данное понятие включает в себя не только внутреннее состояние предприятия, но влияние, оказываемое со стороны внешней среды, т.е. оказываемое со стороны сторонних субъектов, с которыми предприятие вступает во взаимодействие.

Экономическая безопасность предприятия является состоянием наиболее эффективного использования корпоративных ресурсов для предотвращения угроз и обеспечения стабильного функционирования предприятия в настоящее время и в будущем.<sup>5</sup>

Экономическая безопасность предприятий в Российской Федерации в наше время сильно осложнена особенностями становления и развития рыночных отношений, существующим положением в российском законодательстве, повсеместно распространенной коррупцией, ростом организованной преступности. Криминальными элементами получены широкие возможности для получения неконтролируемых доходов, легализации преступно нажитого капитала, отмывания средств и их перераспределения. По данным Министерства Внутренних Дел Российской Федерации, объем теневой экономики в России составляет 45% от ВВП страны, что в значительной степени больше, чем в большинстве зарубежных стран.<sup>6</sup>

Для обеспечения экономической безопасности на уровне предприятия важно ра-

<sup>4</sup> Экономическая безопасность [Электронный ресурс] – Режим доступа:

[https://ru.wikipedia.org/wiki/Экономическая\\_безопасность](https://ru.wikipedia.org/wiki/Экономическая_безопасность) (Дата обращения 24.11.2016)

<sup>5</sup> Экономическая безопасность функционирования предприятия [Электронный ресурс] – Режим доступа:

<http://5fan.ru/wievjob.php?id=3085> (Дата обращения 24.11.2016);

<sup>6</sup> Суглобов, А. Е. Экономическая безопасность предприятия: учебное пособие / А. Е. Суглобов, С. А. Хмелев, Е. А. Орлова. - М.: ЮНИТИ, 2015. – С. 149.

ционально оценивать внутренние и внешние угрозы безопасности предприятия. Внутренними угрозами экономической безопасности предприятия могут оказаться недостаточная квалификация работника для корректного выполнения им занимаемой должности на предприятии, что может привести к снижению качества и количества производимого товара, и, как следствие, снижение конкурентоспособности продукции предприятия в отношении других предприятий. Также к внутренним угрозам относится и неисправность оборудования, что также, как и недостаточная квалификация работника, может привести к снижению конкурентоспособности производимой продукции. Внешними угрозами экономической безопасности предприятия может быть утечка информации о нововведениях предприятия или же о проектах новых товаров, что может быть использовано конкурирующим предприятием для того, чтобы «обогнать» предприятие, потерпевшее утечку информации, и получить большую выгоду, отобрав у того предприятия большую часть доходов, оставшись безнаказанным. Кроме того, внешней угрозой может служить и введение более успешной политики ведения продаж конкурирующим предприятием, что приведет к большей привлекательности продукции конкурирующей продукции для потребителей, чем продукция данного предприятия.

Успешное обеспечение экономической безопасности предприятия также производится путем проведения периодической разведки в местах ведения деятельности конкурирующими предприятиями. Это может дать свои плюсы, например, есть возможность получения информации вследствие утечки информации у другого предприятия либо есть возможность проанализировать и предугадать политику ведения деятельности предприятия, вследствие чего можно организовать, к примеру, ценовую политику, более выгодную потребителям, чем ценовая политика конкурентов.<sup>7</sup>

Также важно проанализировать платежеспособность и деловую репутацию партнеров, с которыми работает предприятие, с целью гарантировать обеспечение качественного выполнения договоренностей партнерами. Некачественное и несвоевременное выполнение партнерами договоренностей, которые были оговорены между предприятием и партнером, может привести к убыткам предприятия, снижению доходов предприятия, и, как следствие, высокой текучести кадров из-за невозможности предприятия выплачивать оговоренную заработную плату всем сотрудникам персонала.

Недостаточно эффективное управление предприятием как вне компании, ведя переговоры с потенциальными поставщиками, к примеру, так и внутри компании, которое заключается в распределении работников по предназначенным им должностям, организация работы сотрудников в команде для обеспечения высокой производительности труда, когда добиться высокой производительности поодиночке не может быть возможным.

Важным составляющим обеспечения экономической безопасности предприятия также является и наблюдение за деятельностью каждого сотрудника персонала и, если нужно, помощь или стимулирование сотрудника для достижения той или иной цели. Также важно и следить за исправностью технологического оборудования и периодически ремонтировать оборудование, а, если это нужно, и заменять устаревшее оборудование на новое, более технологически обеспеченное и более продвинутое.<sup>8</sup>

Конфиденциальная информация очень важна для предприятия, и, если позволить конкурентам заполучить ее, то можно потерпеть убытки. Например, если предприятие машиностроительного сектора экономики разрабатывает проект новой машины, которая

---

<sup>7</sup> Саламова С.С. Теоретические подходы к обеспечению экономической безопасности предприятия / Т.А. Волкова, М.Н. Волкова, Н.В. Плужникова, С.С. Саламова // ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия – 2015. - №3. – С.29-32.

<sup>8</sup> Мусатаева М. О. Источники, виды и факторы угроз экономической безопасности, создание службы экономической безопасности // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2015. – Т. 23. – С. 26–30. – URL: <http://e-koncept.ru/2015/95250.htm>.

будет более модифицирована, чем машины нынешних поколений, и информация о сущности этого проекта будет получена конкурентами, тогда конкурент сумеет в короткие сроки произвести эту машину и запатентовать ее на свое имя, получив большие выгоды вследствие этого. Предприятие, изначально разрабатывавшее этот проект, может ничего не получить и даже может не узнать об утечке до дня, когда конкурент запатентует машину.

Итак, проблемами экономической безопасности предприятия являются возможная утечка информации, некачественное и несвоевременное выполнение договоренностей партнерами в отношении предприятия, недостаточная квалификация работника для занимаемой им должности, негативное воздействие на предприятие со стороны конкурентов, ведение менее выгодной, чем конкуренты, ценовой политики, недобросовестное выполнение сотрудниками предприятия сих должностных обязанностей и др.

### Список литературы:

1. Мусатаева М. О. Источники, виды и факторы угроз экономической безопасности, создание службы экономической безопасности // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2015. – Т. 23. – С. 26–30. – URL: <http://e-koncept.ru/2015/95250.htm>.
2. Саламова С.С. Теоретические подходы к обеспечению экономической безопасности предприятия / Т.А. Волкова, М.Н. Волкова, Н.В. Плужникова, С.С. Саламова // ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия – 2015. - №3. – С.29-32.
3. Суглобов, А. Е. Экономическая безопасность предприятия: учебное пособие / А. Е. Суглобов, С. А. Хмелев, Е. А. Орлова. - М.: ЮНИТИ, 2015. – С. 149.
4. Экономическая безопасность [Электронный ресурс] – Режим доступа: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Экономическая\\_безопасность](https://ru.wikipedia.org/wiki/Экономическая_безопасность) (Дата обращения 24.11.2016)
5. Экономическая безопасность функционирования предприятия [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://5fan.ru/wievjob.php?id=3085> (Дата обращения 24.11.2016);

*Саидова А.Р.*

*Дагестанский государственный университет,  
научный руководитель: к.э.н., доцент Абдуллаев Н.А., ДГУ*

## УГРОЗЫ И ОПАСНОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

**Аннотация.** Сущность мероприятий по обеспечению экономической безопасности заключается в деятельности, направленной на защиту деловых отношений и развитие экономического потенциала хозяйствующего субъекта, выявление, предотвращение и ликвидация различных опасностей и угроз. Целью данной работы является раскрытие сущности и структуры понятия угроз и опасностей предпринимательской деятельности.

**Ключевые слова:** безопасность, угрозы, предприятие, меры защиты, стратегия.

Безопасность предприятия является важнейшим фактором, влияющим на функционирование предприятия. Процесс обеспечения безопасности подразумевает комплекс мер, предохраняющих предприятие от случайного или преднамеренного вмешательства в его функционирование. Разделяют два подхода к обеспечению безопасности предприятия: фрагментарный и комплексный.

Преимущества фрагментарного подхода заключаются в его избирательности относительно конкретных объектов, представляющих угрозу предприятию, а его недостатком является локальность действия. Этот подход подходит для защиты конкретных объ-

ектов от конкретных угроз. Комплексный подход получил достаточно широкое распространение, благодаря отсутствию недостатков, присущих фрагментарному подходу. Комплексный подход объединяет разнородные меры обеспечения безопасности, что позволяет производить защиту объектов от широкого спектра угроз. Для полноценного обеспечения безопасности большинство предприятий используют комплекс ресурсов, включающих в себя:

- материальные ресурсы;
- кадровые ресурсы;
- информационные ресурсы;
- технические ресурсы;
- правовые ресурсы.

Каждый ресурс используется в той или иной мере в следующих функциональных составляющих процесса обеспечения безопасности:

- финансовая;
- правовая;
- информационная;
- силовая;
- кадровая.

Важным моментом охраны финансовой составляющей экономической безопасности является планирование комплекса мероприятий и их своевременная реализация в процессе управления тем или иным субъектом финансово-экономической деятельности. Кадровая безопасность заключается в развитии интеллектуального потенциала предприятия и эффективном управлении персоналом. Уровень кадровой безопасности в основном зависит от кадрового состава, а также от квалификации персонала. Силовая безопасность подразумевает обеспечение физической безопасности сотрудников предприятия и его имущества. Основные задачи силовой безопасности:

- обеспечивать физическую безопасность сотрудников;
- обеспечивать моральную безопасность сотрудников;
- гарантировать безопасность имущества.

Цели системы безопасности предприятия:

- выявление реальных и прогнозирование потенциальных опасностей и угроз;
- поиск способов их предотвращения, ослабления или ликвидации последствий их воздействия;
- поиск сил и средств, необходимых для обеспечения безопасности предприятия;
- организация взаимодействия с правоохранительными и контрольными органами в целях предотвращения и пресечения правонарушений, направленных против интересов предприятия;
- своевременная адаптация к актуальным угрозам безопасности предприятия.

На физическом уровне служба безопасности может включать самые разные отделы, группы, подразделения. К наиболее значимым структурным подразделениям можно отнести следующие подразделения: охраны, отдела по работе с кадрами, инженерно-технической защиты, информационно-аналитической деятельности, группы оперативного реагирования, кризисной группы. При этом обеспечивается пожарная безопасность, сохранность имущества, предотвращается несанкционированный доступ на объект. С помощью организационных мер создаются специальные подразделения, посты, патрули, зоны безопасности. Также элементами структуры могут быть структурные подразделения предприятия, активно участвующие в обеспечении комплексной безопасности (кадровое, финансовое, плановое, юридическое).

Таким образом, для обеспечения безопасности предприятия необходимо выполнение всего комплекса мер по предотвращению влияния угроз различного характера.



Также необходима полная интеграция системы обеспечения безопасности с другими системами предприятия, обеспечивающими его функционирование.

### Список литературы

1. Гусев В.С. Экономика и организация безопасности хозяйствующих субъектов, 2-е изд. — СПб.: Питер, 2014. – С. 68.
2. Основы экономической безопасности (Государство, регион, предприятие, личность) / Под ред. Е. А. Олейникова. М.: ЗАО «Бизнес-школа «Интел-Синтез», 2015. - С.138.
3. Петухов Р.Н. Обеспечение безопасности на промышленных предприятиях // Молодой ученый. - 2016. - №1. - С. 456.
4. Пути повышения конкурентоспособности предприятий /Андреев С. Ю., Варюха А. О., Апанашенко А. А. // Современная наука: теоретический и практический взгляд. Сборник статей Международной научно-практической конференции. – 2015. - С. 9.
5. Харич Е. А., Мамий С. А. Угрозы экономической безопасности России // Молодой ученый. — 2016. - №88. - С. 35.

**Саитова К.М.**

*Дагестанский государственный университет народного хозяйства*

*sdinara61@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Сулейманова Д.А., ДГУНХ*

### ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Экономический анализ представляет собой объективно необходимый элемент управления производством и является допущением этапом управленческой производственной деятельности. При чтении помощи экономического принципов анализа познается сущность хозяйственных точек процессов, оценивается чередование хозяйственной ситуации, чтобы выявляются резервы только производства и подготавливаются оцениваются научно обоснованные предприятия решения для регулирующие планирования и управления. Многообразие процессе функций экономического фирмы анализа в системе купли управления производством данными порождает многообразие момент его целей юридическая и задач, содержания, такой методов и организационных среднего форм. Особую условиям роль экономический только анализ играет купли в рыночной экономике, момент где он во многом бухгалтерский носит ситуационный основных характер, приспособившаяся базируют к условиям неопределенности, группа характерным для показатели рыночной экономики [1].

Хозяйственная деятельность предприятий осуществляется в условиях рыночной экономики. Основными принципами рыночной экономики являются:

- многообразие принципов форм собственности разных и преобладание частной других собственности;
- наличие уровень рынков труда, учета капиталов, товаров производство и услуг;
- достаточная процессе экономическая и юридическая третий самостоятельность, свобода коммерческая предпринимательства в рамках жизнь законодательства и условий допущении налогообложения;
- личный года интерес как методов главный мотив выборе поведения, самокупаемость осуществляется и рентабельность коммерческих учет организаций;

- свободная является конкуренция и свободное сравнение ценообразование;
- устойчивая личный финансово-денежная система года при допущении других небольшой инфляции;
- ограниченная купли роль государства обеспечения в экономике, сводящаяся характеристика к регламентации правил заинтересованы экономического поведения партнерских субъектов хозяйствования отличие и обеспечению охраны горизонтальный правил рыночной чередование игры.

В производство рыночных условиях процесса предприятие «плавает» самостоятельно показатели в хаотичном, иногда группа бурном море производство свободной конкуренции. Основой точки хозяйственной деятельности учет предприятия являются характеристика финансы, бухгалтерский горизонтальный учет и анализ, учета финансовый контроль, года доходах аудит [2].

Коммерческая организация (предприятие) — это купли организация хозяйственной фирмы деятельности (коммерческого группа дела) с целью уровень получения прибыли. По управленческой О. Бальзаку, «жизнь — это третий чередование всяких коммерческая комбинаций, их нужно ограниченная изучать, следить чистая за ними, чтобы горизонтальный всюду оставаться учет в выгодном положении». Эти аудиторские слова верно сравнение характеризуют жизнь сравнение коммерческого предприятия, управленческой где единственным осуществляется средством «слежения», чтобы характеристики экономики требует предприятия является важно ведение счетов (вот учета почему бухгалтерию является называют «языком чередование бизнеса»). Средством «изучения» жизнедеятельности рекомендуемые предприятия является чередование анализ, позволяющий бухгалтерский принимать наиболее разных рациональные решения целью в хаосе изменяющихся аудиторские событий.

Основные функции финансовая предприятия — это отличие снабжение, производство показатели и сбыт товаров, средние продукции и услуг. Экономическими года условиями выполнения горизонтальный этих функций финансовая являются три базируют рынка: финансовый, купли ограниченная и продажи. Хозяйственная основных деятельность получает финансовое разных обрамление.

В процессе данные воспроизводства (как выборе правило, расширенного) капитал методов проходит три оценивается цикла: снабжение, этих производство и сбыт. Бухгалтерский заинтересованы учет — практически является единственная возможность дальнейшего информационного обеспечения ограниченная экономического анализа производство и выработки управленческих решений иногда по осуществлению принципа сравнение бережливости в хозяйственной аудиторские деятельности [4].

Коммерческое предприятие — это важно взаимоотношение разных сравнение партнерских групп, купли участников коммерческого дохода дела. Такие только партнерские группы этих непосредственно заинтересованы иногда в результатах, успехах сравнение и неудачах предприятия, группа анализируют информацию бухгалтерский с точки зрения группа своих интересов фирмы для принятия условиям своих решений..

В отличие рыночной от непосредственно заинтересованных только пользователей информации личный о предприятии, существует учета целая группа сравнение опосредствованно заинтересованных процесса пользователей, у которых средние есть своп доходах цели и интересы. Это многообразие аудиторские и консалтинговые горизонтальный фирмы, страховые рекомендуемые компании, фондовые управленческой биржи, юридические данными фирмы, профсоюзы, дальнейшего регулирующие органы, многообразие пресса и т.д. Важно сравнение отметить неравные группа возможности доступа требует к информации. Только средние менеджеры предприятия осуществляется и в какой-то степени производство акционеры могут важно анализировать данные сравнение всего системного жизнь бухгалтерского учета фирмы и отчетности. Остальные основ-

ных пользователи информации фирмы базируют свои жизнь выводы и принимают учета решения на анализе учет в основном только такой публичной бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Целью третий анализа финансовой только отчетности является партнерских оценка прочной целью деятельности по данным только отчета и положения партнерских на момент анализа, рынков а также оценка рынков будущего потенциала чистая предприятия, т.е. Прогноз только дальнейшего развития года предприятия. Для плане достижения данной купли цели международными чередование стандартами рекомендуются основных три основных основных этапа в ходе аудиторские анализа [3].

Первый этап учет состоит в выборе осуществляется подхода к анализу, партнерских конкретизирующего цель других анализа. Возможны чтение такие подходы, чтение как:

1) сравнение иногдаданных предприятия (фирмы) с принципов нормативами. За нормативы доходах принимаются средние важно показатели по всей регулирующие мировой рыночной представляет экономике (например, решения средняя норма учета прибыли или обеспечения рентабельности), средние основных показатели по стране, принципов по отрасли, а также представляет показатели своего учета бизнес-плана. Такой является подход позволяет процессе оценить уровень заинтересованы развития предприятия. Статистическая и финансовая управленческой отчетности выше юридическая среднего уровня года говорит о прогрессивности коммерческая коммерческого дела требует и, наоборот, низкий жизнь уровень рентабельности — путь процесса к банкротству:

2) сравнение данными данных фирмы горизонтальный во времени. Такое только сравнение говорит чтобы о развитии фирмы оценивается в динамике, позволяет основных осуществить прогноз основных будущего потенциала, отличие что очень осуществляется важно для данными оценки стоимости поведения фирмы:

3) сравнение разных данных фирмы служащие с данными фирм-конкурентов, юридическая оценка ее конкурентоспособности. Такой коммерческая анализ жизненно коммерческая важен для производство фирмы, ибо свободная требует достижения доходах сопоставимости показателей третий разных фирм многообразие из-за разной юридическая учетной политики юридическая и других условий.

Именно осуществлению эта задача уровень решается на втором важно этапе процесса регулирующие анализа, посвященном уровень оценке качества учет информации вообще управленческой и особенно информации налоговые о доходах и прибыли. Анализ «качества» прибыли — специальный партнерских раздел финансового личный анализа: чистая налоговые прибыль — «сердце вина» всех производство финансовых показателей.

Третий этап — сам анализ. Основные приемы (методы в широком смысле), сравнение рекомендуемые международными обеспечения стандартами анализа важно финансовой отчетности, данные сводятся к следующим: чтение третий отчетности и анализ бухгалтерский абсолютных показателей; горизонтальный доходах анализ, т.е. Рассмотрение показателей в динамик; вертикальный, т.е. Структурный, анализ; трендовый анализ —определение тренда, т.е. Основной тенденции динамики показателя; анализ финансовых коэффициентов и др. Перечисленные основные приемы анализа финансовой отчетности конкретизируются в огромном арсенале методов, которые разработаны наукой экономического анализа и широко применяются для решения разнообразных задач хозяйственного управления.

#### **Список литературы:**

1. Любушин Н.П., Козлова Е.Е. Учетно-аналитическое обеспечение и оценка непрерывности деятельности организации: отечественные и зарубежные подходы // Экономический анализ: теория и практика. - №19. - 2014. - С.2-11.
2. Любушин Н.П., Черкасова О.Г. Интеграция подходов к анализу устойчивости

хозяйствующих субъектов // Экономический анализ: теория и практика. 2013. - № 34. - 2-10.

3. Черкасова О.Г. Анализ экономической деятельности хозяйствующих субъектов различных иерархических уровней с позиции устойчивого развития /Н.П. Любушин, Н.И. Яшина, О.Г. Черкасова // Экономический анализ: теория и практика. - № 48 (399).- 2014. - С. 2-14.

4. Шеремет А.Д., Старовойтова Е.В. Бухгалтерский учет и анализ: учебник / под ред. А.Д. Шеремета. М.: ИНФРА-М, 2014. - 426 с.

*Сайфулин И.С.*

*Дагестанский государственный университет*

*islam-sayfulin@mail.ru*

## **УПРАВЛЕНИЕ ПАССИВАМИ КБ И ПУТИ УВЕЛИЧЕНИЯ РЕСУРСНОЙ БАЗЫ**

Под пассивными операциями понимают операции, посредством которых формируются банковские ресурсы. Источники ресурсов коммерческого банка делятся на 3 вида:

- Собственный капитал;
- Привлеченные ресурсы;
- Заемные средства.

Доля собственного капитала составляет небольшую часть в совокупности банковских ресурсов и варьируется от 20 до 30%. Привлеченные ресурсы составляют около 60-70%. Заемные занимают около 10% от общего объема ресурсов банка.

Несмотря на небольшую долю, собственный капитал коммерческого банка выполняет защитную, оперативную, регулирующую функцию, без которых банк не сможет функционировать.[1]

Большая доля привлеченных ресурсов, связана с тем, что в процессе своей деятельности коммерческим банкам выгоднее привлекать средства извне, нежели пытаться сформировать собственные ресурсы. Банки прибегают к заемным средствам, в основном для поддержания ликвидности. Мобилизуя на рынке кредитных ресурсов временно свободные средства физических и юридических лиц, коммерческие банки удовлетворяют с их помощью потребности экономики в дополнительных оборотных средствах, способствуют превращению денег в капитал, обеспечивают потребности населения в потребительском кредите. Используя привлеченные средства коммерческий банк способен добиваться своей главной цели – получение прибыли.

Часто банку бывает необходимо в короткие сроки привлечь большое количество ресурсов для обеспечения своей деятельности, и он не может ждать, пока заемщики придут к нему в банк. В таком случае он прибегает к использованию заемных средств. Заемные средства — это средства, которые банк получает в виде займов путем продажи собственных долговых обязательств на денежном рынке.

Организация ресурсной базы предполагает формирование такой структуры привлечения и использования средств, которая позволит банку получить наибольшую выгоду и минимизировать потери.

На всех этапах для банка важно иметь устойчивую ресурсную базу. В самом начале банку, как и любому другому предприятию нужны средства для начала своей деятельности и для обеспечения стабильности и надежности. Затем, банк старается привлечь средства юридических и физических лиц для проведения своих активных операций, то есть происходит формирование привлеченных ресурсов. В случае возникновения потребности в дополнительных денежных средствах банк может прибегнуть к заемным средствам, которые помогут поддержать ему необходимый уровень ликвидности

Процесс управления пассивами коммерческого банка предполагает их эффективное использование в соответствии с возможностями формирования ресурсной. То есть, целью

управления пассивными операциями является обеспечение оптимального объема ресурсов с наименьшими затратами. Для улучшения результатов, управление пассивами классифицируют в зависимости от источника ресурсов. При этом выделяют управление собственными, привлеченными и заемными средствами.

Одним из преуспевающих банков в Дагестане является Эльбин. Данный банк для функционирования в 2015 году обеспечил свою деятельность собственными и привлеченными ресурсами. Причем собственные средства создавались преимущественно за счет формирования уставного капитала, созданного за счет обыкновенных акций. А привлеченные средства формировались за счет средств на расчетных счетах государственных и общественных организаций и юридических лиц, срочных депозитов государственных и общественных организаций, а также вкладов до востребования и срочных вкладов физических лиц. Именно перечисленные источники формировали ресурсную базу «Эльбин» банка в 2015 году. В формировании ресурсов не участвовали заемные средства, так как у банка не возникло потребности в данном виде ресурсов. В целом политика по формированию ресурсов банка «Эльбин» достаточно сбалансирована. Банк использует те источники, которые являются наиболее эффективными и, которые пользуются спросом на региональном рынке. Банк не форсирует события, а проводит осторожную политику в отношении управления собственными и привлеченными средствами, жестко выполняя требования обязательных нормативов со стороны Центрального банка РФ. Управление пассивными операциями сводятся к тому, чтобы грамотно подстраиваться под меняющиеся условия и формировать ресурсы из тех источников и такого их количества, которого требует конкретная ситуация на рынке.

В Дагестане функционируют немало банков, одним из которых является «Эльбин» банк. Банк «Эльбин» является акционерным банком. Ключевые вопросы решаются органами управления банка. Банк включен в реестр банков-участников системы страхования. У банка есть филиалы в двух городах Российской Федерации, а также разветвленная сеть дополнительных офисов. Банк имеет корреспондентские отношения с крупными банками России и Республики Дагестан. И конечно же, на основании лицензии Банка России осуществляет основной перечень банковских услуг.

«Эльбин» банк для функционирования в 2015 году обеспечил свою деятельность собственными и привлеченными ресурсами. Причем собственные средства создавались преимущественно за счет формирования уставного капитала. А привлеченные средства формировались за счет средств государственных и общественных организаций, юридических и физических лиц. В формировании ресурсов не участвовали заемные средства, так как у банка не возникало потребности в данном виде ресурсов.

Политика по формированию ресурсов банка «Эльбин» достаточно сбалансирована. Банк использует те источники, которые являются наиболее эффективными и, которые пользуются спросом на региональном рынке. Банк не форсирует события, а проводит осторожную политику. Управление пассивными операциями сводятся к тому, чтобы грамотно подстраиваться под меняющиеся условия и формировать ресурсы из тех источников и такого их количества, которого требует конкретная ситуация на рынке.

#### **Список литературы:**

1. Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1 (ред. от 03.07.2016) "О банках и банковской деятельности"
2. Федеральный закон № 48-ФЗ «О переводном и простом векселе» от 11 марта 1997 г
3. Банковское дело : учебник. — 4-е изд., перераб. и доп. / под ред. В.И. Колесникова. М.: Финансы и статистика, 2002. С. 138.
4. Стародубцева Е. Б. С77 Основы банковского дела: Учебник. — М.: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2005. — 256 с. — (Профессиональное образование).

## **СТРУКТУРА ФИНАНСОВОГО РЫНКА**

Финансовый рынок – это механизм перераспределения капитала между кредиторами и заемщиками при помощи посредников на основе спроса и предложение на капитал. На практике он представляет собой совокупность кредитных организаций, направляющих поток денежных средств от собственников к заемщикам и обратно. Главная функция этого рынка состоит в трансформации бездействующих денежных средств в ссудный капитал.

Финансовый рынок включает денежный рынок и рынок капиталов.

Под денежным рынком понимается рынок краткосрочных кредитных операций. В свою очередь денежный рынок обычно подразделяется на учетный, межбанковский и валютный рынки, а также рынок деривативов. К учетному рынку относят тот, на котором основными инструментами является казначейские и коммерческие векселя, другие виды краткосрочных обязательств.

Межбанковский рынок – это часть рынка ссудных капиталов, где временно свободные денежные ресурсы кредитных учреждений привлекаются и размещаются банками между собой.

Валютные рынки обслуживают международные платежный оборот связанный с оплатой денежных обязательств юридических и физических лиц разных стран.

Деривативами называются производные финансовые инструменты, в основе которых лежат другие, более простые финансовые инструменты – акции, облигации.

Рынок капиталов охватывает средне- и долгосрочные кредиты, а также акции и облигации. Он подразделяется на рынок ценных бумаг и рынок средне- и долгосрочных банковских кредитов. Если денежный рынок предоставляет высоколиквидные средства в основном для удовлетворения краткосрочных потребностей, то рынок капиталов обеспечивает долгосрочные потребности в финансовых ресурсах.

На рынке средне- и долгосрочных банковских кредитов заемные средства выдаются компаниям для расширения основного капитала. Такие кредиты, как правило, предоставляются инвестиционными банками, реже – коммерческими.

Фондовый рынок обеспечивает распределение денежных средств между участниками экономических отношений через выпуск ценных бумаг, которые имеют собственную стоимость и могут продаваться, покупаться и погашаться.

Основные функции фондового рынка заключается:

- в централизации временно свободных денежных средств и сбережения для финансирования экономики;
- в переливе капитала с целью его концентрации в технически или экономически прогрессивных отраслях и наиболее перспективных регионах;
- в ликвидации дефицита государственного бюджета, в его кассовом исполнении и сглаживании неравномерности поступления налоговых платежей;
- в информации о состоянии экономической конъюнктуры, исходя из состоянии рынка ценных бумаг.

Фондовый рынок может рассматривать и как совокупность первичного и вторичного рынков. Первичный рынок возникает в момент эмиссии ценных бумаг, на нем мобилируются финансовые ресурсы. На вторичном рынке эти ресурсы перераспределяются, и даже не один раз. Различные виды ценных бумаг, форма вкладов и кредитования получили в экономической литературе и официальных документах обобщающее определение – финансовые инструменты.

На рынке ценных бумаг обращаются средние – и долгосрочные ценные бумаги. Под ценной бумагой понимается документ, удостоверяющий с соблюдением установленной формы и обязательных реквизитов имущественные права, осуществление и передача кото-

рых возможны только при его предъявлении. С передачей ценной бумаги переходят все удостоверяемые ею права в совокупности.

Ценные бумаги принято называть фиктивным капиталом по той причине, что они являются представителями реального капитала и в определенной мере отражает их величину.

В России к ценным бумагам относят акции, облигации, депозитный и сберегательный сертификаты, чеки, векселя, различные государственные ценные бумаги, приватизационные чеки, опционы, фьючерсы и другие документы.

Виды ценных бумаг

В рыночной экономике функционирует множество видов ценных бумаг. Их можно классифицировать по нескольким признакам.

Один из них - различные группы эмитентов. Обычно выделяют три такие группы: государство, частный сектор и иностранные субъекты. Государственные ценные бумаги выпускаются и гарантируются правительством, министерствами и ведомствами или муниципальными органами власти.

Ценные бумаги частного сектора принято делить на корпоративные и частные. Корпоративные ценные бумаги выпускаются негосударственными предприятиями и организациями. Частные ценные бумаги могут выпускаться физическими лицами.

Иностранные ценные бумаги эмитируют нерезиденты страны. Ценные бумаги можно разделить на именные и предъявительские. Имя владельца ценной бумаги регистрируется в специальном реестре, который ведется эмитентом или внешним независимым реестродержателем. Ценная бумага на предъявителя не регистрируется на имя владельца у эмитента.

Еще один признак классификации ценных бумаг - по их экономической природе. В этом случае выделяются: свидетельства о собственности, свидетельства о займе, контракты на будущие сделки.

Все эти три вида ценных бумаг существуют и обращаются в России.

#### **Список литературы:**

1. Учебник. 3-е изд., перераб. и доп. /под ред. д-ра экон. Наук проф. А.С.Булатова. –М.: Экономистъ, 2003. – 896с.

*Сулейманова З.С.*

*Дагестанский государственный университет*

*kzm77@yandex.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент АбдуллаеваЗ.М., ДГУ*

### **БРЕНДИНГ КАК МЕХАНИЗМ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КОНКУРЕНТНОГО ПРЕИМУЩЕСТВА КОМПАНИЙ, РЕГИОНОВ, СТРАН**

Всего несколько лет назад никто в России всерьез не занимался построением брендов. Достаточно было произвести качественный продукт, сделать красивую упаковку, правильно поставить его на полку за приемлемую цену и провести рекламную кампанию.

В настоящее время большинство субъектов Российской Федерации озабочены проблемой создания положительного имиджа и повышения инвестиционной привлекательности своих регионов, а также выделения наиболее приоритетных направлений их развития. Как показывает западная, да и наша практика, в условиях ужесточающейся конкуренции необходимо формирование долгосрочных взаимоотношений с потребителями, поставщиками, партнерами и инвесторами. И наиболее эффективным инструментом для построения таких отношений является сильный бренд.

Многие годы имидж Дагестана во внешнем мире складывался из четырех составляющих — коньяк, Каспийское море, осетровые, высокая активность боевиков и религиозных экстремистов.

Создание и продвижение бренда «Новый Дагестан» ставит своей задачей, кроме все-

го прочего, отказ от того Дагестана, каким видят сегодня регион россияне.

«Новый Дагестан» - самый богатый народными промыслами регион России, «Новый Дагестан» - это территория, откуда в магазины по всей России поступают экологически чистые продукты.

Как общеизвестно, продуктовые магазины и супермаркеты для жителей любого города – наиболее часто посещаемые торговые точки. И использование нового логотипа, нового бренда на упаковке продуктов питания даст наибольший положительный эффект. Тем более, что некоторые дагестанские бренды, такие как минеральная вода «Рычал-Су» и воды и соки «Денеб», имеют сбыт в крупных торговых сетях. Активно развивается Кикунинский консервный завод, который производит соки, компоты, пюре. В перспективе несколько крупных инвестиционных проектов, в том числе холдинг «Агромир», ООО «Рос-Югпродукт», ОАО «Гергебильский консервный завод».

Использование бренда «Новый Дагестан», даст особый синергетический эффект. Покупатель, убедившись в высоких вкусовых качествах соков, без сомнения приобретет минеральную воду или другой продукт с той же торговой маркой.

В крупнейших торговых сетях России продукция дагестанских производителей практически не представлена, или представлена в очень малом объеме и ассортименте. Из Дагестана продукция не представлена и в соседних регионах России, и в Азербайджане. Высокое качество продукции, экологическая чистота производства, низкая стоимость местного сырья и минимальные затраты на хранение и транспортировку позволят дагестанским товарам быть конкурентоспособными в соседних с Дагестаном областях, республиках и странах.

Марка «Новый Дагестан» будет использоваться и для розлива воды из источников в Горном Дагестане. Кроме того, будут разливаться негазированные напитки на основе натуральных ингредиентов, без консервантов, без красителей – вода с лавандой, розовая вода, вода с базиликом, лимонной травой.

Отдельной задачей стоит производство сухих вин, спрос на которые на фоне нестабильности импортных поставок сильно вырос в стране. Дагестан является одним из крупнейших производителей винограда в России, а Дагестанских вин на полках магазинов как не было, так и нет. Нишу эту активно занимает Крымская продукция.

В сфере брендинг-туризма обстановка тоже не совсем устойчивая. Действительность, которая окружает жителей республики, является серьезным препятствием на пути формирования положительного образа региона. Экологическая обстановка, санитарные условия оставляют желать лучшего. Хотя ошибочно полагать, что брендинг необходимо только территориям, приоритетным направлением развития которых является туризм. Территориальный бренд – это не логотип и не образ, а нечто большее. Это набор уникальных, сильных и позитивных ассоциаций, которые возникают в сознании потребителей, добавляя ценность конкретной территории, а также сообщая дополнительную стоимость товарам или услугам, которые на ней производятся.

Не раз в Дагестан приезжали российские и зарубежные эксперты, которые разрабатывали предложения по созданию положительного имиджа республики и ее брендингу. Все, как один, сходятся в том, что мы все знаем и так, без привлечения специалистов высокого уровня сложно что-либо изменить.

Наиболее интересным для туристов является не только море, горы, потому что море с хорошими ухоженными пляжами и удобными пятизвездочными отелями есть везде, и горами сегодня не удивишь никого.

Туристов больше всего интересует этническое своеобразие и разнообразие Дагестана, его обычаи, обряды. Их привлекают дагестанские промыслы.

Дагестан занимает первое место в стране по количеству видов и ежегодным объемам производства изделий народных художественных промыслов. Лидерством в этой сфере республика обязана, прежде всего, производству ювелирных изделий, холодного декоративного оружия и столовой посуды из серебра. Дагестанское серебро занимает около 15% рынка России и представлено в магазинах по всей стране.

Программа создания ювелирного кластера Республики Дагестан, который объединит



многих ювелиров-надомников, работающих в городах Дагестана и поселке Кубачи Дахадаевского района, при ее реализации, увеличит объем производства ювелирных изделий до шести миллиардов рублей в год.

Ювелирный кластер включает в себя инвестиционный проект «Строительство ювелирной фабрики в Махачкале» на 420 рабочих мест стоимостью 1 090 млн рублей и сроком окупаемости пять лет, а также ее филиалы в городах Дагестана и в поселке Кубачи. Будут восстанавливаться торговые отношения с крупными сетями, создание собственных торговых точек в Махачкале, Москве, Санкт-Петербурге, оказываться поддержка ювелирам в приобретении сырья, изготовлении заготовок изделий на производственных мощностях фабрики.

Многие согласятся, что Дагестан – изначально привлекательная территория: это регион с богатой историей, культурой, уникальной природой, хорошими условиями для развития туризма. Несмотря на это, мы не наблюдаем притока новых жителей, туристов и инвесторов. У Дагестана сложился отрицательный имидж. И первоочередной задачей территориального маркетинга является создание положительного имиджа для республики. Необходимо разрушить стереотип, что Республика Дагестан – территория нестабильности и высоких инвестиционных рисков, где нет грамотных руководителей в экономической сфере. Конечно, возможно, нам придется извне приглашать специалистов в сфере маркетинга, но также необходимо выявлять и поддерживать смарт-лидеров, которые помогут создать положительный имидж республики в России, да и за рубежом. Некоторые подвижки в этом направлении уже имеются: создание бизнес-инкубаторов, поддержки предпринимателей Агентством по предпринимательству и инвестициям РД.

#### **Список литературы:**

5. Абдурашидова А.М. Брендинг как стратегия // Настоящее время. 2009. № 21. 5 июня.
6. Атаева Т.А. Маркетинг территорий как фактор развития инфраструктуры региона // Маркетинг: реальность и взгляд в будущее: сб. материалов междунар. конф. Варна, 2012.
7. Хасбулатова Б.М. Маркетинг территорий как основной фактор повышения социально-экономического уровня региона // Креативная экономика. 2010. № 12 (48). С. 97–101.
8. Шахшаева Л.М. Перспективы развития туристического маркетинга в Республике Дагестан // Маркетинг: реальность и взгляд в будущее. 2012.

*Султанова А.А.*

*Дагестанский государственный университет  
diana19782008@rambler.ru*

*Научный руководитель: к.ю.н., доцент Курбанова Д.Н., ДГУ*

#### **ОСВОБОЖДЕНИЕ ОТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ: СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ**

Проблема освобождения от уголовной ответственности является весьма актуальной в современной юридической литературе. Это связано с тем, что законодательство совершенствуется, а юридическая наука развивается. Одним из важнейших вопросов в современной юридической литературе является проблема освобождения от уголовной ответственности за совершенное преступление. С давних времен к данной проблеме применялся весьма дифференцированный подход. Актуальность темы обусловлена необходимостью изучения возможностей освобождения от уголовной ответственности в уголовном законодательстве РФ. Поэтому ей уделяется большое внимание в отечественной литературе. Целью данной работы является, определить значение современного состояния института освобождения от уголовной ответственности в уголовном законодательстве России. Существует две основные

тенденции решения данного вопроса. Сторонники первой позиции решают проблему в ключе отождествления уголовной ответственности с наказанием и соответственно, освобождение от уголовной ответственности с освобождением от наказания. Вторая позиция считает, что уголовная ответственность не сводится к освобождению от наказания и включает в себя освобождение от других невыгодных последствий, таких, например, как осуждение.

Существует множество сторонников как одной, так и другой позиции. Среди них: М. П. Карпушин, А.Е Курляндский, П.Я. Гальперин, А.В. Филимонов и, т, д.

Современное законодательство не содержит легального понятия освобождения от уголовной ответственности, в прочем оно не давалось и в ранее действующем уголовном законодательстве.

Уголовная ответственность - это один из видов юридической ответственности, основным содержанием которого выступают меры, применяемые государственными органами к лицу в связи с совершением им преступления. Определение понятия уголовной ответственности можно, дать основываясь на анализе ст.75-79 УК РФ.

Освобождение от уголовной ответственности - это отказ государственных органов, осуществляющих уголовное преследование, от дальнейшего производства по уголовному делу, если факт совершения преступления данным лицом доказан. Уголовное дело при этом прекращается без применения к лицу каких-либо уголовно-производственных мер.

В настоящее время освобождение от уголовной ответственности регламентируется в главе 11 УК РФ, в которой предусмотрены 5 оснований для освобождения:

1. Освобождение от уголовной ответственности в связи с деятельным раскаянием.
2. Освобождение от уголовной ответственности в связи с примирением с потерпевшим
3. Освобождение от уголовной ответственности по делам о преступлениях в сфере экономической деятельности.
4. Освобождение от уголовной ответственности в связи с истечением сроков давности.
5. Освобождение от уголовной ответственности с назначением судебного штрафа.

Как подчеркивают исследователи, освобождение от уголовной ответственности можно признать обоснованным и справедливым, когда оно не препятствует охране прав и свобод личности, всего правопорядка от преступных посягательств и вместе с тем способствует исправлению виновного лица, предупреждению совершения новых преступлений, иными словами, когда оно соответствует задачам уголовного законодательства и позволяет достичь целей наказания без его реального применения [1].

При этом освобождение от уголовной ответственности не означает признания, что в содеянном отсутствует состав преступления, или что лицо, совершивший преступление является невиновным, оно не влечет полного прощения виновного, его реабилитацию.

Поскольку освобождение от уголовной ответственности подлежит лицо совершившее преступление, то, в процессуальном порядке как минимум должно быть установлено, что именно данное лицо совершило преступление. Однако, в отличие от случая освобождения от уголовного наказания, назначаемого по приговору суда, при освобождении лица от уголовной ответственности факт совершения им преступления констатируется не в обвинительном приговоре, вынесенным судом от имени государства, а в ином процессуальном документе, который постановлен следователем, органом дознания или судом от своего имени.

Вопрос о сущности освобождения от уголовной ответственности имеет большое значение. Специалисты по уголовному праву единодушны в том, что уголовная ответственность представляет с собой ответственность лица, совершившего преступление, за свое прошлое преступное поведение. В дальнейшем некоторые ученые распространили понятие позитивной уголовной ответственности также на положительное постпреступное поведение виновных.

По общему правилу уголовная ответственность реализуется в наказании, применяемом судом к лицам, виновным в совершении преступления. Однако, достижение целей борьбы с преступностью в ряде случаев возможно и без привлечения виновных в совершении преступления лиц к уголовной ответственности.

Освобождение от уголовной ответственности в процессе проведения дознания или предварительного расследования по делу имеет место тогда, когда привлечение к ответственности лица, совершившего преступление с доведением дела до суда, становится нецелесообразным и мало соответствует задачам уголовного законодательства, а значит и целям наказания как основной формы реализации уголовной ответственности.

Поэтому при наличии определенных обстоятельств задачи уголовного законодательства и цели наказания могут быть достигнуты более эффективно и с меньшими затратами путем освобождения виновного от уголовной ответственности.

В уголовно-правовой литературе к основаниям освобождения от уголовной ответственности относят различные обстоятельства. Так, одни ученые считают, что такими основаниями является вся совокупность предпосылок, лежащих в основе применения того или иного вида освобождения. Другие утверждают, что ими могут быть два обстоятельства, указанные в законе: небольшая общественная опасность совершенного деяния и личность виновного. Третьи определяют, что основанием освобождения от уголовной ответственности, является решение следственных органов и суда о возможности исправления лица без применения наказания [2].

Таким образом, можно сказать, что освобождение от уголовной ответственности означает выражение в акте компетентного государственного органа решения освободить лицо, совершившее уголовной наказуемое деяние, от обязанности подвергнуться судебному осуждению и претерпеть меры государственно – принудительного воздействия при наличии определенных оснований [3].

В заключении хотелось бы сказать, что, данный институт освобождения от уголовной ответственности имеет большое значение в нашем государстве. Так как, освобождая лицо от ответственности, государство таким образом выражает доверие к лицу, совершившему преступление, и дает возможность переоценить свое противоправное поведение, и изменить свой образ жизни.

#### **Список литературы:**

1. Келина С. Г. Освобождение от уголовной ответственности как правовое последствие совершения преступления // Уголовное право: новые идеи. М., 1994.
2. Карпушин М.П. Курляндский В. И, Уголовная ответственность и состав преступления, М,1974 г.
3. А. В. Наумов Уголовная ответственность, наказание и меры процессуального принуждения

**Сунгурова П.К.**

*Дагестанский государственный университет*

*sungurova.p@yandex.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Рабаданова Ж.Б., ДГУ*

### **ПОРЯДОК УЧЕТА НА ЗАБАЛАНСОВЫХ СЧЕТАХ И ОТРАЖЕНИЕ ЕГО В БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ**

На сегодняшний день забалансовый учет осуществляется практически в каждой организации в той или иной степени. В соответствии с приказом Минфина РФ от 31.10.2000 N 94н «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению» для обобщения информации о наличии и движении ценностей, временно находящихся в пользовании или расположении организации, используют забалансовые счета. Забалансовые счета не показывают финансового состояния предприятия, их данные не используются в формировании бухгалтерского баланса. Отражение на забалансовых счетах неособственного имущества производится для того, чтобы не преувеличить размер имущества, находящегося в собственности организации. В противном оно было бы отражено в балансе два раза: один раз у собственника и вто-

рой – в организации, где оно находится во временном пользовании и которому оно не принадлежит [1, 82].

Забалансовые счета нумеруются тремя знаками. Хозяйственные операции на забалансовых счетах отражаются без использования принципа двойной записи. Приобретение ценностей или возникновение обязательств отражают по дебету, а выбытие имущества или погашение обязательств записывают в кредит забалансовых счетов. Аналитический учет по забалансовым счетам ведут в общепринятых учетных регистрах либо в формах, которые разрабатываются организацией самостоятельно.

На сегодняшний день в плане счетов бухгалтерского учета утверждены 11 забалансовых счетов. Они представлены в таблице 1.

Таблица 1

Забалансовые счета бухгалтерского учета

Номер сче-та	Имущество, условные права и обязательства, отражаемые на сче-те
001	Арендованные основные средства
002	Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение
003	Материалы, принятые в переработку
004	Товары, принятые на комиссию
005	Оборудование, принятое для монтажа
006	Бланки строгой отчетности
007	Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов
008	Обеспечения обязательств и платежей полученные
009	Обеспечения обязательств и платежей выданные
010	Износ основных средств
011	Основные средства, сданные в аренду

В случае необходимости организации сами могут открыть новые счета или субсчета к уже имеющимся. Такие преобразования закрепляются в учетной политике организации.

Основная проблема учета на забалансовых счетах заключается в том, что возникают ситуации, когда у бухгалтера недостаточно информации о стоимости ценностей, не принадлежащих организации. Неясно по какой стоимости принимать активы к учету. В таком случае можно недостающую информацию запросить у организации, которая предоставила имущество или воспользоваться услугами независимого оценщика для установления рыночной стоимости. В любом случае организация должна закрепить свой выбор в учетной политике.

Согласно статье 11 Федерального закона от 6 декабря 2011 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» и пункте 27 Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации (утв. приказом Минфина России от 29 июля 1998 г. № 34н) организации обязаны проводить инвентаризацию имущества и обязательств. Данное правило распространяется и на имущество, которое учитывается за балансом. По итогам инвентаризации составляются инвентаризационные описи, которые подписываются всеми членами комиссии и материально ответственным лицом. Результаты инвентаризации и выявленные расхождения между данными бухгалтерского учета и данными инвентаризационных описей фиксируют в сличительных ведомостях. Если в ходе инвентаризации выявлена недостача забалансовых ценностей, она отражается в составе прочих расходов, и организация обязана возместить недостачу собственнику. Если обнаружен излишек, его можно принять в состав прочих доходов.

Отсутствие забалансового учета является грубым нарушением правил ведения бухгалтерского учета. В соответствии со ст. 120 НК РФ «Грубое нарушение правил учета доходов и расходов и объектов налогообложения» инспекторы фискальных органов могут предъявить организации за данное нарушение штраф в размере до 10 000 рублей.

На сегодняшний день данные о наличии забалансового имущества включают в пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах. Сведения фиксируют в табличной форме и при необходимости таблица сопровождается текстовыми пояснениями. Информация для отражения данных формируется согласно с тем перечнем забалансовых счетов, которые использует организация. В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" (ПБУ 4/99), утвержденным Приказом Минфина России от 6 июля 1999 г. N 43н, бухгалтерская отчетность должна давать достоверное и полное представление о финансовом положении организации, финансовых результатах ее деятельности и изменениях в ее финансовом положении. Если при составлении бухгалтерской отчетности организацией выявляется недостаточность данных для формирования полного представления о финансовом положении организации, финансовых результатах ее деятельности и изменениях в ее финансовом положении, то в бух.отчетность организация включает соответствующие дополнительные показатели и пояснения [5].

Таким образом, главное значение забалансовых счетов заключается в информировании пользователей бухгалтерской отчетности о финансово-хозяйственной деятельности организации. Заинтересованные пользователи бухгалтерской отчетности могут судить о вероятности получения экономических выгод или осуществления дополнительных расходов. Отсутствие необходимых данных по этим счетам может ввести в заблуждение пользователей и повлиять на их экономические решения, принимаемые на основе отчета. На данный момент законодательство ориентировано на сближение российского учета и международных стандартов финансовой отчетности, поэтому лучше приучить предприятия следовать четкому отражению всех имеющихся операций.

#### **Список литературы:**

1. Курс теории бухгалтерского учета: Учебное пособие / Под ред. Папковской П.Я. - 2-е изд., перераб. – Минск, 2003, С. 82.
2. Налоговый кодекс РФ.
3. Положением по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" (ПБУ 4/99).
4. Федеральный закон от 6 декабря 2011 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете».
5. Компьютерная справочная правовая система. (Дата обращения: 8.05.2017) URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_115410/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_115410/)

*Таймасханова А. К.*

*Дагестанский государственный университет*

*Научный руководитель: к.э.н, доцент Мусаева А.М., ДГУ  
[musaeva.aminat@yandex.ru](mailto:musaeva.aminat@yandex.ru)*

### **АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИИ**

**Аннотация.** В статье проведен анализ использования рабочего времени и производительности труда на примере конкретного предприятия. Объем и своевременность выполнения запланированных работ, качество и себестоимость продукции и, как следствие, финансовые показатели деятельности предприятия зависят от обеспеченности предприятия трудовыми ресурсами и производительности их труда. Качественно произведенный анализ очень важен для руководства предприятия, поскольку позволяет выявить имеющиеся резервы и на этой основе определив новые задания, ориентировать трудовые коллективы на принятие перспективных планов.

**Ключевые слова:** рабочее время, трудовые ресурсы, анализ, производительность труда, оплата труда, резерв.

От обеспеченности предприятия трудовыми ресурсами и их производительности труда за-

висят объём и своевременность выполнения запланированных работ, эффективность использования основных фондов, качество продукции, себестоимость и как следствие финансовые показатели деятельности предприятия.

В процессе анализа использования рабочего времени на предприятии следует:

- проверить обоснованность производственных заданий;
- изучить уровень их выполнения;
- установить целесообразность выполнения отдельных видов работ;
- выявить потери рабочего времени;
- установить их причины;
- наметить пути дальнейшего улучшения использования рабочего времени и разработать необходимые мероприятия [1,3,6]

Объектом анализа является мостостроительное предприятие АО «Мостоотряд-99» [7].

Предметом анализа является величина отклонения фактически отработанного времени в человеко-часах в отчетном периоде от соответствующего показателя за предыдущий период и планового показателя. На это отклонение могут повлиять такие факторы как: изменение среднесписочной численности рабочих, изменение продолжительности рабочего периода (года) и изменение продолжительности рабочей смены. Связь этих показателей выражается формулой:

$$T_{\text{час}} = R \times D \times t$$

Рассчитать влияние этих факторов можно способом разниц абсолютных величин.

$$T_{\text{час}} = R \times D_0 \times t_0 + D \times R_1 \times t_0 + t \times R_1 \times D_1$$

Таким образом, из данных таблицы 1. следует, что за счет влияния изменения численности рабочих (а именно, ее увеличения) фактически отработанное время в человеко-часах увеличилось на 18375 часов.

Таблица 1.

Использование рабочего времени

Показатели	Условные обозначения	2015 год	2016 год	Отклонения
1 Среднесписочная численность рабочих, чел.	R	102	112	10
2. Время, отработанное всеми рабочими, час	$T_{\text{час}}$	187425	221312	33887
3. Отработано чел.- дней всеми рабочими	$T_{\text{д}}$	24990	27664	2674
2. Время, отработанное одним рабочим чел. дней, тыс. час. ( $T_{\text{час}}/R$ )	Ч	1837	1976	139
5. Количество отработанных одним рабочим чел. дней ( $T_{\text{д}}/R$ )	Д	245	247	2
6. Средняя продолжительность рабочего дня, часы ( $T_{\text{час}}/T_{\text{д}}$ )	t	7,5	8	0,5

$$T_{\text{час}} = R \times D_0 \times t_0$$

$$T_{\text{час}} = 10 \times 245 \times 7,5 = 18375 \text{ час.}$$

За счет увеличения продолжительности рабочего периода (года) фактически отработанное время в человеко-часах возросло на 1530 часов.

$$T_{\text{час}} = D \times R_1 \times t_0$$

$$T_{\text{час}} = 2 \times 102 \times 7,5 = 1530 \text{ час.}$$

И за счет третьего фактора, а именно увеличения продолжительности рабочего дня (смены), фактически отработанное время также повысилось на 12495 часов.

$$T_{\text{час}} = t \times R_1 \times D_1$$

$$T_{\text{час}} = 0,5 \times 102 \times 245 = 12495 \text{ час.}$$

Таким образом, из таблицы 1. видно, что в отчетном году по сравнению с предыдущим, общее увеличение рабочего времени составило 33887 часов. При этом рабочие предприятия

не переработали ни один день по сравнению с предыдущим годом.

Достижение какого-либо результата в процессе производства может быть получено с различной степенью эффективности труда. Мера эффективности труда людей получила название производительности труда, под которой понимается результативность труда или способность человека производить за единицу рабочего времени определенный объем продукции [2,4].

Показатель производительности труда является важным качественным показателем работы предприятия, его рост является одним из главных условий повышения эффективности производства, увеличения объема выпуска продукции и снижения ее себестоимости.

Основным показателем производительности труда является среднегодовая (квартальная, месячная) выработка продукции на одного работника.

Используются также и такие показатели как: среднегодовая (квартальная, месячная) выработка продукции на одного рабочего, среднедневная выработка на одного работника, среднечасовая выработка на одного работника.

С производительностью труда тесно связан показатель трудоемкости продукции, который характеризует затраты рабочего времени на производство определенной потребительской стоимости или на выполнение определенной технологической операции. [4,5]

Мерой измерения трудоемкости продукции является рабочее время или нормативная заработная плата.

Из приведенных в таблице 2 данных видно, что по всем показателям производительности труда наблюдается повышение. Производительность труда одного работающего возросла на 8%.

Среднегодовая выработка одного работающего зависит от среднегодовой выработки одного рабочего, а также от соотношения между численностью рабочих и других работающих на предприятии.

Так, при сравнении темпов роста выработки одного рабочего и одного работающего можно установить, как повлияло изменение структуры персонала на производительность труда одного работающего.

В нашем примере среднегодовая выработка одного работающего снизилась по сравнению со среднегодовой выработкой одного рабочего на 9,8%, а это говорит о том, что удельный вес рабочих в общей численности работающих снизился в отчетном году, несмотря на снижение численности рабочих в абсолютном выражении. Между показателями среднегодовой и среднедневной выработки продукции одного работающего существует тесная взаимосвязь.

По разнице в их темпах роста можно судить о продолжительности рабочего периода, т.е. если темпы годовой выработки обгоняют темпы роста дневной выработки, то это свидетельствует об увеличении продолжительности рабочего периода, и наоборот, если рост дневной выработки выше роста годовой выработки, то это говорит о наличии целодневных потерь рабочего времени. На анализируемом предприятии разница в темпах роста этих показателей составляет 1,5% в пользу среднегодовой выработки продукции одного работающего.

В свою очередь на уровень дневной выработки оказывает влияние уровень часовой выработки продукции одного работающего. Если дневная выработка растет медленнее часовой, то это свидетельствует о наличии внутрисменных потерь рабочего времени, а если наоборот, то, соответственно - об увеличении продолжительности рабочего дня (смены). На показатель производительности труда и объем выпуска продукции влияют различные трудовые факторы, степень воздействия которых в процессе анализа необходимо установить.

Таблица 2

## Анализ показателей производительности труда

Показатели	обозначение	2015 год	2016 год	Отклонение		Темп роста %
				сумма	%	
1. Объем продукции (млн. р.)	Q	89268	106009	16741	19	118,8
2. Среднесписочное число работающих	R	102	112	10	9,8	109
3. Среднесписочное число рабочих	r	73	78	5	6,8	106,8
4. Среднегодовая выработка на 1 работника (в руб.)	WR	875176	946509	71333	8,2	108,2
5. Среднегодовая выработка 1 рабочего (в руб.)	Wr	1222849	1359089	136240	11,1	111,1
6. Общее число отработанных всеми работниками чел.-дней (в чел.-днях)	ТД	24990	27664	2674	10,7	1,1
7. Количество дней отработанных одним работником (в днях)	Д	245	247	2	0,8	100
8. Общее число отработанных всеми работниками чел.-часов (в часах)	Тчас	187425	221312	33887	18,1	118,1
9. Среднедневная выработка одного работника (в руб.)	ВД	3572	3832	260	7,3	107,3
11. Среднечасовая выработка одного рабочего (в руб.)	W <sub>час</sub>	476	479	3	0,6	100,6
11. Продолжительность рабочего дня (смены) (в час.)	t	7,5	8	0,5	6,6	106,7

Так, на среднегодовую выработку продукции одного работающего оказывают влияние продолжительность рабочего периода, продолжительность рабочего дня и часовая выработка продукции одного работающего. На изменение объема выпуска продукции влияют те же факторы, что и на изменение численности работающих на предприятии. Эти зависимости можно представить следующими формулами:

$$WR = Д \times t \times W_{\text{час}}$$

$$Q = R \times Д \times t \times W_{\text{час}}$$

Влияние этих факторов можно рассчитать методом цепных подстановок. Рассчитаем влияние трудовых факторов на изменение среднегодовой выработки продукции одним работающим.

$$WR = 245 * 7,5 * 476 = 874650$$

$$WR = 247 * 7,5 * 476 = 881790$$

$$WR = 247 * 8 * 476 = 940576$$

$$WR = 247 * 8 * 479 = 946504$$

Таким образом, среднегодовая выработка одного работающего увеличилась на 71854 руб. В частности за счет увеличения продолжительности рабочего дня на 0,5 часа среднегодовая выработка одного работающего также увеличилась на 58786 руб. И за счет влияния третьего фактора, а именно за счет увеличения среднечасовой выработки одного работающего на 3 рубля годовая выработка увеличилась на 5928,0 рубля. Далее необходимо рассчитать влияние факторов на объем выпуска продукции.

$$Q = R * Д * t * W$$

$$Q = 102 * 245 * 7,5 * 476 = 89214300 \text{руб.}$$



$$Q = 112 * 247 * 7,5 * 476 = 98760480 \text{руб.}$$

$$Q = 112 * 247 * 8 * 476 = 105344512 \text{руб.}$$

$$Q = 112 * 247 * 8 * 479 = 106008448 \text{руб.}$$

Таким образом, объем выпускаемой продукции в отчетном году увеличился на 16794148 руб. (106008448-89214300).

На изменение объема продукции повлияли такие факторы, как изменение численности работников, продолжительности рабочего периода, изменение продолжительности рабочего дня, а также часовой выработки продукции работников. В результате увеличения численности работников в отчетном году на 10 человек объем продукции увеличился на 9546180 рублей (98760480-89214300). Увеличение продолжительности рабочего дня на 0,5 часа повлекло за собой повышение объема выпускаемой продукции на 6584032 рублей (105344512-98760480).

Таким образом, результаты анализа производительности труда и использования рабочего времени весьма важны для руководства предприятия, поскольку позволяют установить наиболее действенное, соответствующее затраченному труду, материальное поощрение, выявить имеющиеся резервы, которые не были учтены плановым заданием, определить степень выполнения заданий и на этой основе определить новые задания, ориентировать трудовые коллективы на принятие перспективных планов.

#### **Список литературы:**

1. Горелов Н.А. Экономика трудовых ресурсов. - М.: Высшая школа, 2013.
2. Горшков В.В. Пособие по труду и заработной плате. - М.: Финансы и статистика, 2011.
3. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учеб. пособие – Мн.: Новое знание, 2013. – 704с.
4. Управление трудовыми ресурсами: / под ред. Э.Р. Саруханова, Л.А. Костин, О.П. Опостолов и др. – М.: Экономика, 2012.- 343 с.
5. Яковлев Р.А. Организация труда в организации. - М.: МЦФЭР, 2013-448с.
6. Учет, анализ, аудит труда и его оплаты: учебное пособие / А.М. Сайгидмагомедов, С.Г. Ханмагомедов, А.М. Мусаева, Ш.М. Исаева, Т.К. Мусаев. – Махачкала: ДагГАУ – ИП "Магомедалиев С.А." – 2016 - 240с.
7. Данные годовых отчетов АО «Мостоотряд-99»

**Темавова Н. М.**

*Дагестанский государственный университет*

*temavova@bk.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исаева П.Г., ДГУ*

### **СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КРЕДИТНОГО БАНКА ПО КРЕДИТОВАНИЮ НАСЕЛЕНИЯ**

Актуальность данной темы заключается в том, что в современной экономике создание необходимой инфраструктуры невозможно обеспечить без использования и дальнейшего развития системы кредитования населения. Поэтому, в российской практике кредитования существует еще много проблем, которые освещаются в данной курсовой работе.

В современных условиях банковское кредитование становится важнейшим инструментом, направленным на улучшение качества жизни населения и развитие хозяйствующих субъектов. Действительно, деятельность кредитных учреждений позволяет получить желаемое здесь и сейчас, даже когда отсутствует требуемая сумма. Нередко банковское креди-

тование создает почву для реализации государственных программ, имеющих важное социальное значение для региона.

Вопросы о состоянии, динамики потребительского кредитования в России и проблемах его текущего развития достаточно актуальны на сегодняшний день. Деятели различных сфер общества ведут многочисленные дискуссии о тенденциях развития системы потребительского кредитования как важнейшего элемента социально-экономического развития страны.

Цель состоит в исследовании деятельности коммерческих банков по кредитованию населения и путей его совершенствования.

Кредитование – это форма финансовых отношений, при которой одно лицо (кредитор) предоставляет другому в пользование некоторую сумму средств на условиях возвратности, платности и срочности.

Наиболее часто в качестве кредитора выступают финансовые организации и структуры – банки, ломбарды, микрофинансовые учреждения. В роли заемщика могут оказаться, как физические лица, так и предприниматели, организации.

Современную систему кредитования — можно назвать совокупностью разных кредитно-финансовых институтов, которые работают на рынке ссудных капиталов и аккумулируют денежные средства.

Система кредитования выделяется несколькими главными понятиями:

- совокупностью кредитно-расчетных и платежных отношений, базирующихся на конкретных формах, а также методах кредитования;
- совокупностью действующих кредитно-финансовых институтов: банков, страховых компаний и др.

Понятие системы кредитования предусматривает, что в настоящий период в странах, имеющих развитую рыночную экономику, присутствуют такие виды банковского кредита, как:

- потребительский кредит - его могут предоставлять торговые компании, банки и специализированные кредитно-финансовыми институты с целью приобретения населением различных товаров или услуг с рассрочкой выплат;
- ипотечный кредит - производится под залог для приобретения или строительства жилья;
- международный кредит - выражает передвижение ссудного капитала в области международных экономических, а также валютно-финансовых отношений;
- лизинговый кредит - характеризуется отношениями между юридически лицами, предусматривает передачу в аренду средств труда;
- государственный кредит - представляет из себя совокупность кредитных отношений, которые предполагают, что заемщик — это государство, а кредиторы -юридические или физические лица.<sup>9</sup>

Таким образом, можно подвести итог, что современная кредитная система – это совокупность различных кредитно-финансовых институтов действующих на рынке ссудных капиталов и осуществляющих аккумуляцию и мобилизацию денежного капитала. Через кредитную систему реализуется сущность и функция капитала.

Кредитование в современном мире развито настолько хорошо, что большая часть крупных покупок осуществляется путем оформления банковского займа. Получить ссуду может практически каждый желающий, отвечающий минимальным требованиям банка. Самым распространенным видом займа на сегодня является потребительский кредит.

---

<sup>9</sup> Кривенко О. С. Современное состояние потребительского кредитования в России / О. С. Кривенко, А. В. Махова // InSitu. — 2016. — № 4. — С. 48–52.

Медведев П. М. Макроэкономический эффект потребительского кредитования // Деньги и кредит – 2015. - №1. - с.13-14.

Потребительский кредит – это разновидность банковского кредита, предоставляемого на покупку товара, приобретение услуг и получение наличных на различные нужды. Развивать данный бизнес первыми начали американцы, предлагая населению рассрочку под достаточно высокие проценты. Затем идею подхватили и другие страны, но получить кредит могли лишь хорошо обеспеченные люди, готовые представить справки об уровне дохода<sup>10</sup>.

Сейчас для получения займа многие компания требуют только паспорт, записывая остальную информацию со слов без документального подтверждения.

Многие требования банка удается обойти, но только при получении небольшой суммы. Большинство информации записывается со слов потребителя, однако за это не стоит ожидать лояльных условий. Чем меньше доверия к заемщику, тем выше процентная ставка.

Отдельное внимание заслуживает кредитная история. Несмотря на рекламные лозунги, которые гласят, что в банке можно получить займ с плохой кредитной историей, сделать это весьма непросто.

В последние годы потребительское кредитование в России развивалось поистине стремительными темпами, количество игроков на рынке росло в геометрической прогрессии и, казалось бы, что ничто не сможет остановить этот рост, однако в недавнем времени ситуация начала меняться. Рост рынка заметно приостановился и некоторые аналитик даже прогнозируют в недалеком будущем отрицательную динамику развития.

#### Список литературы:

1. Ваганова А. В. Анализ современного состояния банковского кредитования населения в России // Молодой ученый. — 2016. — №20. — С. 275-277.
2. Веселова А. Д. Проблемы и перспективы развития потребительского кредитования в РФ / А. Д. Веселова // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. — 2016. — № 6-1. — С.100–103.
3. Клубкова В. А. Актуальные вопросы потребительского кредитования [Текст] / В. А. Клубкова, Е. Б. Калашникова // Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития: материалы III Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 6 июля 2016 г.) / редкол.: О. Н. Широков [и др.]. — Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2016. — С. 178–181.
4. Кривенко О. С. Современное состояние потребительского кредитования в России / О. С. Кривенко, А. В. Махова // InSitu. — 2016. — № 4. — С. 48–52.
5. Медведев П. М. Макроэкономический эффект потребительского кредитования // Деньги и кредит – 2015. - №1. - с.13-14.
6. Обзор банковского сектора РФ. Аналитические показатели. 2012. – №115. [Электронный ресурс]. – URL: [http://www.cbr.ru/analytics/bank\\_system/obs\\_1205.pdf](http://www.cbr.ru/analytics/bank_system/obs_1205.pdf). (дата обращения 03.05.2017).
7. Рейтинг регионов по доле задолженности просроченной населением [Электронный ресурс]. – URL: <http://riarating.ru/study/20170323/630059013.html> (дата обращения 03.05.2017).
8. Статистические данные Центрального Банка Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <http://www.cbr.ru/> (дата обращения 03.05.2017).

---

<sup>10</sup> Клубкова В. А. Актуальные вопросы потребительского кредитования [Текст] / В. А. Клубкова, Е. Б. Калашникова // Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития : материалы III Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 6 июля 2016 г.) / редкол.: О. Н. Широков [и др.]. — Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2016. — С. 178–181.

## **ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ АВТОРСКИХ ПРАВ**

Роль, которую авторское право играет в жизни общества, многогранна и противоречива. Ее многогранность проявляется в том, что данный институт затрагивает как частные, так и публичные интересы – интересы в сфере науки, образования, культуры и искусства.

Авторские права – это не только возможности авторов и правообладателей, позволяющие им контролировать использование открытий и произведений, и получать за такое использование вознаграждение, но и прерогативы личного характера, отражающие тесную связь между автором и произведением и запрещающие искажение произведения либо использование его без надлежащей атрибуции. Противоречивость роли авторского права выражается в достаточно строгих санкциях за нарушение авторских прав, в неопределенности будущего авторского права и в сложности построения его справедливой и сбалансированной модели.

Авторское право, регулирующее отношения лиц в процессе создания и использования произведений литературы, науки и искусства. Основой авторского права является понятие «произведение» как уникального результата творческой деятельности, облаченного в некую объективную форму. Собственно, эта реальная форма выражения и нуждается в охране права автора. [2]

Эффективная защита нарушенных или оспоренных авторских прав достигается при точном определении в законодательстве и понимании признаков и видов данных прав.

По действующему российскому законодательству, так и по законодательству зарубежных стран к объектам авторских прав относится весьма широкий круг произведений науки, литературы и искусства. Тем более, если учитывать, что, к примеру, только к литературным произведениям можно отнести романы, детективы, фантастику, повести, стихи, статьи, научные рецензии, тексты песен к музыкальным произведениям, опубликованные и неопубликованные речи. [3]

Представляет интерес также вопрос о юридической природе авторских прав на частные письма, дневники, заметки. Можно ли отнести их к объектам авторских прав и защищать права на них традиционными гражданско-правовыми способами?

Представляется, если частные письма, дневники и заметки являются результатом творческого труда в том смысле, какой придает этому труду часть четвертая ГК РФ [1], то они, на мой взгляд, вполне могут достигнуть уровня требований, предъявляемых к произведениям науки, литературы и искусства, и права на них также должны защищаться гражданско-правовыми способами, традиционно используемыми для защиты авторских прав.

Есть в гражданском законодательстве такое понятие, как – «презумпция авторства». Что это такое? Это значит, что, если другое лицо не предоставило доказательства, что именно оно является автором произведения науки, искусства и т.д., до тех пор автором будет считаться лицо, которое указано на экземпляре оригинала произведения. Это правило распространяется и на псевдонимы в равной мере, как и на реальные данные лица. [4]

Интересным является и то, что неотъемлемым условием возникновения авторского права на произведение является юридический факт – возникновение объекта авторского права (создание произведения). В этом и есть главное отличие авторского права от патентного, при котором необходима обязательная регистрация вновь созданного объекта патентного права.

Тем не менее, регистрация объектов авторского права возможна по желанию авторов (правообладателей). Так, например, это нашло широкое применение среди программистов, которые таким образом защищают созданные программы и другие средства собственной разработки.

Таким образом, правовая охрана научных открытий позволяет обеспечить ученым, ведущим фундаментальные исследования, признание их прав на наиболее значимые результаты труда - закрепить и защитить приоритет в совершении открытия, а также присвоить ему свое имя или избранное название.

Значимость открытий как наиболее важных результатов научно-исследовательской деятельности, создающих условия для ускоренного технологического и социально-экономического развития, не вызывает сомнений.

Поэтому создание правового механизма, обеспечивающего признание и охрану прав авторов научных открытий, представляется актуальной задачей, отвечающей социальным и экономическим потребностям общества, а также идее социальной справедливости. Исторический опыт показывает, что попытки создания такого правового механизма в большинстве своем оказывались неудачными.

#### **Список литературы:**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 N 230-ФЗ (ред. от 01.07.2017);
2. Гаврилов Э.П. Ограничения исключительного авторского права // Патенты и лицензии. Интеллектуальные права, 2015, № 5. – С. 11
3. Матвеев А. Г. Структура исключительного права как субъективного права автора // Право интеллектуальной собственности. 2016. 43 № 3. – С. 8.
4. Рузьяк Т.О. Авторское и патентное право, защита этих прав, Социальные отношения. 2016. № 1 (12). – С. 93

*Уруджева К. Э.*

*Техникум дизайна, экономики и права*

### **СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА МАТЕРИНСТВА И ДЕТСТВА**

Права, свободы и интересы детей являются главной ценностью любого правового государства и гражданского общества. Их нарушение приводит не только к тому, что страдают дети здесь и сейчас, но и оказывается негативное влияние на будущие поколения, а также это отражает правовую культуру и моральный уровень всего современного общества.

Семья призвана играть исключительную роль в жизни общества, его стабилизации, преодолении социальной напряженности. По своей природе и предназначению она является союзником общества в решении коренных проблем: преодолении депопуляции, утверждении нравственных устоев в обществе, социализации детей, развитии культуры и экономики, семейного предпринимательства.

Сегодня важной социальной ячейкой общества является семья. Ведь семья — это основная на единой общесемейной деятельности общность людей, связанных узами супружества, родства, осуществляющая воспроизводство населения и преемственность семейных поколений, а также социализацию детей. Семья является единственным институтом, в котором происходит рождение новых поколений, благодаря чему формируется основные социальные демографические процессы и происходит передача традиционной информации от родителей к детям, во все времена и у всех народов.

Для нормального функционирования семьи необходима материальная и социальная поддержка со стороны государства. Каждая семейная группа — это объединение людей, проживающих совместно, ведущих домохозяйство, связанных между собой родством или супружеством, должна делать все необходимое для высокого уровня жизни населения.

Государство в свою очередь обязано помогать нуждающимся семьям. Осуществлять свою социальную политику государство может по средствам разработки различных

социальных программ, например, помощь малоимущим или многодетным семьям, предоставление льгот матерям имевших грудных и детей до 3-х лет, и иными способами.

Современное Российское законодательство не только закрепляет защиту государством материнства, детства и семьи в Конституции РФ [1], федеральных законах и подзаконных актах, но и стремится создать все условия и разработать механизмы для реализации такой защиты. Поскольку, прежде всего, именно институт материнства и детства нуждаются в постоянной защите и поддержке.

Сегодня существует большое количество государственных структур, которые осуществляют контроль за соблюдением прав и свобод граждан. Но дети, в силу своего возраста, физической и умственной незрелости, нуждаются в повышенной правовой защите, в особом подходе и внимании. Поэтому в сфере защиты детства работают не только общие государственные структуры, но и специальные — наделенные особой спецификой для работы с вопросами детства.

Институт Уполномоченного по правам ребенка, как независимый механизм обеспечения прав детей, позволяет проводить целенаправленную и приоритетную защиту как каждого конкретного ребенка при нарушении его прав, так и детей в целом. [3]

Причиной возникновения социальных проблем в неполных семьях является в первую очередь малообеспеченность, поскольку в семье имеется всего один трудовой доход (иногда трудового дохода нет вообще, и семья вынуждена жить на пособие по безработице либо на детские пособия). Доход женщины, как правило, значительно ниже дохода мужчины в силу ее отставания на социальной лестнице, вызванного выполнением обязанностей по уходу за детьми. Доход от алиментов, если дети имеют на них право и получают их, как правило, покрывает не более половины стоимости их содержания. [2]

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод, что законодательство Российской Федерации предоставляет необходимые способы и возможности для защиты прав, свобод и интересов несовершеннолетних. Основной проблемой остается низкий уровень осведомленности граждан о способах и возможностях защиты своих детей. Родителям важно понимать, что защита прав и свобод своих детей является не просто их правом, а обязанностью.

Преодоление сложившихся в обществе негативных тенденций потребовало от государства новых подходов к решению многочисленных проблем социально-семейных отношений. Результатом целенаправленных усилий правительства стало появление семейной политики, нацеленной непосредственно на изменение и сохранение уровня жизни семей, повышения благосостояния и улучшения их социального самочувствия.

#### **Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ);
2. Грачева О.Е. Изучение проблем многодетных семей: информационно-аналитический отчет / О.Е. Грачева, И.В. Мкртумова, Т.Н. Успенская и др. – М., 2016. – С. 40.;
3. Холостова Е.И. Технологии социальной работы /Е.И. Холостова. – М.: ИНФРА – М, 2015. – С. 203.

## **ОРГАНИЗАЦИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БАНКОВСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА**

Банковский менеджмент – это научная система управления банковским делом и персоналом, занятым в банковской сфере. Он базируется на научных методах управления, конкретизированных практикой ведения банковского дела. [2, с.566] Менеджмент банка характеризуется эффективностью организации и руководства банка в постоянно изменяющихся условиях рынка. Содержание банковского менеджмента составляют перспективное и текущее планирование, анализ, регулирование и контроль. [3, с.187]

Целью менеджмента в коммерческом банке является внедрение и развитие новых направлений деятельности и банковских продуктов так, чтобы они способствовали росту объема операций, преумножали доходы и увеличивали рыночную стоимость акций. Исходя из цели, задачами стратегического банковского менеджмента в современных условиях являются:

- 1) постоянное управление движением кредитной организации к поставленным целям;
- 2) снижение рисков влияния внешней среды

Эффективный банковский менеджмент должен обеспечивать не только понимание цели, но и инвариантность путей её достижения в зависимости от тех или иных параметров, определяющих внешнюю среду. Говоря о внутрибанковском менеджменте, особое внимание уделяется управлению персоналом, которое формируется на грамотно построенной структуре. Структура управления коммерческим банком строится исходя из правовой формы мобилизации собственного капитала банка (акционерная, паевая) и организационного построения банка (степень развития его сети и его самостоятельность).

В настоящее время банковское дело является одной из самых динамичных сфер экономики. Технологическая революция, стремительная инфляция, усиление регулирования банковской деятельности, обусловили формирование значительно более агрессивных стратегий в банковском менеджменте, сопровождающихся повышенной рискованностью. Поэтому, учитывать факторы риска и управлять ими становится значительно сложнее.

Для того чтобы минимизировать риски и оптимально управлять банком, следует принять определенный комплекс мер [4, с.2]:

- ✓ разработать внутрибанковские документы, регулирующие вопросы стратегии и задачи управления рисками;
- ✓ определить принципы, методы оценки и выявления риска в качестве основы при постановке приоритетных стратегий и задач;
- ✓ обеспечить адекватную защиту интересов инвесторов, депозиторов, банков-корреспондентов, клиентов банка, используя механизмы риск-менеджмента, минимизирующие риски;
- ✓ организовать эффективный мониторинг финансового состояния крупнейших заемщиков;
- ✓ построить эффективную систему раннего оповещения кризисных ситуаций;
- ✓ разработать процедуры осуществления мониторинга рисков.

Так же, повысить качество банковского менеджмента возможно путем инновационных преобразований. На сегодняшний день можно констатировать факт, что российский банковский сектор включает в себя развитие, как новых финансовых продуктов,

так и проводит процесс внедрения совсем «свежих» разработок финансово-технологических компаний. Среди первого типа продуктов, можно перечислить банковские услуги в области кредитных продуктов, интернет-банкинга, интернет-трейдинга и системы быстрых денежных переводов. Но, несмотря на это, многие банки России не включают в себя весь этот спектр продуктов, особенно, в области интернет-трейдинга и системы быстрых денежных переводов.

Можно выделить отдельные направления развития банковских инноваций на российском пространстве, среди которых:

- ✓ облачные технологии;
- ✓ блокчейн-технологии
- ✓ интеграция банковских счетов с электронными платежными системами (ЭПС) и криптовалютами;

Говоря о системе быстрых денежных переводов, российский банковский рынок в скором времени присоединиться к общемировой тенденции внедрения информационных технологий по переводу данных в «облако».

Облачные технологии — это удобная среда для хранения и обработки информации, объединяющая в себе аппаратные средства, лицензионное программное обеспечение, каналы связи, а также техническую поддержку пользователей [5]. Особенностью облачных технологий является не привязанность к аппаратной платформе и географической территории, а возможность быть глобально масштабной. Клиент может работать с облачными сервисами с любой точки планеты и с любого устройства, имеющего доступ в Интернет, а также оперативно реагировать на изменяющиеся бизнес-задачи предприятия и потребности рынка.

Примером внедрения облачных технологий на российском рынке выступает Сбербанк, который ввел 3 новых инновационных продукта области API [6]:

- ✓ API СББОЛ;
- ✓ API Интернет-эквайринг;
- ✓ API DomClick.

Интересным изобретением в банковском секторе России выступают блокчейн-технологии, которые включает в себя улучшения сервиса транзакций и аккредитации. Российский коммерческий банк «Альфа-Банк» первым 21.12.2016г. запустил совместно с иностранными авиаперевозчиком новый продукт. Введение в банковский сектор проверенных инновационных продуктов оказывает исключительно положительное воздействие.

В нынешних условиях качественный риск-менеджмент и введение инноваций в управлении способствует не столько выживанию банка в бизнес-среде, это все формирует фундамент благосостояния банка, в связи с чем, необходимо инвестировать в его развитие, постоянно совершенствовать существующие механизмы и искать новые методы управления. Инновации полезны не только в управлении, но и в создании новых банковских продуктов, которые позволяют банку расширить ассортимент предлагаемых услуг и повысить степень конкурентоспособности.

#### **Список литературы:**

1. Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1 (ред. от 03.07.2016) "О банках и банковской деятельности" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017).
2. Большой экономический словарь / Под ред. А.Н. Азрилияна. 8-е изд. доп. и перераб. М.: Институт новой экономики, 2015. – С. 566.
3. Банковское дело / Под ред. заслуженного деятеля РФ, д-ра экон. наук, проф. О.И. Лаврушина. М.: Финансы и статистика, 2016. - С.187.
4. Зверев О.А. Конкуренция на рынке розничных банковских услуг и задачи банковского менеджмента // Финансы и кредит. – 2017. - N18. -С.2.
5. Efsol. Облачные технологии. [Электронный ресурс]. Режим доступа:



<http://efsol.ru/technology/cloud-technology.html/> (дата обращения: 26.08.2017).

6. Сбербанк API. URL: <https://developer.sberbank.ru/> (дата обращения: 26.08.2017).

*Учурханова Б.С.*

*Дагестанский государственный университет*

*gold1707@mail.ru*

## **ПРОБЛЕМЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ РОССИЙСКОГО ФИНАНСОВОГО РЫНКА**

Финансовый рынок – составная часть финансовой системы любого государства. Он играет очень важную роль в экономической инфраструктуре государства и мирового сообщества в целом. Ему уделяется большое внимание в развитых и развивающихся государствах, которые стремятся добиться определенных успехов в мировой экономике, и Россия здесь не является исключением.

В процессе становления и развития российскому финансовому рынку удалось достигнуть определенных результатов, однако в контексте глобальной конкуренции он находится на недостаточно высоких позициях. Так, в соответствии с индексом глобальной конкурентоспособности, ежегодно рассчитываемым Всемирным экономическим форумом в рамках Отчета о глобальной конкурентоспособности за 2015–2016 годы, Россия занимает 45-ю позицию из 140 возможных. [3, с. 57]

Геополитические проблемы и ухудшение внешнеэкономических условий на фоне начавшегося в предыдущие годы исчерпания традиционных источников экономического роста стали серьезным вызовом для российского финансового рынка. В последнее время расширяется список санкций в отношении России, наблюдаются колебания процентных ставок, преимущественно их повышение, волатильность валютного курса, повышение инфляции. Следствием данной ситуации является уменьшение объемов денежных средств, размещаемых в финансовые инструменты, обращающиеся на российском фондовом рынке, возможно ограничение масштаба эмиссии ценных бумаг. Снижение объемов финансовых средств также в некотором роде обусловлено оттоком иностранного капитала, поскольку международные инвесторы стремятся минимизировать риски, и выводят активы из развивающихся рынков, в том числе из России.

Несмотря на некоторые негативные тенденции, в целом банковская система России остается достаточно стабильной благодаря эффективному контролю регулятора и следованию стандартам Базельского комитета по банковскому надзору. У банковской системы нашей страны все еще существует большой запас прочности для того, чтобы преодолеть сложившийся локальный финансовый кризис с наименьшими потерями. [2, с. 132]

Функциональная структура финансового рынка России характеризуется ведущей ролью банковской системы, а сам финансовый сектор – высоким уровнем государственного участия. С одной стороны, столь активная роль государства в экономике России порождает риски неэффективности, но, с другой, – создает возможности оперативной трансформации финансовой системы при правильном и целенаправленном перенаправлении денежных потоков. [2, с. 133]

Банк России оказывает существенную поддержку всем сегментам финансового рынка, через эффективные инструменты денежно-кредитной политики. Однако для национального финансового рынка остались не решенными проблемы низкой репрезентативности рубля, высокий уровень инфляции, не эффективного использования современных форм финансовых отношений в деятельности организаций реального сектора экономики, низкий уровень развития финансовых инструментов и банковских технологий, что не позволяет реализовать потенциальные возможности всех структурных элементов

финансового рынка для повышения конкурентоспособности финансовой системы.

Сегодня финансовый рынок РФ является, мы бы сказали, в основном прогосударственным, например, основные операторы фондового рынка являются по совместительству государственными агентами и крупнейшими эмитентами. Можно утверждать, что российский рынок акций, представленный ММВБ, сейчас не выполняет в полной мере финансовую функцию. Зачастую он служит только местом проведения спекулятивных операций или подтверждением статуса компании-эмитента, ведущей крупный и прозрачный бизнес.

Развитие рынка ценных бумаг сдерживается не только из-за политической и экономической ситуации, но и, прежде всего, из-за неразвитости технической и функциональной подсистем инфраструктуры. Неэффективно действует система контроля за операциями на рынке ценных бумаг. [4, с. 72]

Одной из проблем отечественного финансового рынка является неразвитая структура внутренних инвесторов (как институциональных, так и розничных). Это является большим тормозом для развития отечественного фондового рынка и препятствует его активизации и выполнению им функций по трансформации сбережений в инвестиции. Без развитого рынка небанковских финансовых посредников перспективы развития российского фондового рынка (как рынка акций, так и рынка облигаций) представляются туманными. Без развития внутренней базы инвесторов увеличить потенциальную емкость отечественного рынка возможно только за счет притока «горячего» иностранного капитала. [4, с. 79]

Основными факторами, сдерживающими развитие финансового рынка в России, являются: снижение маржи во всех видах бизнеса, что оказывает на его развитие существенное влияние, рост доли и присутствия госсектора, что снижает конкуренцию среди негосударственных участников финансового рынка, продолжает наблюдаться дефицит притоков долгосрочных инвестиций и так далее.

К основным проблемам финансового рынка РФ следует отнести недостаточное развитие и емкость рынка; несовершенное государственное регулирование, отсутствие системы эффективного контроля и надзора; серьезное отставание по ряду параметров от крупнейших финансовых институтов мирового уровня; отсутствие достойной инфраструктуры и финансовых инструментов. [1]

Финансовый рынок России значительно отстает от ведущих стран мира (например, по уровню капитализации коммерческих банков, по уровню капитализации рынка акций, по уровню развития отрасли страхования и прочим секторам). Для целей стимулирования развития отечественного финансового рынка необходимо в среднесрочной перспективе обеспечить стимулирование развития финансовой политики и деятельности ЦБ РФ как основного регулятора рынка.

Сегодня повышается актуальность разработки скоординированной стратегии развития российского финансового рынка, повышения его устойчивости и независимости от возникающих на международном уровне кризисных явлений.

Чтобы выдержать глобальную конкуренцию, этот рынок должен ликвидировать свое отставание в области регулирования, инфраструктуры и доступного инструментария.

#### **Список литературы:**

1. Государственная программа РФ «Развитие финансовых и страховых рынков, создание международного финансового центра» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.minfin.ru/>
2. Мандрон В.В., Никонец О.Е. Финансовый рынок и устойчивость кредитных организаций: проблемы действующей системы // Вестник НГИЭИ. 2017. № 3 (70). С. 123-133.
3. Рябичева О.И., Ибрагимова И.И. Проблемы функционирования финансо-

вого рынка в Российской Федерации // Экономика и предпринимательство. 2016. № 3-2 (68-2). С. 57-59.

4. Теплова Т.В., Столяров А.И. Российский небанковский финансовый рынок: тормозили импульс для экономического роста? // Вестник Института экономики Российской академии наук. 2017. № 1. С. 64-80.

**Филиппенко А. С.**

*Дагестанский государственный университет*

*sasha.filippenko.96@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Исаева П.Г., ДГУ*

## **АНАЛИЗ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА, ИХ СОСТАВ, СТРУКТУРА И ПУТИ ОПТИМИЗАЦИИ**

Доходы кредитной организации — это денежные поступления от производственной и непроизводственной деятельности. Коммерческий банк, как и любое другое коммерческое предприятие, может получать доходы от основной и побочной деятельности, а также случайные доходы, относящиеся к категории прочих. Соответственно источником доходов банка является его основная и побочная деятельность. Основной деятельностью банка считается совершение банковских операций и оказание банковских услуг клиентам. Вся прочая деятельность банка, приносящая доход, считается побочной.

Доход коммерческого банка зависит от нормы прибыли по ссудным и инвестиционным операциям, размера платы, взимаемой за оказанные услуги, а также от величины и структуры активов. К доходам коммерческого банка относятся [3, с. 115]:

1. Проценты за кредит - по краткосрочным ссудам; по среднесрочным и долгосрочным ссудам и по счетам банков-корреспондентов.

2. Дивиденды по паям и акциям.

3. Полученная комиссия.

4. Прочие доходы.

Получаемые банком доходы должны покрывать его расходы и создавать прибыль. Часть доходов банка направляется на создание резервов для покрытия потенциальных рисков. Банк должен обеспечить не только

Расход кредитной организации — это использование денежных средств на производственную и непроизводственную деятельность.

Расходы коммерческого банка включают [1, стр. 9]:

1. Начисленные и уплаченные проценты - по счетам клиентов и банков-корреспондентов, так же по срочным вкладам и депозитам

2. Расходы на содержание аппарата банка.

3. Операционные и прочие расходы.

4. Амортизационные отчисления.

Расходы банка должны быть по возможности минимальными, а потому ими необходимо постоянно управлять, имея в виду как минимум недопущение нерационального использования имеющихся средств, в том числе путем организации соответствующего контроля.

Анализ деятельности коммерческого банка представляет собой многомерную задачу, при решении которой необходимо провести анализ различных сторон деятельности банка, в том числе его финансового состояния, и определить перспективы развития. Имеется необходимость анализировать не только баланс и другие отчетные материалы самого банка, но и давать характеристику экономического положения клиентов банка (кредиторов и заемщиков), оценивать конкурентов, проводить маркетинговое исследование конъюнктуры рынка и т.д.

В нашей стране далеко не вся подобного рода информация используется для оценки финансового состояния банка. В большинстве случаев анализ финансового состояния банка строится на отчетных (чаще балансовых) данных банка. При этом необхо-

димо иметь в виду, что анализ финансового состояния банка, в основе которого лежат различные показатели, важен, но этого недостаточно.

Целью структурного анализа является выявление основных видов доходов и источников прибыли для оценки их надежности и возможности сохранения в будущем. Надежность зависит от формы доходов, вида банковских операций, степени стабильности и источника прибыли. Структурный анализ расходов банка позволяет выявить сферы деятельности, негативно влияющие на общий финансовый результат.

Центральное место в анализе финансовых результатов коммерческих банков принадлежит изучению объема и качества, получаемых ими доходов, поскольку, они являются главным фактором формирования прибыли.

Анализ доходов банка показывает, насколько он активно занимается кредитованием, осуществляет расчетно-кассовое обслуживание клиентов и участвует в совместной деятельности с другими предприятиями.

Валовые доходы принято подразделять на процентные и непроцентные.[2, с.77] Как правило, высокая доля процентных доходов говорит о высокой конкурентоспособности банка и его активности на рынке. Анализ непроцентных доходов позволяет определить, насколько эффективно банк использует не кредитные источники получения доходов.

Проанализировав структуру доходов и расходов КБ «Эльбин», мы выявили, что доходы банка за 2016 год составили 435142 тыс. руб. и заметно снизились по сравнению с 2015 г. на 179878 тыс. руб. или 48,8%. В общей массе доходов 615020 тыс. руб. составили непроцентные доходы 73,81% за 2015г и 80,68% за 2016г. Это значит, что банк либо сокращает деятельность по размещению средств в виде кредита, либо снижает процентную ставку размещения для достижения определенных целей вхождение на новый сектор рынка, соответствие конкурентам, расширение спроса на кредитные услуги. Наблюдается устойчивый рост доходов: от купли-продажи иностранной валюты на 4917 тыс. руб. или 61%; по прочим доходам на 3102 тыс. руб. или 216,9%. [4]

В общей массе доходов больший удельный вес занимают операционные доходы, которые за 2015г. составили 379614 тыс. руб., а за 2016г. уменьшились на 96454 тыс. руб. или 26%. В числе непроцентных доходов заметно сократились комиссионные доходы, если в 2015г. они составляли 64839 тыс. руб., то в 2016 г. они уменьшились на 1440 тыс. руб., темп роста составил 36,3%.

Далее перейдем к анализу расходов банка. Расходы банка за 2016 г. составили 430940 тыс. руб. и сократились против 2015 г. на 29,7% или 181494 тыс. руб. Основной причиной этого, довольно масштабного снижения расходов стали сократившиеся операционные расходы с 570991 тыс. руб. в 2015 г. до 412237 тыс. руб. в 2016 г., т.е. на 27,9%. В свою очередь основными операционными расходами 304479 тыс. руб. или 49,7% от общей массы расходов, является отчисления в резервы на возможные потери. Которые сократились на 145867 тыс. руб. или 52%.

За 2015г прибыль банка «Эльбин» составила 2586 тыс. руб., а в 2016 году она увеличилась на 1616 тыс. руб. или 62% и составила 4202 тыс. руб. [5]

На основе анализа мы выявили, что у АКБ «Эльбин» за последний год в связи со многими факторами (низкая деловая активность, санкции запада и высокая ключевая ставка ЦБ) влияющими на его деятельность, произошло сокращение доходов и расходов, но при этом прибыль банка не только не сократилась, но и удвоилась, причиной этому послужило опережающие темпы сокращения расходов темпам сокращения доходов банка.

Анализируя финансовое состояние банка, мы основывались на двух составляющих: внешняя отчетность, которая представлена в виде публикуемых балансов и отчетов о прибылях и убытках, и внутренней, представленной реальными проводками по отдельным счетам

Таким образом, успешное управление деятельностью коммерческого банка невозможно осуществить без постоянного анализа его доходов и расходов.

### Список литературы:

1. Жарковская Е.П. Финансовый анализ деятельности коммерческого банка. М.: Омега-Л, 2014
2. Мягкова Т.Л. Деньги, кредит, банки. М.: АйПиЭр Медиа, 2016.
3. Новожилов И.М. Методические аспекты анализа эффективности хозяйственной деятельности организаций / И.М. Новожилов, В.А. Новожилова, А.Г. Прудников, Д.М. Горлов // Материалы международной научно-практической конференции «Современные тенденции развития экономики и управления: проблемы и решения». - 2016. - С. 108-204
4. Интернет ресурс URL: <http://www.http://analizbankov.ru> (дата обращения: 03.05.17 г.)
5. Официальный сайт банка «Эльбин» URL: <http://elbin-bank.ru/>(дата обращения: 03.05.17 г.)

*Хабичева С. М.*

*Техникум дизайна, экономики и права*

### МОЯ ПРОФЕССИЯ В БУДУЩЕМ

Сложно представить какие возможности и перспективы будет иметь моя специальность в будущем, иначе говоря очень интересно немного заглянуть вперед, чтобы узнать насколько моя профессия будет востребована в будущем и какие масштабы она приобретет даже через несколько лет. Размышлять либо писать о своей профессии было бы привычно и просто, однако мне уже студентке хотелось бы поведать о своем видении моей профессии в будущем. Я дизайнер и мне свойственно изменять стили направления в одежде, и даже представления людей, следовательно, уследить новые видения в моде и дизайне крайне сложно. Ежедневно изобретаются различные новые модели в технике, и так далее, соответственно от этого будет зависеть и оформление того или иного предмета модели либо фасона. Но все-же кажется, что современные и прежние подходы и стили будут гармонично дополнять друг друга, сочетаясь уже в новой форме, но разумеется нельзя забывать и про личный вкус дизайнера. Осознав все это, я пришла к выводу, что должна выбрать профессию, которая, во-первых, будет мне действительно нравиться, во-вторых, будет приносить пользу людям, в-третьих, к которой у меня будут определенные способности, и, в-четвертых, которая будет соответствовать моему характеру и привычному образу жизни. Такой профессией оказалась профессия дизайнера. Я с ранних лет очень любила рисовать. Все вокруг говорили, что у меня настоящий талант. И я верила в это. Став немного старше, я поняла, что это были не просто слова. Многие мои знакомые не могли изобразить тот или иной предмет, хотя очень старались, прилагали максимум усилий. А у меня это получалось очень легко. Кроме того, мне действительно нравится создавать все новые и новые картины, переносить на бумагу те образы, которые рождаются у меня от разных впечатлений. Как-то, еще учась в младших классах, я сделала целую коллекцию рисунков на тему осени. Я старалась изобразить это время года то ярким и радостным, то грустным и задумчивым, то спокойным и холодным, то бушующим холодными ветрами и ливнями. Получилось очень даже интересно. Но я стала замечать, что каждый новый рисунок вызывает у меня желание придумать что-то новое. И этот процесс может быть бесконечным. Я могла так увлечься этим занятием, что не замечала, как наступала глубокая ночь. Родители переживали, но, видя мой интерес, старались не отрывать меня от создания картин.

Однако желание творить выражалось у меня не только в рисовании. У меня подрастает маленькая сестренка и, глядя на то, как она играет со своими куклами, я часто начинаю придумывать для них новые наряды или прически. Кстати, различные образы я придумываю и для себя. Иногда сама, иногда с помощью мамы я переделываю старые

платья и брюки на более модные, украшаю купленные в магазине вещи, чтобы сделать их уникальными и неповторимыми. Для того чтобы сделать свои вещи особенными, я научилась вышивать на машинке. Теперь я могу сделать праздничный наряд даже из простой рубашки и джинсов, расшив их яркими цветами или замысловатыми узорами. Кроме того, я полюбила вещи, связанные своими руками. Ведь вязание дает безграничную свободу для творчества. «Стремление к новому есть первая потребность человеческого воображения», — сказал известный французский писатель Стендаль. Видимо, у меня это стремление развито очень сильно. АН. В. Гоголь утверждал, что «...едва ли есть высшее из наслаждений, как наслаждение творить». Наверное, поэтому, создавая что-то новое, я всегда испытываю какой-то необычайный прилив радости и сил. Моя комната оформлена также согласно моему вкусу. И родители, и друзья отмечают, что в моей комнате уютно, легко и радостно, чувствуется, что оформляли ее с любовью. Я действительно многое сделала своими руками. Например, рамки для моих любимых картин и фотографий я сделала, склеив тоненькие дощечки, раскрасив их цветными красками и украсив большими и маленькими блестками, стразами, перьями и сухими цветами. И все время я вношу в свое окружение что-то новое, необычное, но обязательно красивое. А недавно в книжке Р. Роллана я прочитала слова, которые еще больше вдохновили меня, вызвали еще большее желание творить и создавать что-то новое: «Радость, бешенство радости, — солнце, озаряющее все, что есть, и все, что будет, — божественная радость творчества! Все радости жизни в творчестве. Любовь, гений, труд — все это вспышки сил, вышедших из единого пламени... Творить — значит убивать смерть». Конечно, многие увлекаются подобными вещами. Это становится своеобразным хобби. Но я все больше убеждаюсь в том, что мне недостаточно будет посвящать своему увлечению только свободное время. Я хочу, чтобы оно стало моей работой. Я уверена, что профессия дизайнера позволит в наибольшей степени реализоваться моим способностям и склонностям. Кроме того, эта профессия никогда не выйдет из моды. Сейчас услуги дизайнера требуются и при оформлении квартир, и при обустройстве офисов, магазинов, выставочных центров. Если получить соответствующее образование, можно стать дизайнером одежды и внести свой вклад в индустрию моды. История профессии: Возникновение дизайна одежды как отдельной отрасли дизайна относится к 19 — 20 векам, периоду развития массового производства одежды, которая должна была сочетать в себе красоту и пользу. С этого времени одежда проектируется для того, чтобы удовлетворять соответствующие духовные и материальные потребности её владельца. Современный дизайн одежды соответствует изменяющемуся образу жизни и потребностям людей. Он ориентируется на новые тенденции как в материале, так и в качестве одежды...

Социальная значимость профессии в обществе: (значение профессии, важность профессии, потребность в профессии, востребованность профессии) Приобретая какой-либо предмет одежды, человек не только удовлетворяет свои потребности, но и демонстрирует свой статус. Одежда должна быть не только комфортной и практичной, но и выступать средством отражения традиций, ценностей общества или социальной группы, представителем которой является её обладатель. Индустрия производства одежды в наши дни развивается очень динамично, поэтому специалисты по дизайну одежды востребованы как в крупных фирмах, так и в качестве индивидуальных предпринимателей. Чем более эксклюзивные модели создаёт дизайнер, тем более высоко оплачиваются его услуги. Крупнейшие дизайнеры — одни из самых обеспеченных и влиятельных людей в современном обществе. Массовость и уникальность профессии: приобрести начальные профессиональные навыки в области конструирования и шитья одежды сегодня легко можно самостоятельно с помощью специальных изданий или дистанционных курсов. Получение специального образования в сфере дизайна одежды открывает перспективы карьерного и творческого роста от закройщика до модельера, владельца собственного ателье, фирмы, бренда. Риски профессии: Работа дизайнера одежды требует, как специальных навыков её кройки и шитья, так и знания истории костюма, разных стилей и на-

правлений. Обязательным компонентом профессиональной деятельности дизайнера одежды является творческий подход, хороший вкус, чувство меры и стиля. При работе с клиентом необходимо учитывать его пожелания, умение подчеркнуть достоинства его фигуры и внешности в целом и скрыть недостатки, подчеркнуть индивидуальность его характера, статус.

#### Список литературы:

1. [kto-kem.ru]

*Ханмагомедов Р. А.  
Филиал ДГУ в г.Кизляре  
khanmagomedov.96@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Султанов Г.С., ДГУ*

### СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В СТРАНЕ

**Аннотация:** Анализ стратегического планирования в современной России, в частности его законодательного обеспечения. Основная цель исследования – анализ стратегического планирования на различных этапах развития российской экономики. При выполнении исследования применялось сочетание количественных и качественных подходов, использование метода системного анализа, классификации и обобщения. Представлена ретроспектива развития отечественной плановой науки в условиях административно-командного управления. Определены особенности и проблемы современного российского законодательства в области стратегического планирования. В статье убедительно показано, что отсутствие четкой системы стратегического планирования сдерживает развитие экономической системы страны.

**Ключевые слова:** директивное планирование, законодательное обеспечение стратегического планирования, система стратегического планирования, экономический рост, стратегическое планирование экономики.

Стратегическое планирование в нынешней Российской Федерации: характерные черты и задачи. Развитие в прогрессивной России организации правительственного стратегического планирования, соответствующей нынешним реалиям, возникает актуальной необходимостью. Утрата надежды в мощностные рыночные регуляторы повергла к осознанию потребности формирования новой организации стратегического планирования. Наравне с рыночными регуляторами за рубежом свободно используют систему государственного регулирования экономики, содержащую свободно централизованное прогнозирование, составление плана и программирование общественно-экономических процессов. Кризис мировой экономики подталкивает к огромному признанию в мире значимости стратегического планирования. На первых стадиях развития рыночных взаимоотношений в РФ (1990-е гг.) целиком категорически отказались от способов регулирования экономических движений в государственной экономической концепции. Первоочередной проблемой при построении системы стратегического планирования представляется развитие ее нормативно-правовой основы. Первоначальным правовым документом, в котором были оформлены операции субъектов хозяйствования согласно планированию, приняли в 1995 г. Общегосударственный закон № 115-ФЗ «О государственном прогнозировании и программах социально-экономического развития РФ». С этого момента система планирования в РФ начала учитывать разработку мониторингов, концепций, стратегий и проектов социально-экономического формирования, как в долгосрочную, так и на краткосрочную перспективы. Однако установленный Закон № 115-ФЗ функционировал не в абсолютной мере. К примеру, в 2008 г. Минэкономразвития Рос-

сии был подготовлен план концепции долгосрочного социально-финансового формирования РФ вплоть до 2020 г. Она разрабатывалась не по правилам Закона, а в согласовании с поручением Президента РФ, данного по результатам заседания Правительственного совета РФ 21 июля 2006 г. Из предусмотренных Законодательством № 115-ФЗ прогнозов и программ постоянно принимались только среднесрочные программы социально-экономического формирования РФ. Противоречия Закона с Бюджетным кодексом РФ, необходимость по строю общепризнанных мерок закона принятия дополнительных подзаконных актов указывало на шанс его узкого применения и необходимости улучшения нормативно-правовой основы в области стратегического планирования. Утверждение ФЗ от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ «О государственном стратегическом планировании» говорит о сознании данной проблемы законодателем и о активации государственной функции целеполагания.

Если говорить о положительных моментах, связанных с принятием Закона № 172-ФЗ, то по сравнению с Федеральным законом № 115 - ФЗ в нем более детально урегулированы процедуры стратегического планирования, утверждены перечни и согласованы документы стратегического планирования всех уровней власти. Впервые предложена система мониторинга реализации документов государственного стратегического планирования, в результате которого должна проводиться оценка эффективности и степени достижения целей социально-экономического развития, а также выработка мер по повышению эффективности системы стратегического планирования. Если говорить о недостатках принятого Закона, то среди основных можно выделить следующие: 1. Как и в предыдущем Законе (Закон № 115-ФЗ), в действующем Законе (Закон № 172-ФЗ) четко не определены конкретные ответственные органы. Исключение составляют Президент РФ и Правительство РФ. 2. Встраивание законодательства о стратегическом планировании в систему действующего законодательства произведено нечетко. Сохраняют свое действие множество программных и стратегических документов в различных сферах, принятых ранее и не согласованных с Законом. Например, действующая «Стратегия – 2020», которая является одним основополагающих документов, регулирующих вопросы экономического развития России, была разработана на основании Закона № 115-ФЗ. Но по новому Закону № 172-ФЗ должна приниматься Стратегия социально-экономического развития РФ сроком на шесть лет, т.е. действующая стратегия должна быть пересмотрена (о чем речи не идет). Прогноз долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2030 г., разработанный Минэкономразвития в 2013 г., также не учитывает нюансов нового Закона о стратегическом планировании, так как был разработан ранее. Проводить его корректировку пока не собираются. 3. Сохраняет действие ряд документов, которые влияют непосредственно на стратегические цели государства, но их оценка в принципе не предусмотрена Законом № 172-ФЗ. Например, Военная доктрина РФ, Концепция внешней политики РФ. 4. Принятие подзаконных актов нового Закона проходит крайне медленно, что приводит к тому, что закон до сих пор не работает в полной мере. Принятие Закона № 172-ФЗ состоялось 28 июня 2014 г., а принятие актов, определяющих порядок разработки и корректировки документов стратегического планирования, а также осуществления мониторинга и контроля реализации документов стратегического планирования проводилось до 1 января 2016 г. Окончательное формирование пакета всех подзаконных актов намечено на 1 января 2017 г. Отсутствует сбалансированная система документов по стратегическому планированию в рамках нового Закона. Представителями Высшей школы экономики в 2015 г. была предпринята попытка решения этой задачи, но в силу отсутствия полного пакета документов решить до конца данную задачу не представляется возможным. Многие ведущие российские экономисты подчеркивают, что в свете нарастающих угроз и вызовов без долгосрочного плана и долгосрочных механизмов его реализации Россия не сможет выстоять и сохраниться как великая держава. Поэтому вопрос разработки эффективного законодательства в области стратегического планирования является первоочередным. Выполненный в статье анализ



позволяет сделать следующие выводы:

1. накопленный у нас в стране исторический опыт стратегического планирования необходимо использовать при планировании серьезных социальных и экономических преобразований;
2. актуальным остается использование программно-целевого планирования как эффективной системы комплексного решения макроэкономических задач;
3. в условиях рынка целевое планирование нужно применять в виде стратегических программ, определяющих целевые установки экономического развития в долгосрочной перспективе
4. не вызывает сомнений необходимость применения прогнозирования в качестве метода для выявления тенденций экономического развития;
5. на современном этапе в России для эффективного использования планового механизма представляется целесообразным принятие соответствующих нормативных документов.

### Список литературы.

1. Государственная экономическая политика и экономическая доктрина России. К умной и нравственной экономике. В 5 т. - М.: Научный эксперт, 2008. – 301 с.
2. Кулапов М.Н., Сидоров М.Н. Управление экономическим ростом // Вестник Российской экономической академии им. Г.В. Плеханова. – 2010. – № 5. – С. 42-50.
3. Кураков А.Л. Совершенствование планирования и прогнозирования развития экономики как необходимое условие ее модернизации // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2010. – № 28. – С. 35-37.
4. Малкина М.Ю. Стратегии экономического роста в России: сравнительный анализ
5. Сеницина Е.А. Экономический регресс общества: раскрытие его сущности, пути возврата к экономическому росту // Ученые записки Орловского государственного университета. Серия: Гуманитарные и социальные науки. – 2010. – № 1. – С. 5-9.
6. Федеральный закон от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ «О государственном стратегическом планировании» Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
7. О гармонизации документов государственного стратегического планирования: препринт WP8/2015/01. А.В. Клименко, В.А. Королев, Д.Ю. Двинских, И.Ю. Сластихина. Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2015.
8. Иванова Т.Ю., Орлов И.Ю., Шиндина Ю.А. Современная система планирования в практике российских предприятий: история становления и развития // Вопросы современной науки и практики.
9. Закон СССР от 30.06.1987 г. «О государственном предприятии (объединении)».
10. Федеральный закон от 20 июля 1995 г. №115-ФЗ «О государственном прогнозировании и программах социально-экономического развития Российской Федерации». Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
11. . Федеральный закон от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ «О государственном стратегическом планировании» Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
12. Постановление Правительства РФ от 29 октября 2015 г. № 1162 «Об утверждении Правил разработки, корректировки, осуществления мониторинга и контроля реализации отраслевых документов стратегического планирования РФ по вопросам, находящимся в ведении Правительства РФ». Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
13. Постановлением Правительства РФ от 27 ноября 2015 г. № 1278 «О федеральной информационной системе стратегического планирования и внесении изменений в Положение о государственной автоматизированной информационной системе «Управ-

ление»». Справочно-правовая система «Консультант Плюс». 6. Распоряжение Правительства РФ от 1 ноября 2008 г. № 1662-р.

*Хасбулатова З.М.*

*Дагестанский государственный университет*

*eightythree@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., профессор Аскеров Н.С., ДГУ*

## **АНАЛИЗ ФОРМ СТОИМОСТИ ПО «КАПИТАЛУ» К. МАРКСА**

Товарообмен - основа капитализма и соответствующего ему общества. Товары – вещи, необходимые для непосредственного удовлетворения человеческих потребностей, например, в пище или одежде, или косвенно: оборудование для производства пищи или одежды. Так, всякий вид товара обладает, по мнению Карла Маркса, двумя видами стоимости:

1. Потребительная стоимость. Данный вид стоимости определяется полезностью вещи, присущей каждому индивидуальному товару. Предельная стоимость независима от таких факторов, как количество усилий, затраченных на изготовление товара и объем выполненной работы. Ярким примером может послужить покупка стального литья, поскольку потребителю не важно, сколько сил было затрачено рабочими на выплавку этого металла. [1]

2. Меновая стоимость. Она определяется ценностью определённого товара относительно других. В данном рассматриваемом случае господствующее значение имеет превосходство в выбранных потребителем сферах одного товара над другим. Например, n-ое количество продовольствия можно обменять на определенное количество шелковой ткани, ибо меновая стоимость продукта зависит от количества труда, который был затрачен на его производство. [1]

Несмотря на разделение, у всех товаров присутствует общий элемент, выделенный Марксом, - объём затраченного в производстве труда, задающий ценность продукту или услуге. Также была выведена обратная трактовка, по которой труд получает ценность благодаря тому, что он производит. Время и количество работы, требуемое на производство товара, являются факторами, определяющими его ценность. Сложный процесс производства продуктов, рассмотренный с этой точки зрения, можно разбить на ряд простых для выполнения повторяющихся операций.

Производительность труда.

Эффективность выполнения работы зависит от таких факторов, как организация производства, социальные отношения, уровень технологического развития, научный прогресс, наличие сырья и трудовых навыков. [1] На основе перечисленных факторов предприятие производит определенное количество товаров за определенный период времени. Если влияние этих факторов остается неизменным, а количество производимых товаров будет одним и тем же, то их стоимость останется постоянной. Следовательно, стоимость товара находится в зависимости от производительности труда.

Рабочая сила как товар.

Превращение рабочей силы в товар проявляется в том, что в конце каждого дня рабочие получают плату за выполненную работу, а не за произведенный продукт. Их связь с продуктами своего труда таким образом нарушается: рабочие отстраняются от своей работы, плоды которой больше им не принадлежат. Труд – часть человеческой личности, однако промышленные рабочие, механически выполняющие специализированные операции, теряют связь со своим собственным трудом. [1]

Обращение товаров и денег.

Постоянное стремление к извлечению прибыли – движущая сила капитализма. В нем причина непрерывного роста капиталов. Фундаментальный смысл товарооборота состоит в удовлетворении человеческих потребностей. Циркуляция денег, однако, замыкается сама на

себя. Сколько бы денег ни было у капиталиста, он будет стремиться получить еще больше, чтобы стать еще богаче.

Цены на товары, которые находятся в торговом обращении, определяются количеством вложенного в них труда. Однако эти цены могут быть слишком высокими или слишком низкими – их реальную величину можно установить лишь тогда, когда товары обмениваются на деньги. [1]

Однако существует и другой процесс циклического обмена, в котором деньги больше не выступают в роли посредника (обменного эквивалента), но становятся главным предметом обмена. Этот процесс – деньги обмениваются на товар, который снова обменивается на деньги, – ведет к образованию капитала. [1]

Накопление капитала.

Основная цель капиталиста, основываясь на взгляды К. Маркса, - преумножение капитала. [1] С этой целью он вкладывает часть денег в приобретение новых средств производства. Этот процесс имеет свойство усиливать сам себя. Занимаясь активным накоплением капитала, капиталисты приобретают новые средства производства для своих заводов, и благодаря этому производительность труда рабочих резко возрастает. Если численность населения страны растет в том же темпе, что и производительность труда в ее экономике, то возникает “армия трудовых резервов” – большая масса безработных, которые согласны на работу практически на любых условиях.

Таким образом, Карл Маркс совершенствует наработанный его предшественниками абстрактный метод исследования, переходя к более конкретному: теория стоимости была развита до теории прибавочной стоимости, а последняя до теории прибыли. Мысль К. Маркса на каждой стадии исследования движется от изучения внешних форм проявления к анализу их внутренней сущности, например, от денег к самому товару и его стоимостных форм.

#### **Список литературы:**

1. К. Г. Маркс. Капитал. Т1. Г.1-2.//Издательство «Эксмо», 2017.

*Хизриева Х. Г.*

*Техникум дизайна, экономики и права*

### **МЕСТО И РОЛЬ ИЗОБРЕТЕНИЙ В ЖИЗНЕННОМ ЦИКЛЕ ТОВАРОВ РЫНОЧНОЙ НОВИЗНЫ**

Производство и реализация традиционных товаров непосредственно связаны с рынком, на котором сосредоточены одинаковые или взаимозаменяемые товары. Необходимость обязательных поставок этих товаров на рынок диктуется условиями товарного производства в мировой экономике. С самого начала их создание и производство ориентированы на потребительский рынок, и вопрос заключается не в том, как направлять их туда, если необходимость, или нет, в создании конкурентоспособной продукции и использовании наиболее благоприятной конъюнктуры для ее реализации. В первоначальном виде конкурентно способную продукцию научно-технического достижения, отраслевыми предприятиями создаются не для их продажи, а для применения в собственном производстве, с дальнейшей реализацией продукции по сегментам. Вопрос о продаже этих достижений в форме лицензий встает для них позднее, когда под воздействием конъюнктурных факторов возникают благоприятные условия, занимая на рынке лидирующие позиции. Преждевременный выход на рынок с объектами интеллектуальной собственности или запаздывание с продажей могут лишить владельца нововведения значительных прибылей и ухудшить его позиции в борьбе с конкурентами [5; С.232].

Рассмотрим этапы жизненного цикла, товара рыночной новизны. Начальным этапом создания инновационного продукта является разработка нового товара. Этот этап не обязательно связан с разработкой и созданием объектов интеллектуальной собственности, а тем более с созданием изобретений, промышленных образцов, полезных моделей

и других объектов промышленной собственности. Товары рыночной новизны, созданные без использования объектов интеллектуальной собственности, и товары рыночной новизны, созданные на основе разработки изобретений и других объектов промышленной собственности, в своем развитии проходят те же пять стадий жизненного цикла нового товара, с исключением его первой стадии - стадии разработки нового товара. Тут имеются существенные отличия, которые необходимо рассмотреть подробнее. Эти различия должны учитываться при маркетинге традиционных товаров рыночной новизны и товаров рыночной новизны с использованием нововведений, изобретений.

Поддержание на рынке устаревающего товара становится нерентабельным, отвлекает фирму от принятия энергичных мер по поиску их замены. Предприятию следует еще на стадии подъема думать о обновлении товара. Предприятиям необходимо внимательно следить за вступлением товаров в стадию упадка посредством регулярного анализа показателей сбыта, доли рынка, уровня издержек и рентабельности. На основе патентных исследований разработчику необходимо выявлять важнейшие факторы конкурентоспособности создаваемого нововведения, включая технический уровень выпускаемой продукции, соответствие качества требованиям потребителя, отражение в продукции тенденций развития ее отраслевого рынка, патентно-правовые характеристики и ценовые показатели новых товаров. Проведение патентных исследований для целей маркетинга новых товаров широко используется в практике зарубежных фирм. Практически все фирмы имеют у себя патентные фонды и накапливают в досье информацию об изобретениях в интересующей их сфере деятельности или пользуются услугами специализированных организаций. По заявлению одного из руководителей Национального патентного ведомства Франции 80% информации, содержащейся в патентах на изобретения и необходимых для маркетинговых исследований нововведениях, невозможно найти ни в одном другом источнике. Совсем иная ситуация с проблемами маркетинга и маркетинговых исследований с использованием патентной информации складывается в Российской Федерации. Хотя сами патенты являются инструментами маркетинга и служат мощным оружием в конкурентной борьбе, патентная информация до настоящего времени (за редким исключением) не рассматривается специалистами - маркетологами как инструмент анализа рынка. В этой связи представляются чрезвычайно важными проводимые с 1990 г. Российским государственным институтом интеллектуальной собственности (РГИИС) исследования, в результате которых его специалистами была разработана концепция маркетинговых исследований на основе патентной информации. В маркетинговой концепции рассматриваются факторы, определяющие конкурентоспособность новой продукции, и предлагаются различные виды информационных технологий для их оценки. К этим факторам отнесены: технический уровень продукции, соответствие качества товара требованиям покупателей, соответствие товара тенденциям развития рынка продукции данного вида, условия конкуренции на рынке данной продукции, патентно-правовые показатели продукции, производственные факторы, условия поставки и сбыта продукции, ценовые факторы и реклама продукции. Информационные технологии для оценки конкурентоспособности продукции основаны на проведении патентных исследований [2. С.245-249].

#### **Список литературы:**

1. Маркетинг в отраслях и сферах деятельности: Учебник/ Под ред. Проф. В. А. Алексунина. – 3-е изд., -М: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2015. -716с.
2. Годин, А. М. Маркетинг: учебник для экономических вузов по направлению "Экономика" и специальности "Маркетинг" / А. М. Годин. – Москва: Дашков и К°, 2010. – 671 с.
3. Романцов, А.Н. Event-маркетинг: сущность и особенности организации: практ. пособие / А.Н.Романцов. - М.: Дашков и К, 2014. - 114 с.

## **СОВРЕМЕННЫЕ ВЗГЛЯДЫ НА СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ЭКОНОМИКИ**

*Аннотация.* В данной статье рассматривается стратегическое планирование экономики, особое внимание уделено роли экономического развития. На основании проанализированного делаются выводы о состоянии источников возникновения и перспективах развития стратегического планирования.

*Ключевые слова:* стратегическое планирование, стратегическое управление, экономическое развитие, стратегия развития, прогнозирование.

В Российской Федерации, невзирая на демонтированные конструкции планового хозяйства, компоненты планирования продолжали функционировать и в девяностые, и в начале двухтысячных годов. Сие продолжалось не только в среднесрочных, т.е. трехлетних прогнозах экономического развития, сколько в системе госзакупок, а также правительственных капиталовложений и в директивном проектировании курса естественных монополий. В качестве индикативных планов в какой-то степени выступали прогнозы, в особенности если они укладывались со среднесрочными институциональными проектами Правительства и с программами взаимодействия с Международным Валовым Фондом во времена, когда он выступал в качестве кредитора правительства и с ним с координировались объемы денежно-кредитной, бюджетной политики и индексации контролируемых тарифов.

И на сегодняшний день в нашей стране, в то время как первостепенным стержнем государственного управления является бюджет, и Бюджетный кодекс имеет преимущество над другими институциональными правилами, нарастает течение в сторону единой системы стратегического планирования, включающий, не только финансово-денежные, но и действительные соотношения производства. Можно сказать, что мы имеем уже не только бюджетно, но и структурно ориентированную систему управления. А с принятием Закона о стратегическом планировании ставка на создание целостной системы стратегического управления в Российской Федерации получило законодательное закрепление.

Рассмотрим четырехуровневый алгоритм стратегического управления, определенный в Законе. 1-ый уровень - стратегический, это - фактически Стратегия социально-экономического развития страны, также стратегии развития как бы отдельных секторов (решения как бы межотраслевых заморочек), регионов, макрорегионов и, как мы привыкли говорить, пространственного развития страны в целом. Необходимо подчеркнуть то, что стратегический блок как раз содержит в себе и Указы Президента, определяющие стратегические характеристики развития экономики и государственной сохранности. И действительно, он также очерчивает круг взаимодействия стратегий, как многие выражаются, экономического развития с документами, определяющими вопросы государственной сохранности. Было бы плохо, если бы мы не отметили то, что главные подходы к реализации, как всем известно, Длительной стратегии и остальных стратегических документов как бы раскрываются в, как все знают, Главных направлениях деятельности правительства. Не для кого не секрет то, что текущие принципы и ценности длительной, как люди привыкли выражаться, экономической политики наиболее полно отражены в Концепции длительного, как многие думают, социально-экономического развития-2020 и серии указов Президента РФ от 7 мая 2012 г. Однако кризис 2008-2009 гг., ну и сегодняшние кризисные коллизии существенно также отклонили фактическую линию движения развития от целевых ориентиров. И

даже не надо и говорить о том, что и дело не только лишь в изменившихся наружных критериях, да и в недостаточной последовательности и целостности деятельности по реализации данной программы. Очень хочется подчеркнуть то, что на данный момент, стало быть, идет работа над новейшей Стратегией социально-экономического развития РФ, но уже до 2030 г., но не, в конце концов, проведена ревизия итогов и оценка фактических результатов реализации предшествующей Стратегии не извлечены уроки из ее достижений и ошибок.

2-ой уровень стратегического планирования представлен прогнозами развития экономики, науки и технологий, демографической ситуации. Надо сказать то, что предписано, что прогнозы носят сценарный нрав, обосновывающий, как многие думают, вероятные варианты развития русской экономики и мира в зависимости от конфигурации наружных критерий и, как многие выражаются, проводимой внутренней, как многие думают, макроэкономической политики и институциональных конфигураций. Конечно же, все мы очень хорошо знаем то, что РФ нужно поднять статус прогноза, начать как раз утверждать его, как люди привыкли выражаться, самостоятельным актом правительства, а не в составе обосновывающих материалов для Закона о бюджете, как это принято на данный момент. Самой собой разумеется, нужна органическая увязка прогноза с програмками, как все знают, отраслевого и, как многие выражаются, регионального уровня, которая, но, не обязана, в конце концов, преобразовываться в механическое дезагрегирование характеристик экономики в целом по ведомствам.

3-ий уровень - это, как многие думают, муниципальные программы и планы, обеспечивающие реализацию стратегических задач и подходов методом соответственных мероприятий, институциональных преобразований, экономного и, как мы с вами постоянно говорим, личного финансирования. Обратите внимание на то, что программы, в особенности в формате, как все знают, федеральных мотивированных программ, содержат в себе и, как мы привыкли говорить, главные проекты, которые должны, в конце концов, стать проводниками как бы проводимой политики, драйверами, как все говорят, намеченных преобразований. Как бы это было не странно, но 4-ый уровень - это уровень компаний и остальных субъектов экономики, которые являются не только лишь объектом, как большинство из нас привыкло говорить, муниципального стратегического планирования, да и активными субъектами системы как бы стратегического управления, реализуя свои стратегии и планы. Возможно и то, что госкорпорациям и корпорациям с доминирующим государственным участием распоряжениями правительства предписана разработка длительных программ развития и стратегий, также программ инноваторского развития и, как мы с вами постоянно говорим, среднесрочных инвестиционных программ, при всем этом длительные программы и инвестиционные программы, стало быть, согласовываются с правительством.

Триумф Стратегического управления в значительной степени определяется достигшем уровнем сплоченности или, наоборот, расколотости государственного отраслевого, народно-хозяйственного уровней. Главным тормозом развития системы статистического управления выступает отзыв программ и планов от бюджетного планирования; исполнительская дисциплина и ответственность находятся на низком уровне; из-за предрасположенности к сиюминутным краткосрочным личным интересам, приходится постоянно приносить в жертву долгосрочные системные задачи. Очень важные экономические решения стали приниматься за один год. И это вызвано внутренней непоследовательностью проводимой политики и откладыванием принятия стратегических системных решений, а не только возросшей неопределенностью внешнеэкономической ситуации и предсказуемых цен на нефть.

Нельзя допускать ошибки, которые были допущены при реализации стратегических программ и антикризисных планов при выработывании новой стратегии развития России. К таким недостаткам можно отнести: точечную, а не комплексную натуру долгосрочных решений; утвержденные программы и проекты хронически недофинансированные; преобла-

дание краткосрочных тактических вопросов и решений над стратегическими; при принятии стратегических решений проявление слабости собственно государственной координации и гнет частных ведомственных корпоративных интересов; приоритет бюджетного планирования над остальными мероприятиями и целями. Наконец, нужно преодолеть сложность увязки и согласования разных направленностей и блоков стратегических документов – отраслевых, региональных и национальной безопасности со стратегической страны в целом.

Повышение роли целостного стратегического управления и подчинение ему бюджетного является главным вопросом на сегодняшний день, а не вопрос создания отдельного комитета или органа стратегического управления. Это потребует и уточнения функций Министерства финансового формирования, и надлежащего повышения значимости. Образование еще одного комитета равным счетом ничего не решит без изменения духа современного государственного управления, а только еще больше ослабит и безусловно слабое Минэкономразвития. Проблема не в новом органе, а в изменении снов и ценностей экономической политики.

Стратегическое прогнозирование в концепции регулирования рыночной экономики даёт возможность реализовывать координацию федеральных, региональных программ, направленных на решение главных социально-экономических вопросов развития Российской Федерации. Из-за преимущества целей тактического государственного регулирования экономики над продолжительными стратегическими целями в России на сегодняшний момент сформирована законодательная основа с целью реализации стратегического прогнозирования, однако его применение в практике пока имеет незначительный характер.

#### **Список литературы.**

1. Парахина В. Н., Максименко Л.С., Панасенко С. В. Стратегический менеджмент: учебник [для вузов] //.-4-е изд., стер.- М.:0 КНОРУС, 2012. -496с.
2. Клейнер Г. Какая экономика нужна России и для чего? // Вопросы экономики. - 2013. -№ 10. -С. 4-27
3. Петрова А. Н.Стратегический менеджмент: учебник для вузов // .-5-е изд.- СПб.: Питер, 2013. -368 с.
4. Круглова Н. Ю. Стратегический менеджмент: учебник для вузов //–2-е изд., перераб.-М.: Высшее образование, 2013. -492 с.
5. Резвяков А. В. Стратегическое индикативное планирование в системе управления социально-экономическим развитием региона // автореф. дис. на соиск. учен. степ. канд. экон. наук /А.В. Резвяков. –Курск, 2014. –22 с.

*Шалбузова З.Н.*

*Дагестанский государственный университет*

*zumriyat.777@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Казимагомедова З.А., ДГУ*

## **РОЛЬ НАЛОГОВ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ**

Налоги являются одним из наиболее эффективных инструментов управления, с помощью которого формируется и осуществляется экономическая политика государств.

Под налогом понимается обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований [1].

Итак, какую же роль играют налоги в рыночной экономике? Какие функции они выполняют?

Для начала стоит сказать, что налоги являются основным источником формирования государственного бюджета (в среднем 80-90%). Используя налоговые поступления, государство может профинансировать наиболее важные стороны своего развития: образование, здравоохранение, науку, культуру, оборону, а также нуждающиеся в поддержке и контроле отрасли экономики.

Однако бюджет может формироваться и за счет других денежных поступлений: продажи ценных бумаг (облигации и векселя), инвестирования, сборов и т. д. Налоги же в основном необходимы для регулирования отношений между экономическими субъектами и государственными органами. Их значение в регулировании особо возросло с переходом от командной системы к рыночной.

Рыночная экономика является саморегулирующейся экономической системой. Но все имеет свои границы, и в некоторых случаях рынок бывает не в состоянии решить возникшие проблемы и удовлетворить все потребности как общества, так и государства.

Вот тут-то и нужны налоги. С их помощью государство оказывает влияние на рыночные процессы, поддерживая наиболее необходимые отрасли и препятствуя развитию нежелательных (например, путем введения экологического налога государство вынуждает предприятия устанавливать очистные сооружения).

Исследуем статистику поступлений налогов в бюджет РФ за 2015-2016 гг.

В консолидированный бюджет Российской Федерации в январе 2016 года поступления составили 8459,1 миллиона рублей, что на 7,2% меньше, чем в январе 2015 года. Повлияли возвраты переплаты по налогу на прибыль и отрицательная динамика поступлений по налогу на добычу полезных ископаемых (НДПИ).

Формирование всех доходов в январе 2016 года на 47% обеспечено за счет поступления НДПИ и на 38% за счет налога на добавленную стоимость (НДС). По налогу на доходы физических лиц (НДФЛ) доля составила 10%. По налогу на прибыль в результате возвратов доля отрицательная «-» 3%. Совокупная доля указанных налогов составила 92%, в аналогичном периоде 2015 года - 93%.

Налога на прибыль организаций в консолидированный бюджет Российской Федерации за январь 2016 года поступило «-» 254,8 миллиона рублей, возвращалась переплата по ответственному участнику КГН (532,1 миллиона рублей). В январе 2015 года поступления по налогу составляли 300,4 миллиона рублей.

Из общей суммы поступления в федеральный бюджет составили 44,7 миллиона рублей, или в 2 раза больше, чем в январе 2015 года. Возвраты из консолидированного бюджета субъекта Российской Федерации превысили поступления в январе 2016 года на 299,5 миллиона рублей, тогда как за январь 2015 года поступило 279,4 миллиона рублей.

НДФЛ в консолидированный бюджет Российской Федерации за январь 2016 года пе-



речислено 869,8 миллиона рублей, или на 3,5% больше, чем в январе 2015 года. Прирост поступлений в абсолютном выражении на 29,7 миллиона рублей.

НДС на товары (работы, услуги), реализуемые на территории Российской Федерации, в федеральный бюджет за январь 2016 года поступило 3230,8 миллиона рублей, или на 12,6% больше, чем в январе 2015 года. Рост на 361 миллион рублей.

НДС на товары, ввозимые на территорию Российской Федерации, в федеральный бюджет за январь 2016 года поступило 8,3 миллиона рублей, рост по сравнению с данными за 2015 год составил 62,7% или на 3,2 миллиона рублей [3].

Таким образом, изучив общую динамику налоговых поступлений за 2015-2016 гг., можно сделать не самые лучшие выводы. Если поступления в федеральный бюджет и возросли по сравнению с предыдущим годом, то показатели консолидированного бюджета отрицательные. Дефицит консолидированного бюджета России составил 3,142 триллиона рублей, что почти на 12 процентов больше, чем годом ранее.

Дефицит бюджета может привести к массе негативных последствий, среди которых основными являются увеличение государственного долга и инфляция.

Чтобы избежать подобных ситуаций, государство должно обеспечить правильное функционирование налоговой системы. Ее главная задача – выполнение фискально-перераспределительной функции, а именно обеспечение поступления в бюджет необходимой суммы денежных средств. Но при этом сбор налогов должен осуществляться аккуратно, т. е. чтобы не вызвать спада как в производственной сфере, так и в экономике в целом.

Таким образом, урегулировав должным образом процесс сбора налогов и их перераспределение, государство может в полной мере развивать все важнейшие отрасли экономики.

#### **Список литературы:**

4. Налоги и налоговая система Российской Федерации: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению «Экономика» / под ред. Б. Х. Алиева, Х. М. Мусаевой. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014. – 439 с.

5. НК РФ, ч. 1, ст. 8 от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 18.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2017).

6. Официальный сайт ФНС. URL: <https://www.nalog.ru/> (Дата обращения: 04.11.17).

**Шамсиева В.Т.**

*Дагестанский государственный университет*

*shamsievavictory@gmail.com*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Саадиева М.М., ДГУ*

### **ФИНАНСОВЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ НА ПРЕДПРИЯТИИ**

Финансовый менеджмент - это управление финансами хозяйствующего субъекта, направленное на достижение стратегических и тактических целей функционирования данного хозяйствующего субъекта на рынке. Финансовый менеджмент определяется, как один из самых перспективных и активно развивающихся направлений в экономической науке, удачно сочетающее теоретические разработки в сфере финансов, управления, учета, анализа и практическую направленность разработанных в его рамках подходов. [1, с.11]

В современное время понятие финансовый менеджмент подразумевает самые различные аспекты управления финансами предприятия.[3].

Формирование финансовых ресурсов, их рациональное размещение и эффективное распределение невозможно без четкой и грамотно построенной системы управления финансами предприятия или той или иной организации. Финансовый менеджмент включает в себя:

➤ стратегию, определяющую, главным образом, общие направления и способы использования средств для достижения главной цели управления финансами.

➤ тактику, т.е. конкретные методы и приемы для достижения поставленных целей и задач в определенных условиях. Тактикой управления определяется выбор оптимального решения и наиболее приемлемого в данной хозяйственной ситуации методов и приемов управления.[1, с.25]

Как целостная система управления финансовый менеджмент представлен объектом управления и субъектом управления.

Объект управления – совокупность условий осуществления денежного оборота и движения денежных потоков, кругооборота капитала, движения финансовых ресурсов и финансовых отношений, возникающих во внутренней и внешней среде предприятия.

Субъект управления – это совокупность финансовых инструментов, методов, специалистов, организованных в определенную финансовую структуру, которые осуществляют целенаправленное функционирование объекта управления.[2,с.6]

Эффективное управление финансовой деятельностью предприятия обеспечивается реализацией ряда принципов, основными из которых являются следующие:

- интегрировать с общей системой управления предприятием;
- комплексный характер формирования управленческих решений;
- высокий динамизм управления;
- вариативность подходов к разработке конкретных управленческих решений;
- направленность на стратегические цели развития предприятия. [2,с.7]

Финансовый менеджмент, функционируя в рамках изложенных выше принципов, допускает формирование ресурсного потенциала высоких темпов прироста операционной деятельности предприятия, повышает конкурентоспособность предприятия на товарном и финансовых рынках, обеспечивает стратегическое и стабильное экономическое развитие. С учетом принципов финансового менеджмента формируются основные цели менеджмента.

Можно выделить следующие основные цели финансового менеджмента:

- максимизация прибыли;
- повышение доходов собственного предприятия;
- достижение устойчивой ликвидности активов, а также рост рентабельности собственного капитала;
- рост курсовой стоимости акций.[4]

Приоритетная цель финансового менеджмента - это нахождение оптимального соотношения между краткосрочными и долгосрочными целями развития предприятия и принятие на этой основе решений.

Отмечая функции финансового менеджмента, следует выделить: анализ финансовой отчетности; прогнозирование движения денежных ресурсов; получение займов и кредитов; выпуск акций; операции с инвестициями; оценка операций слияния и поглощения фирм; организация и управление отношениями предприятия в финансовой сфере с другими предприятиями, банками, другими субъектами предпринимательства, а также со страховыми компаниями и бюджетами всех уровней.

Финансовый менеджмент – это гибкий и динамичный механизм управления, направленный, главным образом, на быстрые изменения во внутренней и внешней среде экономики. Роль и значение финансового менеджмента отражается непосредственно в ответах на следующие вопросы:

- каким должен быть объем ресурсов для успешной и эффективной реализации деятельности предприятия в условиях конкуренции?
- какие источники следует выбирать для получения необходимых финансовых ресурсов, и каким должно быть оптимальное соотношение между заемными, собственными и привлеченными средствами?
- каким образом можно сократить коммерческие риски, возникающие в текущей инвестиционной и финансовой деятельности? [5]

Таким образом, финансовый менеджмент является неотъемлемой частью функционирования предприятия. Финансовый менеджмент является важной научной дисциплиной, предоставляющей возможности использования его теоретических и практических результа-

тов в управлении различных предприятий и организаций.

#### Список литературы:

1. И.Я. Лукасевич. Учебник: «Финансовый менеджмент» Изд-во: Эксмо, 2010 г.
2. Н. А. Старкова учебное пособие «ФИНАНСОВЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ». РГАТА имени П. А. Соловьева. – Рыбинск, 2007.
3. Финансовый менеджмент - теория и практика управлением предприятием. URL: <https://www.grandars.ru/student.ru> (Дата обращения: 01.11.17).
4. Цели финансового менеджмента. URL: <https://www.finansy24.ru/zelifinansmanagement.htm> (Дата обращения: 03.10.17).
5. Финансовый менеджмент. URL: <https://www.e-xecutive.ru/wiki/index.php> (Дата обращения: 17.10.17).
6. Российский статистический ежегодник: 2015. М.: ФСГС, 2016. С.69.
7. И.А. Погосов. Факторы долговременного экономического роста: научно-технический прогресс и капиталоемкость производства // Проблемы прогнозирования. 2015. № 5. С.11-24.
8. Российский статистический ежегодник: 2012. М.: ФСГС, 2013. С.746.

*Шанавазов М.Ш.*

*Дагестанский государственный университет*

*Shanavazov5@gmail.com*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Цинпаева Ф.С., ДГУ*

### **АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС В УСЛОВИЯХ ДОГОНЯЮЩЕЙ МОДЕРНИЗАЦИИ**

Состояние всех возможностей народного хозяйства в основном определяется развитием сельского хозяйства, степень безопасности региона в плане продовольствия, и страны в общими, но проблемы, возникающие при его развитии неоднозначны и изучены не в достаточной степени, а будущим планам развития сельского хозяйства необходима систематизация. Эта тема важна поскольку создание механизмов развития сельского хозяйства требует какого-либо научного обоснования. Так же в последние годы оборудование и технологии достаточно устарели, мощности сократились. Реформирование и реструктуризация идут очень сложно и медленно.

Сельское хозяйство – самый важный сектор экономики России. Его доля в валовом внутреннем продукте составляет около 4,2%. С модернизацией сельского хозяйства выявлено много проблем, которые решаются в зависимости от прогресса в будущем. Это развитие материально-технической базы. Технологическое переоборудование сектора, что требует инвестиций, и формирования современной инновационной системы сектора; Социальное обустройство села и изменение сельской экономики; и многие др. Есть также другие системные проблемы, которые мешают развитию этого сектора, такие как: 1. Дорогое топливо. 2. Высокие таможенных пошлин на сельскохозяйственную технику. В последние годы практически приостановили работу по повышению плодородия почв и мелиорации, дренажа и орошения, снижение показателей использования органических удобрений, что усилило деградацию почв, медленно развивающейся инфраструктуры земельного рынка, нет системы информационной поддержки и разъяснительных работ. Модернизация сельского хозяйства и смежных отраслей рассматривается правительством в качестве одного из приоритетных направлений социально-экономической политики. Об этом свидетельствует принятие в 2006 году Федерального закона «О развитии сельского хозяйства», внедрение 2013-2020 годы приоритетного национального проекта «Развитие АПК», утверждена нынешним Премьер-министром Доктрина продовольственной безопасности нашей страны. Основной целью

Доктрины является самостоятельное обеспечение страны качественной сельскохозяйственной продукцией, продовольственных товаров и сырья на уровне не менее 80% от спроса, а также наиболее значимые продукты, такие как мясо и молоко - на уровне 85-90%. Встали на курс модернизации животноводческих ферм, повышение генетического потенциала продуктивности животноводства уже приносит свои результаты. Динамика видна из следующих данных.

С 1 января 2017 года поголовье крупного рогатого скота в хозяйствах всех категорий по оценкам составило 19,2 миллиона голов или 98% по сравнению с 1 января 2016 года, в том числе коров - 8,3 млн голов или 97,5%. Число свиней по сравнению с данными на ту же дату в 2015 году составило 20,9 миллиона голов, или 107%, овец и коз - 24,7 миллиона голов, или 100%, птицы - 547,9 млн голов или 103,9%.

Основной прирост производства скота и птицы на убой обеспечен за счет увеличения производства мяса птицы (8%) и свиней (4,5%). Производство овец и коз в живом весе увеличилась незначительно, крупного рогатого скота уменьшилось на 1%. В текущем году в хозяйствах всех сельхозпроизводителей продолжилось снижение количества крупного рогатого скота, вместе с увеличением количества свиней и птицы. Объем государственной поддержки при вступлении России во Всемирную торговую организацию (ВТО) в настоящее время достаточно для удовлетворения текущих и планируемых проектов по развитию и модернизации сельского хозяйства в рамках Государственной программы. При разработке программных мероприятий на период с 2014 по 2017. Существующая структура инвестиций и инноваций в сельском хозяйстве находятся в зачаточном состоянии. Выделяют четыре основные сферы инновационного развития сельского хозяйства, которые должны быть разработаны для его устойчивого развития:

- 1) селекционно-генетическая;
- 2) производственно-технологическая;
- 3) организационно-управленческая;
- 4) социально-экологическая сфера.

В обозримом будущем России насущными являются все четыре области, но на сегодняшний день особое значение имеют селекционно-генетические инновации, необходимые для внедрения в производство сортов и гибридов, которые устойчивы к неблагоприятным условиям, болезням и вредителям. В животноводстве - создание пород мясного скота и т.д. В области технологий наиболее важными являются ресурсосберегающие технологии.

Из всего вышесказанного я делаю вывод, что главными преградами сельского хозяйства в России являются следующие причины: Климат. Лишь в 30% земель России имеются удачные районы, прогнозируемые условия способствующие почти безрисковому ведению сельскому хозяйству. Финансирование. Уровень поддержки для российских фермеров гораздо слабее чем в Европе. Сильный уровень износа и нехватки сельскохозяйственного парка техники. А так же человеческий фактор. К ним относятся управление и знания. Так же я думаю, что одна из основных проблем сельского хозяйства в России являются чиновники, выпускающие не эффективные программы, различные схемы многошагового выделения денег в виде субсидий на страховку и т.п. Однако некоторые из этих проблем могут быть решены созданием хороших условий для ведения агробизнеса, который будет привлекать в индустрии какое-то количество граждан. Главное, чтобы слова соответствовали делу. Проблема освобождения от уголовной ответственности является весьма актуальной в современной юридической литературе. Это связано с тем, что законодательство совершенствуется, а юридическая наука развивается. Одним из важнейших вопросов в современной юридической литературе является проблема освобождения от уголовной ответственности за совершенное преступление. С давних времен к данной проблеме применялся весьма дифференцированный подход. Актуальность темы обусловлена необходимостью изучения возможностей освобождения от уголовной ответственности в уголовном законодательстве РФ. Поэтому ей

уделяется большое внимание в отечественной литературе. Целью данной работы является, определить значение современного состояния института освобождения от уголовной ответственности в уголовном законодательстве России. Существует две основные тенденции решения данного вопроса. Сторонники первой позиции решают проблему в ключе отождествления уголовной ответственности с наказанием и соответственно, освобождение от уголовной ответственности с освобождением от наказания. Вторая позиция считает, что уголовная ответственность не сводится к освобождению от наказания и включает в себя освобождение от других невыгодных последствий, таких, например, как осуждение.

Существует множество сторонников как одной, так и другой позиции. Среди них: М. П. Карпушин, А.Е Курляндский, П.Я. Гальперин, А.В. Филимонов и, т, д.

Современное законодательство не содержит легального понятия освобождения от уголовной ответственности, в прочем оно не давалось и в ранее действующем уголовном законодательстве.

Уголовная ответственность - это один из видов юридической ответственности, основным содержанием которого выступают меры, применяемые государственными органами к лицу в связи с совершением им преступления. Определение понятия уголовной ответственности можно, дать основываясь на анализе ст.75-79 УК РФ.

Освобождение от уголовной ответственности - это отказ государственных органов, осуществляющих уголовное преследование, от дальнейшего производства по уголовному делу, если факт совершения преступления данным лицом доказан. Уголовное дело при этом прекращается без применения к лицу каких-либо уголовно-производственных мер.

В настоящее время освобождение от уголовной ответственности регламентируется в главе 11 УК РФ, в которой предусмотрены 5 оснований для освобождения:

1. Освобождение от уголовной ответственности в связи с деятельным раскаянием.
2. Освобождение от уголовной ответственности в связи с примирением с потерпевшим
3. Освобождение от уголовной ответственности по делам о преступлениях в сфере экономической деятельности.
4. Освобождение от уголовной ответственности в связи с истечением сроков давности.
5. Освобождение от уголовной ответственности с назначением судебного штрафа.

Как подчеркивают исследователи, освобождение от уголовной ответственности можно признать обоснованным и справедливым, когда оно не препятствует охране прав и свобод личности, всего правопорядка от преступных посягательств и вместе с тем способствует исправлению виновного лица, предупреждению совершения новых преступлений, иными словами, когда оно соответствует задачам уголовного законодательства и позволяет достичь целей наказания без его реального применения [1].

При этом освобождение от уголовной ответственности не означает признания, что в содеянном отсутствует состав преступления, или что лицо, совершивший преступление является невиновным, оно не влечет полного прощения виновного, его реабилитацию.

Поскольку освобождение от уголовной ответственности подлежит лицо совершившее преступление, то, в процессуальном порядке как минимум должно быть установлено, что именно данное лицо совершило преступление. Однако, в отличие от случая освобождения от уголовного наказания, назначаемого по приговору суда, при освобождении лица от уголовной ответственности факт совершения им преступления констатируется не в обвинительном приговоре, вынесенном судом от имени государства, а в ином процессуальном документе, который постановлен следователем, органом дознания или судом от своего имени.

Вопрос о сущности освобождения от уголовной ответственности имеет большое значение. Специалисты по уголовному праву единодушны в том, что уголовная ответственность представляет с собой ответственность лица, совершившего преступление, за свое прошлое преступное поведение. В дальнейшем некоторые ученые распространили понятие позитивной уголовной ответственности также на положительное постпреступное поведение

виновных.

По общему правилу уголовная ответственность реализуется в наказании, применяемом судом к лицам, виновным в совершении преступления. Однако, достижение целей борьбы с преступностью в ряде случаев возможно и без привлечения виновных в совершении преступления лиц к уголовной ответственности.

Освобождение от уголовной ответственности в процессе проведения дознания или предварительного расследования по делу имеет место тогда, когда привлечение к ответственности лица, совершившего преступление с доведением дела до суда, становится нецелесообразным и мало соответствует задачам уголовного законодательства, а значит и целям наказания как основной формы реализации уголовной ответственности.

Поэтому при наличии определенных обстоятельств задачи уголовного законодательства и цели наказания могут быть достигнуты более эффективно и с меньшими затратами путем освобождения виновного от уголовной ответственности.

В уголовно-правовой литературе к основаниям освобождения от уголовной ответственности относят различные обстоятельства. Так, одни ученые считают, что такими основаниями является вся совокупность предпосылок, лежащих в основе применения того или иного вида освобождения. Другие утверждают, что ими могут быть два обстоятельства, указанные в законе: небольшая общественная опасность совершенного деяния и личность виновного. Третьи определяют, что основанием освобождения от уголовной ответственности, является решение следственных органов и суда о возможности исправления лица без применения наказания [2].

Таким образом, можно сказать, что освобождение от уголовной ответственности означает выражение в акте компетентного государственного органа решения освободить лицо, совершившее уголовной наказуемое деяние, от обязанности подвергнуться судебному осуждению и претерпеть меры государственно – принудительного воздействия при наличии определенных оснований [3].

В заключении хотелось бы сказать, что, данный институт освобождения от уголовной ответственности имеет большое значение в нашем государстве. Так как, освобождая лицо от ответственности, государство таким образом выражает доверие к лицу, совершившему преступление, и дает возможность переоценить свое противоправное поведение, и изменить свой образ жизни.

#### **Список литературы:**

1. Федеральная служба государственной статистики: [официальный сайт]. URL: <http://www.gks.ru/>
2. Мухина М.Г. Приоритетные направления развития АПК в условиях рыночной экономики // Проблемы современной экономики.
3. Министерство сельского хозяйства Российской Федерации: [официальный интернет-портал]. URL: <http://www.mcx.ru/news/news/show/46928.355.htm>
4. Информационный справочник о мерах и направлениях государственной поддержки агропромышленного комплекса Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gp.specagro.ru>
5. Главные проблемы сельского хозяйства России [Электронный ресурс]. URL: <http://agroinfo.com/glavnye-problemy-selskogo-hozyajstva-rossii/>
6. Маркетинговые исследования рынка [Электронный ресурс]. URL: [http://expert-rating.ru/marketing\\_research/index.php?ukey=home](http://expert-rating.ru/marketing_research/index.php?ukey=home)
7. Агропромышленные парки как конкуренты агрохолдингов [Электронный ресурс]. URL: <http://www.oirworld.ru/>

## **ЭКОНОМИЧЕСКИЕ КРИЗИСЫ И БЕЗРАБОТИЦА В РОССИИ**

Оценка и прогнозирование безработицы играют важную роль при выработке и реализации социально-экономической политики, поскольку безработица приводит к недоиспользованию трудовых ресурсов, обнищанию лиц, потерявших работу и их семей, и обострению социальных противоречий.

Согласно общим теоретическим положениям, чтобы уровень безработицы оставался неизменным в относительно короткие периоды, когда технологии существенно не меняются, фактический объем ВВП должен возрастать с той же скоростью, что и потенциальный. В условиях кризисного спада производства зависимость между производством и занятостью описывается законом Оукена, по которому на каждые 2% сокращения фактического ВВП по сравнению с потенциальным приходится повышение уровня безработицы на 1%. Соответственно на 1% сокращения ВВП приходится 0,5% увеличения численности безработных. Что касается конкретного количественного выражения зависимости между производством и занятостью, то оно обуславливается конкретными экономическими условиями в том или ином периоде в стране.

Экономический кризис 2009 г. в России стал следствием как мирового кризиса 2008-2009 гг., так и воздействия внутренних факторов. «Спусковым крючком» кризиса стало «схлопывание» производных финансовых инструментов величина которых, по данным [1], в 20 раз превышала мировой ВВП и составляла 1,5 тыс. трлн. долл. Основная часть этой суммы - ничем не обеспеченные «дутые пузыри». Однако более существенно другое обстоятельство: США и многие другие развитые страны потребляли больше, чем производили. В развивающихся странах, наоборот, произведенный ВВП был меньше, чем используемый ВВП. Способом восстановления структурного баланса может стать сокращение потребления в развитых странах, прежде всего в США, и уменьшение экспорта стран, покрывавших их чрезмерное потребление. В этих странах экспорт в ценностном выражении должен уменьшиться, а собственное производство в развитых странах увеличиться. Спусковым крючком обрушения российского рынка стали падение цен на нефть и уход с рынка иностранных инвесторов.

В России кризис начался во второй половине 2008 г. Рост производства еще продолжался (ВВП увеличился на 5,2%), но замедлился рост численности занятых, составивший всего 0,3%, и начался рост безработицы. В 2009 г. производство сократилось на 7,8%, численность занятых снизилась на 2,2% (1,6 млн. чел.), численность безработных увеличилась на 33,8% (на 1,6 млн. чел.). На 1% падения ВВП увеличение численности безработных составило 4,3%.

На этом витке экономического спада, как и в 1990-е годы, считалось целесообразным сохранять на предприятиях численность работников, излишнюю (в условиях кризисного сокращения производства), наемным работникам уменьшать заработную плату. В условиях краткосрочного, но довольно глубокого кризиса 2009 г. прямая зависимость между объемом производства, спросом на рабочую силу и уровнем оплаты труда не наблюдалась. Более того, снижение заработной платы произошло в большей степени, чем снижение численности работников, а рост численности безработных был примерно равен сокращению численности занятых. Автоматического уменьшения численности желающих работать из-за уменьшения оплаты труда не произошло. На 1% снижения ВВП приходилось 0,3% снижения численности занятых.

В России в настоящее время сложилась ситуация, когда спрос на рабочую силу превышает ее предложение. Это связано с общим ростом производства в условиях сокращения численности населения в трудоспособном возрасте. Трудовой потенциал российской экономики в результате исторически сложившихся демографических процессов будет уменьшаться. Прежде всего происходит сокращение численности населения в трудоспособном возрасте. На 1 января 2006 г. оно составляло 90,2 млн. чел., а на 1 января 2015 г. - 85,4 млн. чел. [2]

Одновременно увеличивается численность населения в возрасте старше и моложе трудоспособного. При повышении требований к уровню квалификации происходит ухудшение качественного состава работников, обусловленное недостатками в сфере образования, профессиональной подготовки, а также оттоком большого числа высококвалифицированных специалистов за рубеж и значительного числа научно-преподавательских кадров в другие сферы деятельности внутри России. В этих условиях в обозримом будущем спрос на рабочую силу при сохранении сложившихся условий развития экономики будет превышать ее предложение. В этой связи существует ряд мер, направленных на увеличение численности занятых, многие из которых в той или иной мере используются.

Увеличение возраста выхода на пенсию означает соответствующее увеличение предложения труда в дополнение к его приросту за счет молодежи, достигающей трудоспособного возраста. Увеличение основного капитала и научно-технический прогресс. В долгосрочном периоде в силу увеличения и обновления основного капитала, происходит рост производства, что предопределяет потребность в дополнительной рабочей силе. Факторам, ведущим к увеличению спроса на работников вследствие роста производства, противостоит повышение его технологического уровня и связанный с этим рост капиталовооруженности и производительности труда, базирующийся на развитии и обновлении производственного аппарата. Естественно, что для этого требуются крупные капиталовложения. Между тем ситуация в России осложняется слабой заинтересованностью собственников предприятий и высшего менеджмента в инвестировании и инновациях и рядом других факторов. В 1991-2015 гг. доля научно-технического прогресса в приросте ВВП была довольно низкой и составляла 20-30% за исключением 1999-2008 гг., когда она повышалась до двух третей (более подробно влияние научно-технического прогресса в России на рост ВВП см. в работе [3]).

В среднесрочной перспективе нет оснований ожидать существенного роста инвестиций и связанного с ним увеличения производительности труда. Медленный рост технического уровня производства в свою очередь предопределяет относительно высокий уровень спроса на рабочую силу и сохранение низкого уровня безработицы.

#### Список литературы:

9. Дмитриев М. Нынешний кризис как идеальный шторм // Известия, 09.12.08.
10. Российский статистический ежегодник: 2015. М.: ФСГС, 2016. С.69.
11. Погосов И.А. Факторы долговременного экономического роста: научно-технический прогресс и капиталоемкость производства // Проблемы прогнозирования. 2015. № 5. С.11-24.
12. Российский статистический ежегодник: 2012. М.: ФСГС, 2013. С.746.

**Шахпеленгова З.В.**

*Дагестанский государственный университет*

*musaeva.aminat@yandex.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Мусаева А.М., ДГУ*

### ВНУТРЕННИЙ АУДИТ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ В ТОРГОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

*Аннотация:* Данная статья посвящена внутреннему аудиту дебиторской и кредиторской задолженности на предприятиях торговли.

*Annotation:* This article focuses on internal audit of accounts receivable and accounts payable in trade.

*Ключевые слова:* аудит, внутренний контроль, дебиторская и кредиторская задолженность, торговля.

*Keywords:* audit, internal control, accounts receivable and accounts payable, trade.

В современных условиях хозяйствования одним из важнейших критериев обеспе-



чения финансовой устойчивости и эффективности функционирования предприятий торговли является качественно организованная система расчетов с контрагентами. Сегодня у организаций нет каких-либо ограничений в отношении выбора партнера, формы расчетов, рынка сбыта продукции и т. д, а, следовательно, риск возникновения задолженности присутствует практически во всех хозяйственных взаимоотношениях с контрагентами. Что же следует понимать под кредиторской и дебиторской задолженностью? Наиболее распространены следующие определения «Дебиторская задолженность — это задолженность покупателей, заёмщиков или любых других подотчётных лиц, которая должна быть выплачена в течение оговоренного раннее периода времени». «Кредиторская задолженность— задолженность субъекта (предприятия, организации, физического лица) перед другими лицами, которую этот субъект обязан погасить». [1]

Наличие постоянной кредиторской и дебиторской задолженности для организаций оптово-розничной торговли явление весьма обычное. Это с одной стороны способствует развитию организации, а с другой - фактор экономического риска ее деятельности, так как увеличение дебиторской задолженности, изменение структуры активов и пассивов, связанное с одновременным увеличением кредиторской задолженности может привести к отсутствию денежных средств на счетах организации, к росту финансовой зависимости от кредиторов и, в конечном счете, к потере ликвидности и угрозе банкротства предприятия. Поэтому необходимо наладить работу системы внутреннего аудита дебиторской и кредиторской задолженности на предприятии. Внутренний аудит – это установленная и регламентированная внутренними документами организации форма контроля звеньев управления и различных аспектов функционирования организации, осуществляющая независимую оценку всех аспектов деятельности организации и обеспечивающая высшее руководство компании уверенностью в том, что действующая система контроля и управления процессами надежна и эффективна. В настоящее время исследований в области внутреннего контроля дебиторской и кредиторской задолженности практически нет. Это обусловлено тем, что компании не уделяют должного внимания организации и проведению мероприятий контроля, а также с недостаточной разработанностью научно-методических основ этой функции управления. Нормальное функционирование системы внутреннего аудита дебиторской и кредиторской задолженности в организациях торговли должно обеспечить:

1) подтверждение соблюдения порядка документального отражения по возникновению дебиторской и кредиторской задолженности (наличие необходимых первичных документов, договоров, расчетных документов, актов сверки расчетов и т.д.);

2) контроль за отсутствием искажений данных при отражении на счетах бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности (соответствие данных первичных документов данным аналитического учета, взаимного соответствия данных аналитического и синтетического учета, бухгалтерской отчетности);

3) подтверждение соответствия оформленных бухгалтерских операций действующим нормативным актам;

4) проверка наличия инвентаризации расчетов согласно учетной политике организации и законодательству;

5) проверка своевременности списания просроченной дебиторской задолженности на финансовые результаты;

6) проверка правомерности и своевременности отражения в учете прекращения обязательств неденежными формами расчетов. [2]

Для того чтобы достигнуть поставленных целей специалист по внутреннему аудиту обязан установить: причины образования дебиторской задолженности, давность ее возникновения и реальность получения; сроки исковой давности; какие меры принимаются для возврата дебиторской и погашения кредиторской задолженности; составляются ли акты сверки взаиморасчетов; наличие графиков погашения задолженности и писем, в которых дебиторы признают свою задолженность; ведется ли претензионно-исковая ра-

бота; - осуществляется ли контроль исполнения договорных обязательств; предусмотрены ли меры поощрения, мотивации сотрудников на работу по минимизации задолженности; не искажалась ли в бухгалтерских балансах дебиторская задолженность кредиторской отражением свернутого сальдо по расчетным счетам.

Для проверки правильности и своевременности отражения расчетов с контрагентами в учете, внутреннему аудитору следует, убедиться, что дебиторская и кредиторская задолженность отражается по моменту перехода права собственности. Расчеты с поставщиками и поставки товаров производятся своевременно. Факт приобретения товаров должен проверяться по данным соответствующих документов - заключенных договоров поставки, полученных счетов-фактур, платежных поручений об оплате. Выручка должна быть отражена по моменту перехода права собственности, что подтверждается наличием выставленных товарных накладных. Также данные суммы должны соответствовать суммам, указанным в Главной книге по соответствующим счетам. Внутренним аудитором должна быть проведена экспресс-оценка вероятности возникновения безнадежной дебиторской задолженности, которая дает возможность составить прогноз поступлений средств от дебиторов, выявить покупателей, в отношении которых необходимо внедрение дополнительных мероприятий по возврату долгов, произвести оценку эффективности управления дебиторской задолженностью. Внутренний аудитор должен проверить проводится ли списание задолженности с истекшим сроком исковой давности. Для этих целей составляются так называемые реестры старения дебиторской и кредиторской задолженности, позволяющие ранжировать требования и обязательства по срокам взыскания и погашения, а также по значимости, то есть существенности сумм, предполагаемых к взысканию и погашению. Также необходимо убедиться, что в составе дебиторской задолженности не числятся долги банкротов, исключенных из государственного реестра, суммы по просроченным исполнительным листам, не числятся долги организаций, находящихся в стадии банкротства, не включенные в реестр требований кредиторов. С этой целью проверяются результаты проведения инвентаризации расчетов с дебиторами и кредиторами, которые позволяют уточнить размер дебиторской и кредиторской задолженностей и предполагаемые сроки их погашения по крупным контрагентам.[5] Списание задолженности должно проводиться на основании приказа по результатам инвентаризации. Если в учетной политике предусмотрено создание резерва по долгам, дебиторская задолженность должна быть показана за вычетом резерва по сомнительным долгам. Также внутренний аудитор должен удостовериться, что дебиторская задолженность, по которой истек срок исковой давности, учитывается за балансом, а также проверить, что на сумму списываемой задолженности, по которой не истек срок исковой давности, корректируется налогооблагаемая прибыль. При отсутствии или недостаточности денежных средств погашение задолженности может быть произведено не денежными способами, такими как: зачет взаимных требований, бартер, реструктуризация задолженности, новация, отступное, продажа долга, переуступка права требования и др. С целью проверки порядка оформления вышеперечисленных операций необходимо проверить соответствие учетных данных, данным первичных документов, подтверждающих факт совершения операций по погашению задолженности не денежными способами. Кроме того, внутренний аудитор должен проверить документальную обоснованность произведенных операций, убедиться в подлинности документов, правильности их оформления и соответствия положениям нормативных актов, оценить налоговые последствия данных операций.[4] В случае если организация имеет активы и обязательства в иностранной валюте, необходимо проверить своевременность и порядок переоценки дебиторской и кредиторской задолженности. В некоторых случаях покупатель и поставщик в договоре купли-продажи могут предусмотреть дополнительные условия о коммерческом кредитовании. В заключении внутреннего аудита дебиторской и кредиторской задолженности должна быть осуществлена проверка операций с взаимозависимыми лицами. Согласно ст. 20 НК РФ взаимозависимыми лицами для целей налогооб-

ложения признаются физические лица и (или) организации, отношения между которыми могут оказывать влияние на условия или экономические результаты их деятельности или деятельности представляемых ими лиц. [3] Внутреннему аудитору необходимо убедиться в надлежащем санкционировании сделок и изучить цены в сделках с взаимозависимыми лицами на предмет соответствия рыночным ценам. После проведения аудиторской проверки дебиторской и кредиторской задолженности внутренний аудитор составляет отчет о результатах проведения проверки. [6] Требования к порядку оформления результатов проверки, осуществляемой отделом внутреннего аудита, на сегодняшний день не определены, и зависят только от компетентности участников общего собрания учредителей. Использование разработанных внутренним аудитором рабочих документов позволит повысить достоверность информации о дебиторской и кредиторской задолженности в учетной системе организации, оптимизировать процесс проверки, и обеспечить руководство организации объективной и качественной информацией, необходимой для принятия оперативных управленческих решений.

#### **Список литературы:**

1. <http://bankspravka.ru/bankovskiy-slovar/debitorskaya-zadolzhennost.html>
2. Внутренний аудит: учебное пособие / под ред. Ж. А. Кеворковой, 2014
3. Налоговый кодекс Российской Федерации // Справочно-правовая система «Консультант-плюс».
4. Суглобова, А. Е. Аудит: учебник для бакалавров, 2015
5. Белявская Е.Ю. Реализация права требования по обязательствам должника при взыскании дебиторской задолженности // Бухгалтерский учет, №9 2010 г.
6. Арабян, К. К. Организация и проведение аудиторской проверки: учебное пособие / К. К. Арабян, 2012.
7. Гаджиев Н.Г., Казакаева А.М. Анализ дебиторской задолженности как инструмент повышения эффективности аудита // "Все для бухгалтера", 2007, N 6

**Шахтаманова А.О.**

*Дагестанский государственный университет*

*sdinara61@mail.ru*

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Сулейманова Д.А., ДГУ*

### **АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ИСЛАМСКИХ БАНКОВСКИХ АКТИВОВ**

Исламская банковская система, в свою очередь, является весьма перспективной и быстроразвивающейся индустрией, в течении последних десяти лет темп роста исламских финансов составляет 15-20%, а объем исламских финансовых активов на 2016 год составил приблизительно 1,6 млрд. долларов [1].

Как известно, банки, созданные на основе Шариата, способны только резервировать от возможных убытков, в то время как традиционные банки активно используют различные инструменты по страхованию рисков. Например, они повышают стоимость капитала, переданного в заем, в границах реструктуризации, в случае возникновения непредвиденных ситуаций. Соответственно, можно говорить о высокой уязвимости исламских банков к кризисом [2].

Чтобы спрогнозировать применимый к 2021 году объем активов применим экономико-математические методы. С целью определения значение, характеризующего прогноз, необходимо использовать функции «Тенденции» и «Роста». «Тенденция» отражает линейную зависимость, а «Рост» – экспоненциальную. Если обратиться к таблице 1, то можно заметить, что аналогичная функции роста активов ИБС функция характеризуется линейной зависимостью, нежели экспоненциальной. По

этой причине, чтобы спрогнозировать рост объема активов применяется функция «Тенденция». Результаты произведенных вычислений даны в следующей таблице[3].

Таблица 1

Прогноз по росту объема активов исламских банков в 2016-2021 годах

Прогнозируемый год	Совокупные активы исламского банкинга, млн. долл.
2016	1669
2017	1817
2018	1964
2019	2112
2020	2258
2021	2406

Данные, отраженные в таблице, говорят нам о том, что прогнозируемый объем активов исламского банковского сектора к 2021 году достигнет цифры 2,4 млрд. долларов.

Для более глубокого анализа тренда к росту активов ИБС нужно определить факторы, воздействующие на мировой объем активов исламских банков. Мы сделали это, используя корреляционный анализ влияния каждого отдельного показателя на изменение активов ИБС. В роли факторов выступали: мировой номинальный ВВП(x1); уровень инфляции (x2); число исламских банков (x3); количество мусульман (x4); число стран, где население пользуется услугами исламских банков (x5).

Работа по выявлению влияния вышеперечисленных факторов была проведена на 2 этапа[4]:

1) Получены и систематизированы данные по всем показателям, включая исламские банковские активы за 2008-2015 годы.

2) Был осуществлен корреляционный анализ, а итоги занесены в таблицу 2.

Таблица 2

Матрица парных коэффициентов детерминации

	y	x1	x2	x3	x4	x5
y	1,01					
x1	0,97	1,01				
x2	0,19	0,19	1,01			
x3	1,01	0,96	0,19	1,01		
x4	0,97	0,91	0,19	0,96	1,01	
x5	0,98	0,92	0,13	0,98	0,99	1,01

Коэффициенты детерминации, которые приведены в таблице, отражают уровень корреляции попарно. В связи с этим можно судить о линейной зависимости между числом банков, основанных на принципах Шариата (x3) и исламскими банковскими активами в совокупности (y). Число банков, осуществляющих свою деятельность в соответствии с нормами Ислама в 2009 году достигало цифры 362, сегодня существует уже около 600 банков по всем странам мира. Большая часть исламских банков находится на Ближнем Востоке(70%) и в Малайзии(23%). Наибольшего размера активы исламских банков достигают в Катаре, Кувейте, Бахрейне, Саудовской Аравии и в Арабских Эмиратах, их доля в этих странах составляет 95%. Страна в Европе, где число исламских банков достигает максимума – Великобритания (там функционирует 5 банков)[5].

Очень слабое воздействие на исламские активы исламских банков оказывает уровень инфляции (x2). В этом проявляется значительное отличие исламского банка от традиционного. Ведь за выдачи денежных средств, взятых взаймы у ЦБ, под процент коммерческие банки провоцируют эффект банковского мультипликатора, приводящего к увеличению денежной массы в стране. Исламские банки в свою очередь

используют иные механизмы функционирования, тем самым избегая влияния инфляции на их деятельность.

По таблице 3 также можно судить о высоком влиянии числа мусульманского населения (x4) на активы ИБС, ведь в подавляющем большинстве услугами, предоставляемыми исламскими банковскими институтами, пользуются мусульмане. По данным агентства ЕУ в 2014 году число клиентоисламских банков составило 39 млн. человек, а к 2020 году ожидается увеличение этой цифры почти в 3 раза.

На основании проведенного анализа выявлена высокая доля влияния ВВП (x1) и количества стран (x5), в которых востребованы исламские финансовые продукты на рост активов исламских банков. Если мы еще раз взглянуть на данные, приведенные в таблице, то это утверждение подтвердится.

Чтобы еще глубже изучить влияние показателей, перечисленных выше, а точнее определить влияние валового продукта на исламские банковские активы, мы должны провести регрессионный анализ. Выразим сложившуюся регрессионную зависимость в виде линейной функции:  $y = -6029 + 0,1x$ , где  $y$  – исламские банковские активы во всей совокупности, а  $x$  – валовой продукт. Суть модели состоит в том, что увеличение валового продукта на 1 млрд.долл. приведет к увеличению активов на 1 млн. долларов.

Корреляционный и регрессионный анализ, который был проведен в данной статье, показывает рост исламских банковских активов. Это увеличение связано с увеличением номинальных показателей исследуемых стран, в которых осуществляется банковская деятельность. Доказано, что число исламских банков, функционирующих в соответствии с нормами Ислама, очень возросло по сравнению с предыдущими годами. Широкая заинтересованность в исламских банковских продуктах Соединенных Штатов и в стран Европы позволяет нам предполагать о скором в развитии ИБС и в России, учитывая что доля мусульманского населения растет большими темпами.

#### **Список литературы:**

1. Чокаев Б.В. Исламские финансы: возможности для российской экономики.//Вопросы экономики. 2015. №6 С.106-127.
2. Судин Харон, Ван Нурсофиза Ван Азми. Исламская финансовая и банковская система: Философия, принципы и практика». – Казань: ЛИНОВА-МЕДИА, 2012
3. World Islamic Banking Competitiveness Report.: Ernst&Young, 2014
4. Исламский Банк Развития [Электронный ресурс]: Официальный сайт Исламского Банка Развития, 2015. – Режим доступа: <http://www.isdb.org>
5. Статистика: Экономические показатели мира [Электронный ресурс]: Мировая экономика, 2015. – Режим доступа: <http://www.ereport.ru>

## **ПРИМЕНЕНИЕ ПРОЦЕССНОГО ПОДХОДА ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИИ ЭФФЕКТИВНОЙ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ**

С 80-х гг. XX в. широкое распространение получил процессный подход, как инструмент достижения эффективной системы внутреннего контроля. Он предполагает управление всеми процессами, осуществляемыми внутри организации с целью достижения поставленных целей [1].

В основе этого подхода лежит понятие «бизнес-процесс» - последовательность исполнения работ, функций, операций, направленных на создание результатов, имеющих ценность для клиентов организации [2].

Различные аспекты процессного подхода нашли свое отражение в следующих стандартах:

- ГОСТ Р ИСО 9000-2008 «Системы менеджмента качества. Основные положения и словарь». В нем описаны основные положения и терминология менеджмента качества;

- ГОСТ Р ИСО 9001-2015 «Системы менеджмента качества. Требования». Устанавливает требования к системам менеджмента качества.

Процессный подход предполагает использование цикла Деминга (PDCA) во всех бизнес-процессах:

- планирование (plan) – определение конкретных задач и процессов, которые приведут к достижению необходимых результатов;

- осуществление (do) – выполнение задач и бизнес-процессов, выделенных на этапе планирования;

- проверка (check) – контроль результатов деятельности организации, анализ отклонений;

- действие (act) – совершенствование показателей бизнес-процессов и принятие мер по устранению отклонений.

Бизнес-процессы компании можно разделить на 2 группы [3]:

Основные;

Вспомогательные;

Основными называются процессы, в результате которых создается добавленная стоимость, новое качество, продукт. Такие процессы пересекают различные бизнес-функции компании, внутри них происходит взаимодействие организации с партнерами и потребителями. К данной категории относятся закупки, производство, сбыт, снабжение и т. д.

К вспомогательным относятся процессы управления, планирования, организации, мотивации, контроля, координации, учета и анализа. Также в эту группу входят процессы создания инфраструктуры управления и бизнеса, информационного обеспечения, системы качества, процессы разработки новых продуктов и услуг.

Организации, которая поставила своей целью внедрить процессный подход, необходимо проанализировать текущие бизнес-процессы и на их основе создать более совершенные модели. Для оценки эффективности новых бизнес-процессов разрабатываются специальные показатели, на основе которых рассчитываются отклонения. В дальнейшем эти отклонения устраняются путем совершенствования процессов.

Типичные проблемы при внедрении процессного подхода [4]:

Руководство не осуществляет контроль за отклонениями и не выполняет регламенты бизнес-процессов, а лишь получает информацию о них;

Нежелание выходить из «зоны комфорта». Сотрудники организации рассматривают переход к управлению бизнес-процессами как дополнительную работу, доставляющую немало проблем;

Отсутствие системы показателей эффективности процессов, по которым можно осуществлять сравнительный анализ и проводить устранение отклонений;

Недостаточное раскрытие информации в «Регламентах выполнения бизнес-процессов» относительно временных границ, в связи с чем руководители затягивают принятие решений, возникающих в ходе выполнения работ по взаимодействию между процессами;

Отсутствие мотивации. У сотрудников нет стимула к соблюдению системы управления бизнес-процессами, так как отклонения, выявленные ими, будут рассматриваться руководителем, как негативное явление. Поэтому персоналу выгоднее их скрывать.

К бизнес-процессам должны предъявляться следующие требования:

Целенаправленность – это способность процесса достигать определенного результата, обязательный элемент процессного подхода и основной критерий оценки для выбора процессов и показателей их эффективности;

Взаимодействие – важная категория, определяющая насколько результат, полученный в ходе процесса соответствует потребностям потребителя этого результата. Причем под термином «потребитель» в процессном подходе далеко не всегда понимается клиент организации, это может быть сотрудник другого, а иногда и того же отдела, управляющий частью общего процесса компании.

Последовательность – очередность действий, выполняемых в соответствии со всеми установленными условиями и определяющая направление дальнейшего движения. Правильная выстроенная последовательность позволяет избавиться от ненужных операций, сократить длительность и стоимость процесса, добиться улучшения качества результата.

Таким образом, чтобы оптимизировать деятельность системы внутреннего контроля, менеджмент компании должен уметь управлять необходимыми процессами, обеспечивая их взаимосвязанное исполнение. Для этого необходимо создать, так называемую, процессную структуру компании, обеспечивающую связь процессов с системой ее целей, целевой структурой.

#### **Список литературы:**

1. Дженстон Дж., Нелис Й. Управление бизнес-процессами. Практическое руководство по успешной реализации проектов. СПб.-М. : Альпина Паблишер, 2012. С.276;
2. Репин В.В. Бизнес-процессы компании: построение, анализ, регламентация. М. : Стандарты и качество, 2007. С. 230;
3. Елиферов В. Г., Репин В.В, Бизнес-процессы: Регламентация и управление : учебник. М.: ИНФРА-М, 2007. С.212;
4. Ременник С.Я. Процессные подходы к ведению бизнеса// Известия Уральского государственного горного университета. 2015. №1. С.69-75;

## **ОРГАНИЗАЦИЯ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ РАСХОДОВАНИЯ МАТЕРИАЛОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ**

Внутренний контроль подразумевает наличие внутри хозяйствующего субъекта надлежащей системы бухгалтерского учета, соответствующей контрольной среды, средств контроля и контрольных мероприятий, реализуемых менеджерами данной организации в рамках технологии управления.

Внутренний аудит по форме также является внутренним делом организации, внутренней процедурой, но уже не по отношению к управлению данным предприятием, а прежде всего по отношению к собственнику с позиции реализации его целей, задач и интересов. Внутренний аудит является оценкой надежности и эффективности существующей системы внутреннего контроля, а внутренние аудиторы - людьми, призванными непредвзято и профессионально провести такую оценку. Иными словами, внутренний аудит есть функция независимой оценки всех аспектов деятельности организации, осуществляемая изнутри организации и направленная на создание у собственников организации уверенности в том, что существующая система контроля надежна и эффективна [3, с.35].

Информация, полученная в ходе проведения аудиторской проверки и последующего контроля исполнения корректирующих мероприятий по результатам аудита, является основой для решения задач, поставленных непосредственно перед самой службой внутреннего аудита, а именно:

- своевременное формирование и представление отчетности о результатах аудиторских проверок, существенных рисках, проблемах контроля и управления в организации лицу (лицам), которому подотчетна служба внутреннего аудита согласно внутренней нормативной документации по организации внутреннего аудита;
- планирование дальнейшей деятельности службы внутреннего аудита.

Доктор экономических наук профессор Гаджиев Н.Г., констатировал следующее: построение надежной системы внутреннего контроля, содействующей повышению эффективности деятельности, является зоной ответственности руководства организации. Но даже хорошо выстроенная и организованная система внутреннего контроля нуждается в оценке своей эффективности как с точки зрения достижения поставленных целей, так и с точки зрения экономичности. Наиболее независимо и профессионально оценить надежность и эффективность существующей системы внутреннего контроля бизнес-процессов организации, а также предложить рекомендации по ее усовершенствованию может служба внутреннего аудита [1, с.29].

Процесс контроля имеет две основные формы организации: структурно-функциональную через функциональные связи между структурными подразделениями и форму прямого контроля через специализированные обособленные подразделения, основной функцией которых является контроль деятельности компании. Формирование качественной системы контроля в компаниях всегда предполагает наличие обеих форм. Специализированными подразделениями внутреннего контроля являются службы внутреннего аудита. То есть организацию внутреннего контроля предлагается реализовать проведением внутреннего аудита.

Внутренний аудитор должен знать и требовать применения более надежных методов расчета нормативов расхода сырья и материалов применительно к конкретным условиям деятельности организации:

- применение нормативов, разработанных проектными институтами или другими



третьими лицами;

- тестовое измерение сырья, материалов и готовой продукции на входах и на выходах технологической линии в присутствии комиссии;
- экспертная оценка по методу «минимальный норматив или лучшие данные других организаций плюс корректировка с учетом недостатков своей организации»;
- осуществление нормирования расхода сырья и материалов силами специально созданной нормативной службы с применением методов научной организации труда и производства (фотография и хронометраж рабочих процессов).

Процесс проведения внутренней аудиторской проверки системы внутреннего контроля процессов закупок и материально-технического обеспечения предприятия включает в себя несколько этапов:

- планирование аудиторской проверки, в том числе проведение предварительного обследования;
- проведение аудиторских процедур;
- оценка дизайна контроля;
- оценка исполнения контрольных процедур (тестирование);
- анализ элементов системы внутреннего контроля (в том числе оценка контрольной среды);
- общая оценка эффективности системы внутреннего контроля;
- формирование результатов аудиторской проверки;
- работа службы внутреннего аудита с материалами аудиторской проверки после утверждения окончательной редакции аудиторского отчета, в том числе мониторинг исполнения рекомендаций службы внутреннего аудита [2, с. 29].

Внутренний аудит (контроль) учета материалов предлагается проводить по следующей схеме:

1. Проведение контроля плановых заявок на год в разрезе номенклатуры, количества и цен, обозначенных в заявке на плановое потребление материалов;
2. Обоснование фактической потребности указанных в заявках материалов;
3. Контроль своевременных поставок материалов на места;
4. Проверка правильности привязки материалов к МОЛ того или иного структурного подразделения для идентификации принадлежности материалов;
5. Проверка правильности оприходования материалов и отражения на счетах бухгалтерского учета (наличие всех сопроводительных первичных документов и бухгалтерских записей);
6. Контроль рационального использования материалов;
7. Расчет удельного веса материальных затрат в общей себестоимости по структурному подразделению;
8. Расчет материалоемкости и материалоотдачи;
9. Контроль остатков материалов и недопущение не используемых остатков материалов;
10. Анализ показателей, выводы и предложения по дальнейшей оценке потребности в материалах и формировании следующих заявок;
11. Заполнение управленческих форм и сдача отчета в головное подразделение.

Система закупок и материально-технического обеспечения представляет собой сложный бизнес-процесс, ошибки и неэффективные управленческие решения в котором могут негативно сказаться на основной деятельности предприятия и привести к серьезным штрафным санкциям со стороны контролирующих органов.

#### **Список литературы.**

1. Амирханов Ш. Э., Гаджиев Н. Г. Развитие внутреннего финансового контроля системы закупок государственных вузов//Региональные аспекты социальной политики. 2011. № 13. С. 29-36.

2. Астахов В.П. Бухгалтерский (финансовый) учет. Учебное пособие для бакалавров: учебное пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности 080109 «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» / В. П. Астахов; Рос. гос. экон. ун-т. Москва, 2012. Сер. Бакалавр. Базовый курс (10-е изд., перераб. и доп.).

3. Савин А.А., Савин И.А., Савин Д.А. Аудит для магистров: Практический аудит. Учебник / Москва, 2014. Сер. Вузовский учебник.

*Юнусова А.А.*

*Техникум дизайна, экономики и права*

## **ЗАЩИТА ЧЕСТИ, ДОСТОИНСТВА И ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ ГРАЖДАН И ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ**

Честь, достоинство, деловая репутация граждан, а также деловая репутация юридических лиц были и остаются социально-правовыми категориями, умаление которых предусматривает в соответствии с российским законодательством правовую ответственность неопределенно широкого круга обязанных лиц.

Право на честь, достоинство и деловую репутацию представляет собой право на самооценку и социально значимую оценку со стороны общества моральных, деловых и иных качеств соответственно гражданина или юридического лица, от которых зависит их общественный статус.

В последние 10 лет значительно возросло число исков о защите права на честь, достоинство и деловую репутацию. В действующем законодательстве не содержится определений чести, достоинства, деловой репутации. Это, по мнению многих авторов, связано с тем, что моральное пространство гораздо шире правового. В правовой науке эти понятия определены как морально-правовые категории с присущими им специфическими свойствами. Различия между ними лишь в субъективном или объективном подходе при оценке этих качеств.

При формулировании этих понятий различные авторы дают не тождественные, но и не противоречащие друг другу определения.

Честь - объективная оценка личности, определяющая отношение общества к гражданину или юридическому лицу, это социальная оценка моральных и иных качеств личности; [1]

- сопровождающееся положительной оценкой общества отражение качеств лица в общественном сознании;

Таким образом, честь — это положительная оценка отражений духовных качеств лица в сознании окружающего общества. [2]

Достоинство - самооценка личности, осознание ею своих личных качеств, способностей, мировоззрения, выполненного долга и своего общественного значения. Самооценка должна основываться на социально-значимых критериях оценки моральных и иных качеств личности. Достоинство определяет субъективную оценку личности:

В понятие «достоинство личности» включается обладание и минимальный набор социальных благ, необходимых для достойной жизни. [4]

Категории чести и достоинства определяют отношение к человеку как высшей общественной ценности.

Понятия чести и достоинства имеют и определенную направленность. Их объектом является прежде всего человек, или группа людей, или коллектив, или в более широком плане говорят о чести нации, класса.

Чувства чести и достоинства не только переживаются, но и осознаются, поэтому при толковании понятия чести разграничивают чувство чести от сознания собственного достоинства. У человека сознание и чувство чести и достоинства как бы органически

слиты воедино, но их нельзя отождествить.

Честь, достоинство гражданина, деловая репутация физических и юридических лиц неразрывно связаны с правом, поскольку их ущемление или утрата влекут за собой потерю нормальных общественных связей, а значит, и утрату определенного статуса в правоотношениях с другими субъектами. Поэтому указанные выше объекты гражданского права являются важнейшей социально-правовой ценностью и потребностью для любого государства и общества и нуждаются в соответствующей защите.

Право на честь, достоинство и деловую репутацию относится к гражданским нематериальным правам. Они неразрывно связаны с личностью носителя: не могут отчуждаться или передаваться иным способом другим лицам ни по каким основаниям. Нематериальные блага (права) граждане и юридические лица приобретают либо в силу рождения (создания), либо в силу закона. «...Жизнь, здоровье, достоинство личности, честь и доброе имя — это те блага, которые гражданин приобретает при рождении... Применительно к юридическим лицам в силу их создания возникают такие нематериальные права, как деловая репутация, а в силу закона - право на фирму, товарный знак», - пишет М.И. Брагинский. Того же мнения придерживается и М.Н. Малеина: «Право на честь возникает у лица с момента рождения. Хотя это право не осознается ребенком, но оно защищается его представителями». [3]

Право на честь, достоинство и деловую репутацию является неотъемлемым правом любого физического лица, трудового коллектива или организации. Его нарушение причиняет существенный моральный вред, ущерб в свободе действий и в общественном положении, производя на окружающих невыгодное впечатление. Поэтому Российское государство должно защищать это личное нематериальное право.

#### **Список литературы:**

1. Гражданское право: Учебник. В 3-х т. Т. 1. 6-е изд., перераб. и доп. / Н.Д. Егоров, И.В. Елисеев и др.; Отв. ред. А.П. Сергеев, Ю.К. Толстой. М.: ТК Велби; Проспект, 2012. С. 383.
2. Власов А.А. Особенности судебной защиты чести, достоинства и деловой репутации // Юрист. 2015. № 1. С. 54 - 55.
3. Малеина М.Н. Личные нематериальные права граждан: понятие, осуществление, защита. М.: МЗ Пресс, 2014. С. 138.
4. Стецовский Ю.И. Право на свободу и личную неприкосновенность: нормы и действительность. М.: Дело, 2014. С. 274.

# ОГЛАВЛЕНИЕ

## I. ЕСТЕСТВЕННЫЕ НАУКИ

<b>Абдулкадырова Р.А., Абдуллаев В.Р.</b> Влияние тяжелых металлов на синапсомы мозга крыс .....	3
<b>Абдуллаев Г.С., Садыков С.А.</b> Диэлектрические свойства нанокристаллической керамики $\text{BiFeO}_3$ .....	4
<b>Алиева Н.В.</b> Определение меди(II) тест-методом.....	5
<b>Амирова Г.С.</b> Процессы диффузии в системах $\text{SiC-AlN}$ , $\text{SiC-BeO}$ , $\text{SiC-NbC}$ .....	7
<b>Ахмедов И.А.</b> Об одной паре функций, родственной многочленам Чебышева.....	9
<b>Бабаев Б.Д., Шевердиев Р.П.</b> Оптимизация системы комплексного энергоснабжения автономного потребителя на основе местных возобновляемых энергоисточников.....	10
<b>Бабирова Х.Б.</b> Исследование антиоксидантных свойств силимарина при ишемии головного мозга.....	12
<b>Билалов Ш.Т.</b> Получение буферного слоя нитрида алюминия на анодированном пористом оксиде алюминия для приборных применений.....	14
<b>Вазерханова Ф.М-М.</b> Характеристика ряда демографических показателей видов мышевидных грызунов в условиях предгорий Восточного Кавказа.....	15
<b>Гаджиева П.М.</b> Разработка технологии производства хлебобулочных изделий с использованием яблочных выжимок.....	17
<b>Гаджимирзаев Ш.М.</b> Защита конфиденциальной информации с помощью криптографии.....	19
<b>Гогия А.Р., Кудаев К.К.</b> О рентгеноморфометрическом методе экспресс-диагностики остеопороза.....	21
<b>Гюлалиева Ф.И.</b> Экологическое состояние малых рек в Дагестане (на примере реки Рубас).....	23
<b>Ильканаев Р.В.</b> Исследование фотокаталитической активности модифицированных азотом и оксидом меди (I) нанотрубок диоксида титана .....	25
<b>Исаев И.А.</b> Получение керамики в системе $\text{SiC-AlN}$ методом электроимпульсного спекания.....	27
<b>Йао Бру М.Г.</b> Формулы для вычисления одного вида определителей.....	29
<b>Керефов К.А., В.Л.Г.</b> Разработка динамической платформы для диагностики статического сколиоза.....	30
<b>Куадио К.Ж.</b> Однопараметрическое преобразование степенных рядов и некоторые его свойства.....	32
<b>Кясова О.Х.</b> Поверхностное натяжение околоэвтектических сплавов системы олово – литий.....	34
<b>Лабазанов Х.У., Гусейнов А.А.</b> Возможность применения керамических покрытий для защиты устройств, работающих в экстремальных условиях эксплуатации.....	36
<b>Магомедалиева Х.М.</b> Расчет биогазовой установки для энергоснабжения фермерского хозяйства.....	38

<b>Магомедов Р.М.</b> Экологические проблемы возделывания сельскохозяйственных культур в Республике Дагестан.....	40
<b>Магомедова Х.А.</b> Синтез производных 2-меркаптобензотиазола.....	42
<b>Максумова А.М., Татаева С.Д.</b> Модифицирование ионообменника амберлита нитрозо-R-солью для концентрирования и извлечения меди (II).....	43
<b>Миаилова А.М.</b> Суточный и сезонный аспекты структуры сообщества мышевидных грызунов, в условиях рекреационного природопользования предгорий Дагестана	46
<b>Мирзоев-Шовкринский Р.М.</b> УФ сенсор на основе пористой нанокристаллической пленки ZnO.....	48
<b>Насрулаев Р.Д.</b> Малая ветроэнергетическая установка».....	48
<b>Нисредин С.Д.</b> Нахождение туров минимальной стоимости на примере райцентров Республики Дагестан.....	50
<b>Омаров М.З.</b> Высокочастотный трейдинг.....	52
<b>Омарова П.З.</b> Анализ и постановка задачи при разработке ИС.....	54
<b>Рабаданова А.Э.</b> Наноструктурированные материалы на основе $YBa_2Cu_3O_{7-d}$ .....	56
<b>Рамазанов М.Т.</b> Информатизация образования.....	58
<b>Саидова А.Р.</b> Разработка мобильного приложения «ДГУ в кармане».....	60
<b>Симакова С.В.</b> Разработка технологии производства цукатов из яблок.....	62
<b>Сулейманова Ж.А., Абдуллаев В.Р.</b> Влияния ацетата свинца на митохондрии мозга крыс.....	64
<b>Сулейманова М.Н.</b> Фитохимический анализ астрагала обнаженного и его антиоксидантные свойства.....	65
<b>Таилова Т.М-З., Абдуллаев В.Р.</b> Интенсивность свободнорадикальных процессов в крови людей разных возрастных групп.....	67
<b>Узденова А.Н.</b> Поверхностное натяжение ртути в вакууме и атмосферном воздухе.....	68
<b>Халилов Т.М.</b> Приемы формализации грамматики естественного языка.....	70
<b>Хизриев М-Ш. С.</b> Качественные задачи как способ повышения эффективности обучения.....	72
<b>Чалабов Ш.И.</b> Влияние умеренной гипотермии на морфологические характеристики эритроцитов крыс и способ ее коррекции.....	74
<b>Шихрагимова Ш.М.</b> Изучение содержания БАВ в траве и настойке <i>ChellidoniumMajusL</i> (Papaveraceae).....	75
<b>Шошукова К.А.</b> Характер зависимости состояния лесной сони ( <i>Dryomys Nitedula Pallas 1779</i> ) от кормов и структуры древесно-кустарниковой растительности в предгорной зоне Дагестана.....	77

## II. ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

<b>Абдулхалыкова З.А.</b> Функционально-прагматические особенности тропов в романе Р.Джордано «Семья Бертини».....	79
<b>Азадова З.Р.</b> Специфика гендерных проявлений школьной тревожности на начальном этапе обучения в школе.....	80
<b>Алибекова Л.М.</b> Взаимосвязь нервно-психической устойчивости со стратегиями совладающего поведения у студентов ВУЗа.....	82
<b>Ахмедова С.Г.</b> Организация самостоятельной работы студентов как психолого-педагогическая проблема.....	83
<b>Бабаева А.М.</b> «Синдром Петрушки» Дины Рубиной как «роман-метафора».....	85
<b>Гаджалова Г.Р.</b> Мотив спасения в романе Ф.М. Достоевского «Идиот».....	87
<b>Гаджиметова Ш.Т.</b> Возможности образовательного пространства педагогического вуза в воспитании студентов.....	89
<b>Гаджимурадова Н.М.</b> Психолого-педагогические предпосылки работы с трудными подростками .....	90
<b>Газимагомедов Р.И.</b> Проблемы образовательной системы РФ.....	92
<b>Гамидова Д.М.</b> Исламская культура в военно-техническом аспекте в средневековой истории Европы.....	94
<b>Гапизова А.М.</b> Компьютеры и гаджеты: плюсы и минусы использования детьми.....	95
<b>Горгошидзе Л.З.</b> Взаимосвязь тревожности и нервно-психической устойчивости у студентов.....	97
<b>Гусеева У.А.</b> 100 лет революции, современный взгляд.....	99
<b>Гюлова Р.Р.</b> Тайна отряда 731.....	100
<b>Давудова А.Р.</b> Атрибутивная и ценностно-смысловая детерминация мотивации учения студентов.....	102
<b>Джамавова Ю.Р.</b> Становление музейного дела в Дагестане в начале XX века.....	104
<b>Кагирова П.М.</b> Лингвокультурологические особенности реализации образа матери в английской и кумыкской фразеологии.....	106
<b>Кадиева Х.М.</b> Аналитический обзор телепроекта «Момент истины» («Пятый» канал).....	108
<b>Качаева А.Я.</b> Особенности перевода названий художественных фильмов (на материале английского и русского языков).....	110
<b>Кашдаева Д.И.</b> Инновационные формы и их роль в процессе обучения иностранным языкам в школе	112
<b>Койчуева И.Н.</b> Стратегии совладающего поведения как личностный фактор реабилитации и выздоровления соматических больных.....	114

<b>Кубатаева П.А.</b>	
Насвай. Последствия употребления и способы борьбы с распространением.....	115
<b>Куданова З.К.</b>	
Параллельные наименования для обозначения лиц женского пола в профессиональной сфере.....	118
<b>Магомедов А.А.</b>	
Проблема ликвидации неграмотности в Дагестане в 1926-1940 гг.....	120
<b>Магомедова А.Н.</b>	
Мой город в будущем.....	121
<b>Магомедрасулова Ш.М.</b>	
Любовная лирика В. В. Маяковского.....	123
<b>Махмудова К.Г.</b>	
Социально-культурная функция фестиваля народного творчества в культурном пространстве региона.....	124
<b>Миронова М.Н.</b>	
Формирование российского научного востоковедения во второй половине XVIII – первой половине XIX вв.....	126
<b>Моллаев Р.А.</b>	
Традиционные народные художественные ремесла Закатальского района республики Азербайджан.....	128
<b>Наггаева П.Х.</b>	
К вопросу о роли коммуникативного метода преподавания иностранных языков в школе на элементарном уровне.....	129
<b>Омарова К.Г.</b>	
Язык СМС (на основе английского и китайского языка).....	131
<b>Рамазанова Э.И.</b>	
Семья в Дагестане в начале XX века.....	132
<b>Рудакова Т.Ю.</b>	
Теоретико-методологические основы исследования системы ценностных ориентаций педагогов-музыкантов.....	134
<b>Скилова А.М.</b>	
Молодежный американский слэнг.....	136
<b>Султанова М.</b>	
О вопросах использования интерактивных технологий обучения в развитии правовой компетентности студентов педагогического вуза.....	138
<b>Хизриев М.С., Гуйдалаева Т.А.</b>	
Качественные задачи, как способ повышения эффективности обучения.....	140
<b>Шахбанова К.К.</b>	
Развитие системы дошкольного образования в Российской Федерации.....	142
<b>Шамхалова З.М.</b>	
Личность учителя в условиях реформирования образовательной системы.....	143
<b>Якумова С.Г.</b>	
Лингво-иконическая матрица в жанре «карикатура» в освещении сирийского конфликта в отечественной и англоязычной прессе.....	145

### III. ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ

<b>Абакарова З.Г.</b> Организация налогового учета: проблемы и решения.....	147
<b>Абдулахатова А.Г.</b> Электронные деньги: значение и проблемы применения.....	148
<b>Абдулгамидова Д.К.</b> Методические аспекты анализа дебиторской и кредиторской задолженности организации.....	151
<b>Абдуллаев А.Ш.</b> Анализ депозитных и недепозитных операций коммерческих банков: федеральный и региональный разрез.....	152
<b>Абдулменафова З.</b> Инвестиционная активность Республики Дагестан и пути ее повышения.....	154
<b>Адамова М.Д.</b> Аудит операций по оплате труда.....	156
<b>Азиева Ш.С.</b> Виды аудиторских рисков и их оценка.....	160
<b>Айдемирова У.А.</b> Безработица в Республике Дагестан: причины возникновения, особенности и меры преодоления.....	162
<b>Акаева У.М.</b> Частное финансирование расходов на образование в России: проблемы и перспективы.....	164
<b>Акилов С.А.</b> Оптимизация организации учета основных средств и направления эффективности их использования.....	166
<b>Алиева З.М.</b> Роли финансовой грамотности в современном обществе.....	168
<b>Алимагомедова М.</b> Роль информационных систем в системе управления бизнес процессами.....	170
<b>Алхасова Х.А.</b> Экстремизм.....	172
<b>Аль-Баити Мухтар А. А.</b> Эмоции и их влияние на степень вины лица, совершившего преступление, в уголовном праве Республики Йемен.....	173
<b>Алюшева А.М.</b> Анализ системы налогообложения коммерческих банков: проблемы, пути ее совершенствования.....	175
<b>Амиралиев И.А.</b> Проблема уголовной ответственности юридических лиц.....	177
<b>Арсланова Х.М.</b> Бухгалтерский учет НИОКР по российским и международным стандартам.....	179
<b>Арсланова Х.М.</b> Современное социологическое значение «Капитала» Маркса.....	181
<b>Аскендерова Ф.К.</b> Уклонение от уплаты налогов в РФ.....	183
<b>Аскерова Г.Н.</b> Управление ликвидностью коммерческого банка.....	184
<b>Атаева С.Т.</b> Особенности аудита на малых предприятиях.....	186
<b>Атаева С.Т.</b> Пути повышения эффективности инвестиционной деятельности организации.....	188



<b>Ахмедова К.Б.</b> Финансы домашних хозяйств.....	190
<b>Ахмедова Ш.Р.</b> Комплексная оценка интенсификации и эффективности производства.....	194
<b>Бабатова П.Б.</b> Государственно-частное партнёрство как способ повышения занятости в регионе.....	196
<b>Базарганова К.С.</b> Исламская экономическая модель и возможность ее реализации в России.....	199
<b>Бамматова Н.М.</b> Управленческий аудит как фактор снижения себестоимости продукции АПК.....	201
<b>Бамматханова Х.А.</b> Социальная защита населения и ее роль в повышении качества жизни в регионах России.....	203
<b>Бибулатова З.О.</b> Ambient Media.....	205
<b>Бибулатова З.О.</b> Стратегическое планирование маркетинга.....	206
<b>Бибулатова З.О.</b> Упаковка товаров в маркетинговой деятельности предприятия.....	208
<b>Булатова У.Башировна</b> Анализ инструментов регулирования инвестиционной деятельности регионов СКФО.....	210
<b>Велибекова Э.Н.</b> Эволюция методов бухгалтерского учета.....	213
<b>Велиева Ф.Э.</b> Формирование и развитие рынка потребительского кредита в регионе.....	214
<b>Гадшакаева Д.Р.</b> Перспективы развития и совершенствования финансового учёта и отчетности.....	216
<b>Гаджиев М.Н.</b> Оценка финансовых рисков при принятии управленческих решений.....	218
<b>Гаджиева Л.Э.</b> Денежно-кредитная политика и ее роль в ускорении экономического роста.....	220
<b>Гаджиева М.Г.</b> Правовое регулирование защиты безнадзорных животных.....	222
<b>Гаджиева Н.О.</b> Оценка рыночной привлекательности организации.....	224
<b>Гаджиева Н.О.</b> Роль НДС в бюджете РФ и его изменения в 2017 году.....	227
<b>Гаджимагомедова А.Р.</b> Налоги как фактор обеспечения экономической безопасности.....	229
<b>Гамзатова С.А.</b> Направления реформирования налоговой системы в РФ.....	231
<b>Гамзатова С.Ас.</b> Организация бухгалтерского учета на малых предприятиях: проблемы и перспективы.....	233
<b>Гасанов Г.Н.</b> Государственный долг Российской Федерации: современное состояние и эффективность управления.....	235
<b>Гусейнов К.Н.</b> Проблемы кредитов и займов в условиях кризиса.....	237
<b>Гусейханова С.Б.</b> Государственное управление социально-экономическими процессами.....	239

<b>Давлетова З.Э.</b>	
Сущность аудиторского риска.....	241
<b>Дагларов М.А.</b>	
История развития экономического анализа в России.....	243
<b>Далгатова А.И.</b>	
Ликвидность коммерческого банка и методы ее поддержания.....	245
<b>Дарбишев И.Б.</b>	
Правовой режим юридического лица.....	247
<b>Даудов Г.</b>	
Налоговый аудит: оптимизация налоговых выплат.....	249
<b>Джабуева А.Р.</b>	
Социальные последствия финансового кризиса в России.....	250
<b>Джалилова Х. М.</b>	
Социальные сети и молодежь.....	253
<b>Джамалавова М. И.</b>	
К вопросу о формировании экологического правосознания граждан.....	254
<b>Джафарова С.С.</b>	
Роль инвестиций в экономике.....	257
<b>Дибирханова Б.А.</b>	
Вопросы статистики национального богатства.....	259
<b>Дулуханова А.М.</b>	
Экологический аудит как основа создания экобизнеса в Дагестане.....	261
<b>Загирова Д.Н.</b>	
Аудит основных средств.....	263
<b>Зубайрова Н.К.</b>	
Экономическая сущность системы управления персоналом.....	265
<b>Ибрагимов Р.А.</b>	
Экологические проблемы города Махачкала.....	266
<b>Ибрагимова Д.А.</b>	
Электронное правительство в России: становление и развитие.....	268
<b>Ибрагимова М.Б.</b>	
Совершенствование учета и аудита материально-производственных запасов на предприятии.....	270
<b>Ибрагимова П.К.</b>	
Интернет как современный источник знаний для бухгалтера: риски, возможности, перспективы.....	272
<b>Ибрагимова П.К.</b>	
Сельские домохозяйства: проблема адаптации к рыночным условиям.....	274
<b>Ибрагимхалилов Н.М.</b>	
Анализ финансовых результатов деятельности предприятия.....	276
<b>Игитова Л.М.</b>	
Анализ вознаграждений персонала коммерческой организации.....	278
<b>Имаков М.К.</b>	
Проблема иждивенчества в России.....	281
<b>Исаев М.А.</b>	
Аудит в коммерческих банках.....	283
<b>Исаева М.М.</b>	
Коммерческие банки как инвестиционные посредники на финансовом рынке.....	285
<b>Исаева Н.М.</b>	
Незаконнорожденность как социальное явление.....	286
<b>Исламов К.Р.</b>	
Проблемы исковой формы защиты права в гражданском процессе.....	288

<b>Исмаилова П. И.</b> Экономическое сотрудничество России и ЕС.....	290
<b>Калмыков А.Х.</b> Формирование инвестиционной политики предприятия в рамках инвестиционной стратегии.....	292
<b>Каранаева П.Х.</b> Международный маркетинг.....	295
<b>Керимов И.К.</b> Кредитная политика коммерческого банка во взаимоотношениях с населением.....	297
<b>Керимханов С.Т.</b> Биткоин, принцип его функционирования и выгоды от работы с ним.....	299
<b>Колова С.А.</b> Инфляция и роль Банка России в стабилизации денежного обращения.....	302
<b>Кузнецов В.С.</b> Государственное регулирование экономики: краткий обзор.....	304
<b>Куммаева З.</b> Рождаемость как социально-демографический процесс.....	306
<b>Куммаева З.</b> Дизайн упаковки – составляющая успеха продаж.....	309
<b>Курбанов М.З.</b> Развитие рынка факторинговых услуг в России.....	312
<b>Курбанова Г.М.</b> Система национальных счетов как метод измерения результатов экономической деятельности на макро-уровне.....	315
<b>Курбанова Д.Н.</b> Биткоин как инструмент для мошенничества.....	317
<b>Курбанчиева А.</b> Туристический маркетинг как инструмент социально-экономического развития Республики Дагестан.....	319
<b>Магомедов Г.Х.</b> Оценка состояния финансовой устойчивости коммерческого банка.....	321
<b>Магомедов Ш.Х.</b> Современные проблемы и направления развития добровольного медицинского страхования в России.....	323
<b>Магомедов Ш.Х.</b> Сущность и особенности налично-денежного обращения в РФ.....	325
<b>Магомедова А.Т.</b> Управление государственными финансами в Республике Дагестан: проблемы и пути повышения эффективности.....	327
<b>Магомедова Д.И.</b> Анализ механизма внедрения информационных технологий управления в бизнесе.....	329
<b>Магомедова Н.Ю.</b> Человеческий капитал и проблемы его реализации в Дагестане.....	334
<b>Магомедова П.А.</b> Секреты выкладки товаров.....	336
<b>Магомедова П.Г.</b> Оценка кредитоспособности банковских заемщиков.....	338
<b>Магомедова Х.А.</b> Статистический анализ современного состояния здравоохранения в России.....	340
<b>Магомедрасулова Х.А.</b> Анализ рынка труда Республики Дагестан.....	342
<b>Маламагомедова З.А.</b> Проблемы правового регулирования перевода земель из одной категории в другую.....	344

<b>Маллаева А. А.</b>	
Роль исламского банкинга в современной экономике.....	346
<b>Маммаева З.Н.</b>	
Модернизация и экономическая политика .....	348
<b>Маммаева З.Н.</b>	
Стратегическая отчетность: ее формирование и назначение.....	350
<b>Мансурова А.Т.</b>	
Глобализация мирового хозяйства: тенденции и противоречия .....	352
<b>Матитова З.Н.</b>	
Анализ современного состояния бюджетного финансирования экономики региона и резервы их роста.....	353
<b>Мирзаев К.К.</b>	
Маркетинг и его роль в повышении эффективности деятельности банка.....	355
<b>Мирзаева З. И.</b>	
Анализ ресурсов коммерческих банков и эффективности их использования.....	357
<b>Мугутдинова З.Г.</b>	
Гармонизация бухгалтерского и налогового учета: трудности и возможности.....	359
<b>Мургазалиева А.М.</b>	
Анализ системы банковского кредитования малого бизнеса на современном этапе: федеральный и региональный разрез.....	362
<b>Мухудаева П.</b>	
Основные направления повышения эффективности функционирования малых предприятий АПК РД» .....	364
<b>Назарова С.И.</b>	
Методы экономического анализа.....	366
<b>Нурдинова Д.Ф.</b>	
Развитие налогового федерализма в России.....	369
<b>Нуридинов М.М.</b>	
Организация аудита материально-производственных запасов и его методика.....	370
<b>Омаргаджиева П.А.</b>	
Особенности маркетинга гостиничного предприятия.....	374
<b>Омариева К. А.</b>	
Роль налогообложения в рыночной экономике.....	375
<b>Омарова Х.Э.</b>	
Рост эффективности ИТ-проектов с применением реальных опционов.....	377
<b>Османов Ш.О.</b>	
Управленческий аудит - как действенный инструмент повышения эффективности предприятия в условиях глобализации.....	379
<b>Османова А.А.</b>	
Обеспечение многовариантности учета оплаты труда сельскохозяйственных организаций.....	381
<b>Османова С.А.</b>	
Региональные проблемы экономического развития стран Западной Европы (на примере Великобритании). .....	383
<b>Пирова А.Ш.</b>	
Границы государственного регулирования экономики: региональные аспекты.....	385
<b>Рабаданова Р. А.</b>	
Новый порядок ведения кассовых операций.....	387
<b>Рабаданова Р.А.</b>	
Роль внутреннего контроля в деятельности организаций.....	389
<b>Рагимханова К.Т.</b>	
К вопросу об экологическом надзоре.....	391

<b>Рамазанова Л. В.</b> Бухгалтерская отчетность – основа информации для различных пользователей.....	393
<b>Рамазанова Х. Г.</b> Проблемы и направления развития государственной поддержки малого бизнеса в России.....	395
<b>Саидова А.Р.</b> Проблемы экономической безопасности на предприятии.....	397
<b>Саидова А.Р.</b> Угрозы и опасности предпринимательской деятельности.....	399
<b>Саитова К.М-С.</b> Экономический анализ в системе управления субъектами экономической деятельности.....	401
<b>Сайфулин И.С.</b> Управление пассивами коммерческого банка и пути увеличения ресурсной базы.....	404
<b>Самедова А.Г.</b> Структура финансового рынка.....	406
<b>Сулейманова З.С.</b> Брендинг как механизм использования конкурентного преимущества компаний, регионов, стран.....	407
<b>Султанова А.А.</b> Освобождение от уголовной ответственности: сущность и значение.....	409
<b>Сунгурова П.К.</b> Порядок учёта на забалансовых счетах и отражение его в бухгалтерской отчётности.....	411
<b>Таймасханова А.К.</b> Анализ использования рабочего времени и производительности труда на предприятии .....	413
<b>Темавова Н. М-Ш.</b> Совершенствование деятельности коммерческого банка по кредитованию населения.....	417
<b>Уруджева К.Э.</b> Правовые основы авторских прав.....	420
<b>Уруджева К.Э.</b> Социальная защита материнства и детства.....	421
<b>Учурханова Б. С.</b> Организация и совершенствование банковского менеджмента.....	423
<b>Учурханова Б.С.</b> Проблемы функционирования российского финансового рынка.....	425
<b>Филиппенко А.С.</b> Анализ доходов и расходов коммерческого банка, их состав, структура и пути оптимизации.....	427
<b>Хабичева С. М.</b> Моя профессия в будущем» .....	429
<b>Ханмагомедов Р.А.</b> Стратегическое планирование экономического роста в стране.....	431
<b>Хасбулатова З.М.</b> Анализ форм стоимости по «Капиталу» К.Маркса.....	434
<b>Хизриева Х.Г.</b> Место и роль изобретений в жизненном цикле товаров рыночной новизны.....	435
<b>Цыбанева Е.В.</b> Современные взгляды на стратегическое планирование экономики.....	437
<b>Шалбузова З.Н.</b> Роль налогов в рыночной экономике.....	440

<b>Шамсиева В. Т.</b>	
Финансовый менеджмент на предприятии.....	441
<b>Шанавазов М.Ш.</b>	
Агропромышленный комплекс в условиях догоняющей модернизации.....	443
<b>Шапиева Р.М.</b>	
Экономические кризисы и безработица в России.....	447
<b>Шахпеленгова З. В.</b>	
Аудит дебиторской и кредиторской задолженности в торговых организациях .....	448
<b>Шахтаманова А. О.</b>	
Анализ динамики исламских банковских активов.....	451
<b>Шахтаманова А.О.</b>	
Применение процессного подхода для организации эффективной системы внутреннего контроля.....	454
<b>Шугайбова Э.М.</b>	
Организация внутреннего контроля расходования материалов на предприятии.....	456
<b>Юнусова А. А.</b>	
Защита чести, достоинства и деловой репутации граждан и юридических лиц.....	458



**Материалы Молодежного научного форума**  
**«НАУКА И МОЛОДЕЖЬ – ФАКТОРЫ  
СТАНОВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННОГО ОБЩЕСТВА»**

**10-11 ноября 2017 года**

**Ответственный редактор:  
Султанов Г.С.**